ISSN 2587-6244

АЛЛЕЯ НАУКИ

№16 (2 том), Декабрь, 2017

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

«Аллея Науки»

http://alley-science.ru

ISSN 2587-6244

УДК 004.03:004.6:003.7
ББК 73+66.8+61.4

Редакционный совет:
Александр В.Ч., доктор филологических наук, профессор,
Селевич Т.С., кандидат экономических наук, доцент,
Древаль А.Н., кандидат технических наук, доцент,
Бекарев И.С., доктор социологических наук, профессор,
Рахимов Т.Р., кандидат экономических наук, доцент,
Епифанов А.С., доктор экономических наук, профессор,
Буртовая Н.Б., кандидат психологических наук, доцент
Новиков В.С., доктор экономических наук, профессор,
Отв. ред. Д.А. Шелистов

Выпуск №16 (том 2) (Декабрь, 2017). Сайт: http://alley-science.ru

©Электронное периодическое издание «Аллея Науки», 2017

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ

УДК 330.322.54

Киселев А.В.,
студент
2 курс, факультет «Государственное управление и финансовый контроль»
Финансовый университет при Правительстве РФ
Россия, г. Москва

ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ВЛАДИМИРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация: *в данной статье анализируются основные факторы инновационного развития региона (на примере Владимирской области). Исследуются взаимосвязи инновационной и инвестиционной активности субъекта РФ, даются некоторые рекомендации по повышению инвестиционной привлекательности региона.*
Ключевые слова: *экономика региона, инвестиции, инновации, развитие, риски, потенциал.*
Annotation: *this article analyzes the main factors of innovative development of region (on example of the Vladimir region).Also in this article explores the relationships of innovation and investment activity of subjects of the Russian Federation. The article provides some recommendations to improve investment attractiveness of the region.*
Key words: economy of the region, investments, innovations, development, risks, potential.

Вне всякого сомнения, каждый регион России преследует стратегическую цель - добиться устойчивого экономический роста, сохранять стабильность макроэкономического развития. В целом проблемы экономического роста всегда играли особую роль в теории и практике человеческого общества.

В данной статье видится необходимым проанализировать уровень инвестиционной и инновационной активности регионов, выявить их основные тенденции. Ведь в настоящее время основой развития экономики являются инновации. Именно качественно новый, инновационный путь развития будет способствовать повышению конкурентоспособности российских предприятий, экономическому росту и, как следствие, сокращению отставания отечественной экономики от экономик развитых стран.

Многие экономисты, эксперты, да и власть в целом, сходятся во мнении, что этот путь действительно важен и нужен России. Однако действующая

государственная политика, направленная на поддержку и развитие инновационной сферы показывает себя весьма слабой. Существенных экономических изменений в лучшую сторону не происходит. Так, например, по итогам 2016 г. Россия занимает всего лишь 35-е место из 185 в международном рейтинге по условиям ведения бизнеса[1]. В этой связи, особую актуальность приобретают вопросы оценки инновационной активности регионов, страны в целом. До сих пор единого подхода к оценке показателей такой активности не существует.

По нашему мнению, для разработки мер по стимулированию инновационной активности в регионе необходимы сравнение и анализ взаимосвязи инвестиционной и инновационной активности регионов. Ведь внедрение инноваций требует осуществления крупных инвестиционных затрат, что и обуславливает эту взаимосвязь. Также необходимо правильно оценить инновационный потенциал конкретного региона - раскрытие еще не используемых возможностей, ресурсов и нахождение способов для их интеграции в инновационное развитие региона.

Ниже приводится исследование инвестиционно-инновационного потенциала на примере конкретного субъекта РФ - Владимирской области. Для более полного понимания необходимо разобраться в местоположении данного субъекта. Область расположена в Центральном федеральном округе, её площадь составляет 29 тыс. км^2 или 0,15 % от всей территории страны. Население области составляет 1 389,6 тыс. человек. Средняя плотность населения составляет приблизительно 49,3 человек на квадратный километр. В область входят 16 районов.[2]

Наиболее четкое и объективное сравнение инвестиционного климата в субъектах ЦФО РФ достигается путем сравнения по всей совокупности показателей с проведением разносторонних оценок. Для этого используется эмпирический подход, который предполагает объединение различных показателей. Именно с помощью такого метода удалось вычислить общий показатель инвестиционной привлекательности области. В качестве информационной базы взяты официальные статистические данные социально-экономического развития субъектов ЦФО.

В начале исследования нами были выявлены балльные оценки субъекта по различным показателям, но, прежде всего, по тем, которые характеризуют инвестиционную привлекательность территории. Сумма всех бальных оценок составила общий показатель инвестиционной привлекательности региона:

Демографический потенциал: -9
Трудовой потенциал: -5
Экономический потенциал: 18
Инфраструктурный потенциал: 12
Институциональный потенциал: 1
Финансовый потенциал: 10
Экономический риск: -4
Социальный риск: -10
Финансовый риск: -3
Инновационный потенциал: 2

[1] Рейтинг Doing Business-2017 по ведение бизнеса в странах мира URL:http://russian.doingbusiness.org/rankings (дата обращения:10.12.2017)

[2] Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Владимирской области URL:http://vladimirstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/vladimirstat/ru/statistics/population/ (дата обращения:10.12.2017)

Экологический риск: -1 Криминальный риск: -2

Как видно из сведений, оценка инвестиционного климата Владимирской области показала, что регион имеет далеко не идеальные условия для вложения капитала. Положительные значения имеются по экономическому, информационному, и инновационному потенциалам. Однако присутствуют риски, в том числе, социальные, финансовые и криминальные. В итоге, инвестиционный климат Владимирской области можно охарактеризовать как средний. Если сравнивать инвестиционный климат области с другими субъектами ЦФО РФ, то приходится отмечать достаточно низкий уровень потенциала региона, что негативно сказывается на конкурентоспособности области.

Следующим шагом исследования является непосредственно само ранжирование субъектов ЦФО по общему показателю инвестиционной привлекательности. Рейтинг представлен ниже[3].

Рейтинг по I_{IP}	Субъект	I_{IP}
1	Г. Москва	115
2	Московская область	76
3	Калужская область	32
4	Липецкая область	31
5	Тульская область	20
6	Ярославская область	20
7	Орловская область	19
8	Смоленская область	19
9	Белгородская область	18
10	Воронежская область	18
11	Рязанская область	17
12	Тверская область	16
13	Ивановская область	14
14	Костромская область	12
15	Брянская область	11
16	**Владимирская область**	**9**
17	Курская область	8
18	Тамбовская область	4

Как мы можем наблюдать из таблицы, Владимирская область занимает лишь 16 место, из 18 субъектов, входящих в состав ЦФО. В соответствии с этим можно утверждать, что инвестиционный климат в области - неблагоприятный, один из худших в ЦФО. Однако такое положение в рейтинге можно объяснить различными причинами. Например, огромным влиянием столичного региона. Москва более активно выполняет все

[3] РЕЙТИНГ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНОВ РОССИИ НАЦИОНАЛЬНОГО РЕЙТИНГОВОГО АГЕНСТАВА: ТЕНДЕНЦИИ ПО ИТОГАМ 2016 ГОДА URL: http://www.ra-national.ru/sites/default/files/analitic_article/НРА_Рейтинг%20инвестиционной%20привлекательности%20регионов%20РФ%202016_ИТОГ.pdf (дата обращения:10.10.2017)

межрегиональные функции и выступает в роли центра финансово-экономической и социально-культурной активности страны. Кроме этого, Владимирская область находится в состоянии острой конкуренции за ресурсы роста с другими крупными областями, например, с Ивановской, Рязанской и Московской.

В этой связи хочется выделить ряд приоритетных мер по повышению инвестиционной привлекательности Владимирской области, необходимо:

1. обеспечить эффективное использование потенциальных инвестиционных возможностей области, реализовать этот потенциал;
2. содействовать развитию конкурентоспособных отраслей региональной экономики;
3. реализовать программы, обеспечивающие ускоренный экономический рост производства наукоемкой продукции;
4. привлекать ресурсы для инвестиционного развития территории со всей страны;
5. создавать на базе ВУЗов целостную систему переподготовки кадров по управлению проектами, управлению качеством, сертификации продукции, финансовому менеджменту и др.

Можно с уверенностью сказать, что реализация региональной инновационной политики напрямую связана с инвестированием. Регионы с высоким рейтингом инвестиционной привлекательности имеют также достаточно высокий уровень инновационной активности. Часть инвестиционных ресурсов региона сознательно изымается властями из потребления, и вкладывается в расширение и модернизацию производства (создаются новые технологии, совершенствуется оборудование, методы организации хозяйственной деятельности и т. п.)

В завершение необходимо сказать, что в условиях экономического спада, кризиса, особенную актуальность приобретает внедрение инноваций и переход к новому качеству роста. Вообще переход российской экономики от сырьевой линии развития к инновационному типу позволит задействовать новые источники экономического роста, повысить конкурентный потенциал всей российской экономики. А основной предпосылкой в развитии инновационной деятельности в региональном аспекте является, как мы уже убедились, необходимость объединения под единым управлением инновационной и инвестиционной функций. Эти две функции являются совокупными частями эффективной региональной политики, которая направленна на улучшение инвестиционного и инновационного потенциала региона и оптимизацию его развития. Поэтому активизация инвестиционного-инновационного процесса - один из наиболее действенных механизмов социально-экономических преобразований, которое предопределяет устойчивое функционирование регионов, повышение их экономического и социального потенциалов. Тесная взаимосвязь инвестиционных и инновационных процессов поднимает проблему рассмотрения этих понятий не изолировано, а совокупно, и обуславливает необходимость трактовать инвестиционную и инновационную политику как единое направление

финансовой политики региона. В будущем процветании региона центральная роль принадлежит инновационным инвестициям, повышающим производительность труда, модернизирующим производство. Развитие инноваций должно осуществляться в условиях накопления новых знаний, создания и продуктивного использования новых технологий.

Использованные источники:

1. Киселев А.В. Проблемы взаимодействия бизнеса и власти глобальная экономика в xxi веке: диалектика конфронтации и солидарности. Сборник научных трудов по итогам IV-й Международной научной конференции. 2017. С. 321-323.
2. Киселев А.В. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ В РОССИИ: ПОИСК ПУТЕЙ. Российская наука и образование сегодня: проблемы и перспективы. 2017. № 3 (16). С. 18-21.
3. Байрамукова А.С.-Х. Механизмы развития инновационного потенциала региона // Экономические исследования. 2011. №5. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/mehanizmy-razvitiya-innovatsionnogo-potentsiala-regiona (дата обращения: 11.12.2017).

УДК 657.01

Муминов А. А.,
магистрант
2 курс, кафедра «Бухгалтерский учет и аудит»
Санкт-Петербургский государственный аграрный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К ИССЛЕДОВАНИЮ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В статье рассматриваются инновационные подходы к исследованию проблемы финансовой устойчивости. Финансовая являться главным компонентом общей устойчивости предприятия.*
Ключевые слова: *Инновационный подход, финансовая стойчивость.*

Muminov A. A.,
master student
2 course, faculty "Accounting and audit"
Saint-Petersburg state agrarian University
Russia, Saint-Petersburg

INNOVATIVE APPROACHES TO THE STUDY OF PROBLEMS OF FINANCIAL SUSTAINABILITY OF THE ENTERPRISE

Abstract: the article examines innovative approaches to the study of problems of financial sustainability. Financial to be a key component of the overall sustainability of the enterprise.

Key words: Innovation, financial sustainability

Финансовая устойчивость – это такое финансовое состояние предприятия, при котором финансовые ресурсы предприятия, их распределение и использование обеспечивают стабильное интенсивное развитие предприятия на основе роста капитала при сохранении приемлемых уровней рентабельности, ликвидности, платёжеспособности, финансовой независимости, кредитоспособности, постоянного превышения доходов над затратами в условиях допустимого риска банкротства.

Названные показатели отражают процессы, которые взаимосвязаны и взаимодействуют при функционировании предприятия. Финансовая устойчивость будет формироваться в процессе всей хозяйственной и финансовой деятельности предприятия и являться главным компонентом общей устойчивости предприятия [1].

Из приведенного определения следует, что решение проблемы финансовой устойчивости следует искать в комплексном системном подходе к разработке методологии анализа и оценки абсолютных и относительных финансовых показателей, определения системы критериев, как инструмента прогнозирования и управления финансовой устойчивостью, выявления влияния на финансовую устойчивость внешних и внутренних факторов, оценки рисков банкротства в случае потери финансовой устойчивости [2].

Для реализации сформулированного подхода была построена дескриптивная информационная модель финансово-хозяйственной деятельности предприятия на основе использования, в качестве информационной базы, применяемой в настоящее время системы финансовой отчётности, доступной внешним пользователям, в том числе:

баланс предприятия,

отчёт о финансовых результатах,

отчёт об изменении капитала,

отчёт о движении денежных средств,

объяснительная записка к балансу.

Важным шагом разработки алгоритма информационной модели является выбор алгоритма построения свертки аналитического баланса предприятия, адекватно отражающего реальное состояние состава имущества и источников его формирования. Корректировки были также сделаны при построении алгоритмов оценки показателей финансового состояния предприятия. Таким образом, были устранены условности в структуре баланса, допускаемые в бухгалтерской отчётности. Предложенный алгоритм позволил получить инструмент для оценки абсолютных и относительных финансовых показателей предприятия по данным названной финансовой отчётности, характеризующих его финансовую устойчивость. Электронная версия модели позволяет проводить анализ и оценки финансовой устойчивости любого предприятия путём моделирования на основе данных

финансовой отчётности. Кроме этого, открывается возможность проведения исследования финансовой устойчивости в зависимости от изменения внешних и внутренних факторов [3].

В результате моделирования определяются факторы и система показателей, характеризующих финансовое состояние конкретного предприятия. Задачами оценки финансового состояния являются:

анализ состояния имущества предприятия (активов) и источников формирования этого имущества (пассивов);

определение абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости: рентабельности, ликвидности, платёжеспособности, финансовой независимости, кредитоспособности, постоянного превышения доходов над затратами, финансовой прочности, обеспеченности собственными оборотными средствами, состояния основных средств в условиях допустимого риска банкротства;

оценка и составление заключения о финансовом состоянии предприятия и возможности банкротства, определение путей выхода на новую финансовую политику, разработка программы финансового оздоровления предприятия. обоснование рекомендации по повышению его финансовой устойчивости.

С помощью рассмотренной модели можно проводить исследовательскую работу путём проигрывания различных сценариев хозяйственной деятельности конкретного предприятия. Изменяя при проведении моделирования соотношение и структуру основного и оборотного капитала, состав и структуру собственного и заёмного капитала, величины дебиторской и кредиторской задолженностей, кредитоспособность и другие факторы можно решать следующие практические задачи:

в случае неудовлетворительной структуры баланса и низких значений финансовых результатов определить пути улучшения финансового состояния данного предприятия;

определить граничные условия показателей, характеризующих именно данное предприятие, при достижении которых оно становится неустойчивым (по нашему мнению, эти граничные условия обусловлены индивидуальными особенностями предприятий, которые отражены в их финансовой отчётности);

оценить потребную целевую поддержку предприятия по линии государственного финансирования в случае значительного ухудшения финансового состояния по причине финансового кризиса;

разработать программу повышения финансовой устойчивости, ликвидности и рентабельности предприятия.

Технология работы с компьютерной программой модели включает пять разделов информационных блоков, отражающих последовательность использования названных выше форм финансовой отчётности.

1. Баланс предприятия (блок 1):
1.1. Формирование аналитического баланса.
1.2. Вертикальный и горизонтальный анализ аналитического баланса.
1.3. Формирование свертки аналитического баланса.
1.4. Анализ динамики имущественного положения предприятия.

1.5. Оценка финансовой устойчивости предприятия.
1.6. Характеристика износа основных средств предприятия.
1.7. Анализ показателей ликвидности.
1.8. Анализ рациональности размещения средств в балансе.
1.9. Анализ ликвидности баланса.
2. Анализ отчета о финансовых результатах (блок 2):
2.1. Вертикальный и горизонтальный анализ отчета.
2.2. Оценка показателей деловой активности.
2.3. Оценка показателей рентабельности.
2.4. Оценка вероятности банкротства предприятия.
3. Анализ отчёта об изменениях капитала (блок 3)
3.1. Оценка изменения собственного капитала с учётом показателей «Доходы
будущих периодов» и «Резервы предстоящих расходов»
4. 3.2. Оценка структуры капитала.
5. Анализ рыночной активности (блок 4):
5.1. Оценка показателей рыночной активности.
5.2. Оценка показателей прибыльности.
6. Прогнозирование финансовой устойчивости (блок 5):
5.1 Оценка условий банкротства.
5.2. Оценка финансовой прочности.
5.3. Оценка кредитоспособности.

В компьютерной программе учитывается взаимосвязь между анализируемыми показателями и формами финансовой отчётности. Программа позволяет пользователю после внесения в нее данных по конкретному предприятию получить в автоматическом режиме всю совокупность названных выше показателей. На основе полученных при моделировании результатов в виде электронных таблиц, выполненных в операционной системе Excel, составляется комплексное заключение о финансовом состоянии данного предприятия и обосновываются рекомендации по повышению финансовой устойчивости и эффективности его работы [4].

Следует отметить, что предлагаемая компьютерная программа находится в режиме постоянного совершенствования. Так, в представленном алгоритме ещё не учитывается информация финансового отчёта о движении денежных средств, которая очень важна для оценки критериев финансовой устойчивости. Целесообразно также провести ранжирование критериев по их значимости для оценки финансовой устойчивости, исключив из этого перечня зависимые показатели. Следует также разработать методологию использования моделирования с помощью данной программы для установления реальных условий банкротства, учитывающих данные конкретного предприятия.

Список использованных источников:

1. Ковалев В.В. «Финансовый анализ». - М.: Финансы и статистика, 2000.

2. Морошкин В.А., Ломакин А.Л. «Технология финансовых расчетов с процентами. Практикум по финансовому менеджменту». – М.: Финансы и статистика, 2007.
3. Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф. «Финансовый анализ» - М.: Финансы и статистика», 2001.
4. Чепозова А.И., Демченко И.А. «Методика финансового анализа: теория и практика». – М.: Финансы и статистика, 2008.

УДК 002.304

Стуколова Л.С., старший преподаватель
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Янтурина Э.И., Хуснутдинова Г.Р.
студенты 1 курса юридического факультета
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, Стерлитамак

ИНСТИТУТ ВЛАДЕНИЯ В РИМСКОМ ПРАВЕ

Аннотация: *в данной статье рассматривается институт владения в римском праве. Рассматриваются этапы становления данного института, особенности права на владения вещью и особенности прекращения данного права.*

Ключевые слова: *институт владения, римское право, владение вещью.*

Abstract: *this article deals with the concept of possession in Roman law. Discusses the stages of development of this Institute, particularly the right to the possession of a thing, and especially the cessation of this right.*

Key words: *the Institute of ownership, Roman law, possession of a thing.*

Ведущая роль в становлении института владения как правовой категории отводится римскому праву. Главным образом в исследованиях и научных трудах римских юристов правоотношения по поводу владения получают «глубокую и всестороннюю разработанность» [4, с. 358].

В римском праве рассматриваемый нами институт проходил свой этап становления посредством оседлости на земле и землепользования. Дефиниция владения могла отражаться в дефинициях usus – пользование и usufructus – пользование с извлечением плодов.

Владельцу предоставлялось реальное и почти полное превосходство над землей, которая была ему выделена во владение, и прочими манципируемыми вещами, которые находились в его пользовании. К владельцу при этом предъявлялось требование, чтобы он был самостоятельным лицом – persona sui iuris [1, с. 35], иными словами был наделен имущественной правоспособностью и мог проявлять в касательно владения элементы намерения и фактического господства.

Квиритское (цивильное) право отражало в себе давность владения (usucapio) в отношении определенной вещи, которая могла находиться во владении, по истечении данного срока субъект наделялся правом приобрести право собственности на нее. Сроки давности были предусмотрены в течение двух лет для участка земли и один год в отношении прочих вещей (Законы XII таблиц.6.3.).

В классический и постклассический периоды становления римского права рассматриваемый нами институт получает окончательное юридическое оформление. Владение как usus уже не могло отвечать современным экономическим требованиям. В конце III-II вв. до н. э. фактическое господство над вещами могло проявляться в разнообразных формах. Что объясняло потребность в наиболее «адаптированной правовой конструкции, такой как владение в форме (possessio)». Possessio уже рассматривалось «как тесное единство двух составных частей – материального, телесного – corpus possessionis («тело» владения) и идеального, духовного – animus possidendi или animus possessionis («душа» или «дух» владения)» [2, с. 312].

Corpus possessionis отображал уже объективную сторону владения и обозначал реальное господство над вещью, в фактическом обладании ею. Тем не менее, это уже выступало не в качестве примитивного понимания фактического обладания вещью, которое преобладало в древнейшем праве: держать в руках, в доме, при своем дворе. А такое правоотношение владельца к определенному имуществу, при котором не обязательно требовалось брать ее в руки, достаточно было «охватить ее взором и мысленно».

В качестве второго элемента владения выступает animus possidendi – субъективный, который подразумевает собой намерение или волю владеть определенным имуществом для себя, от своего имени (pro suo), так как будто данное омущество находится в его собственности (domini). При этом такое намерение, волю мог демонстрировать как собственник, так и добросовестный или недобросовестный владелец, то есть первоначальные юридические владельцы. Помимо этого субъект владения был быть наделен имущественной правоспособностью, в то время как дееспособность не являлась обязательным требованием.

К примеру, согласно римскому праву рабы не могли выступать в качестве владельца, так как они лишались какой-либо имущественной правоспособностью.

Тем не менее, в качестве субъекта владения могли выступать недееспособные лица, которые пользовались имущественною правоспособностью.

Владение невозможно было получить лишь одним намерением или только физически, это было достижимо лишь при наличии обоих элементов – corpus possessions и animus possidendi (D.41.2.3.1).

Для того, чтобы сохранить владение не требовалось того, чтобы владелец осуществлял непрерывный телесный контакт с имуществом и какой-либо вещью [3, с. 85]. Допускалось, чтобы данная вещь на протяжении всего времени находилась в практической досягаемости для владельца, с тем чтобы

он мог ею пользоваться на свое усмотрение. Тем не менее, сохранение физической взаимосвязи с вещью было не обязательным условием.

Для самого существования владения требовалось наличие субъективного элемента (animusa possidendi). В частности Дигесты Юстиниана декларировали, что если раб или колон, которым реализовывалось право владения, уйдут или откажутся от владения, удержать владение было возможным только при помощи намерением (D.41.2.3.8).

Прекращение владения было возможным как с утратой материальной связи с определенной вещью, так и с отречением самого намерения владеть ею для себя.

При первом варианте, к примеру, данный факт мог происходить в том случае, когда земельный участок, которым обладал субъект, заняла река или море (D.41.2.3.17). Тем не менее, отпадение фактического господства субъекта над имуществом при сохранении намерения владеть ею не могло быть рассмотрено как прекращение владения (D.41.2.17). В том случае, если владелец решал, что он отрекается от владения определенной вещи, владение заканчивалось. иными словами владение могло быть утраченным посредством намерения. Тем не менее, утратить владение не могли субъекты, признанные неспособными осознать связь с имуществом.

Институт владения в римском праве могло рассматриваться как одно из полномочий, которыми был наделен собственник определенного имущества. В данном контексте оно выступало в качестве «образующего признака возникновения, осуществления, прекращения и защиты права собственности».

Однако, римские правоведы различали собственность и владение (possessio), которое выступало в качестве самостоятельного правового института. В первом случае подразумевалось право владения, и в данном случае собственник мог рассматриваться как фактический обладатель имущества, который наделен правом собственности. Во втором случае подразумевался факт владения, соответственно владелец это непосредственный обладатель вещи, который независим от наличия права на нее.

Таким образом, теоретические разработки римских правоведов в отношения владения заложили определенную базу для последующего теоретического становления и развития категорий «владение» и «владельческая защита» в праве различных стран и становления института владения и владельческой защиты в современных нормативно-правовых актах различных государств.

Использованные источники

1. Александров Ю.А. К вопросу о неприкосновенности собственности в римском праве // Сибирский юридический вестник. – 2013. – № 4 (63). – С. 35 – 39.

2. Криволапова Л.В. Передача права собственности в римском частном праве // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2009. – № 21. – С. 312- 313.

3. Савельев В.А. Владение в римском классическом праве и современное законодательство // Журнал российского права. – 2013. – № 1. – С. 87 – 95.

4. Туганов Ю. Н., Данзанова Е. В. Понятие и содержание института владения в римском праве // Молодой ученый. – 2017. – №21. – С. 358-361.

УДК 339.543

Курдюкова Е.В.
студент
5 курс, факультет государственного управления
и международных отношений
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск
Пархомчук М.А., доктор экономических наук, доцент
профессор кафедры таможенного дела и мировой экономики
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

ИНТЕГРАЦИЯ РОССИИ В ЕАЭС

Статья посвящена исследованию проблем, касающихся расширения ЕАЭС и углубления взаимоотношений в его рамках. Предложены направления укрепления сотрудничества в рамках существующего Евразийского союза и поиск новых партнеров, желающих интегрировать свои экономики для взаимного развития.

Ключевые слова: Евразийский Экономический союз, международное сотрудничество, интеграция, ФТС России.

INTEGRATION RUSSIA IN THE EEU

The article is devoted to the study of problems related to the expansion Eurasian Economic Union and deepening the relationship within its framework. The same way the solutions to strengthening cooperation within the framework of the existing Eurasian Union and searching for new partners willing to integrate their economies for mutual development are considered.

Key words: Eurasian Economic Union, international cooperation, integration, FCS of Russia.

Мировое сообщество – это крупнейший шаг для развития любого государства. Вопросы о сотрудничестве государств и международных организаций являются первостепенными в мировом сообществе. Данные вопросы тесно взаимосвязаны с экономическими, политическими, таможенными и иными сферами деятельности государств.

Евразийский Экономический Союз является ярким примером сотрудничества на данный момент пяти государств, а именно Россией, Белоруссией, Казахстаном, Арменией и Киргизией (две последних страны

вступили в 2015 году). Евразийский Экономический Союз является аналогом Таможенного союза между Россией, Белоруссией и Казахстаном, цель создания которого является необходимость в развитии экономик стран-участниц для повышения благосостояния граждан государства.

ЕАЭС – международная организация региональной экономической интеграции, обладающая международной правосубъектностью и учрежденная Договором о Евразийском экономическом союзе.

Огромную роль в развитии ЕАЭС сыграло ФТС России, которая в свою очередь активно участвовала в формировании проекта Договора о Таможенном Кодексе ЕАЭС и самого Таможенного Кодекса ЕАЭС. При вступлении Республики Армении и Кыргызской Республики ФТС России вела активное взаимодействие с таможенными органами данных стран, и принимало участие в подготовке проектов «дорожных карт» для них. При этом передала на временное пользование свои программные продукты таможенным органам Киргизии и осуществила полное оснащение оборудованием, техническими средствами их пункты пропуска.

На начальном этапе формирования таможенного союза ЕАЭС Россия столкнулась с рядом проблем, который нужно было первоначально решить для реализации сотрудничества с другими странами и создания благоприятных условий для выхода на внешние рынки при этом соблюдая законодательство Российской Федерации о таможенном деле.

Таможенный союз и ЕАЭС состоялись как полноценная структура, и была сформирована и согласована общая стратегия взаимодействия и развития. В настоящее время актуальным является вопрос о расширении сотрудничества, который затрагивает не только политические вопросы, а также ставшими актуальными в связи с развивающимися геополитическими и экономическими событиями в мировом сообществе проблемы безопасности. Одним из специфических положительных качеств ЕАЭС является то что, он выступает как многофункциональная площадка стратегического, долговременного характера.

Но при этом имеются объективные проблемы расширения ЕАЭС и углубления взаимоотношений в его рамках.

1. Политическое напряжение между Россией и Западом, являющиеся последствием затянувшегося конфликта 20 века, затрудняет продвижение перспективного взаимодействия Евразийского сообщества в направлении Европы.

2. Собственные перспективно-инновационные проекты кандидатов в ЕАЭС, которые могут не совпадать с общей стратегией евразийской интеграции, разработанной и реализуемой основными странами – участницами ЕАЭС.

3. Несвязанность экономических моделей, используемых различными постсоветскими государствами (стратегия, полагающая опору на собственные ресурсы развития).

4. Слабость постоянных политических и властно-управленческих институтов внутри некоторых государств возможных участников, что

ограничивает возможность участия их во взаимодействующих и инновационных процессах на постсоветском пространстве.

5. Отсутствие должного уровня политического соглашения среди элит некоторых стран возможных членов ЕАЭС, что затрудняет совершение ими выбора в пользу интеграционной стратегии.

6. Отсутствие окончательно сформированной структуры ЕАЭС, призванной руководить основными направлениями взаимодействия и обеспечивать ее качественное содержание.

В целях перспективного развития ЕАЭС необходимо укреплять сотрудничество в рамках существующего Евразийского союза и искать новых партнеров, желающих интегрировать свои экономики для взаимного развития. При этом необходимо разработать ряд Соглашений, регулирующих взаимоотношение конфликтующих стран, а для стран-участниц унифицировать законодательство в рамках Единой системы. Так же перспективным направлением может стать рассмотрение инновационных проектов кандидатов в члены ЕАЭС, несмотря на их несовпадение с общей евразийской стратегией, поскольку они могут стать источником новаторских предложений и осветить прежде незатронутые области евразийской интеграции, придав им новое смысловое наполнение.

Таким образом, очевидна необходимости тесного сотрудничества стран-участниц ЕАЭС, так как проведенные к настоящему времени реформы в сфере международного Евразийского сотрудничества настолько глубоко проникли в национальные законодательства, что какой бы то ни был раскол данного союза, самым негативным образом скажется на национальных экономиках.

Использованные источники:

1. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Комплексная оценка условий внешней торговли стран БРИКС // Theoretical & Applied Science. – 2017. – № 9(53). – С. 216-220.

2. Официальный Сайт Евразийской Экономической Комиссии [Электронный ресурс] // www.eurasiancommission.org

3. Пархомчук М.А. Международное сотрудничество России в таможенной сфере // Сборник научных статей Международной научно-практической конференции «Мировая экономика и социум: современные тенденции и перспективы развития» – Курск: ЮЗГУ, 2016. – С. 142-147.

4. Векторы развития международного сотрудничества ЕАЭС [Электронный ресурс] // www.eurasiancommission.org

5. Пархомчук М.А., Славкова В.А. Проблемы и перспективы развития мировой торговли // Сборник научных статей Международной научно-практической конференции «Мировая экономика и социум: современные тенденции и перспективы развития» – Курск: ЮЗГУ, 2016. – С. 148-153.

Стуколова Л.С.,
старший преподаватель
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Федорова К.Д., Кагарманова Г.Д.
студенты 1 курса юридического факультета
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, Стерлитамак

ИНТЕРДИКТ КАК СРЕДСТВО ПРЕТОРСКОЙ ЗАЩИТЫ

Аннотация: в данной статье рассматривается особое средство преторской защиты – интердикт. Рассматриваются основныевиды интердикта, его особенности и специфика.

Ключевые слова: интердикт, средства защиты, способы защиты, выполнение интердикта.

Annotation: this article deals with a special means of protection of the Pretoria - interdict. The main forks of the interdict, its features and specificity are considered.

Keywords: interdixt, means of protection, ways of protection, implementation of the interdict.

Интердикты выступают в качестве ключевого средства защиты субъективных прав лица. А уже интердиктное производство выступает как уникальная форма процесса, которая, в свою очередь, базируется на интердиктах претора. В данном виде процесса претор является своеобразным носителем высшей власти, а его решения становятся условными приказами населению ,которые подлежат неукоснительному исполнению. Следует заметить, что в самом начале интердиктный процесс имел чисто административный характер, но в последующем он переходит в непосредственное судебное рассмотрение по существу. Это является ключевой особенностью интердиктного процесса.

Интердикты (запрещения), таким образом, представляют собой распоряжения претора о немедленном прекращении определенных действий, которые нарушают интересы людей [1, с. 12].

Все распоряжения издавались в краткой форме, в форме указаний некоторым личностям с целью сформировать новые, сохранить старые либо восстановить нарушенные правоотношения.

Для наиболее быстрого решения дела интердикт принимался претором по просьбе заинтересованного субъекта .

Интердикты зачастую имели цель –подготовка ведения обычных собственнических споров, заблаговременно предопределяя отношения владения. Владеющий вещью выступал в качестве пассивно легимитированным, а петитором, или активно легимитированным, считался тот, кто не владел данной вещью.

Важно обозначить, что имелось несколько разновидностей интердиктов по многообразным основаниям.

Так, интердикты делились на простые и сложные При простом – просьба о выдаче интердикта была от одного из субъекта. При двустороннем - интердикт обращался и к жалобщику, и к правонарушителю.

Помимо этого, интердикты делились на запретительные, восстановительные и предъявительные [3, с. 6].

Запретительные интердикты запрещали определённое отношение или поведение. Восстановительные интердикты были направлены на восстановление нарушенных правоотношений или прав определенного субъекта. Восстановительные интердикты всегда были односторонними, а запретительные могли быть и двусторонними. Предъявительные интердикты были призваны истребовать предъявления лица(раба, члена семьи) или документа в определенных случаях. Требование приказов было направлено на безотлагательное исполнение- на глазах у претора

Самым распространенным из запретительных интердиктов выступали интердикты о незамедлительном прекращении насильственных действий против владельческого имущества. Восстановительные интердикты касались достаточно обширного спектра нарушений права – от восстановления строго определенного субъекта в его нарушенном праве до приказа о незамедлительном восстановлении частной изгороди и так далее. Если субъект, либо субъекты, которые виновны в подобном повреждении, подчинялись интердикту, на том дело и завершалось. Когда же субъекты возражали против интердикта, они имели право на обжалование в судебном органе. В результате формировался так называемый интердиктный процесс.

Как только судебный орган, назначенный претором, удовлетворял исковое заявление, действие интердикта завершалось. В том случае, когда основание, которое привело к вынесению интердикта, подтверждалось в судебном органе, высказавший неповиновение субъект должен был оплачивать штраф, размер которого обозначал под присягой [2, с. 45].

Незамедлительное выполнение интердикта могло быть оспорено посредством назначения судьи (arbiter), проводившего судебное разбирательство и по его итогам подтверждал интердикт или оправдывал ответчика. В первой ситуации интердикт выступал только лишь в качестве приказа, а в случае его неисполнения ответчиком судья присуждал его к денежному штрафу, сумма которого определялась истцом. Также допускался и вариант без назначения судьи. В этом случае субъекты устанавливали взаимные денежные обязательства на случай своей неправоты. Оба эти договора назывались sponsio et restipulatio. Первая разновидность процесса носила название sine pericu lo (то есть без риска штрафа), а вторая - cum periculo (с риском штрафа).

Таким образом, интердикт (interdicta) –это обязательные для исполнения приказы претора осуществить определенное действие или воздержаться от него. Интердикты предполагали защиту против третьих лиц, посягнувших на владение, имеющее добросовестное основание. Сторона, получив интердикт,

немедленно повиновалась ему и не могла оспорить, изложенных в интердикте фактов. Просьба о выдаче интердикта могла исходить от одной из сторон, интердикт мог быть обращен и к нарушителю, и к потерпевшему.

Использованные источники

1. Бирюков А.А. Иски и интердикты о защите сервитутов в римском праве // Юрист. – 2015. – № 24. – С. 12 – 15.

2. Власова О. А.Сакральная сфера в деятельности римского претора // Проблемы истории, филологии, культуры. – 2012. – № 1. – С. 43 – 48.

3. Маркин А.Н. Претура как сакральный и правовой институт в древнем Риме // Вестник Удмуртского университета. Серия «История и филология». – 2008. – № 2. – С. 3 – 16.

УДК 378

Юрьев Илья Артёмович
Студент
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
3 курс, направление «Организация работы с молодежью»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия

ИНТЕРЕС К ЗАНЯТИЯМ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ВУЗЕ КАК ОДНО ИЗ УСЛОВИЙ ЭФФЕКТИВНОГО ОБУЧЕНИЯ

Аннотация

В статье рассматриваются проблемы формирования интереса, мотивации к занятиям физической культуры. Обсуждается важность, значимость занятий физической культуры и спорта. Предложены пути повышения эффективности по решению данной проблемы.

Ключевые слова: интерес, мотивация, физическая культура, потребности, студенты.

INTEREST IN PHYSICAL CULTURE IN THE UNIVERSITY AS ONE OF THE CONDITIONS FOR EFFECTIVE LEARNING

Abstract

In the article the problems of formation of interest, of motivation to employment by physical culture. Discusses the importance of physical culture and sports. Suggested ways of increasing the effectiveness in addressing this problem.

Key words: interest, motivation, physical culture, the needs of the students.

Студенческий возраст характерен развитием психофизиологических и двигательных возможностей организма. Этот период важен для самопознания, самосовершенствования. Сохранение и укрепление здоровья будущих специалистов, является основной задачей современного студенчества. Физическая культура благотворно влияет на нервную, дыхательную, сердечно - сосудистую системы, способствует развитию физических, психических,

морально-волевых качеств. Физическая культура охватывает такие свойства и ориентации личности, которые позволяют ей развиваться в единстве с культурой общества, достигать гармонии знаний и творческого действия, чувств и общения, физического и духовного.

Молодые люди, поступая в ВУЗ, недооценивают значимость двигательной активности, необходимость физической культуры. Студентам в процессе профессионального становления будущего специалиста необходимо не только владеть профессиональными знаниями и умениями, но и вести здоровый образ жизни, обладать определенными физическими возможностями. Студенты должны научиться регулировать свою двигательную активность, поддерживать необходимый уровень физической и функциональной подготовленности в период обучения, приобрести опыт совершенствования к коррекции индивидуального физического развития, научиться использовать средства физической культуры для организации активного отдыха, профилактики общих и профессиональных заболеваний, предотвращения травматизма, овладеть средствами профессионально-прикладной физической подготовки.

В условиях повышенной учебной нагрузки, нервно-эмоциональной и психической напряженности, физическая культура составляет важную основу полноценной жизни студентов, в продуктивной профессиональной деятельности. Не стоит забывать к каким отрицательным изменениям всех систем организма, развитию целого ряда заболеваний приводит ограничение двигательной активности. Физическая культура и спорт должны стать для студентов важнейшим средством укрепления здоровья, основой для формирования личности, эффективного учебного труда, овладения наукой и профессией. Физическая деятельность должна быть направлена на достижение физического совершенства личности.

Обязательным условием физической деятельности является наличие потребностей. Именно потребности направляют и регулируют конкретную деятельность. Любая деятельность состоит из цели и конечного результата, которого необходимо достигнуть. Осознанное усвоение знаний, умений, навыков повышает интерес к физической культуре. А что такое, интерес? Интерес – это положительное эмоциональное проявление познания неизвестного. Понятие интереса широко обсуждается в философии, педагогике, психологии, социологии и т.д. Здоровый образ жизни студентов, здоровье современной молодежи, зависит от того, как будет сформирован активный интерес к физической культуре и спорту.

Для поддержания активного интереса необходима полезная информация о значимости, важности, полезности упражнений, двигательных действий. Однако интерес не только формируется, развивается, но даже сформированным, зачастую угасает. В основном занятия физической культуры направлены на выполнение установленных контрольных нормативов, студенты посещают занятия в обязательном курсе из-за зачета. Отсутствие интереса к данному виду занятий, проявляется в неуверенности в себе, в неудовлетворенности от вида деятельности, условий занятий. Не все

студенты могут справиться с требованиями, появляется отрицательный результат, негативные эмоции. Снижается мотивация к занятиям, посещаемость и эффективность. Практическое применение особенностей мотивации физической деятельности является важным этапом в формировании мотивов к занятиям физической культурой. Развитие мотивации должно основываться на правильном формировании потребностей, системы ценностей, уровня притязаний. Мотивы спортивной деятельности не только побуждают человека заниматься спортом, но и придают занятиям осмысленный характер. Значение урока физической культуры заключается в систематическом осуществлении взаимосвязанных оздоровительных, образовательных и воспитательных задач, выполнение которых обеспечивает физическое развитие, укрепление здоровья занимающегося, приобретение им правильных двигательных навыков, воспитание эмоционально-положительного отношения к физкультуре и спорту, всестороннее развитие его личности. На уроках физической культуры у студентов развивается умение определять цель своей деятельности, планировать работу по её осуществлению и оценивать свои достижения. Во время уроков происходит овладение навыками творческого сотрудничества и формируется адекватная самооценка личности, нравственное самосознание, мировоззрение, коллективизм, развивается целеустремлённость, выдержка, самообладание. Для формирования устойчивого интереса к занятиям необходимо учитывать выбор форм занятий и их содержание.

Следует вести занятия раздельно для каждого пола. Преподавателям необходимо использовать индивидуальный и общий подход к физическим способностям и подготовленности студентов, применять на занятиях соревновательную деятельность, подвижные игры, эстафеты, игровые виды спорта; виды спорта, связанные с оздоровительной физической культурой. Наряду с практическими занятиями, теоретические знания в области теории и методики физического воспитания также являются эффективным средством проявления интереса к занятиям физической культуры. Приобретение нового инвентаря; привлечение студентов к организации, проведению, участию, судейству спортивных соревнований, праздников, является одним из действующих способов мотивации к физической культуре и спорту.

Библиографический список

1. Беляничева В. В. «Формирование мотивации занятий физической культуры у студентов» Саратов 2009.

2. Вайцеховский С.М. Книга тренера. – М.: Физкультура и спорт , 1971.

3. «Значение физической культуры для студентов нефизкультурных специальностей» Мальгинова Е.А., Чернышёва И.В., Шлемова М.В., Липовцев С.П.

4. Ильин Е. П. «Психология физического воспитания» (М. Просвещение 1987)

5. Любимова, Ю.В. Мотивация и ценностные ориентации в педагогическом общении на занятиях по физической культуре / Ю.В. Любимова. – Спб.: СпбГАФК, 2004. – 22 с.

6. Нечаев А.П. Психология физической культуры. - М.: ИНФРА - М, 2004.

7. Николаев А. Н. «Методика оценки мотивов спортивной деятельности».

8. Родионов А.В. Психология физического воспитания и спорта: учебник для вузов. М.: Академический Проект, 2004. С. 16–36.

9. Холодов Ж.К., Кузнецов В.С. Теория и методика физического воспитания и спорта: учеб. пособие для студ. высш. учебн. заведений. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Издательский центр «Академия», 2001. – 480 с.

УДК 336.748.12

Мусина Э.Ш.
Студент
2 курс, факультет «Социально-гуманитарный»
БГПУ им. Акмуллы
Россия, г.Уфа
Нефедова В.Н.
старший преподаватель кафедры «Культорологии и социально-экономических дисциплин»
БГПУ им. Акмуллы
Россия, г.Уфа

ИНФЛЯЦИЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Статья посвящена изучению инфляции. В статье выделены виды инфляции по разным критериям. Рассмотрены инфляция спроса и предложения.

Ключевые слова: инфляция, виды инфляции, инфляция спроса, инфляция предложения.

The article is devoted to the study of inflation. The article highlights the types of inflation according to different criteria. Considered the inflation of supply and demand.

Key words: inflation, types of inflation, inflation demand, inflation suggestions.

Согласно словарю экономических терминов П.А. Кошель «Инфляция – нарастающий негативный процесс переполнения рынка бумажными деньгами, который ведет к обесцениванию денег, росту цен на товары и услуги и снижению реального жизненного уровня населения» [3, с.69]

Л.А. Дробозина утверждает, что «инфляция – кризисное состояние денежной системы». [2, с.38]

А.Г. Войтов определяет инфляцию как «процесс обесценения денег». [1, с.516]

Учитывая вышестоящие определения можно раскрыть понятие «инфляция». Итак, инфляция – это нахождение денежной системы в состоянии кризиса, характеризующееся обесцениванием денег, падением покупательной их способности, повышением товарных цен и цен на услуги. Также инфляция проявляется в дисбалансе спроса и предложения.

В неразрывной связи с инфляцией находится психологическое состояние людей, их поведение, политические причины и еще множество факторов, что дает право утверждать о том, что инфляция — не чисто экономическое, а сложное, многофакторное явление.

Существует множество разновидностей инфляции.

В зависимости от скорости протекания (темпов) инфляция бывает:

1) Ползучая (умеренная) — цены растут не более 10% в год. Стоимость денег сохраняется, контракты подписываются в номинальных ценах. Это наилучший вид инфляции, поскольку она происходит за счет обновляемости ассортимента, существует возможность корректировки цен, сменяющихся условиями спроса и предложения. Эту инфляцию можно регулировать и, следовательно, управлять ею.

2) Галопирующая (скачкообразная) — цены растут от 10-20 до 50-200% в год. В контрактах учитывается рост цен, люди вкладывают деньги в материальные ценности. Управлять инфляцией очень трудно, возрастает частота проведения денежных реформ. Данный вид инфляции ведет к стагнации экономики, то есть к экономическому кризису.

3) Гиперинфляция — цены растут более 50% в месяц. Годовая норма составляет более 100%. Материальное благополучие даже обеспеченных слоев общества и сбалансированные экономические отношения рушатся. Инфляция является неуправляемой и призывает к чрезвычайным мерам. Останавливаются объем и производство, снижается реальный объем национального производства, растет уровень безработицы, осуществляется закрытие предприятий и происходит повсеместное банкротство.

Гиперинфляция ведет за собой крах денежной системы, паралич денежного механизма.

По форме проявления инфляция бывает:

1) Открытая — видимый рост уровня цен в условиях нерегулируемых государством, свободных цен.

2) Подавленная (закрытая) — в условиях государственного контроля за ценами происходит формирование системы перераспределения товаров, дефицита и падения качества товаров и услуг.

По критерию отношения экономических агентов к инфляции она делится:

1) Ожидаемая инфляция — обычно рассчитывается государственными органами статистики, которые выявляют, что цены растут с определенной динамикой из года в год. Существует возможность предприятия мер защиты.

2) Неожиданная инфляция — это внезапный скачок цен, который является непредсказуемым.

Также инфляция бывает:

1) Сбалансированная — у разных товаров цены изменяются одновременно и в одинаковой степени.

2) Несбалансированная — неодинаково растут цены на товары, что может приводить к ценовым диспропорциям.

Выделяют 2 основных источника инфляции — спрос и предложение.

Инфляция спроса.

Происходит избыток совокупного спроса, который по определенным причинам не успели произвести, что приводит к росту цен и создаёт возможность предприятиям увеличить прибыль. Предприятия привлекают дополнительные ресурсы и рабочую силу, расширяют производство. Растут доходы владельцев ресурсов, что способствует дальнейшему росту цен и спроса.

Инфляция предложения (затрат, издержек).

Инфляция предложения означает рост цен, спровоцированный увеличением издержек производства в условиях недостаточного использования производственных ресурсов.

Еще одно подразделение инфляции на виды:

1) Импортируемая инфляция — характеризуется повышением импортных цен и чрезмерным притоком в страну иностранной валюты.

2) Экспортируемая инфляция — переходит из одних стран в другие через механизм международных экономических отношений, влияющих на денежное обращение, платежеспособный спрос и цены.

Инфляция крайне негативно воздействует на благосостояние народа и экономику страны. Поэтому важна ее минимизация, которая зависит напрямую от осмысления коренных причин инфляции. Ее можно использовать и как конструктивный фактор прогресса общества на современном этапе. Можно признать полезность умеренной, т.е. управляемой, инфляции для стимулирования спроса, предложения и т.п. На инфляцию влияют: борьба стран за рынки, политическая нестабильность и многое другое. Подводя итоги, не лишним будет обозначить, что инфляция разрушительно влияет на общество в целом.

Использованные источники:

1. Экономика. Общий курс. (Фундаментальная теория экономики): Учебник. − 8-е перераб. и доп. / А.Г. Войтов − М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2003. − 600 с.

2. Финансы. Денежное обращение. Кредит: Учебник для вузов / Л.А. Дробозина, Л.П. Окунева, Л.Д. Андросова и др.; Под ред. Проф. Л.А.Дробозиной. – М.: Юнити, 1997. − 479 с.

3. Словарь-справочник: экономика, внешняя торговля, выставки / авт.-сост. П.А. Кошель; под общ. ред. В.Л. Малькевича. – М.: О-во сохранения лит. наследия, 2012. – 344 с.

УДК 519.86

Исламгулова Альбина Филаритовна
Бурханова Резеда Руслановна,
студенты
Матягина Татьяна Владимировна,
Кандидат экономических наук,
доцент, научный руководитель
ФГБОУ ВО
“УГАТУ”
Республика Башкортостан, г.Уфа,
ул.Карла Маркса д.12

ИНФОРМАТИЗАЦИЯ И ЭКОНОМИКА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВ

Аннотация: *В данной статье рассмотрены основные сферы экономики интеллектуального продукта. О том, как интеллектуальный продукт становится прибыльным товаром, безусловным и эффективным современным средством организации и управления общественным производством.*

Ключевые слова: *интеллектуальный продукт, отрасли экономических интеллектуальных продуктов, рынок интеллектуального продукта.*

Annotation: *This article examines the main areas of the economy of an intellectual product. About how an intellectual product becomes a profitable commodity, an unconditional and effective modern means of organizing and managing social production.*

Key words: *intellectual product, branch of economic intellectual products, market of intellectual product.*

Сейчас много говорят об информационном обществе, на пороге которого стоит человечество. При этом упор делается на то, что информация играет все большую роль в повседневной жизни людей.

Под интеллектуальным понимается продукт, в котором воплощается новое знание. При этом важно именно воплощенное в продукте новшество, а не его материальный носитель. Например, интеллектуальным продуктом является изобретение, кинофильм, компьютерное ПО. При этом не очень существенно, в какой конкретно материальной форме они воплощены. Гораздо более существенно, какую правовую и товарную форму они принимают. Это может быть право на исключительное использование, право на однократное использование и т.п.

Что такое экономика интеллектуальных продуктов?

Экономику интеллектуальных продуктов удобно представить в виде четырех сфер деятельности, взаимодействие между которыми определяет основные части экономического механизма.

Первая сфера. Создание новшеств, которым занимаются творческие работники.

Вторая сфера. Производство интеллектуальных продуктов.

Третья сфера. Производство копий ИП[4], тиражирование.

Четвертая сфера. Потребление копий ИП. В этой сфере занято все население.

Приведем пример для иллюстрации данной схемы. Он указывает также на основные отрасли ЭИП[5]. Они даются в последовательности описанных четырех сфер: новшество - готовое для коммерческого использования - копии ИП - конечное потребление копий ИП.

Алгоритм, математическая программа, компьютерная программа(1). Компьютерная программа в товарной (коммерческой, рыночной) форме (2). Производство и продажа (поставка) компьютерных программ (3). Использование программ в повседневной и прочей жизни (4).

В первой сфере собственно творческого труда, где совершается таинственный акт творчества, экономические отношения не являются доминирующими и, по-видимому никогда таковыми там не будут. Однако было бы неправильно утверждать, что они не играют там никакой роли. Процесс экономизации этой сферы – явление неизбежное и явление прогрессивное в том смысле, что оно создает дополнительные, хотя и не решающие, стимулы к творчеству.

Рассмотрим в первую очередь область фундаментальной науки. Конечным результатом здесь являются теории, открытия, теоремы, алгоритмы и т. д. Перечисленные и им подобные продукты не имеют товарной формы, не продаются и не покупаются на рынке, не и имеют цены или какой-либо другой экономической оценки. Эти продукты являются сырьем, полуфабрикатами для второй индустрии, собственно производства интеллектуальных продуктов, которая производит товары из этих заготовок. Не будет сырья – не будет товара.

Рынки интеллектуальных продуктов. Здесь под рынками интеллектуальных продуктов понимаются несколько, а именно три отдельных рынка. Это рынок, который возникает при взаимодействии первой и второй сфер. Товаром на этом рынке являются новшества, новые знания, идеи. Выше говорилось, что этот рынок весьма ограничен, специфичен. В нем коммерческие отношение часто переплетаются с некоммерческими. Другой рынок возникает при взаимодействии второй и третьей сфер. Там товаром является собственно ИП. Вторая сфера их производит, а третья покупает. Наконец, последний, третий, рынок возникает при взаимодействии третьей и четвертой сфер, где товарами являются копии ИП.

[4] Интеллектуальный продукт

[5] Экономика интеллектуальных продуктов

Рассмотрим рынок ИП. Эта весьма сложное образование, которое ни в коем случае нельзя трактовать упрощенно. Рынок ИП распадается на ряд подрынков, взаимодействующих между собой. С изобретательством наибольшим образом коррелирует рынок патентов и лицензий. Упрощенно лицензия представляет собой право на использование изобретения, защищенное патентом. Это означает, что купивший лицензию может использовать изобретение, как он хочет: усовершенствовать его, использовать в производстве или в какой-то другой деятельности, но не может перепродать это право другому, ибо он, купив лицензию, не становится собственником изобретения.

Таким образом, на рассматриваемом рынке фигурируют два вида товаров. Первый тип – патент, т.е право собственности на изобретение, и второй тип – лицензия – право на его использование. Владелец (собственник) решает для себя, как ему выгоднее распорядиться своей собственностью: продать ее или продавать различным потребителям лицензии. В соответствии с теорией экономического равновесия цена пакета равняется цене лицензии, умноженной на число желающих купить ее.

Ценообразование на ИП и их копии имеет принципиальные особенности по сравнению с ценообразованием на традиционные продукты и услуги. Здесь данное взаимоотношение упоминается только для того, чтобы показать, что рынок патентов и рынок лицензий тесным образом связаны между собой. В тех странах, где рынок патентов и лицензий не существует, изобретения уподобляются результатами фундаментальной науки. И тогда автор изобретений может получить денежное вознаграждение лишь при условии, что его изобретение войдет в качестве сырья в следующую сферу – сферу производства интеллектуальных продуктов – и приобретет там товарную форму.

В настоящее время, когда быстро распространяются новые информационные технологии, стоимость отдельной копии становится пренебрежимо малой по сравнению со стоимостью “оригинала”. Копирование компьютерной программы определяется практически лишь стоимостью материального носителя – диска. Как и всякая другая экономическая деятельность, производство копий ИП должно строиться на основе самоокупаемости, прибыльности, т.е. стоимость проданных копий должна превышать стоимость сырья – продукта творческого труда плюс все затраты, связанные с организацией производства и сбыта: превращение сырья в товарный вид, производство копий, затраты на внедрение (рекламу, сопровождение, обучение и т. п.).

Имеются свои специфические особенности и во взаимоотношениях данной сферы с четвертой сферой – потреблением копий ИП. Во-первых, интеллектуальный продукт покупается один раз, ибо для него, как правило, бессмысленно говорить о количестве. Во-вторых, поскольку копирование может быть очень простой акцией, то возникает искушение незаконной перепродажи.

В связи с этим полезно сделать следующие замечания. В дефицитной экономике, где практически нет проблем продать продукт, ибо у потребителя нет выбора, сложился стереотип отсутствия этой проблемы вообще. Раз продукт произведен, значит он будет куплен, об этом беспокоиться не надо. По отношению к интеллектуальным продуктам это не так даже в самой дефицитной экономике. Почему? Потому что у потребителя ИП всегда есть право выбора, которого у него нет применительно к традиционным продуктам.

Особенность интеллектуальных продуктов состоит в том, что предложение, как правило, является ведущим, а спрос следует за предложением, он является пассивным элементом. Потребители интеллектуального продукта надо воспитывать, надо ему навязывать новое. Для внедрения нового почти всегда нужен первоначальный толчок, чтобы процесс начался.

Для того чтобы создать и развить мощную индустрию интеллектуальных продуктов, нет другого пути, кроме экономического. Надо иметь рынок этих продуктов, где необычно не выглядели бы покупка и продажа ценностей, которые многие привыкли видеть отнюдь не товарами.

Обычно с информатизацией связывается инфраструктура, в которой человек получает необходимый набор средств для получения, хранения, переработки информации, ее размножения, передачи и т.д. Знания (новшества), ИП, их копии представляют собой не что иное, как информацию, обычно на материальном носителе. Таким образом, информационная инфраструктура является необходимым элементом экономики ИП. Главное при производстве ИП - человеческий капитал, но не последнюю роль играют производственные фонды, обеспечивающие функционирование информационных технологий.

Экономика интеллектуальных продуктов, как отмечалось выше, требует максимальной самостоятельности экономических ячеек. Она не выносит управления сверху. Для нее важны горизонтальные неформальные связи, позволяющие устанавливать неожиданные сочетания, что и нужно для творчества.

Использованные источники:

1. В. Л. Макаров Компьютеры и экономика. Экономические проблемы компьютеризации общества. 1999, с. 16-38.

2. Machlup F. The roduction and distribution of knowlenge in the United States. Princeton: Univ. press, 1962.

3. Staglin R., Sudfeld Er. The information sector defined according to information and communication goods: Transl. from Germ.// Vierteljahrsh. DIW. 2007. H. 4. S. 272-277.

УДК 330

Мухаметзянов Владимир Андреевич
Рамазанов Алмаз Римович
студенты
Матягина Татьяна Владимировна
Кандидат экономических наук,
доцент, научный руководитель
ФГБОУ ВО
“УГАТУ”
Республика Башкортостан, г.Уфа,
ул.Карла Маркса д.12

ИНФОРМАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА

Аннотация*: В данной статье рассказывается о развитии экономики, и появлению ее новых разделов.*

Annotation*: This article describes the development of the economy, and the emergence of its new sections.*

Ключевые слова*: Информационная экономика,развитие.*

Key words*: Information economy, evoluation.*

Концепция постиндустриального общества и экономики впервые была распространена в 1950-х годах, когда исследователям стало известно о постепенном расширении несельскохозяйственных, непромышленных секторов развитых промышленных экономик. Поскольку эти разделы являются ядром новой развивающейся экономики, термин “постиндустриальная” часто использовался для описания этой экономики. Это означало, что основные черты этой новой экономики еще недостаточно ясны или понятны, поэтому новая экономика была просто определена с точки зрения старой экономики, которую она заменяла.

Ранние исследователи "постиндустриальной" экономики ошибочно воспринимали ее как обслуживающую экономику. Одним из первых авторов, правильно признавших основную особенность новой формирующейся экономики, был Machlup (1962), который использовал термин “отрасль знаний” для ее описания. Он обнаружил, что к 1959 году научно-исследовательские занятия превзошли другие профессий с точки зрения цифр.

В 1977 году Марк Ури Порат (1977), который позднее присоединился к "Рубин", написал диссертации о том, что измеряет и оценивает размер этой экономики и назвал эту развивающую отрасль - “информационная экономика”. С тех пор его работа широко цитируется как первое крупное использование термина “информационная экономика”.

Наиболее часто упоминаемое определение термина “информационная экономика” относится к определению Пората, который проводит различие между двумя экономическими областями: областью материи и энергетики и областью информации. Последнее он называет информационным сектором, а первый включает сельское хозяйство и промышленность. Информационный

сектор предполагает преобразование информации “из одной модели в другую”.

Экономика становится информационной тогда, когда работа, связанная с информацией, начинает превышать работу, связанную с другими секторами. Основываясь на измерениях Пората по различным секторам, это произошло в 1967 году, когда 53% рабочей силы США занимались “информационной работой”.

Порат классифицирует информационный сектор как сектор первичной и вторичной информации.

“Первичный информационный сектор” это такой сектор, где работниками являются те, которые почти полностью связаны с созданием или обработкой информации, например, ученые, писатели, библиотекари и т. д. Работниками "вторичного информационного сектора" являются те, кто работает в основном по вопросам, не связанным с информацией, но чья работа связана с информационной работой в качестве вторичного аспекта. Это работники неинформационных фирм и отраслей промышленности, которые производят информацию для внутреннего использования при производстве сельскохозяйственной или промышленной продукции (т. е. недоносительство) товаров.

Порат включает в первичный информационный сектор следующие отрасли:

1. Производство и изобретение знаний
2. Распространение информации и связь (образование, услуги в области общественной информации, телекоммуникации) ;
3. Управление рисками (страховые и финансовые отрасли);
4. Поиск и координация (брокерские отрасли, реклама);
5. Услуги по обработке и передаче информации (компьютерная обработка информации, телекоммуникационная инфраструктура);
6. Информационные товары (калькуляторы, полупроводники, компьютеры);
7. Отдельные виды государственной деятельности (образование и почтовая служба);
8. Вспомогательные объекты (здания, офисная мебель);
9. Оптовая и розничная торговля информационными товарами и услугами.

Порат включает во вторичный информационный сектор “все информационные услуги, производимые для внутреннего потребления государственными и неинформационными фирмами”, за исключением тех видов деятельности правительства, которые относятся к первичному информационному сектору, включая образование и типографию. Кроме того, во вторичный информационный сектор входят те части частных неинформационных фирм и отраслей, которые занимаются информационной работой или производством информации, которая не продается или сдается в аренду на рынке, а только для поддержки производства неинформационных

товаров, включая внутреннюю обработку данных и библиотечное обслуживание.

Подведем небольшой итог, так из вышесказанного становится понятно, что информационная экономика- это экономика, в которой информационный сектор становится более доминирующим, чем сельское хозяйство или промышленность.

Информационный сектор- это та часть экономики, которая занимается созданием, манипуляцией, обработкой, передачей, распространением и использованием информации, где информация определяется как снижение неопределенности. Неопределенность- это мера количества возможностей.

Информация- нематериальная и неэнергетические сущности которые хранятся на физическом носителе (на жестком диске) или передано в физической форме (как в радио сигнал). Информация по данному определению включает программное обеспечение, базы данных, музыку, видео, книжный контент, дизайн, генетическую информацию, человеческие и органические воспоминания и другие объекты, которые в конечном итоге могут быть представлены, сохранены и сообщены в виде битов. Их можно назвать информационными товарами. Иногда они попадают под категорию информационного контента.

К информационным товарам относятся товары, которые не являются чисто информационными, но объем содержащейся в них информации таков, что она способствует большей части цены товара. Они также включают номера протоколов Интернета (IP), доменные имена, форматы, стандарты и аналогичные элементы, используемые в информационном оборудовании и средствах.

Информационная экономика также включает физическое оборудование и средства, используемые для генерации и обработки информации, хотя само это оборудование, возможно, и было произведено за пределами информационной экономики. Это физическое оборудование включает компьютеры, оборудование связи, коммутационное оборудование, сетевое оборудование, аудио и видеотехнику, печатные станки, радио/телевизионные студии и станции, библиотеки, кинотеатры, и аналогичное оборудование. Все это можно назвать информационным оборудованием и средствами.

Информационная экономика включает также людей, занимающихся подготовкой и распространением информации.

Информация-это нематериальная сущность/нематериальная сущность, и материя/энергия необходима только в той мере, в какой информация должна храниться/передаваться. По мере развития информационных технологий продолжают разрабатываться способы хранения/передачи информации, которая использует меньше материи/энергии. Таким образом, стоимость воспроизведения (т. е. дублирования, копирования) информации приближается к нулю.

Информационные товары могут воспроизводиться практически без затрат (т. е. почти нулевой предельной себестоимости производства), что означает, что после их создания дефицит этого товара может быть прекращен

практически без затрат. Таким образом, исследование информационной экономики должно включать не только традиционное исследование экономики дефицита, но и исследование экономики изобилия.

Информационные товары сегодня могут принадлежать через механизм, называемый правами интеллектуальной собственности (ПИС), который включает такие монопольные уставные механизмы, как патенты и авторские права.

ПИС создают искусственную нехватку информации, отрицая потенциальное изобилие информации после ее создания и позволяя владельцам искусственно поддерживать цену информации на произвольном уровне. Информационная экономика, которая опирается на такие монополистические механизмы, как ПИС, для поощрения интеллектуальной деятельности, может называться монополистической информационной экономикой.

В будущем мы можем также увидеть появление немонопольной информационной экономики, в которой интеллектуальная деятельность вознаграждается только с помощью немонопольных средств, позволяющих населению в полной мере пользоваться обилием информационных благ после их создания. Информационное оборудование и объекты принадлежат таким же традиционным образом, как промышленное оборудование и земля, даже в то время как отдельные аспекты такого информационного оборудования и объектов могут также содержать запатентованные или защищенные авторским правом материалы.

Именно информация, а не знания, передаются или обмениваются. Информация становится знанием только после того, как она должным образом обрабатывается внутри человека. Лица, которые получают один и тот же набор информации, могут внутренне генерировать различные виды знаний из одного и того же набора. Кроме того, информационные науки имеют весьма конкретное и общепризнанное определение информации с точки зрения устранения неопределенности и средств и единиц ее измерения, однако такого общепризнанного определения или единицы знаний не существует.

Использованные источники:

1. Dicken P (2011). Global Shift, Sixth Edition: Mapping the Changing Contours of the World Economy.

2. The Guilford Press, New York and London. Arrow, Kenneth J., The Economics of Information, in THE COMPUTER AGE: A TWENTY-YEAR VIEW 306 (M.L. Dertouzos et al. eds., MIT Press 1979).

УДК 347.757

Хурдаев Г.Г.
студент
2 курс, факультет «Информационных систем финансов и аудита»,
Дагестанский Государственный Технический Университет,
г. Махачкала, Россия.

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Аннотация: *В статье выделяется ряд наиболее важных проблем современной России в области ипотечного кредитования, предполагается анализ позиций специалистов в данной сфере. Выявляется повышение процентной ставки и износ жилищного фонда в России.*

Банк РФ, процентная ставка, процент, проблемы ипотечного кредитования.

MORTGAGE LENDING: MAIN PROBLEMS

Hurdayev G. G.
student
2 course, faculty of "Information systems of finance and audit"
Dagestan State Technical University
Makhachkala, Russia.

Abstract. *The article identifies some of the most important problems of modern Russia in the field of mortgage lending, it is expected analysis of the position of specialists in this field. Revealed an increase in interest rates and depreciation of the housing stock in Russia. Is small list of legal acts of modern legislation.*

Keywords: *loan, Bank, mortgage, Central Bank, interest rate, percentage, problems of mortgage lending.*

Формирование рынка доступного жилья посредством создания условий для увеличения платежеспособного спроса на жилье путем развития ипотечного жилищного кредитования или за счет увеличения объемов жилищного строительства, на сегодняшний день является одной из самых важных социально-экономических задач России.

Ипотечный кредит – долгосрочная ссуда, выдаваемая коммерческими или специализированными банками, кредитно-финансовыми учреждениями под заклад недвижимого имущества. При этом одна сторона – залогодержатель, являющийся кредитором по обязательству, обеспеченному ипотекой, имеет право получить удовлетворение своих денежных требований к должнику по этому обязательству из стоимости заложенного недвижимого имущества другой стороны – залогодателя преимущественно перед другими кредиторами залогодателя.

В настоящий момент существует множество серьезных проблем ипотечного кредитования в России, требующих неотложных решений. В стране наблюдается низкая обеспеченность жильем, а также значительный рост износа жилищного фонда.

Стабильно уверенное развитие ипотеки, хотя и медленное, наблюдалось вплоть до декабря 2014 года. Но решение Центробанка поднять ключевую ставку до 17%, привело к прекращению кредитования жилья целым рядом банков, а другие качественно повысили ставки до 17- 29%.

Решение о поднятии уровня ключевой ставки неоднократно пересматривалось, впоследствии 31.07.2015 года Совет директоров Центробанка принял решение о понижении ставки до 11% годовых, принимая во внимание то, что баланс рисков по-прежнему смещен в сторону значительного охлаждения экономики, несмотря на увеличение инфляционных рисков.

Впоследствии, коммерческие банки соответственно снизили процентные ставки по всем видам кредитования, в том числе и ипотечному кредиту. По статистике Банка России среднегодовая процентная ставка по ипотечным кредитам с начала 2016 года составляет 12,51% .

По сравнению с данными 2014 года, несмотря на снижение процентных ставок по ипотечным кредитам и приближение их к докризисным, на сегодняшний день наблюдается тенденция к снижению заключаемых сделок. Главенствующее место в этой проблеме отводится понижению уровня жизни населения вследствие инфляции. Немаловажной проблемой, как для россиян, так и для банков можно отметить снижение курса рубля по отношению к мировым валютам

Выделяется ряд общих проблем ипотечного кредитования:

- затягивание сроков рассмотрения поданной заявки от заемщика в кредитной организации, вследствие трудоемких внутренних процедур утверждения заявки клиента;
- серьезные требования к выбору объекта недвижимости;
- коммерческая неэффективность выдачи ипотечного кредита на длительный срок в случае инфляции, неустойчивых требований законодательства и Банка России к коммерческим банкам, неопределенная на данном этапе стоимость мировой валюты.

Помимо внутренних проблем банков, есть и проблемы самого клиента:

- ограниченная платежеспособность граждан, включая «серую» заработную плату, и невозможность предоставить в банк документы, подтверждающие достаточную платежеспособность клиента;
- финансовая безграмотность населения, не дающая возможность определить наиболее оптимальные кредитные программы;
- наличие уже испорченной кредитной истории заемщиков, которые не придавали значения важности возврата всех своих мелких потребительских кредитов;
- недостаточное количество объектов новостроек в регионах и, как правило, завышенные цены на них;
- несовершенство системы в законодательстве недвижимости;
- возникновение дополнительных расходов, связанных с оплатой услуг риэлтерского агентства или ипотечного брокера.

Следует отметить, что в России не имеет место система, в ходе которой могут быть задействованы все участники (страховые компании, агентства недвижимости, застройщики) при ипотечном кредитовании.

Таким образом, существующая нормативно правовая и законодательная база, регулирующая отношения в процессе ипотечного кредитования, требует доработку, ведь именно поэтому субъекты данных правоотношений могут урегулировать спорные вопросы непосредственно через суд.

Можно предположить, что доля ипотечного кредита будет уменьшаться, но прогноз и оценка состояния рынка недвижимости и рынка ипотечного кредитования в ближайшее время является значимым вопросом.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 16 июля 1998 г. № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)».
2. Информация представлена на официальном сайте Банка России// https://www.cbr.ru/.
3. Васильева А.С., Васильев П.А. Особенности потребительского кредитования в России в современных условиях. Банковское дело. 2011. №38. с.27-30.
4. Виноградов Д.В. Экономика недвижимости. 2007. С. 136

УДК 004

Табельская А.С.
студент
3 курс, факультет «Прикладная информатика»
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»,
Россия, г. Магнитогорск
Голованова В.С.
студент
3 курс, факультет «Прикладная информатика»
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»,
Россия, г. Магнитогорск
Махмутова М.В. кандидат педагогических наук,
Доцент кафедры «Бизнес информатика»,
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»,
Россия, г. Магнитогорск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: целью данной статьи является рассмотрение вопросов использования автоматизированной информационной системы для решения задач, стоящих перед образованием. Определены компоненты, которые являются специфичными именно для данной предметной области. Более

подробно рассмотрены функционал и возможности автоматизированной информационной системы «Сетевой Город Образование», выявлены преимущества и определены недостатков системы в целом.
Ключевые слова: автоматизированная информационная система, электронное образование, функциональные возможности, развитие системы образования.

USE OF AUTOMATED INFORMATION SYSTEMS IN THE SPHERE OF EDUCATION

Tabelskaya A.S.
student
3 year, Faculty "Applied Informatics"
FGBOU in the "MSTU. G.I. Nosov ",
Russia, Magnitogorsk
Golovanova V.S.
student
3 year, Faculty "Applied Informatics"
FGBOU in the "MSTU. G.I. Nosov ",
Russia, Magnitogorsk
Makhmutova M.V. candidate of pedagogical sciences,
Associate Professor of the Department of Business Informatics,
FGBOU in the "MSTU. G.I. Nosov ",
Russia, Magnitogorsk

Abstract: the purpose of this article is consideration of the use of motor-matirovanie information systems to solve challenges facing education. Defined components that are specific-tion for this subject area. More in detail the functionality and capabilities of automated information system "Network City Education", identified benefits and identified shortcomings of the system as a whole.
Key words: automated information system, electronic education, functionality, development of the education system

Практически любое образовательное учреждение являет собой многоаспектную динамически развивающуюся систему, которая состоит из различных компонентов, совместно решающих задачу продуктивного управления процессом обучения .

Автоматизированная информационная система (АИС) в образовании имеет те же составляющие, что и любая другая, но специфика предметной области реализации имеет специализацию на увеличение эффективного труда различных отделений учебного заведения. Процесс управления становится более понятным и эффективным.

АИС в образовании имеет функционал для анализа данных об учебном процессе, а также обеспечивает оперативное отслеживание успеваемости ребенка и общение преподавателей и родителей.

Использование АИС в образовании способствует применению новых методов учебно-воспитательного процесса, в том числе электронного обучения и дистанционных образовательных программ.

В качестве основных задач электронного образования можно определить следующие.

1. Развитие технологической инфраструктуры в образовательных организациях.

2. Использование электронных образовательных ресурсов в процессе обучения.

3. Расширение применения дистанционных образовательных технологий.

4. Подготовка и переподготовка кадров в сфере электронного образования.

Структура процесса электронного обучения включает в себя три ключевых компонента.

1. Технологии. Под технологиями подразумевают программное обеспечение, которое позволяет организовывать сам процесс обучения.

2. Люди. В управлении процессом электронного обучения учувствуют преподаватель и системный администратор. Преподаватель занимается контролем прохождения обучения учениками, делает видеозаписи лекций, проверяет работы учащихся, оценивает результаты полученных знаний. Системный администратор несет ответственность за техническую сторону процесса обучения.

3. Процессы. Процесс подразумевает организацию объединения преподавателей, учеников и системных администраторов, и их взаимодействие в одном учебном процессе.

Можно определить следующие преимущества использования электронных технологий в образовании.

1. Независимость от географического местоположения.

2. Преимущество во времени.

3. Экономическая эффективность.

4. Снижение психологической нагрузки.

Но в то же время выявляются и недостатки электронного образования.

1. Большие финансовые затраты при внедрении.

2. Несоответствие желаниям пользователей.

3. Сложность планирования.

4. Отсутствие контроля.

5. Проблема неравномерного развития информационных технологий.

6. Сложность обучения у людей пожилого возраста.

В качестве примера АИС в образовании рассмотрим автоматизированную информационную систему «Сетевой Город Образование».

«Сетевой Город Образование» - комплексная автоматизированная информационная система, объединяющая в единую сеть образовательные учреждения и органы управления образованием в пределах города, сельского или городского района (округа). Тем самым формируется единое информационное образовательное пространство муниципального образования.

Каждый пользователь учебного учреждения и родители учащихся владеют персональным именем и паролем и могут входить в систему с устройства, которое подключено к сети. Родитель может получать информацию о посещаемости и успеваемости своего ребёнка, а так же обучающийся имеет возможность удалённо получать домашние задания, просматривать свои оценки в электронном дневнике и расписание и т.п.

В системе работают пользователи различных школ. Каждая школа занимается размещением информации самостоятельно и является собственником своей информации, которая находится на удалённом сервере.

Что АИС «Сетевой Город Образование» даёт Управлению образования города?

- получение сводных отчетов по кадрам, контингенту учащихся;
- получение отчётности об итогах учебного процесса;
- мониторинг движения учащихся на уровне города (района);
- организация дистанционного обучения;
- обмен информацией между школами и дошкольными учреждениями, учреждениями дополнительного образования, начального профессионального образования.

Определим преимущества АИС «Сетевой Город Образование» перед другими разработками.

1. Комплексная система в масштабе школы (функции для администрации школы, педагогов, учащихся, родителей).
2. Не только перевод в электронный вид множества бумажных отчетов, но и повышение доступности и оперативности информации.

Интерфейс АИС «Сетевой Город Образование» представлен на рисунке, включает несколько типов пользователей:

- Администратор
- Директор
- Преподаватель
- Родитель
- Учащийся

Каждый обладает перечнем возможностей. Для администратора или директора - оперативное получение и анализ информации об учебном процессе, а также ведение расписания, мониторинг движения учащихся, создание документооборота, составление отчетности. Преподаватели ведут электронный журнал и обладают электронным портфолио своих проектов.

АИС «Сетевой Город Образование» дает преимущества учебным заведениям в мониторинге учебного процесса, интеграции в учебном процессе электронных курсов и пособий по различным дисциплинам. Также система помогает в обучении сотрудников школы и поддерживает новые образовательные технологии.

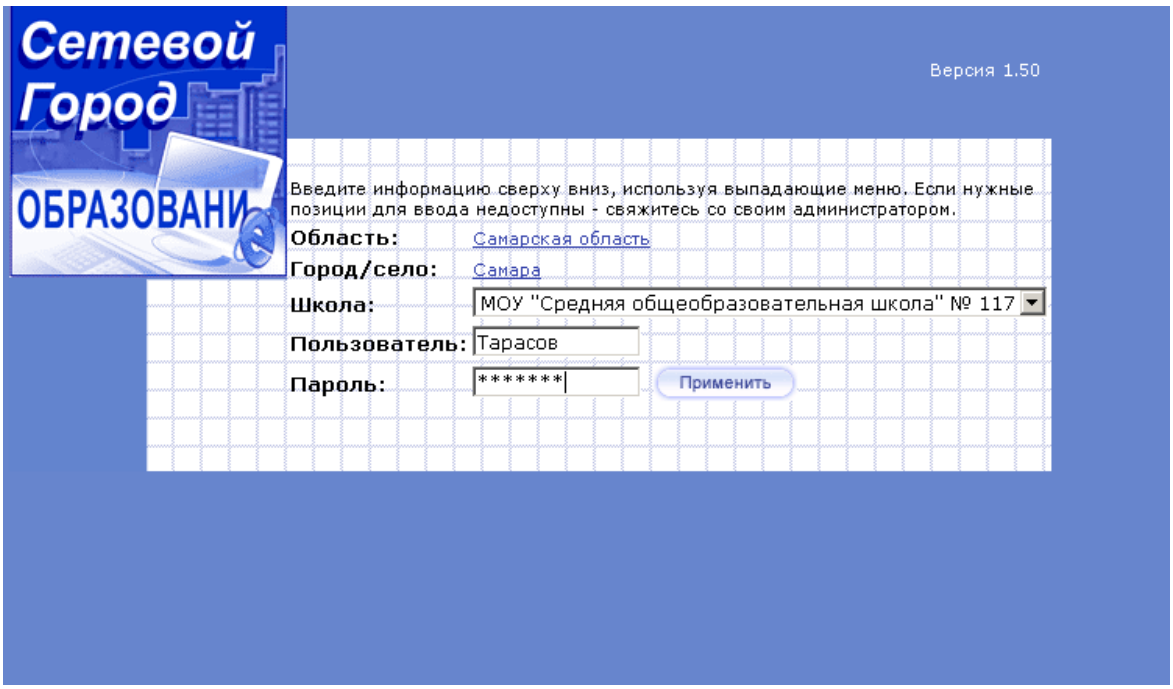


Рисунок1. Интерфейс АИС «Сетевой Город Образование». Главная страница. Авторизация и идентификация

В завершение следует отметить, что электронное образование представляет собой совершенно новый этап развития российской системы образования. Благодаря появлению электронного образования решается множество проблем, длительное время существовавших в системе традиционного образования, а преимущества электронных учебных курсов сегодня стали очевидны для всех.

Список литературы

1. Махмутова М.В., Махмутов Р.Р. Развитие информационного общества страны через применение сервисов технологии дистанционного обучения // В сборнике: Дистанционные образовательные технологии Материалы II Всероссийской научно-практической интернет-конференции. – 2017. - С. 52-58.
2. Махмутова М.В., Махмутов Р.Р. К вопросу использования технологии дистанционного обучения в образовательном процессе // В сборнике: Дистанционные образовательные технологии Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции. Отв. ред. Таран В.Н. – 2016. - С. 73-83.
3. Сравнительная характеристика основных преимуществ и недостатков системы электронного образования в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://applied-research.ru/ru/article/view?id=6484
4. Единая информационно-образовательная. муниципального образования на основе системы «Сетевой Город. Образование» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://docplayer.ru/34569783-Edinaya-informacionnoobrazovatelnaya-municipalnogo-obrazovaniya-na-osnove-sistemy-setevoy-gorod-obrazovanie.html

УДК 620.9

Тищенко Н.И.
Электромонтер по РиОЭО
ООО «Газпром добыча Ямбург»
Россия, г. Томск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ В ЭНЕРГОСНАБЖЕНИИ КРАЙНЕГО СЕВЕРА

Аннотация: *В наши дни, в связи с ограниченностью энергоресурсов и высокими темпами загрязнения окружающей среды, актуален вопрос развития источников альтернативной энергии, многие страны внедряют в свою энергетику солнечные, ветряные и т.д. электростанции, мощность вырабатываемой энергии у которых сейчас сопоставима с традиционными электростанциями. В данной статье рассмотрим одни из самых популярных, видов выработки электроэнергии, для электроснабжения отдаленных северных населенных пунктов и объектов нефтегазовой отрасли.*

Ключевые слова: *возобновляемая энергия, энергия солнца, солнечные панели, энергия ветра, ветрогенератор, энергетика, электроснабжение.*

Annotation: *Today, due to the limited energy resources and high rates of environmental pollution, the development of alternative energy sources is urgent, many countries are introducing solar, wind, etc. in their energy sector. power plants, the power output of which is now comparable to traditional power plants. In this article, we will examine some of the most popular types of electricity generation for power supply to remote oil and gas facilities.*

Key words: *renewable energy, solar energy, solar panels, wind power, wind generator, power, electricity.*

На территории северной части нашей страны большая часть районов электроснабжения децентрализована (60%). Что составляет большую проблему в снабжении данных территорий электроэнергией, по мнению многих специалистов, решить данные проблемы с применением строительства крупных электростанций, является невозможным и нецелесообразным. На данный момент на территориях Севера России в эксплуатации находится около 12 тысяч дизельных электростанций, мощность которых варьируется от 100 кВТ до 3,5 МВт, а расход топлива составляет 360-480 т. у т. на каждую из них в год. Данный вид энергогенерации является не только крайне ресурсозатратным, но так же и влечет за собой колоссальное загрязнение нетронутых и экологически чистых территорий Крайнего Севера. Проблема экологизации энергетики крайнего севера крайне остра на данный момент, так как на обширных северных территориях нашей страны находятся огромные запасы полезных ископаемых и сосредоточены значительные производственные и добывающие объекты, особенно нефте- и газодобывающих отраслей.

Например, в таких развитых северных странах, как Финляндия, Канада, Норвегия все чаще находят применения солнечные электростанции. В последнее время увеличение эффективности фотоэлементов и их материала дало возможность снизить их стоимость на 80%. Работа солнечных батарей в условиях полярного дня дает большую выгоду от строительства таких сооружений на территории крайнего севера. Тем более, что положительный опыт строительства таких станций существует на территории нашей страны. В Якутии с 2012 года функционирует солнечная электростанция, мощность которой составляет 30кВт, а так же еще две мощностью по 20кВт каждая. На станциях были использованы новые механизмы, позволяющие менять углы наклона солнечных панелей по отношению к солнцу, и хотя СЭС работает совместно с дизельной электростанцией, однако, это требует уже значительно меньших затрат топлива, и снижает загрязнение окружающей среды. Использование ДЭС можно полностью устранить если связать солнечные электростанции вместе с ветрогенераторами.

Север России помимо углеводородов и прочих ресурсов имеет колоссальный запас энергии ветра. Средняя скорость ветров на территориях находящихся вдоль берегов Северного Ледовитого океана превышает 6-7 м/с, чего достаточно для эффективного функционирования ветроустановок. Приблизительные оценки запасов энергии ветра на Севере составляют 45млрд. кВт. Мощность ветроустановок вполне способна заменить небольшие ДЭС, что позволит избежать затрат на топливо и загрязнение экологии. Уровень развития современных технологий значительно увеличил эффективность ветрогенераторов, что делает их конкурентоспособными по сравнению с традиционными электростанциями и способными функционировать в критических условиях отрицательных температур.

Установка ветрогенераторов и солнечных станций особо эффективна для населенных пунктов Севера, отдаленных от центрального энергоснабжения, а таких на северных территориях крайне много.

Однако у альтернативной энергетики в северных условиях есть и значительные ограничения, так например, использование солнечных панелий круглый год физически невозможно, присутствие в регионе полярных ночей, значительно ограничивает функционал данных станций, однако в полярный день они могут работать с двойным размахом. Так же и ветростанции не могут производить электроэнергию в слабоветренную или безветренную погоду. Однако совокупность двух таких источников энергии позволяет практически бесперебойное и надежное элктроснабжение, тем более, если применять их совместно с мощными аккумуляторными батареями, что позволяет решить все недостатки данных методов выработки электроэнергии. В безоблачную погоду солнечные панели будут накапливать излишек производимой электроэнергии в батареи, так же и ветроустановки в ветреную погоду, а в безветренную и пасмурную погоду использовать накопленную энергию из аккумуляторных батарей. Конечно, для обеспечения полной надежности снабжения энергообъектов требуется иметь в запасе небольшую ДЭС.

Для снабжения населенных пунктов необходимы значительные вложения на солнечные фермы и ветроустановки. Но, в Северных районах расположено огромное количество предприятий по добыче нефти, газа и других полезных ископаемых. Которые в свою очередь обладают протяженной и разветвленной сетью кустовых объектов, каждый из которых обладает своей системой телеметрии. Для снабжения электроэнергией данных систем необходимо примерно 600Вт, которые вполне могут покрыть небольшой ветрогенератор и солнечная панель, совместно с аккумуляторной батареей они могут бесперебойно снабжать данные системы и без централизованного электроснабжения, что позволит удешевить строительство отдаленных объектов отрасли и уменьшить загрязнение экологии. Так же нужно учитывать, что производство такой электроэнергии ни чего не стоит, а обслуживание не является сложным.

Таким образом хочется отметить что совокупный потенциал энергии ветра и солнца, дает огромные возможности в энергоснабжении северных регионов нашей страны, их развития и освоения. А в дальнейшем при широком развитии такой сети, возможно соединение ее с центральной энергосистемой, и передача лишней энергии в нее, что давало бы огромные резервы энергопотребления и удешевляло стоимость потребляемой энергии.

Использованные источники:

1. Заголило С.А., Семёнов А.С. Перспективы использования солнечной энергетики в децентрализованных энергорайонах крайнего севера // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2015. – № 11-3. – С. 333-336;

2. *Д.* Мак-Вейг Применение солнечной энергии. — М.: Энергоиздат, 1981. — Тираж 5 600 экз. — 210 с.

3. Нетрадиционная энергетика/ С. В. Алексеенко // Большая российская энциклопедия : [в 35 т.] / гл. ред. Ю. С. Осипов. — М. : Большая Российская энциклопедия, 2004.

УДК 502.08

Белов Н.С., кандидат географических наук наук
доцент кафедры «Географии, природопользования и пространственного развития»
Института природопользования, территориального развития и градостроительства
Россия, г. Калининград
Данченков А.Р.
Аспирант 2 года обучения
направление «Океанология»
Института природопользования, территориального развития и градостроительства
Россия, г. Калининград

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ ПРИ ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению вопроса использования беспилотных летательных аппаратов при современных географических исследованиях. Особенности их применения и способы обработки данных имеют особую специфику, связанную с большими временными затратами. Юридические особенности использования БПЛА закрывают возможности для работы во многих регионах Европы.*
Ключевые слова: *география, исследования, БПЛА, берега, ГИС.*

Annotation: *The article considers the issue of the use of unmanned aerial vehicles with modern geographical studies. Features of the application and data processing methods have particular specificity associated with long delays. Legal features of using UAVs make it difficult to work in many regions of Europe.*
Key words: *geography, research, UAV, coast, GIS.*

Прежде всего, необходимо разобраться в терминологии и классификациях беспилотных летательных аппаратов. Сначала термины:

- БПЛА/ДУВС/ДПА (UAV/RPA/RPAV) – беспилотный летательный аппарат;
- Дрон – мультироторный или мононроторный БПЛА, БПЛА типа крыло;
- БВС (UAS) – беспилотная воздушная система (включает в себя не только дронов, но и системы наземного контроля);

- БНС/БВС – беспилотные наземные/водные машины (пример, малые гидрографические катера)[3].

Зачастую их всех вместе называют одним слово «Дроны», что не верно, поскольку они имеют различные области применения, и различные юридические особенности использования. По собственному весу БПЛА классифицируются как: супертяжелые (более 2т), тяжелые (200 кг – 2 т); средние (50-200 кг); легкие (5-20 кг); микро (0,5-5 кг); «нано» (менее 0,5/0,3 кг). При этом надо помнить, что это собственный вес БПЛА, без полезной нагрузки. По продолжительности/дальности полета классифицируются как: дальне диапазонные (24 часа +, 1500 км+); средне диапазонные (5-24 ч, 100-600 км); мало диапазонные (менее 5ч, менее 100 км). По возможным высотам использования: высотные (более 10 км); средневысотные (1 км-10 км); маловысотные (менее 1000 м). Существуют еще классификации по количеству и мощности двигателей, по полезной нагрузке, по цене. Подробно рассматривать их имеет смысл в отдельной статье.

В Российской Федерации наиболее часто встречаемым типом БПЛА при научных исследованиях являются БПЛА некоммерческого или просьюмерского типа, то есть не спортивные микродроны, но и не профессиональные. Наиболее распространены дроны фирмы DJI и Parrot. Большинство моделей относится к типу маловысотных микродронов. Время работы у них 30 минут полета (в реальности 25 минут максимум), высота полета ограничена по требованию законодательства программно на 500 метрах, дальность полета при самых благопритяных условиях 3 км. Области использования: лесопатологический мониторинг, археология, береговые исследования, сельскохозяйственный мониторинг, ландшафтные работы, отдельные инженерные изыскания, муниципальное управление и многое другое [2]. Вместе с тем существуют ограничения согласно пункту 3.2 статьи 33 Воздушного Кодекса РФ государственной регистрации подлежат все беспилотные гражданские воздушные суда с максимальной взлетной массой от 0,25 килограмма до 30 килограммов [1]. Эта норма начала действовать с 5 июля 2017 года, однако согласно официального комментария Минтранса какие либо меры за отсутствие регистрации вступят в силу не ранее апреля 2018 года. На текущий момент порядок согласования полетов не утвержден и при соблюдении мер предосторожности (не запускать БПЛА в городе, около воинский частей или стратегических объектов, в местах скопления людей) какого либо наказания Вы избежите.

Вместе с тем в существующих научных работах авторы, как правило, стараются не упоминать об технических ограничениях при проведении полевых работ с использованием БПЛА.

Начнем с общего алгоритма начала работ при проведении полевых научных работ с использованием БПЛА:

1. Калибровка камеры (применимо только для БПЛА у которых камера с механических затвором (к примеру, DJI Phantom 4 **Pro**), для остальных не применима) – осуществляется по заранее подготовленным мишеням, с целью избежать угловых искажений при проведении фотосьемки

2. Определение атмосферных условий. Даже при легкой мороси летать уже не рекомендуется. Сила ветра должна быть менее 10 м/с (мы пробовали и при 16 м/с, полетное время составило менее 15 минут из-за сильного расхода аккумулятора). При этом важно помнить, что скорость ветра меняется с высотой. Так при скорости ветра в 8 м/с в приземном слое, на высоте в 100 метров скорость будет уже составлять не менее 12 м/с. Ваш БПЛА при большой скорости ветра может просто физически быть в состоянии вернуться на место старта.

3. Температура. При минусовых значениях скорость разряда аккумуляторных батарей вырастает кратно. Вместо своих расчетных 25 минут полета, Вы получите, в лучшем случае, 10 минут. Кроме того во многих моделях есть контроль температуры батареи. Если Вы подморозите ее Ваш БПЛА просто не взлетит, поэтому рекомендуется ставить батарею в коптер только непосредственно перед стартом (до этого держите ее во внутреннем кармане)

4. Характер подстилающей поверхности на старте. Любой БПЛА прекрасно может взлетать с практически любой поверхности. Исключение лишь снег. В некоторых моделях из-за снега датчики предупреждения столкновения БПЛА не срабатывают корректно и не дают возможности начать работу.

5. Определение площади. Этот этап производиться заранее. Вы должны еще перед стартом определить границы полетного участка с целью избегания лишней работы.

6. Процент перекрытия фото/высота полета/плотность сети. Нами практическим путем было выяснено:

для ортофото (береговая зона, ландшафтные исследования) – не более 70% перекрытия, 100-120 метров высота, одиночная сеть (grid)(Рисунок 1);

для 3Д моделей (моделирование участков территории) – 75-85% перекрытия, 40-50 метров высота, двойная сеть (double grid)(Рисунок 2);

для 3Д моделирования памятников архитектуры – 85% перекрытия, высота 5-20 метров, двойная сеть (double grid), дополнительные фото с различных углов в ручном режиме.

7. Угол наклона камеры:

90^0(некоторые модели БПЛА ограничивают угол в 80^0) – ортофото, 3Д модели крупных участков территорий

90^0,45^0,10^0 (5^0) –3Д модель с высоким разрешением (три снимка с каждой точки).

Рисунок 1. Одиночная сеть

Рисунок 2. Двойная сеть

При этом мы не упоминаем обязательное ориентирование сьемок посредством точек с известными координатами. Дело в том, что сьемка ведется в географической системе координат WGS 84, что даст в плане максимальную точность в 1-3 метра, а по высоте погрешность может достигать 5 и более метров. Поэтому координирование дополнительных точек

необходимо делать ПЕРЕД началом работ с использованием тахеометра или спутникового геодезического гпс приемника.

Обработка данных осуществляется в специализированных программных пакетах. Полуавтоматический/ручной режим сведения стереопар есть в отечественном Photomod, полностью автоматическая обработка есть в Pix4D. Однако время обработки в автоматическом режиме может составлять часы. Так, к примеру, участок побережья с площадью 6000 м^2 (участок 150Х40 м) снимался в течении 13 минут, а обработка материалов с построением модели заняла 8 часов в среднем качестве. Вместе с тем в специализированных программах можно посмотреть уровень погрешности сьемки (Рисунок 3).

Рисунок 3. Погрешность сьемки (Ошибки в плане – форма эллипса, цвет – ошибка по высоте, черная точка – рассчитанные позиции сьемки)

Данные после обработки возможно интегрировать в любой ГИС-пакет (от QGIS до ArcGis), что дает максимально широкие возможности для пост обработки и представлении результатов исследования.

В качестве заключения хотим отметить, БПЛА – это один из наиболее доступных способов получения информации в полевых исследованиях на текущий момент. Второе, рынок БПЛА стремительно развивается, уже есть образцы не только зарубежного, но и отечественного производства (к примеру, продукция концерна «Калашников»). Третье, самое слабое место сейчас – это программы для обработки. Их не только относительно немного, но и предъявляемые системные требования превосходят возможности большинства рабочих компьютеров в учебных/научных заведениях Российской Федерации. Четвёртое, юридическое регулирование полетов БПЛА в РФ все еще на стадии формирования, поэтому у исследователей все еще есть шанс получить штраф или иное наказание за проведение работ без полного согласования, а вот сама процедура согласование на текущий момент

(необходимость согласовывать КАЖДЫЙ вылет) сводит на нет все возможности оперативного мониторинга.

Использованные источники:

1. «Воздушный Кодекс РФ Российской Федерации» от 19.03.1997 N 60-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.09.2017) // КонсультантПлюс URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_13744/ (дата обращения : 25.11.2017)

2. Everaerts, J. 2008. "The Use of Unmanned Aerial Vehicles (UAVS) for Remote Sensing and Mapping." The International Archives of the Photogrammetry, Remote Sensing and Spatial Information Sciences (ISPRS Congress, Beijing, China), XXXVII(B1): 1187–1192.

3. Marris, E. 2013. "Fly, and Bring Me Data." Nature, 498: 156–158.

Валивах И.А.,
студент, 5 курс
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт строительства, архитектуры и искусства,
Россия, Магнитогорск.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ХУДОЖЕСТВЕННОЙ КЕРАМИКИ КАК СРЕДСТВА АРТПЕДАГОГИКИ НА ЗАНЯТИЯХ В ШКОЛЕ

Аннотация: В этой статье мы рассмотрим использование художественной керамики на уроках технологии.
Ключевые слова: керамика, декоративно – прикладные искусства.

USING THE POSSIBILITIES OF ARTISTIC CERAMICS AS THE MEANS OF ARTPEDAGOGICS AT SCHOOL LESSONS

Annotation: In this article, we will consider the use of art ceramics in technology lesson.

Keywords: ceramics, decorative - applied arts.

В последние несколько лет специалисты живо интересуются воздействием искусства на ребенка в процессе воспитания и обучения, а конкретно механизмом этого воздействия.

В этой статье мы предлагаем рассмотреть использование такого вида творчества как керамика для иллюстрации полезных сторон ее изучения в школе. Керамика на уроках технологии в школе имеет следующие функции: культурологическая, образовательная, воспитательная.

Цели изучения художественной керамики:

- сформировать и развить способности учащихся, как общие, так и специальные;
- привить учащимся навыки работы с глиной и идентичными материалами;
- развить мелкую моторику, самоконтроль;

Программа занятий может состоять из заданий по типу тестов, хорошо характеризующих внутренний мир ребенка, его взаимоотношения с окружающими. Наибольший эффект даст постепенное включение таких упражнений, постепенно, вместе с приобретением учащимися новых навыков по работе с глиной.

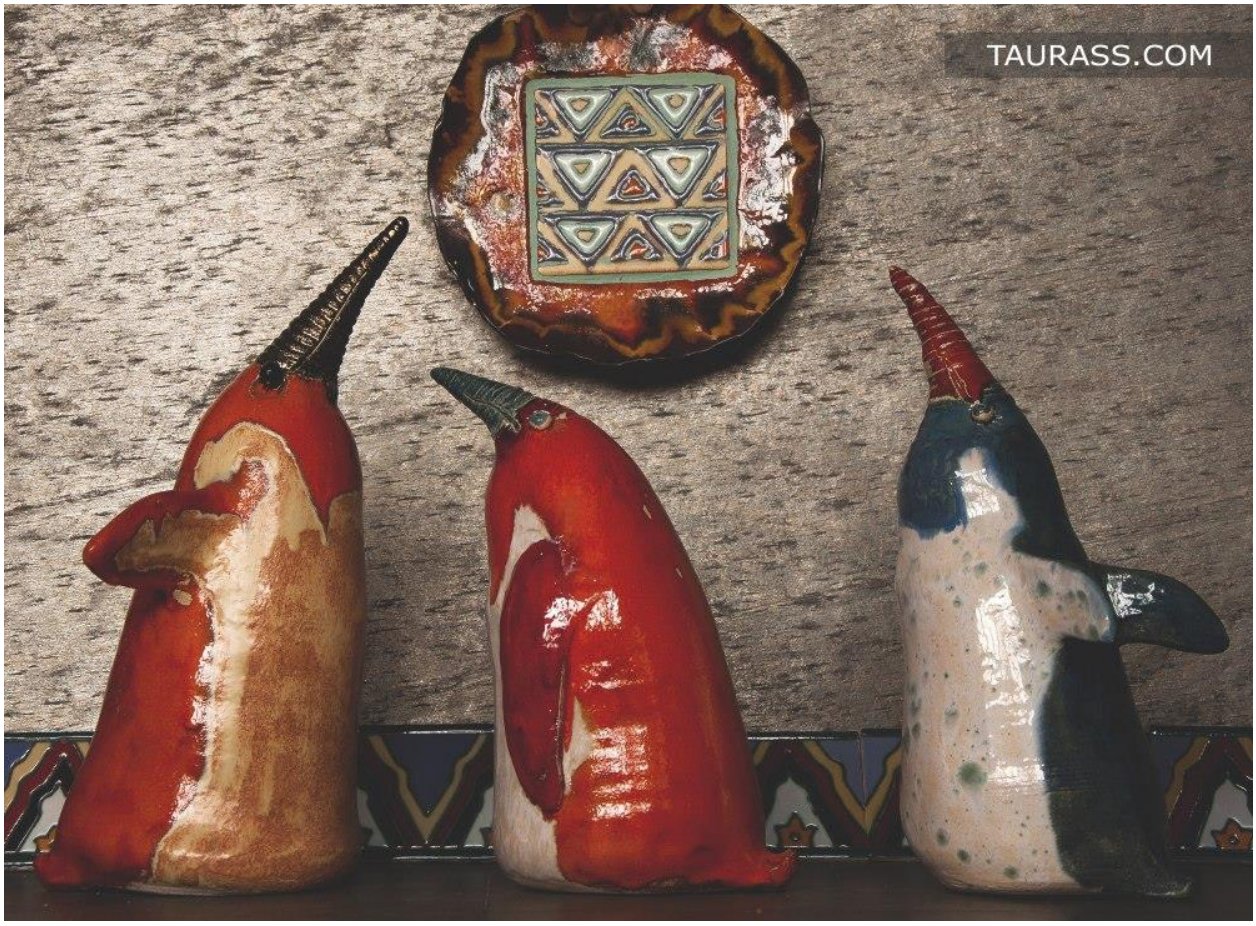


Рис.1 Пример изделий из художественной керамики

Темы для заданий могут быть совершенно различными, например: «Фантастическое животное», «Мой страх», «Моя семья», «Я в школе» и другие. Учащиеся лепят определенный обьект, а затем кратко обьясняют смысл своего творения. Подобные занятия позволяют лучше узнать ребенка,его мир, интересы, страхи, его отношение к себе, своей

семье,окружению.

Рис.2 Чашки из керамики

Анализируя такие задания, педагог должен соблюдать осторожность, быть корректным, этичным, не критиковать работы, так как при создании этих работ дети проявляют особенную искренность и открытость.

Занятие любым видом декоративно-прикладного искусства стимулирует формирование и развитие таких качеств, как:

- Внимание
- Воображение
- Мышление
- Креативность
- Усидчивость

Возможности использования керамики в педагогике огромны. Степень их воплощения зависит от множества факторов, главным среди которых является, безусловно, уровень профессиональной подготовки педагогов.

Список использованных источников:

1. Ермолаева-Томина, Л.Б. Психология художественного творчества: Учебное по-собие для вузов / Л.Б. Ермолаева-Томина. – М.: Академический Проект: Культура, 2005. – 304 с.: ил. – (Gaudeamus).

2. Морозов, А.В. Креативная педагогика и психология: Учебное пособие / А.В. Морозов, Д.В. Чернилевский. – М.: Академический Проект, 2004. – 560 с. – (Gaudeamus).

3. Материаловедение и технология изготовления художественных керамических изделий: Учебное пособие / Автор-составитель С.Ю. Пастухова. – Липецк: ЛГПУ, 2008. – 97 с.: ил.

4. Пастухова С.Ю. Живая глина: Изготовление керамической игрушки-свистульки / С.Ю. Пастухова // Искусство в школе. – 2009, № 2. – С. 28-30.

УДК 343

Макоева М.А.
Студентка 4 курса
Юридического института СКФУ(г. Ставрополь)
Научный руководитель:
Куликова Т.Б.
доцент кафедры
уголовного права и процесса
Юридического института СКФУ(г. Ставрополь)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДИКИ «СЛОВЕСНОГО ПОРТРЕТА»

Аннотация: В данной работе исследуются проблемы применения методики «словесного портрета», а именно проблемы, возникающие при допросе лица, описывающего внешние элементы разыскиваемого; дается толкование значения таких терминов, как «метод», «методика», «вид».

Ключевые слова: «словесный портрет», метод, вид, внешние элементы человека.

USING THE "VERBAL PORTRAIT" TECHNIQUE

Annotation: In this paper, we study the problems of applying the "verbal portrait" technique, namely the problems that arise when an interrogator is described, describing the external elements of the person being sought; The interpretation of the meaning of such terms as "method", "form" is given.

Key worlds:"A verbal portrait", a method, a kind, external elements of the person.

Методика "словесного портрета"используется главным образом в розыскных, идентификационных и уголовно-регистрационных целях. При розыске скрывшихся преступников и без вести пропавших лиц "словесный портрет"используется для подготовки розыскных требований с подробным описанием признаков внешности разыскиваемых, в том числе характеристики "особых примет"и "броских признаков", что дает возможность лицам, осуществляющим розыск, создать и прочно удержать в памяти мысленный образ разыскиваемого.

Объективные и субъективные факторы связаны с условиями внешней среды и тем самым оказывают влияние на восприятие информации об облике человека и ее достоверность. Бывают случаи, когда словесный портрет очевидца отличается от обыденных факторов, где учитываются анализ объективных и субъективных факторов. В таких случаях считается

целесообразным оставить оба варианта словесного портрета для последующего использования в розыске.

Человек при зрительном восприятии чаще всего запоминает рост, цвет глаз, волосы, нос и различные особенности телосложения, что, в конечном счете, приводит к целостному образу, запечатленному в памяти свидетеля либо очевидца. Они описывают образ исходя из общежитейских фраз или терминов, что не всегда является точным и ясным. Бывали случаи, когда очевидцы или свидетели упускали то, что имело существенное значение для идентификации. В таких случаях следователь может помочь допрашиваемому, задавая различные вопросы, но эти вопросы не должны быть наводящими.

Так же, при составлении словесного портрета важное значение имеет определение уровня его оптимальной детализации. При излишней детализации внешности человека, создается ощущение домысла. Другими словами, после определенного уровня полученных данных, уточнение элементов внешности уже не целеобразно, поскольку уже установлен ряд индивидуальных признаков, позволяющих идентифицировать личность.

Исходя из этого, можно сказать, что процедура описания внешних элементов человека с максимальным и всесторонним отображением данных разыскиваемого, играет немаловажную роль. Если исходить из практики, то, следует обратить внимание на скудность указанных элементов описания разыскиваемого, что снижает эффективность проводимых розыскных мероприятий. Это говорит о недостаточной осведомленности сотрудников правоохранительных органов информацией относительно разыскиваемого.

Таким образом, следует обратить внимание на само содержание методов, а также на их классификацию, которая применяется при описании внешности человека, выполняя различного рода мероприятии, будь то розыскные или экспертные. Рассматривая данный вопрос, стоит обратить внимание и на то, какое значение имеют понятия: «метод». «способ», «прием», с точки зрения терминологии.

Толкование этих определений содержатся в словарях, где даются определения. В криминалистической литературе данные понятия различаются учеными в зависимости от объема выполняемых действий, научной или практической направленности деятельности, применяемых приборов или технических средств. Анализ содержания изучаемой терминологии позволяет говорить об их принципиальном сходстве и отдельных различиях в зависимости от категории решаемых задач. По мнению ученых, методы — это «… способы решения задач, основанные на определенных, соответствующих этим задачам методах и состоящие из ряда приемов, операций, действий, взаимосвязанных в определенной последовательности и выполняемых с соблюдением определенных режимов». Применительно к исследованию внешнего облика человека в портретной экспертизе предлагается определять метод как составную часть научно проверенной и утвержденной методики, т.е. совокупность специально разработанных или адаптированных приемов и способов производства портретной экспертизы в соответствии с принципами судопроизводства. Выбирая методы для внедрения в практику, необходимо

учитывать критерии их допустимости, связанные с проведением исследований в отношении человека.

Общие критерии выработаны Е. Р. Россинской, к ним относятся: законность и этичность, научность и точность, надежность и эффективность, безопасность.

Криминалистика и судебная экспертиза на современном этапе развития не обходятся без применения этих методов, методик и приемов обнаружения, а также фиксации, изъятия, исследования вещественных доказательств и другой информации о совершенном противоправном деянии. То же самое можно сказать и в отношении сбора информации о внешности человека, используемой для отождествления личности подозреваемого в ходе проведения оперативно-розыскных мероприятий или следственных действий, а также производстве экспертизы. Более того, как подтверждает практика, для решения задач портретной экспертизы плодотворным является использование совокупности методов и средств, благодаря чему вывод по экспертизе становится более объективным, а значит, и достоверным. При этом научный анализ и синтез обобщения полученных результатов позволяет познать отдельные закономерности и в области теории габитоскопии.

Определяя место методам портретной экспертизы в системе методов криминалистики, можно сослаться на аналогию в использовании криминалистикой методов из иных научных областей. А. А. Эйсман по данному вопросу указывал на то, что криминалистическая техника заимствовала различные методы и приемы из самых разнообразных научных источников: оптики, механики, аналитической химии, медицины и т.п. Эти общие тенденции характерны для развития судебной экспертизы.

Подведя итог можно сказать, что при допросе стоит учитывать психологические закономерности восприятия и памяти допрашиваемого и путем постановки дополнительных уточняющих вопросов помочь допрашиваемому по возможности подробно и точно описать признаки разыскиваемого лица. Желательно при этом придерживаться терминологии «словесного портрета». Так же, следует помнить, что эффективное применение методики «словесного портрета» достигается периодическим обращением к составленным ранее словесным портретам, своевременным их изменением и дополнением, постоянным использованием в криминалистической деятельности.

Использованные источники:

1. Аленин А. П. , Дубягин Ю. П. , Кузнецов А. А. Использование словесного портрета в розыскной деятельности ОВД: Учеб.-практ. Пособие/Ом.Юрид.Ин-т.Омск,1996.102с

УДК 004.2

Валиев Евгений Русланович
студент 3 курса Чистопольского филиала «Восток» КНИТУ-КАИ
Научный руководитель: Гаврилов Артем Геннадьевич
ст. преподаватель кафедры КиТС
Чистопольского филиала «Восток» КНИТУ-КАИ
Россия, Республика Татарстан, г.Чистополь

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПЛАТЫ ARDUINO КАК МЕХАНИЗМ ОТ ПЕРЕГРЕВА И КОРОТКОГО ЗАМЫКАНИЯ

Аннотация: *В данной статье рассмотрена проблема безопасности разного рода плат от перегрева, и защита схем от короткого замыкания.*
Ключевые слова: *Защита, автоматизированная система, фоторезистор, термистор, температура, освещенность.*
Annotation: *In this article the problem of safety of various kinds of boards from overheating, and protection of circuits from short circuit is considered.*
Keywords: *Protection, automated system, photoresistor, thermistor, temperature, illuminance.*

В настоящее время существует бесконечное множество плат и микросхем, однако случается, что элементы выходят из строя. Происходит это либо «тихо» т.е. перегорают и не наносят ущерб соседним устройствам, либо могу воспламениться или даже взорваться, что ведет к серьезным последствиям, начиная от выхода из строя целой платы/устройства заканчивая пожаром.

В современном доме размещено огромное количество электроприборов, у каждого из них существует определенная защита. Стоит учесть, что защита, какая бы она не была, рано или поздно выйдет из строя или просто не сработает в нужный момент из-за брака или из-за устаревших элементов. Особенно это актуально в приборах, которые служат людям более 10 лет, без каких либо технических осмотров. На правильную и долгосрочную работу электрических цепей также сказывается температура, влажность и т.д.

В данной статье рассмотрено устройство, позволяющее определять неполадки в схемах, платах различных приборов. Устройство регистрирует резкое изменение освещенности (от искры), или перепад температуры, за какое либо значение.

В состав устройства входят такие компоненты, как:

1) Микроконтроллер ARDUINO MINI;
2) Фоторезистор GL5528;
3) Термистор 47D-15;
4) Светодиод;
5) Зуммер.

Arduino – это инструмент для проектирования электронных устройств (рис 1.) более плотно взаимодействующих с окружающей физической средой,

чем стандартные персональные компьютеры, которые фактически не выходят за рамки виртуальности [1].

Рисунок 1. Микроконтроллер ArduinoMini

Фоторезистор – полупроводниковый прибор (рис 2.), изменяющий величину своего сопротивления при облучении светом. Не имеет p-n перехода, поэтому обладает одинаковой проводимостью независимо от направления протекания тока [3].

Рисунок 2. Фоторезистор GL5528

Терморезистор (термистор) – полупроводниковый прибор (рис 3.), электрическое сопротивление которого изменяется в зависимости от его температуры [3].

Рисунок 3.Термистор 47D-15.

Алгоритм работы устройства будет следующим.

Информация, получаемая с датчиков, поступает на микроконтроллер Arduino, после чего данные обрабатываются. Установленный фоторезистор, способен различить малейшее изменение освещенности, что обеспечивает высокую вероятность обнаружения пробоя. Безопасная температура для каждого устройства задается программно, выходя за границы допущенных значений или при резком изменении освещенности, микроконтроллер отключает питание платы и дает световой/звуковой сигнал.

Также данное устройство возможно дополнить различными каналами связи, для передачи сообщений о неисправностях схем и плат на мобильное устройство пользователя [2].

Использованные источники:

1. УллиСоммер. Программирование микроконтроллерных плат Arduino/Free-duino. –Спб., 2012. – 256 с.
2. Oxer J., Blemings H. Practical Arduino: Cool Projects for Open Source Hardware. Apress, 2009. – 445 p.
3. Амосов В.В. Схемотехника и средства проектирования цифровых устройств: Учебное пособие 2007. – 542 с.

УДК 699.865

Крылов С.А.
студент
2 курс, факультет «Строительный»
Пермский национальный исследовательский политехнический университет
Россия, г. Пермь

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СНЕГА В КАЧЕСТВЕ СТРОИТЕЛЬНОГО МАТЕРИАЛА

Аннотация: *В статье рассмотрены примеры использования снега в качестве строительного материала, районы, подходящие для применения данного материла. А также основные свойства и проблемы, с которыми сталкиваются при данном строительстве.*

Ключевые слова: *снег, строительный материал, эскимосы, фирн, температура.*

STRENGTHENING OF THE RULES FOR SALE OF ALUMINUM RADIATORS

Annotation: *The article discusses examples of using snow as a building material, areas suitable for use of the mother. As well as the basic properties and the problems encountered in this building.*

Key words: *snow, construction material, Eskimos, firn , temperature.*

Строительная индустрия не строит на месте, постоянно разрабатываются новые материалы с улучшенными характеристиками и меньшей ценой. Но куда лучше найти в природе универсальный, легко добываемый и возобновляемый строительный материал. И он существует. Нужно лишь взглянуть на мир природы. Например, на медведей: они всю зиму проводят в спячке, эту спячку не нарушает ни ветер, ни мороз, а все благодаря густой шерсти, большому слою жира и снежному покрову. Нас в данном случае интересует последнее. Снежный покров сохраняет температуру в берлоге на удовлетворительном уровне даже в лютые морозы.[1]

Еще одним примером могут служить растения, которые переживают зиму под слоем снега. Корневая система большинства растений не способна сопротивляться низким температурам, но благодаря хорошим

теплоизоляционным свойствам снег не дает холоду добраться до земли, тем самым спасая их.

На самом деле и среди людей есть те, которые пользуются этим замечательным свойством снега. Это народы крайнего севера, одним из которых являются эскимосы

Рассмотрим подробнее применение снега в качестве строительного материала эскимосами. Их жилища называются «иглу» (рисунок 1). Эскимосы знают толк в снежном строительстве, так как от правильного выбора "строительного" снега зависит прочность и термоизолирующие свойства снежных хижин. К тому же, если выбрать снег хорошего качества, то значительно облегчается процесс стройки сооружения. Эскимосы строят свои хижины из снега, который образуется в естественных условиях. [2]

Рисунок 1. «Иглу»

Физические свойства снега – прочность и плотность – имеют зависимость от внешних параметром: температуры, влажности, ветра. Величина плотность снега выражается отношением его веса к весу такого же объема воды. Она сильно колеблется. Для пушистого свежевыпавшего снега составляет от 0,01 до 0,03 кг/м3 , а для многолетнего слежавшегося снега (фирна) от 0,4 до 0,65 кг/м3. Для строительства хижин лучше всего использовать сухой снег обладающий плотностью от 0,25 до 0,3 кг/м3, с равномерной мелкозернистой структурой, так как он обладает наилучшим соотношением прочности и теплопроводности для строительства иглу.[2]

Рассмотрим применение снега альпинистами и исследователями.Альпинисты и исследователи по сравнению с эскимосами наоборот уделяют большее внимание сооружениям в толще фирна будь это хоть на ледниковых покровах гор, хоть на полярных островах, так как фирн достаточно легко поддается проходке, а жилища, которые в них устраивают, являются безопасными и изотермичными. Такие сооружения могут стать не сезонного, а долговременного проживания.[2]

Фирн - слежавшийся крупнозернистый плотный снег, образующийся от частого замерзания и оттаивания и постепенно превращающийся в лед.[3]

Рассмотрим основные проблемы строительства снежных сооружений.

1. На строительные свойства снега отрицательно сказываются очень низкие температуры. При уменьшении температуры снег становится более

хрупким, но в тоже время в следствие смерзания и перекристаллизации его прочность увеличивается. Кроме этого в толщах снежного покрова идет процесс фирнизации, который ухудшает структурные качества снега. Он возникает из-за разности температур нижних и верхних слоев, что вызывает испарение снега в нижних слоях посредством возгонки (переход снега из твердого состояния в парообразное, минуя жидкую фазу). В конечном итоге фирнизация способна привести к полному разрушению нижних слоев снега и созданию не связанных между собой зерен снега.

2. Также отрицательно сказываются на свойствах снежных конструкций положительная и близкая к нулю температура. При данных условиях начинается процесс таяния снега, следовательно, ухудшаются строительные свойства конструкции.

3. Солнце тоже вредит нашим конструкциям. Оно может вызвать таяние снега лишь в тонком поверхностном слое, при условии что снег чистый, то есть поглощает около 15% лучистой энергии. Но если он имеет загрязнения, то его таяние происходит в разы быстрее, так как темные частицы грунта способны поглощать уже около 80% энергии солнца, что больше примерно в 5 раз. Поэтому нужно постоянно следить за белизной поверхности.[2]

Создание из снега больших сооружений практически невозможно, во-первых, потому что прочности снега недостаточно чтобы выдерживать существенные нагрузки. Во-вторых, для строительства требуется много качественного сырья, которое придется подвозить, что в свою очередь увеличит затраты на создание сооружения. Поэтому целесообразнее строить большие сооружения из другого материала, который также доступен в данных областях – это лед.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что снег – это достаточно хороший строительный материал, который является отличным теплоизолятором, что наиболее важно в районах с суровым климатом. Материал очень требовательный к окружающим условиям, за ним нужно постоянно следить, для того чтобы он прослужил дольше. К тому же, снега много, но подходит для строительства меньшая его часть.

Использованные источники

1. Информационный портал «Выживание в дикой природе» // Переживание зимнего периода бурого медведя. [Электронный ресурс]: http://survinat.ru/2011/04/perejivanie_zimnego_perioda_burogo_medvedya/#axzz51MY3iXRN (дата обращения: 17.12.2017).

2. Кузнецов М.А. Снежные хижины «Иглу». – М.-Л.: Издательство Главсевморпути, 1949.

3. Т.Ф. Ефремова Новый словарь русского языка. Толково-словообразовательный.

УДК 343.9

Шелпаков В.А.
Магистрант
2 курса
ФГКОУ ВО «Московская академия
Следственного комитета
Российской Федерации»
Россия, г. Москва

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЗНАНИЙ ДЛЯ СОСТАВЛЕНИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ПОРТРЕТА СЕРИЙНОГО ПРЕСТУПНИКА

Аннотация. *Статья посвящена проблеме, с которой сталкивается следователь при расследовании серийных убийств, а именно с тем, что отсутствует информация о лице совершившим преступление. Именно поэтому необходимо использовать специальные знания в частности для составления психологического портрета, с помощью которого возможно получить необходимую информацию о лице совершившее преступление для его дальнейшего изобличения.*

Ключевые слова: *помощь следователю, специальные знания, психологический портрет, преступник, психолог, психиатр, установление личности, характеристика лица.*

USE SPECIAL KNOWLEDGE TO BUILD A PSYCHOLOGICAL PORTRAIT OF A SERIAL OFFENDER

Annotation: The article deals with the problem faced by the investigator during the investigation of serial killings, namely the fact that there is no information about the person who committed the crime. It is therefore necessary to use special knowledge in particular for drawing up of a psychological portrait, by which it is possible to obtain the necessary information about the person who committed the crime for further investigation.

Keywords: *assistance to the investigator, special knowledge, psychological portrait of a criminal, a psychologist, a psychiatrist, an identity characteristic of the person.*

Для выбора верного направления в расследовании серийных убийств важным моментом является участие специалистов-психологов. Очень часто основными формами применения их специальных знаний в процессе расследования серийных преступлений является:

1) Участие в разработке психологических портретов, психологических профилей лиц, совершивших серийные преступления и скрывающиеся от следствия, с целью их установления и розыска.

2) Выработка оптимальной тактики проведения отдельных следственных действий, в частности допросов с учетом индивидуальных характеристик лиц, в отношении которых будут проводиться допросы

3) Проведение судебно-психологических, психолого-психиатрических экспертиз[4].

За рубежом в целях выявления серийных преступлений против личности и успешного их расследования прибегают к методике психологического портретирования, которое позволяет создать психолого-криминалистический портрет устанавливаемого лица, предполагающий описание особенностей внешности, характера и иных индивидуальных особенностей преступника, образовавшихся при совершении преступлений. Использование специальных знаний обусловлено тем, что при расследовании серийных убийств, правоохранительные органы испытывают дефицит информации о признаках преступника, для его дальнейшего установления, а составленный специалистами такой портрет позволяет повысить эффективность проводимых мероприятий для установления лица совершившего преступления.

Отдельные положения использования знаний психолога закреплены в приказе Председатель Следственного комитета Российской Федерации № 130, который обязывает следователей использовать при расследовании серийных преступлений помощь специалистов-психологов (психиатров) для составления “психологического портрета” предполагаемого преступника [3].

Успешным примером использования такой формы специальных знаний следователем является.

На протяжении с 1992-2006 год в Битцевском лесу города Москвы были совершены свыше 48 убийств. Портрет, составленный психиатром-криминалистом Михаилом Виноградовым, помог поймать “Битцевского маньяка”. На основании имеющихся фактов составился примерный портрет «серийного преступника»: это молодой и физически сильный мужчина до 35 лет (на момент составления было 31 год), среднего или выше среднего роста (так как хиляк не мог бы быстро и незаметно совершать убийства хоть и пожилых, но все же мужчин). Для таких шизотипических личностей характерно небольшое заострение головы книзу, удлиненное лицо с грубым брутальным выражением, близко посаженные к носу глаза, крупный нос. Почерк убийств и особенно «метки» указывали на то, что он в детстве перенес травму головы, которое усилило его садистические наклонности. (У Пичушкин действительно была травма головы, так как в 4 года упал с качелей и лежал в больнице с черепно-мозговой травмой, вследствие которой стал путать буквы в словах). Факт того что он убивал пожилых мужчин, говорил о том, что у него были счеты с немолодым родственником - отцом или дедом, - убивая других, он тем самым им мстил. (Как выяснилось в дальнейшем, отец Александра Пичушкина бросил семью, когда ему было 9 месяцев, а в дальнейшем его воспитанием занималась мать с дедом). Далее в портрете отмечалось что: скорее всего, рос забитым, слабым, его не очень любили сверстники. Злопамятен, скрытен, смотрит исподлобья. Тот факт, что

последние две жертвы были женщины, но сексуальных действий ни с кем из жертв не совершал, говорит о том, что маньяк живет обычной половой жизнью, и реализовывает свои сексуальные потребности не на жертвах. Но наивысшее сексуальное возбуждение испытывает в момент убийства. Возможно, состоит на учете по поводу психического заболевания. (Действительно Пичушкин лежал в психиатрической больнице Алексеева – Кащенко). Данный психофизиологический портрет совпал на 70 – 80 процентов, что является очень высоким показателем [1].

Сам процесс составления "психологического портрета" преступника состоит из следующих этапов:

- изучение и анализ сущности и характера преступления и типов лиц, совершивших подобные преступления в прошлом;
- детальный анализ места расследуемого преступления;
- изучение занятий, увлечений, характера жертвы;
- формирование возможных факторов заподозренных лиц;
- описание преступника (на основе внешних поведенческих проявлений его психологической сущности) [2].

Сам по себе «психологический портрет» преступника содержит данные:

- об общей характеристике личности и преобладающей мотивации поведения лица совершившего преступление;
- об уровне его образованности, и профессиональной деятельности;
- о месте работы, службы, учебы;
- об его привычках, склонностях;
- о возрасте, районе проживания;
- о наличии психологической патологии, типе внешности, телосложении;
- о семейном положении и наличии детей;
- о наличии в прошлом судимости и др.

Подводя итог вышесказанному «психологический портрет» – это восстанавливаемая совокупность психологических качеств причастного к противоправному деянию лица и запечатлевшихся в следах, как на месте происшествия, так и на трупе. Психологический портрет дает предположительную характеристику искомого лица по следующим признакам:

1) Особенности личности
2) Семейное и служебное положение
3) Сексуальная зрелость
4) Привычки, манеры общения и поведения
5) Физические данные
6) Наличие судимости

Исходя из вышесказанного следователю при расследовании убийств, в том числе имеющих признаки серийности необходимо использовать специальные знания для составления психологического портрета преступника, с помощью которого правоохранительные органы получат дополнительную информацию необходимую для изобличения виновного.

Использованные источники:

1) Красноярского маньяка в школе обижали девочки // Комсомольская правда // https://www.kp.ru/daily/23894.3/66490/

2) Образцов В.А. Криминалистика // Курс лекций. М. 1996. С. 115-116.

3) Приказ Председателя Следственного комитета Российской Федерации №130 от 11.08.2011 «Об организации работы в Следственном комитете Российской Федерации по расследованию преступлений, имеющих признаки серийности».

4) Расследование убийств, имеющих признаки серийности/Учебно-практическое пособие. А.В. Хмелева; под. Ред. А.М. Багмета. – М.: Академия Следственного комитета Российской Федерации, 2016. С. 32.

Афанасьев Олег Алексеевич,
Магистр,
Российский университет дружбы народов,
Москва, Россия

ИСПОЛЬЗОВАНИЯ DIGITAL-ТЕХНОЛОГИЙ КОММУНИКАЦИЙ В МАРКЕТИНГЕ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Digital-технологии характеризуются одними из самых эффективных коммуникационных возможностей обращения напрямую к целевой аудитории с использованием оптимального бюджета и возможностью отслеживания основных параметров коммуникации. В статье рассмотрено содержание digital-технологий, их значение в условиях развития цифровой экономики. Выделены основные каналы коммуникации с использованием digital-технологий, в том числе контент-маркетинг, социальные сети и мобильная коммерция.

Ключевые слова: digital-реклама, digital-технологии, маркетинг, коммуникации, цифровая экономика.

Digital-technologies are characterized by one of the most effective communication opportunities of addressing directly to the target audience using the optimal budget and the ability to monitor the basic parameters of communication. The article discusses the content of digital technologies, their significance in the conditions of digital economy development. The main channels of communication using digital technologies are identified, including content marketing, social networks and mobile commerce.

Keywords: digital-advertising, digital-technology, marketing, communications, digital economy.

Глобальная сеть изменила тип коммуникации людей. Большое значение стало приобретать виртуальное общение. Показатель проникновения Интернета среди совершеннолетнего населения России составил 62 %, или 72,3 млн. человек. Доля активной аудитории - те, кто посещает Интернет хотя бы раз в сутки - составляет 51 % (59,9 млн. человек)[6]. Интернетизация и информатизация охватывает все больше сфер деятельности, в том числе и на уровне работы по продвижению товаров и услуг. Совершенствование методов и технологий в маркетинге стало одной из ключевых проблем в условиях провозглашения ключевой роли цифровых технологий в инновационном развитии при переходе к цифровой экономике.

Термин «цифровая экономика» рассматривается как «совокупность экономических отношений, возникающих при использовании цифровых информационно-коммуникационных технологий»[7]. Цифровую экономику характеризуют обратная связь, сетевая интеграция, стратегический менеджмент и маркетинг, обмен информацией, базы данных, IT-технологии и информационные системы, автоматические системы управления.

Согласно исследованию Томаса Мезенбурга, можно выделить три основных компонента концепции цифровой экономики:

поддерживающая инфраструктура;

электронный бизнес;

электронная коммерция (дистрибуция товаров через интернет)[8].

Если в Российской Федерации идея перехода к цифровой экономике долгое время находилась на стадии общетеоретических рассуждения в связи с недостаточно высокой степенью охвата горизонтальных и вертикальных бизнес-процессов во всех сферах деятельности интернетом, цифровыми технологиями и мобильной связью и лишь в конце ноября был разработан проект программы развития цифровой экономики, источники и объемы финансирования программы (Цифровизация экономики, 2017), то в западных странах уже разработаны конкретные государственные стратегии такого перехода. Так, в Германии разработана концепция «Индустрия 4.0», в ЕС в целом сформирован План действий «Предпринимательство 2020» с отдельным пунктом по цифровой экономике[9].

В условиях перехода к цифровой экономике растет роль интернет-коммуникаций. Одной из инновационных технологий в данном направлении является digital-маркетинг.

Digital-маркетинг рассматривают как синоним интернет-маркетинга, а также цифровой, интерактивный маркетинг. В тоже время данное понятие

---

[6] Иванченко О.В. Развитие digital-маркетинга в современном информационно- коммуникационном пространстве // Сборники конференций НИЦ Социосфера. 2016. № 21. С. 64.

[7] Дуплякина О.К., Мирошниченко М.А. Необходимые условия развития цифровой экономики в России // В сборнике: Экономика знаний в России: от генерации знаний и инноваций к когнитивной индустриализации Материалы IX Международной научно-практической конференции. Ответственные редакторы В.В. Ермоленко, М.Р. Закарян. 2017. С. 225.

[8] Гнездова Ю.В. Развитие цифровой экономики России как фактора повышения глобальной конкурентноспособности // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2017. № 5. С. 16.

[9] Ильинская Е.М. Инновационная деятельность и развитие информационных технологий как основа цифровой трансформации российской экономики // В книге: Цифровая трансформация экономики и промышленности: проблемы и перспективы Под редакцией А.В. Бабкина. Санкт-Петербург, 2017. С. 50.

несколько шире фактические и направлено, прежде всего, на эффективную коммуникацию рекламодателя с целевой аудиторией посредством интернет-маркетинга.

В ходе использования digital-технологий маркетинга происходит преобразование обычного рекламного сообщения в динамичный диалог с представителями целевой аудитории. В основу такой коммуникации положено отслеживание интересов и потребностей потенциальных потребителей товаров и услуг за счет отслеживания их активности в сети интернет в рамках поисковых систем, социальных сетей, мобильных приложений и т.д.[10]

С целью повышения эффективности охвата целевой аудитории в digital-технологиях маркетинга используются такие каналы коммуникации как:

1Контент-маркетинг.

Данное направление одно из самых разработанных и широко используемых. Основными преимуществами для организаций в применении данного канала коммуникации – возможность использования практически при любом бюджете, наличие широкого перечная ресурсов для самостоятельной разработки рекламных кампаний с разработкой по данной технологии, а также собственные модули помощи, пособия по данной тематике и т.п. от крупнейших поисковых систем: Yandex и Google[11].

2 Сравнительно новым направлением digital-маркетинга являются социальные сети.

Российские компании лишь в последние 1,5-2 года начали осознавать перспективы функционирования рекламы в среде социальных приложений или платформ. Среди основных сдерживающих факторов были отсутствие возможности заработка и «качественной» аудитории. Действительно, в большинстве соцсетей заработок от прямой рекламы и подписчиков исключен (монетизировать пользователя можно лишь на сайте компании).

Основные преимущества данного канала коммуникации заключаются в возможности использования таргетинга и достаточно точного определения целевой аудитории с целью максимизации расходования средств рекламной кампании.

Кроме того, социальные сети являются место размещения основной массы аккаунтов лидеров мнений. В данную категорию входят, в основном, блоггеры, общественные деятели и т.д. Лидеры мнения, как правило, дорожат своим авторитетом и стараются проверять полученную из разных источников (в том числе других блогов) новостную информацию. Цели продвижения рекламных кампаний через лидеров мнений в Интернет обусловлены спецификой влияния таких субъектов на их аудиторию. Использование такого канала передачи рекламного сообщения позволяет адаптировать его под максимально понятный для целевой аудитории формат, при этом определяющим фактором эффективности такой рекламной кампании становится значимость мнения лидера мнения для фокус-групп. Кроме того,

[10] Таранова Ю.В. Digital-коммуникации в бизнесе: особенности и тренды // Век информации. 2015. № 3 (4). С. 243.

[11] Мелехова А.С. Тенденции digital-рекламы и маркетинга и возможности их применения в условиях секвестирования рекламных и маркетинговых бюджетов // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2015. № 1. С. 69.

предоставляемая блогерами-лидерами информация внимательно рассматривается пользователями и принимается с большим доверием. Именно данные факторы делают продвижение рекламы через лидеров мнений весьма эффективным[12].

3 Технологии мобильной коммерции.

Мобильное стало активно развиваться с ростом охвата населения современными смартфонами. Основу данного канала коммуникации составляет возможность пользователей совершать покупки с помощью смартфона. Широко используются порталы «Playmarket», «Applestore» и др. Наиболее часто рекламодатели привлекают медийную рекламу (on-screen), совмещающую в себе контекстную рекламу, рекламу в приложениях и характеризующуюся максимально точным таргетингом и геолокацией.

Основными преимуществами digital-технологий коммуникаций в маркетинге являются возможность максимизации результата при оптимальных затратах, что обеспечивается возможностью рекламодателя контролировать интерес к своей продукции и услугам за счет счетчика переходов на сайт, подсчета способов перехода на сайт и т.п. Также немаловажным фактором является возможность максимального включения целевой аудитории в показы рекламных сообщений, использование в качестве рекламной площадки ресурсов лидеров мнений и т.д. Основным отрицательным моментом digital-технологий коммуникаций в маркетинге является новизна этого направления и отсутствие проверенных методических разработок – формирование методики работы с данными ресурсами еще только начинается. Также негативной чертой digital-технологий коммуникаций в маркетиге является потребность в постоянном ведении такой рекламы – это практически ежедневная публикация материалов, а не разовая или ежемесячная.

Литература

1. Анашкина Н.А. Digital detox: новый тренд в коммуникациях // В сборнике: Визуальная культура: дизайн, реклама, информационные технологии сборник трудов XV международной научно-практической конференции. 2016. С. 55-58.

2. Бакун Т.В., Кондрашова Е.О. Digital-маркетинг, как одно из направлений менеджмента XXI века // В сборнике: От синергии знаний к синергии бизнеса Сборник статей и тезисов докладов международной научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов и преподавателей. 2015. С. 342-346.

3. Геворкян А.И. Digital-технологии в брендинге // В сборнике: Брендинг как коммуникативная технология XXI века Материалы II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. под ред. А. Д. Кривоносова. 2016. С. 183-184.

[12] Геворкян А.И. Digital-технологии в брендинге // В сборнике: Брендинг как коммуникативная технология XXI века Материалы II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. под ред. А. Д. Кривоносова. 2016. С. 183.

4. Гнездова Ю.В. Развитие цифровой экономики России как фактора повышения глобальной конкурентноспособности // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2017. № 5. С. 16-19.

5. Дуплякина О.К., Мирошниченко М.А. Необходимые условия развития цифровой экономики в России // В сборнике: Экономика знаний в России: от генерации знаний и инноваций к когнитивной индустриализации Материалы IX Международной научно-практической конференции. Ответственные редакторы В.В. Ермоленко, М.Р. Закарян. 2017. С. 225-232.

6. Иванченко О.В. Развитие digital-маркетинга в современном информационно- коммуникационном пространстве // Сборники конференций НИЦ Социосфера. 2016. № 21. С. 64-67.

7. Ильинская Е.М. Инновационная деятельность и развитие информационных технологий как основа цифровой трансформации российской экономики // В книге: Цифровая трансформация экономики и промышленности: проблемы и перспективы Под редакцией А.В. Бабкина. Санкт-Петербург, 2017. С. 50-66.

8. Мелехова А.С. Тенденции digital-рекламы и маркетинга и возможности их применения в условиях секвестирования рекламных и маркетинговых бюджетов // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2015. № 1. С. 69-73.

9. Минаев Д.В. Современная феноменология диджитал маркетинга // Маркетинг менеджмент в цифровой экономике. 2016. Т. 2. № 1. С. 21-50.

10. Роздольская И.В., Висторобская Е.Н., Гребеник Л.Г. Использование ресурсов hr-аналитики и digital-технологий в условиях перехода к сетевой цифровой экономике // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2017. № 5 (66). С. 129-143.

11. Судакова Т.В. Особенности формирования и управления лояльностью в digital среде // Сибирский торгово-экономический журнал. 2016. № 3 (24). С. 65-67.

12. Таранова Ю.В. Digital-коммуникации в бизнесе: особенности и тренды // Век информации. 2015. № 3 (4). С. 243-245.

УДК 52.08

Богданец Е.С., научный руководитель,
Старший преподаватель кафедры «Маркшейдерское дело геодезия и геоинформационные системы»
Пермский национальный исследовательский политехнический университет
Россия, г. Пермь
Тютюков А.С.,
Студент
4 курс, факультет «Горно-нефтяной»
Пермский национальный исследовательский политехнический университет
Россия, г. Пермь

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ПРЕПЯТСТВИЯ ПЕРЕД РЕЙКОЙ НА РЕЗУЛЬТАТЫ ИЗМЕРЕНИЙ ЭЛЕКТРОННОГО НИВЕЛИРА LEICA DNA-03

Аннотация: *в статье исследуется зависимость средней квадратические ошибки взятия отсчета от величины препятствия перед штрих-кодовой рейкой.*

Ключевые слова: *leika dna03, электронный нивелир, дальномер, лазерное пятно, рейка, погрешность.*

Annotation: *the article investigates the dependence of the mean square error of taking a sample on the size of the obstacle before the bar-code strip.*

Key words: *electronic level, range finder, laser spot, rack, error.*

В настоящее время для выполнения нивелирования все больше используют цифровые нивелиры вместе с штрих-кодовыми рейками. При работе в полевых условиях иногда приходиться выполнять измерения на рейку, загороженную каким-либо предметом, из-за чего увеличивается погрешность взятия отсчета.

В данном исследовании произведена попытка выявления ошибок взятия отсчета при возникновении препятствий.

В данном исследовании был задействован нивелир Leica DNA-03 с инварной рейкой длиной 3м, ниже приведены его характеристики [2]:

Таблица 1.

Характеристики нивелира Leica DNA-03

СКО на км двойного хода: Электронные измерения с инварной рейкой. Оптические измерения.	0,3мм 2мм
Поле зрения	3,5м на 100м =2°18.5′
Min расстояние до цели	0,6м
Max расстояние при электронных измерениях (длина рейки ≥3м).	110м
СКО линейных измерений.	5мм на 10м

Данный нивелир Leica DNA-03 вычисляет отсчет благодаря функции корреляции. Нивелир считывает штриховой код и записывает его в память прибора. Далее он сопоставляется с сигналом, принятым от ПЗС-приемника. Вычисляется вершина корреляционной функции. Потом исследуются разница в интенсивности попадающего излучения на различные элементы ПЗС-приемника. В следствии возникающих помех между прибором и рейкой возникают неверные участки штрихового кода. Эти участки находят во время вычислений и затем исключают из процесса корреляции. После этого находят координаты наибольшей величины корреляционной функции в ограниченной области значений расстояний и высот. Далее можно с большой точностью найти смещение изображения кода рейки по отношению к ПЗС-приемнику цифрового нивелира и масштаб кода рейки [1, с. 113].

Методика исследования.

Для исследования использовался цифровой нивелир Leica DNA03. На расстояниях 20, 30 и 40 метров от прибора выставлялась штрих-кодовая рейка, установленная на держателе для рейки.

В технических характеристиках к прибору указан угол поля зрения, как 3,5м на 100м, отсюда перед тем, как начать измерения, был найден размер области рейки, которую использует прибор, для каждого расстояния на котором происходили замеры.

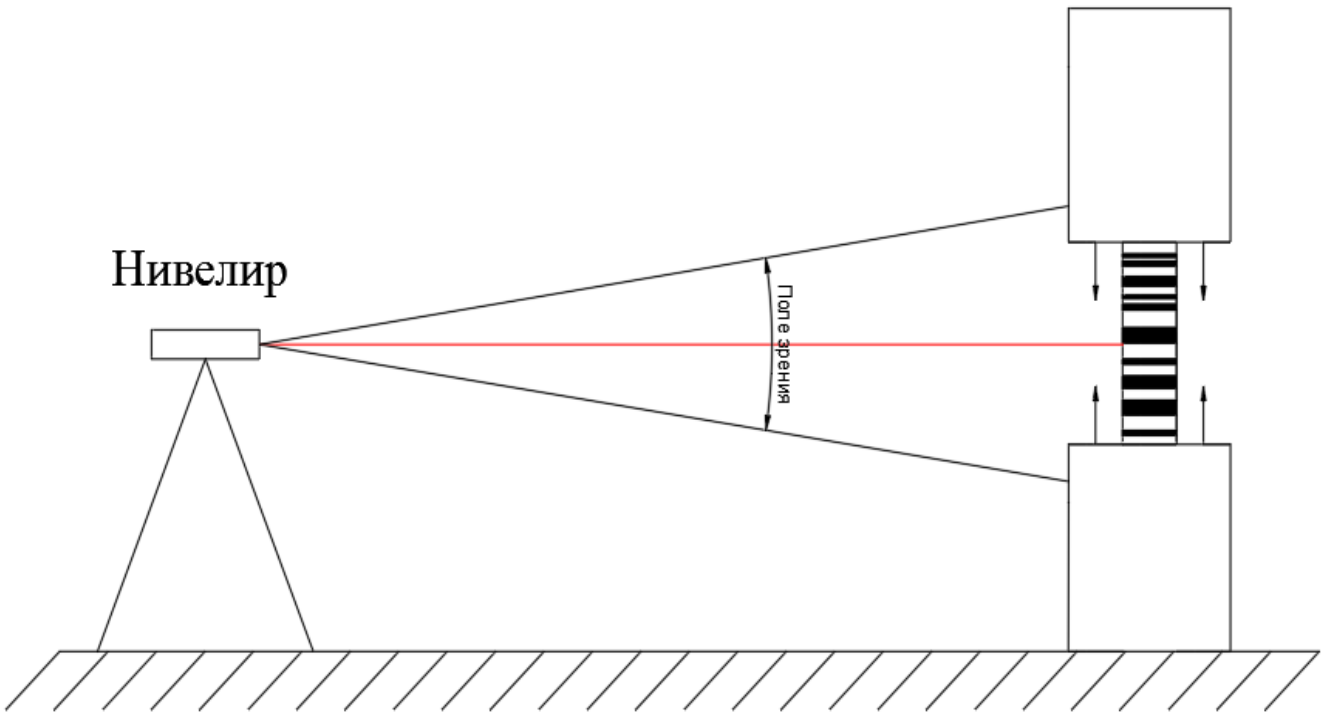


Рисунок 1. Закрытие рейки «К середине»

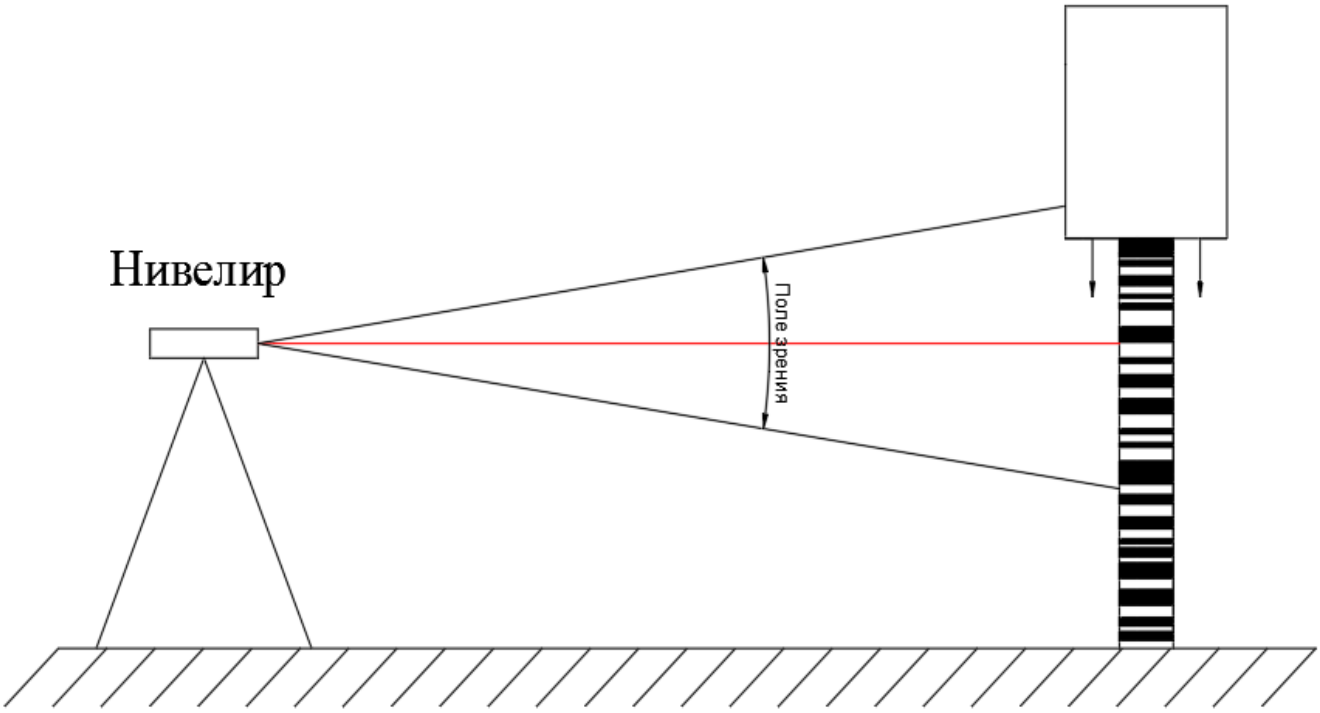


Рисунок 2. Закрытие рейки «Сверху»

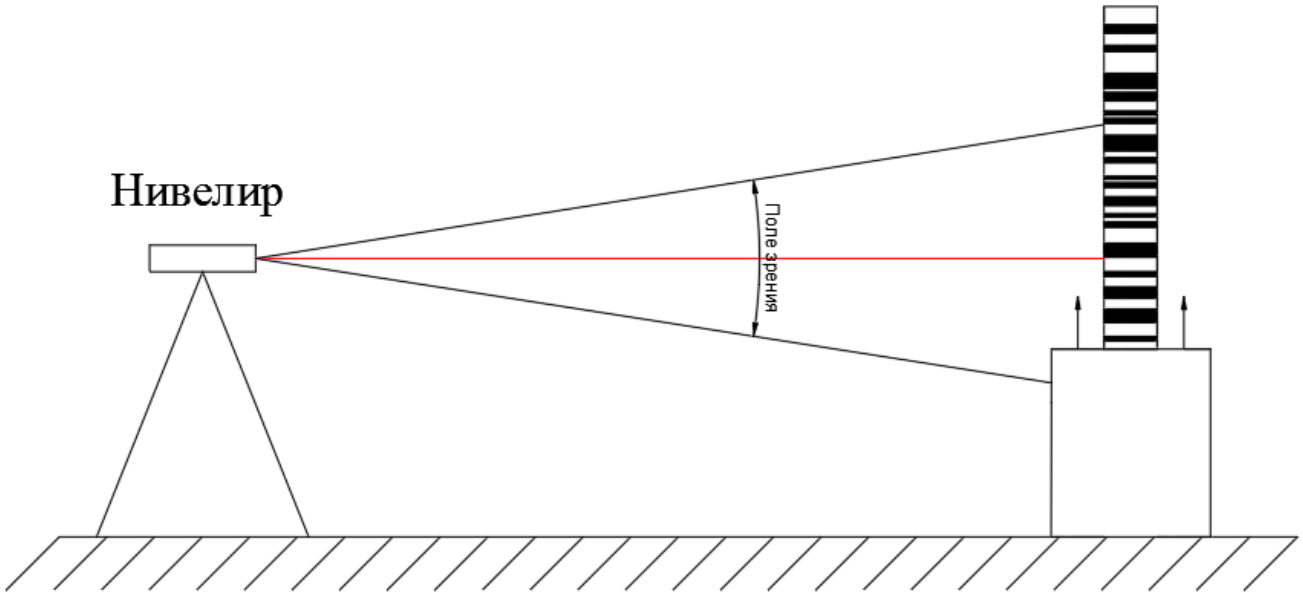


Рисунок 3. Закрытие рейки «Снизу»

На заданных интервалах производили серию измерений. Затем поле зрения прибора закрывалось на 10% тремя различными способами: сверху – вниз, снизу – вверх, к середине.

Высчитывалась СКП каждой серии измерений.

Результаты исследования.

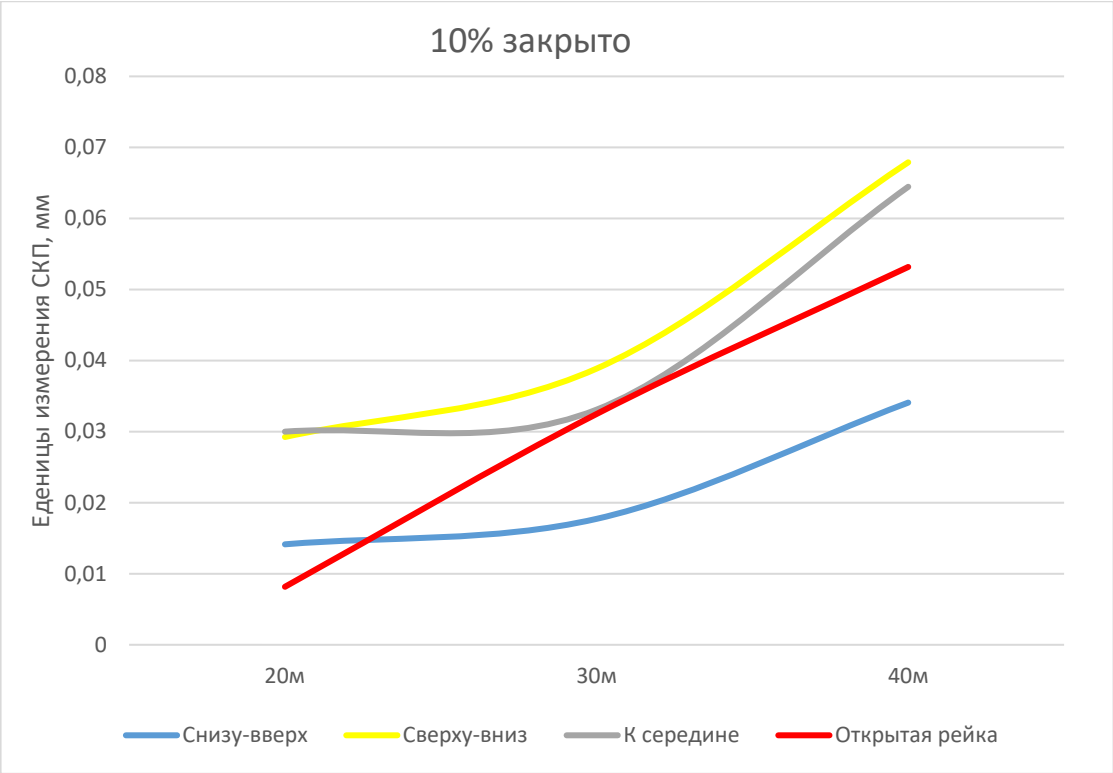


Рисунок 4. Поле зрения прибора закрыто на 10%

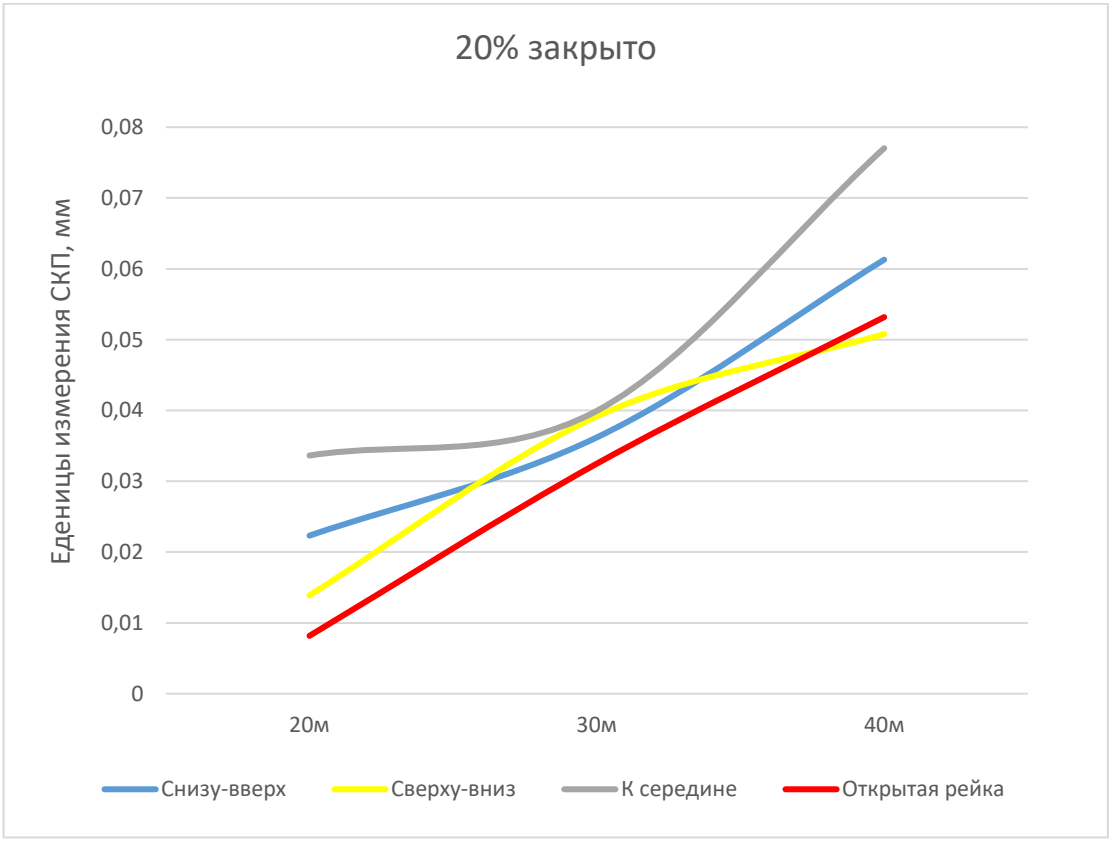


Рисунок 5. Поле зрения прибора закрыто на 20%

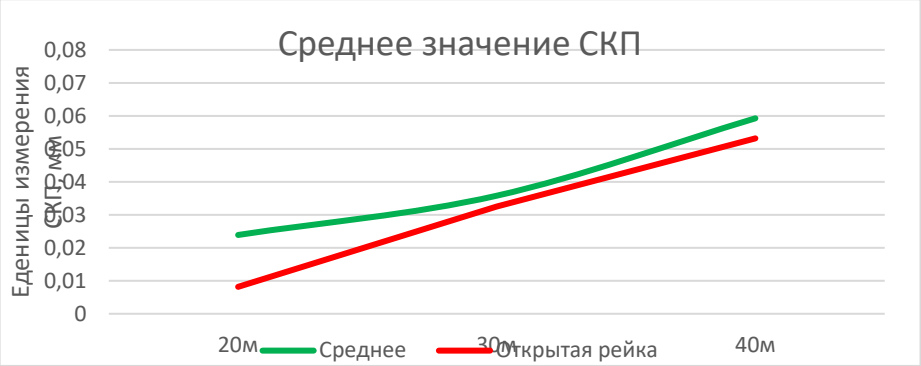


Рисунок 6. Средние значения СКП

Экспоненциальная функция больше всего подходит для описания данной зависимости средней погрешности от увеличения расстояния.

График средней погрешности от увеличения расстояния можно описать следующим уравнением:

$$\text{СКП} = 0{,}0149 * exp(0{,}0454 * l), \quad (1)$$

где l – это расстояние от нивелира до рейки.

В общем случае погрешность взятия отчета на закрытую препятствием рейку на 27% больше, чем на открытую. Так же СКП не зависит от того, насколько рейка закрыта препядствием.

Нужно заметить, что при препятствии, закрывающем рейку в поле зрения прибора на 30%, взять отчет получилось на 30м, но на 20м и 40м, нивелир отчет не брал.

Заключение.

Рефракция и турбулентность воздушных потоков значительно уменьшает контрастность и четкость изображения. Как итог, нивелир определяет положение штрихов на рейке с погрешностью.

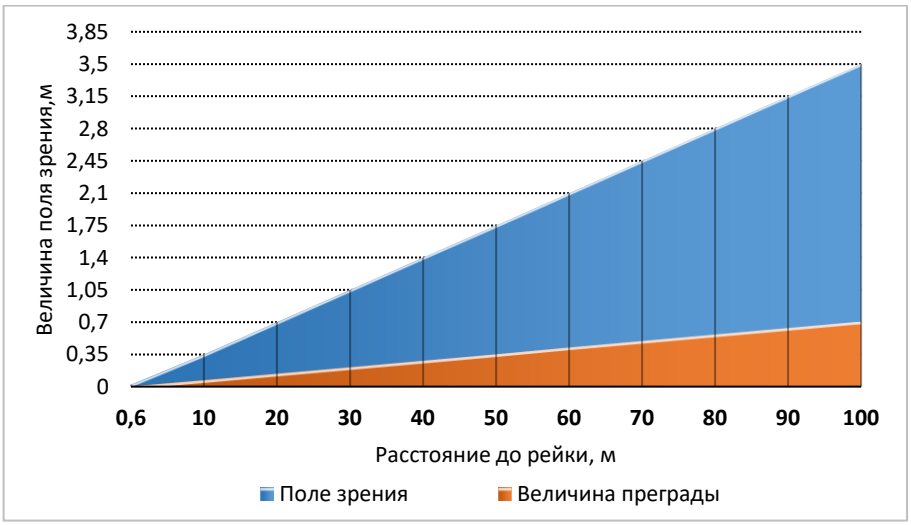


Рис.7. – Допустимая величина перекрытия рейки.

Точность взятия отчета электронным нивелиром зависит от погрешности положения штрихов кода на рейке, от точности изображения, которое сформировал нивелир, от точности нахождения положения и масштаба штрихов кода в изображении.

Более всего на величину СКП влияет увеличение расстояния от прибора до рейки.

Препятствия, попадающие в поле зрения прибора, увеличивают ошибку взятия отчета.

Положение преграды относительно рейки не оказывает значительного влияния на точность взятия отчета, но необходимо учитывать, что рейка может быть закрыта только на 20% от поля зрения прибора.

Использованные источники:

1. Геодезические приборы / М.М. Карсунская — М.: Институт оценки природных ресурсов, 2002. – 113 с.

2. Leica DNA03/DNA10 Руководство по эксплуатации // [Электронный ресурс] / Режим доступа: https://propribory.ru/data/upload/Catalog_Model_Products/4222_manual.pdf

Бекмансуров Р.Х., старший преподаватель, б/с, Елабужский институт (филиал) КФУ / факультет психологии и педагогики / кафедра теории и методики физической культуры и безопасности жизнедеятельности
Россия, г.
Елабуга
Гимазов Э.Р.,
студент 3 курс, факультет «Психологии и педагогики»
Елабужский
институт(филиал)КФУ
Россия,
г.Елабуга

ИССЛЕДОВАНИЕ ВОЛЕВЫХ КАЧЕСТВ СПОРТСМЕНОВ

Аннотация: Статья посвящена исследованию особенностей волевой регуляции, которые стали свойствами личности и проявляющиеся в конкретных специфических ситуациях. Выявлению качеств для воспитания воли. Целей для дальнейшего развития волевых качеств.
Ключевые слова: воля,усилие,развитие,воспитание,мотивация,эффективность

Annotation: The article is devoted to the study of the features of volitional regulation, which have become the properties of the personality and are manifested

in specific situations. Identification of qualities for the education of the will. The purposes for the further development of strong-willed qualities.

Key words: will, effort, development, upbringing, motivation, efficiency.

ВВЕДЕНИЕ

Современный спорт предъявляет исключительно высокие требования к уровню разносторонней подготовленности спортсменов. Важнейшими элементами тренировочного процесса считаются физическая, техническая, тактическая и психологическая подготовка. Воля делает человека свободным и сознательным субъектом в собственной жизни.

Большое напряжение внимания, сложность двигательных навыков, и в общем и целом вся спортивная деятельность требуют большого напряжения воли. Волевые качества проявляются в действиях спортсмена, направленных на преодоление трудностей и препятствий, которые определяются спецификой того или иного вида спорта. Любая специфика соревновательной деятельности требует от любого спортсмена высокого уровня психической подготовленности, волевых качеств, умения сохранять спокойствие и эмоциональную устойчивость в ответственных соревнованиях. Именно это и подчеркивает актуальность данной темы исследования.

Воспитание волевых качеств – одна из главнейших задач подготовки профессионального спортсмена. Ведь для того чтобы развить у человека, занимающегося спортивной деятельностью, те или иные волевые качества, необходимо исходить из тех конкретных трудностей и преград, с которыми сталкивается спортсмен непосредственно в своей спортивной деятельности. Поэтому как уже было сказано выше любое исследование, направленное на изучение волевых качеств и волевой готовности спортсменов является актуальным.

Волевые качества личности

Волевые качества – это особенности волевой регуляции, которые стали свойствами личности и проявляющиеся в конкретных специфических ситуациях, которые обуславливаются характером преодоления трудностей.

Человек может быть несмелым, нерешительным, нетерпеливым не потому, что не хочет проявить «силу воли», а потому, что для ее проявления у него нет так называемых генетически обусловленных возможностей, ну или простыми словами у него меньше врожденных задатков.

Перед началом процесса развития волевой сферы личности нужно понимать то, что придется столкнуться со значительными трудностями, поэтому потребуются терпение, чуткость и педагогическая мудрость. Можно выделить 5 существенных условий для воспитания воли.

Первым и самым главным условием данного процесса является формирование мировоззрения и развитие общественных чувств.

Вторым условие является овладение уменьем хотеть. Если человек не имеет чёткого понимания о том, что ему нужно, он не сможет развить в себе сильную волю.

Третье условие говорит о том, что не нужно принимать тех решений и намерений, которые ты не можешь предварить в жизнь.

Четвёртым условием является образование привычки оценивать свои действия, осознавать их последствия, а так же смотреть на них со стороны.

И наконец пятое, последнее условие воспитание воли – постоянная тренировка себя в преодолении внутренних и внешних препятствий, постоянное упражнение волевого усилия.

В ряду волевых качеств целеустремлённость, настойчивость и упорство, решительность и смелость, инициативность и самостоятельность, выдержка и самообладание есть качество, без которого невозможно развить все остальные. Это качество целеустремлённости. Оно является своеобразной основой для всего остального. Никакая деятельность не принесёт результата, если человек не осознает ту цель, ради которой он живет и работает. Чем больше усилий требуется от человека в конкретном виде деятельности, тем отчётливее должна быть его цель.

Волевые усилия и готовность спортсменов к их проявлению

Волевые условия обуславливают эффективную саморегуляцию и мобилизацию возможностей человека. В зависимости от характера трудностей, препятствующих реализации той или иной цели в спорте, волевые усилия приобретают те или иные особенности. Для их проявления необходима информация о ходе спортивной борьбы и состоянии организма спортсмена, на основе которой осуществляется волевой самоконтроль. Так же важно сознательное представление спортсменом реальности достижения намеченных результатов. Волевые условия лишь тогда достигают высокой эффективности, когда они подчинены целям разного уровня и значения. От того, какой трудности цели выбраны спортсменом, зависит интенсивность проявления его волевых усилий. Если цель легкодостижима, личность не проявит скоротечных усилий, так как ее можно достичь без каких-либо иных средств. И наоборот, выбор труднодостижимых целей требует от спортсмена проявления волевых условий их реализации. Высокий уровень притязаний, как правило, способствует усилению мотивации достижения и вследствие этого дополнительной мотиваций волевых качеств.

Таким образом, волевые усилия можно объяснить как активное проявление сознания, направленного на эффективную саморегуляцию и мобилизацию возможностей человека для успешного преодоления препядствий в процессе достижения его целей.

Выводы

Выполняя различные виды деятельности, преодолевая при этом внутренние и внешние препятствия, человек прорабатывает в себе волевые качества, имеющие огромное значение для учёбы, труда и спорта.

Раскрывая значение воли, особенности волевых качеств, необходимо отметить, что преодоление субъективных трудностей и неприятных переживаний, вызванных тренировкой, обязательно сменится чувством удовлетворения собой. Волевые усилия - это резервный энергетический и высший регуляторный фактор в любой сфере деятельности человека, и в спорте в частности. Систематическая тренировка и регулярные выступления на соревнованиях являются эффективными средствами волевых качеств

спортсмена. Формирование личности в спорте не менее значимо, чем целенаправленное развитие у спортсменов физических качеств и технического мастерства. Формирование волевой личности в спорте в первую очередь связано с воспитанием у спортсмена нравственного самосознания, побуждающего к достижению высоких результатов.

Источники:

1) Абраменко В. И. Взаимоотношения в коллективе и развитие волевых черт характера школьников-подростков // Проблемы психологии воли. Рязань. 1974.

2) Агафонов Т. И. О волевых проявлениях личности в затрудненных условиях // Вопросы психологии. 1956. № 5.

3) Баканов Е. Н. Стадии развития волевых процессов // Вестник Московского университета. Психология. 1977. № 4.

УДК 52.08

Чистогова В.А.,
Студентка
4 курс, факультет «Горно-нефтяной»
Пермский национальный исследовательский политехнический университет
Россия, г. Пермь
Научный руководитель: Богданец Е.С.,
Старший преподаватель кафедры «Маркшейдерское дело геодезия и геоинформационные системы»
Пермский национальный исследовательский политехнический университет
Россия, г. Пермь

ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАВИСИМОСТИ ТОЧНОСТИ ИЗМЕРЕНИЯ РАССТОЯНИЙ ОТ ВЕЛИЧИНЫ ПРЕПЯТСТВИЯ ПЕРЕД ЛАЗЕРНЫМ ПЯТНОМ ЭЛЕКТРОННОГО ТАХЕОМЕТРА LEICA FLEXLINE TS06

Статья посвящена исследованию зависимости точности измерений от размеров препятствия перед лазерным пятном. Нами были проанализированы средняя квадратическая погрешность, а также средние расстояния. В результате выполнения работы даны практические рекомендации по допустим размерам препятствия для данного тахеометра.

Ключевые слова: *тахеометр, СКП, лазерный дальномер, лазерное пятно, расстояние, режим измерения, препятствие.*

The article is devoted to the investigation of the dependence of the accuracy of measurements on the dimensions of the obstacle in front of the laser spot. We

analyzed the mean square error, as well as the average distances. As a result of the work, practical recommendations are given on the size of the obstacle for this total station.

Keywords: *total station, mean square error, range finder, laser spot, distance, measuring mode, obstacle.*

При измерении расстояний лазерным дальномером возникают различные погрешности в измерениях, зависящие от следующих факторов [1]:

- Лазерный луч может попадать на объекты вблизи пути его прохождения
- Измерения в безотражательном режиме могут выполняться на сильно отражающие поверхности
- Влияние атмосферных условий (видимость, освещенность, колебания воздуха, погода)
- Не все электронные тахеометры обладают соосным расположением осей визирования и лазерного дальномера, что зачастую приводит к измерению расстояния до близлежащего объекта [2, с 6, 43].

Электронный тахеометр может производить точные и надежные измерения расстояний даже если точка расположена на наклонной поверхности, углу или крае какого-либо объекта благодаря малому размеру лазерного пятна и точному соосному расположения сенсора линии визирования оптической трубы. Стоит также заметить, что чем больше длина измеряемого, тем больше и размер лазерного пятна.

Размер лазерного пятна прямо пропорционален области вокруг точки наведения, оказывающей влияние на измерение расстояний. Если мы используем безотражательный режим работы дальномера, то размер лазерного пятна будет значителен для повышения точности измерений при неровных поверхностях, повышения точности при измерениях вблизи края и на наклонной поверхности [3].

Так же небольшой размер лазерного пятна проецируется в небольшой след на измеряемых объектах и, как следствие, позволяет выполнить измерение расстояния даже близко к краям с более высокой точностью.

В данном исследовании мы попытались выявить степень влияния размера препятствий на точности измеряемых расстояний. Для проведения исследований использовался электронный тахеометр Leica FlexLine TS06. Расстояние измерялось на 3 интервалах с длинной 50, 75 и 100 метров соответственно. Первым шагом в нашем исследовании было определение размера лазерного пятна. Согласно руководству по эксплуатации [1] для этого прибора на расстоянии 50 метров лазерное пятно имеет величину 8*20 мм. В результате вычислений нами была получена следующая таблица с размеров лазерного пятна тахеометра Leica FlexLine TS06 (Таблица 1).

Таблица 1.

Рассчитанный размер лазерного пятна тахеометра Leica FlexLine TS06

Расстояние, м	Размер лазерного пятна, см
50	5
75	8,5
100	12

Измерения расстояний проводилось с постепенным уменьшением размера препятствия при помощи раздвижения створок в установке для проведения эксперимента (Рисунок 1).

Рисунок 1. Схема проведения эксперимента

На следующих графиках (Рисунок 2-4) показаны значения СКП и средние значения расстояния на интервале 0-100%.

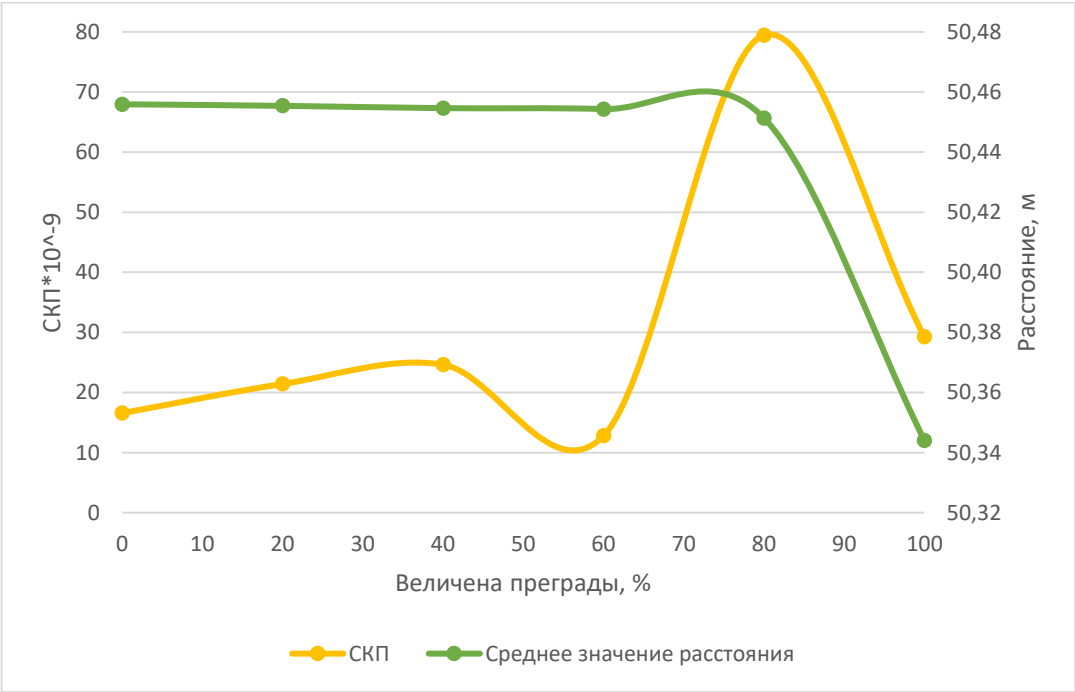


Рисунок 2 – СКП и средние значения расстояния на 50м

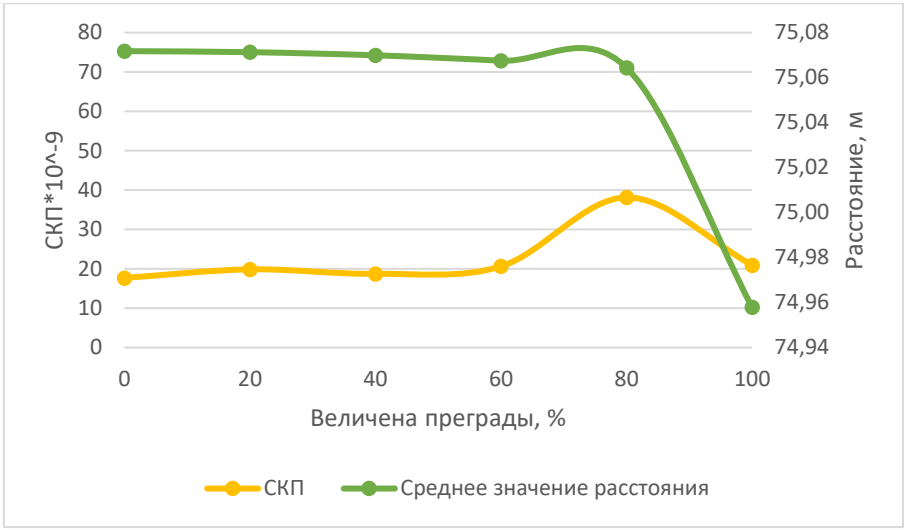


Рисунок 3. СКП и средние значения расстояния на 75 м

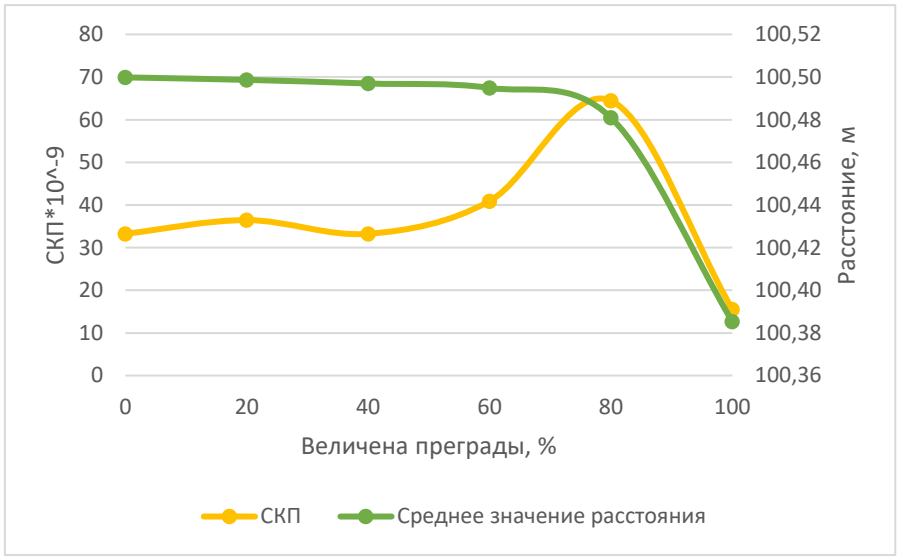


Рисунок 4. СКП и средние значения расстояния на 100 м

На графиках (Рисунок 2-4) видно, что наибольшие значения СКП имеет при величине препятствия 70 - 90 % от размера лазерного пятна. Расстояние же наоборот при этой же величине препятствия имеет меньшие значения. В результате исследований мы получили следующее уравнение, выражающее зависимость СКП от процента перекрытия лазерного пятна:

$$СКП_{50} = (20{,}1 + 15{,}87 * k) * 10^{-9}$$

$$СКП_{75} = (19.767 + 4.349 * k) * 10^{-9}$$

$$СКП_{100} = (41.992 - 7.023 * k) * 10^{-9}$$

где k – это величина препятствия, выраженная в долях от общего размера пятна.

Можно сделать вывод, что при измерении расстояний препятствия не должны превышать 70-75 % от полного размера лазерного пятна. В нашем

случае для расстояния 50 м размер препятствия не должен превышать 3,5 см, для 75 м – 6 см, для 100 м – 8,5.

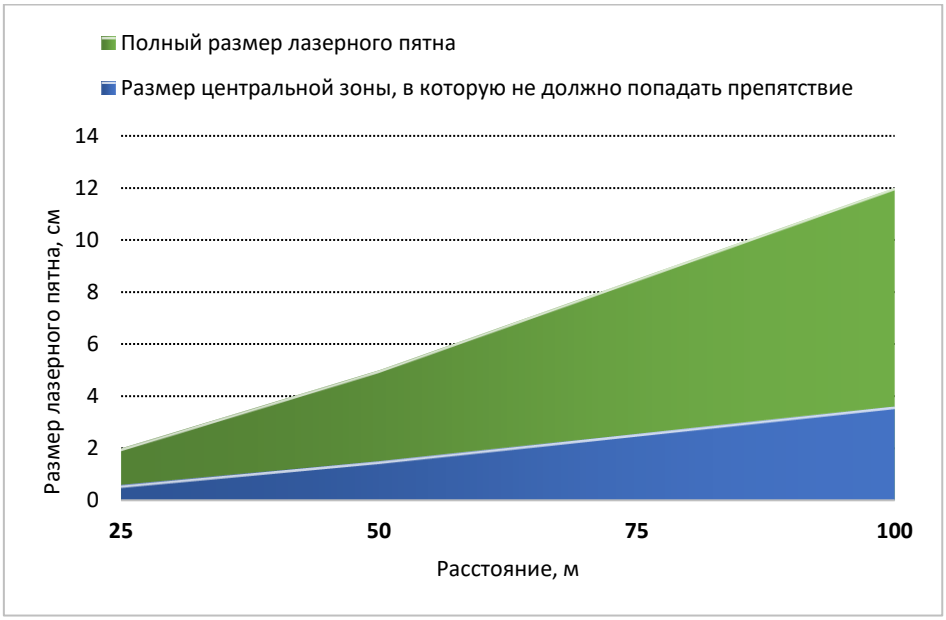


Рисунок 5. Диаграмма для определения размера лазерного пятна и размера центральной зоны, в которую не должно попадать препятствие

В результате нашего исследования мы получили, что препятствия не должно попадать в некоторую центральную область лазерного пятна, которая примерно равна 30% от его общего размера, так как интенсивность излучения сфокусирована в центре пятна. Не стоит также забывать, что наиболее высокая точность измерения расстояний обеспечивается только при проецировании полного лазерного луча на измеряемую поверхность. Как итог, мы можем построить диаграмму, с помощью которой можно определить размер лазерного пятна и размер зоны в которую не должно попадать препятствие (Рисунок 5).

Использованные источники:

1. Leica FlexLine TS02/TS06/TS09 Руководство по эксплуатации // [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://ugt.ur.ru/documents/manuals/FlexLine_UserManual_v3_ru.pdf

2. Лазерные приборы и методы измерения дальности: учеб.пособие / В.Б. Бокшанский, Д.А. Бондаренко, М.В. Вязовых,И.В. Животовский, А.А. Сахаров, В.П. Семенков ; под ред. В.Е. Карасика. — М.: Изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2012. – 6 с.; 43 с.

3. Технология преобразования аналоговых сигналов (WFD) Техническое описание // [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://geosystems.ru/upload/library/WhitePaper_WFD_ru.pdf

УДК 519.2

Афанасьев Г.И.,
кандидат технических наук
доцент кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Комарова Н.К.,
студентка
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Васильева В.В.,
студентка
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва

ИССЛЕДОВАНИЕ КОРРЕЛЯЦИИ МЕЖДУ КУРСОМ РУБЛЯ ОТНОСИТЕЛЬНО ДОЛЛАРА И ЦЕНАМИ НА НЕФТЬ

Аннотация. *Актуальность темы исследования обусловлена высокой степенью значимости для российской экономики так называемых нефтяных доходов. В течение более чем 20 лет их уровень определяет более чем на 60 процентов доходную часть бюджета. Для выполнения работы использованы цены на нефть по данным British Petroleum и курса доллара к рублю по официально статистике.*

Ключевые слова: *курс доллара, цены на нефть, корреляция.*

Abstract. *The relevance of the topic is conditioned the high degree of meaningfulness for the Russian economy of the so-called oil profits. During more than 20 years their level determines more than on 60 percent profitable part of budget. For implementation of work used oil price from data of British Petroleum and course of dollar to to chop to on officially to statistics.*

Key words: *course of dollar, oil prices, correlation.*

Введение

Нефтегазовый комплекс России играет важную роль, как в экономическом развитии страны, так и на мировом энергетическом рынке. Территория России обладает огромным и еще далеко не исчерпанным потенциалом углеводородного сырья. Однако структура и качество ресурсов суши сегодня не удовлетворяют возрастающим потребностям промышленного производства. Более 75 % месторождений уже вовлечены в освоение. Возможности расширения потенциала освоенных районов суши ограничены. В результате ежегодный прирост запасов едва покрывает добычу, а по большинству нефтегазоносных провинций накапливается ежегодный дефицит разведанных запасов.

Совершенно очевидно, что результаты деятельности нефтегазового комплекса в настоящее время являются основной базой для формирования платежного баланса России, поддержания курса национальной валюты, в том числе имеют ключевое значение для преодоления кризисных явлений.

В настоящее время основными странами-импортерами нефти и газа являются следующие: ЕС, СНГ, Китай, Япония, Республика Корея, Турция и др.

Цены на нефть обусловлены не только экономическими соображениями, значительное влияние на них оказывает политическая обстановка и мировые события. К примеру, крупнейший до сего дня нефтяной кризис произошел в 1973 году, когда вследствие нефтяного эмбарго цена на нефть в Соединенных Штатах Америки поднялась четырехкратно. В связи с невозможностью учесть в прогнозе подобные факторы, прогнозирование цен на нефть является в известной мере неточным.

Корреляционно-регрессионный анализ курса доллара и цен на нефть

Наибольший интерес с нашей точки зрения представляют цены, приведенные к ценам 2014 года, так как в них учтены изменение покупательной стоимости денег и уровень инфляции (X7).

```
. summarize X7, detail
```

X7

Percentiles		Smallest		
1%	18.46782	18.46782		
5%	25.26672	25.26672		
10%	25.5352	25.5352	Obs	21
25%	31.18531	26.43347	Sum of Wgt.	21
50%	47.95502		Mean	60.61962
		Largest	Std. Dev.	34.5009
75%	86.3056	106.9376		
90%	110.4212	110.4212	Variance	1190.312
95%	115.1434	115.1434	Skewness	.4038361
99%	117.0904	117.0904	Kurtosis	1.625164

```
.
```

Рисунок 1 – Описательные статистики мировых цен на нефть

Таким образом, данный временной ряд имеет относительно однородную структуру, так как стандартное отклонение незначительно превышает половину среднего значения ряда. Данные не соответствуют нормальному распределению на основании показателей эксцесса и асимметрии.

Если в период с 2001 по 2007 год можно говорить о стабильной динамике роста с переменным темпом роста, то в период с 2008 по 2011 гг. ряд испытывает значительную вариативность, а начиная с 2011 г. цены на нефть снижаются.

Данная ситуация объясняется и мировым финансовым кризисом, а в период с 2013 г. изменением структуры рынка потребления и производства, а

также вводимыми санкциями против России и перераспределение игроков на рынке.

В отношении цен на нефть необходимо провести более детальный анализ.

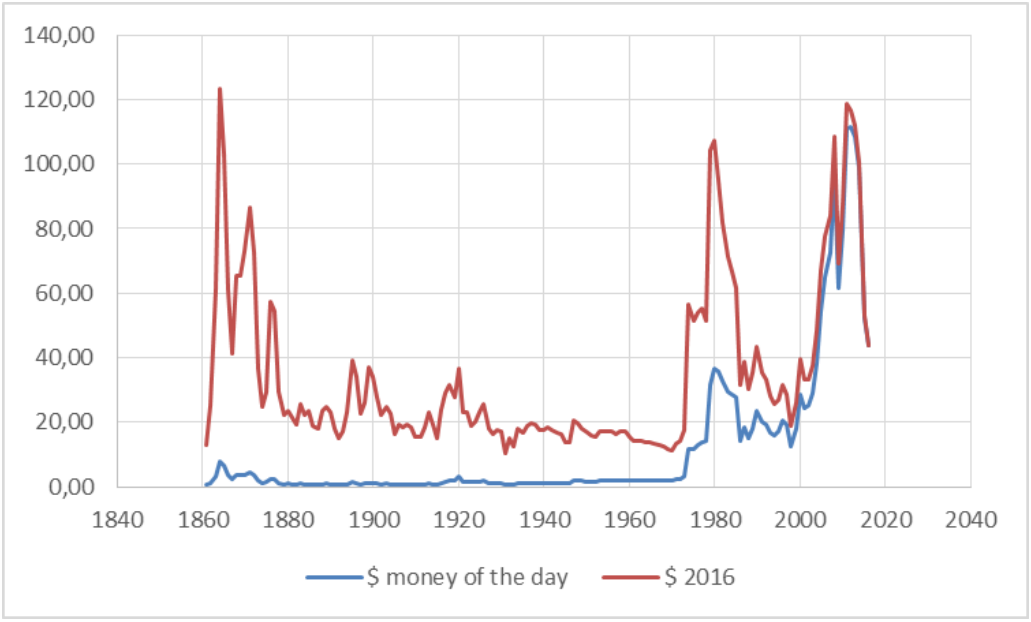


Рисунок 2 – График цен на нефть марки Brent в текущих ценах и в ценах 2016 года

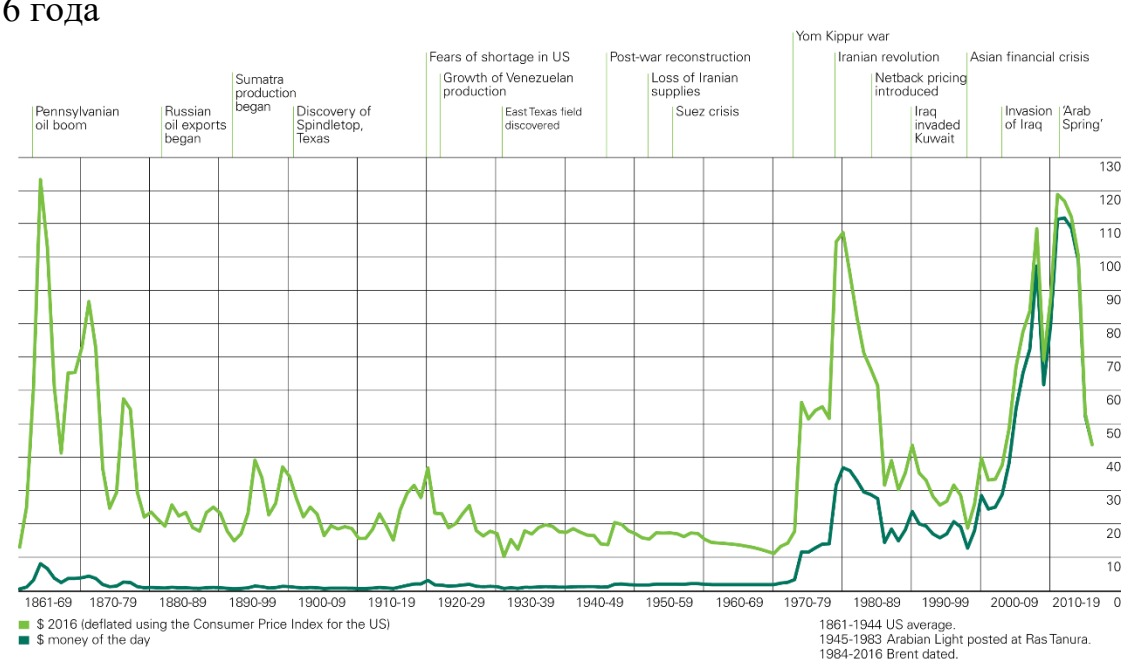


Рисунок 3 – График цен на нефть WTI

Цены на нефть обусловлены не только экономическими соображениями, значительное влияние на них оказывает политическая обстановка и мировые события. К примеру, крупнейший до сего дня нефтяной кризис произошел в 1973 году, когда вследствие нефтяного эмбарго цена на нефть в Соединенных Штатах Америки поднялась четырехкратно. В связи с невозможностью учесть в прогнозе подобные факторы, прогнозирование цен на нефть является в известной мере неточным.

Построим кореллограмму ряда цен на нефть.

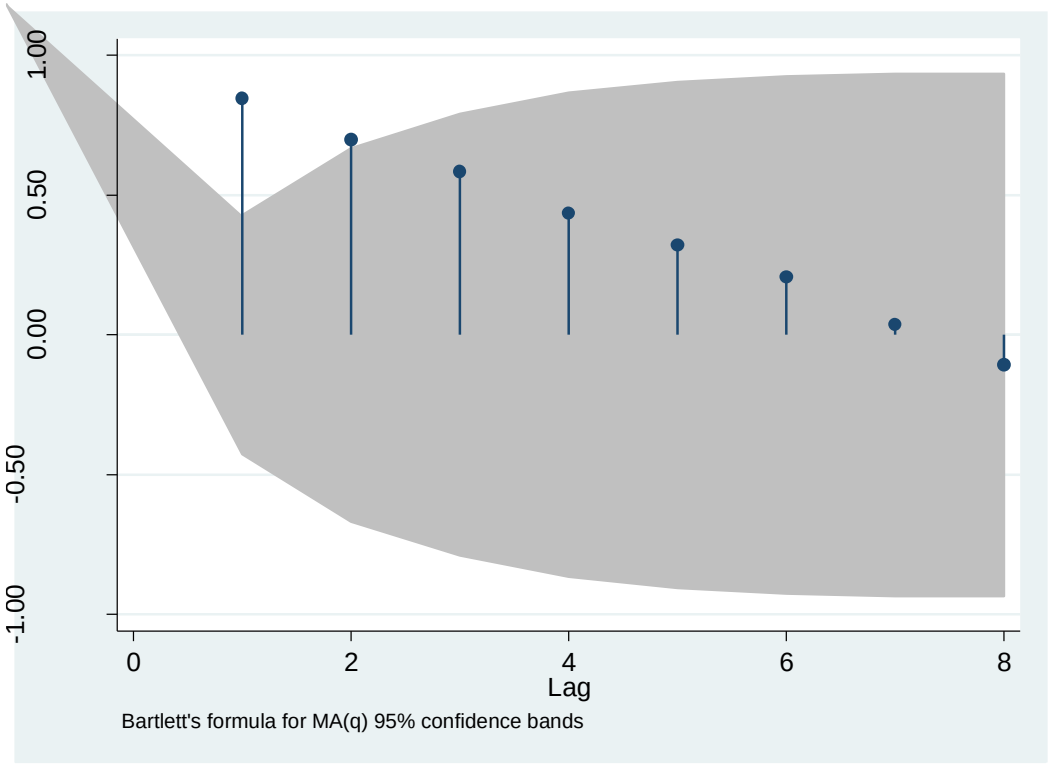


Рисунок 4 – Кореллограмма цен на нефть

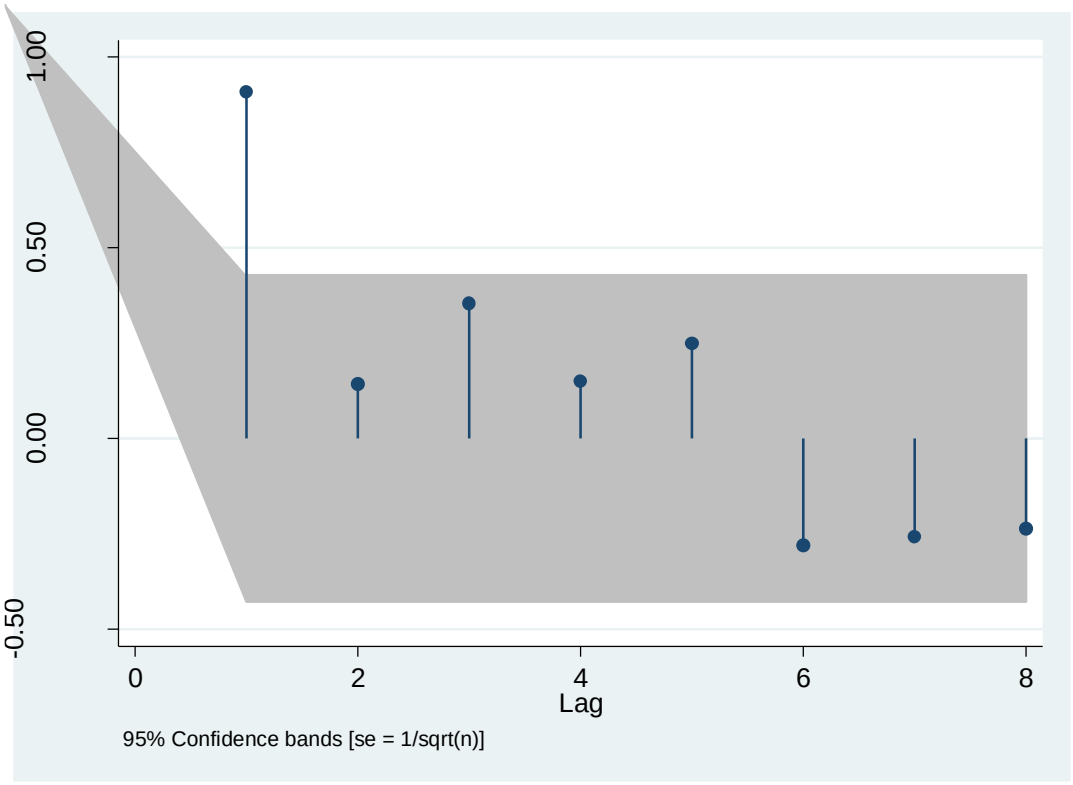


Рисунок 5 – Частная корреляционная функция

В данном случае также можно сделать вывод о наличии тренда.
Построим модель ряда.
Для уровня цен на нефть модель ряда имеет следующий вид (рисунок 6).

```
ARIMA regression

Sample:  1995 - 2014                            Number of obs      =         20
                                                 Wald chi2(.)       =          .
Log likelihood = -82.66392                       Prob > chi2        =          .
```

D.X7	Coef.	OPG Std. Err.	z	P>|z|	[95% Conf.	Interval]
/sigma	15.0934	2.052283	7.35	0.000	11.071	19.1158

Note: The test of the variance against zero is one sided, and the two-sided confidence interval is truncated at zero.

Рисунок 6 – Модель ARIMA временного ряда цен на нефть

Тенденция имеет нелинейную форму, построение модели высокого качества достаточно проблематично. В этом случае стандартные методы оценивания такие, как метод наименьших квадратов и метод максимального правдоподобия не подходят, необходимо использовать адаптивные методы. Например, метод ridge-оценок или использование методов регуляризации.

На основании прогнозов цен на нефть, накопленной инфляции можно сделать предположение об изменении динамики валютного курса.

Таким образом, становится очевидно, что при таком падении цен, инвесторы в первую очередь стремятся перевести активы в более стабильные вложения.

Этим и объясняется стабилизация курса доллара, так как значительная часть инвесторов перевела их в фондовые вложения. Данная ситуация привела также к относительному снижению стоимости евро к доллару. Снижение составило практически 30%.

В результате получаем долгосрочный прогноз индекса доллара в мире.

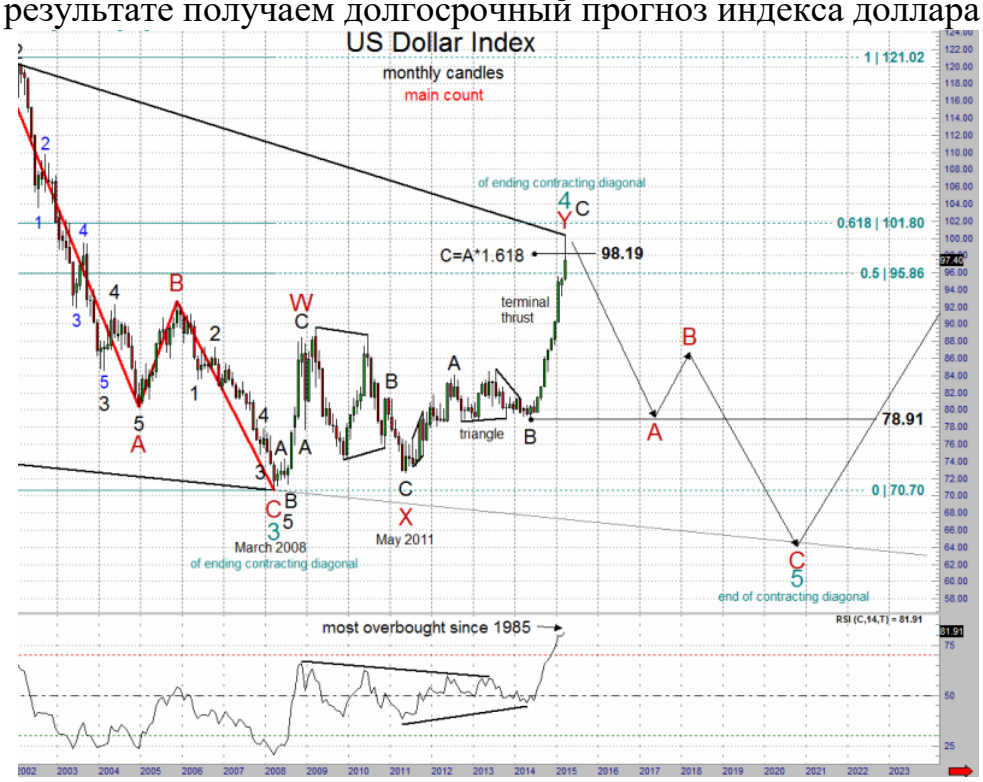


Рисунок 7 – Долгосрочный прогноз индекса доллара

Прогноз неутешителен для России. В первую очередь из-за значительной зависимости состояния экономики страны от «нефте-долларов». Как уже было показано выше, валютный курс в значительной степени связан с изменениями на рынке нефти и рынке золота.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Нефть является невосполнимым ресурсом, как и все виды углеводородов, их формирование происходит слишком медленно с точки зрения развития общества. Поэтому необходимо максимально точно определить наличие разведанных запасов, объемы их потребления для определения перспектив развития общества и необходимости замещения данного ресурса другими.

До настоящего времени нефтяную политику определяли два картеля - западный и восточный. Первый объединяет 6 крупнейших нефтяных компаний, на которые приходятся 40% нефтедобычи стран, не входящих в ОПЕК. Совокупный объем продаж этих компаний в 1991 году составил почти 400 млрд. долларов. В восточный картель (ОПЕК) входят 13 стран, дающих 38 процентов всей мировой добычи и 61 процент мирового экспорта нефти.

Кроме того, в обозримом будущем нефть заменить нечем. Мировой спрос будет расти, согласно прогнозам, на 1,5 процента в год, а предложение существенно не возрастет, если Ирак не получит увеличения квоты на объем экспортируемой нефти. До энергетического кризиса 1973 года в течение 70 лет мировая добыча практически удваивалась каждые десять лет. Однако сейчас из стран - членов ОПЕК располагающих 66% мировых запасов, лишь четыре страны могут ощутимо увеличить объем нефтедобычи (Саудовская Аравия, Кувейт, Нигерия, Ирак).

Интересным с нашей точки зрения является факт зависимости цен на нефть от политических изменений, происходящих в мире. Кроме того, мировые цены на нефть подвержены зависимости от стабильности доллара как валюты, это касается в первую очередь мировых тенденций.

На сегодняшний день объемы потребления нефти в мире в абсолютном выражении растут в среднем на 0,8% в год.

Эта ситуация свидетельствует о постоянном росте потребления нефти в текущем периоде. При сохранении данной тенденции разведанные запасы будут исчерпаны полностью в ближайшие 50 лет.

На основании анализа теоретических источников по исследуемой проблемы были классифицированы показатели, характеризующие состояние развития нефтяного комплекса, среди них выделены несколько групп, в первую очередь – показатели характеризующие уровень запасов и добычи нефти, далее показатели, связанные с особенностями процесса добычи и переработки, кроме того, определяются показатели, характеризующие экспортно-импортные характеристики отрасли, уровень трудовых ресурсов.

Сложность реализации теоретической модели состояла в первую очередь в недостаточности данных для рассмотренных показателей. Поэтому на основании построения промежуточных моделей были выделены лишь те показатели, по которым имеются временные ряды за период не менее 20 лет.

Проведя регрессионный анализ с целью выявления формы временного ряда, отметим, что во всех моделях отсутствует сезонная составляющая.

Тенденция имеет нелинейную форму, построение модели высокого качества достаточно проблематично. В этом случае стандартные методы оценивания такие, как метод наименьших квадратов и метод максимального правдоподобия не подходят, необходимо использовать адаптивные методы. Например, метод ridge-оценок или использование методов регуляризации.

Для исследования поведения рядов можно использовать различные методы и подходы наиболее распространенными среди них являются построение моделей для временных рядов на основании ARIMA, ARCH и GARCH, а также использование методов коинтеграции и многофакторных моделей и многомерных временных рядов.

Поэтому для моделей временных рядов были построены ARIMA модели, но качество их оказалось достаточно низким, данная ситуация с нашей точки зрения связана со следующими проблемами.

Во-первых, за рассматриваемый период с 1995 по 2014 гг. в мировом энергетическом хозяйстве дважды наблюдались периоды кризисов, поэтому за соответствующие периоды, а именно 2008-2010 и 2013 – 2014 гг. данные необходимо исключить из рассмотрения и провести сращивание рядов, но в этом случае могут возникнуть две проблемы, первая – недостаточный объем данных для построения многофакторных моделей. вторая связана с сохранением ситуации на данный момент, являющейся продолжением кризиса.

Во-вторых, нефтяная отрасль в России в значительной мере зависит от политических факторов, как внешних, так и внутренних, и поэтому не допускает высокой точности прогнозирования и моделирования.

Однако, при проведении исследования были построены также многомерные временные модели, которые позволяют учесть политические факторы, такие как стабилизация курса доллара (в мире) и изменение мировых цен на нефть.

Отмечено, что между данными показателями сохраняется взаимосвязь, при этом укрепление позиции доллара в мире ведет к снижению цен на нефть.

Использованные источники

1. Куликов М.В. Оценка текущей макроэкономической ситуации и ее ближайшая перспектива // Деньги и кредит. - 2015. - N 11. - С.3-4.

2. Левина Л.Ф. Макроэкономические цели российской экономики и их зависимость от экспорта нефти // Энергия: экономика, техника, экология. – 2012. – N 10. – С.34-41.

3. Малаховская О.А. Исследования причинно-следственных взаимосвязей в макроэкономике: нобелевская премия по экономике 2011 г. / Малаховская О.А., Пекарский С.Э. // Экон. журнал ВШЭ. – 2012. – Т.16, N 1. – С.3-30.

4. Официальный сайт Единой межведомственной информационно-статистической системы, [Электронный ресурс]. Режим доступа:

http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/databases/emiss/ (дата обращения 10.12.2017).

5. Официальный сайт British Petroleum, [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.bp.com/statisticalreview (дата обращения 10.12.2017).

6. Эконометрика: Учебник для магистров / Елисеева И.И.,Курышева С.В.,Нерадовская Ю.В.,Беляков Д.И., и др.; Под ред. И.И.Елисеевой.- М.: Юрайт, 2012, ЭБС Юрайт 2014

УДК 519.2

Афанасьев Г.И.
кандидат технических наук
доцент кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Белоногов И.Б.
старший преподаватель кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Булгаков Д.А.
студент
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Тимофеев В.Б.
доцент кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва

ИССЛЕДОВАНИЕ КОРРЕЛЯЦИОННЫХ ЗАВИСИМОСТЕЙ МЕЖДУ ФОНДОВЫМ ИНДЕКСОМ ГЕРМАНИИ DAX И ВАЛЮТНОЙ ПАРОЙ EUR/USD

Аннотация.

Актуальность темы обусловлена необходимостью прогнозировать динамику одной из ключевых валютных пар на мировой арене. Целью работы является изучения влияние фондовой биржи Германии на валютную пару EUR/USD, а именно индекса DAX. При выполнении работы использованы следующие исходные данные: показатели индекса DAX, показатели валютной пары EUR/USD.

Ключевые слова: *Индекс DAX, фондовый рынок, корреляция, валютная пара EUR/USD.*

Afanasyev G.I., Ph.D.
Assistant Professor, Department of Automatic Information Processing and Control Systems
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Belonogov I.B.
Senior Lecturer, Department of Automatic Information Processing and Control Systems
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Bulgakov D.A.
3-year student
Faculty of Engineering Business and Management
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Timofeev V.B.
Assistant Professor, Department of Automatic Information Processing and Control Systems
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow

RESEARCH OF CORRELATION DEPENDENCIES BETWEEN THE GERMANY DAX INDEX AND EUR/USD CURRENCY

Abstract.
The relevance of the topic is determined by the need to forecast the dynamics of one of the key currency pairs on the world stage. The purpose of the study is to research the impact of the German stock exchange on the EUR/USD currency pair, namely the DAX index. In the work is used the following source data: indicators of index DAX, parameters of currency pair EUR/USD.

Key words: *DAX index, stock exchange, correlation, currency pair EUR/USD.*

1. Введение

Одним из ключевых компонентов современной рыночной экономики является развитый финансовый рынок. Его задача заключается, в первую очередь, в аккумулировании финансовых ресурсов и обеспечении их перераспределения между различными участниками рынка. Частью финансового рынка является фондовый рынок, который тесно связан с экономикой, а следовательно имеет взаимосвязь с национальной валютой.

2. Корреляционная динамика индекса DAX и валютной пары EUR/USD

В различных странах мира фондовый рынок отличается по масштабу, количеству элементов, объему денежных инвестиций и влиянию.[1] На

фондовом рынке проводятся торги облигациями, еврооблигациями, корпоративными и региональными облигациями, депозитарными расписками, ипотечными сертификатами участия и инвестиционными паями. Фондовые рынки, которые представляют собой дополнительные источники финансирования, постоянно видоизменяются под влиянием глобальных перемен, вызванных экономическим развитием и глобализацией экономик. Рост мировой торговли способствовал тому, что компании стали стремиться расширить свое влияние за пределами собственной страны, а фондовый рынок помогает интегрироваться бизнесу в международную среду. Фондовый рынок подвержен влиянию множества факторов, воздействующих на его структуру, тем не менее, в рамках работы нас интересуют макроэкономические показатели, а именно национальная экономика. Фондовый рынок характеризует экономическое состояние общества, его структуру и изменения, которым оно подвержено. К важнейшим факторам, определяющим его влияние, можно отнести:

- Волатильность - склонность к колебаниям, изменчивость рынка. Если инвесторы не предполагают долгосрочных инвестиций денежных средств, то в экономику приходит спекулятивный капитал, который делает ее уязвимой в случае нестабильной экономической ситуации. Рынок Германии, о котором пойдет речь достаточно стабилен, поэтому инвесторы предпочитают долгосрочные вложения;
- Секьюритизация экономики - увеличение доли финансовых активов в ВВП (валовой внутренний продукт). Выпуск ценных бумаг, обеспеченных активами, которые генерируют стабильные денежные потоки, открывает новые возможности для компаний по привлечению ресурсов. Рынок секьюритизации активов бурно активно развивается, а транспарентность немецких компаний обеспечивает Германии участие в этом тренде.

Инвестиционную активность можно проследить по объемам торгов на бирже, которые связаны со структурой спроса и движениями средств инвесторов. Также значимым показателем является капитализация национальных компаний, рост стоимости акций которых приводит к росту ВНП. Макроэкономические показатели косвенно влияют на вектор развития фондового рынка, потому как при одинаковых обстоятельствах, разные рынки могут себя вести абсолютно по-разному. Динамику же этих изменений диктуют, в первую очередь, инвесторы. Ключевая цель фондового рынка - привлечение сравнительно недорогих ресурсов для расширения производства и дальнейшего роста. В теории темпы развития фондового рынка могут коррелироваться с развитием национальной экономики. Страна, экономика которой находится в упадке, с малой вероятностью будет иметь развитый фондовый рынок. [2]

На территории Германии функционирует один из старейших, наиболее продвинутых и оснащенных фондовых рынков в мире на текущий момент. Влияние Немецкого рынка ценных бумаг обусловлен влиянием государства и Федерального банка, создавших надежную и эффективную систему

регулирования и защиты инвесторов. По величине ВВП, объему экспорта и трудовым ресурсам Германия занимает лидирующие позиции в Европейском союзе, тем не менее по масштабам фондовый рынок Германии во многом уступает другим крупным игрокам: Франции и Великобритании. Вторая мировая война изменила структуру фондового рынка ФРГ, заметно снизив долю капиталовложений и капитализацию к ВВП. В конце 20-го века правительство Германии, из-за отставания от конкурентов, поставило перед собой задачу по улучшению обстановки на финансовом рынке. При участии правительства была создана общенациональная стратегия развития финансовых рынков, которая называлась «Финансовая площадка Германии», что позволило Германии улучшить своё положение в Европе и по всему миру, хотя отнять звание международного финансового центра у Англии так и не вышло. Немецкие компании, являющиеся одними из наиболее мощных в экономическом отношении, уступают по величине рыночной стоимости компаниям из других стран. Крупнейшая по капитализации компания Volkswagen в марте 2008-го года занимала лишь 61-е место в списке крупнейших мировых компаний. В 1990-е годы рынок акций Германии продемонстрировал бурный рост, однако после этого последовал кризис, спровоцированный банкротством компаний инновационных отраслей, затронувший даже индекс DAX (Deutscher Aktienindex) , в который данные компании даже не входили. Сегмент на Франкфуртской фондовой бирже, посвященный компаниям новых отраслей, был расформирован, а индекс DAX сократился более чем в 3 раза. К началу 2007-го года фондовый рынок Германии приблизился к предкризисному максимуму, однако ипотечный кризис в США к середине года обрушил индекс на 25%. На текущий момент финансовый рынок ФРГ имеет положительные перспективы. Показатели P/E и дивидендная доходность национальных компаниях остаются на высоком уровне, а макроэкономические показатели создают положительные условия для дальнейшего развития рынка ценных бумаг. В сухом остатке подобные условия обеспечивают Германии большое влияние на европейское сообщество и на валютную пару EUR/USD в частности.[3]

Для изучения влияния состояния фондового рынка мы будем использовать Биржевой индекс, который является показателем цен группы ценных бумаг, соответственно индекс можно рассматривать как набор из акций, объединенных по какому-либо признаку. Важнейшим показателем при изучении отдельного взятого индекса является состав ценных бумаг, входящих в конкретный индекс, так как он определяет информацию, которую можно получить, отслеживая поведения индекса. Приоритетной задачей фондового индекса является создание показателя, с помощью которого участники рынка могли бы ориентироваться в движении котировок интересующих их компаний.[4] Динамика индексов характеризует влияние на рынок внешних событий, обобщая показатели отдельных котировок, что помогает понимать общий тренд движения отрасли или сегмента.[5] Также индекс может использоваться для мониторинга производных от индекса инструментов - например, фьючерса на индексе РТС и получение информации

о настроении инвесторов, которые ощутимо реагируют на перемены в инвестиционном климате;

Основным индексом фондовой биржи Германии является индекс DAX, так как он напрямую отражает состояние основных секторов экономики ФРГ. По аналогии с остальными мировыми ключевыми индексами - DAX не является единственным на немецкой бирже, а представляет собой целое семейство индексов DAX, рассчитываемое компанией AG.[6]

Индекс DAX является средневзвешенным показателем капитализации 30-ти ключевых Немецких компаний, торгующих на Франкфуртской фондовой бирже, причем в расчет принимаются исключительно акции в свободном обращении. Индекс учитывает полученные в виде дивидендов доходы по акциям из расчета, что полученные доходы в виде дивидендов реинвестируются в стоимость ценной бумаги, по которой был получен данный дивиденд.[7]

Валютная пара - отношение двух валют. Это понятие часто используется на рынке Forex для оптимизации торгов, так как при покупке одной валюты, трейдер использует другую. Первая валюта в паре называется базовой, а вторая - котируемой.

Для того, чтобы оценить связь между индексов DAX и валютной парой EUR/USD можно воспользоваться корреляционной зависимостью. Корреляция определяется как статистическая взаимосвязь двух и более величин, при этом изменения значений одной или нескольких из величин сопутствуют систематическому изменению значений других величин. [8]

С помощью полученных данных котировок индекса DAX и значений валютной пары EUR/USD, полученных с сайта https://finance.yahoo.com, были составлены графики с динамикой этих двух параметров. Точкой отсчета был выбран 2006-й год, а изменения рассчитываются в относительных величинах.

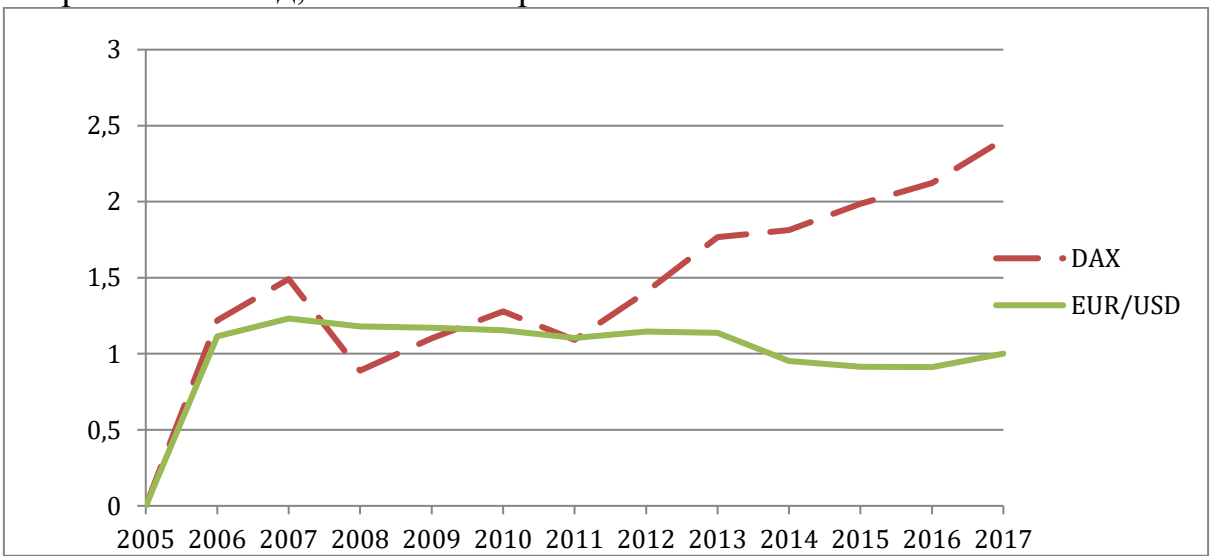


График 1 - Динамика индекса DAX и валютной пары EUR/USD за 2006-2017 годы.

На графике четко прослеживается тренд на повышение для индекса DAX. В 2008-м году было резкое снижение показателя в связи с мировым кризисом, тем не менее в дальнейшем положительный тренд стабилизировался. Динамика валютной пары в целом “боковая ”, первое снижение было вызвано кризисом, который сильно сказался на позиции еврозоны, а второе было спровоцировано сильным укреплением доллара из-за ряда макроэкономических факторов.

Год	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Коэффициент корреляции	0,54	0,77	0,88	0,79	0,06	0,77	0,56	0,76	0,16	0,06	0,58	0,64

Таблица 1. Значение коэффициента корреляции индекса DAX и валютной пары EUR/USD за 2006-2017 годы.

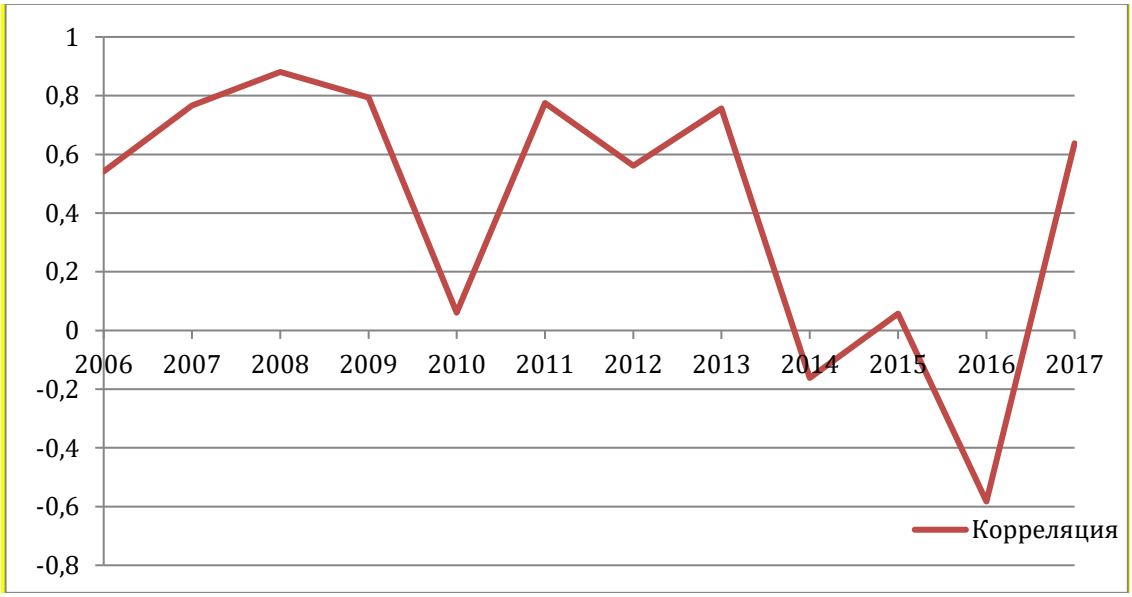


Рисунок 2. График значения коэффициента корреляции индекса DAX и валютной пары EUR/USD за 2006-2017 годы.

Как можно заметить, корреляция между индексом DAX и EUR/USD, за исключением нескольких лет, остается на неизменно высоком уровне. Из данного графика можно сделать несколько важных выводов:

- Индекс DAX действительно оказывает сильное влияние на валютную пару, что подтверждает лидирующие позиции Немецкого фондового рынка в европейском сообществе.
- Нельзя ограничиваться аналитикой лишь фондовых индексов для прогнозирования движения валютной пары. Как можно заметить, резкое укрепление доллара в 2014-м году свело на нет влияние индекса DAX. По

графику 1 можно проследить, что индекс имеет положительный тренд, тем не менее валютная пара EUR/USD имела “боковую” динамику.

3. Заключение

Можно сделать вывод, что использование индекса для прогнозирования валютного рынка имеет смысл, тем не менее необходимо его рассматривать в совокупности с другими факторами, влияющими на валютную пару. Если фондовой рынок одной страны показывает лучшие результаты, нежели рынок другой, то капитал из одной страны будет перетекать в другую. Подобное движение капиталов будет неизбежно сказываться на валютах, меняя соотношение в валютных парах стран - участниках финансового рынка.

Использованные источники:

1. Митрофанов, В.И. Сравнительная Динамика развития российского и зарубежных рынков акций/В.И. Митрофанов//Экономика и управление в XXI веке: тенденция развития.— 2016.—№ 26.— С. 39— 44.
2. Кошурин.П.Е. Развитие фондового рынка как фактор экономического роста национальной экономики. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.google.ru/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=2&ved=0ahUKEwjkmrGH65zYAhWGIpoKHXoFAJgQFggwMAE&url=http%3A%2F%2Fcyberleninka.ru%2Farticle%2Fn%2Frazvitie-fondovogo-rynka-kak-faktor-ekonomicheskogo-rosta-natsionalnoy-ekonomiki.pdf&authuser=1&usg=AOvVaw38eYxQVIaBNcFs9b4KzvOs (дата обращения 20.12.2017)
3. Фондовый рынок Федеративной Республики Германия: Монография / Р.С. Куракин, К.В. Мротцек. - М.: НИЦ Инфра-М, 2012. - 152 с.
4. Справочный портал «Моя библиотека» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://mybiblioteka.su/tom2/4-143298.html (дата обращения 20.12.2017)
5. GLOBFIN (Мировая экономика и инвестиции). [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.globfin.ru/articles/finsyst/german.htm (дата обращения 20.12.2017)
6. Borse Frankfurt. Official Website. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://en.boerse-frankfurt.de/ (дата обращения 20.12.2017)
7. ITI Capital (Что такое фондовые индексы и зачем они нужны). [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://habrahabr.ru/company/itinvest/blog/232441/ (дата обращения 20.12.2017)
8. Equity Website (Портал о финансовых рынках) . [Электронный ресурс] Режим доступа: https://equity.today/indeks-promyshlennogo-proizvodstva.html (дата обращения 20.12.2017)

УДК 519.2

Афанасьев Г.И.,
кандидат технических наук
доцент кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Булатова И.Г.,
доцент кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Курцев Н.О.
студент
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Романенко А.О.
студент
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва

ИССЛЕДОВАНИЕ КОРРЕЛЯЦИОННЫХ ЗАВИСИМОСТЕЙ МЕЖДУ ЦЕНАМИ НА АКЦИИ ПАО «ГАЗПРОМ» И ЦЕНАМИ НА ГАЗ

Аннотация

Актуальность темы обусловлена важностью акций ПАО «Газпром» на российском фондовом рынке. Целью работы является изучение корреляционная связи акций компании ПАО «Газпром» и ценами на газ. При выполнении работы использованы следующие исходные данные: показатели исследуемых цен на акции и индексов.

Ключевые слова: *индекс, акция, фондовый рынок, корреляция, Московская биржа, газ.*

Abstract

The relevance of the topic is determined by the importance of the shares of PJSC Gazprom on the Russian stock market. The aim of the work is to study the correlation of the shares of PJSC Gazprom with gas prices. In the work is used the following source data: indicators of research of share price and indexes.

Key words*: index, stock, stock market, correlation, Moscow exchange, gas.*

1. Введение

На сегодняшний день, Российский фондовый рынок считается важной частью как финансовой системы страны, так и с общемировым рынком капитала. Российский рынок ценных бумаг прошел свой неоднозначный и, в то же время, непростой путь. В настоящее время, самой распространенной ценной бумагой является акция, а одним из крупнейших акционерных обществ в России - ПАО «Газпром».

Акция - это эмиссионная ценная бумага, выпускаемая акционерным обществом, свидетельствующая о вкладе ее держателей - акционеров - в уставный капитал акционерного общества и подтверждающая наличие доли владения компанией, закрепляющая право ее владельца на часть прибыли [1].

В соответствии с Федеральным законом «О рынке ценных бумаг», эмиссионной ценной бумагой признается любая ценная бумага, одновременно характеризующаяся следующими признаками:

- закрепляет совокупность имущественных и неимущественных прав, подлежащих удостоверению, уступке и безусловному осуществлению с соблюдением установленных настоящим Федеральным законом формы и порядка;
- размещается выпусками;
- имеет равные объем и сроки осуществления прав внутри одного выпуска вне зависимости от времени приобретения ценной бумаги [2, с. 101].

Основной задачей рынка ценных бумаг является привлечение инвесторов путем выпуска (эмиссии) и размещения ценных бумаг эмитентом.

Данная транснациональная компания была основана в 1989 году. Основными видами ее деятельности признаются геологоразведка, добыча, транспортировка, хранение, переработка, реализация газа, газового конденсата и нефти, а также производство и сбыт тепла и электроэнергии.

ПАО «Газпром» является российской энергетической компанией, занимающаяся геологоразведкой, добычей, транспортировкой, хранением, переработкой и реализацией газа, газового конденсата и нефти, а также производством и сбытом электро- и теплоэнергии. Рассматриваемая крупнейшая газовая компания мира, владеет самой протяженной газотранспортной системой, а также является мировым лидером отрасли [2; 3].

Природный газ находится на одном из ведущих мест в российском топливно-энергетическом балансе, он играет очень значимую роль в качестве ресурса, необходимого промышленности: используется около 65% газа в производстве электро- и теплоэнергии, около 15% используется в промышленности, примерно 10% потребляет население и 10% уходит на транспортировку газа. Важно заметить, что больше половины электро- и теплоэнергии производится в нашей стране за счет газа. Он - один из ключевых ресурсов в химической промышленности и металлургии, активно потребляется домохозяйствами в России для бытовых нужд [7].

2. Корреляционная динамика акций Газпрома и цен на газ

Ценные бумаги ПАО «Газпром» входят в число «голубых фишек» российского фондового рынка вместе с обыкновенными и привилегированными акциями Сбербанка. Первая регистрация выпуска акций Российского акционерного общества «Газпром» датируется на конец мая 1993 года. Минфин России зарегистрировал эмиссию акций за № МФ73-1п-0204 в количестве 236 735 129 штук по номинальной стоимости 1000 рублей за каждую акцию [3].

Далее мы рассмотрим динамику стоимости акций Газпрома в 2012 – 2017 гг. Однако, за это время стоимость и динамика курса акций Газпром

менялись. В результате проведенного анализа, где исходные данные были взяты с Московской биржи, была получена следующая итоговая статистика [5]:

Средняя цена закрытия за акцию ПАО «Газпром» в течение последних 5-и лет была равна 141,82 руб. Наиболее часто встречающаяся цена - 144,01 руб. Стандартное отклонение показывает разброс данных относительно среднего значения, т. е. цена колеблется в среднем в пределах от 126,73 до 156,91 руб. Наименьшая цена за этот период равна 107,23 руб., а наибольшая -199,5 руб. Цена понизилась в среднем на 33,49 руб. за акцию.

Несмотря на то, что публичное акционерное общество «Газпром» занимает лидирующую позицию на российском и международном фондовом рынке, на сегодняшний день цена акции эмитента не велика. Однако, как и акции других акционерных обществ, цена данной ценной бумаги нестабильна и постоянно изменяется под влиянием различных факторов, таких как прибыль компании-эмитента, инфляция, конкуренция на фондовом рынке, доходность акции и др. [6]. На рисунке 1 представлено изменение цен обыкновенной акции «Газпрома» и индекс цен газа в течение рассматриваемого периода.

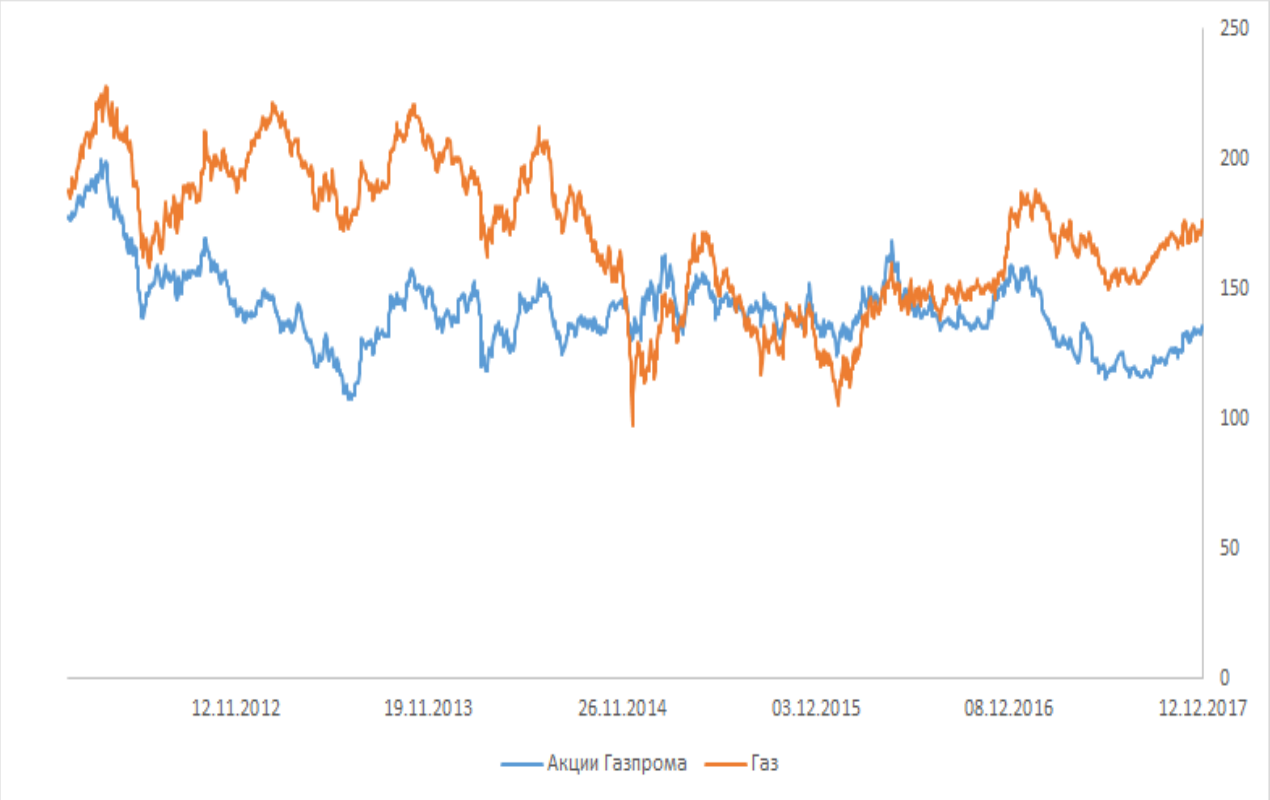


Рисунок 1. Динамика цены акций ПАО «Газпром» и индекса цен на газ за 2012 - 2017 годы

В динамике цены акций Газпрома и индекса цен на газ прослеживаются следующие тенденции: в 2013–2014 годах были проведены некоторые исследования, которые показали, что, если цены на газ будут расти с каждым годом большими темпами, как это было раньше, появятся высокие риски для

промышленности России (это было отмечено Минэкономразвития России, ИНЭИ РАН). Для приближения к ценам равной доходности индексация цены на газ в 2013-2015 годах должна составлять 15% в год. Это должно привести к росту цен газа за период 2013-2014 годов в 1,5 раза, что поведёт за собой рост издержек в газоемких отраслях.

В целом, 2014 и 2015 года оказались сложными в экономическом плане для России. В декабре 2014 года курс рубля обвалился к доллару более чем на 9,5%. Российский рубль с начала 2015 года обесценился почти в 2 раза. Перед девальвацией рубля снижались цены на газ на протяжении 5-и месяцев, так как Европейский Союз и США ввели санкции против России. Усложнило ситуацию решение, вынесенное странами ОПЕК не уменьшать квоту по добыче газа. После этого события цены на сырье упали, ускорились инфляция и отток капитала из России.

В период 2015–2017 годов темпы роста цен на газ на внутреннем рынке для 2015–2017 годов снизились до уровня менее чем 5–10% в год (см. График 1). Это признак того, что происходит отказ от использования равнодоходных цен как индикатора нерегулируемой цены на газ в нашей стране. На сегодняшний день, правила ценообразования, которые будут установлены в 2018 году, пока ещё на уровне неопределенности, остаются вопросы о целесообразности перехода к принципу равной доходности (учитывается текущий валютный курс) и возможности перехода к другой модели ценообразования на газ на оптовом рынке [7].

Что касается ПАО «Газпром», то в целом за весь рассмотренный период наблюдается снижение стоимости акций с 177,5 до 135,5 за акцию. Также можно отчетливо было увидеть в 2014 году резкое падение стоимости акций. Мы доказали, что существенное влияние на стоимость акций рассмотренной компании оказала цена на газ. При падении цены на газ стоимость акций падает, а при росте газа – растет.

Таблица 1. Значение коэффициентов корреляции для акции Газпрома и индекса газа

	Индекс акции Газпрома - Индекс газа
2012г.	0,61
2013г.	0,91
2014г.	0,40
2015г.	0,56
2016г.	0,64
2017г.	0,90

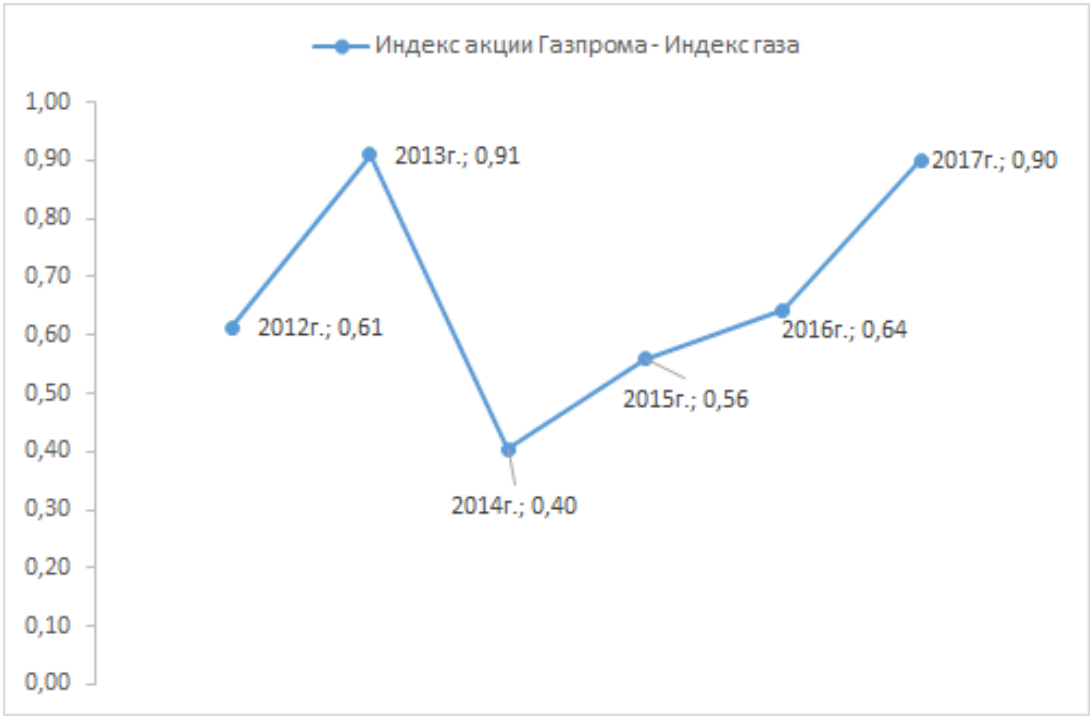


График 2 - Динамика коэффициентов корреляции котировки акций ПАО «Газпрома» и индекса газа за 2012-2017 годы.

Коэффициент корреляции цены на газ с курсом акций Газпрома равен (0,34), что указывает на плохую корреляцию между рассматриваемыми индексами. Однако, если мы просмотрим корреляцию каждого года по отдельности (см. таблицу 1), то мы можем наблюдать, что в 2013 и в 2017 годах коэффициент корреляции 0,9 и выше. Так, например, в 2013 году добыча газа в РФ выросла на 2%, а экспорт на - 10% [8]. Причиной этого роста мог стать взрыв на газораспределительной станции в Австрии, который вызвал резкий рост цен на газ в Европе, где Газпром является крупнейшим поставщиком.

Также из графика 2 можно сделать наблюдение, что в 2013 году корреляция индексов достигла своего максимума. После чего в 2014 она достигла своего минимума и в последующие года снова стала набирать силу и почти вернулась на прежнее значение, что говорит о положительном развитии.

Поэтому можно сделать предположение. что в ближайшее 3 года возможно дальнейшее увеличение стоимости акции Газпрома, поскольку будут реализованы крупнейшие проекты – Северный поток -2 и Турецкий поток. Российский газ будет поступать в страны Европы и Турцию.

3. Заключение

Подводя итог, следует отметить, что ПАО «Газпром» укрепляет лидирующую позицию на российском и международном фондовом рынке путем роста доли на европейском рынке. Общее количество выпущенных акций «Газпрома» составляет около 24 млрд, шт., цена которых постоянно изменяется в зависимости от различных факторов экономики. Сейчас же рост на российские активы со стороны иностранных инвесторов является дополнительным рычагом роста цены акций к недавним максимумам (почти

170 руб. в апреле 2016 года). И руководство компании не исключает более сильного роста в среднесрочной перспективе.

Использованные источники:

1. Балихина Н.В. Финансы и налогообложение организаций: учебник для магистров, обучающихся по направлениям «Финансы и кредит» и «Экономика» / Н.В. Балихина, М.Е. Косов, Т.Н. Оканова. - М.: Юнити-Дана, 2015. - 623 с.
2. Николаева, И.П. Рынок ценных бумаг: учебник / И.П. Николаева. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2015. - 256 с.
3. Официальный сайт ПАО «Газпром»: [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://gazprom.ru (дата обращения10.12.2017).
4. Отчет об итогах выпуска ценных бумаг, зарегистрированный ФКЦБ России 29.03.1999.
5. Официальный сайт Московской биржи [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://moex.com/ (дата обращения10.12.2017).
6. Информационно-аналитический сайт продажи ценных бумаг: [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://freedom24.ru (дата обращения 13.12.2017).
7. Энергетический бюллетень [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://ac.gov.ru/files/publication/a/4857.pdf/ (дата обращения 13.12.2017).
8. Российское агентство международной информации «РИА Новости» : [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ria.ru/economy/20140107/988172356.html (дата обращения 10.12.2017).

УДК 339.137.23

Бакальская Е.В.,
кандидат экономических наук,
преподаватель кафедры экономики и организации производства
Ульяновского государственного университета
Россия, г. Ульяновск
Стальмахович Е.Н.
3 курс, факультет трансферных специальностей
Ульяновского государственного университета
Россия, г.Ульяновск

ИССЛЕДОВАНИЕ НЕЦЕНОВЫХ МЕТОДОВ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ

Аннотация: *Неценовая конкуренция имеет широкое распространение там, где решающую роль играют качество продукции, ее новизна, дизайн, упаковка, фирменный стиль, последующий сервис, внерыночные методы воздействия на потребителя, т.е. факторы, косвенно связанные или вовсе не зависящие от цены. За 80-90-е годы на ведущее место в перечне неценовых*

факторов выдвинулись пониженное энергопотребление и невысокая металлоемкость, полное отсутствие или малое загрязнение окружающей среды, зачет сданного товара в качестве первого взноса за новый, реклама, высокий уровень гарантийного и послегарантийного обслуживания, уровень сопутствующих услуг.

Ключевые слова: *Конкуренция, критерии качества, методы неценовой конкуренции.*

Annotation*: Not price competition has wide circulation where the crucial role is played by quality of production, its novelty, design, packing, the corporate style, the subsequent service, non-market methods of impact on the consumer, i.e. factors, indirectly connected or not depending on the price at all. For the 80-90th years on the leading place in the list of not price factors the lowered energy consumption and low metal consumption, total absence or small environmental pollution, offset of the handed-over goods as the first contribution for new, advertizing, high level of guarantee and post warranty maintenance, level of the accompanying services have moved forward.*

Key words: *Competition, criteria of quality, methods of not price competition.*

Неценовая конкуренция связана, прежде всего, с изменениями качества продукции. В настоящее время предлагается вариант разрешения проблемы путём определения критериев качества промышленного продукта с двух позиций: с точки зрения клиента и с точки зрения промышленного предприятия.

С точки зрения клиента, критериями качества являются: скорость обслуживания, срочность осуществления заказа, наличие ошибок и неточностей, качество исполнения заказа, личностная сторона отношений с промышленным предприятием и др. Уровень качества продукции сопоставляется с их ценами[1,с.212]. Для самого промышленного предприятия качество работы определяют: скорость внутренних рабочих процессов, уровень издержек на исправление ошибок, эффективность рабочих процессов, уровень мотивации работников, производительность труда, степень риска и другие, соотносимые с уровнем затрат на производство продукции[4,с.56].

Помимо общей ориентации на улучшение качества продукции, широко применяется дифференциация качества однотипных продуктов в зависимости от цены (обычные и эксклюзивные), от целевой клиентуры (массовые и индивидуальные), от каналов сбыта (реализуемые посредством региональных дилеров, филиалов) и т. д. Свое продолжение все меры по управлению качеством находят в активной рекламной деятельности промышленного предприятия.

Поскольку экономическая модель рыночного хозяйства подразумевает выживание производителей с самыми низкими издержками (при сопоставимом уровне качества), по мере усиления конкуренции клиенты будут получать выгоду от более низких цен и более широкого выбора продукции. И если раньше производители извлекали сверхприбыль вследствие своего монопольного положения, то теперь конкуренция

сокращает эти избыточные доходы, и выгоды будут доставаться клиентам[3,с.117].

Чтобы защититься от падения прибыльности промышленные предприятия будут разрабатывать альтернативные пути повышения своей эффективности (за счет экономии, обусловленной ростом масштаба производства, и/или экономии от роста ассортимента либо осуществления совместных проектов).

Для неценовой конкуренции характерны следующие методы:

- обеспечение лучшей, чем у конкурентов, осведомленности о состоянии и тенденциях рынка, проведение профессиональных маркетинговых исследований;
- повышение качества своих товаров, достижение уровня качества более высокого, чем у конкурентов;
- разработка новой продукции и появление с ними первым на рынке;
- использование все более надежного, производительного, относительно дешевого, быстродействующего оборудования;
- обеспечение роста профессионализма сотрудников (в рассматриваемом аспекте это важно для сотрудников, контактирующих с клиентами), создание им более благоприятных условий труда и социального развития, чем у конкурентов;
- постоянное повышение качества управления - сюда могут входить различные образовательные программы, семинары, MBA и т. д.;
- использование возможностей солидной рекламы в СМИ - достаточно вспомнить хорошо продуманные рекламные кампании;
- поддержание нормальных связей с общественностью, создание себе добропорядочного имени - промышленные предприятия могут проводить различные благотворительные акции, выступать спонсором при различных мероприятиях и т. д[5,с.87].

Усиливающаяся конкуренция и постоянное развитие промышленной сферы приводит к активному поиску новых форм и методов конкурентной борьбы. Причем, уместно говорить именно о неценовых методах, так как ценовые, где важнейшим инструментом является ценовая политика промышленного предприятия, постепенно изживают себя, унифицируясь по мере развития промышленной сферы[2,с.322].

На наш взгляд, основным неценовым и новым методом в ближайшее время должен стать промышленный маркетинг, ибо, несмотря на все погрешности промышленной сферы, мы имеем определенную экономическую среду, в которой силы конкуренции набирают обороты. На практике лишь у единичного числа промышленных предприятий во внутренней структуре предусмотрено Управление маркетинга, а то и просто отдел. Между тем, еще раз это подчеркивается - сейчас именно маркетинг должен стать одним из сильнейших неценовых методов ведения конкурентной борьбы.

Использованные источники:

1. Азоев Г. Л. Конкуренция: анализ, стратегия и практика. - М.:, 2003. – С.211-215

2. Бакальская Е.В., Ерофеева Е.А. Неценовые способы повышения конкурентоспособности аптечной сети // Аллея науки. – 2017.- Т.2.- №10. – С.317-325

3. Кукаева Л.И. Особенности ценовой и неценовой конкуренции на товарных рынках России // Экономические науки. – 2009. - № 7. С. 115-120

4. Петухова И. В., Петухова Н. В. Методика исследования емкости и конкурентной среды потребительского рынка услуг. // Маркетинг в России и за рубежом. – 2006. - №5. – С. 56-59

5. Портер М.Э. Конкуренция. М.: Издательство Вильяме, 2003.- 245с.

УДК 7.022.2

Помелова А.А.
студент
3 курс, факультет «Менеджмента и сервиса»
Вятский Государственный Университет
Россия, г. Киров

ИССЛЕДОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА ХУДОЖЕСТВЕННЫХ КИСТЕЙ И ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫХ К НИМ ТРЕБОВАНИЙ

Аннотация: в данной статье рассматривается современный рынок инструментов, использующихся в процессе создания художественных работ, а именно – художественных кистей. Для того, чтобы не допустить ошибку при покупке кистей, следует знать их особенности, а также требования, предъявляемые к ним нормативно-технологической документацией. Умение определить качественную кисть является важным для каждого человека, занимающегося искусством живописи. Также в статье рассмотрены основные российские производители художественных кистей.

Ключевые слова: искусство, живопись, художественные кисти, ассортимент, требования к качеству.

Annotation: the article is reviewing the current market of artistic brushes, which are used by artists while creating their works. To prevent the purchase of substandard brush you should know the features of the brushes. The ability of finding qualitative brush is very important for everyone who is engaged in art. Moreover, the main Russian manufacturers of brushes are viewed in this article.

Key words: art, drawing, brushes, assortment, quality.

Рисунок - древнейший вид изобразительного искусства. Конечно, каждый человек знает, что самым важным для живописи инструментом является кисть. Можно считать, что появлением кисти обусловлено возникновение и самого искусства живописи, поскольку без изобретения этого инструмента создание картин было бы просто невозможным.

Кисть — основной инструмент для нанесения красящих веществ на холст, бумагу или другую основу в живописи и графике, а также в

каллиграфии. Это древнейшее изобретение человечества, которое при всей своей простоте является совершенным инструментом для художника, который при должном уровне открывает безграничные возможности в творчестве.

Кисти для художников имеют простое строение: волосяной пучок, соединенный с помощью обоймы из металла с деревянной ручкой. Основная часть инструмента, определяющая ее свойства – это волосяной пучок. Он может быть разной формы и размера в соответствии с целями, для которых предназначена кисть.

Обойма выполняет две задачи – скрепляет волоски с ручкой и придает пучку нужную форму. В хороших, дорогих кистях пучок прикрепляется к ручке еще и за счет клея, который прикрывается обоймой.

Обойма качественно сделанной кисти не имеет шва. Она изготавливается из латуни или меди, а для большей надежности покрывается хромом. Ранее обойму в нашей стране делали из жести, которую в дальнейшем запаивали. Из-за этого волосяной пучок получал случайную форму, которую было невозможно отрегулировать, а сама обойма с течением времени покрывалась ржавчиной.

Ручку кистей традиционно изготавливают из древесины. При производстве наиболее качественных ручек используют древесину бука. Эта порода дерева отличается от остальных тем, что практически не впитывает воду. Это немаловажное качество, поскольку ручка кисти часто контактирует с водой, что рано или поздно приводит к разбуханию. По той же причине в последнее время ручки для кистей делают также из пластика.

Производство такой продукции, как художественные кисти, регулируется сразу несколькими документами.

Во-первых, самым главным документом, в соответствии с которым изготавливаются художественные кисти, является ТУ 967702-001-03964767-96 «Кисти художественные и для клеения. Технические условия». Настоящие технические условия распространяются на кисти, предназначенные для работ с художественными красками, для нанесения клея на различные предметы, и устанавливают основные требования к кистям, изготавливаемым по заказам художников, внерыночного потребителя и для нужд торговли. Данный документ устанавливает основные требования к художественным кистям:

1. Детали из древесины должны быть без гнили, червоточин и выпадающих сучков;
2. Поверхность пластмассовых деталей должна быть без сколов, трещин, вздутий, короблений;
3. Поверхность рабочей части щетинно-щеточного изделия должна быть отформована в соответствии с образцом-эталоном;
4. В рабочей части щетинно-щеточного изделия не должно быть незакрепленного волоса;
5. Поверхность металлических деталей изделий должна быть гладкой, без вмятин и трещин. Не допускаются острые кромки и заусенцы;

6. Детали щетинно-щеточных изделий (ручки), изготовленные из древесины, должны иметь лакокрасочное покрытие или быть пропитаны лаком или олифой;

7. Лакокрасочное покрытие должно быть ровным, гладким, блестящим или матовым, прозрачным или непрозрачным, без потеков, включений, пузырей;

8. Допускается по согласованию с потребителем изготовлять изделия без защитно-декоративного покрытия в соответствии с утвержденным образцом-эталоном;

9. Изделия, которые в процессе эксплуатации подвергаются воздействию воды, должны быть водостойкими и термостойкими.

10. Кисти должны использоваться только по своему назначению.

Согласно ТУ 967702-001-03964767-96 кисти должны быть стойки к воздействию воды — не менее 1 часа, и повышенной температуре — плюс 50 градусов Цельсия. Кисти из натурального волоса должны быть стойки к воздействию агрессивных сред, таких как: керосин — не менее 8 часов, скипидар — не менее 1 часа.

Во-вторых, отдельные части художественных кистей также должны изготавливаться в соответствии с ГОСТами, предусмотренными для каждой из них. Так, для ручки художественной кисти, выполненной из дерева, применяется ГОСТ 2695-83 «Пиломатериалы лиственных пород. Технические условия» *[2]*, а для обоймы, которая скрепляет волосяной пучок с ручкой, выполняемой из жести, применяется ГОСТ 13345-85 «Жесть. Технические условия» *[1]*.

Контроль качества художественных кистей осуществляется в соответствии с ГОСТ 28637-90 «Изделия щетинно-щеточные. Методы контроля».

Не следует покупать кисти наугад. При покупке кисти в магазине в первую очередь необходимо тщательно проверить волосяной пучок. Проведя пальцем руки по волосяному пучку можно увидеть, насколько хорошо волосяной пучок скреплен обоймой и имеются ли выбившиеся волоски. Если такие волоски присутствуют, то от покупки такой кисти лучше отказаться. Также, сегодня на рынок поставляется большое количество кистей, снабженных защитным колпачком. Если такой колпачок был снят и затем снова возвращен на место либо заменен, есть вероятность, что пучок кисти поврежден.

При оценке качества кисти перед покупкой также следует обратить внимание на ее обойму. Обойма качественно выполненной художественной кисти должна быть хорошо закреплена на ручке, не должна болтаться или сниматься.

После предварительной оценки качества волосяного пучка и обоймы кисти, следует испытать художественную кисть в деле. Хорошая кисть при наборе воды должна обладать тонким кончиком и упругостью, а также должна обеспечивать контроль над текучестью. В профессиональных магазинах при покупке кистей продавец может предоставить немного воды и место для

испытания художественной кисти. После набора воды на кисть пучок принимает необходимую форму. Далее, следует постучать черенком по руке. Кончик пучка хорошей кисти должен заостриться. Далее можно опробовать кисть на рабочей поверхности. При выборе круглых кистей №1, №2 и №3 для прорисовки мелких деталей кисть также смачивается и ей пробуют нарисовать знак восьмерки. Если кончик кисти эластичен и кисть изготовлена правильно – волос не топорщится, собран в остриё и четко повторяет контуры движения. Важно также, чтобы по мере высыхания или расхода воды, кисть не изменяла форму, гибкость и эластичность. При отрыве от рабочей поверхности качественная кисть должна принимать исходную форму, а не оставаться с согнутым острием.

На сегодняшний день в специализирующихся магазинах и художественных салонах представлен огромный ассортимент кистей для живописи. Современные кисти изготавливаются различных форм и размеров, а также из множества разнообразных материалов, поэтому каждый сможет найти для себя нужную кисть.

Исторически сложилось так, что Киров стал центром производства кистей в России. Скорее всего, причина кроется в географическом местоположении Кирова – в его приближенности к источникам сырья – сибирским лесам. Факт в том, что массовое производство кистей на вятской земле началось с одного крупного предприятия, в постсоветские времена преобразовавшегося в ООО «Художественные материалы». Оно же стало «родителем» множества небольших фирм по производству кистей, которые начали самостоятельную деятельность в 90-е годы *[3]*. В настоящее время в Кирове несколько крупных компаний-производителей кистей, в том числе ООО «Нил», ООО «ПТК Артекс-М», «Roubloff». Крупнейшей по-прежнему остается «Художественные материалы», которая в результате ребрендинга получает новое название «АртАвангард». Также известным производителем является новосибирская группа компаний «Альбатрос». Несколько лет назад «Гамма» и «Невская палитра» также вступили в конкурентную борьбу на рынке кистей. В то же время на рынке много товара из Китая, который по-прежнему остается главным конкурентом продукции, изготовленной руками российских кистевязов. Сырье в основном тоже привозится из Китая *[4]*.

Одним из самых известных производителей художественных кистей в России является компания «Roubloff». Кисти данного производителя отличаются высоким качеством, доступной ценой и широким ассортиментом. Также в ассортименте художественных кистей данного производителя часто появляются новинки.

Ценовой диапазон кистей очень широкий. Например, кисть из волоса пони или из синтетических волосков стоит в среднем от 12 рублей за штуку, а цена за кисть из волоса колонка может достигать почти 30 тысяч рублей.

При выборе кистей в магазине на ручке кисти можно заметить номер, который обозначает размер кисти, то есть размер волосяного пучка. Однако, в силу того, что количество производителей кистей в мире достаточно велико, на сегодняшний день единая система маркировки размеров кистей

отсутствует, поэтому рекомендуется художественные кисти выбирать «на глаз».

Также, хотелось бы отметить, что уже много лет подряд время от времени наблюдается дефицит сырья для самой популярной кисти: кисти из волоса белки. Такая же ситуация складывается в отношении кистей из волоса колонка – пушного зверька, обитающего в Сибири, Китае и Корее. Кисть из колонка считается универсальной и предназначена для работы с красками всех видов. Она же являлась всегда наиболее дефицитной и дорогой, поскольку колонок – более редкий зверек, чем белка, и, как и белка, не живет в неволе. Но, несмотря на это, развитие рынка художественных кистей не стоит на месте, ассортимент кистей для живописи с каждым днем становится еще шире, появляются новые формы кистей, а также новые материалы для их изготовления.

Использованные источники:

1. ГОСТ 13345-85 Жесть. Технические условия (с Изменениями N 1, 2, 3);
2. ГОСТ 2695-83 Пиломатериалы лиственных пород. Технические условия;
3. Производители кистей // kanzoboz.ru URL: http://kanzoboz.ru/article.php?view=438004 (дата обращения: 26.11.2017);
4. Производство кистей // blogproart.ru URL: http://blogproart.ru/производство-кистей (дата обращения: 26.11.2017).

УДК 376.545

Масич Е.В.
старший преподаватель
Московский Государственный Технический Университет им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ОДАРЕННОСТИ

Аннотация: *Статья посвящена психолого-педагогическим аспектам развития одаренности посредством исследовательской деятельности в поле образовательного пространства школы и вуза. Приводятся основные психологические условия развития одаренности, ключевые аспекты исследовательской деятельности.*

Ключевые слова: *одаренность, исследовательская деятельность, психолого-педагогическое сопровождение.*

Annotation: *The article is devoted to the psychological and pedagogical aspects of the development of giftedness through research activities in the field of the educational space of the school and university. The main psychological*

conditions for the development of giftedness, key aspects of research activity are given.

Key words: *giftedness, research activity, psychological and pedagogical support.*

Среди целей и задач образовательной политики государства наиболее важной является воспитание подрастающего поколения гражданами российского демократического общества, способными реализовывать свой личностный потенциал и играть активную роль в социально-экономическом и духовном развитии России. Поэтому выявление и развитие одаренности учащихся, изучение условий и факторов, способствующих формированию и становлению интеллектуальных и творческих способностей детей, становятся одной из актуальных проблем процесса образования.

Одаренность представляет собой сложное психическое образование, в котором неразрывно переплетены познавательные, эмоциональные, волевые, мотивационные, психофизиологические и другие сферы психики.

На сегодняшний день большинство педагогов и психологов признают, что уровень, качественное своеобразие и характер развития одаренности - это всегда результат сложного взаимодействия наследственности и социокультурной среды, опосредованного деятельностью ребенка. При этом особое значение имеют и собственная активность, и психологические механизмы саморазвития личности, лежащие в основе формирования, а также реализации индивидуального дарования. Практически каждый ребенок может проявить некую успешность в достаточно широком спектре деятельностей, поскольку его психические возможности чрезвычайно пластичны на разных этапах возрастного развития, что, в свою очередь, создает условия для формирования различных видов одаренности.

Школьный возраст чрезвычайно важен для формирования и развития умственной одарённости и креативности. Поэтому перед современным образованием стоят две важные задачи: разработка психологических основ и создание системы развития одаренных и талантливых детей; разработка психологических основ и практических мер, направленных на развитие умственного потенциала каждого ребенка. Для решения этих задач необходимо, в первую очередь, исследовать и учитывать основные факторы, которые обеспечивают развитие одаренности.

В возникновении и развитии одаренности существенную роль играют нервно-психические образования, определяющие возможности ребенка к особенному, оригинальному восприятию мира, к воспитуемости и обучаемости, к осмыслению и творчеству, к самовыражению и самоутверждению. Способности личности обусловлены субъективно-объективными факторами, которые либо способствуют развитию таланта, либо сдерживают и угнетают проявление способностей в детях. Развитию одаренности ребенка способствует как наличие здоровой генетической основы, так и наличие условий социального педагогического и психологического характера. В современной российской школе большая часть

знаний дается в готовом виде и не требует дополнительных поисковых усилий и основной трудностью для учащихся является самостоятельный поиск информации, добывание знаний. Особое значение, имеет система продуктивной, творческой деятельности, создающая возможность для экспериментирования, дающая право на собственное мнение и ошибку. Она организуется в формах учебно-исследовательской деятельности и выступает как внешнее условие развития у ребенка познавательных процессов.

Исследовательская деятельность – это специфическая человеческая деятельность, которая регулируется сознанием и активностью личности, направлена на удовлетворение познавательных, интеллектуальных потребностей, продуктом которой является новое знание, полученное в соответствии с поставленной целью и в соответствии с объективными законами и наличными обстоятельствами, определяющими реальность и достижимость цели. Определение конкретных способов и средств действий, через постановку проблемы, вычленение объекта исследования, проведение эксперимента, описание и объяснение фактов, полученных в эксперименте, создание гипотезы (теории), предсказание и проверку полученного знания, определяют специфику и сущность исследовательской деятельности. [1]. Эта деятельность представляет широкий спектр возможностей для проявления своих интересов и способностей. Она эффективна, когда представляет собой сочетание внутренне обусловленных влечений и побуждений, потребностей и стимулов с социально-содержательной деятельностью. Вовлеченность субъекта в исследовательскую деятельность, способствует развитию удовлетворенности собой и своим результатом обеспечивает переживание осмысленности, значимости происходящего, является основой для его дальнейшего самосовершенствования и самореализации.

Поэтому она необходимая составляющая образовательного процесса, который направлен на развитие одаренности.

Выбор тем в соответствии с интересами, многообразие информационных источников, логика ведения исследования и этапы работы, выступление на публичной защите – активизируют умственную деятельность и способствуют формированию таких личностных качеств как инициатива, самоконтроль, настойчивость в достижении цели, широта умственного кругозора. Работа над исследованием в группах развивает коммуникативные навыки, уважительное отношение к мнению других, умение работать в команде.

Осуществление исследовательской деятельности должно обеспечиваться консультационной помощью взрослых, психологически благоприятной обстановкой и необходимыми социально-материальными условиями. В успешном формировании одаренности важную роль играет педагогическое руководство и психологическое сопровождение.

Для педагогов, работающих с одарёнными детьми, важным является изменение стереотипа восприятия ученика как субъекта образовательного процесса со своими, уже сложившимися особенностями.

Кроме того, для работы с одарёнными детьми педагог должен иметь высокий уровень компетентности в информативно-коммуникативной, мотивационно-ценностной, операционально-деятельностной и инновационно-творческой областях.

Подобный набор компетенций позволяет обеспечить эффективную деятельность в обучении и развитии одарённых школьников и их психологическую поддержку.

Одной из задач психологического сопровождения является выбор ребенком направления дальнейшего обучения в вузе, в целях реализации своих способностей и полного раскрытия своего потенциала в профессиональной карьере, как метод продолжения исследовательской деятельности на более высоком уровне.

Поскольку одаренные дети обладают повышенной чувствительностью и эмоциональностью, склонностью к рефлексии и самоанализу, обостренной чувствительностью к критике традиционные методы диагностики, основанные на тестировании и выдаче готовых рекомендаций, совершенно не удовлетворяют их высокие познавательные потребности. Одаренные молодые люди стремятся во всем разобраться сами, установить причинно-следственные связи, используя в полной мере свои аналитические способности и интуицию. Их не устраивают шаблонные решения, они ищут пути познания и реализации своей индивидуальности. Одаренные люди не склонны допускать кого-либо в свой внутренний мир, они стремятся разобраться в своих личностных особенностях сами. Поэтому для принятия решений по поводу своей профессиональной карьеры одаренные дети нуждаются в специальной поддержке с применением методов самодиагностики. Задача психолога – помочь интерпретировать полученные данные о себе с точки зрения выбора будущей карьеры [2].

Для развития одаренности требуется организация особой, развивающей среды. Определение параметров образовательной среды, значимых для процессов развития творческой одаренности, создание условий для развития познавательного интереса и развертывания персонального пространства личности как творческой индивидуальности. Работа в этом направлении опирается на систему взаимодействия школ, вузов, научных институтов, предприятий, что позволяет привлекать молодых людей, начиная со школьной скамьи, к исследовательской деятельности. Программы взаимодействия должны включать не только участие и сопровождение школьников в научно-исследовательской работе, но и взаимное консультирование учителей и преподавателей, наставников, психологов, обеспечивая индивидуальный подход в развитии личности.

Раскрытие и реализация способностей и талантов важны не только для одарённого ребенка как для отдельной личности, но и для общества в целом. Одаренные, талантливые дети и молодежь – потенциал любой страны, позволяющий ей эффективно развиваться и конструктивно решать современные экономические и социальные задачи [3].

Главным направлением деятельности сегодняшнего образовательного пространства является создание условий для оптимального развития одаренных детей, включая тех, чья одаренность в настоящий момент может быть еще не проявившейся, а также просто способных детей, в отношении которых есть серьезная надежда на дальнейший качественный скачок в развитии их способностей. Педагоги и психологи должны помочь одаренному ребенку найти среду, в которой его способности будут развиваться в наибольшей степени. Помощь эта должна быть направлена на развитие когнитивных способностей и личностных характеристик, способствующих успеху в этой среде. Наиболее адекватной формой развития способностей является включение субъекта в исследовательскую деятельность. Основное условие развития в этих условиях – активная жизненная позиция самого субъекта во взаимодействии с педагогами, психологами, наставниками.

Использованные источники:

1. Зимняя И.А., Шашенкова Е.А. Исследовательская работа как специфический вид человеческой деятельности. – Ижевск, 2001.

2. Романова Е.С. Психологический анализ проблемы успешности профессиональной карьеры одаренных учащихся. М.: Системная психология и социология, №16, 2015 г.

3. Психология одаренности детей и подростков/ Под ред. Н.С. Лейтеса - М.: Издательский центр «Академия», 1996.

УДК 35

Иващенко Светлана Александровна
ассистент Института управления,
кафедры социальных технологий, Белгородского государственного национального исследовательского университета; г. Белгород
Силютина Лидия Михайловна
студентка очной формы обучения направления подготовки Таможенное дело, Белгородского государственного национального исследовательского университета
2 курса группы 05001606, г. Белгород

ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ СТАНОВЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА В РОССИИ

Аннотация: *В статье рассматривается исторический аспект становления и развития системы таможенного управления в России, структура таможенных органов и ее качественные изменения. Основные нормативно-правовые акты, регулирующие деятельность таможенной службы России. Проблемы системы таможенного администрирования и способы их решения.*

Ключевые слова: *таможенная служба, пошлины, таможенная процедура, контрабанда, таможенный тариф, таможенная политика.*

Annotation: *The article considers the historical aspect of the formation and development of the customs administration system in Russia, the structure of customs bodies and its qualitative changes. The main regulatory and legal acts that regulate the activities of the customs service of Russia. Problems of the customs administration system and ways to solve them.*

Key words: *customs service, duties, customs procedure, smuggling, customs tariff, customs policy.*

Становление таможенной службы России тесно связанно с историей государства Российского и развитием его экономики. Огромное количество исторических документов дает нам право утверждать о многовековом существовании таможенного дела в России. Главной задачей таможенной охраны являлся сбор таможенных пошлин и пополнение государственной казны. И именно таможенные сборы финансировали государственные мероприятия и реформы, шли на развитие экономики, обороны, образования, здравоохранения, то есть направлялись во благо страны.

Важным моментом в развитии таможенного дела является введение протекционистских таможенных тарифов 1724, 1822, 1891 и 1903 гг. и принятие охранительной таможенной политики конца XIX — начала XX в., которая содействовала развитию внешней торговли.

Так же на протяжении всей российской истории таможенные органы занимались борьбой с контрабандой, они контролировали ввоз и вывоз запрещенных товаров. Таможенному досмотру подвергались абсолютно все, включая царей и императоров, так как по законам Российской империи никто не мог быть освобожден от него.

Официально точкой отсчёта таможенной службы и других таможенно-правовых институтов России можно считать распоряжение Президента РСФСР от 25 августа 1991 года «О деятельности таможенной службы на территории РСФСР».

А затем Указом Президента РСФСР от 25 октября 1991 года был создан Государственный таможенный комитет Российской Федерации. В нем содержались идеи о создании сети таможенных учреждений внутри России и на ее границах, компьютеризации таможенной службы России, техническом обеспечении таможенных учреждений, переподготовке и повышении уровня профессионализма служащих, решении социальных вопросов сотрудников таможенных учреждений.

В 1991 г. Россия стала участником международного Совета таможенного сотрудничества – на данный момент Всемирной таможенной организации. Основным направлением российской таможенной службы стало максимальное содействие экономической интеграции государств - членов Содружества независимых государств, сотрудничество с их таможенными службами.

Особенно результативными в плане роста сети таможенных органов и качественного изменения ее состава были 1992 - 1993 гг.

Развитие системы таможенного управления непосредственно связанно и с принятием в 1993 г. Закона российской Федерации «О таможенном тарифе» и Таможенного кодекса Российской Федерации и оно определялось подзаконным нормотворчеством — постановлениями Совета Министров СССР и ведомственными актами. В настоящее время Таможенный кодекс не действует, он утратил свою силу с 2010 года.

Важным этапом в развитии правовых основ таможенной деятельности стал Федеральный Закон «О службе в таможенных органах Российской Федерации». Он вступил в силу с 1 сентября 1997 года. В нем были определены новые условия прохождения службы на контрактной основе, повышена ответственность и престиж человека в таможенной форме, принят Кодекс чести таможенника Российской Федерации и ритуал принятия Присяги сотрудника таможенного органа Российской Федерации.

В единую систему таможенных органов входят:

- Федеральная таможенная служба
- Региональное таможенное управление
- таможня
- таможенный пост.

Федеральная таможенная служба России представляет собой федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный в области таможенного дела, обеспечивающий действие таможенно-тарифного механизма, а так же реализацию таможенных процедур, осуществление конкретных функций и соблюдение законов и правил.

Она была образована Указом Президента Российской Федерации от 9 марта 2004 года № 314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти», при этом был упразднен Государственный таможенный комитет Российской Федерации.

К функциям таможенных учреждений относят:

1. контроль за перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу Таможенного союза;
2. валютно-финансовый контроль, связанный с перемещением товаров через таможенную границу Таможенного союза;
3. содействие осуществлению мер по защите государственной безопасности и нормативно-правовое регулирование;
4. взимание таможенных пошлин, налогов, антидемпинговых, специальных и компенсационных пошлин, таможенных сборов;
5. защита прав на объекты интеллектуальной собственности;
6. санитарно-карантинный, карантинно-фитосанитарный и ветеринарный контроль;
7. борьба с контрабандой и другими административными правонарушениями и т.д.

Федеральная таможенная служба имеет право создавать, преобразовывать и ликвидировать региональные таможенные управления,

таможни и таможенные посты, включая специализированные таможенные органы. Она возглавляется руководителем, который назначается на должность и освобождается от должности Правительством Российской Федерации.

В 1995 году Казахстан, Россия, Белоруссия, а чуть позже Киргизия, Узбекистан и Таджикистан подписали первый договор о создании Таможенного союза, который после был преобразован в ЕврАзЭС.

А 6 октября 2007 года Белоруссией, Казахстаном и Россией была создана единая таможенная территория и сформирован Таможенный союз.

Данный вопрос всегда привлекал внимание ученых. Большой вклад в советский период в историю таможенного дела как объекта научных исследований внесли такие известные ученые как: Шапошников Н.Н., Марков Л.Н., , Храбсков В.Г., Колдаев В.Н., Угаров Б.М., Мерзон А.И. и другие. А становление и развитие таможенных органов и таможенного законодательства среди известных российских ученых изучали в своих трудах Габричидзе Б.Н., Ноздрачев А.Ф., И. В. Тимошенко, Блинов Н.М. и др.

Что в 90-е годы и на данный момент существует ряд проблем из-за уклонения правительства РФ от снижения таможенных пошлин на сырье и оборудование, не производимых в стране.

Таким образом, для осуществления эффективной промышленной политики необходимы серьезные изменения в подходе к таможенному регулированию. И эти изменения, в первую очередь, должны были быть нацелены на отмену или значительное сокращение ввозных пошлин на сырье, материалы и оборудование, не производимые в стране и ввозимые в целях технического обновления и расширения производства.

Следовательно, система таможенного администрирования всегда имеет недостатки и особенности, поскольку она на протяжении каждого этапа своего развития всегда претерпевает какие-либо изменения.

Ссылки:

1. **К**исловский Ю.Г. История таможни государства Российского.– М.: ИПО Автор, 1995.
2. Распоряжение Президента РСФСР от 25.08.1991 № 25. «О деятельности таможенной службы на территории РСФСР» // Справочно-информационная система КонсультантПлюс.
3. Указ Президента РСФСР от 25.10.1991 № 161. «О Государственном таможенном комитете РСФСР» // Справочно-информационная система КонсультантПлюс.
4. Федеральный закон от 21.07.1997 № 114. «О службе в таможенных органах Российской Федерации» // Справочно-информационная система КонсультантПлюс.
5. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311. «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // Справочно-информационная система КонсультантПлюс.
6. Постановление Правительства РФ от 16.09.2013 № 809. «О Федеральной таможенной службе» // Справочно-информационная система КонсультантПлюс.

УДК 621.865.8

Полушкин Д.П.,
студент
1 курс, кафедра «Бизнес-информатики и информационных технологий»
ФГБОУ ВО Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск
Мовчан И.Н.,
к.п.н., доцент кафедры «Бизнес-информатики и информационных технологий»
ФГБОУ ВО Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

ИСТОРИЯ И БУДУЩЕЕ РОБОТОТЕХНИКИ

Аннотация. В статье рассматривается история развития робототехники в мире. Освещается появление робототехнических манипуляторов и сенсорных роботов. Демонстрируется эпоха промышленных роботов, на смену которых пришли умные роботы. Обозначается главная проблема современных роботов, способом решения которой должна стать разработка единой операционной системы, управляющей аппаратно-программной инфраструктурой робота.

Ключевые слова: робот, робототехника, система, программа

HISTORY AND THE FUTURE OF ROBOTECHNICS

Abstract. The article examines the history of the development of robotics in the world. The appearance of robotic manipulators and sensory robots is highlighted. Demonstrated the era of industrial robots, to replace which came smart robots. The main problem of modern robots is indicated, the solution of which should be the development of a single operating system that manages the hardware and software infrastructure of the robot.

Keywords: robot, robotics, system, program

Робототехника – это следующая технологическая революция. Роботы оказывают огромное влияние на индустриальную сферу человеческой жизни уже сегодня, а в ближайшем будущем их степень взаимодействия с человеком будет сильно увеличена. Каждый институт общества участвует в этом процессе, например, компании инвестируют миллиарды в развитие робототехники, а государственные структуры обсуждают законы, для обеспечения наиболее благоприятного роста робототехники во всех отраслях.

Сегодня общество озабочено в большей степени потенциальными социальными проблемами, которые могут возникнуть в результате проникновения роботов во многие сферы человеческой жизни, однако, важнее на наш взгляд разобраться, с чего же началась робототехника и куда она движется, ведь ответы на эти вопросы могут развеять многие предрассудки.

Роботы манипуляторы. Первые роботы возникли в результате конфликтов интересов в производстве, которые привели к развитию технологического прогресса, что предопределило создание первых механических манипуляторов с электронно-цифровым управлением. Наиболее известным и широко представленным в то время был робот UNIMATE, финансируемый General Motors, они использовали его в своих производственных автоматизированных линиях. Пример успешной эксплуатации UNIMATE в GM побудил другие компании и независимые исследовательские центры развивать робототехнику.

Позднее появились сенсорные роботы. Сенсорные датчики обычно не использовались в роботах, выпускающихся до 70-х годов. Начиная с 1968 года появилось второе поколение роботов со встроенными электронными сенсорами. Эти роботы могли считывать условия окружающей их среды и предлагать различные шаблоны поведения, в зависимости от ситуации. С этого момента практически все представители крупной промышленности начали активно развивать робототехнику. Всё это предопределило всемирную эру промышленных роботов. Она началась в 1980 году. Огромные капиталы были инвестированы компаниями во всем мире для автоматизации основных задач на своих сборочных линиях. Резко возросли (более чем 80%) продажи промышленных роботов.

Роботы, созданные в период с 1980 по 1999 год, относятся к третьему поколению роботов: они были программируемыми и перепрограммируемыми, а также включали в себя специализированные контроллеры. Роботы проникли во многие промышленные сферы и использовались для самых разных видов деятельности: живопись, пайка, складирование, сборка и т.д.

К концу 90-х годов многие начали задумываться о возможности использования роботов вне пределов промышленной сферы. Появились компании, которые создали многообещающие концепции, вдохновившие будущих робототехников. Среди роботов, созданных в этот период, наиболее известными в мире являются:

1. Первый LEGO Mindstorms (1998): набор, состоящий из 717 штук, включая кирпичи LEGO, двигатели, шестерни, различные датчики и RCX Brick со встроенным микропроцессором для создания различных роботов с использованием одних и тех же деталей. Набор позволял изучать основы робототехники. Через несколько лет набор LEGO Mindstorms стал самым успешным проектом и получил общемировое признание.

2. Sony AIBO (1999) – первый в мире развлекательный робот. Sony предложила всему миру робота стоимостью 1500 долларов, который нёс в себе распределенную аппаратную и программную архитектуру. Архитектура робота OPEN-R включала использование модульных аппаратных и программных компонентов, их можно было заменять, чтобы изменить поведение и модель движения робота.

В это же время обозначилась очень важная проблема робототехники – несовместимость решений от разных производителей. Если наборы Sony AIBO и LEGO Mindstorms были построены с учетом принципа

интегративности компонентов, оба продукта использовали взаимозаменяемые аппаратные и программные модули, что в конечном счете определило их успех, таким образом использование общей инфраструктуры оказалось одним из ключевых преимуществ этих технологий, однако такой подход никогда не использовался в промышленных сферах. Вместо этого каждый производитель, стремясь доминировать на рынке, начал создавать свои собственные «языки программирования роботов».

Начиная с 2000 года, появилось новое поколение робототехнических технологий – рассвет умных роботов. Так называемое четвертое поколение роботов состояло из интеллектуальных роботов, которые включали в свой состав передовые компьютеры, обеспечивающие рассуждение и обучаемость роботов, в них же использовали и более сложные датчики, которые помогали контроллерам более эффективно адаптироваться к различным обстоятельствам.

Среди технологий, появившихся в этот период, можно выделить Player Project (2000, ранее проект Player / Stage), симулятор Gazebo (2004) и Robot Operating System (2007). Кроме того, в течение этих лет появились соответствующие аппаратные платформы. Одноплатные компьютеры (SBC), такие как Raspberry Pi, позволили миллионам пользователей во всем мире легко создавать собственных роботов.

Повышение роли искусственного интеллекта. Начиная с 2009 года, нейронные сети приобрели популярность и начали демонстрировать хорошие результаты в таких областях, распознавание речи (2009), компьютерное зрение (2012) и машинный перевод (2014). В течение последних нескольких заметно как эти методы были привнесены в робототехнику. В ближайшие годы эти методы ИИ все больше станут оказывать влияние на образ робототехники.

Ситуация с промышленными роботами не такая радужная. Прогресс в области промышленной робототехники значительно замедлился по сравнению с предыдущими десятилетиями. Отсутствует необходимое сотрудничество и стандартизированные интерфейсы. На сегодняшний день бизнес-модель любого промышленного робота зажимает вас в своей системе и контроллерах. Как правило, при работе с промышленным роботом прослеживаются следующие ограничивающие факторы:

а) у каждой робототехнической компании есть собственный язык программирования,

б) программы не могут быть перенесены с робота одной компании на робота другой,

в) в робоплатформах разных компаний используются различные несовместимые протоколы связи,

г) логические, механические и электрические интерфейсы не стандартизированы во всей отрасли.

Как следствие большинство сторонних производителей компонентов для роботизированных промышленных устройств страдают от необходимости поддерживать множество разных протоколов, что требует выделения огромного количества нормочасов на разработку, это повышает стоимость

продукта и снижает его функциональность. Закрытые технологии большинства промышленных робототехнических компаний обычно оправдываются наличием существующего конкурента.

Правильным подходом был бы тот, который был бы выражен в согласии этих производителей на общую инфраструктуру. Такое согласие могло бы определить необходимый набор электрических и логических интерфейсов и связей между ними, что позволило бы промышленным робототехническим компаниям создавать роботов и компоненты для них, которые могли бы взаимодействовать друг с другом и обмениваться данными, это в свою очередь позволило бы освоить им новые рынки. Кроме того, появилась бы здоровая конкурентная среда, в ней производителям пришлось бы демонстрировать действительно востребованные и необходимые потребителем функции.

В будущем роботам крайне важно научиться быстро и эффективно приспосабливаться к окружающей их среде. Например, роботы в домашних хозяйствах, должны будут взаимодействовать с посудомоечными, стиральным машинами, медиа-серверами и т. д. Следовательно, необходима разработка операционной системы для компонентов робота, некой аппаратно-программной инфраструктуры. Она должна ускорить и упростить процесс создания роботов, используя лучшие компоненты, представленные на рынке. Создание роботов должно упроститься до такой степени, что пользователю необходимо будет всего лишь написать управляющий роботом код, без необходимости сложности интеграции различных технологий и аппаратных интерфейсов.

Будущее робототехники, по нашему мнению, связано именно с развитием общей роботехнической инфраструктуры под управлением специальной операционной системы, которая будет способствовать развитию как программных, так и аппаратных средств роботоконструирования, а также способствовать удешевлению конечного изделия.

Список использованных источников

1. Ньютон Б. Создание роботов в домашних условиях: пер. с англ. Е. А. Добролежина. М. : НТ Пресс, 2007.

2. Параскевов А. В. Левченко А. В. Современная робототехника в России: реалии и перспективы // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 20l4. № l04(l0). URL: http://ej.kubagro.ru/20l4/l0/pdf/ll6.pdf.

3. Физические исследования с Vernier и LEGO Mindstorms NXT: лабораторные занятия по науке и технологиям, проектированию и математике с использованием датчиков Vernier. Бивертон: Vernier Software and Technology (США, штат Орегон), 2009.

4. Bers, M., et al., Teachers as Designers: Integrating Robotics in early Childhood education. Information Technology in Childhood Education, 2002: pp. 123-145.

5. Carberry, A., Hynes, M., Underwater Lego Robotics: Testing, Evaluation & Redesign URL: http:

//www.academia.edu/299l725/Underwater_LEGO_Robotics_Testing_evaluation_and_redesign.

6. Korherr, M., Schulklasse testet neue EV3 Physik-Experimente - Eine Entwicklung der htw saar und des Fraunhofer Instituts im Auftrag von LEGO® Education URL: http://emrolab.htw-saarland.de/index.php/news/l54-ev3physikexperimente.

УДК 93

Иванченко А.Е.,
студент, 5 курс
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт строительства, архитектуры и искусства,
Россия, Магнитогорск.
Игнатова Т.А., студент, 4 курс
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт строительства, архитектуры и искусства
Россия, г. Магнитогорск
Чистякова Н.С., студент, 1 курс магистратуры
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт Энергетики и Автоматизированных систем
Россия, г. Магнитогорск

ИСТОРИЯ И ПРАЗДНОВАНИЕ ДНЯ МЕРТВЫХ В МЕКСИКЕ

Аннотация: В этой статье мы рассмотрим такой интересный культурный феномен как мексиканский день мертвых.

Ключевые слова: Праздник, история, традиция, День Мертвых.

HISTORY AND CELEBRATION OF THE DAY OF THE DEAD IN MEXICO

Annotation: In this article we will consider such an interesting cultural phenomenon as the Mexican Day of the Dead.

Keywords: holiday, history, tradition, Day of the Dead.

Каждая культура мира обладает своими интересными особенностями, характерными только ей. Лучший способ познакомиться с культурой и узнать немного больше о ней – изучить ее традиции и обычаи, в частности праздники. В этой статье мы поближе познакомимся с культурой коренного населения Мексики путем изучения наиболее любопытного из их национальных праздников – Дня Мертвых.

Сам праздник обусловлен немного отличным от привычного нам отношения к смерти, как к продолжению пути в загробном мире. По мертвым

не горюют, а с нетерпением ждут и радостно встречают, ведь согласно поверью, в этот день мертвые оживают и навещают своих близких.

Корни этого праздника уходят к майя и ацтекам, в чьих верованиях прочно укоренились ритуалы смерти и воскрешения. Ацтеки использовали черепа родственников в своих церемониях, часто связанных с жертвоприношениями и призванных почтить мертвых.

С началом завоевания коренное население пытались насильственно обратить к католичеству, а их собственные верования и ритуалы посчитали кощунственными, насмехающимися над смертью. Но искоренить традицию празднования Дня Мертвых не вышло, как и общее отношение к смерти(хотя от жертвоприношений, конечно, все же пришлось отказаться).

Впрочем определенные изменения все же были, и касались они даты и длительности празднования. Изначально День Мертвых отмечался в 9 месяце ацтекского календаря, и длился целый месяц. Под влиянием же католиков его перенесли на 1-2 ноября, ко Дню Всех Святых, и сократили само празднование с месяца до 2 дней. В первый день почитают умерших детей, а во второй взрослых.Готовиться к празднику начинают заранее. Подготовка заключается в изготовлении масок, кукол и костюмов, а также подготовке алтаря, о котором чуть ниже.

Алтарь - символическая дверь между мирами, помогающая душам вернуться домой. Алтарь стоит в каждом доме и во многих общественных местах, таких как школы и площади. К алтарю подносятся подарки: свечи, игрушки, угощения, цветы. Обязательно присутствует вода и традиционный хлеб мертвых (pan de muertos). В домах готовится еда, которую любили умершие, так же заправляются отдельные кровати для их отдыха. Семьи собираются, чтобы встретить умерших родных и почтить их.

Незадолго до праздника города, а в частности магазины наполняются праздничной символикой в виде черепов. Они выставляются на витринах пирамидками, часто напоминая ацтекские пирамиды из черепов побежденных – цомпантли. Отдельно стоит упомянуть также необычную раскраску этой символики – все черепа выполнены в ярких жизнерадостных цветах, часто улыбающиеся. Иногда жители дарят друг другу именные гробы, но злого умысла в таких подарках нет, они от чистого сердца.

Рис.1 Пример праздничной символики

На улицах устраивается карнавал, город наполняется бродячими оркестрами, за которыми тянутся целые шествия. Они не имеют четкого маршрута и возникают спонтанно, к ним можно присоединиться в любой момент. Кульминацией праздника является посещение кладбища. Люди навещают могилы родственников, украшают их свечами и лепестками цветов, приносят еду и напитки, которые любили умешие. Здесь же устраивается небольшой пикник. Атмосфера не печальная и давящая, а уютная и теплая – люди проводят время с родными, едят и рассказывают смешные истории из жизни покойного.

Рис.2 Карнавал на Дне Мертвых

Многие люди ассоциируют День Мертвых с Хэллоуином. У них и правда есть общие черты – они пришли в христианство из других культур, они основаны на возвращении мертвых в наш мир, и обладают схожей атрибутикой. Но сама суть, дух праздника, в корне различен. Хэллоуин ассоциируется со страхом смерти и наполнен отрицательными персонажами – демонами, вампирами и нежитью, а костюмы надеваются для того, чтобы нечисть приняла людей за своих, и не вредила. День Мертвых же, как уже было сказано, основан на любви к умершим близким, их почитании и радости встречи с ними. Таким образом, это самобытный праздник с интересными обычаями, традициями и взглядом на смерть и жизнь.

Список использованных источников :

1. Жигульский К. Праздник и культура. Праздники старые и новые. Размышления социолога. М., 1985.

2. Воловикова М.И. Психология и праздник. Праздник в жизни человека

3.Мазаев А. И. Праздник как социально-художественное явление

4.Генон Р. О смысле карнавальных праздников // Вопросы философии

УДК 394

Федоров С.И.
Магистрант
2 курс, Исторический факультет
Северо-Восточный Федеральный Университет
Россия, г. Якутск
Научный руководитель: Яковлева К.М. к.и.н., доцент
Северо-Восточный Федеральный Университет
Россия, г. Якутск

ИСТОРИЯ ИЗУЧЕНИЯ ВЛИЯНИЯ КЛИМАТА НА ЖИЗНЬ СКОТОВОДОВ ЯКУТИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается историография изучения климата и влияния климатических изменений на жизнь скотоводов Якутии.

Ключевые слова: этнология, культурная антропология, Якуты, скотоводы, сельское хозяйство, климат, климатические *изменения.*

Annotation: This article examines the historiography of studying the climate and the impact of climate change on the lives of horse breeders in Central Yakutia.

Key words: ethnology, cultural anthropology, Yakuts, pastoralists, agriculture, climate, climatic changes.

Климатические изменения – это изменения средних климатических показателей, а также изменчивость климата, включая такие аномалии как засухи, наводнения и штормы.

Целью данной работы является рассмотрение истории изучения климата и влияния климатических изменений на жизнь скотоводов Якутии на основе этнографических источников.

Этнографическим изучением якутов Вилюйских районов занимался видный ученый-этнограф Ричард Карлович Маак, он с марта 1854 года по февраль 1855 года занимался как этнографичесикми исследованиями якутов так и климатическими особенностями Вилюйского округа Якутской области. Итогом его работы стал трехтомный труд «Вилюйский округ Якутской области»[13], первый том был издан в 1883 г., второй том в 1886 г. и третий том в 1887 г.

В своих трудах он указывает, что по единогласному утверждению якутов у них в прежние времена было гораздо больше скота, особенно в Сунтарском и Мархинских улусах Вилюйского Округа. Одной из причин уменьшения был сбыт скота на золотые промысла вскоре по открытии их на реке Олекма. Гораздо сильнее повлияли на уменьшение скота в крае неурожай сена, начавшееся в 1857 году и продолжавшееся до 1861 года. Неурожаи эти нанесли вилюйскому Округу большие убытки и имели громадное влияние на

[13] Маак Р. К. Вилюйский округ. – 2-е изд., - М.: Яна, 1994. – 592 с.

упадок благосостояния населения. Он пишет, что неурожай сена здесь зависит более всего от засухи и находящего в связи с ней появления кобылки – насекомое семейства саранчовых.

Вдобавок, Маак отмечает что якуты с большим искусством спускают воду из озер и делают это с большим умением и знанием дела и местности. Он отмечает, что нередко якуты спускают воду из целого ряда озер с таким расчетом, чтобы из озера вытекала только часть воды. При этом уменьшается поверхность озера, не лишаясь рыбы и образуя прекрасные сенокосные луга. Появившиеся луга в годы засухи очень плодородны и дают чрезвычайно богатые урожаи сена. Также, он заметил, что якуты весьма точно могут предсказывать погоду по тем или иным признакам или изменениям, которые они могут заметить во флоре, фауне или климате.

Изучению якутов посвятил главу Александр Федорович Миддендорф в своих многотомных трудах «Путешествие на север и восток Сибири» которые были написаны начиная с 1860 года вплоть до 1880 годов. В одной из своих работ он посвятил несколько глав якутам. Александр Федорович пишет, что якуты, будучи родом из таких суровых местностей проявляют умение приспосабливаться ко всяким обстоятельствам. Помимо этого, он также как и Р.К.Маак отмечает, что якуты с большим умением дела спускаю воду из озер[14]. Хозяйственная деятельность местного населения также глубоко интересовала политического ссыльного Вацлава Леопольдовича Серошевского[15]. Его труд «Якуты. Опыт этнографического исследования» изданный в 1896 г. является одним из первых наиболее полных трудов описывающих якутов с этнографической точки зрения. В нем он описывает не только климат, но и происхождение якутов, расселение, антропологические особенности якутов, экономические особенности и предметы быта, ремесла, исскусства, верование и так далее.

Вацлав Леопольдович отмечает что земля для якутов и её плоды были важнейшими составляющими в правильном жизнеобеспечении якутов. В связи с тем, что данный народ является скотоводческим. Их жизь и достаток во многом определяет состояние климата на их проживающих территориях. Он пишет, что в настоящее время якуты представляют чуть ли не единственный народ на земле, для которого сбор травы приобретает первенствующее значение так как у якутов длинная и снежная зима и в связи с заменой коней на рогатый скот.

Так же, в одной из глав своей работы он неоднократно отмечал, что в давние времена у якутов было больше лошадей чем крупного рогатого скота, упадок коневодства он аргументировал ухудшениями климата и увеличением интереса на крупный рогатый скот со стороны русских землепроходцев: «Раньше конного скота было у якутов значительно больше, чем рогатого и что жили они, главным образом, за счет перового», там же он ссылается на записки Гмелина: «Говорят, что лет десять тому назад», сообщает он по поводу

[14] Миддендорф А.Ф. Путешествие на север и восток Сибири: Ч. II. Север и восток Сибири в естественно-историческом отношении: Отдел VI. Коренные жители Сибири. (Окончание всего сочинения.) — С.-Петербург: 1878. — С. 217-218
[15] Серошевский В.Л. Якуты. Опыт этнографического исследования, М.:Центрполиграф, 1993 г. – 751 с.

кумысного праздненства, «веселье продолжалось дольше, потому что у якутов было больше лошадей. За последние годы много лошадей погибло от снежных зим, когда лошади умирали от голода и от требований Камчатской экспедиции, которая их много перебила и где они во множестве пропадали»[16]. Земледелие на территории Якутии интересовала видного советского и российского историка, доктора исторических наук, профессора Георгия Прокопьевича Башарина. В своей двухтомной работе «История земледелия в Якутии (XVII в. – 1917 г.)»[17,18] он рассмотрел появление земледелия и историю распространения на территории Республики Саха (Якутия).

Также в настоящее время опыт адаптации коренного населения к меняющемуся климату и природной среде Арктики активно изучается такими зарубежными исследователями как С. Крейт[19], Х. Такакура[20], Д. Андерсон[21] и другими. В своих работах помимо этнографической части исследования они также изучают климатические изменения и их влияния на повседневную жизнь коренных народов Арктики, в том числе и якутов. В проделанных исследованиях они опираются на собственные материалы и полевые исследования.

Так же необходимо отметить исследователей из Института Гуманитарных исследований и проблем малочисленных народов Севера Сибирского отделения Российской Академии Наук под руководством С.И. Бояковой, которые с 2009 по 2011 года занимались полевыми иследованиями по проекту «Народы Арктики в условиях глобальных климатических изменений: устойчивость, трансформация, адаптация» [22].

Историографию изучения климата на территории Республики Саха (Якутия) следует начать с первых метеорологических наблюдений в Якутии, которые велись с сентября 1736 г. по июль 1737 г. Проводил их профессор И.Г. Гмелин, который является первопроходцем в изучении метеорологического уклада в Якутии. К сожалению, результаты данных наблюдений были утрачены[23]. Так же, с июня 1768 г. по август 1769 г. наблюдения проводил геодезист Иван Иванович Исленьев. В дальнейшем выводы этих наблюдений были опубликованы Академией наук[24].

---

[16] Серошевский В.Л. Якуты. Опыт этнографического исследования, М.:Центрполиграф, 1993 г. – С. 261

[17] История земледелия в Якутии (XVII — 1917 г.) в 2 т. Т. 1. Посев и урожай зерновых и картофеля. Общее для обоих томов «Введение» — Якутское книжное издательство, 1989. — 350 с.

[18] История земледелия в Якутии (XVII — 1917 г.) в 2 т. Т. 2. Овощеводство. Техника и культура земледелия. Система полеводства. Социально-экономическое значение земледелия. Общее для обоих томов «Введение» — Якутское книжное издательство, 1990. — 413 с.

[19] Крейт С. Глобальное изменение климата и меняющаяся сезонность: д-р Сьюзан Крейт в сотрудничестве с ИГИиПМНС СО РАН, Северо-Восточный гуманитарный вестник, г. Якутск, Изд-во ИГИиПМНС СО РАН, 2013 №2, С. 80-89.

[20] Такакура Х. Оленеводческие хозяйства на Севере Якутии: интерпретация культурных значений в контроле оленьих стад // Современная Арктика: опыт изучения и проблемы. Якутск, 2005. С. 86–107.

[21] Андерсон Д.ДЖ. Тундровики. Экология и самосознание таймырских эвенков и долган. Новосибирск. Издательство СО РАН 1998. — 272 с.

[22] Боякова С.И. Якутия в условиях глобальных климатических изменений: устойчивость, трансформация, адаптация//Северо-Восточный гуманитарный вестник. – Якутск: Изд-во ИГИиПМНС СО РАН, 2010, 1 (1), 22-25 с.

[23] Гмелин И.Г. Путешествие в Сибирь / Отв. ред. Е. В. Смирнов; пер. с нем. Д. Ф. Криворучко. — Соликамск, 2012. — 86 с.

[24] Ширина Д.А. Летопись экспедиций Академии наук на Северо-Восток Азии в дореволюционный период. – Новосибирск: Наука, 1983. – 137 с.

Далее следует затронуть крупное явление в истории развития метеорологических наблюдений в Якутии, которое имело огромное значение и для развития всей метеорологии в России. Это наблюдения якутского купца А. Д. Неверова[25].

В неизвестном в климатическом отношении регионе он в течение более тридцати лет, до февраля 1854 г., проводил наблюдения над температурой воздуха, записывая всё с большим усердием, причем с апреля 1829 г. наблюдения стал проводить в определенные сроки (в семь утра, в полдень и в десять часов вечера). Впоследствии академик А. Ф. Миддендорф напишет о купце-климатологе: «Простой Якутский купец, или даже, судя по нынешним состояниям людей, торгаш, человек без всякого предварительного образования, воздвиг себе вечный памятник в истории науки, сам того не подозревая»[26].

В 1828 г. комиссионер Российско-американскои компании Ф. Шергин по своей инициативе и на свои средства начал строительство в Якутске уникальную шахту глубиной 117 м. Строительство шахты продолжалось в течении девяти лет. Данную шахту он использовал для наблюдений над почвенной температурой на разных глубинах. Именно купец Федор Шергин положил точку отправления для изучения вечной мерзлоты в Якутии. С октября 1834 г. по октябрь 1838 г. он также вел наблюдения над температурой воздуха[27].

Неоценимый вклад в изучении Сибири, а конкретно её северную часть, в том числе и в изучение метеорологического уклада Якутии, внес Александр Федорович Миддендорф. Он прибыл в Якутск в феврале 1844 г., где по приказу Академии наук в течении полутора месяцев проводил наблюдения и исследования в вышеупомянутой шахте Шергина, в том числе и метеорологические наблюдения. Но в то же время, отдельно от Миддендорфа, наблюдения велись инспекоторм местного училища Д. Давыдовым, который вел свои наблюдения параллельно с наблюдениями Неверова. Продолжались данные исследования с октября 1844 г. по июнь 1846 г., основываясь и продолжая дело Миддендорфа. Перерыв в наблюдениях в Якутске после 1854 г. продолжался недолго[28].

Дальнейшее развитие метеорологических наблюдений связано с начальником Вилюйской экспедиции Восточно-Сибирского отдела Русского географического общества Ричардом Карловичем Мааком. Р.К. Маак организовал метеорологические наблюдения в нескольких пунктах, где по его просьбе врач Гольман проводил наблюдения с мая 1854 г. по февраль 1855 г. Также возобновление метеорологических наблюдений в Якутске связано с именем Р. К. Маака, по его инициативе эти наблюдения велись с конца января

[25] К 80-летию Якутского УГМС//Метеорология и гидрология. М.:НИЦ космической гидрометеорологии «Планета», 2013. №10 С. 124-128. (Журнал).

[26] Миддендорф А.Ф. Путешествие на Север и Восток Сибири: Север и Восток Сибири в естественно-историческом отношении. Климат Сибири. СПб.: Типография Императорской Академии наук, 1862. – С. 318

[27] Соловьев П.А. Шахта Шергина: (Пособие для лектора и экскурсовода). - Якутск: Изд-во Ин-та мерзлотоведения СО АН СССР, 1982. - 14 с.

[28] Миддендорф А.Ф. Путешествие на Север и Восток Сибири: Север и Восток Сибири в естественно-историческом отношении. Климат Сибири. СПб.: Типография Императорской Академии наук, 1862. – 536 с.

1862 г. по октябрь 1867 г. В январе 1870 г. в Якутске были вновь организованы метеорологические наблюдения, которые продолжались по декабрь 1873 г. С января 1800 г. наблюдения ведутся без перерыва до настоящего времени[29].

Как описано выше, метеорологические наблюдения в Якутии ведутся еще с дореволюционного времени. Так, регулярные метеорологические измерения в Якутске были начаты в 1829 г., в Усть-Мае – в 1893 г., в Вилюйске – 1898 г., в Чурапче – в 1911 г. и т.д. Однако наблюдения эти, проводившиеся отдельными энтузиастами, учителями и политическими ссыльными, носили зачастую случайный и временный характер, с большими «мертвыми» периодами. Начало же систематических непрерывных наблюдений за метеорологическим режимом в Центральной Якутии следует отнести к 1925 году, когда Якутской экспедицией Академии наук СССР была организована метеорологическая и аэрологическая сеть и создана Якутская геофизическая сеть, инициатором создания которой был выдающийся государственный и общественный деятель Максим Кирович Аммосов, в то время который являлся председателем Совнаркома ЯАССР[30].

Так же стоит отметить труды таких советских исследователей, как В.Ю. Визе[31], Б.П. Алисов[32], И.П. Щербаков[33]. Данные работы большей частью относятся ко всей территории Якутии в целом охватывают практически все стороны климата Республики Саха (Якутия).

Наиболее известными современными исследователями Якутии в области климата, климатических изменений и криогенного ландшафта в условиях вечной мерзлоты являются: Анисимов О.А. [34], Кокорин А.О. [35], Федоров А.Н.[36], Егорова Л.П.[37], Спесивцева Н.А.[38] и др. Изучением же изменений и проблем климата на территории Вилюйских районов занимался коллектив авторов: Федоров А.Н., Егоров П., Филиппова В. Соловьева В., Рансом Н. и Болс К.[39] В своих трудах они посвятили несколько работ теме глобального изменения климата и меняющейся сезонности. Данные работы были представлены как итоги междисциплинарных полевых работ 2010 г. выполненных на территории Вилюйского, Верхневилюйского, Нюрбинского и Сунтарского улусов при финансировании Национального Научного Фонда (NSF).

---

[29] Маак Р. К. Вилюйский округ. – 2-е изд., - М.: Яна, 1994. – 592 с.

[30] Климат Центральной Якутии.Изд 2- перераб. И доп. Якутск. Кн. Изд-во, 1973. 120 с. С илл. (АН СССР. Сиб. Отд. Ордена Трудового Красного Знамени. Ин-т мерзлотоведения)

[31] Визе В. Ю. Климат Якутии // Якутия. – Л.: Изд-во АН СССР, 1927. – С. 241–274.

[32] Алисов Б.П. Климатические области и районы СССР. Географгиз. М., 1947.

[33] Щербаков И.П. Леса и лесная промышленность Якутии. – М.-Л.: Гослесбумиздат, 1961. – 108 с.

[34] Анисимов О.А. (ред.) Оценочный отчет. Основные природные и социально-экономические последствия изменения климата в районах распространения многолетнемерзлотных пород: прогноз на основе синтеза наблюдений и моделирования. М.: ОМНО «Совет Гринпис», 2010. – 44 с.

[35] Кокорин А.О. Изменение климата: Обзор Пятого оценочного доклада МГЭИК. – М.: Всемирный фонд дикой природы (WWF), 2014. – 80 с.

[36] Федоров А.Н. Об изменениях и проблемах климата в Вилюйских улусах – Якутск: Бичик, 2013. – 96 с.

[37] Егорова Л.П. О влиянии Вилюйского водохранилища на климат окружающей среды// Влияние ГЭС на окружающую среду в условиях Крайнего Севера. – Якутск: Якутский филиал СО АН СССР, 1987. – С. 78-82.

[38] Спесивцева Н.А. Микроклиматический режим Вилюйского водохранилища// Региональные и теплофизические исследования горных пород Сибири. – Якутск: Якутское книжное издательство, 1976. – С. 176-179

[39] Об изменениях и проблемах климата в Вилюйских улусах/ С.Крейт, А.Н.Федоров, Егоров П., Филиппова В. Соловьева В., Рансом Н., Болс К. – Якутск: Бичик, 2013. – 96 с.

Климат и его влияние на жизнь скотоводов была запечетлена уже в первых этнографических записках зарубежных исследователей. Уже начиная с конца 19 века скотоводы были обеспокоены климатом, пытались приспособиться к изменяющемуся климату. Большое количество современных исследователей-климатологов наталкивает на мысль, что весь мир действительно очень сильно волнует проблема глобальных климатических изменений. Безусловно, данная тема довольна обширна и требует более тщательного изучения.

Использованные источники:

1. Анисимов О.А. (ред.) Оценочный отчет. Основные природные и социально-экономические последствия изменения климата в районах распространения многолетнемерзлотных пород: прогноз на основе синтеза наблюдений и моделирования. М.: ОМННО «Совет Гринпис», 2010. – 44 с.
2. Андерсон Д.ДЖ. Тундровики. Экология и самосознание таймырских эвенков и долган. Новосибирск. Издательство СО РАН 1998. — 272 с.
3. Алисов Б.П. Климатические области и районы СССР. Географгиз. М., 1947. – 125 с.
4. Боякова С.И. Якутия в условиях глобальных климатических изменений: устойчивость, трансформация, адаптация//Северо-Восточный гуманитарный вестник. – Якутск: Изд-во ИГИиПМНС СО РАН, 2010, 1 (1), 22-25 с.
5. Визе В. Ю. Климат Якутии // Якутия. – Л.: Изд-во АН СССР, 1927. – 280 с.
6. Гмелин И.Г. Путешествие в Сибирь / Отв. ред. Е. В. Смирнов; пер. с нем. Д. Ф. Криворучко. — Соликамск, 2012. — 86 с.
7. Егорова Л.П. О влиянии Вилюйского водохранилища на климат окружающей среды// Влияние ГЭС на окружающую среду в условиях Крайнего Севера. – Якутск: Якутский филиал СО АН СССР, 1987. – С. 78-82.
8. История земледелия в Якутии (XVII — 1917 г.) в 2 т. Т. 1. Посев и урожай зерновых и картофеля. Общее для обоих томов «Введение» — Якутское книжное издательство, 1989. — 350 с.
9. История земледелия в Якутии (XVII — 1917 г.) в 2 т. Т. 2. Овощеводство. Техника и культура земледелия. Система полеводства. Социально-экономическое значение земледелия. Общее для обоих томов «Введение» — Якутское книжное издательство, 1990. — 413 с.
10. К 80-летию Якутского УГМС//Метеорология и гидрология. М.:НИЦ космической гидрометеорологии «Планета», 2013. №10 С. 124-128.
11. Климат Центральной Якутии.Изд 2- перераб. И доп. Якутск. Кн. Изд-во, 1973. 120 с.
12. Кокорин А.О. Изменение климата: Обзор Пятого оценочного доклада МГЭИК. – М.: Всемирный фонд дикой природы (WWF), 2014. – 80 с.
13. Крейт С. Глобальное изменение климата и меняющаяся сезонность: д-р Сьюзан Крейт в сотрудничестве с ИГИиПМНС СО РАН // Северо-Восточный гуманитарный вестник. – Якутск: Изд-во ИГИиПМНС СО РАН, 2013 №2, С. 80-89.

14. Маак Р. К. Вилюйский округ. – 2-е изд., - М.: Яна, 1994. – 592 с.
15. Миддендорф А.Ф. Путешествие на Север и Восток Сибири: Север и Восток Сибири в естественно-историческом отношении. Климат Сибири. СПб.: Типография Императорской Академии наук, 1862. – 536 с.
16. Миддендорф А.Ф. Путешествие на север и восток Сибири: Ч. II. Север и восток Сибири в естественно-историческом отношении: Отдел VI. Коренные жители Сибири. (Окончание всего сочинения.) — СПб.: 1878. — 289 с.
17. Федоров А.Н. Об изменениях и проблемах климата в Вилюйских улусах – Якутск: Бичик, 2013. – 96 с.
18. Серошевский В.Л. Якуты. Опыт этнографического исследования, М.:Центрполиграф, 1993 г. – 751 с.
19. Соловьев П.А. Шахта Шергина: (Пособие для лектора и экскурсовода). - Якутск: Изд-во Ин-та мерзлотоведения СО АН СССР, 1982. - 14 с.
20. Спесивцева Н.А. Микроклиматический режим Вилюйского водохранилища// Региональные и теплофизические исследования горных пород Сибири. – Якутск: Якутское книжное издательство, 1976. – С. 176-179
21. Такакура Х. Оленеводческие хозяйства на Севере Якутии: интерпретация культурных значений в контроле оленьих стад // Современная Арктика: опыт изучения и проблемы. Якутск, 2005. С. 86–107.
22. Ширина Д.А. Летопись экспедиций Академии наук на Северо-Восток Азии в дореволюционный период. – Новосибирск: Наука, 1983. – 137 с.
23. Щербаков И.П. Леса и лесная промышленность Якутии. – М.-Л.: Гослесбумиздат, 1961. – 108 с.

УДК 336.743

Кошкин А.И.,
Сафонов В.П.
студент
1 курс, факультет «Менеджмент»
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ВАЛЮТНОГО РЫНКА. ОСНОВНЫЕ МИРОВЫЕ ВАЛЮТЫ

Аннотация: *в статье рассматриваются положения, относящиеся к различным манипуляциям денежного потока. История развития международного валютного рынка. Важность путей перемещения денежных средств. Господство мировой валюты.*
Ключевые слова: *финансы, фонд, валютный рынок, валюта, доллар, фунт.*

UDK 336.743

HISTORY OF DEVELOPMENT OF THE INTERNATIONAL FOREIGN EXCHANGE MARKET. MAJOR WORLD VARLYUTS

Annotation: *in the article considers the provisions relating to various manipulations of the cash flow. History of the development of the international foreign exchange market. Importance of ways of moving money. The dominance of the world currency.*
Key words: *finance, fund, currency market, forex, currency, dollar, pound.*

The international currency market FOREX (Foreign exchange market) is a set of operations for the purchase and sale of foreign currency, as well as the provision of services at a specific level (amount, exchange rate, interest rate) with performance on a certain date. The main participants of the foreign exchange market are: commercial banks, currency exchanges, central banks, firms that carry out foreign trade operations, investment funds, brokerage companies; The direct participation in the currency transactions of individuals is constantly growing.

FOREX is the largest market in the world, it accounts for up to 90% of the total world capital market. Thousands of participants in this market - banks, brokerage firms, investment funds, financial and insurance companies - buy and sell currency within 24 hours a day, making deals for a few seconds anywhere in the world. Combined in a single global network of satellite networks, they create a turnover of foreign exchange means, which in sum for the year is an order of magnitude higher than the total annual gross national product of all states of the world.

Why is it necessary to move such huge money masses through electronic channels? Currency operations provide economic links between participants of different markets located on different sides of state borders: interstate settlements, settlements between firms from different countries for the goods and services supplied, foreign investments, international tourism and business trips. Without currency exchange transactions, these most important types of economic activity could not exist. But the money that serves as an instrument becomes a commodity, because the demand and supply for transactions with each currency in different business centers varies in time, and consequently the price of each currency also changes, and changes rapidly and in an unpredictable manner.

The international monetary system today is based on the regime of floating exchange rates: the price of the currency is determined primarily by the market. Therefore, the exchange rate then rises (the currency becomes more expensive), then falls down. So, you can buy a currency cheaper and after a while sell it more expensively, while earning a profit. The international monetary system has come a long way over the millennia of the history of mankind, but undoubtedly today it is changing the most interesting and previously unthinkable.

Two major changes determine the new face of the world monetary system:

a) the money is completely separated from any kind of material carrier;

b) powerful information and telecommunication technologies have allowed to unite money systems of different countries into a single global financial system that does not recognize borders.

Previously, everything was simple enough and clear: "people are dying for metal." And now the money is not just not metal, but even those green notes that are heating up. Real money, driving the destinies of people, pushing countries and peoples, destroying empires and creating new ones, today this money is just figures on computer screens. Whether it is good or not is not the subject of fundamental analysis, but the financial market of the planet today is such and must learn to work on it.

The international currency market, as we know it, arose after 1973, but the beginning of its newest history was laid in the summer of 1944 in the American resort town of Bretton Woods. The outcome of the Second World War was no longer in doubt, and the Allies took up the post-war financial arrangements of the planet. While the economies of all leading states after the war were supposed to be in ruins or in the grip of military production, the US economy emerged from the war on the rise. In addition, since both the victors, the victims, and the vanquished needed food, fuel, raw materials and equipment, and only the American economy could supply all this in sufficient quantity, then there was a lot more to come than other countries would pay for it. After the war, they had little of what the US could be interested in; the US gold reserve was already the largest, and many countries hardly had it at all. In any attempt to establish trade through currency exchange, the price of the dollar due to the high demand for American goods inevitably had to rise to such a level that all other currencies depreciated and the purchase of American goods became impossible.

On the other hand, it could be considered anyone's problem, except for the United States, but the sufficient number of people understood that it was this approach that led to the Second World War. After the First World War, America washed its hands, leaving international responsibility to the share of other countries. The world experienced a strong dollar hunger, gold reserves of the countries flowed into the US, other currencies depreciated. Natural, but short-sighted protectionist decisions isolated economies from each other and economic nationalism easily passed into diplomatic relations and evolved into a war.

To prevent the post-war currency collapse, the financial forum in Bretton Woods created a number of financial institutions, including the International Monetary Fund. originally representing a unified currency resources, where all countries (but to the maximum extent the US) contributed their share, and where each country could take to maintain its currency. For the US dollar, gold was recorded ($ 35 per troy ounce), while other currencies were pegged to the dollar in a certain ratio (fixed exchange rates).

But post-war demand for the dollar was above all expectations. Many countries sold their currency to buy dollars for the purchase of American goods. American exports were far superior to imports (the surplus of the trade balance was growing), the dollar deficit in the world was growing. The IMF did not have enough resources to borrow from countries to maintain their currencies. The answer to these problems was the American Marshall Plan, according to which the European countries provided the United States with a list of the material resources necessary for raising their economies, and the US transferred to them (not loans) the amount

of dollars sufficient to purchase the said. These dollars prevented the devaluation of other currencies, contributed to a new growth in US exports, opening up all new markets for it.

The American presence in all parts of the world through spending on military bases, American private investment in European business (the acquisition of European firms or participation in them), the activity of American tourists, who spent money around the world, gradually filled foreign banks with dollars in quantities large necessary. In the late 50s, European business no longer needed the same amount of American goods, had more attractive investment opportunities than dollar deposits, and therefore did not want to keep a surplus of dollars. At first, the US Treasury was ready to buy out dollars, paying them with the established gold content, preventing the fall of the dollar against other currencies. However, the flow of gold from the US led to a halving of the gold reserve in the early 60s. Foreign central banks for a long time also supported the dollar against the national currencies, buying up surplus dollars, offered by the population, private banks and business.

The system of fixed exchange rates lasted until the early 1970s. By this time, the United States no longer had a favorable trade balance; other countries sold more and more to America, but they bought less from it. Dollars, from which they got rid of abroad, settled in foreign central banks with a hopeless unclaimed load. For several years, the United States resisted the inevitable devaluation of the dollar and did not agree to the establishment of freely floating exchange rates, but after a series of problems in the early 1970s, they abandoned the gold content of the dollar, the rate of which has since been determined by market demand and supply - free-floating rate). The price of gold rose by 1980 to almost $ 750 per troy ounce (from the beginning of 1975, Americans were legally allowed to purchase gold as an investment object). In the late 70-ies, the dollar fell to its post-war low, and its further history - a series of ups and downs.

All major world currencies are now in this mode of free navigation, when their price is determined by the market, depending on how much this currency is needed to purchase goods, investment and interstate settlements. Of course, this voyage is not completely free; in each country there is a central bank, the main task of which, in accordance with the law is to ensure the stability of the national currency. The international currency market FOREX unites all the multitude of participants in currency exchange transactions: individuals, firms, investment institutions, banks and central banks.

The main currencies, accounting for the bulk of all transactions on the FOREX market, are today the US dollar (USD), the euro (EUR), the Japanese yen (JPY), the Swiss franc (CHF) and the British pound sterling (GBP). Before the appearance of the euro currency, a large share of the market accounted for the German mark (DEM). The creation of a single European currency is, without question, the greatest financial experiment in the history of mankind. None of the earlier attempts to create any significant financial union was not crowned with success. On the euro today, many also look like an experiment, the outcome of which is not necessarily a success. Throughout the first half of 1999, the currency rate fell steadily, as some see signs of mistrust of the new currency, while others see an effective monetary

policy pursued by the single European Central Bank, as the low exchange rate plays into the hands of European exporters, significantly increasing the competitiveness of their goods on world markets markets.

The way of European states to unite currency systems was long and not simple, not all countries could withstand the conditions formulated for the union, the composition of participants changed. But for several years, the synthetic ECU currency, composed of European currencies (its rate as of December 31, 1998 and became the euro exchange rate) existed and was recognized in the world; the persistent work of the leaders of a number of European states, especially Germany, France, Italy, eventually led to the start of a new currency.

For a better understanding of the processes taking place in the euro region, it is useful to remember those macroeconomic guidelines (laid down in the Maastricht Treaty, which determined the conditions for convergence) with which the European states came to unite their currency systems.

1. Price stability: the average inflation rate for the previous year should not exceed by more than 1.5% the inflation rates of three of the merging states with the lowest inflation rates.
2. The stability of the financial position of the state, meaning the absence of a significant budget deficit, in particular a) the ratio of the planned or actual state deficit to the value of the gross domestic product (GDP) will not exceed 3%, or this ratio should gradually decrease, approaching the specified level , only short-term deviations are permissible; b) the ratio of public debt to GDP should not exceed 60%. or it must gradually decrease, tending to the specified level.
3. The criterion of convergence of interest rates, meaning. that during the previous year average long-term interest rates (long-term rates) should not exceed by more than 2% the interest rates of the three states with the most stable price stability. Interest rates are measured on the basis of indicators of long-term government bonds or similar foam securities, taking into account differences in national definitions.
4. The condition of participation in the European Exchange Mechanism (ERM) for two years before the transition to the EURO currency, in particular, during this period, there should be no devaluation of the cross-rate of the currency in relation to the currencies of other member states.

Sources used:

1. *Macroeconomics in interest rate term structure modelling.* (2009). LAP: lambert academic publishing.
2. *Monetary Police and Macroeconomic Shocks.* (2008). LAP: lambert academic publishing.
3. *The Currency of the Affair.* (2010). LAP: lambert academic publishing.
4. *The role of US Dollar as the International Reserve Currency.* (2012). LAP: lambert academic publishing.

УДК 338.1

Халиуллина Э.И.,
студент 4 курса,
факультет информатики и робототехники,
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа

ИСТОРИЯ ШОКОЛАДА КАК ЧАСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МИРА

Аннотация: *Статья посвящена истории шоколада от его истоков в Центральной Америке до производства на развивающихся рынках. Рассматривается роль промышленной революции в росте производства и потребления шоколада. Рассмотрена цепочка добавленной стоимости какао-шоколада и последствия развития и торговли, связанные с ее ориентацией на юг-север.*

Ключевые слова: *шоколад, какао, мировое производство, рынок шоколада, "шоколадный бум".*

CHOCOLATE HISTORY AS A PART OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE WORLD

Annotation: *The article is devoted to the history of chocolate from its origins in Central America to production in emerging markets. The role of the industrial revolution in the growth of production and consumption of chocolate is considered. The chain of added value of cocoa chocolate and the consequences of development and trade associated with its orientation to the south-north are considered.*

Key words: *chocolate, cocoa, world production, chocolate market, "chocolate boom".*

В толковом словаре Д.Н.Ушакова дается следующее определение шоколада: «шоколад - застывшая масса из порошка бобов какао с сахаром и пряностями» [2]. Какао и шоколад имеют долгую историю, которая берет свои корни из Центральной Америки. На протяжении тысячелетий племена и империи в Центральной Америке производили какао и потребляли напитки на его основе. Только когда испанцы прибыли в эти регионы, узнал об этом весь остальной мир [1].

«Первый большой шоколадный бум» произошел в конце 19-го и начале 20-го века. Промышленная революция превратила шоколад из напитка в твердую пищу, полную энергии, и принесла доходы бедным. В результате потребление шоколада быстро возросло в Европе и Северной Америке.

По мере роста популярности шоколада производство распространилось по всему миру для удовлетворения растущего спроса. Интересно, что какао прибыло в Западную Африку только в начале 20 века. Но к 1960-е годам Западная Африка уже доминировала в мировом производстве какао, и

африканские страны Гана и Кот-д'Ивуар стали ведущими мировыми производителями и экспортерами какао [6].

Учитывая рост торговли какао и потребления шоколада, правительства выступили на рынках через различные типы правил. Ранние правила были сосредоточены главным образом на извлечении доходов от производства и торговли какао, например, на налоги на торговлю какао и продажу монопольных прав на производство шоколада. В более поздних правилах основное внимание уделялось качеству и безопасности. С ростом спроса на шоколад в 19-м веке производители шоколада заменили какао более дешевым сырьем, переходя от различных крахмалистых продуктов и жиров к ядовитым ингредиентам. Научные изобретения 18-го и 19-го веков позволили лучше проверить ингредиенты шоколада. Общественное возмущение из-за использования нездоровых ингредиентов привело к созданию ряда правил безопасности, на которых конкретные ингредиенты не допускались в шоколаде. В таких странах, как Франция и Бельгия, также было определено юридическое определение «шоколада».

На протяжении большей части истории шоколад (или какао-напитки в целом) оценивался за его положительное влияние на здоровье и питание. Поскольку люди были бедными, голодными, и не хватало энергии, шоколадные напитки и более поздние шоколадные батончики стали важным дополнительным источником питания.

В последние годы потребление шоколада часто связано с проблемой, такой как ожирение. Недавние исследования показали, что потенциал шоколада для здоровья тесно связан с составом конечного продукта и потребляемым количеством.

Одним из интригующих аспектов шоколада является его «качество». В отличие от многих других продуктов (например, сыра или вина) качество шоколада не зависит от места, где выращивается или производится сырье, а от процессов производства и поставок шоколада.

Этические проблемы, связанные с шоколадом, вызваны специфической структурой цепочки добавленной стоимости какао-шоколада. В течение большей части прошлого века цепочка создания стоимости характеризовалась ориентацией на Юг-Север, причем большая часть сырья (какао-бобы) производилась в развивающихся странах («юг»), а большинство шоколадных изделий и потребления в богатых странах («Север»). Характерной особенностью является то, что производство какао на юге почти исключительно осуществляется мелкими землевладельцам, в то время как в процессах производства шоколада доминируют очень крупные компании.

В настоящее время мир переживает «Второй большой шоколадный бум». Быстро растущий спрос сейчас исходит от развивающихся стран, включая Китай, Индию, а также Африку. Беспрецедентный рост последних десятилетий, связанная с этим урбанизация и огромный размер их экономики превратили Китай и Индию в основные развивающиеся рынки шоколада. Страной с наиболее высокими темпами роста потребления шоколада является Индия. В «Индокитайском исследовании рынка шоколада

2017 года» индийская компания Smart Research Insights прогнозирует, что мировой рынок шоколада будет расти со среднегодовым темпом роста в 5 процентов к 2020 году благодаря инновациям во вкусах и упаковке. Индийский шоколадный рынок, который испытал рост на 13% в годовом исчислении в 2016 году, по прогнозам, к 2020 году вырастет на 30 процентов [4]. Кроме того, значительный экономический рост в Африке за последние 15 лет также переводится на растущее потребление шоколада на континенте, где производится большая часть какао-бобов.

Что же касается России, первым отечественный шоколад начал производить купец Алексей Абрикосов. В 50-ч годах 19 века он создал шоколадную фабрику. В 20 веке фабрика превратилась в кондитерский концерн «Бабаевский» [3].

В 2017 году потребление какао-продуктов в России выросло на 25%. В среднем в год один россиянин съедает 4-5 кг конфет и плиток шоколада. Россия также щедро делится своей сладкой продукцией с окружающими странами. Около четверти всей шоколадной продукции, производимой в стране, идет на экспорт [5].

Использованные источники:

1. Менделеев Д. И., Борман Ж.,. Шоколад // Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона : в 86 т. (82 т. и 4 доп.). — СПб., 1890—1907.
2. Ушаков Д.Н. Большой толковый словарь русского языка. Современная редакция / сост. Л.В. Антонова, И.Р. Григорян, Н.И. Шильнова. – М.: Дом Славянской книги, 2011. – 960 с.
3. История шоколада. [Электронный ресурс]. URL: http://f-journal.ru/istoriya-shokolada/ (Дата обращения: 22.12.2017).
4. Рынку шоколада в Индии и Китае пророчат быстрый рост: [Электронный ресурс]. URL: http://bread.su/prodmarket/24372-rynku-shokolada-v-indii-i-kitae-prorochat-bystryy-rost.html (Дата обращения: 22.12.2017).
5. Рынок шоколада отходит от кризиса. [Электронный ресурс]. URL: http://www.mk.ru/economics/2017/07/17/rynok-shokolada-otkhodit-ot-krizisa-potrebiteli-snova-gotovy-pokupat-sladosti.html (Дата обращения: 22.12.2017).
6. Страны производители какао: [Электронный ресурс]. URL: http://www.chocolatewords.ru/strany-proizvoditeli-kakao/ (Дата обращения: 22.12.2017).

УДК 339.13

Бакальская Е. В.,
кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Экономики и организации производства»
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный университет»
Россия, г. Ульяновск
Кузнецова Дарья Андреевна
Студент
2 курс, Факультет трансферных специальностей
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный университет»
Россия, г. Ульяновск
Ишмакова Лилия Маратовна
Студент
2 курс, Факультет трансферных специальностей
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный университет»
Россия, г. Ульяновск

К ВОПРОСУ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ТОВАРОВ НА РЫНКЕ

Аннотация: *В данной статье изучается явление дифференциации товаров. Для этого были рассмотрены понятия однородных и дифференцированных товаров. Была определена связь дифференциации товаров с дифференциацией производителей, сервисной дифференциацией, дифференциацией имиджа и дифференциацией персонала. Статья содержит понятия факторов дифференциации, основные виды и модели дифференциации.*

Ключевые слова: *конкуренция, однородные и дифференцированные товары, дифференциация, потребительское свойство.*

Annotation: *This article explores the phenomenon of product differentiation. This examined the concept of homogeneous and differentiated goods. Was a relation between product differentiation with the differentiation of producers, service differentiation, image differentiation and differentiation of personnel. The article contains the concept of factors of differentiation, principal and models of differentiation.*

Key words: *competition, homogeneous and differentiated products differentiation, consumer property.*

На современном рынке благодаря конкуренции сбывается множество товаров, похожих и не похожих друг на друга. Одни товары являются полноценными заменителями друг друга, а другие выполняют совершенно противоположные функции.

Под дифференциацией товаров понимают наличие у определенного продукта ряда черт, которые выделяют его из совокупности аналогичных товаров. Потребители, приобретая такой продукт, ожидают конкретные специфические потребительские свойства. Дифференциация является одним из экономических барьеров для конкуренции.

Можно говорить, что все товары на рынке подразделяются на:

1) Однородные

Чаще всего это означает, что производимые различными предприятиями товары являются друг для друга совершенными заменителями. При существовании таких товаров на рынке, главным фактором при выборе для потребителя становится цена.

2) Дифференцированные

Дифференцированные товары чаще всего отличаются друг от друга несколькими потребительскими свойствами и не являются полными заменителями для товаров других производителей. При таких условиях, ценовой фактор становится менее значимым, а более важную роль начинают играть предпочтения потребителей. Также при существовании однородных продуктов, наименование производителя имеет наименьшее значение, однако при наличии дифференцированной продукции потребитель выбирает наиболее привлекательного для него производителя.

Так же дифференциация товара приводит к существованию дифференцированных предприятий. То есть дифференцированными торговыми организациями следует считать те, которые имеют определенные различия, то есть являющиеся несовершенными с точки зрения потребителей. [1, С. 3]

Если фирма производит дифференцированный товар, который отличается от других схожих с ним товаров, т.е. является уникальным, то такая фирма обладает монополией. Это предполагает, что возможно любое повышение или снижение цены вне зависимости от политики конкурирующих фирм. Но эта власть может ограничиваться как наличием схожих товаров, так и рыночными барьерами конкретной отрасли. То есть дифференциация товара предполагает, что фирмы отрасли производят товары достаточно схожие, чтобы их можно было назвать однородными, но и достаточно несхожие, чтобы каждый производитель мог менять цену своего товара. [2, С. 45]

Нужно отметить, что ситуация полной монополии фирмы на какой-либо товар является очень редкой в современных условиях. В экономике Российской Федерации их очень мало, и распространяются они в основном на такие товары или услуги, производство которых требует значительных средств (например, РЖД).

Дифференцирующими факторами могут выступать различные свойства товара, например: качество, местоположение производителя, время выпуска товара, срок хранения или использования, доступность, и др. Кроме того, важное значение имеет, как уже упоминалось, предпочтения потребителя, а также имидж производителя, степень его известности, наличие постоянных покупателей.

В процессе сбыта товара производители используют различные средства, в том числе и маркетинговые, для увеличения своей прибыли. Среди таких средств могут быть, например, создание средства индивидуализации товара (товарного знака), активная реклама товара, привлекательная упаковка и т.д.

На практике мы можем заметить различные виды дифференциации товаров. Среди них выделяют:

1) Реальную дифференциацию, связанную с выпуском товаров, обладающих действительными различиями;

2) «косметическую» дифференциацию, затрагивающую лишь внешний вид товара;

3) Дифференциацию благодаря товарным знакам. [3, С. 63]

Вследствие существования на рынке дифференцированных товаров возникают следующие проблемы:

1) проблема выбора потребителей;

2) создание производителем специфических характеристик своего товара с целью обращения внимания потребителя.

Эти две проблемы взаимосвязаны между собой и лежат в основе ценовой, маркетинговой и т.п. политике предприятия.

Кроме того, помимо видов дифференциации выделяют и её модели, в частности: вертикальная и горизонтальная. Вертикальная дифференциация означает восхождение от более низкого по качеству товара к более высокому. Горизонтальная дифференциация продуктов означает, что товары отличаются лишь внешним видом. Кроме того, она охватывает и другие способы дифференциации, например, пространственную. [4, С. 73]

Кроме того, товарная дифференциация также может характеризовать общие тенденции поведения потребителей. Например, она может отражать:

1) готовы ли потребители платить близость расположения производителя или хорошее обслуживание;

2) какие-либо субъективные предпочтения потребителей (например, к внешнему виду);

3) имидж производителя.

Таким образом, под дифференциацией товаров можно понимать выделение товара конкретного производителя в глазах потребителей от остальных продуктов отрасли. Дифференциация является значимым фактором в конкурентоспособности фирмы. Дифференциация товаров также способствует наиболее полному удовлетворению потребностей потребителей.

Список литературы:

1. Бакальская, Е. В. Теоретические аспекты ассортиментной дифференциации / Е. В. Бакальская // Проблемы экономики и менеджмента. – 2015. – №10 (50). - С. 3 – 6.

2. Носова, М.Ю. Дифференциация товара как экономическая категория / М.Ю. Носова // Вестник челябинского государственного университета. – 2010. - № 6. – С. 43 – 47.

3. Михалева, Е. П. Маркетинг: конспект лекций / Е. П. Михалева. – М.: ЮРАЙТ, 2010. – 224 с.

4. Бабаев, Б. Д., Чернов, М. В. К вопросу о дифференциации продукта как экономической категории / Б. Д. Бабаев, М. В. Чернов // Многоуровневое

общественное воспроизводство: вопросы теории и практики. – 2013. - №1. – С. 67 – 74.

5. Бакальская, Е.В. Показатели дифференциации в торговле / Е.В. Бакальская // Казанская наука. - 2013.- №9. - С.72-75

УДК 621.002

Осипов К.Н.,
кандидат технических наук,
доцент кафедры «Приборные системы и автоматизация технологических процессов»
Севастопольский государственный университет
г. Севастополь, Россия, 299000

К ВОПРОСУ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ УПРАВЛЯЕМОГО ДВИЖЕНИЯ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Аннотация: *в работе рассматриваются вопросы использования современных средств имитационного моделирования для решения задач оценки параметров движения беспилотных летательных аппаратов на примере исследования динамики полета управляемой ракеты на этапе разработки и проектирования.*

Ключевые слова: *адаптивная фильтрация, моделирование, оценка состояния, имитационное моделирование, УР.*

Abstract: *in the paper the questions of the use of modern means of simulation for solving the problems of estimation of the parameters of the motion of unmanned aerial vehicles is proposed.*

Key words: *missile, simulation, Simulink.*

Задачи совершенствования методов управления движением беспилотных летательных аппаратов, в том числе управляемых ракет (УР), по-прежнему остаются актуальными [1], что объясняется постоянным ужесточением требований к точности наведения на цель, летным характеристикам, а также необходимостью сокращения затрат на испытания, доводку конструкторских решений и т.д. Кроме этого, актуальность исследований в данной области объясняется необходимостью постоянного совершенствования и поддержания конкурентоспособности отечественных наукоемких импортозамещающих технологий [2]. Решение указанных задач неразрывно связано с совершенствованием методов и алгоритмов моделирования исследуемых изделий (динамических объектов) для проведения вычислительных экспериментов с целью оценки их технических состояний и кинематических параметров движения, а также оценки реакции систем на возможные управляющие воздействия на этапе проектирования и доводки.

Обзор современной научной и технической литературы, например, [1-4] показал, что в подавляющем большинстве решение задач имитационного моделирования с целью оценки состояний сложных динамических объектов и систем на этапе проектирования достигается использованием программных средств, основанных на высокоуровневых или метаязыках программирования, например, Maple, Payton, Java, C++ или Mathcad. Это объясняется гибкостью программных модулей, скоростью вычислений, небольшими системными требованиями, а в некоторых случаях и наличием бесплатного дистрибутива. Однако использование языков программирования высокого уровня, например, C++ в инженерной практике, инженерами и проектировщиками, которые незнакомы с парадигмами объектно-ориентированного программирования, вызывает многократное увеличение трудоемкости и снижение результативности процесса моделирования и оценки принимаемых конструктивных решений, а в некоторых случаях превращает процесс проектирования изделий в процесс изучения прикладных программных продуктов. Кроме этого многие используемые в настоящее время прикладные программы не поддерживают возможность визуализации процесса работы программ.

В результате возникает задача определения наилучшего, с точки зрения трудоемкости, прикладного программного продукта для решения задач организации процесса имитационного моделирования сложных систем с возможностью визуализации процессов работы моделей, особенно в условиях реального времени.

Целью данной работы является анализ возможностей современного программного комплекса визуального моделирования MatLab/Simulink, для моделирования и оценки параметров движения динамических объектов и систем, используя демонстрационные модели и функции, предлагаемые компанией *mathworks.* В качестве исследуемого объекта выбран беспилотный летательный аппарат типа управляемой ракеты (УР).

Процесс движения беспилотного летательного аппарата состоит из нескольких основных этапов: старт, автономный полет, наведение на цель и сближение с целью [5]. При этом в процессе движения на беспилотный летательный аппарат (далее БЛА) действуют аэродинамические силы и моменты, которые можно свести к результирующим величинам R и M, соответственно. Однако в практике удобнее рассматривать не результирующие векторы, а их проекции на оси какой-либо системы координат, например, скоростной. Начало скоростной системы координат совпадает с центром масс БЛА, ось *ox* направлена по вектору скорости центра масс, ось *oy* лежит в плоскости симметрии летательного аппарата, ось *oz* перпендикулярна плоскости *xOy* и направлена в сторону правого крыла.

Аэродинамические силы и моменты в общем виде являются нелинейными величинами, которые являются функцией от большого числа переменных: параметров воздуха, скорости полета, ориентации ракеты, ее ускорения, маневра, внешних возмущений и т.д. Аналитическое описание этих функциональных зависимостей рассмотрено в работах [1,3].

В процессе движения управление БЛА осуществляется путем изменения величины ускорения центра масс ракеты по заданному закону, например, пропорционально скорости цели относительно летательного аппарата или скорости вращения линии визирования (ЛВ) относительно мгновенного центра. Линия визирования – это прямая соединяющая центры масс БЛА и цели (рис.1).

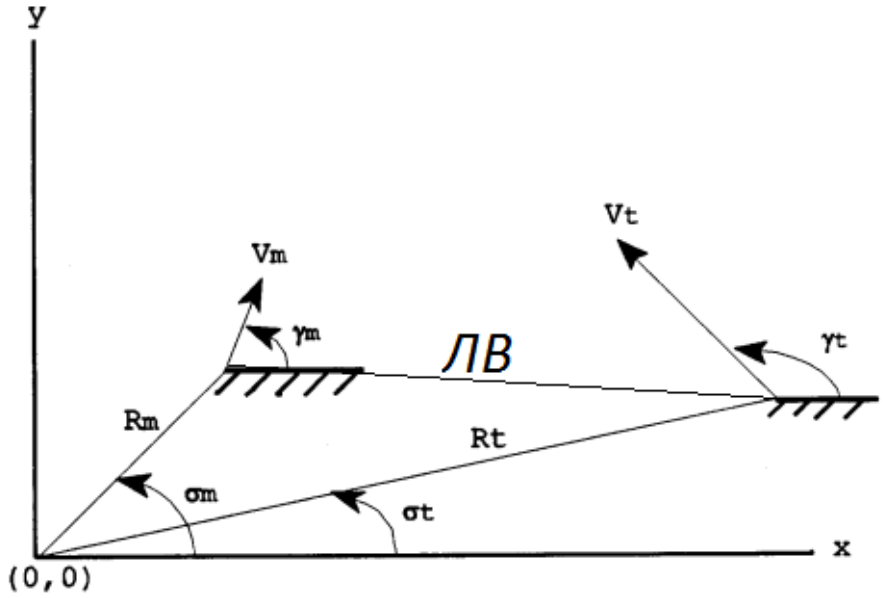


Рисунок 1 – Кинематика движения БЛА и цели

В каждый момент времени требуемые значения управляющего воздействия формирует автопилот, основываясь на параметрах движения БЛА и цели, которые определяются по результатам измерений и оценки основных параметров, которыми являются следующие (рис.1):

Rm – расстояние до БЛА;

Rt – расстояние до цели;

Vm и *Vt* – скорость БЛА и цели, соответственно;

γ_m и γ_t – угол, определяющий направление вектора скорости БЛА и цели, соответственно.

σ_m и σ_t – угол, определяющий положение БЛА и цели, соответственно.

Детальное аналитическое описание процесса формирования управляющего воздействия отражено в работах [1-4].

Для реализации задач оценки кинематических параметров движения УР на этапе проектирования комплексная модель должна содержать часть описывающую формирование координат цели, часть описывающую процесс движения ракеты, а также часть описывающую процесс ее автоматизированного управления. Решение указанной задачи может быть достигнуто использованием современного ППО MatLab/Simulink.

Визуализированная имитационная модель полета БЛА построенная в среде MatLab/Simulink на базе уравнений, описанных в [1-4], а также с использованием библиотек и свободно распространяемых прототипов компании *MathWorks Inc* представлена на рис.2.

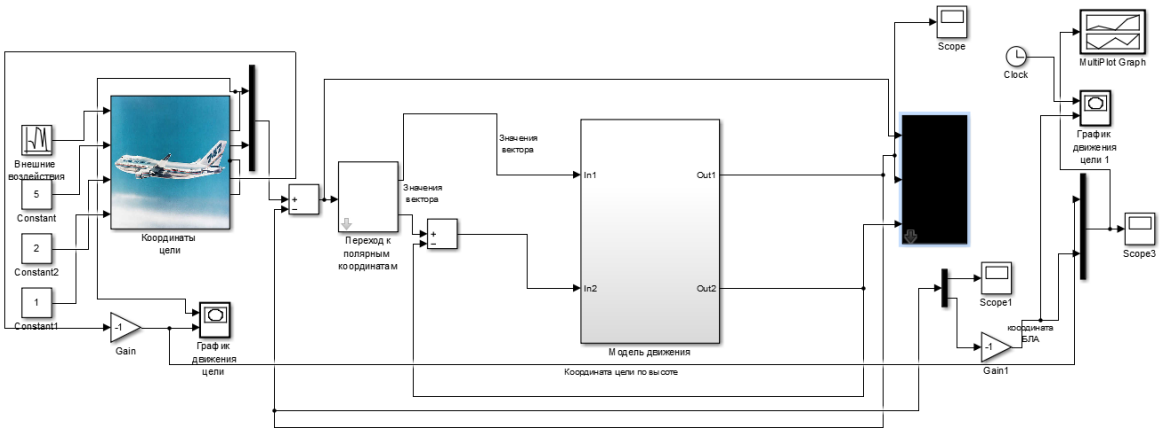


Рисунок 2. – Модель управляемого движения БЛА

Фрагмент результатов моделирования представлен на рисунках 3-5.

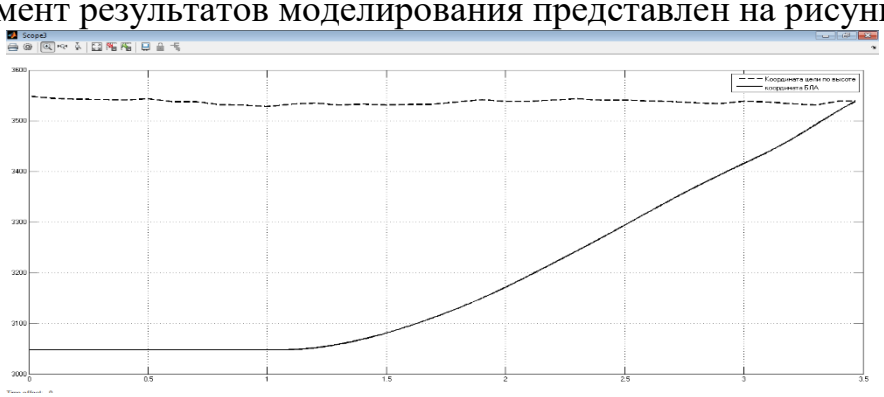


Рисунок 3 – Результат моделирования процесса сближения БЛА и цели

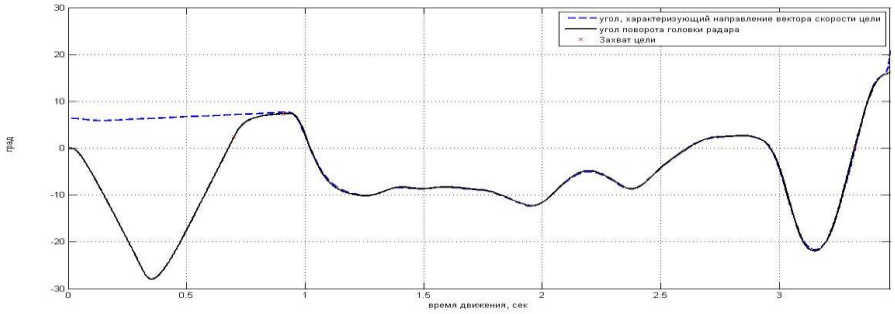


Рисунок 4 – Результат моделирования захвата цели

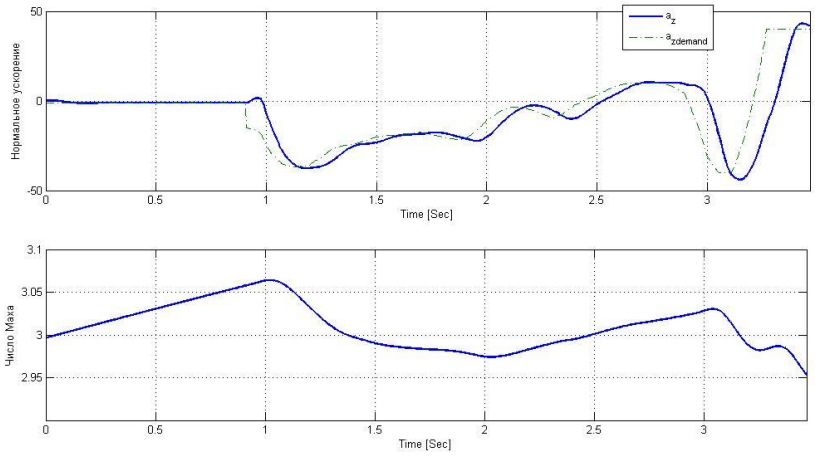


Рисунок 5 – Параметры движения БЛА: нормальное ускорение (сверху) и число маха (снизу)

На рисунке 3 сплошной линией изображен график, иллюстрирующий изменение координаты БЛА в вертикальной плоскости, пунктиром – цели. По оси абсцисс отложено время полета. Результаты моделирования совпадают с эталонными значениями из [7], что позволяет сделать предположение об адекватности модели.

Анализ процесса моделирования показал, что система имитационного моделирования Simulink, с меньшей трудоемкостью, по сравнению с языками программирования высокого уровня и мета языками, позволяет решать задачи анализа характеристик сложных динамических объектов и систем на этапе их проектирования и доводки. В перспективе, полученные результаты моделирования могут быть использованы для исследования алгоритмов оценки ненаблюдаемых параметров движения БЛА, в том числе в условиях априорной неопределенности.

Библиографический список

1. Мизрохи В.Я. Проектирование управления зенитных ракет. – М.: Изд-во ООО «Экслибрис-Пресс», 2010. – 252 с.
2. Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации: Указ от 07 июля 2011 г. № 899 [Электронный ресурс] // http://www.kremlin.ru.
3. Мизрохи В.Я. Новый подход к использованию фильтра Калмана при перехвате энергично маневрирующих целей // Полет, №12, 2013, с.1-25.
4. Подивилова Е.О., Ширяев В.И. Сравнение оценок минимаксного фильтра и фильтра Калмана // Вестник ЮУрГУ, №40 (299), 2012, с.182 – 186.
5. Джеванширов П. Ф., Молоканов К. В. Повышение точности наведения зенитных управляемых ракет на участке самонаведения // Вестник концерна ПВО «Алмаз-Антей». №1. 2015 г. С. 55 – 58.
6. Финогенов С.В. Использование математической системы matlab для моделирования системы наведения летательного аппарата Математическая морфология. // Электронный математический и медико-биологический журнал. Том 10. Вып. 2. 2011. С.1 – 6.
7. Peppas D.A. Computer Analysis of Proportional Navigation and Command to Line of Sight of a Command Guided Missile for a Point Defence System," M.S. Thesis, Naval Postgraduate School, Monterey CA, December 1992.

УДК 34.

Соснова М.Е.
Студентка
3 курс, юридический институт
Северо-Кавказский Федеральный Университет
Россия г. Ставрополь
Колесникова К.В., Кандидат юридических наук
Доцент кафедры экологического, земельного и трудового права
Научный руководитель
Северо-Кавказский Федеральный Университет
Россия г. Ставрополь

К ВОПРОСУ О ВОЗМЕЩЕНИИ ВРЕДА , ПРИЧИНЕННОГО ЖИЗНИ И ЗДОРОВЬЮ ЧЕЛОВЕКА НЕБЛАГОПРИЯТНОЙ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДОЙ

Аннотация: *В статье рассматриваются основные положения гражданского и экологического права, касающиеся вопроса возмещения вреда здоровью, причиненного неблагоприятной окружающей средой. А также раскрыта связь указанных отношений с правом социального обеспечения. Описаны принципы, призванные предупредить ухудшение качества окружающей среды, которое моет повлиять на здоровье человека. Рассмотрены основные юридические характеристики данных отношений.*

Ключевые слова: *возмещение вреда здоровью, благоприятная окружающая среда, неблагоприятная окружающая среда, материальная ответственность.*

Annotation: *The article deals with the main provisions of civil and environmental law concerning the problems of compensation for harm to health caused by an unfavorable environment. And also reveals the connection with data with the right to social security. Principles are described to prevent deterioration of the quality of the environment, which can affect human health. The main legal characteristics of these relations are considered.*

Key words: *compensation for harm to health, a favorable environment, an unfavorable environment, material responsibility.*

Как известно, здоровье человека напрямую зависит от состояния окружающей среды. Поэтому основы охраны здоровья, охраны окружающей среды регламентированы на законодательном уровне. Согласно Конституции РФ, человек имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим

правонарушением.[40] Институт возмещения вреда здоровью, причиненного неблагоприятной окружающей средой регламентируется нормами гражданского права и нормами экологического права.

Так, В ФЗ « Об охране окружающей среды» закреплено в качестве основных принципов право человека на благоприятную окружающую среду, обеспечение благоприятных условий жизнедеятельности человека , охрана, рациональное использование природных ресурсов как необходимые условия обеспечения благоприятной окружающей среды и экологической безопасности, а также ответственность органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления за ненадлежащее исполнение обязанностей по обеспечению благоприятной окружающей среды и экологической безопасности на определенных территориях. Так же , закреплен принцип необходимости финансирования юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, осуществляющие хозяйственную или иную деятельность, которая может привести к загрязнению окружающей среды, мер по предотвращению или уменьшению негативного воздействия на окружающую среду, устранению последствий этого воздействия. Как мы видим в данном законе закреплены основные превентивные положения, которые служат основой для обеспечения благоприятной окружающей среды и являются обязательными для соблюдения субъектами экологического права. [41]

Право на возмещение вреда, причиненного жизни и здоровью по общему правилу закреплено в главе 59 ГК РФ. Так вред причиненный жизни или здоровью гражданина при исполнении договорных обязательств, а также при исполнении обязанностей военной службы, службы в полиции и других соответствующих обязанностей ,по общему правилу, подлежит возмещению в полном объеме лицом, причинившим вред. Но ,так же, законом может быть возложена обязанность по возмещению вреда на лицу, которое не является причинителем вреда.

Для возникновения отношений по возмещению вреда ,причиненного здоровью неблагоприятной окружающей средой необходимо установление таких юридических фактов, как непосредственно вред здоровью, неблагоприятное состояние окружающей среды и причинная связь между ними.

Вред здоровью определяется в соответствии с приказом Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 24 апреля 2008 г. N 194н "Об утверждении Медицинских критериев определения степени тяжести вреда, причиненного здоровью человека" . В соответствии с данным актом вред здоровью квалифицируется по степени тяжести: тяжкий, средний и легкий, а

[40] "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)

[41] Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об охране окружающей среды"

также закреплены виды повреждений , которые не расцениваются как вред здоровью.[42]

Мероприятия по оценке состояния окружающей среды включают, как предупредительные меры в отношении возможных изменений (необходимость проведения мероприятий по оценке воздействия на окружающую среду , в отношении планируемой хозяйственной и иной деятельности, которая может оказать прямое или косвенное воздействие на окружающую среду, независимо от организационно-правовых форм собственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей), так и организационные .К последним относят осуществление государственного экологического мониторинга, функциями которого выступают наблюдение за состоянием окружающей среды, хранение, обработка информации о состоянии окружающей среды, анализ полученной информации в целях своевременного выявления изменений состояния окружающей среды и т.д. Для того , чтобы дать оценку состоянию окружающей среды необходимо определение дефиниций «благоприятная среда» и «неблагоприятная» . В законодательстве Российской Федерации не содержится дефиниции «неблагоприятная окружающая среда», но есть определение благоприятной окружающей среды , то есть это такая среда, качество которой обеспечивает устойчивое функционирование естественных экологических систем, природных и природно-антропогенных объектов. Следовательно , можно сказать , что неблагоприятная окружающая среда , такая среда, которая не позволяет нормально функционировать названным объектам.

Причинение вреда здоровью неблагоприятной окружающей средой может быть вызвано широким кругом обстоятельств. Так , указанный вред может быть причинен вследствие нарушения норм природоохранного законодательства должностными лицами, субъектами хозяйственной, производственной и иной деятельности ,вследствие чрезвычайных ситуаций, которые могут произойти как по вине человека, так и по обстоятельствам , не зависящим от его воли.

Как уже отмечалось, гражданско–правовая ответственность вследствие причинения вреда здоровью выражается в материальном возмещении вреда. Но, известно, что субъект правонарушения может нести одновременно с гражданско-правовой уголовную или административную ответственность. В Постановлении Пленума Верховного суда РФ от 18 октября 2012 года №21 «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» установлено так же , что при отказе в возбуждении уголовного дела или прекращении возбужденного уголовного дела, не исключается возможность предъявления иска о возмещении вреда, причиненного окружающей среде, при наличии к тому оснований, предусмотренных законом.[43]

---

[42] Приказ Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 24 апреля 2008 г. N 194н "Об утверждении Медицинских критериев определения степени тяжести вреда, причиненного здоровью человека"

[43] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18 октября 2012 г. N 21 «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» [Электронный ресурс]- Режим доступа: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70146708/#ixzz51GIVJ9dF

ФЗ «Об охране окружающей среды» и ГК РФ закреплено право на возмещение вреда, причиненного здоровью в полном объеме. Но суд вправе уменьшить размер возмещения вреда, причиненного гражданином окружающей среде, с учетом его имущественного положения, за исключением , когда он причинен действиями, совершенными умышленно.

Так же , по общему правилу , в ГК РФ закреплена обязанность возмещения вреда виновным независимо от того, в результате какой формы вины причинён вред. Но , если вред был причинен без вины причинителя, то последний должен доказать , что вред возник вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего.

Особенностями указанных отношений является то , что вред здоровью может быть причинен неопределённому кругу лиц, а последствия такого вреда могут оказать негативное воздействие экономическую, политическую , социальную , демографическую сферу целого государства.

Исходя из сказанного, можно выделить следующую особенность. Если причинен серьезный вред здоровью человеку или причинение такого вреда имеет глобальные масштабы, то его возмещение не ограничивается юридической ответственностью лиц, виновных в причинении такого вреда. Так, государство, выполняя социальную функцию, применяет определённые меры, направленные на возмещение вреда здоровью. К данным мерам можно отнести выплату пособий, предоставление определенных социальных услуг , в том числе медицинских, предоставление льгот.

Например после катастрофы на Чернобыльской АЭС В 1986г. был принят закон РФ 1991г. "О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС", который закрепил меры поддержки граждан пострадавшим от данной аварии. К таким относятся ежемесячные денежные компенсации, выплаты, оплачиваемые отпуска, особые условия пенсионного обеспечения, условия предоставления медицинских услуг и др.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что рассматриваемые отношения носят комплексный и сложный характер, находят свое отражение в правовых актах нескольких отраслей права одновременно : экологическом, гражданском, праве социального обеспечения.

Список используемых источников:

1. Конституция Российской Федерации(принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)

2. Гражданский кодекс Российской Федерации часть 3 (ГК РФ ч.3)

3. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об охране окружающей среды"

4. Закон РФ от 15.05.1991 N 1244-1 (ред. от 30.10.2017) "О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС"

5.Постановление Правительства РФ от 9 августа 2013 г. N 681 "О государственном экологическом мониторинге (государственном мониторинге окружающей среды) и государственном фонде данных государственного экологического мониторинга (государственного мониторинга окружающей среды)"

6. Приказ Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 24 апреля 2008 г. N 194н "Об утверждении Медицинских критериев определения степени тяжести вреда, причиненного здоровью человека"

7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18.10.2012 N 21 "О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования"

8. Бринчук М.М. Экологическое право: Учебник. Подготовлен для системы КонсультантПлюс, 2008.

9. Право граждан на возмещение ущерба , причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонаруением/ Протасов Р.С.В сборнике: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА В XXI ВЕКЕ Материалы VI международной научно-практической конференции, посвященной 10-летию Юридического факультета. Под редакцией И.А. Шаралдаевой. 2015. С. 52-56.

10. Практика применения возмещения вреда , причиненного экологическим правонарушением / Гулак Н.В.-Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2015. № 1 (51). С. 251-253.

УДК 002.304

Вышеславова Т.Ф., кандидат юридических наук, доцент
доцент кафедры «Экологического, земельного и трудового права»
Северо- Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь
Егиазарова В.А.
студент
3 курс, факультет «Юридический»
Институт юридический
Россия, г. Ставрополь

К ВОПРОСУ О МЕДИЦИНСКОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ В ПРАВЕ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Аннотация: Статья посвящена государственному медицинскому обеспечению. В статье рассматривается классификация норм о медицинском обеспечении на субъектном основании, по кругу лиц, который является немало важным аспектом государственного социального обеспечения. Также в статье исследуется проблема бесплатного и возмездного оказания медицинского обеспечения. Далее рассматриваются направления классификации правоотношения в сфере государственного социального

обеспечения. Предлагается внести некоторые коррективы в законодательство, а именно представляется необходимым законодательно установить повышенные гарантии для лиц, нуждающихся в специальном медицинском обеспечении и работникам органов правопорядка.

Ключевые слова: государственное социальное обеспечение, бюджет, обязательное медицинское страхование, льготные условия, медицинская помощь.

Annotation: The article is devoted to state health care. The article deals with the classification rules of medical support on a subjective basis, on the number of persons, which is another important aspect of public welfare. The article also examines the issue of free and paid provision of medical support. It then discusses the direction of the classification of legal relations in the field of public welfare. It is proposed to make some adjustments in the legislation, and it seems to be necessary to legislatively set higher guarantees for persons in need of special medical support and the enforcement officials.

Key words: the state social security budget and compulsory health insurance terms, medical assistance.

Организационно-правовая форма государственного социального обеспечения является сложным многоаспектным явлением в сфере социальной защиты населения. Неоднородность его содержания приводит к различным подходам к трактовке этого института и правоотношений, связанных с ним.

Согласно классификации М.В.Лушниковой и А.М.Лушникова, правоотношения в сфере государственного социального обеспечения делятся на следующие направления:

- государственное пенсионное обеспечение;
- государственные пособия (выплаты). Которые призваны компенсировать социально значимые затраты граждан;
- государственные компенсации, в случаях получения вреда здоровью и жизни граждан;
- государственные льготы, социальные услуги и выплаты за особые заслуги перед обществом и государством;
- государственное обеспечение лиц, находящихся в трудных жизненных ситуациях;
- государственное медицинское обеспечение [1, С.563].

Мы согласны с мнением М.В. Филипповой, которая трактует государственное социальное обеспечение как комплекс государственных правовых, финансовых, экономических, социальных и организационных мероприятий, призванных компенсировать или минимизировать негативные изменения социально-экономического состояния граждан, занимающихся специфическими видами деятельности, или вне зависимости трудовой деятельности, как членов общества, в случаях наступления, законодательно регламентированных социальных рисков нестрахового характера [2, С.36].

Медицинское обслуживание по мощности занимает одно из важнейших мест в сфере государственного социального обеспечения.

Включение в предмет права социального обеспечения правоотношений, связанных с видами медицинского обеспечения различных категорий граждан остается дискуссионным и вызывает множество правовых коллизий.

Основным вопросам остается проблема бесплатного и возмездного оказания медицинского обеспечения. Несмотря на дискуссионность данного вопроса в литературе доминирует позиция исследователей, которые обосновывают безвозмездное медицинское обеспечение как социально-обеспечительные отношения. Эта точка зрения поддерживается в работах В.С. Андреева, Р.И. Ивановой, Т.В. Иванкиной и др. Соответственно, мнение другой позицией является точка зрения о том, что медицинское обеспечение должно входить в сферу материального обеспечения граждан [3, С.15].

Обе точки зрения были сформированы в советском праве. Современные исследователи, практически единогласно относят медицинское обеспечение и медицинскую помощь к сфере социального обеспечения граждан [4].

Несмотря на гарантированность бесплатной медицинской помощи (ст.41 Конституции РФ), правоотношения, реализуемые в этой области, имеют различную правовую природу. Финансирование российского здравоохранения представляет собой двухканальную систему: бюджет и обязательное медицинское страхование, что формирует механизм, при котором при оказании медицинской помощи используется и обязательное социальное страхование и государственное социальное обеспечение.

Одним из гарантов конституционного права на бесплатную медицинскую помощь является принимаемые Правительством РФ Программы государственных гарантий оказания гражданам бесплатной медицинской помощи, в котором исследователи сразу же отмечают отсутствие четкой дифференциации видов медицинской помощи по источникам финансирования. Можно привести пример, что первичную медико-санитарную помощь гражданин может получить, как на основании социального страхования, так и за счет социального государственного обеспечения [5].

Медицинское обслуживание, финансируемое бюджетом всех уровней, характеризуется критерием всеобщего предоставления всем гражданам без каких-либо условий. На фоне всеобщего предоставления бесплатного медицинского обеспечения, медицинское обслуживание законодатель рассматривает и как инструмент, позволяющий более эффективно защитить отдельные категории граждан, находящихся в сложных жизненных ситуация (социальная поддержка), либо же, как льготное условие для определенных профессиональных групп.

Медицинское обслуживание и его предоставление регламентируется множеством нормативно-правовых актов и различными нормами, при этом данные нормы включаются в отдельные разделы правовых актов под разными наименованиями. Такое разнообразие определений говорит об отсутствии единого понятийного аппарата и терминологического единства в системе

права социального обеспечения и социальной защиты нуждающихся групп населения.

Классификация норм о медицинском обеспечении возможна на субъектном основании, по категории лиц, имеющих право на социальное медицинское обеспечение:

- имеющие особые заслуги перед обществом и государством (ветераны, Герои СССР и РФ, Герои Социалистического Труда и т. д.);
- отдельные профессиональные категории (сотрудники правоохранительных органов и т. д.);
- лиц, находящиеся в трудной жизненной ситуации (многодетные семьи, инвалиды, сироты и т. д.);
- пострадавшие от различных чрезвычайных ситуаций.

Перечень услуг медицинского обеспечения для каждой категории неоднородный, также как и гарантии тех или иных услуг.

Наряду с двумя основными направлениями правового регулирования в сфере медицинского обеспечения различных категорий граждан (льготные условия предоставления медицинской помощи, особый порядок её финансирования), можно выделит и еще одно направление, особенность которого выражается в воспроизведении в федеральном законодательстве, регулирующем социальную защиту отдельных категорий граждан, общих положений, гарантирующих реализацию права граждан на медицинскую помощь (например, инвалидов, многодетных семей). Это говорит о том, что при избранной законодателем форме, свидетельствующей о дифференцированности правового регулирования, фактически ее нет.

Множество вопросов вызывают и льготные условия для определенных категорий, заключающиеся в:

- первоочередном (внеочередном) медицинском обслуживании;
- сохранение обслуживания в учреждениях здравоохранения, в которых гражданин получал медицинскую помощь до выхода на пенсию.

Подобные льготы, установленные для лиц имеющих звания и награды государственного уровня (Герой СССР или РФ, Герой Социалистического Труда и кавалер ордена Трудовой Славы трех степеней, участник ВОВ и некоторые другие), не требуют особого дополнительного финансирования, но сопряжены с нечетким правовым регулированием таких понятий как «очередность получения медицинской помощи», «прикрепление к медицинскому учреждению».

Множество вопросов вызывает медицинское обеспечение таких категорий как военнослужащие и сотрудники правоохранительных органов, которые не относятся к системе обязательного медицинского страхования и обслуживаются в учреждениях ведомственных систем здравоохранения. При невозможности оказания необходимой медицинской помощи в ведомственных учреждениях здравоохранения, данная категория граждан имеет право обращаться в государственные и муниципальные лечебные учреждения. Расходы по обеспечению медицинских услуг во вневедомственных медицинских организациях в последующем

компенсируется за счет средств федеральных органов власти, где предусмотрена соответствующая служба.

Данная норма по медицинскому обеспечению регламентирована для военнослужащих Федеральным законом от 21.11.2011 N 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [6] и Федеральном законе «О статусе военнослужащих» [7]. Закон о государственной правоохранительной службе пока находится в стадии разработки, поэтому правовой статус сотрудников правоохранительных органов регламентируется в Законах о конкретных видах службы («О полиции», «О службе в таможенных органах Российской Федерации» и т.д.).

Но возникают правомерные проблемы в рамках медицинского обеспечения данных категорий граждан. Получение медицинской помощи в государственных медицинских организациях осуществляется на основании обязательного медицинского страхования и только застрахованным гражданам. Оказание медицинского обеспечения сотрудникам правоохранительных органов требует дополнительных расходов фондов страховых средств, в формировании которых данные профессиональные категории не участвуют, что влечет необоснованное расходование средств ОМС. Также возникают трудности в случаях установления превышения медицинской помощи, регламентированной в территориальных программ ОМС, так как в действующем законодательстве легально данное понятие не определено, а в социально-страховом обеспечении по обязательному медицинскому страхованию регламентированы только классы (виды) заболеваний, по которым можно получить помощь за счет средств ОМС.

Представляется необходимым законодательно установить повышенные гарантии для лиц, нуждающихся в специальном медицинском обеспечении, внеся в законодательство специальные нормы об обязательной диспансеризации, специальном медицинском наблюдении каждой нуждающейся категории с указанием сроков наблюдения. Примером можно назвать Федеральный закон от 15 мая 1991 г. «О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС» [8].

Что касается специализированного медицинского обеспечения сотрудников правоохранительных органов, то необходимо внести изменения в Закон «Об обязательном медицинском страховании», внеся в него специальные нормы, об оплате медицинских услуг конкретно работникам органов правопорядка.

Таким образом, право на медицинское обслуживание гражданам России гарантируется Конституцией РФ и регламентируется множеством законодательных нормативно-правовых документов. Но существующая обширная система нормативно-правового регулирования оказания медицинских услуг и медицинской помощи не лишена проблемных вопросов, появляющихся в процессе ее применения, что требует дальнейшей разработки конкретных специальных норм и внесения изменений в базовые законодательные документы.

Использованные источники

1. Постановление Правительства РФ от 19 декабря 2015 г. N 1382 «О Программе государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи на 2016 год» // Собрание законодательства Российской Федерации от 28 декабря 2015 г. N 52 (часть I) ст. 7607
2. Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 28.11.2011, N 48, ст. 6724.
3. Федеральный закон от 27.05.1998 N 76-ФЗ (ред. от 01.07.2017, с изм. от 16.11.2017) «О статусе военнослужащих» // Собрание законодательства РФ, N 22, 01.06.1998, ст. 2331.
4. Закон РФ от 15.05.1991 N 1244-1 (ред. от 30.10.2017) «О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС // «Ведомости СНД и ВС РСФСР», 1991, N 21, ст. 699.
5. Лушникова М.В., Лушников А.М. Курс права социального обеспечения. – М.: ЗАО «Юстицинформ», 2008.
6. Право социального обеспечения: учебник / под ред. М.В. Филипповой. – М.: Юристъ, 2006.
7. Смирнова М.О. Источники права социального обеспечения // Правоведение. – 1981. – № 3.
8. Тучкова Э.Г. Право социального обеспечения России: учебник – М.: Проспект, 2014.

УДК 342.5

Карпов О.В.
старший преподаватель кафедры публично-правовых дисциплин
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир
Бережная Т.А.
студент
3 курс, факультет права и управления
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ

В статье формулируется понятие правового статуса судебных приставов, определяются составляющие его элементы, а также приводятся основные нормативные правовые акты, регулирующие данный вопрос.

Ключевые слова: государственная служба, судебное решение, правовой статус, обязанности, права, юридическая ответственность.

The article formulates the concept of the legal status of judicial officers are determined by its components, and provides the basic legal acts regulating this issue.

Keywords: public service, judicial decision, legal status, duties, rights, legal responsibility.

Исполнение судебных решений – это показатель, характеризующий эффективность деятельности судебной системы, правоохранительных органов и иных органов государственной власти и должностных лиц, наделённых полномочиями по обеспечению безопасности и законности на всей территории Российской федерации. Ведь правосудие считается совершившимся только после окончательного исполнения постановления суда, без наличия которого теряется всякий смысл предшествующего судебного процесса, поскольку каждый, чьи права были нарушены, желает не просто признания самого факта нарушения, но непосредственно реального осуществления того, что полагается согласно судебному решению.

Существующая на данный момент Федеральная служба судебных приставов (далее ФССП) была создана с целью обеспечения правильного и своевременного исполнения судебных актов, актов других органов и должностных лиц, а также в других случаях предусмотренных законодательством Российской Федерации (далее Россия, РФ).

«ФССП – это федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по обеспечению установленного порядка деятельности судов, исполнению судебных актов, актов других органов и должностных лиц, а также правоприменительные функции и функции по контролю и надзору в установленной сфере деятельности».[44]

В зависимости от возложенных на судебных приставов полномочий, существует две категории должностей: судебный пристав исполнитель и судебный пристав по обеспечению установленного порядка деятельности судов (ОУПДС). Первые, в свою очередь, были сформированы на основе действовавшей ранее системы судебных исполнителей, что касается вторых, то создание данной категории служащих пришлось начинать с нуля. В связи с чем, следует принять во внимание множество проблем и спорных моментов, связанных с профессиональной подготовкой, освоением всех необходимых знаний, навыков и умений данной категорией служащих. В нашей статье будет рассмотрен правовой статус именно судебного пристава по обеспечению установленного порядка деятельности судов.

Здание суда, непосредственно сам зал судебного заседания является общественным местом, где каждый день встречаются абсолютно разные люди, с разным психологическим состоянием, проблемами, целями, с разным имущественным положением. На фоне всего этого возникают разные конфликтные ситуации, которые могут привести не только к административным правонарушениям, но и к преступлениям. Всё это

44 Об исполнительном производстве: [федер. закон от 02 окт. 2007 г. № 229-ФЗ: принят Гос. Думой 14 сент. 2007 г.] // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2007. - № 41, ст. 4849.

происходит не запланировано, но бывают случаи, когда, то или иное лицо приходит в зал суда целенаправленно, для совершения противоправного деяния. Поэтому и существует острая необходимость в обеспечении установленного порядка в помещениях судов и на судебных заседаниях, что как раз и является одной из обязанностей судебных приставов по ОУПДС.

Но обязанности судебного пристава по ОУПДС не ограничивается территорией суда. Они также осуществляют принудительный привод лица уклоняющегося от явки в суд или скрывающегося от ответственности, взаимодействуют с другими правоохранительными органами по розыску различной категории лиц.

Так, например, при реализации полномочий по оказанию содействия органам внутренних дел в розыске и задержании лиц, скрывающихся от органов дознания, следствия или суда в первом полугодии 2017 года количество разысканных лиц возросло на 4 % и составило 6572 лица. Из них за совершение особо тяжких преступлений – 92 лица, что на 13, 6% больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

Судебный пристав по обеспечению установленного порядка деятельности судов имеет множество других обязанностей, что еще раз подтверждает необходимость и важность существования чёткого, эффективного и слаженного механизма, способствующего осуществлению системы принудительного исполнения судебных решений.

В научной литературе существует множество различных формулировок понятия правового статуса. На сегодняшний момент, единого, общепринятого понятия нет.

Например, в юридическом словаре А.Н. Азрилияна под правовым статусом понимается: «Совокупность прав и обязанностей гражданина, должностного лица, звена управления предприятия и т.п.».[45]

Марченко М.Н. даёт следующую характеристику правового статуса: «Это система эталонов, образцов поведения людей, поощряемых и защищаемых от нарушения государством и, как правило, одобряемых обществом».[46]

Иными словами, под правовым статусом понимается совокупность прав, свобод, обязанностей и законных интересов личности, признаваемых и гарантируемых государством. В наиболее общем виде, под правовым статусом можно понимать юридическое закрепление фактического положения индивида в обществе, которое начинается с признания человека субъектом действующего в обществе права и наделения его при этом возможностью вступать в необходимое правоотношение и нести ответственность за свои действия.

Как и с определением, существует множество подходов к выделению основных элементов правового статуса.

Основными элементами правового статуса являются:

- правосубъектность;

[45] Юридический словарь/Под ред. А.Н. Азрилияна. – 2-е изд. – М.: Институт новой экономики, 2014. – 1152 с.

[46] М.Н. Марченко Теория государства и права: Учебник (под ред. М.Н. Марченко). – «Зерцало», 2004 г. http://bookish.link/prava-teoriya/gosudarstvo-pravovoy-status-32115.html

- права и обязанности;
- законные интересы;
- гарантии установленных прав;
- юридическая ответственность.

Законодательство, характеризующее статус судебного пристава по ОУПДС весьма разнообразно. Прежде всего, следует сказать, что судебный пристав по ОУПДС по своему статусу является государственным служащим. Необходимо также отметить, что данный статус был получен сравнительно недавно.

Должность судебного пристава по ОУПДС относится к старшей группе государственных должностей федеральной государственной службы, создаваемых для обеспечения полномочий территориального органа федерального органа исполнительной власти.[47]

Поэтому, статус судебного пристава по ОУПДС регламентируется не только ФЗ «О судебных приставах» и «Об исполнительном производстве», но и ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» и иными нормативными правовыми актами в данной области, в которых прописаны нормы общего характера, относящиеся ко всем должностям государственной гражданской службы.

Законодательство о труде тоже распространяется на судебных приставов по ОУПДС, но применяются они с особенностями, установленными ФЗ «О государственной гражданской службе».

Правовой статус любого государственного служащего обуславливается совокупностью возложенных на него прав и обязанностей, что является применимым и к судебному приставу по ОУПДС и характеризует его специальный правовой статус.

Мы считаем, что выделять законные интересы, как отдельный элемент правового статуса нецелесообразно, т.к. они прямо не зафиксированы в юридических правах и обязанностях и, как правило, не связаны с непосредственным осуществлением деятельности судебных приставов по ОУПДС, в отличии, например, от гарантий необходимых ему. Так, гарантия оплаты труда или наступление юридической ответственности будут способствовать выполнению сотрудником ФССП своих должностных обязанностей на необходимом профессиональном уровне.

На сайте Федеральной службы судебных приставов содержатся открытая информация о количестве возбуждённых, на сегодняшний день, уголовных дел в отношении работников ФССП, а именно 95 возбуждённых дела.[48] Хотя стоит заметить, что в указанном перечне нет ни одного судебного пристава по ОУПДС.

Таким образом, мы можем обозначить правовой статус судебного пристава по ОУПДС как выраженное в объективном праве посредством

[47]Указ Президента РФ от 31.12.2005 N 1574 (ред. от 26.01.2017) "О Реестре должностей Федеральной государственной гражданской службы"

[48] Официальный сайт Федеральной службы судебных приставов России: информация о возбуждении уголовных дел в отношении работников ФССП: http://fssprus.ru/udela/

установления компетенции, законных интересов, гарантий, юридической ответственности его фактического положения в обществе, связанное с выполнением государственной функции по обеспечению установленного порядка деятельности судов.

На данный момент институт государственной службы РФ имеет огромное значение, т.к. государственно-служебные отношения существенно влияют на формирование демократического правового государства. Каждый вид государственной службы имеет своё правовое место и значение и в этом плане правовой статус судебного пристава по ОУПДС не исключение, т.к. возрастает роль исследований, посвящённых функционированию ФССП.

Библиографический список:

1. Об исполнительном производстве: [федер. закон от 02 окт. 2007 № 229-ФЗ: принят Гос. Думой 14 сент. 2007 г.] // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2007. - № 41, ст. 4849.
2. О судебных приставах: [федер. закон от 21 июля 1997 г. № 118-ФЗ: принят Гос. Думой 4 июня 1997 г.] // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1997. - № 30, ст. 3590.
3. О Реестре должностей Федеральной государственной гражданской службы: указ Президента Рос. Федерации от 31 дек. 2005 г. № 1574 // Рос. газ. – 2006. – 12 янв.
4. Юридический словарь / А.Н. Азрилиян. – 2-е изд. – М.: Институт новой экономики, 2014. – 1152 с.
5. *Марченко М.Н.* Теория государства и права: учебник / М.Н. Марченко. – «Зерцало», 2004 г. http://bookish.link/prava-teoriya/gosudarstvo-pravovoy-status-32115.html.
6. Официальный сайт Федеральной службы судебных приставов России: http://fssprus.ru/udela/

УДК 382.172

Балаклеец В.В.
Студент 4 курса факультета «Начальное образование, право»
Научный руководитель: Тестов О.В.
старший преподаватель кафедры физической культуры и спорта
Хакасский государственный университет имени Н. Ф. Катанова,
Россия, г. Абакан

К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ ДВИГАТЕЛЬНЫХ НАВЫКОВ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Переход от дошкольного образования к систематическому обучению в школе отличается резким сокращением двигательной активности на 50% от естественной потребности. Это является причиной противоречивого факта того, что младший школьный возраст характеризуется высокой потребностью детей в занятиях физической культурой, а также началом

формирования интересов и склонностей к определенным видам физической активностью, предрасположенности к тем или иным видам спорта. Решением данного противоречия, является индивидуальный подход к каждому школьнику. Именно это создает условия, способствующие успешной физкультурно-спортивной ориентации детей школьного возраста, определению для каждого из них оптимального пути физического совершенствования.

Ключевыеслова (младший школьник, упражнения, физкультура, развитие)

UDC 382.172

The Balakleets V. V.
Student 4 courses of faculty "Primary education, right"
Research supervisor: O.V. Tests.
senior teacher of department of physical culture and sport
Khakass state university of N.F. Katanov,
Russia, Abakan

TO THE QUESTION OF DEVELOPMENT OF MOVEMENT SKILLS OF YOUNGER SCHOOL STUDENTS

Transition to systematic training at school differs from preschool education in sharp reduction of physical activity for 50% of needs of nature. It is the reason of the contradictory fact that the younger school age is characterized by high need of children for occupations physical culture and also the beginning of formation of interests and tendencies to certain types physical activity, predispositions to these or those sports. The solution of this contradiction, individual approach to each school student is. It creates the conditions promoting successful sports orientation of children of school age, definition for each of them of an optimum way of physical improvement.

Keywords (younger school student, exercises, physical culture, development)

Противоречие необходимости в физической нагрузке и особенностях развития двигательных навыков младших школьников интересовало таких ученых, как Вильчковского Э., Глазырину Л, Курок А., Лопатик Т.,Янсон Ю., Бутина И., Леонтьева Л.

Исследователями была определена сущность понятия физической активности, под которым понимается суммарное количество двигательных действий, выполняемых человеком в процессе повседневной жизни.

Было выявлено, что свободный режим, который предполагает летнее время, дает детям 7-10 лет возможность совершать каждый день от 12 до 16 тысячи движений. Наблюдение гендерных различий показало, что девочки обладают среднесуточной активностью, которая на 16 – 30 % меньше, чем у мальчиков, что дает сделать вывод о необходимости целенаправленной организации физического воспитания младших школьниц. Зима является тем временным периодом, когда активность детей уменьшается на 30 – 40%, что существенно сказывается как на общем самочувствии детей, так и на качестве

обучения. Данные закономерности являются причиной острой необходимости детей в специально организованных и обладающих специфической целью занятиях физической культурой.

Проблема нехватки двигательной активности ставит определенные задачи перед учителем, проводящим уроки физической культуры в начальных классах. Это отражает ФГОС НОО, так, например, к таким задачам относят формирование первоначальных представлений о значении физической культуры для укрепления здоровья человека, успешности социализации и обучения, овладение детьми умения организовать свою жизнедеятельность, включая подвижные игры и оздоровительные мероприятия, формирование навыка наблюдения за своим телом[1].

Практика ставит перед учителями более конкретно сформулированные задачи, такие как: улучшение осанки; профилактика плоскостопия; овладение основами движений; развитие координационных и кондиционных способностей; развитие работоспособности; выработка представлений об основных видах спорта, инвентаре, снарядах; приобщение к самостоятельным занятиям физическими упражнениями, подвижным играм, включение их в свою жизнедеятельность;становление интереса к определенным видам спорта. Также занятия физической культурой способствуют воспитанию дисциплинированности, доброжелательного отношения к окружающим, отзывчивости, смелости. Нельзя преуменьшать содействие физических упражнений развитию психических процессов, таких, как память, произвольное внимание, творческое воображение, мышление и др.

Решение этих задач происходит путем использования определенных средств физического воспитания, упражнений, включенных в программу по физическому воспитанию образовательных учреждений.Условно их подразделяют на: гимнастические и акробатические, легкоатлетические, также включены в программы по физическому воспитанию лыжная подготовка и плавание, не обходится без простейших единоборств в игровой форме и спортивных игр.

Блок гимнастических и акробатических заданий включают в себя: простейшие виды построений и перестроений, общеразвивающие экзерсисы с инвентарем и без, упражнения в лазании и перелазании, тренировки равновесия, несложные акробатические задания, танцевальные тренировки, упражнения со скакалкой и с использованием гимнастических снарядов.

Легкоатлетические упражнения рекомендуется проводить в игровой форме или в форме соревнований. В данный блок входят: ходьба, бег с максимальной скоростью, бег в равномерном темпе, челночный бег, прыжки в длину с разбега, прыжки в высоту с прямого и бокового разбега, прыжки на одной или двух ногах, эстафеты с прыжками и бегом на скорость, бег с препятствиями и метание мяча.

Лыжная подготовка предусматривает освоение ходьбы скользящим и ступающим шагом, передвижению двухшажным ходом, обучение поворотам на лыжах на месте и в движении, прохождение учебных дистанций. Как показывает практика, сегодня очень мало школ включают в свою программу

данный блок подготовки ввиду отсутствия необходимого инвентаря и базы для тренировок, что создает существенные затруднения.

Подготовка по блоку «Плавание» предусматривает обучение для освоения с водной средой, такие, как погружение в воду с открытыми глазами, обучение задержке дыхания под водой, скольжение на груди и на спине, также предусматривается обучение плаванию способами кролль на спине и на груди, брасс и проплывание одним из способов дистанции 25-50 метров. Данный тип подготовки также оказывается включенным в программы общеобразовательных учреждений все реже, причиной тому становится отсутствие необходимых условий для реализации блока.

Подвижные игры часто могут содержать в себе элементы простейших единоборств («вытолкни из круга», «часовые и разведчики», «бой петухов»), также игры призваны решать задачи развития творческого воображения и внимания.

Но данный комплекс не решает всех воспитательных задач, поставленных перед учителем физической культуры в случае, если их выполнение носит только урочный характер. К сожалению, многие практики забывают о необходимости домашних заданий по данному предмету. Именно такая форма работы решает задачи повышения двигательной активности детей, укрепления основных групп мышц, подготовка к выполнению учебных нормативов, формирование необходимости в занятиях спортом.

К сожалению, как показывает практика, некоторые блоки не реализуются в рамках общеобразовательных программ школ ввиду недостаточной оснащенностью или другими причинами, чрезмерные или недостаточные требования снижают интерес учеников к данному учебному предмету, а недостаточно хорошо организованная самостоятельная работа учеников приводит к преуменьшению роли физической активности в глазах учеников.

Использованные источники:

1. Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования второго поколения. М. 2011. 43с.

УДК 428

Дуда Ирина Викторовна.
кандидат педагогических наук
доцент кафедры педагогики и психологии начального образования
КГПУ им. В.П. Астафьева Россия, г. Красноярск
Дударева Любовь Александровна
Студент магистратуры 3 курса
Факультет начальных классов
Кафедра педагогики и психологии начального образования
КГПУ им. В.П. Астафьева Россия, г. Красноярск

К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ МЕЖЛИЧНОСТНЫХ ОТНОШЕНИЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ СРЕДСТВАМИ ТАНЦЕВАЛЬНОЙ ТЕРАПИИ В УСЛОВИЯХ ИНКЛЮЗИВНОЙ ПРАКТИКИ

Аннотация.Статья посвящена проблеме формирования межличностных отношений младших школьников средствами танцевальной терапии в условиях инклюзивной практики. В данной статье рассматриваются приемы использования танца в системе воспитания и образования в качестве развития и гармонизации личности ребенка, через реализацию программы по формированию межличностных отношений.
Ключевые слова: Танцевальная терапия, инклюзивное образование, дети с ОВЗ, межличностные отношения, формирование.

Duda Irina Viktorovna – Krasnoyarsk State Pedagogical University named after V.P. Astafiev.
Associate professor at the chair of pedagogy and psychology of primary education, Candidate of Pedagogical Sciences. 83, Mira street, Krasnoyarsk, 660017 the Russian Federation.
Dudareva Lyubov Alexandrovna
Krasnoyarsk State Pedagogical University named after V.P. Astafiev.
Master of 3 course
Faculty of primary school
Chair of Pedagogy and Psychology of Primary Education
83, Mira street, Krasnoyarsk, 660017 the Russian Federation.

Key words: Dance therapy, inclusive education, children with mental, retardation, interpersonal relationships, formation.

Annotation.The article is sanctified to the problem of forming ofinterpersona lity relations of junior schoolchildren by facilitiesof dancing therapy in the conditi ons of инклюзивной practice. In this article the receptions of the use of dance are examinedin the system of education and education as development andharmonizati on of personality of child, through realization ofthe program on forming of interpe rsonality relations.

В современном научном мире наблюдается значительный рост психолого – педагогических исследований, посвященных проблеме межличностных отношений младших школьников. В педагогической практике существуют различные подходы к пониманию данного явления, каждый из которых имеет свой предмет изучения.

Проблемой межличностных отношений занимались такие ученые как Я. Л. Коломинский, Т. А. Репина, В. Р. Кисловская, Н. Н. Обозов, А. В. Кривчук, В. С. Мухина и др, где основным предметом были структура и возрастные изменения детского коллектива. Коломинский Я. Л. говорит о том, что «отношения и взаимоотношения — это явления внутреннего мира, внутреннее состояние людей». Н. Н. Обозов рассматривает межличностные отношения как объективно переживаемые, в разной степени осознаваемые взаимосвязи между людьми.

Глубоко и содержательно охарактеризован младший школьный возраст в работах В. В. Давыдова, Д. Б. Эльконина, их учеников и сотрудников. Вся система отношений ребёнка с действительностью перестраивается в данный период. Выход ребёнка за рамки семьи, увеличение круга значимых лиц, выделение особого типа отношений со взрослыми, опосредованных задачей обуславливают изменение социальной ситуации развития. Центр жизни детей младшего школьного возраста смещается на систему «ребёнок — учитель», определяющий отношения ребёнка с родителями и сверстниками.

В различных субъектах Российской Федерации внедряется модель обучения детей с ограниченными возможностями здоровья в одном классе с детьми, не имеющими нарушений развития. И большое значение приобретает возможность общения со сверстниками у детей с ограниченными возможностями здоровья и детьми не имеющими нарушений в развитии, В младшем школьном возрасте вопрос построения межличностных отношений в детском коллективе является самым важным и значимым для их развития.

Исходя из вышеперечисленного, возникает необходимость во введение таких занятий, которые будут способствовать освоению школьниками самых элементарных приемов снятия напряжения. Танцевальная терапия используется как средство развития психики и гармонизации человека, а в особенности ребёнка через деятельность как творчество

История возникновения танца, как способа самовыражения, уходит своими корнями в далекое прошлое. И зародилась еще на начальном этапе существования человечества. Танец несет не только эстетическую красоту, но и психологическое выражение своих чувств и эмоций. Движения в танце выражают внутреннее состояние человека.

Танцевальная терапия – это использование танца, пластики и ритмики в лечебных и профилактических целях (словарь психологических терминов под. ред. А.В. Петровского).

Большой вклад в развитие этого вида терапии внесла Мэриан Чейс, работавшая в вашингтонской больнице св. Элизабет. Мэрион Чейз,

профессиональная танцовщица, которая разработала основные понятия танцевальной психотерапии.

В основе танцевальной терапии лежат нетрадиционные подходы к танцевальному искусству, но танцы здесь еще менее формализованы и больше ориентированы на спонтанное выражение чувств.

Вопросы использования танца в системе воспитания и образования в качестве развития и гармонизации личности достаточно подробно рассматривали в своих работах В.Н. Нилов, А.С. Фомин, Е.Н. Фокина, М.Н. Юрьева и др.

Методологическую основу исследования составили теории развития личности (Л.С. Выготский, А.Н. Леонтьев, А. Маслоу и др.), теории эстетического воспитания (Э. Жак-Далькроз, Д.Б. Кабалевский, Б.М. Неменский и др.), основные положения гуманистической педагогики (Ш.А. Амонашвили, В.А. Сухомлинский, К.Д. Ушинский); концепции личностно ориентированного подхода в обучении и воспитании (В.В. Сериков, И.С. Якиманская, Е.В. Бондаревская и др.),

Теоретическую основу исследования составили труды философско-эстетической и художественно-психологической направленности о роли искусства, хореографии как синтетического вида искусства в развитии личности, ее творческого потенциала, представленные в работах И.А. Герасимовой, Д.Б. Богоявленской, Л.С. Выготского, В.М. Годовского, С.С. Гольдетнтрихт, И.О. Дубник.

Т.А.Шкурко (1997, с. 13) в своей диссертационной работе выделяет ряд целей танцевальной психотерапии:

- самовыражение и самоактуализация личности;
- стимулирование творческого потенциала личности;
- становление более индивидуализированного самовосприятия и самоотношения;
- катарсическое высвобождение подавляемых эмоций и отношений;
- принятие тела и создание более положительного его образа;
- осознание и развитие членами группы системы отношений посредством создания экспрессивного репертуара, его гармонизации и индивидуализации;
- коррекция системы отношений личности;
- коррекции отношений в группе.

Для решения танцевальной психотерапией используется преимущественно спонтанный неструктурированный танец для самовыражения и выражения отношений, круговой танец, выполняющие функции снижения тревожности, возникновения чувства общности [6].

По мнению авторов, исследующих танцевально-двигательную терапию, одна из ее особенностей и сильных сторон - влияние на установление и восстановление коммуникации. Так, П.Левис считает, что эта терапия может помочь развитию базисного уровня коммуникации, т.к. она непосредственно использует ритм и кинестетические паттерны (1986).

С помощью танцевальной терапии младший школьник может использовать движение для полного выражения себя и сохранения своей аутентичности в контакте с другими (Т.Нидш, 1991).

Е.К. Луговая замечает, что танцевальная психотерапия воздействует на мышечный панцирь, ликвидирует мышечные зажимы экспрессивных движений, танец способствует раскрытию символично функций экспрессии и позволяет выразить всеобщие универсальные темы и понятия "добро" "зло", "счастье", "любовь".

Танцевальная терапия может осуществляться в двух формах: индивидуальной и групповой.

Задачи танцевальной терапии:

- сознание своего тела,
- развитие осознания возможностей использования своего тела, способов выражения чувств через движение, высвобождение,
- исследование чувств через танец, эмоциональная, физическая разрядка, раскрепощение, выражение эмоций, чувств через движение, мимику, жесты.

Все упражнения танцевальной терапии можно разделить на 6 основных групп:

- все вращательные упражнения (вращение рук, ног, головы и так далее),
- упражнения на сжатие и растяжение (потягивание, наклоны),
- упражнения на скручивание (повороты головы, выворотность рук, гимнастика на позвоночник),
- тряски (рук, предплечий, живота, головы, туловища),
- прыжки разных видов (на носках, с высокими бедрами, вокруг оси),
- силовые упражнения (приседания, отжимания, подтягивание, подъем тяжестей, качание пресса).

В настоящее время широко используется танцевальная игра, рассматриваемая как составляющая танцевальной терапии. Танцевальная игра объединяет танец и игру и помогает детям как развить, так и открыть свое тело и душу. Танец в сочетании с игрой помогает в свободной импровизации переработать напряжения чувств. Каждый ребенок нуждается в символической игре, которая задействует воображение, развивает его, прорабатывая ситуации «здесь и сейчас».

Танец и игра дают ребенку возможность:

- переработать свою агрессию и страх;
- проиграть свои внешние и внутренние ощущения, которые помогают лучше понять себя – «Я» и свой внутренний мир;
- совместно пережить волнующие ситуации с другими детьми и взрослыми;
- развить свою креативность, экспериментировать со своим телом и движениями;
- развить эстетические чувства.

В наши дни активно развивается танцевально-двигательная терапия как метод психологического воздействия на личность. Не смотря на многозначность данного термина, танцевально-двигательная терапия представляет собой вид психотерапии, который использует движение для развития социальной, когнитивной, эмоциональной и физической жизни человека (официальное определение Американской Ассоциации танцевально-двигательной терапии).

В настоящее время выделены основные приемы в танцевальной терапии Т.А. Шкурско:

- использование спонтанного, неструктурированного танца как способа самовыражения и выражения отношений (Х. Лефко. 1960);
- использование кругового группового танца, где он выполняет функцию внутригруппового единства и межличностных отношений (А. Ноак. 1992);
- аутентичное движение, где один человек с закрытыми глазами двигается в присутствии другого, руководствуясь внутренним миром и ощущениями, а «свидетель» сидит в стороне двигательного пространства и сознательно концентрирует внимание на двигающемся (С. Мусикант. 2001);
- целенаправленный выбор музыки, которая должна стимулировать и поддерживать свободную импровизацию и межличностное взаимодействие (К. Стантон, 1992);
- ритмическая групповая активность, представляющая собой совместное движение членов группы под единый ритм (М. Чейз);
- кинестетическая эмпатия. т. е. эмпатическое принятие партнера посредством «отзеркаливания» его движений (К. Рудестам. 1990);
- экспериментирование с движением и прикосновением, что позволяет осознать причины собственной ригидности и ограниченности (Р Лабан. 1947. 1960). а также изучить потребность в контакте, поддержке, любви (Д. Мак-Нили. 1999);
- техники работы с «мышечным панцирем», позволяющие до биться естественной свободы движений (М. Фельденкрайз. 1986);
- использование невербальных ритуалов для создания в группе определенного настроя, осознание участниками целостности группы (М. Стейнер. 1992);
- целенаправленный выбор темы танцевальных упражнений, что позволяет выразить через танец всеобщие, универсальные темы и понятия: «добро», «зло», «счастье», «любовь» и т. д.;
- организация различных видов обратной связи в форме обмена переживаниями и чувствами, «подстрочного комментария» к движениям (Х. Пейн. 1992).

Использование кругового группового танца занимает в танцевальной терапии особое место, так как круг рассматривается как базовая фигура для танцевальной терапии, где каждый может двигаться одновременно, в отличие от «последовательной» вербальной терапии.

Аутентичное движение, с одной стороны, один из методических приемов внутри танцевальной терапии, который представляет собой внутренне направленные движения с терапевтом как с наблюдателем, с другой стороны, двигательная практика вне терапевтического контекста: «Один человек двигается в присутствии другого.

Кинестетическая эмпатия – один из основных методов в танцевальной психотерапии. Этот метод обладает мощным психотерапевтическим эффектом, способствующий осознанию и принятию своего тела, своих чувств и отношений,

Анализ данных экспериментального исследования, который проводился на базе Гимназии № 9 Железнодорожного района г. Красноярска, позволил установить, что дети с нарушениями интеллектуального развития занимают в классах статус «непринятые», В данном классе ранее нами был проведена социометрическая техника, разработанная Дж. Морено, которая применяется для диагностики межличностных и межгрупповых отношений в целях их изменения, улучшения и совершенствования.

В результатам первичной диагностики межличностных отношений младших школьников мы получили средний уровень благополучия, так как в классе значительную часть составляли дети с неблагоприятным статусом. взаимоотношений в группе. Индекс отвергаемых детей в классе составил 12,5 %, что показывает наличие не самой благоприятной обстановки в классе. Процент «принятых» детей составил 33,3 % (члены группы, имеющие средний положительный статус и, как правило, поддерживающие лидера в его усилиях решить групповую задачу) в классе наибольшее количество. Процент предпочитаемых детей чуть выше пренебрегаемых (члены группы, имеющие отрицательный статус, сознательно или бессознательно отстраненные от участия в решении групповых проблем»).

В процессе проведенной работы мы видим, что именно детям с ограниченными возможностями в развитии довольно сложно включаться в работу, так как имеются серьезные нарушения в речи. Следовательно, сверстникам сложно понимать и принимать детей с ОВЗ в детский коллектив. У детей с каким-либо отставанием в развитии нет физической возможности доступно выражать свои действия и потому в классе им приходится держаться обособлено от коллектива.

И мы считаем, что проведение танцевальной терапии в условиях инклюзивной практики позволит улучшить межличностные отношения младших школьников в детском коллективе.

В экспериментальной группе младших школьников нами была реализована программа по формированию межличностных отношений средствами танцевальной терапии в условиях инклюзивной практики

Цель программы: формирование межличностных отношений младших школьников в условиях инклюзивного образования во внеурочное время.

Достигается указанная цель через выполнение следующих задач:

Обучающие:

- Познакомиться с историей развития танцев.

- Дать учащимся теоретические знания о разновидностях танцев, их возникновении и развитии.
- Научиться чувствовать и управлять своим телом.
- Улучшить психоэмоциональное состояние.

Воспитывающие:

- Привить интерес и любовь к танцам,
- Познакомить учащихся с правилами этикета.
- Улучшить взаимоотношения в детском коллективе.
- Научиться находить подход к окружающим, коллективу, партнеру.

Развивающие:

- Развить координацию, образное мышление, актерские способности.
- Развить индивидуальность.
- Развить чувства темпа, ритма, музыкальное мышление.
- Развить способность общения.
- Развить коммуникативные способности.

Структура занятия

Программа рассчитана на 37 часов для 2-4 классов (по часу в неделю).

Форма проведения занятий (групповая).

Место проведения занятий: (кабинет).

Работа проводилась в течении одного учебного года. Занятие начинается с приветствия, которое позволяет сплачивать детей, создавать атмосферу группового доверия и принятия. Время проведения 2 минуты Ритуал предлагаем придумать самой группе.

Далее проводим разминку – это воздействие на эмоциональное состояние детей, уровень их активности. (танцевальная терапия,)

Разминка выполняет важную функцию настройки на продуктивную групповую деятельность. Разминочные упражнения выбираются с учетом актуального состояния группы. Одни позволяют активизировать детей, поднять их настроение; другие, напротив, направлены на снятие эмоционального возбуждения. Время проведения 5-10 минут.

Основное содержание занятия — совокупность упражнений и приемов, направленных на решение задач данного занятия.

В нашу программу включены упражнения, составленные на основе программы Т.А. Шкурко.

Приоритет отдается многофункциональным упражнениям, направленным одновременно на снятие эмоционального напряжения, развитие коммуникативных навыков, снятие барьеров в общении младших школьников, развитие групповой сплочённости, динамическое развитие группы. Важен порядок предъявления упражнений и их общее количество. Последовательность предполагает чередование деятельности, смену психофизического состояния ребенка: от подвижного к спокойному, от активных упражнений к релаксационной технике. Упражнения располагаются

в порядке от сложного к простому (с учетом утомления детей). упражнений 2-4.

Формирование межличностных отношений младших школьников в условиях инклюзивной практики будет заключаться в 4 блоках, отраженные в задачах программы.

1. Мышечная радость — движение
2. Эмоциональная регуляция
3. Радость общения
4. Творческое воображение.

По окончании опытно – экспериментальной работы мы провели диагностику межличностных отношений младших школьников средствами танцевальной терапии в условиях инклюзивной практики. Результаты представлены в рис.1

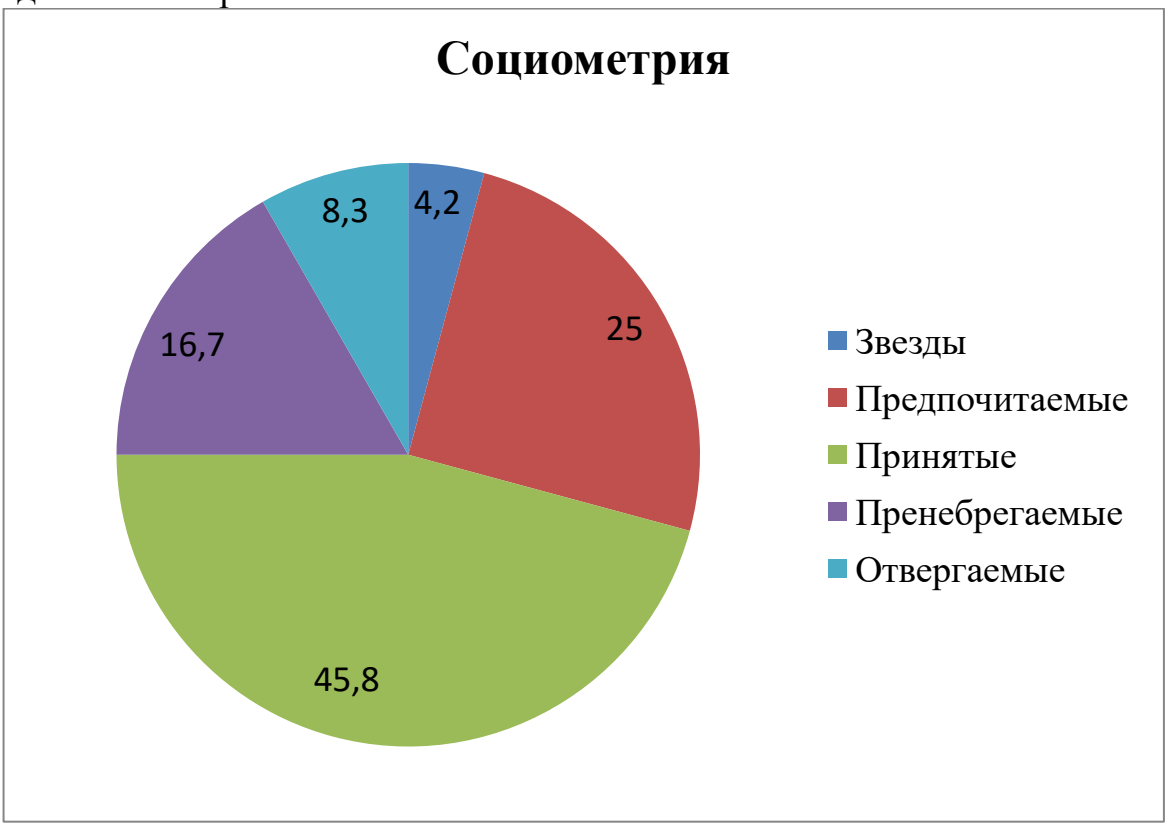


Рис. 1. Результаты итоговой диагностики межличностных отношений младших школьников экспериментального класса по методике Дж. Морено.

Результаты итоговой диагностики, проведенной по методике Дж. Морено показали положительную динамику в формировании межличностных отношениях младших школьников средствами танцевальной терапии в условиях инклюзивной практики.

В результате проведения программы по формированию межличностных отношений младших школьников средствами танцевальной терапии в инклюзивной практике «Мы любим вместе танцевать» мы видим, как отношение к детям с ограниченными возможностями здоровья изменилось. Положительную динамику показал процент «принятых детей» детей в классе, который составил 45,8 %, из них 6,6% составили дети с ограниченными возможностями здоровья. Процент «отвергаемых» детей, составляющий до

опытно – экспериментальной работы 12,5% , уменьшился до 8,3%. Статус детей с ОВЗ во взаимоотношениях со сверстниками получил положительную динамику, и мы можем это видеть не только в увеличении индекса «принятых» детей, но и в увеличении продуктивности совместной деятельности, что свидетельствует об увеличении коэффициента сплоченности детского коллектива.

Исходя из полученных результатов, мы видим, как изменилась и эмоциональная составляющая в детском коллективе. Следовательно, коррекция межличностных отношений детей с ОВЗ со сверстниками через реализацию программы по формированию межличностных отношений младших школьников может иметь самые положительные перспективы.

Библиографический список.

1. Андреева, Ю. Танцетерапия /Ю. Андреева. – М.: Диля, 2005. – 256 с.
2. Бебик, -двигательная терапия с семьями и детьми /. // Журнал практической психологии и психоанализа. – 2005. - № 1. – С. 6-8.
3. Божович, Л.И. Личность и ее формирование в детском возрасте / Л.И. Божович. - М.: Педагогика, 1968. – 296 с.
4. Коломинский, Я.Л. Социальная психология школьного класса: научно-метод. Пособие для педагогов и психологов / Я.Л. Коломинский. - Минск: ООО «ФУА информ», 2003 - 312 с.

УДК 631.16

Гурфова С.А., к.э.н., доцент,
и.о. заведующего кафедрой «Финансы»,
ФГБОУ ВО Кабардино-Балкарский ГАУ ,
Россия, г. Нальчик
Катаева Е. Б.,
студент 3-го курса Института экономики,
Кабардино-Балкарский ГАУ,
Россия, г. Нальчик

К ВОПРОСУ ОБ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Аннотация. *В статье рассмотрены место и значение АПК для национальной экономики. Проанализирована необходимость инвестирования в АПК. Показаны возможные риски, сопутствующие данному процессу. Охарактеризованы факторы инвестиционной привлекательности аграрных формирований.*

Ключевые слова*: агропромышленный комплекс, инвестор, инвестиции, инвестиционная привлекательность, импортозамещение.*

Annotation. *The article considers the place and importance of agro-industrial complex for the national economy. The necessity of investing in the agro-industrial complex has been analyzed. The possible risks accompanying this process are shown. The factors of investment attractiveness of agrarian formations are characterized.*

Key words: *agro-industrial complex, investor, investment, investment attractiveness, import substitution.*

Выгодное и перспективное инвестирование – актуальнейшая экономическая тема в современных условиях: продуктовое эмбарго и необходимость импортозамещения – одни из определяющих факторов вектора инвестиционной активности национального хозяйства. В связи с этим многие компании и частные инвесторы постоянно исследуют рынок, стремясь найти разнообразные возможности вложения средств, обеспечивающих стабильный денежный поток. Агропромышленный комплекс (АПК), входящий в совокупность жизнеобеспечивающих систем, по представлению многих ученых и специалистов-практиков является достойным вариантом для инвестирования. Поэтому целесообразно изучить перспективы, открывающиеся благодаря осуществлению инвестиций в аграрный сектор экономики.

Многие вопросы, отражающие сущность инвестиций, инвестиционной привлекательности предприятий, в том числе агропромышленных, её оценки и путей повышения, исследованы в работах отечественных и зарубежных ученых П. Барри, К.Г. Бородина, Б. Гарднера, А.М. Гатаулина, В.Д. Гончарова, А.Я. Кибирова, Э.Н. Крылатых, В.З. Мазлоева, В.В. Милосердова, Г.А. Подшиваленко, Ю.М. Склярова, В.Я. Узуна, Х. Хоффмана и других.

В то же время недостаточно изученными остаются вопросы, связанные с формированием благоприятного инвестиционного климата и направлениями повышения инвестиционной привлекательности АПК.

Существует большое количество инструментов инвестирования. Некоторые из них выгодны только инвестору, другие полезны и для экономики страны, поэтому поощряются на федеральном и региональном уровнях.

Всё больше частных вкладчиков и инвестиционных компаний выбирают в качестве долгосрочной стратегии развития вложения в сельское хозяйство и агропромышленный комплекс. Дело это благодарное, полезное и выгодное, если подойти к нему грамотно. До недавнего времени инвесторы старались обойти стороной эту отрасль. С экономической точки зрения сельское хозяйство относится к той сфере, где вложения по определению не могут дать быструю прибыль. Чтобы получить доход с урожая, нужно подготовить почву, посадить семена, вырастить культуру, собрать, сохранить и удачно реализовать. Не у каждого инвестора хватит терпения и знаний, чтобы проконтролировать каждый этап. Куда быстрее и проще приобрести акции и уже через пару недель продать их по более высокой цене. Даже производство окупается гораздо быстрее, чем, к примеру, создание фермерского хозяйства с нуля. Однако экономическая ситуация последних лет привела к смене

приоритетов. Антироссийские санкции заставили крупных инвесторов внимательней присмотреться к внутреннему рынку.

Финансовые и технологические ограничения, которые были введены Западом против России, позволили сократить импорт, тем самым стимулировав развитие отечественного хозяйства в направлении ускорения решения давно назревшей проблемы импортозамещения. Импортозамещение в создавшейся обстановке позиционируется в качестве типа экономической стратегии государства. Целью ее является защита национальных приоритетов развития экономики и общества и их реализация, основанная на поддержке собственного производителя на внутреннем рынке. Рост отечественного производства сельскохозяйственной продукции, представляя собой одну из наиболее оправданных стратегий экономического роста и развития аграрного рынка России на современном этапе, обеспечит достижение утраченной продовольственной безопасности, Предполагается, что при должном уровне государственной поддержки импортозамещение станет неким стимулом для развития и защиты национального агропромышленного производства. Процесс импортозамещения подлежит рациональному управлению, которое, прежде всего, предполагает выбор его наиболее приоритетных направлений в соответствии с общей экономической стратегией, реализуемой государством. Результатом проводимой политики стало увеличение в 2016 г. производства мяса и мясных субпродуктов на 13%, мяса птицы – на 11%, сырной продукции - на 28%. Но в техническом плане Россия все еще зависит от западных стран. Следовательно, имеется достаточно резервов наращивания процесса импортозамещения.

На сегодняшний день наиболее активно развивающимися секторами АПК являются: растениеводство, хранение плодов и овощей, производство молочной продукции. Наблюдается возрастание интереса к рыбной промышленности, но инвестиций в неё направляется меньше, чем в животноводство.

Анализируя перспективы инвестирования в АПК, стоит также обратить внимание на потребность населения в натуральных продуктах питания, спрос на которые ежегодно возрастает. При этом некоторые категории покупателей готовы платить больше именно за действительную натуральность товара. Данное обстоятельство существенно повышает инвестиционную привлекательность аграрного сектора, особенно для тех, кто ожидает получение стабильной прибыли на вложенный капитал.

Более того, инвестиции в сельское хозяйство оказывают положительное влияние на стабилизацию экономической ситуации в стране, увеличение продовольственного запаса, следовательно, восстановление продовольственной независимости, создание новых рабочих мест, что, способствует снижению социальной напряженности, в первую очередь, в сельской местности.

Развитие сельского хозяйства, обусловленное ростом вложения средств в него, вызывает активизацию применения инновационных технологий в смежных отраслях. Повышение инвестиционной привлекательности

предприятий АПК и увеличение объемов инвестирования предполагает неизбежные расходы на приобретение продукции биохимической и химической, машиностроительной и энергетической сектора отраслей промышленности.

Вместе с тем, имеющиеся аграрные технологии практически исчерпали свой потенциал и снизили свою привлекательность в глазах инвесторов. Причиной этого является, прежде всего, невозможность сопоставить сроки окупаемости инвестиций и уровень инвестиционных рисков с другими отраслями. На сегодня становится очевидным, что для успешного развития современных аграрных формирований должен быть активизирован целый комплекс мероприятий научного, технологического, организационного и финансового характера, обеспечивающих инновационную компоненту сельскохозяйственного производства.

Инвесторы, предполагающие осуществлять вложения в организации АПК, должны иметь представление о минусах и предполагаемых рисках и последствиях принятого решения [1]. Они состоят в следующем:

- от образования первоначальной цены до получения реальной выручки за реализованную продукцию существует длительный временной лаг. Особенно это касается растениеводства, в котором производство продукции происходит в несколько этапов: посадка, уход за растениями, сбор урожая, хранение, реализация и получение положительного (а иногда и отрицательного) финансового результата;

- на уровень доходности инвестиций в аграрный сектор сильное влияние оказывают инфляция и девальвация рубля;

- сельскохозяйственная сфера характеризуется низкими темпами роста производительности труда. Текущие показатели в 2,2% в год далеко не всегда удовлетворяют потребностям потенциальных инвесторов и самих работников хозяйств. Большинство сельскохозяйственных объектов требует модернизации и реорганизации;

- отсутствуют эффективные страховые механизмы в условиях высоких рисков. АПК – достаточно предсказуемая и рискованная сфера экономики.. При этом следует отметить недостаток эффективных страховых механизмов для защиты инвестиций в данную сферу;

- отсутствуют отлаженные механизмы реализации продукции. Продажа не всегда сопровождается выгодными ценами. В урожайные годы, когда сельскохозяйственной продукции много, цены на них соответственно падают. Государство стремится поддерживать стоимость на определенном уровне, тем не менее, производители не всегда в состоянии избежать убытков;

- недоступность информации об объектах инвестирования;

- на процесс получения прибыли оказывают влияние природно-климатические факторы, а также специфические особенности главного средства производства – земли.

С другой стороны, факторами привлекательности АПК для вливаний капитала инвесторов могут выступать:

- налоговые льготы. Применение специальных налоговых режимов (ЕСХН, УСН) несет в себе льготный характер налогообложения за счет снижения ставок по налогам и отмены ряда налогов [4]. Вместе с тем, и общий режим налогообложения предусматривает специальные льготы для сельскохозяйственных товаропроизводителей: ставку налога на прибыль 0% с прибыли, полученной от сельскохозяйственной деятельности; ставку НДС 10% на продовольственные товары, племенной крупный рогатый скот, племенных свиней, племенных овец, племенных коз, племенных лошадей, племенного яйца; спермы и эмбрионов, полученных от них; льготную ставку земельного налога (0,3%) [3]; льготу по транспортному налогу (непризнание объектом налогообложения специализированной сельскохозяйственной техники). Также организации этого сектора могут рассчитывать на частичную компенсацию затрат на семена, удобрения и топливо из бюджета государства и регионов;

- условия для привлечения заемных средств. Инвесторам в сельское хозяйство созданы благоприятные условия для привлечения кредитов. Расходы на обслуживание займов, связанных с вложениями в агропром, субсидируются федеральными и региональными структурами;

- регулирование импорта, например, госпошлина на вывоз мяса равна 15% от таможенной стоимости, в то же время пошлина на импорт того же продукта составляет от 30 до 60 %;

- выгода от инвестиций в землю. Цена на землю постоянно растет, поэтому приобретать сельхозугодия с целью их последующей перепродажи – это еще один способ получения прибыли. Земельный участок также можно использовать в качестве залога при получении кредитов.

- прибыльность капитальных вложений в сельскохозяйственное производство**.** Вкладывая в сельское хозяйство, компании получают право на получение субсидий и льгот от государства. Так, например, для того, чтобы регулировать цены на зерно Министерство сельского хозяйства РФ учредило зерновой фонд, который пополняется в урожайные годы за счет государственных закупок. В итоге, и компании не остаются без прибыли, и страна всегда имеет запас зерна на случай его нехватки.

Из перечисленного выше следует, что шансы на успех при инвестировании в аграрно-промышленный комплекс определенно есть.

Сельскохозяйственные организации производят более половины всей продукции АПК. В период 2013–2016 годов их доля в общем объеме производства выросла с 48% до 53%. За последние три года общая сумма инвестиций в основной капитал сельскохозяйственных организаций составила 975 млрд. рублей.

В декабре 2017 г. в Москве при поддержке Министерства сельского хозяйства России состоялась очередная конференция о проблемах инвестирования в аграрную сферу экономики «Агрохолдинги России 2017» [2]. Заместителем министра сельского хозяйства И. Кузиным было отмечено, что основными факторами, оказывающими существенное влияние на инвестиционную активность аграрных формирований, являются

рентабельность и стоимость привлекаемых кредитов, то есть ключевая ставка. Уровень в 17% далеко не способствовал увеличению вложений заемных средств. Но ключевая ставка в последнее время регулярно уменьшалась, что обеспечило повышение интереса владельцев средств к сельскому хозяйству, как объекту инвестирования. В 2014-2016 гг. инвестиции, привлекаемые в отрасль за счет государственной поддержки, составляли 36-38%. Но с 2017 г. введена новая система, благодаря которой объемы вложений, направляемых государством в АПК в форме финансовой поддержки, существенно выросли – до 54%. Минсельхозом было одобрено 3185 заявок на субсидирование инвестиционных кредитов в объеме более 500 млрд. руб. Это почти в три раза больше, чем в предыдущем году.

Таким, образом, сельское хозяйство, как и в целом АПК, представляются проблемными, непредсказуемыми, но достаточно актуальными и прибыльными направлениями приложения капитала. Если производство промышленных товаров характеризуется занятостью большей части прибыльных ниш, то в аграрном производстве для предприимчивых и дальновидных инвесторов наблюдается много перспектив. Однако в основе решения насущных проблем развития и эффективного функционирования агропромышленного комплекса лежит реализация всей совокупности мероприятий, способствующих дальнейшему повышению инвестиционной привлекательности аграрно-промышленных формирований

Использованные источники:

1. Анализ инвестиционной привлекательности организации [Текст]: научное издание / коллектив авторов; под ред. Д.А. Ендовицкого. М.: КНОРУС, 2017. 374 с.

2. В Москве прошла конференция об инвестициях в АПК «Агрохолдинги России - 2017». [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://rns.online/press_releases/V-Moskve-proshla-konferentsiya-ob-investitsiyah-v-aPK-agroholdingi-Rossii---2017-2017-12-08/ (дата обращения: 20.12.2017).

3. Орлова, Е.Н. Налоговые льготы: отличительные признаки и принципы установления [Электронный ресурс] / Е.Н. Орлова // Известия Иркутской государственной экономической академии (Байкальский государственный университет экономики и права) (электронный журнал). 2013. № 6. Режим доступа: http://eizvestia.isea.ru/reader/article.aspx?id=18645 (дата обращения: 20.12.2017).

4. Пинская, М.Р. Льготы по налогообложению прибыли, имущества, земли: региональный аспект / М.Р. Пинская // Налоговая политика и практика. 2012. № 12. С. 30-34.

5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru (дата обращения: 20.12.2017).

УДК 343.575

Гражданкина Диана Дмитриевна,
студентка 2 курсаИнститута права
Самарский государственный экономический университет
Россия г.Самара
Плис Виктория Вячеславовна,
студентка 2 курса Института права
Самарский государственный экономический университет
Россия г.Самара
Милова Ирина Евгеньевна,
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
Россия г.Самара

К ВОПРОСУ ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ХРАНЕНИЕ И РАСПРОСТРАНЕНИЕ НАРКОТИЧЕСКИХ ВЕЩЕСТВ

Аннотация: *В статье раскрываются проблемы реализации законодательства, регламентирующего уголовную ответственность за хранение и распространение наркотических веществ.*
Ключевые слова: *наркотические средства, курительные смеси, уголовная ответственность, хранение наркотических веществ.*

ON THE QUESTION OF CRIMINAL RESPONSIBILITY FOR STORAGE AND DISSEMINATION OF NARCOTIC SUBSTANCES

Grazhdankina Diana Dmitrievna 2-year student of the Institute of Law
Samara State University of Economics
Russia Samara
Plis Viktoria Vjacheslavovna the student of 2 courses of institute of the right
Samara State University of Economics
Russia Samara
Milova Irina Evgenievna Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
Russia Samara

Annotation: *The article reveals the problems of implementing legislation that regulates criminal liability for storage and distribution of narcotic substances.*
Key words: *narcotic drugs, smoking mixtures, criminal liability, possession of narcotic substances.*

Данная проблема прослеживается в ряде нормативных актов, а также в международных соглашениях. В числе последних, Конвенция по борьбе с незаконным оборотом вредных лекарственных веществ" (1936 г); Протокол о внесении изменений в соглашения, конвенции и протоколы о наркотических средствах (1946 г.); Протокол об ограничении и регламентации

культивирования растений мака (производства опиума, международной и оптовой торговли им и его употреблении) (1953 г).[49]

Перечисленные акты систематизировали общие подходы к незаконности действий по хранению и распространению наркотических веществ. Данная проблема стала глобальной для всего человечества. Термин «наркотических средств» раскрыт в Федеральном законе "О наркотических средствах и психотропных веществах" от 08.01.1998 N 3-ФЗ. Наркотическими средствами признаются определенные вещества растительного или синтетического происхождения; лекарственные препараты, содержащие наркотические вещества, которые оказывают специфическое (стимулирующее, возбуждающее, угнетающее, галлюциногенное) воздействие на центральную нервную систему и включенные в перечень наркотических средств, психотропных веществ.

Употребление наркотических веществ влечет за собой административную ответственность. В то же время за хранение и распространение наркотиков установлена уголовная ответственность.[50] Само по себе это обстоятельство свидетельствует о значимости борьбы с подобными действиями, поскольку для этого используются уголовно-правовые меры и суровые санкции. В действующем уголовном законодательстве соответствующий состав преступления выведен в статью 228 УК РФ. В данной норме установлена уголовная ответственность за незаконное приобретение, хранение, перевозку, изготовление, переработку наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, а также незаконное приобретение, хранение, перевозку растений, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, либо их частей, которые содержат наркотические средства или психотропные вещества.

Проблема наркотической зависимости впервые была публично озвучена в СМИ в середине 80-х гг.[51] Сущность вопроса и причины возникновения наркозависимости получили отражение в трудах С.Ф.Баки, Д.В.Колесова, О.Р.Костенко и других авторов. В начале XX столетия с этим злом боролись лишь медицина и церковь. После Второй мировой войны появилось большое количество благотворительных организаций, пытавшихся остановить распространение наркотиков.

В современный период противодействие незаконному обороту наркотических веществ является одной из приоритетных государственных задач. Попытки решения рассматриваемого вопроса прослеживаются в некоторых нормативно-правовых актах. Например, в январе 2010 года Правительство РФ приняло Постановление от 10.11.2017 N 1353 «О внесении изменений в некоторые постановления правительства РФ по вопросам, связанным с оборотом наркотических средств». В нем был установлен запрет на производство, хранение и распространение таких смесей, в составе которых

[49] Киржанова, В.В. Григорова Н.И. Обращаемость за наркологической помощью в Российской Федерации в 2015 г. // Вопросы наркологии. 2016. № 5 С. 20.
[50] Милова И.Е. Заметки об истории борьбы с наркотизмом. 2016 № 4. С.3.
[51] Щербаков А.Д. Состояние наркопреступности в Российской Федерации. 2015. № 3. С. 2.

присутствуют лист «шалфея предсказателей», цветок и листья голубого лотоса а также семена гавайской розы. [52]

В современном уголовном законодательстве все больше расширяется содержание предмета незаконного оборота и изменяются принципы определения небольших, крупных и особо крупных размеров наркотических средств, психотропных веществ. Размер оборота наркотических средств является квалифицированным признаком и учитывается при назначении уголовного наказания. Следует отметить, что ответственность за хранение наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов возникает с половины грамма.[53] Такой размер свидетельствует о необходимости усилить санкции за контрабанду и за сбыт наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов в особо крупных размерах.

Анализ судебной практики, статистики и практики деятельности правоохранительных органов выявляет системные недостатки в противодействии такого рода деяниям. Отсутствие эффективных мер уголовно-правовой защиты в условиях реального роста активности наркопреступности может привести к более неблагоприятным последствиям.

Таким образом, несмотря на все предпринимаемые меры органами государственной власти по борьбе с незаконным оборотом наркотических веществ, успехи в решении данной проблемы малозначительны. Анализ судебной практики указывает на отсутствие эффективного противодействия данному виду преступности. Очевидна проблемность уголовного законодательства, подлежащее восполнению путем корректирования действующих норм и введение новых.

Литература

1. Киржанова, В.В. Григорова Н.И. Обращаемость за наркологической помощью в Российской Федерации в 2015 г. // Вопросы наркологии. 2016. № 5 С. 20.

2. Жилина Н. Ю. Особенности международно-правого предупреждения и борьбы с наркопреступностью, наркотизмом и наркоманией. 2014. № 5. С.4.

3. Болгова, В.В. Публичный интерес и неприкосновенность частной жизни: некоторые проблемы баланса // Вестник Волжского университета имени В.Н. Татищева. 2016. №2. С. 112.

4. Овчинский, В. Мины на российском наркополе // Российская Федерация сегодня. 2011. № 1. С. 44.

5. Милова И.Е. Заметки об истории борьбы с наркотизмом. 2016 № 4. С.3.

6. Щербаков А.Д. Состояние наркопреступности в Российской Федерации. 2015. № 3. С. 2.

[52] Овчинский, В. Мины на российском наркополе // Российская Федерация сегодня. 2011. № 1. С. 44.

[53] Болгова, В.В. Публичный интерес и неприкосновенность частной жизни: некоторые проблемы баланса // Вестник Волжского университета имени В.Н. Татищева. 2016. №2. С. 112.

УДК 351.82

Снопко А.М.
студент магистратуры
1 курс, Институт менеджмента
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Аралбаева Г.Г., доктор экономических наук,
доцент кафедры «Государственное и муниципальное управление»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

К ВОПРОСУ ОБ УТОЧНЕНИИ ПОНЯТИЯ «МОЛОДЕЖНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО»

Аннотация: *В статье рассмотрены подходы к трактовке понятия «молодежное предпринимательство», причины заинтересованности вовлечения молодежи в предпринимательскую деятельность, уточнено понятие «молодежное предпринимательство», объединяющее различные характеристики данного объекта исследования и даны рекомендации по законодательному закреплению данного понятия.*

Ключевые слова: *молодежное предпринимательство, молодежь, профессиональная и личностная самореализация молодого поколения, проекты молодежного предпринимательства.*

Annotation: *The article considers the approaches to interpretation of concept of "youth entrepreneurship", the reasons of interest of youth involvement in entrepreneurial activities, clarified the concept of "youth entrepreneurship", which combines different characteristics of the object of study and recommendations for legislative consolidation of the concept.*

Key words: *youth entrepreneurship, youth, professional and personal self-realization of young generation, a project of youth entrepreneurship.*

Малое и среднее предпринимательство - неотъемлемый и необходимый сектор рыночной экономики, формирующий конкурентную среду. Как отмечает исследователь Н.В. Ахиярова, особенности этого сектора при достаточном уровне его развития способствуют экономической, социальной и политической стабильности общества.[3]

Необходимо отметить, что для современной России важным стратегическим ресурсом для развития малого и среднего предпринимательства является молодежное предпринимательство.

Молодежь заинтересована в вовлечении в предпринимательскую деятельность по следующим причинам: иметь престижную должность, высокий доход, возможность реализации личной идеи, а также для достижения успеха. Молодежное предпринимательство способствует

профессиональной и личностной самореализации молодого поколения, решению проблемы трудовой занятости.

Важность развития молодежного предпринимательства неоднократно подчеркивалась Президентом РФ. Государственную политику, направленную на поддержку молодежного предпринимательства, реализует Федеральное агентство по делам молодежи (Росмолодежь). На практике реализованы такие проекты, как «Школа молодежного предпринимательства», программа «Ты - предприниматель», молодежный образовательный форум «Селигер», конкурс «Молодой предприниматель России».[6]

Следует отметить, что в связи с актуальностью вопросов развития и поддержки молодежного предпринимательства данной теме посвящены научные труды, исследования, выступления политических деятелей. Но, в то же время, определение молодежного предпринимательства имеет трактовки с разных аспектов своего содержания. Основными документами, в которых представлено определение понятия «предпринимательская деятельность» являются Гражданский кодекс РФ, федеральный закон от 24 июля 2007 г. №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». Так, Гражданский кодекс определяет предпринимательскую деятельность как «самостоятельную, осуществляемую на свой риск деятельность, направленную на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке».[1] Однако, определение понятие «молодежное предпринимательство» в данных нормативно-правовых актах отсутствует.

Основные трактовки понятия «молодежное предпринимательство» представлены в таблице 1.

Основываясь на проведенном анализе представленных в таблице 1 нормативных документов и научных трудов исследователей, можно предложить следующую трактовку понятия «молодежное предпринимательство», которая характеризует объект исследования с разных сторон: «Молодежное предпринимательство - самостоятельный и необходимый элемент малого и среднего предпринимательства, представленный молодыми предпринимателями – физическими лицами в возрасте до 30 лет, предприятиями и организациями (юридическими лицами), средний возраст штатных работников и руководителя которых не превышает 30 лет либо в уставном (складочном) капитале которых доля вкладов, принадлежащая физическим лицам не старше 30 лет, составляет более 75 % и функционирование которых предполагает успешную социализацию и самореализацию молодежи.

Таким образом, на наш взгляд, Государственной Думе РФ рекомендуется:

1) внести изменения в Гражданский кодекс РФ, закрепить на законодательном уровне понятие «молодежное предпринимательство»;

2) в Федеральный закон от 24.07.2007 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» внести раздел, посвященный поддержке молодежного предпринимательства;

3) включить соответствующие подразделы, посвященные поддержке и развитию молодежного предпринимательства, в программы поддержки предпринимательства на всех уровнях власти.

Таблица 1

Основные трактовки понятия «молодежное предпринимательство»

Источник информации	Определение понятия «молодежное предпринимательство»
Распоряжение Правительства РФ от 29.11.2014 N 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года» [2]	предпринимательская деятельность граждан в возрасте до 30 лет, а также юридических лиц (субъектов малого и среднего предпринимательства), средний возраст штатных работников которых, а также возраст руководителя не превышает 30 лет либо в уставном (складочном) капитале которых доля вкладов лиц не старше 30 лет превышает 75 процентов;
Г.Ю. Власов [4]	особая сфера общественных отношений, в которую входит как экономическая, так и молодежная политика государства
Ассоциация молодых предпринимателей России [6]	«предпринимательская деятельность, осуществляемая: 1)гражданами РФ, возраст которых не превышает 35 лет, зарегистрированными в качестве индивидуальных предпринимателей; 2)российскими коммерческими организациями, учредителями которых являются граждане РФ, возраст которых не превышает 35 лет, и в штате которых не менее 70% сотрудников являются гражданами РФ, не достигшими 35 лет.
А.В. Иванова [5]	динамический процесс создания новой ценности бизнеса, основанный на целесообразной, осуществляемой на свой риск деятельности предпринимателя в возрасте от 16 до 35 лет (или предпринимательской команды, в состав которой входят не менее 70% участников в возрасте от 16 до 35 лет), который эффективно объединяет ресурсы для использования имеющихся возможностей по удовлетворению существующих или создаваемых потребностей.
Н.В. Ахиярова [3]	вид самостоятельной деловой и социальной активности предприимчивых молодых людей (до 30 лет включительно), не противоречащей закону и основанной на определенных ресурсах, автономной социально-экономической инициативе, инновационности, личностных качествах, ответственности и нацеленной как на получение прибыли и достижение материального благополучия, так и на свободную самореализацию и самоутверждение молодого человека, его социализацию и социальную адаптацию.

Обеспечению развития молодежного предпринимательства как основы малого и среднего предпринимательства в РФ необходимо: комплексное регулирование как на федеральном, так и на региональном и местном уровнях; законодательное закрепление понятия «молодежное предпринимательство»; дополнительная поддержка с учетом его специфики и специальная работа по вовлечению молодежи в предпринимательскую деятельность.

Использованные источники:

1. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] : фед.закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ: [принят Государственной Думой 21 октября 1994 г.] // ГАРАНТ :

информационно-правовой портал. – Электрон. дан. – Режим доступа: http://base.garant.ru/10164072/ - 23.11.2017.

2. Российская Федерация. Правительство РФ. Основы государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 г. [Электронный ресурс] : распоряжение Правительства РФ от 29 ноября 2014 г. №2403-р // ГАРАНТ : информационно-правовой портал. – Электрон. дан. – Режим доступа: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70713498/- 26.11.2017.

3. Ахиярова, Н. В. Социально-управленческие проблемы государственной поддержки молодежного предпринимательства в республике Башкортостан / Н. В. Ахиярова// Российское предпринимательство. –2011. - № 10. – С. 17 – 21.

4. Власов, Г. Ю. Развитие молодежного предпринимательства на современном этапе / Г.Ю. Власов // Российское предпринимательство. - 2011. - № 10. - С. 11-16

5. Иванова, А. В. Комплексная оценка факторов развития молодежного предпринимательства в университетской среде : автореф. дисс. на соискание степени канд. экон. наук / А. В. Иванова. – Екатеринбург, 2013. – С. 24.

6. Росмолодежь [Электронный ресурс] : Направление деятельности «Предпринимательство». – Электрон. дан. - Режим доступа: https://fadm.gov.ru/activity/scope/18 - 28.11.2017

Гуралев В.М.,
кандидат педагогических наук, доцент, старший преподаватель
кафедры физической подготовки,
Сибирского юридического института МВД России
Евтушенко А.А.,
преподаватель кафедры физической подготовки Сибирского
юридического института МВД России
Российская Федерация, 660131, г. Красноярск, ул. Рокоссовского,20

К ВОПРОСУ ФОРМИРОВАНИЯ УДАРНЫХ И ЗАЩИТНЫХ ДЕЙСТВИЙ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ

Аннотация.

В статье на основании анализа травм и телесных повреждений, полученных сотрудниками в ситуациях служебной деятельности, рассматривается проблематика, связанная с формированием и оценкой навыков ударной и защитной техники, а также анализ причин не квалифицированного выполнения боевых приемов борьбы.

Ключевые слова. Боевые приемы борьбы, задержание, удары, защитные действия, навыки.

TO THE ISSUE OF FORMATION OF STRIKING AND PROTECTIVE ACTIONS OF EMPLOYEES OF THE BODIES OF INTERNAL AFFAIRS

Summary. Problematic issues of forming and assessing the skills of striking and protective technique, as well as analysis of the causes of flaws in the performance of certain methods of detention are being considered on the basis of analysis of injuries gotten by employees in situations of official activity.

Key words. Combat tricks of wrestling, detention, strikes, protective actions, skills.

Сотрудники ОВД, находясь в критических и опасных служебно-боевых ситуациях, должны применять не только оборонительные действия но и действия превентивно-атакующего характера. При этом, необходимо руководствоваться принципом адекватности причиняемого ущерба правонарушителю. В процессе выполнения служебных обязанностей сотрудник полиции может столкнуться с агрессивным неповиновением или прямым нападением невооруженных или вооруженных правонарушителей, которые реализуя свой преступный умысел, могут применять удары руками, ногами и предметами, а также холодное и огнестрельное оружие. В большинстве случаев, как показывает анализ преступлений, совершенных в отношении сотрудников полиции, правонарушители, к которым применяется задержание, оказывают физическое или вооруженное сопротивление. Очевидно, что сотрудникам, прежде чем осуществлять силовое задержание правонарушителя, следует в сложившейся экстремальной ситуации противоборства успешно выполнить защитные действия.

С каждым годом растет количество преступлений, совершенных в отношении сотрудников полиции. Так, в2010 году было 3 000 посягательств, в 2011 году – 6 000. Согласно данным ГИАЦ МВД России в 2014 году зарегистрировано 23 441 (12,6%) преступление, совершенное в отношении сотрудников ОВД, из них более 75,0% - в ходе исполнения сотрудниками служебных обязанностей (17 613; 20%) [3]. Почти половина (11 284 из 23 441; 16,4%) противоправных посягательств связана с оскорблениями представителя власти, а еще треть – с применением насилия (7 900; 9,7%). По г. Москве в 2014 году зарегистрировано 305 случаев получения телесных повреждений сотрудниками полиции (АППГ - 246). Успешное решение поставленных задач во многом зависит от уровня профессиональной подготовленности сотрудников ОВД, в том числе от умения быстро принимать решения в экстремальных ситуациях, связанных с применением физической силы, специальных средств и огнестрельного оружии .

При проверке сотрудников ОВД на пригодность к действиям в условиях, связанных с применением физической силы, специальных средств и огнестрельного оружия, было выяснено, что основными причинами гибели и ранений личного состава ОВД является халатность в ходе исполнения сотрудниками своих служебных обязанностей, низкий уровень огневой подготовки личного состава при преследовании и задержании преступников, нарушение сотрудниками мер личной безопасности, а также ослабление

контроля за действиями подчиненных со стороны руководителей. Готовность к надлежащему выполнению служебных обязанностей, силовому задержанию и доставлению правонарушителей в территориальные органы достигается организацией и проведением занятий с сотрудниками ОВД по дисциплине «физическая подготовка».

Как показывает практика, сотрудники полиции не всегда могут противостоять активному сопротивлению при силовом задержании и получают ранения и телесные повреждения при выполнении оперативно-служебных и служебно-боевых задач. В силу специфики служебной деятельности больше всего получают ранения и телесные повреждения сотрудники ОВД, которые непосредственно пресекают преступления и административные правонарушения: сотрудники патрульно-постовой службы, оперуполномоченные, участковые уполномоченные полиции и сотрудники Государственной инспекции безопасности дорожного движения. Данные обзора ГУ МВД России по г. Москве от 15 декабря 2014 г. № 6/33-11869 свидетельствуют о том, что наибольшее количество травм получено сотрудниками при задержании правонарушителей, хулиганстве, доставлении правонарушителей, составлении протоколов, проверке документов, проведении ОРМ, массовых мероприятиях. Граждане субъективно оценивают правомерность их задержания и доставления, зачастую считая действия сотрудников полиции неправомерными и ограничивающими их права. Последствием всего этого является оказание сопротивления представителям власти

Варианты нападений правонарушителей и виды телесных повреждений, полученных сотрудниками подразделений ГУ МВД России по г. Москве при исполнении служебных обязанностей.	Количество преступлений, совершенных в отношении сотрудников полиции	
	2013 год	2014 год
Нанесение руками прямых и боковых ударов в голову	145	148
Нанесение руками прямых и боковых ударов по корпусу	18	21
Травмы рук, получаемые сотрудниками полиции при силовом задержании	18	50
Угроза или нанесение ударов ножом	12	2
Нанесение ударов предметом по голове	3	10
Укушенные раны, получаемые сотрудниками полиции при силовом задержании	12	22
Захват за шею спереди или за одежду	0	8
Нанесение ударов в живот и в паховую область	0	5
Нанесение ударов головой в лицо	9	16

В ходе проведения анализа выявлено, что в большинстве случаев правонарушители наносят удары в верхнюю часть туловища (прямые и боковые удары руками в голову, удары головой в лицо и прямые и боковые удары руками по корпусу), в процентном соотношении от общего количества преступлений, совершенных в отношении сотрудников полиции: в 2013 году – 69,8%; в 2014 году – 60,5%. Характер телесных повреждений при нанесении ударов в верхнюю часть туловища: закрытая черепно-мозговая травма; сотрясение головного мозга; перелом носа, челюсти; ушиб мягких тканей головы; кровоподтеки; ссадины.

Удары, наносимые в нижнюю часть туловища (удар ногой в пах, бедро и голень: 2013 год – 2,4%, 2014 год – 2,6%. Травмы, получаемые при нанесении ударов в нижнюю часть туловища: ушиб или разрыв мошонки, перелом ноги, разрыв связок, ушибы, ссадины.

Приведенные статистические данные и характер телесных травм дает повод усомниться в качестве физической подготовленности сотрудников ОВД [2].

На протяжении длительного времени в аналитических работах и методических изданиях по профессиональной подготовке в системе МВД России высказываются критические замечания по организации обучения, методике подготовки и оценки физической подготовленности сотрудников полиции. В первую очередь это касается, конечно, образовательных организаций МВД. Справедливо указывается, что уровень «рукопашной» подготовки среднестатистического сотрудника весьма далек от декларируемого и явно отстает от запроса социума. Отмечается также направленность обучения на демонстрацию техники боевых приемов борьбы на несопротивляющемся партнере вместо формирования прочных умений и навыков их реального применения в ситуациях пресечения различных правонарушений, включая силовое противоборство и рукопашную схватку[4]. По данным МВД РФ за 2015 год процент происшествий, связанных с телесными повреждениями сотрудников патрульно-постовой службы полиции при исполнении ими служебных обязанностей, увеличился на 16,5%. Основными причинами такого положения вещей аналитики называют как раз слабую физическую подготовленность сотрудников психологическую незрелость и тактическую безграмотность[3].

В попытке поиска причин не достаточной физической подготовленности сотрудников ОВД обратимся к анализу формальных требований, предъявляемых к сотруднику, подвергающемуся оценке уровня владения боевыми приемами борьбы. Внимательно изучив критерии оценивания, содержащиеся в наставлении, находим их отчасти оправданными с точки зрения боевого применения. Ответными действиями на удар ассистента должны быть в обязательном порядке перемещения (в сторону от удара, вперед в момент замаха, назад). Задача по ограничению свободы ассистента будет оценена на «выполнено», если сотрудник уверенно и эффективно защитился от атакующих действий (переместился с пути движущейся атакующей конечности или направления ствола огнестрельного оружия, отбил

атакующую конечность встречным ударом (выбил оружие), остановил атакующую конечность либо отбивом отвел ее в сторону, обозначил расслабляющий удар и освободился от захвата (обхвата); подавил сопротивление (акцентировано обозначил удар, толчком или рывком вывел ассистента из равновесия); ограничил свободу передвижения ассистента (сковал его руки болевым приемом, надежным и удобным для сопровождения, надел наручники или связал, вынудил ассистента угрозой применения оружия повиноваться или условно применил его на поражение)[4]. Алгоритм оцениваемого сотрудника нуждается в пояснении. Элемент алгоритма «остановил атакующую конечность» выражается в последующей (после перемещения) подставке предплечья и захвате руки или кисти. Здесь возникает противоречие действий оцениваемого с заданными действиями ассистента. Исходя из описания инструкций ассистента, он должен следовать правилу, не останавливать атакующую конечность в стадии замаха и (или) финального усилия. Нарушение данного правила является причиной получения оценки «неудовлетворительно» по боевым приемам борьбы [1]. Сдающий зачет остановил атакующую конечность – правильно выполнил элемент. В наставлении указывается, чтобы ассистент не останавливал руку в стадии замаха и финального усилия, поэтому в случае возврата им руки в исходное положение, его действие не позволят правильно выполнить условия задачи сотруднику, выполняющему ограничение свободы передвижения и сопровождения. Получается, сотрудник выполняющий прием не успевает схватить руку, и вынужден приблизиться к ассистенту с целью захвата руки и дальнейшей реализации приема. В условиях демонстрации приема ассистент «подыграет» сотруднику выполняющему прием, тем самым позволив сдающему довести действие до завершающей стадии. В реальной же служебно-боевой ситуации, при попытке приблизиться к правонарушителю с целью захвата руки или кисти, возвращенной, после удара в исходное положение возникает большая вероятность получения сотрудником выполняющим прием удара на встречу с правой или левой руки.

Специалистам по ударным единоборствам известно, что удары навстречу в голову обладают большой разрушительной силой. Приведенная выше статистика о полученных черепно-мозговых травмах полученных сотрудниками в служебно-боевых ситуациях может свидетельствовать о том, что в современном обучении приемам задержания и защитным действиям от ударов сотрудников ОВД имеются пробелы, которые необходимо устранить путем большей ориентации на практику реального задержания.

Сегодня же сотрудники территориальных органов МВД Росси на занятиях по физической подготовке делают акцент на умение демонстрировать боевые приемы борьбы по условиям и правилам, предусмотренным процедурой сдачи зачета, вопреки формированию навыков их применения в ситуациях служебной деятельности.

Библиографический список

1. Кузнецов, С.В., Волков, А.Н. Проблематика критериев оценки владения сотрудниками полиции боевыми приемами борьбы. В книге :

подготовка кадров для силовых структур : современные направления и образовательные технологии. материалы 17 научно-методической конференции, 2012. С. 251-254.

2. Медведев, И.В. Проблемы обучения боевым приемам борьбы слушателей факультетов профессиональной подготовки МВД России : научная статья / И.В. Медведев, В.В. Семенов // Сборник материалов международной научно-практической конференции. – Чебоксары, 2016. – С. 244.

3. Рыжов, С.Н., Ципинов, Х.Б. Аналитический обзор чрезвычайных происшествий, связанных с ранениями и получениями телесных повреждений сотрудниками территориальных ОВД при выполнении служебных обязанностей по г. Москве за 2013 и 2014 годы // Вестник ВИПКМВД России . – 2015. – С. 11-18.

4. Сафонов, Д.Е. О некоторых путях повышения эффективности обучения боевым приемам борьбы в образовательных учреждениях МВД России / Д.Е. Сафонов // Общество и право. – 2010. – №4 (31). – С. 299–300.

5. Об утверждении Наставления по организации физической подготовки в органах внутренних дел Российской Федерации : приказ МВД России от 13.11.2012 г. № 1025дсп (в редакции приказа от 01.07.2017 г. № 450).

УДК 504.54

Бадикова А.Р.
студент
4 курс, географического факультета
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

К ХАРАКТЕРИСТИКЕ ЛАНДШАФТОВ ПРИГОРНЫХ ТЕРРИТОРИЙ (НА ПРИМЕРЕ ЮЖНОГО ПРИУРАЛЬЯ)

Аннотация: *в данной статье рассмотрены особенности пригорных ландшафтов, воздействие гор.*

Ключевые слова: *ландшафт, южное Приуралье, пригорные территории.*

Annotation: *In this article, the features of the foothill landscapes, the impact of mountains are examined.*

Key words: *landscape, southern Urals, foothills.*

Пригорные ландшафты, не редко относимые к предгорьям, имеют свою специфику. Она обусловлена тем, что пригорья находится между горными и зонально-предгорными ландшафтами. Горные территории представлено

собственно горными и низкогорно-предгорными ландшафтами. В Южном Приуралье они довольно ярко проявляются.

Влияние горного барьера распространяется на десятки и сотни километров в зависимости от высоты, площади горной страны, а также от характера взаимодействия климата и рельефа, хотя горы Южного Урала большей частью относятся к низкогорным среднегорным ландшафтам, тем не менее, они оказывают существенное влияние на окружающие территории. В результате на при горных равнинах осадков больше, степень облесенности выше, чем на зонально-равнинных территориях, доминируют серые лесные и черноземные почва.[54]

Наветренная при горная равнина на западе Южного Приуралья ограничена изогнетой 550 мм. В основном совпадают с восточной границей Предуральского краевого прогиба, а также с изогиетой 800 мм. на севере и в центральной части региона, 600мм на юге. В этих границах величины осадков оптимальные, температура – несколько ниже, чем на зонально-равнинных территориях, но выше, чем в собственно горах, сформированы южнотаежнолесные, широколиственно-лесные и северолесостепные ландшафты, хотя в ряде мест они заменены пашней, пастбищами. Антропогенизация пригорий идет весьма интенсивно. Если 100-150 лет назад лесные урочища занимали до 90% территории, то в настоящие время в среднем не превышает60%. Степень антропоненизации становится все больше и больше. Несмотря на это степень облесенности выше, чем на зонально-равнинных территориях, местами она достигает 75%. В Прикамском районе характерны елово-пихтовые леса с примесью липы, на песчаных почвах растет сосна.

Воздействие гор на смежные территории не одинаково. Поле наибольшего климатического, геолого-геоморфологического, гидрологического, эдафо-ботанического, зооценотического и в целом ландшафтного воздействия образуют подгорную полосу. Поле наименьшего влияния гор на формирование пригорных ландшафтов представлена призонально-равнинной полосой. Эти полосы в свою очередь, подразделяются на ландшафтные районы, местности и урочища. Подгорная полоса - наиболее увлажненная и облесенная территория.

Величины осадков, площади лесных массивов мало отличаются от этих показателей в низкогорно–предгорных регионах. Особенно это заметно там, где в поле барьерного влияния гор располагаются - возвышенности, долины крупных рек или проходят пути циклонов. Под смешанными лесами сформированы подзолистые, светло-серые, серые, темно-серые: лесные, оподзоленные и выщелоченные и черноземные почвы. Здесь многочисленные родники, ручьи. Обычно эта ландшафтная полоса менее освоена, доминируют лесолуговые типы урочищ.

Призонально–равнинная полоса на широтах лесостепи и степей образует переходную полосу от подгорной к зонально-равнинной территории Суммы

1 Лешан И.Ю., Брёхова И.Н. Разработка легенды почвенной карты // научно-практический электронный журнал «Аллея науки», выпуск №8(2), апрель 2017. – С.172-175.

осадков приближаются к минимуму, барьерный эффект гор в осадках у западной границы полосы близок к нулю.

В отличие от наветренных западных пригорий, восточные пригорья Южного Приуралья являются подветренными. Они включают крайнюю восточную и юго–восточную части Башкирского Зауралья, а также западную часть Челябинской области. С востока территория ограничивается примерно изогиетой 480–500 мм на севере и –450 мм на юге. Переход к подветренным зонально-равнинным территориям постепенный. По рельефу пригорные территории представляют собой цокольные возвышенные равнины. Абсолютны высоты достигают 350–500 м. Климат полувлажный на севере и западе, засушливый на юге и востоке. Подветренное положение равнины усиливает степень засушливости. Тем не менее, она лучше обеспечена атмосферными осадками, чем подветренные зонально-равнинные ландшафты. Растительность и почвы носят лесостепной и степной характер.

Степные ландшафты выражены в основном в междуречье Таналыка-Урала, их называют ковыльно-разнотравными степями Заурального пенеплена.

На месте вырубок хвойных лесов образованы папоротниковые березняки, которые соседствуют с остепненными березовыми лесами в призонально-равнинной полосе.

Подветренные пригорные ландшафты сильно изменены хозяйственной деятельностью человека. Местами степень антропогенизации достигла 70%

Ландшафтные особенности пригорий принимают сложное переплетение там, где их площади, абсолютные и относительные высоты рельефа не равнозначны. В Южном Приуралье таковы территории между 55-56˚ с.ш. Сюда относятся Уфимское плато, Камско–Бельская и Юрюзанско–Айская равнины. Все они находятся под барьерным влиянием гор южного Урала, а плато формирует к востоку от себя некоторый подветренный ландшафт. Уфимское плато высоко приподнято над снежными равнинами. Асимметричность его выражена в том, что восточный склон его крутой, а западный пологий. Поверхность сильно расчленена речными долинами на отдельные массивы и поэтому носит полугорный характер. Обширные пространства охвачены карстом. карстовые депрессии заполнены континентальными осадками олигоцена и неогена, состоящими из глины, песка и галечника.

Уральские горы и само Уфимское плато обусловили оптимальное, местами избыточное, увлажнение, высокую степень облесенности и значительную сохранность естественных ландшафтов. Здесь зональным типом растительности являются темнохвойно-широколиственные леса.

Широколиственные ландшафты, доминирующие в наветренных западных и южных частях плато, представлены снытевыми дубняками, липняками, кленовниками и ильмовниками. Воды сильно минерализованы и обогащены кальцием и сульфат-ионом.

Все эти различия подсказывают дифференциальное природопользование и охрану ландшафтов. Основной проблемой при

разработке рекомендаций по оптимизации пригорных ландшафтов является учет специфики барьерных образований и природно-антропогенных различий внутри них. Этого можно достичь картированием естественных и антропогенных комплексов, качественной оценкой ландшафта. На их основе разрабатываются целая система рекомендаций по агротехнической, лесохозяйственной, мелиоративно–противоэрозионной рекреационной и заповедной организации территории.

Естественные лесолуговые ландшафты рекомендуется сохранить. Водоохранное и склонозащитное значение лесов здесь исключительно велико. Использование почвенно-растительных и водных ресурсов пригорий необходимо увязывать с их положением в зонально-равнинных и горных регионах, потому что горные территории обуславливают допольнотельное увлажнение, лучше заселены азонально-равнинные ландшафты зависимы от характера функционирования пригорных комплексов. В любом случае нельзя допускать, например, разрыв между рубкой леса и его восстановлением. Это особенно важно для возвышенных пригорий и наветренных вариантов барьерных ландшафтов. Вместо осушительных работ повсеместно надо вести культурно-технические мелиорации. Следует практиковать не коренное, а поверхностное улучшение сенокосов и пастбищ. Поэтому необходимы специальные поля для улучшения семян. На культурных пастбищах необходимо практиковать загонный выпас, на естественных-порционный. Все эти меры помогут лучше сохранить устойчивость природно-антропогенных комплексов.

Выявление рекреационных, туристских возможностей пригорий и сохранение памятников природы будут способствовать оптимальной охране и рациональному использованию природных ресурсов.

Использованные источники:

1. Лешан И.Ю., Брёхова И.Н. Разработка легенды почвенной карты // научно-практический электронный журнал «Аллея науки», выпуск №8(2), апрель 2017. – С.172-175.

2. Максютов Ф.А. Барьерные ландшафты. Саратов: издательство Саратовского университета, 1981

3. Мильков Ф.А. физическая география: современное состояние, закономерности, проблемы. Воронеж: Издательство воронежского университета

УДК 338.984

Матягина Т. В., кандидат экономических наук, доцент
Доцент кафедры Налогов и Налогообложения
ФГБОУ ВО Уфимский государственный технический университет
Россия, г. Уфа, ул. К. Маркса, д. 12
Данилов Дмитрий Олегович
студент
4, курс факультет «Информатика и робототехника»
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г. Уфа, ул. К. Маркса, д. 12
Арсланов Дамир Занифович
Студент
4, курс факультет «Информатика и робототехника»
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г. Уфа, ул. К. Маркса, д. 12

КАК ПОВЫСИТЬ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КОМПАНИЙ НА РЫНКЕ ПРОДАЖИ НЕФТЕПРОДУКТОВ? (СЛУЧАЙ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН)

Аннотация: *В статье был выполнен анализ факторов, которые влияют на конкурентоспособность компаний нефтегазовой отрасли на примере ПАО АНК «Башнефть». И исходя из анализа, мы получили данные о том, как повысить конкурентоспособность компаний на рынке продажи нефтепродуктов.*

Ключевые слова: *конкурентоспособность, продукции, Башнефть, услуги, покупатели.*

Annotation: *The article was made analysis of factors that affect the competitiveness of oil and gas companies on the example of JSC "Bashneft". And based on the analysis, we obtained data on how to improve the competitiveness of companies in the sale of petroleum products.*

Key words: *competitiveness, production, Bashneft, services, buyers.*

Конкурентная среда региональных рынков представляет собой совокупность рыночных субъектов и факторов, определяющих характер взаимоотношений между производителями и потребителями в регионе.

Однако, что же представляет из себя конкурентоспособность по своей сути?

Безусловно, ответов на этот вопрос очень большое количество, поэтому достаточно привести лишь наиболее очевидные из них:

1) Конкурентоспособность − мера наличия или отсутствия у фирмы преимущества в торговле товарами на рынке товаров и услуг.

2) Конкурентоспособность − Способность фирмы в рамках свободных и справедливых рыночных условий производить товары и услуги, способные соответствовать требованиям рынка товаров и услуг.

Обобщая выше перечисленные определения, можно подвести итог, сказав, что конкурентоспособность – это то, что позволяет нам являться достойным соперником на рынке благодаря собственным методам продажи и предоставления собственной продукции.

Существуют две основные области конкуренции:

1) Ценовая конкуренция;
2) Неценовая конкуренция.

В классической теории ценовая конкуренция связана со структурой издержек «наследуемых» факторов производства (труд, земля, капитал).

Вторая же область определяется дизайном продукции, ее качеством, способом преподнесения ее для покупателей, послепродажное обслуживание и прочее. Нередко неценовую конкуренцию также именуют маркетингом.

Именно вторая область конкуренции всегда дифференцирует всех производителей на том или ином рынке товаров и услуг, ведь по своей сути и прямому назначению весь товар на рынке является абсолютно однородным, из чего следует, что у покупателя отпадает необходимость выбора между производителями.

Приведем простой пример: на рынке производства кухонных комбайнов есть два производителя − производитель с торговой маркой «А» и производитель с торговой маркой «Б». Оба производят примерно одинаковую продукцию по примерно одинаковой цене. Каков же итог выбора покупателя? Соотношение покупаемости будет примерно «50 на 50». Говоря простым языком, «какая марка первой попадется на полке, та и будет куплена»?

Тогда как же нарушить этот баланс?

Именно в этот момент о себе заявляет маркетинг. Именно он позволяет дать преимущество одному из производителей с помощью продвижения и предоставления продукта или услуги покупателям. Был простой комбайн марки «А» − теперь же это комбайн с широким спектром послепродажных услуг и некоторой скидкой на покупку следующего товара этой же марки.

Теперь же рассмотрим реальную рыночную ситуацию. Объектом нашего внимания будет реально существующий региональный рынок продажи нефтепродуктов, на котором работает компания ПАО АНК «Башнефть». ПАО АНК «Башнефть» – одна из наиболее динамично развивающихся вертикально-интегрированных российских нефтяных компаний.

Структура бизнеса данной компании позволяет осуществлять контроль процессов по всей цепочке создания стоимости – от получения доступа к недрам до реализации продуктов переработки внутри страны и за рубежом.

Основными видами деятельности ПАО АНК «Башнефть» являются разведка и добыча нефти и газа, производство нефтепродуктов и нефтехимической продукции, а также сбыт произведенной продукции.

Розничная сеть «Башнефть» на данный момент насчитывает 718 АЗС (собственных и партнерских) расположенных в 24 регионах РФ.

Основной территорией для предоставления своей продукции безусловно является тот регион, в котором находится большая часть данной компании –

Республика Башкортостан. Данный регион очень богат нефтяными месторождениями очень высокого качества, благодаря чему «Башнефть» уже на протяжении нескольких десятков лет успешно конкурирует с другими нефтяными компаниями, такими, как «Татнефть», «Лукойл», «Роснефть», «Газпром».

Однако рынок не стоит на месте, он динамичен, и поэтому для того, чтобы и дальше быть серьезным соперником для других участников, необходимы постоянные инновации для привлечения большего числа покупателей.

В некоторых европейских странах уже несколько лет успешно функционируют автоматические автозаправочные станции и с 2014 года «Башнефть» также взяла данную идею на вооружение, дабы упрочить свои позиции на рынке розничного предоставления топливной продукции.

Данная авто-АЗС имеет преимущества как для производителя, так и для самих покупателей.

Для компании они заключаются в следующем.:

1. Уменьшаются затраты на оплату зарплаты персонала;

2. Розничная цена меньше за счет сокращения эксплуатационных затрат, и, как следствие, увеличивается число продаж;

3. Время на заправку одной машины гораздо меньше, а значит, увеличивается поток потребителей на данной АЗС;

4. Возможность вести более гибкую политику предоставления услуг, в частности, реализовать дополнительное дисконтное обслуживание за счет экономии средств;

5. Сокращаются до минимума потери, связанные с недобросовестными действиями персонала на АЗС.

Для покупателей:

1. Более низкая цена (следствие из пункта 2 предыдущего списка);
2. Оптимизация собственного времени, связанная с процессом заправки (следствие из пункта 3 предыдущего списка);
3. Возможность права на скидку при осуществлении дисконт-услуг (следствие из пункта 4 предыдущего списка);
4. Минимизация случая быть обманутым при расчете за топливо (следствие из пункта 5 предыдущего списка).

ВыводПодводя итоги, можно сделать вывод, что процесс внедрения автоматизированных АЗС позволит «Башнефти» максимизировать свою конкурентоспособность в тех регионах, где она осуществляет процесс розничного предоставления нефтяной продукции, потеснив остальных российских нефтяных гигантов.

Также существует еще один существенный аргумент «за». Он заключается в естественном технологическом прогрессе – рано автоматизация производства затронет все сферы и стадии рынка, мир неизбежно движется к этому. Поэтому очень важно начать процесс перехода к данному способу предоставления собственной продукции “сейчас”, чтобы в долгосрочной

перспективе, учтя все ошибки и недостатки, зарекомендовать как надежного производителя, которому покупатели смогут доверять.

Использованные источники:

1. Котлер Ф. Основы маркетинга. – М.: Прогресс, 2013.
2. Маслова Т.Д., Божук С.Г., Ковалик Л.Н. Маркетинг. – СПб.: Питер, 2012.
3. Симионова Н.Г. Методы анализа рынка. – М.: Экспертное бюро, 2014.
4. Философова Т.Г. Конкуренция и конкурентоспособность. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010.
5. Панкрухин А.П. Конкуренция. – М.: Омега-Л, 2009.

УДК 33

Бикалова Н.А.,
к.э.н., доцент,
Ежикова Ю.А.
РАНХиГС, ИБДА
Москва, Россия

КАКОЕ БУДУЩЕЕ ОЖИДАЕТ КРИПТОВАЛЮТУ: ОШЕЛОМИТЕЛЬНЫЙ УСПЕХ ИЛИ СКОРОЕ ЗАБВЕНИЕ?

Аннотация: *В статье рассматривается хронологию появления криптовалют, в частности биткоина, динамика его изменений, делается прогноз на его будущее развитие.*

Ключевые слова: *Биткоин, криптовалюта, доллар, рынок валют.*

Abstract: *The article covers the chronology of the emergence of crypto currencies, in particular bitcoin, the dynamics of its changes, to forecast its future development.*

Key words: *Bitcoin, crypto currency, dollar, foreign exchange market.*

Зарождение криптовалюты - разновидность цифровой валюты, создание и контроль за которой базируются на криптографических методах, произошло в тот момент, когда доверие к государственным валютам пошатнулось. Постоянные кризисы, плавающие курсы, неуверенность в завтрашнем дне, большие проценты, берущиеся за транзакции, при покупке через банк или кредитную организацию, спровоцировали создание новой валюты. Криптовалюта - это цифровая (виртуальная) валюта, единица которой – монета, которая защищена от подделки, т.к. представляет собой зашифрованную информацию, скопировать которую невозможно. «Крипто» в переводе означает – шифр. Криптовалюта эмитируется непосредственно в сети и никак не связана ни с какой-либо обычной валютой, ни с любой государственной валютной системой. Если для обычной валюты электронный

вид – лишь одна из форм представления, то криптовалюта - это электронные деньги.

Самым популярным представителем этой валюты на сегодняшний день является Биткоин. конкретный разработчик знаменитой криптовалюты не указываеится. В 2008 году был опубликован пресс-релиз и зарегистрирован домен, на котором разместился официальный сайт платежной системы bitcoin.org. В январе 2009 года биткоин - сеть начала свою работу с выпуском первого биткоин - клиента и созданием первого блока, за который было получено вознаграждение в 50 биткоинов. Постепенно начинается распространение новой валюты. На тот момент монет было мало, и участники сети активно занимались их производством (майнингом). Концепция предполагала создание определенного количества биткоинов, и по мере увеличения этого количества возрастала сложность добычи. Первые майнеры использовали персональные компьютеры, сейчас же для генерирования монет требуются значительные компьютерные ресурсы. Известным фактом является, то что всего может быть воспроизведено 21 млн биткоинов, то есть каждый человек на планете не сможет обладать хотя бы 1 биткоином. Таким образом, хоть и эта виртуальная валюта и не подкреплена золотом, но в обращение находится их лимитированное количестве. Поэтому инфляция ей не страшна.

На октябрь 2009 года 1000BTC равнялись $0,003, к маю 2010 года эквивалент составил 1BTC= $0,50. В 2011 году стоимость 1BTC была равна $10, а в 2017 году курс биткоина перешел границу 10000$ за 1 BTC. В 2010 году, когда биткоин стоил очень дёшево, один американец по прозвищу «Ласло из Джэксонвиля» (Флорида), активно занимался скупкой криптовалюты. И однажды он предложил продать 10000BTC за 2 пиццы. Если бы Ласло только знал, что буквально через пару лет его 10000 BTC стоило бы целое состояние!

На дальнейшую судьбу биткоина в 2010 году повлияли некоторые события, последствия которых сложились для новой валюты столь удачно. Первое, возможность выхода на биржу, где можно было бы обменять биткоин на реальные деньги. И второе, интерес некоторых порталов подпольной торговли, как на идеальное средство анонимных платежей. Это вызвало огромный интерес, биткоин стал более известным и стоимость на него начала тут же расти. Дальше был и взлет биткоина до 1100$ за монету в 2013г., и падение его до уровня 200-250$ за 1 BC в 2015 году. Затем вновь стремительный взлет в 2016-2017 годах до современного состояния (на ноябрь 2017 г.) 10000$ за один BitCoin.

Следует отметить, что к негативным сторонам криптовалюты, в частности Биткоина, относится:

1. *Нестабильность курса*. Так как у биткоина нет центрального руководящего органа, уполномочивающего его ценность, то его курс может быстро увеличиваться, а также и быстро уменьшаться. Например, однажды на рынок было выброшено 400 000 монет, и это привело к моментальной потери стоимости всех других. Со временем валюта восстановилась в своей

стоимости, но потребовалось время. Таким образом, никто не знает, какой курс будет завтра, а какой через год… За январь-апрель 2017 курс вырос с $1000 до $1300, а на дату 25 ноября 2017 года курс уже составляет $8190. Несмотря на устойчивую тенденцию к росту, мы все равно не можем быть уверенными на 100%, что курс когда-то не вернётся к его истокам. 2. *Интерес хакеров к новой криптовалюте.* Известен случай, когда у одного пользователя было украдено 25 тысяч биткоинов. Впрочем, хакерские атаки были направлены не только на персональные компьютеры пользователей, где хранились цифровые монеты. Хакерам удалось заполучить пароль администратора и выполнить вход в систему биржи MtGox и сбить курс биткоина до 1 цента, после чего было закуплено порядка 2 тысяч биткоинов уже по этой цене. Кроме того, хакеры получили доступ к аккаунтам 60 тысяч пользователей биржи, после чего площадка была отключена на неделю. 3. *Излишнее участие государства.* Со стороны национальных регуляторов возможны негативные действия в ее отношении (запрет ЦБ РФ на операции с биткойнами). *Ненадежность.* Потеря пароля к электронному криптокошельку или его неработоспособность ведут к безвозвратной утрате всех находящихся в нем криптомонет. При транзакции нет гарантий и защиты что за ваши монеты, вам пришлют желаемый товар. У пользователей биткоинами нет возможности отменить транзакцию. *Узкость рынков сбыта.* До сих пор не много онлайн магазинов, где можно было бы расплатиться криптовалютой.

Помимо биткоинов существуют и другие перспективные криптовалюты: 1) NEO Китайский блокчейн- проект, стартовавший в 2014 году под названием AntShares. В августе 2017 он получил нынешнее название, а также прошел полномасштабный ребрендинга. NEO называют “китайским эфириум”, хотя по функционалу китайский проект превосходит оригинальный Эфириум. В дальнейшем эксперты предвидят рост, так как сильна поддержка среди сообщества, партнеров и властей, хорошая технология, очень подвижный.

2) ETHEREUM (ETH) платформа для создания децентрализованных онлайн – сервисов на базе блокчейна, работающих на базе умных контрактов (создатель Виталик Бутерин), в конце 2015 сеть была запущена.

Таким образом, биткойн относится к новшествам, которые впоследствии могут стать валютой будущего, следующей ступенькой эволюции денег, новым средством платежа, способным вытеснить существующие. В настоящее время эксперты делают разные прогнозы на счет биткоинов, как самые оптимистические, так и предостерегающие. История биткоина на территории РФ только начинается, президент РФ Владимир Путин отметил допустимость использования криптовалют в качестве формы расчетов в отдельных сферах, добавив, что существует ряд фундаментальных препятствий для широкого использования криптовалюты.

Использованные источники:

1. Бикалова Н.А., Славкина О.Ю. The phenomena of cryptocurrency and its implication on the monetary system. Наука и образование: новое время. 2017. № 3 (20). С. 177-182.

2. “20 преимуществ биткоина”// Русскоязычный информационный сайт о криптовалюте. Сайт Bitcoin.org
3. “История создания биткоина” // Сайт coinfox http://www.coinfox.ru/faq/2691-istoriya-sozdaniya-bitkoina

УДК 316.2

Пенетова Е.В.,
студентка, 4 курс Гуманитарный факультет, специальности «Социология»
Пермский национальный исследовательский политехнический университет
Россия, г.Пермь

КАЧЕСТВА СОЦИАЛЬНО ЗРЕЛОЙ ЛИЧНОСТИ В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНО-ИСТОРИЧЕСКОГО ДЕТЕРМИНИЗМА

Аннотация: Статья посвящена основным критериям социально-зрелой личности во взглядах парадигмы социально-исторического детерминизма. Анализируются основные положения социально зрелой личности в рамках социологии личности в работах российских авторов. Также конкретизируется подход российских авторов к пониманию личности в рамках этой парадигмы.

Ключевые слова: социально-исторический детерминизм, личность, социально-зрелая личность, качества личности.

Abstract: The article is devoted to the basic criteria of a socially-mature personality in the views of the paradigm of socio-historical determinism. The main provisions of the socially mature personality within the framework of the sociology of the individual are analyzed in the works of Russian authors. Also, the approach of Russian authors to the understanding of personality within the framework of this paradigm is concretized.

Key words: socio-historical determinism, personality, social-mature personality, personality qualities.

Ориентированность на личность является одной из ключевых определяющих социальной реальности. Динамика современного мира требует от человека нечто большего, чем простое усвоение социальных норм и правил поведения.[1]

Возникает вопрос развития человека, его становления и реализации как личности. В сложной социальной действительности российского общества тему развития личности сложно оставить без внимания. Уже несколько десятилетий российские ученные, такие как Ядов В.А., Файнбург З.А и Стегний В.Н., исследуют понятие социально-зрелой личности. Их идеи базируются на социально-историческом детерминизме. Каждый из них делает акцент на каком-либо одном критерии личности, при этом оставаясь в рамках парадигмы

Социально-исторический детерминизм одна из основных парадигм социологической науки. За годы своего формирования и изменения эта парадигма продолжает оставаться значимой, как основа изучения различных сторон жизни общества и человека. Кроме того, это один из основных принципов социологии, выражающий всеобщую взаимосвязь и взаимообусловленность социальных явлений. Как общество производит человека, так и человек производит общество. Таким образом, главная особенность изучения личности, с точки зрения социально-исторического детерминизма, заключается во взаимосвязи личности и общественных явлений.

Основателем сданной парадигмы является Карл Маркс. В его трудах можно найти отсылки к социологии личности, и именно к критериям социально зрелой личности. Исходя из его взглядов, человек, находясь в объективно заданной действительности, с точки зрения исторического и социального развития общества, преобразует эту действительность. В процессе преобразования рождается творчество, и развиваются личные идеи и идеалы. Человек формирует и обогащает свою человеческую сущность, раскрывающуюся в его личности.

Следовательно, структурные компоненты человеческой личности предопределяются не ее физической или биологической природой, а всей совокупностью общественных отношений, в которые она включается в качестве субъекта активной социальной деятельности. Усваивая в процессе активной деятельности в конкретно-исторической социальной среде господствующие в ней идеи, нормы, ценности, индивид становится личностью именно под давлением экономических, социальных, культурных факторов в их органическом взаимодействии.

По К. Марксу зрелая личность формируется в акте самосознания, но не как отражении общества. Зрелой личностью можно назвать лишь ту личность, которая реализует себя в творческой деятельности и труде. Человек, лишь находясь в борьбе с природными и общественными силами, формирует зрелую личность. Люди, создавая материальные и культурные предпосылки своей жизни, создают самих себя.

Несколько иначе интерпретируются идеи социально-исторического детерминизма российскими социологами. Ядов В.А. рассматривает социально зрелую личность через аспект социальных установок и ценностных отношений, которые, в свою очередь, являются обусловленными социальной и культурной средой. Социально зрелой личностью, исходя из взглядов Ядова В.А., мы можем назвать личность, которая обладает диспозицией, то есть осознанно готова к оценкам ситуации и поведению, исходя из предшествующего опыта. Диспозиция представлена градацией, вершину которой образуют общая направленность интересов и система ценностных ориентаций как продукт воздействия общих социальных условий, средние – система общественных социальных установок на многообразные социальные объекты и ситуации, а нижний – ситуативные социальные установки как готовность к оценке и действию конкретных («микросоциальных») условий

деятельности. Зрелая личность, это личность, обладающая высшим уровнем диспозиционной иерархии - ценностными ориентациями.

Следовательно, наличие устоявшихся ценностных ориентаций характеризует зрелость человека как личности.

Структура личности в работах Файнбурга З.И. и Стегния В.Н. во многом схожи, следовательно, и качества зрелой личности будут примерно равными. Линость включает в себя следующие составляющие: потребности, ценности, мотивы, социальное поведение. В основе ценностных ориентаций личности лежит та структура потребностей, которая была сформирована у человека в условиях его первичной социализации. Система потребностей личности меняется в зависимости от условий общественного развития, уровня социализации, социально-демографических особенностей человека.[3]

Зрелая личность, это личность, которая обладает само восприятием, осознает и мыслит себя, имеет представление о себе, кроме того, она воспринимает окружающий мир, имеет устойчивую систему ценностных ориентаций, свою иерархию мотивов, осознает и структурирует свое поведение. А главное обладает мировоззрением, в которое органично вписывает себя, других и окружающий мир. [2]

Подход со стороны социально-исторического детерминизма в российской науке по-прежнему популярен. Например, Шрамко Н.В. говорит об обусловленности развития личности конкретной культурно-исторической средой. Это наиболее актуально в российском обществе, сменившем идеологию социализма на капитализм. Соответственно, требования к социально зрелой личности изменялись с переменой во взглядах людей. Интересно, что большинство упомянутых в статье ученых работало именно в период смены режимов и соответственно наблюдали данный исторический переход. [4]

Однако стоит подчеркнуть, что не существует едино принятых критериев социально зрелой личности. Каждый автор выдвигает свои теории и обоснования в рамках того или иного парадигмального подхода. Некоторые авторы отмечают, что такой фактор, как изучение зрелой личности разными науками обеспечивает их взаимовлияние и взаимопроникновение. Что в свою очередь отражается на динамике взглядов и идей.[5]

Таким образом, объединяя взгляды ученых в рамках данной парадигмы, зрелая личность рассматривается, как обусловленная культурно исторической средой. Она должна обладать самосознанием, ценностными ориентациями, развиваться в творческом труде и обладать мировоззрением.

Использованные источники:

1. Руднева Инна Александровна Социальная зрелость личности будущего специалиста социально-образовательной сферы: сущность и условия формирования // Известия ВГПУ. 2009. №6.

2.Стегний В. Н. Личность как объект социологического анализа в отраженном социальном времени (по результатам социологических исследований) / В. Н. Стегний, Л. Н. Курбатова // Известия Уральского

федерального университета. Сер. 1, Проблемы образования, науки и культуры. — 2013. — № 2 (113). — С. 181-186.

3. Файнбург З.И. Культурная дифференциация в социалистическом обществе и некоторые ее социальные следствия // Личность, группа, общество: сб. науч. тр. / Перм. политехн. ин-т. 1971. № 90.

4.Шрамко Н.В. Развитие социальной зрелости личности в процессе получения общего образования //Письма в Эмиссия.Оффлайн. Ноябрь 2013

5. Реан А. А., Психология личности. — СПб.: Питер, 2013. — 288 с.

УДК 002.304

Иванова О.М.
Студент магистратуры
2 курс, факультет «Экономический»
Сибирский федеральный университет,
Россия, г. Красноярск

КЛАССИФИКАЦИЯ МЕТОДОВ ОПТИМИЗАЦИИ ЗАПАСОВ КОМПАНИИ

Аннотация: *В статье рассмотрены модели и методы оптимизации запасов компании. Основные достоинства и преимущества их. Выделены проблемы оптимизации запасов, а также проблема прогнозирования спроса.*

Ключевые слова: *методы управления запасами, логистическая система, интеграция, ABC XYZ-анализ, стратегия точно в срок, системы тянущего и толкающего типов, современные подходы к управлению запасами готовой продукции*

Annotation: *The article considers models and methods for optimizing the company's reserves. The main advantages and advantages of them. The problems of optimizing reserves are identified, as well as the problem of forecasting demand.*

Key words: *methods of inventory management, logistics system, integration, ABC XYZ analysis, strategy just-in-time, system-pull and push types, contemporary approaches to inventory management of finished products*

Основная проблема, которая возникает в любой логистической системе по отношению запасов — их оптимизация, т.е. поддержание оптимального уровня запасов для каждой номенклатурной позиции.

Любая фирма сталкивается с проблемой как найти оптимальную точку между объемом продаж и потребительским спросом. То, как организация находит оптимальное количество запасов, зачастую, существенно влияет на доходы компании и ее дальнейшее развитие.

Также одной из значительных проблем в управлении запасами является прогнозирование спроса. Прогноз продаж всегда вероятностен. Чаще всего, чтобы спрогнозировать спрос, компании используют те или иные способы расчетов, полагаясь на анализ предыдущих лет.

Неслаженность действий отделов логистики, закупок и маркетинга может привести и к значительной затоварке (или даже неликвидам), и к дефициту в компании, то есть в любом случае – к существенным затратам.

Ещё совсем недавно во многих компаниях под давлением конкурентной борьбы происходил переход от выталкивающей системы к вытягивающей (принцип «клиент всегда прав»). И поскольку именно отдел маркетинга работал теснее всех с клиентами, он занимал главенствующее положение. Однако, необходимость снижения затрат (принцип «всё, что не потратил – считай, заработал») заставляет предприятия пересматривать свою политику в пользу сбалансированной системы.

Очень часто сотрудники отдела продаж наращивают запасы, значительно превышающие реальные потребности бизнеса, что приводит к появлению избыточных запасов. В результате резко снижается ликвидность бизнеса и возможно даже банкроство. Не допустить этого - задача финансового директора. Продумывая систему управления запасами, необходимо получить ответы на следующие вопросы:

– сможет ли компания удовлетворить все требования покупателей быстро и в необходимом объеме и не содержатся ли на складе товары, немедленная доставка которых покупателям не нужна;

– какая часть средств вложена в «мертвые» и избыточные запасы;

– какой объем запасов позволит снизить издержки хранения и существенно не повлияет на выручку компании;

– повысит ли расширение ассортимента рентабельность компании;

– как минимизировать затраты на хранение и прочие эксплуатационные расходы.

В настоящее время существует множество моделей и методов управления запасами.

ABC- и XYZ-анализ

С задачами анализа и прогнозирования продаж многономенклатурной продукции, число наименований которой исчисляется десятками и сотнями тысяч, постоянно сталкиваются маркетологи и аналитики в области продаж.

Сейл-менеджерам необходимы надежные и апробированные методы анализа и классификации товаров, оценка их вклада в общую прибыль и объемы продаж.

Существует два мощных аналитических метода, позволяющих систематизировать продажи многономенклатурной продукции. Эти методы известны как *ABC*- и *XYZ*-анализы.

Стратегия «Точно в срок»

Интересным вариантом решения проблем складирования является «производство без складов», внедрение которого невозможно без кардинальных изменений во всем комплексе процессов, обеспечивающих производство, да и в нем самом, и требует, значительных финансовых затрат.

При использовании стратегии «Точно в срок» продукция выпускается лишь в объеме, обеспечивающем сбыт. Исходное сырье и материалы закупаются только в размерах, необходимых для удовлетворения спроса.

В данном случае преимуществом является сокращение времени и затрат на подготовительные операции.

Система «тянущего типа»

Система «тянущего типа» представляет собой способ организации производства, в котором материалы и полуфабрикаты подаются на последующую технологическую операцию с предыдущей по мере необходимости. Тянущая система подачи деталей и комплектующих изделий с предшествующей технологической операции на последующую осуществляется по мере необходимости. Из систем тянущего типа наиболее известна система «Канбан», позволяющая реализовать принцип системы поставок «Точно в срок»; она основывается на управлении материальными потоками в зависимости от фактической загрузки производственных подсистем.

Система «толкающего типа»

Система «толкающего типа» организации производства, предметы труда, поступающие на производственный участок, непосредственно этим участком у предыдущего технологического звена не заказываются. Материальный поток как бы выталкивается получателю по команде, поступающей на передающее звено из центральной системы управления производством.

Система с фиксированным размером заказа

Здесь используется постоянный интервал времени между заказами. Но в данной системе заказы производятся не через каждый заданный интервал времени, а только при условии, что запасы на складе в этот момент оказались равными или меньше установленного минимального уровня.

Система с фиксированным интервалом времени между заказами

Система с фиксированным интервалом времени между заказами функционирует при условии, что заказы на поставку ресурса выполняются в строго определенные моменты времени (например, два раза в месяц 15-го и 30-го числа, или 20-го числа каждого месяца).

Система с установленной периодичностью пополнения запасов до установленного уровня

В данной системе, как и в системе с фиксированным интервалом времени между заказами, входным параметром является период времени между заказами. В отличие от основной системы, она ориентирована на работу при значительных колебаниях потребления. Чтобы предотвратить завышение объемов запасов, содержащихся на складе, или их дефицит, заказы производятся не только в установленные моменты времени, но и при достижении запасом порогового уровня.

Система «Минимум-максимум»

Как и в системе с фиксированным интервалом времени между заказами, здесь используется постоянный интервал времени между заказами. Система

управления запасами «Минимум—максимум» имеет принципиальное отличие от рассмотренных ранее систем тем обстоятельством, что она ориентирована на ситуацию со значительными затратами на содержание запасов и их пополнение. В этой системе затраты, связанные с управлением запасами, могут быть соизмеримы с потерями от дефицита запасов. В данной системе заказы выполняются при условии, что запасы на складе в определенный момент времени оказались равными или меньше установленного минимального уровня. Размер заказа рассчитывается таким образом, чтобы поставка пополнила запасы до максимального уровня.

VMI - запас, управляемый поставщиком

Основной чертой современного бизнеса является идея о том, что конкурируют не фирмы, а снабженческо-сбытовые цепочки фирм. Оптимизация цепи снабжения становится основным фактором роста прибыли и рентабельности активов. В итоге, потребитель получает товар в момент, когда это необходимо при минимальных общих затратах и инвестициях в запасы.

VMI - это принципы и средства оптимизации сбытовой цепи, благодаря которым любой оптовый поставщик берет ответственность за поддержание уровней товарных запасов своих дистрибьюторов. Производитель имеет, таким образом, доступ к данным о состоянии запасов и генерирует заказы на закупку товара.

В бизнес-модели VMI производитель получает электронные данные (обычно по системам связи и информации EDI – electronic data interchange), которые отражают объемы продаж дистрибьютора и его уровни запасов. Производитель может видеть всю картину по остаткам по каждой ассортиментной позиции, а также реальную картину о спросе конечных потребителей. Производитель несет ответственность за планирование и выполнение планов по уровням запасов. И, в данном случае, именно производитель (а не дистрибьютор) осуществляет расчет необходимых заказов для поставки дистрибьютору.

Таким образом, достижение оптимальной соразмерности масштабов производства и запасов является одной из главных задач в управлении запасами.

Использованные источники:

1. Букан Дж., Кенингсберг Э. Научное управление запасами. – М.: Наука, 1967. – 423 с.
2. Долгов А.П. К вопросу об авторстве и названии модели EOQ // Логистика: современные тенденции развития: Тез. докл. V Междунар. науч.-практ. конф. 20, 21 апреля 2006 г. СПб.: СПбГИЭУ, 2006. С. 79-82
3. Фасоляк Н.Д. Управление производственными запасами. – М.: Экономика, 1972. – 425 с.
4. Хедли Дж., Уайтин Т. Анализ систем управления запасами. – М.: Наука, 1969. – 510 с.

5. Лукинский В.В. Актуальные проблемы формирования теории управления запасами: Монография. – СПб.: СПбГИЭУ, - 2008. – 213 с.;
6. Лукиных В.Ф. Методология гармонизации структуры отраслей в экономике региона. - Красноярск: СибГАУ, 2008. - 180 с.

УДК 311

Глебов В.С.,
студент магистратуры
магистерская программа «Финансовая экономика»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

КЛАСТЕРИЗАЦИЯ РАЙОНОВ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ ПО ОБЪЕМУ СТРОИТЕЛЬНЫХ РАБОТ

В статье представлены результаты кластеризации районов Оренбургской области по объему строительных работ на основе четырех факторных признаков.
Ключевые слова: кластер, районы, график средних.

The article presents the results of clustering the districts of the Orenburg region the volume of construction works on the basis of four factor variables.
Key words: cluster, area, graph of the average.

Под кластерным анализом понимается метод классификации многомерных наблюдений на основе определения сходства между исходными переменными. Проведем кластерный анализ районов Оренбургской области по объему строительных работ.

Кластерный анализ включает следующие этапы:

1) отбор исходных данных;
2) выбор алгоритма определения кластерного анализа;
3) объединение районов в кластеры;
4) сравнение полученных групп;
5) вывод по результатам кластеризации [1].

Объектом анализа будут выступать районы Оренбургской области. В качестве показателей объема строительных работ будут использоваться следующие показатели:

X1 – количество строительных организаций

X2 – ввод в действие жилых домов

X3 – индексы физического объема работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство»

X4 – объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство».

Для проведение кластерного анализа обратимся к социализированному программному продукту Statistica 13 Tria. С помощью данной программы проведем разбиение районов Оренбургской области на однородные кластеры [2].

Проведем нормирование используемых показателей для того чтобы устранить различия в единицах измерения. Далее проведем кластеризацию полученных данных используя метод объединения (или древовидной кластеризации) [3, 4]. Для объединения кластеров был выбран метод Варда, который применяет внутригрупповую сумму квадратов для оценки расстояния между каждым объектом. В результате получим горизонтальную древовидную диаграмму объема работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство» в районах Оренбургской области, которая представлена на рисунке 1.

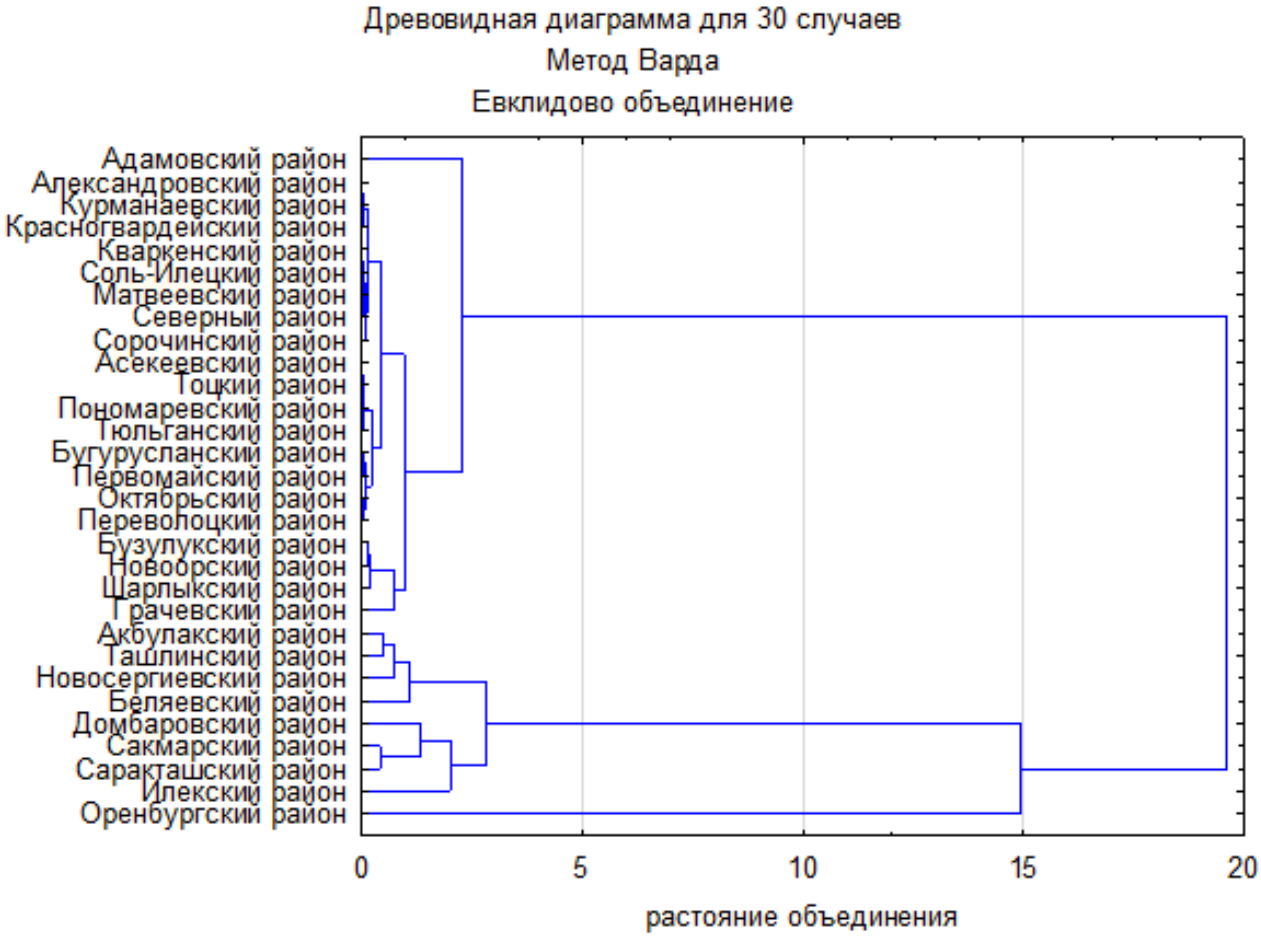


Рисунок 1 – Горизонтальная древовидная диаграмма объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство» в районах Оренбургской области

График средних значений по кластерам представлен на рисунке 2.

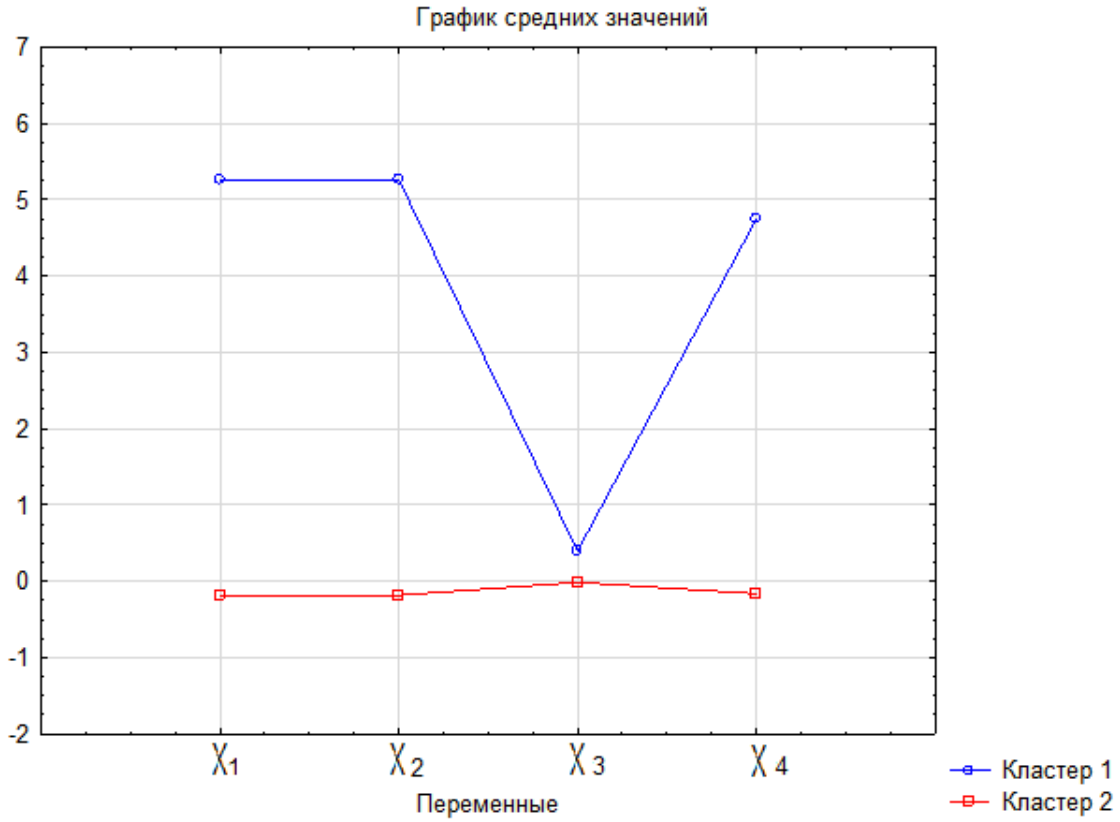


Рисунок 2 – График средних значений для кластеров

При анализе диаграммы было получено два кластера. Состав кластеров представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Результаты кластеризации районов Оренбургской области по объему работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство»

№ кластера	Количество субъектов	Состав кластера
1	21	Адамовский, Александровский, Курманаевский, Красногвардейский, Кваркенский, Соль-Илецкий, Матвеевский , Сверный, Сорочинский, Алексевский, Тоцкий, Пономаревский, Тюльганский, Бугурусланский, Первомайский, Октябрьский, Переволоцкий, Бузулукский, Новоорский, Шарлыкский, Грачевский
2	9	Акбулакский, Ташлинский, Новосергиевский, Беляевский, Домбаровский, Сакмарский, Саракташский, Илекский, Оренбургский
Итого	30	

В первый кластер вошло 70% районов от общего его количества, во второй кластер – 30%

Таблица 2 – Характеристика кластеров районов Оренбургской области по объему работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство»

Показатели по группе	1 кластер	2 кластер
Число районов в кластере	21	9
Среднее количество строительных организации	10	56
Средний ввод в действие жилых домов, тыс.м^2	5382	34086
Средний индекс физического объема работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство»	1	82
Средний объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство», млн.руб.	21459	361870

Данный таблицы 2 показывают, что первый кластер при большой численности характеризуется достаточно низкими показателями у среднего индекса физического объема работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство».

У второй кластера меньшее количество районов, чем в первом, но зато он имеет достаточно высокие показатели. Количество строительных организаций в данном кластере превышает первый кластер на 46 организаций. Средний ввод в действие жилых домов составляет 34086 тыс. м^2, что показывает состоятельность населения районов второго кластера выше чем в первом.

Таким образом, можно сделать вывод по проделанной работе. Районы Оренбургской области можно разделить на два кластера, где второй кластер характеризуется более высокими показателями несмотря на меньшее количество районов, что показывает спрос на жилье в данных районах выше.

Использованные источники

1. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистическая оценка влияния сберегательного поведения населения на современное состояния банковского сектора России // Экономика и предпринимательство, 2015. - №6-3(59-3). – С. 53-59.

2. Zolotova L.V., Lapteva E.V., Portnova L.V. Assessment of influence the level of personal savings on the dynamics of banking sector indices // European Journal of Glass Science and Technology. Materials of the X international research and practice conference, 2015. – С. 234-243.

3. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2016. - № 13 (188). – С. 53-59.

4. Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. Прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья, 2016. - № 2 (25). – С. 190-201.

5. Лаптева Е.В. Политика и практика крупнейших банков России на рынке банковских услуг // Материалы Пятой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования», Ульяновск, 2014. – С. 145-148.

УДК 342

Данилова Е.А.
Студент магистратуры
Юридического факультета
ЧОУ ВО «ОмЮА»
г. Омск

КОЛЛЕКТИВНОЕ СТРАХОВАНИЕ ПРИ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ КРЕДИТОВАНИИ

Аннотация:

В данной статье рассмотрены наиболее важные аспекты страхования в сфере потребительского кредитования в России. В статье выделены базовые моменты, влияющие на условия отказа от договора страхования, и предложены пути решения для устранения существующих трудностей.

Ключевые слова: потребительское кредитование, страхование, коллективное страхование, заемщик, банк.

Abstract: This article discusses the most important aspects of insurance in the sphere of consumer crediting in Russia. The article highlights basic issues that affect the conditions of withdrawal from the contract of insurance, and proposed solutions to overcome existing difficulties.

Keywords: consumer credit, insurance, collective insurance, the borrower, the Bank.

На рынке кредитования в последнее время сложилась практика, когда претендентам на получение кредита банки навязывают услуги страхования. Банки пользуются тем, что заемщику кредит необходим, и пытаются убеждать клиента, что без страховки не обойтись. Прямого принуждения не звучит, но работники банка могут предупредить заёмщика, что без согласия на страховку степень одобрения кредита низка. Но для многих заемщиков, когда закон позволяет, важно избежать страхования или уменьшить размер страховки.

Страхование договора займа является обязательным и регламентируется законодательством в следующих случаях:

- При оформлении договора ипотеки. В соответствии с Федеральным Законом № 102 «Об ипотеке (залоговом имуществе)» обеспечение страховой защиты заложенного имущества является обязательным условием договора об ипотеке.

- При оформлении договора кредитования с предоставлением залога (автокредит) в соответствии со ст. 343 ГК РФ и с Федеральным Законом № 353 «О потребительском кредите (займе)».

При заключении любых потребительских займов банк на основании Федерального Закона РФ № 353 «О потребительском кредите (займе)» может потребовать заключения договора страхования по иному интересу: страхование при потере работы, инвалидности, смерти. Это значит, что по любому потребительскому кредиту кредитор вправе потребовать оформить страховку по кредиту.

По сравнению с иными видами кредитования основной особенностью правового регулирования потребительского кредитования является то, что на него распространяется Закон РФ «О защите прав потребителей». Данный закон защищает права заемщиков в ситуации, когда банк обязует заемщика страховать жизнь и трудоспособность.

Страховка в разы снижает риски банка. В случае болезни или смерти заемщика страховая компания гарантированно выплатит банку остаток долга по кредиту с процентами. Банк очень часто не дает право выбора страховой компании при заключении договора. У банков бывает свой интерес – многие банки являются партнерами страховых компаний или входят в тот же финансовый холдинг.

Согласно действующему законодательству банки не имеют права отказать клиенту в выдаче кредита лишь из-за того, что он не оформил страховку. Услуга выдачи заемных средств, по сути, никак не связана с услугой страхования. Навязывание страхования ущемляет права потребителя и нарушает сразу несколько законов РФ. На практике же у банка есть много «сравнительно честных» способов заставить заемщика оплатить ненужную услугу.

С 1 июня 2016 года на российском финансовом рынке появился новый термин – «период охлаждения». По нему заемщик в течение пяти дней вправе расторгнуть договор страхования полностью и вернуть заплаченные за полис деньги в полном объеме. Но «период охлаждения» распространяется не на все виды страхования. Под его действия попадают отношения страховщика только с физическими лицами в отношении индивидуальных договоров страхования.

В банковской практике часто применяется коллективное страхование. Оно «закрепляется» договором между банком и страховой компанией, который предусматривает страховую защиту от определённых рисков для широкого круга лиц (клиентов банка) в случае присоединения этих лиц к нему. Сюда ещё можно добавить – в случае добровольного согласия клиента на присоединение к договору, который, собственно, и называется коллективным. Банк платит страховой взносы (страховую премию), а последняя принимает на себя обязательство при наступлении страхового события, признанного страховым случаем, произвести страховую выплату выгодоприобретателю.

Важный нюанс – в такой форме страхования выгодоприобретателем является уже не заёмщик, а банк, т.е. в случае возникновения проблем с выплатами у заёмщика, страховая компания обязуется выплатить банку

страховую премию в сумме остатка непогашенного кредита. Для банка это большой плюс, так как вопрос выплаты в случае страхового случая регулируется напрямую со страховщиком, а не с самим застрахованным лицом в случае индивидуального страхования.

Это в какой-то степени выгодно и для заёмщика по причине существенной экономии своего времени:

- Страхование рисков при оформлении кредита происходит без обращения в страховую компанию;
- Все остальные вопросы, в том числе по выплатам страховки при наступлении страхового случая решаются в банке, а не со страховщиком.

Но в этом случае выгона бывает не всегда, так как клиент должен оплатить комиссию банку за подключение к программе страхования и компенсировать расходы банка на оплату страховой премии страховщику. Часто эта плата бывает сильно завышена по сравнению с оплатой застрахованного лица при личном обращении в страховую компанию.

По данной схеме банк заключает единый договор со страховой компанией и предлагает присоединиться к нему. То есть если банк заключает договор напрямую со страховой компанией, а заемщик просто присоединяется к такому договору коллективного страхования (от утраты трудоспособности, инвалидности, потери работы и т.д.), то «период охлаждения не действует. При оформлении кредита банки предлагают заёмщикам оформить страховку, очень часто даже не предупреждая, что она действует в рамках коллективного договора. В этом случае страхователем будет не сам заемщик – физическое лицо, а банк.

В будущем эта проблема может быть решена: Банк России предлагает распространить «период охлаждения» и на коллективные договоры. Пока же при оформлении страхования необходимо уточнять какую форму страхования предлагает банк и по возможности выбирать индивидуальное страхование, от которого проще отказаться.

В то же время заемщику договор коллективного страхования иногда не менее выгоден, чем банку, и дело тут не только в экономии времени. Не всегда нужно расценивать требование страхования, как дополнительную нагрузку на кредит. Кредит обычно растягивается на длительный срок, особенно если это ипотека. Никто не знает, что может произойти в этот период с заемщиком. Возможен несчастный случай или тяжелая болезнь, которые так снизят доход, что платить взносы по кредиту станет невозможно. А в случае смерти заемщика, обязанность погашения кредита ляжет на наследников. Во всех этих случаях при наличии страховки с банком будет рассчитываться страховая компания.

Поэтому вопрос о том, стоит или нет присоединяться к договору коллективного страхования – чисто риторический.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016)/ Консультант Плюс 2017.

2. Федеральный Закон «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16.07.1998 № 102-ФЗ (ред. от 01.03.2013) \\ Консультант Плюс, 2017.
3. Федеральный Закон «О потребительском кредите (займе)» от 21.12.2013 № 353\\ Консультант Плюс, 2017.

УДК 661

Комарова Н.Г.
студент
Филиал ФГБОУ «Башкирский государственный университет»
г. Стерлитамак, Россия
Белобородова Т.Г.,
Научный руководитель, к.т.н., доцент
Филиал ФГБОУ «Башкирский государственный университет»
г. Стерлитамак, Россия

КОМПОЗИЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ НА ОСНОВЕ ВТОРИЧНОГО ПОЛИМЕРНОГО СЫРЬЯ

Аннотация. *Экологическую ситуацию в мире, на сегодняшний момент, можно охарактеризовать как плачевную. С ростом производства растут и отходы этого производств, и все чаще возникают вопросы их утилизации. В данной статье рассматриваются способы переработки вторичного полимерного сырья в композиционный материал.*

Ключевые слова: *композиционный, сырье, материал, полимер, переработка, производство.*

COMPOSITE MATERIALS ON THE BASIS OF SECONDARY POLYMERIC RAW MATERIAL

Annotation. The ecological situation in the world, at the moment, can be described as deplorable. With the growth of production, the wastes of these industries are also growing, and the issues of their utilization are increasingly emerging. In this article, methods of processing secondary polymeric raw materials into a composite material are considered.

Key words: composite, raw materials, material, polymer, processing, production.

На сегодняшний день проблема экологии и пути ее улучшения является наиболее актуальной. Ежегодно из нефтехимического сырья производят полимеры, объемы потребления которого растут. Во многих странах эта проблема решается путем захоронения, что является самым токсичным способом. Часть стран сжигает полимерные отходы, тем самым образуя опасные соединения, которые опасны как для здоровья человека, так и для окружающей среды в целом. И некоторое количество стран практикуют

переработку отходов полимерного сырья – этот способ является наиболее перспективным и активно развивающимся.

Полимеры – сложные вещества с относительно большими молекулярными массами, макромолекулы которых построены из множества повторяющихся звеньев – мономеров, связанных друг с другом ковалентными связями.

Полимерные материалы все чаще заменяют традиционные: метал, дерево, бетон, стекло. По ряду физико-механических свойств полимерные материалы превосходят многие металлы. Например, удельная прочность полиэтиленовой нити на разрыв превышает прочность стальной нити почти в 10 раз. Полимерные материалы легко перерабатываются в изделия. Потеря исходного материала в процессе переработки составляет примерно 5%, в то время как при изготовлении стальных деталей в стружку уходит до 70% металла. Стоимость полимерных материалов в несколько раз ниже стоимости металлов [1].

В настоящее время существует огромное количество полимеров и, соответственно, их отходов, и для выбора наиболее оптимальной технологии переработки, их подразделяют на 2 большие группы:

- Отходы производства;
- Отходы потребления.

Отходы производства – это обычно бракованные изделия, обрезки и т.д. Данные отходы являются менее загрязненными, их можно легко измельчить до нужного размера.

Отходы потребления – это в основном пластмассовые изделия, используемые в быту. Данные отходы являются более загрязненными, а соответственно более тяжело перерабатываются.

Обработка происходит на перерабатывающем производстве и включает такие этапы:

- Сортировка отходов смешанного типа;
- Измельчение отходов
- Разделение смешанных отходов
- Мытье
- Сушка
- Грануляция [2].

Впоследствии вторичное полимерное сырье может быть использовано в качестве компонента композиционного материала, что значительно сократит расходы на производство и стоимость на полученный материал в целом [3].

Композиционные материалы (композиты) – это материалы, полученные в результате комбинирования разнородных компонентов, например, железа и бетона, пластика и стекла, металла и неметалла.

Композиционные материалы в зависимости от вида армирующего компонента можно разделить на: дисперсные и волокнистые материалы.

Дисперсно-упрочненные композиционные материалы состоят из дисперсных частиц тугоплавких фаз оксидов, нитридов, боридов, карбидов.

Волокнистые композиционные материалы состоят из армирующих волокнистых наполнителей, объединенных в монолитный композиционный материал матрицей - вторым важным компонентом. В качестве матрицы применяются термопласты (полиолефины, алифатические и ароматические полиамиды, полисульфоны, фторопласты и др.) и реактопласты.

Реактопласты – это термоактивные пластмассы, которые при формировании в конечные изделия проходят необратимую химическую реакцию, в результате которой образуется неплавкий и нерастворимый полимер.

Термопласты – это мягкий материал, способный к многократной переработке без существенных изменений свойств [4].

На данный момент известны несколько способов переработки термопластов:

- Литье под давлением
- Формование
- Экструзия
- Экструзионная сварка
- Сварка на автомах

Литье под давлением является самым распространенным способом переработки. Выполняется при помощи специальных термопластоавтоматах. В процессе материал доводят до вязкого состояния и заполняют в форму под давлением, где термопласт затвердевает и принимает новую форму.

Процесс экструзии заключается в продавливании термопластов через специальные формирующие головки. С помощью данного способа перерабатывается большинство полимером.

Автоматическая сварка производится путем соединения предварительно нагретых торцов деталей под давлением. Главным достоинством автоматической сварки является высокое качество сварного шва. С помощью данного метода получают крупногабаритные изделия.

Разработана технология рециклинга почти на 100% определенных типов термореактивных композитов, наполненных углеродным волокном. Новый метод включает замачивание композита в спиртовом растворителе, который медленно растворяет эпоксидную смолу матрицы. После растворения, углеродные волокна и эпоксидная смола могут быть разделены и использованы снова.

На основе проведенного рассмотрения выведены особенности полимерных волокнистых композитов по сравнению с другими материалами. Благодаря особенностям свойств и многим положительным эксплуатационным особенностям волокнистые ПКМ имеют большое будущее в самых различных областях и сферах применения.

Список литературы

1. Белобородова Т.Г., Абуталипова Е.М. Гранулирование измельченных полимерных отходов с помощью экструзионной головки // Нефтегазовое дело. – 2015. – Т. 13. – № 3. – С. 67-72.

2. Белобородова Т.Г. Актуальные направления переработки вторичных полимерных материалов в изделия / Проблемы и перспективы развития науки и образования в XXI веке: сб. материалов Международной (заочной) научно-практической конференции / под общей редакцией А.И. Вострецова. – Научно-издательский центр «Мир науки». 2017. – с.87-94

3. Серия «Эрудит». Химия. – М.: ООО ТД «Издательство Мир книги», 2007. – 192 с.: ил.

4. Штарке Л. Использование промышленных и бытовых отходов пластмасс: Пер. с нем./ Под ред. В.А. Брагинского. – Л.: Химия, Ленинградское отделение, 1987. – 176 с.

УДК 697.911

Емельянова Я.О.
студент
4 курс, факультет «Промышленное и гражданское строительство»
Самарский государственный технический университет
Россия, г. Самара

КОНДИЦИОНИРОВАНИЕ ПОДЗЕМНЫХ СООРУЖЕНИЙ

Аннотация: *В статье рассматривается микроклимат в подземных сооружениях, а именно в метрополитене и его переходах. Изучены условия создания и поддержания необходимых параметров для комфортного пребывания людей.*

Ключевые слова: *подземные переходы, микроклимат, вентиляция, тоннели.*

Annotation: *The article considers the microclimate in underground structures, namely in the subway and underground passages. The conditions for creating and maintaining the necessary parameters for a comfortable stay of people are studied.*

Key words: *underground transitions, microclimate, ventilation, tunnels.*

В настоящее время проблема пробок знакома каждому человеку, проживающему даже в небольших городах. Отличным решением данной проблемы является многоуровневость путей сообщения для уменьшения количество светофоров. Поэтому в большом количестве строятся новые станции метрополитена, а следовательно, и подземные пешеходные переходы. Потоки людей и машин не пересекаются и не мешают движению друг друга. Это не только удобно, но также ещё и безопасно. Но далее возникает логичный вопрос, а какие требования предъявляются к микроклимату таких объектов? И как они соблюдаются?

В большинстве случаев для вентиляции метрополитенов применяют обычный неочищенный наружный городской воздух. Воздушные массы

забирают по возможности из различных зеленых массивов города, крайне редко воздухозаборные сооружения располагают на проезжих трассах. Также применяют естественную вентиляцию, которая зависит от неустойчивых факторов. Такими факторами являются: различие барометрических давлений у порталов тоннеля, достаточно устойчивые ветровые потоки вдоль его оси и расположение порталов на разных уровнях при наличии разности температур наружного и внутреннего воздуха.

Наиболее надежным является тепловой напор, изменяемый в зависимости от сезонных колебаний разности температур. Следовательно, в течение года неизбежны периоды, для которых требуется применение искусственной вентиляции. Чаще всего на линиях подземки используют вентилирование с искусственным побуждением, и только в редких случаях – с естественным.

Для тех населённых пунктов, где средняя температура самого холодного месяца ниже 0 °С, существуют два режима вентиляции с искусственным побуждением – зимний и летний. В холодный период года вентиляционные аппараты, которые располагаются на перегонах, работают на приток, а вентиляционные установки на станциях – на вытяжку.

При планировке системы тоннельной вентиляции, которая также включает в себя и вентиляционную сеть переходов, необходимо учитывать:

- нормируемые параметры микроклимата и состава воздуха согласно гигиеническим нормативам;
- метеорологические показатели города;
- гидрогеологические условия залегания;
- выделение вредных для человека газов из окрестных грунтов;
- годовой тепловой баланс и др.

К нормируемому параметру микроклимата воздуха при проектировании вентиляционной системы относится и влажность воздуха. Важно учитывать, что в зимний период принимается во внимание только температура воздуха (влажность при отрицательных температурах незначительна). В летнее время влажность учитывается, и ее оптимальный показатель – 60 % (при меньшей комфортности для человека – 70 %). Предельные значения (допустимы только при кратковременном действии внешних условий) составляют по нормам min – 40 %, max – 80 %.

Помимо этих основных требований к микроклимату подземных переходов существует ещё большое количество и других деталей, которые тоже важны. Потому что поддержание необходимых условий «под землёй» влияет на здоровье и самочувствие людей, находящихся в переходах. А любое отклонение от нормированных параметров тут же повлечёт за собой серьёзные последствия.

Библиографический список

1. Рубинэ М. Кондиционирование воздуха в подземных сооружениях // М. Рубинэ. — М.: Госстройиздат, 1963. — С. 216 .

2. Фомичев В.И. Вентиляция тоннелей и подземных сооружений. Л.: Стройиздат, Ленингр. отделение, 1991. —200 с.
3. Цодиков В.Я. Вентиляция и теплоснабжение метрополитенов // В.Я. Цодиков.— М.: Недра, 1975. — С. 568 .
4. Поляков А.Х. Проектирование вентиляции тоннелей. Учебник. Издательство литературы по строительству, 1970. - 145 с.

УДК 338.001.36

Пушкарева А. В.
студентка
2 курс, институт «Экономики, управления и финансов»
Марийский государственный университет
Россия, г. Йошкар-Ола
Научный руководитель: Бахтина Т. Б.,
кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Управления малым и средним бизнесом»
Марийский государственный университет
Россия, г. Йошкар-Ола

КОНКУРЕНТНАЯ ПОЗИЦИЯ РЕГИОНА

Аннотация: *Данная статья посвящена оценке конкурентоспособности Республики Татарстан, Республики Марий Эл, Республики Чувашия и Кировской области по качеству жизни населения за период с 2014 по 2016 год. Качество жизни оценивалось по десяти статистическим показателям. Автором проанализирована их динамика, проведено сравнение регионов по данным показателям. По результатам исследования составлен рейтинг регионов по уровню качества жизни.*

Ключевые слова: *конкурентоспособность, конкурентная позиция, конкурентные преимущества, качество жизни.*

Аннотация: *This article is devoted to the assessment of the competitiveness of the Republic of Tatarstan, the Republic of Mari El, the Republic of Chuvashia and the Kirov region on the quality of life of the population for the period from 2014 to 2016. The quality of life was estimated by ten statistical indicators. The author analyzes their dynamics and compares the regions according to these indicators. According to the results of the study, the rating of regions was compiled on the level of quality of life.*

Keywords: *competitiveness, competitive position, competitive advantages, quality of life.*

Уровень конкурентоспособности регионов определяется наличием конкурентных преимуществ, а также эффективностью управления этими преимуществами. Конкурентные преимущества – это факторы, которые позволяют регионам занимать более высокие позиции относительно других регионов по уровню социально-экономического развития.

Одним из наиболее важных показателей, характеризующих уровень развития региона, является качество жизни населения. Качество жизни – это степень удовлетворенности материальных, духовных, социальных потребностей человека.

Для России, многонациональной страны с огромной территорией, вопрос оценки качества жизни особенно актуален. Наличие явного разрыва в качестве жизни населения, проживающего в разных уголках одной страны, недопустимо, поэтому повышение качества жизни в регионах России – это одна из первостепенных задач.

Чтобы повышать качество жизни, необходимо провести исследование, выявить степень различия регионов по данному показателю, выявить их слабые и сильные стороны, определить в каком направлении следует двигаться и развиваться.

Экспертами рейтингового агентства «РИА Рейтинг» для этих целей был составлен перечень из 73 показателей, разбитых на 11 групп, который характеризует все важнейшие аспекты условий проживания в регионах [2, с. 4].

Для нашего исследования из этого перечня были отобраны 10 показателей, определяющих уровень качества жизни, и проанализированы 4 региона Приволжского Федерального округа, отобранных по принципу соседства: Республика Марий Эл, Республика Татарстан, Чувашская Республика и Кировская область.

Цель исследования: определить регион с наиболее высоким качеством жизни.

Задачи исследования:

1) Исследовать динамику показателей качества жизни по данным регионам за период с 2014 по 2016 год.

2) Сравнить между собой данные по выбранным показателям всех регионов.

3) Составить рейтинг регионов по качеству жизни.

Одними из основных показателей качества жизни в регионах являются демографические: численность населения и продолжительность жизни.

Численность населения в период с 2014 по 2016 год сократилась во всех регионах кроме Республики Татарстан. В Марий Эл на 0,4%, в Чувашской Республике на 0,3%, в Кировской области на 1%. В Республике Татарстан, наоборот, произошло увеличение численности населения на 0,8%.

Однако сокращение численности населения в регионах не связано с продолжительностью его жизни. Как показывают данные статистики, наблюдается увеличение продолжительности жизни, как мужчин, так и

женщин, во всех представленных регионах. Лидером по данному показателю является Республика Татарстан, где продолжительность жизни населения самая высокая, а именно 68 лет у мужчин и почти 79 лет у женщин. Далее идет Кировская область, где продолжительность жизни мужчин и женщин составляет почти 66 и 77,5 лет соответственно. В Чувашской Республике продолжительность жизни мужчин составляет 65,5 лет, а женщин – 77,5 лет. Республика Марий Эл отстает по данному показателю от остальных регионов. Здесь продолжительность жизни мужчин равна 64,5 года, а женщин – 77 лет.

Также при оценке качества жизни немаловажную роль играют экономические показатели: среднедушевой доход, прожиточный минимум, средний размер пенсии, обеспеченность жильем, уровень занятости и безработицы.

Среднедушевые денежные доходы являются результатом эффективной политики регионов в повышении уровня качества жизни. Лидером по данному показателю является Республика Татарстан, где среднедушевой доход в 2016 году составлял 32813 руб., что на 10% больше, чем в 2014 году. В целом, по всем регионам отмечается рост среднедушевого дохода от 4,3% в Кировской области и до 11,4% в Марий Эл.

Однако это заметно медленнее роста величины прожиточного минимума, рост которого составил от 17,4% в Республике Татарстан до 26,2% в Республике Марий Эл. По абсолютной величине прожиточного минимума лидером также является Татарстан, где данный показатель составляет 8077 руб., это 24,6% от среднедушевого дохода. В то же время в других рассматриваемых регионах прожиточный минимум составляет 43,7 - 48,5% от величины среднедушевого денежного дохода.

Количество пенсионеров в России неуклонно растет, в 2015 году оно составило 24% от общей численности граждан РФ. Качество жизни этой категории граждан во многом определяется средним размером назначенной пенсии. Наиболее высокий показатель пенсии в Кировской области и в 2016 году он составил 11756 руб., на 2 месте - Татарстан с показателем 11593 руб., далее идут Чувашская Республика, где пенсия равна 10901 руб, и РМЭ со средним размером назначенной пенсии 10698 руб. Тем не менее после соотнесения пенсий с прожиточным минимумом лидирует Татарстан с прожиточным минимумом в 69,6% от размера пенсии, далее Чувашская Республика с 76,9%. В Кировской области это соотношение равно 78,9%, а самым неблагоприятным регионом для пенсионеров оказалась Республика Марий Эл, где прожиточный минимум составляет 82,7% пенсии.

От того, насколько развит регион, зависит и уровень занятости населения, и уровень безработицы.

По показателю занятости населения все регионы занимают примерно одинаковую позицию. При этом самый низкий уровень занятости наблюдается в Марий Эл – 64%, а самый высокий – в Татарстане – 68,7%. Кировская область показывает самый высокий темп роста занятости – 102,2%.

В Республике Марий Эл также самый высокий уровень безработицы, который в 2016 г. составил 6%, увеличившись по сравнению с 2014 годом на 25%. Республика Татарстан имеет минимальный уровень безработицы – 3,8%, и это единственный регион, который показывает снижение данного показателя. Безработица в 2016 г. здесь уменьшилась на 2,6% по сравнению с 2014 годом.

Следующий ключевой показатель уровня жизни – общая площадь жилых помещений, приходящихся в среднем на 1 жителя. Она составляет: в Республике Марий Эл 25,6 кв.м., в Республике Татарстан 25,7 кв.м., в Чувашской Республике 26,4 кв.м., в Кировской области 25,6 кв.м. Самый высокий темп прироста по данному показателю в Республике Марий Эл – 6,7%. В остальных регионах темп прироста составил около 4%.

Однако помимо площади важную роль играет и состояние жилищного фонда. Так, удельный вес ветхого и аварийного жилищного фонда в общей площади всего жилищного фонда за рассматриваемый период сократился во всех регионах кроме Кировской области, где составил в 2016 году 7,35%, что на 0,7% больше, чем в 2014 году. В Республике Марий Эл данный показатель имеет значение, равное 4,75%. В Чувашской Республике и Республике Татарстан удельный вес ветхого и аварийного жилищного фонда в разы меньше и составляет 1,26% и 0,99% соответственно.

Неотъемлемой составляющей качества жизни населения является экологическая ситуация. В России все меньше остается экологически чистых регионов, поэтому важно проанализировать в динамике выбросы в атмосферу загрязняющих веществ, отходящих от стационарных источников. В Республике Татарстан данный показатель является самым высоким и в 2016 году составляет 338,277 тыс. тонн. Это не удивительно, так как Республика Татарстан является самым крупным из представленных в исследовании регионов, поэтому данный показатель справедливее будет оценивать по тему прироста. В Республике Марий Эл и Республике Татарстан объем выбросов в атмосферу загрязняющих веществ возрос за период с 2014 по 2016 год на 48% и 15% соответственно. А в Чувашской Республике и Кировской области данный показатель, наоборот, сократился, на 29,4% и 14,2% соответственно [1].

Изучив и сравнив все представленные показатели по всем выбранным регионам, составили рейтинговую таблицу, в которой каждому региону по каждому показателю будет присвоен балл от 1 до 4. Высший балл – 4 – дается лидирующему по данному показателю региону. Далее мы сложили все баллы и подвели итог, сколько баллов набрал каждый регион. Максимально возможное количество баллов – 40. Регион с наибольшим количеством баллов становится лидером нашего исследования и является регионом с наилучшим качеством жизни.

Таблица 1.

Рейтинг регионов по 10 показателям, определяющим качество жизни

Показатели, определяющие качество жизни	Баллы			
	Республика Марий Эл	Республика Татарстан	Чувашская Республика	Кировская область
1. Численность постоянного населения по возрасту, человек	2	4	3	1
2. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	1	4	2	3
3. Среднедушевые денежные доходы, рубль	2	4	1	3
4. Величина прожиточного минимума, рубль	2	4	3	1
5. Средний размер назначенной пенсии, рубль	1	4	3	2
6. Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на 1 жителя (на конец периода), квадратный метр	2	3	4	1
7. Удельный вес ветхого и аварийного жилищного фонда в общей площади всего жилищного фонда, %	2	4	3	1
8. Уровень занятости населения, %	1	4	3	2
9. Уровень безработицы в среднем за год, %	1	4	3	2
10. Выбросы в атмосферу загрязняющих веществ, отходящих от стационарных источников, тысяча тонн	1	2	4	3
Всего:	15	37	29	19

В результате проведенного нами исследования, составлен следующий рейтинг регионов по уровню жизни населения.

Таблица 2

Рейтинг регионов по уровню качества жизни

Место	Количество баллов	% из возможных	Регион
1 место	37	92,5	Республика Татарстан
2 место	29	72,5	Чувашская Республика
3 место	19	47,5	Кировская Область
4 место	15	37,5	Республика Марий Эл

Согласно рейтингу наименьшее количество баллов – 15 получила Республика Марий Эл. Далее следует Кировская область с 19 баллами и Чувашская республика с 29 баллами. Лидером нашего исследования и регионом с самым высоким уровнем жизни является Республика Татарстан, получившая 37 балла из 40 возможных. Каждому из регионов есть к чему

стремиться, поскольку ни один не достиг максимально возможного количества баллов – 40.

Использованные источники:

1. Региональная статистика [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. – Электрон. дан. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/regional_statistics/. – Загл. с экрана.

2. Рейтинг регионов РФ по качеству жизни – 2015 [Электронный ресурс] // РИА Рейтинг. – Электрон. дан. – Режим доступа: http://vid1.rian.ru/ig/ratings/life_2015.pdf. – Загл. с экрана.

УДК: 339.1

Иванчук А.В.
Студент
3 курс,факультет трансферных специальностей УлГУ
Россия, Ульяновск
Бакальская Е.В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры экономики и организации производства УлГУ
Россия, Ульяновск

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ И КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

Аннотация: *В статье исследуется понятие конкурентоспособности, производится поверхностный анализ конкурентоспособности торгового предприятия основных конкурентных преимуществ.*

Ключевые слова: *Конкурентоспособность, рынок, конкуренция, преимущества.*

Ivanchuk A.V.
Student
3 year, faculty of transfer specialties USU
Russia, Ulyanovsk
Bakalskaya EV, candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of Economics and Production Organization of USU
Russia, Ulyanovsk

INVESTIGATION OF THE CONCEPT OF COMPETITIVENESS

Abstract: The article explores the notion of competitiveness, makes a superficial analysis of the competitiveness of the commercial business of the main competitive advantages.

Keywords: Competitiveness, market, competition, advantages.

В настоящее время в условиях конкуренции в России бизнес в сфере обращения становится все более сложным, разноплановым и динамичным. При этом конкурентная среда выступает в роли основного механизма развития экономического процесса. С развитием рыночных отношений руководители торговых предприятий включились в активный поиск путей и методов повышения конкурентности производимых и продаваемых товаров и услуг. Конкуренция побуждает к развитию основной деятельности предприятий и фирм. Их соперничество за потребителя приводит к появлению новых продуктов, к снижению цен, уменьшению издержек производства, улучшению качества продукции, усилению научно-технического прогресса. Таким образом, конкуренция выступает как причина и как следствие, оказывая значительное влияние на хозяйственную деятельность организаций, заставляя стремиться к превосходству над своими конкурентами, т.е. обладать способностью конкурировать.

Проблема конкурентоспособности актуальна, так как носит универсальный и всемирный характер. Ныне она затрагивает практически все страны мира, всех товаропроизводителей. В условиях нарастающего воздействия на национальные экономики научно-технической революции, интеграционных процессов, распространения конкуренции на новые области общественно полезной деятельности и приобретения ею все более острого характера, конкурентоспособность стала всемирным явлением.

В связи с этим, высокая конкурентоспособность является необходимым условием существования любого хозяйствующего субъекта продолжительное время, тем самым определяя стабильный уровень развития всей экономики страны, как на мировом, так и на внутреннем рынке. Целью данной статьи является определение особенностей современного рынка и путей повышения конкурентоспособности торгового предприятия в данной среде.

Конкурентоспособность - понятие сложное, состоящее из множества составляющих, применима как характеристика товара, товаропроизводителей, отраслей, страны в целом. Изучению данного вопроса посвящены работы следующих авторов, так как зарубежных авторов А. Смита, Ф. Котлера, Дж .Амела, Р. Ватермана, Т. Коно, М. Портера, Е.Дихтля, Х. Хершенгена, Р.Т.Паскаля, Т.Петерса, Д Нортона.

По итогу анализа множества определений, сформированных учеными-экспертами в данной сфере, можно определить, что конкурентоспособность торгового предприятия – комплексная характеристика хозяйствующего субъекта на рынке обмена, которая способен приобретать, продвигать и продавать товар (продукт) лучше, чем конкуренты в определенном сегменте рынка. Рассматриваемая категория имеет относительный характер, так как величина изменчивая, и является динамичной, поскольку учитывается по различным показателям в зависимости от времени.

Высокая конкурентоспособность торгового предприятия обусловливается удовлетворенностью и готовностью потребителей повторно приобрести продукцию этой фирмы, отсутствием претензий к предприятию со

стороны общества, акционеров, партнеров, престижностью работы на данном предприятии.

Конкурентоспособность розничного торгового предприятия, будучи многогранным понятием, не только включает качественные и ценовые параметры товаров, но зависит от уровня менеджмента, сложившейся системы управления финансовыми потоками, инвестиционной и инновационной составляющими его деятельности. Кроме того, на конкурентоспособность оказывает влияние конъюнктура, складывающаяся на том или ином рынке, степень конкуренции, испытываемая предприятием со стороны других участников рынка, техническая оснащенность, степень внедрения инноваций, мотивация и квалификация персонала, финансовая устойчивость.

При прочих равных условиях важнейшую роль приобретает маркетинговая составляющая конкурентоспособности предприятия. Маркетинг ориентирован на выявление наиболее значимых потребностей клиентов, учет изменений потребительских предпочтений, оценку перспективности сегментов рынка, разработку и претворение действенных стратегий по повышению конкурентоспособности.

В основе формирования конкурентоспособности торгового предприятия лежит система его конкурентных преимуществ. Специалисты в области менеджмента и маркетинга по-разному трактуют понятие «конкурентные преимущества». Если обобщить, это отличительные качества субъекта или их сочетание, позволяющие одерживать победу над другими субъектами определенной системы в условиях взаимодействия во времени. При разработке и формировании конкурентных преимуществ торговых организаций крайне важным является определить эффективный ассортимент торговых услуг.[55] Ж.-Ж. Ламбен подразделяет конкурентные преимущества на внутренние и внешние. Внешнее конкурентное преимущество в малой степени зависит от предприятия, а внутреннее почти целиком определяется руководством предприятия. Условия внутренней среды предприятия торговли регулируются через систему управления предприятием и включают в себя следующие ключевые факторы успеха:

- местоположение, логистика и технологии;
- ассортимент и товарная политика;
- использование форм реализации товаров на рынке;
- ценовая политика;
- мерчандайзинг;
- организация до- и послепродажного обслуживания;
- организация продвижения товаров на рынке;
- управление персоналом;
- управление финансовыми потоками; инвестирование в масштаб деятельности (торговая площадь, количество торговых точек и достигнутый товарооборот);
- управление информационными потоками.

[55] Бакальская Е.В. О сущности сервисной дифференциации в торговле//Казанская наука. 2014.№8. С.33.

Перечисленные факторы являются основанием выбора стратегии позиционирования предприятия на выбранных целевых сегментах, а основой эффективного использования названных факторов является общая организационная структура управления торговым предприятием и, в частности, роль службы маркетинга во внутриорганизационном взаимодействии.

Использованные источники:

1. Агеева Н.Г. Справочник по конкуренции и конкурентоспособности. /Курган: Изд-во КГУ, 2012 - 121 с.
2. Бакальская Е.В. О сущности сервисной дифференциации в торговле//Казанская наука. 2014. №8.- С.31-33.
3. Парамонова Т. Н. Конкурентоспособность предприятия розничной торговли: учебное пособие / Т. Н. Парамонова, И. Н. Красюк. — М.: КНОРУС, 2013. — 120 с.
4. Портер М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов / Майкл Портер; Пер. с англ. — 4-е изд. — М.: Альпина Паблишер, 2011. — 453 с.
5. Фатхутдинов Р. А. Конкурентоспособность организации в условиях кризиса: экономика, маркетинг, менеджмент. М:. Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2012. — 882 с.

УДК 339.137.2

Нечаева О.А.
студентка
3 курс, Институт экономики и бизнеса
специальность «Экономическая безопасность»
ФГБОУВПО « Ульяновский государственный университет»
Россия, г. Ульяновск
Бакальская Е. В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры экономики и организации производства
ФГБОУВПО «Ульяновский государственный университет»
Россия, г. Ульяновск

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: *В статье раскрывается суть конкуренции, указывается ее значение в рыночной экономике. Раскрыты факторы конкурентоспособности на товарных рынках.*

Ключевые слова: *конкуренция, конкурентноспособность, рыночная экономика, маркетинговый анализ.*

Annotation: *The article reveals the essence of competition, indicates its importance in a market economy. Factors of competitiveness in commodity markets*

are revealed.

Key words: *competition, competitiveness, market economy, marketing analysis.*

Многовековый опыт свидетельствует о том, что конкуренция по своим возможностям подобна атомной энергии. Она может быть как созидательной, если выработаны механизмы управления ею, так и разрушительной, если ей позволить действовать в обществе стихийно, находясь во власти определенных групп, отвергающих значимость нравственных основ общественного устройства. [4, С. 132]

Под конкуренцией понимается прежде всего борьба между предприятиями за рынок сбыта, за «благосклонность» потребителя. В принципе же очевидно, что конкуренцию можно понимать и намного шире. Внимание именно к минусам конкуренции связано с тем, что плюсы ее и так известны «широкой публике» и принимаются ею большей частью как аксиома. Главный и всем известный плюс — конкуренция способствует повышению качества, снижению цены товара и росту товарного разнообразия как такового. В то время как монополия — антоним конкуренции навязывает потребителю свои условия, в результате в монополистической среде имеет место тенденция к снижению качества товара параллельно с ростом цены и к сужению спектра предлагаемых товаров. [2, С. 67]

Рыночная экономика – это система организации национальной экономики, основанная на экономической свободе производителей и потребителей, множественности форм собственности и форм хозяйствования, конкуренции и обеспечивающая саморегулирование воспроизводственного процесса. [3, С. 502]

Конкурентоспособность рассматривается как неотъемлемая часть рыночного механизма, регулирующего при отсутствии монополизма субъектов рыночного хозяйства соперничество и взаимозависимость агентов рынка. В современной экономической литературе стали появляться определения конкурентности регионов, и даже конкурентности отдельных стран. Если говорить о конкурентности в крупном плане, то она отражает пропорции общественного производства.

Кроме того, конкурентность на товарных рынках способствует активизации инновационного производства продукции, большей адаптации её к спросу, повышению качества, минимизации издержек производителей и эксплуатирующих продукцию потребителей, повышению возможности воздействия государства на рыночные процессы. Главной задачей государственного регулирования рыночных процессов с позиции конкурентности является ограничение монополизма на рынке. Нормальной рыночная конкурентность считается, когда на рынке данного товара складывается конъюнктура, при которой там, по оценкам экспертов, функционируют:

— 10 и более фирм;

— 1 фирма не занимает более 31% рынка;

— 2 фирмы не занимают более 44% рынка;

— 3 фирмы не занимают более 54% рынка;

— 4 фирмы не занимают более 63% рынка. [1, С. 58]

Основой предпосылки для оценки активности конкурентной борьбы на данном рынке является наличие действующих имущественно и организационно независимых поставщиков определенных товаров в количестве, достаточном для возникновения конкуренции между ними. Независимыми поставщиками признаются независимые производители данного товара или продавцы товара, произведенного указанным производителем. На рынке также должны действовать имущественно и организационно независимые покупатели в количестве, достаточном для конкуренции между ними и создания необходимого объёма платежеспособного спроса. Конкурентность на рынке не допускает наличия препятствий в отношении возможности для конкурирующих структур в части получения нужного сырья, материалов и комплектующих изделий, а также технологий, информации, трудовых и финансовых ресурсов. Все поставщики продукции на данный товарный рынок с целью создания на этом рынке эффективной конкуренции и недопущения злоупотреблений доминирующим положением должны быть соизмеримыми по объёмам поставок в натуральных показателях поставляемой продукции и характеризоваться наряду с потребителями независимым экономическим поведением при отсутствии сговоров и горизонтальных соглашений.

Если говорить о факторах конкурентных преимуществ применительно к отдельным видам продукции, то они сводятся, в основном, к прогрессивным показателям качества и удобства эксплуатации. В числе таких факторов можно назвать:

— лучшее соотношение цены и качества;

— более современный дизайн;

— лучшая по оформлению и качеству упаковка (очень часто производитель добивается улучшения имиджа товара за счёт изменения внешнего оформления или формы упаковки);

— лучшие условия технического обслуживания и ремонта (включая до— и послепродажное обслуживание);

— условия гарантии (сроки, возможность замены и др.);

— условия эксплуатации и хранения; сроки и условия поставки;

— предусмотренное соблюдение экологических требований при эксплуатации, хранении и утилизации продукции.

В целом, как следует из определений отдельных элементов и факторов конкурентности на товарных рынках, модель такой конкурентности можно охарактеризовать пятью основными признаками:

— наличие достаточно большого числа продавцов и покупателей данного вида продукции;

— однородность реализуемой продукции;

— отсутствие возможности у отдельных продавцов или покупателей влиять на рыночную цену;

— отсутствие препятствий на вход и выход с рынка;

— максимальная информированность продавцов и покупателей о товарах и ценах.

Маркетинговый анализ конкурентности по более конкретным субъектам товарного рынка может быть направлен на такие стороны предпосылок и условий рыночной конкуренции, как:

— разработка и выпуск новых товаров;

— организация работы торгового аппарата продавцов и покупателей;

— организация рекламы и стимулирования сбыта;

— меры по модернизации и усовершенствованию реализуемой продукции;

— рост производительности труда;

— развитая рыночная инфраструктура;

— соотношение цены и качества реализуемых на рынке товаров;

— изменение политики цен;

— логистика (выбор наиболее эффективных каналов товародвижения, ритмичность поставок);

— сокращение издержек обращения;

— изменение кредитной политики;

— изменение условий финансирования сделок по конкурирующим товарам.

Изложенное выше позволяет сделать определённые выводы. Только выход на рынок с конкурентоспособным товаром делает возможным для предприятия выжить в условиях рыночной экономики.

Если понимать это положение в более широком смысле, то можно сказать, что конкуренция обеспечивает рациональное функционирование рыночного механизма и даже в определенной мере способствует регулированию пропорций общественного производства. Таким образом, можно считать, что конкуренция является необходимым и определяющим условием нормального функционирования рыночной экономики. Конкуренция на рынке между производителями товаров и услуг является борьбой за долю рынка, получение максимально возможной прибыли или достижение других конкретных целей. [5, С. 24]

Такая конкуренция прежде всего проявляется в предложении новых, более лучших по качеству товаров, улучшении качества уже выпускаемых изделий, усилении рекламы своей продукции, принятии специальных мер по продвижению этой продукции на рынок и т.п. Конкуренция выступает в качестве силы, обеспечивающей взаимодействие спроса и предложения, одновременно уравновешивающей рыночные цены.

Конкурентоспособность предлагаемой на рынке продукции является центральным моментом при выборе эффективной конкурентной стратегии.

Вырабатывается чуткая реакция на изменение спроса, рост цен и издержек производства и обращения; в известной мере выравнивается норма прибыли и размер заработной платы.

Использованные источники:

1. Бакальская Е.В. Дифференциация в торговле // Казанская наука. -

2012. - №7. - С.57-59.
2. Дегтяров, К.С. Что такое конкуренция? // Современная конкуренция. – 2012. - № 2. – С. 67-73.
3. Егоров, В. К.. Энциклопедия государственного управления в России М.: Просвет, 2008. 571 с.
4. Разу М.Л., Филиппов А.В. Конкуренция как универсальное условие прогресса // Современная конкуренция. – 2007. - № 3. – С. 132-140.
5. Сампиева Л,Д, Тангиева А.С. Конкуренция в условиях рыночной экономики // EUROPEAN RESEARCH. – 2017. - №6 (19). – С. 22-25.

УДК 338

Бакальская Е.В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры экономики и организации производства
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Титова Н.С.
студентка
3 курс, факультет трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет
Россия, г.Ульяновск

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

Аннотация: *В данной статье рассмотрена конкурентоспособность предприятия как экономическая категория. Рассмотрены условия, при которых предприятие имеет возможность функционирования на современном рынке.*

Ключевые слова: *конкурентоспособность предприятия, факторы, методы, экономическая категория, рыночная среда, хозяйствующие субъекты.*

Annotation: *This article describes the competitiveness of the enterprise as an economic category. The conditions under which the company has the ability of functioning in the modern market.*

Key words: *The company's competitiveness,* factors, methods, economic category, market environment, businesses.

Проблема конкурентоспособности стоит наиболее остро не только в России, но и во всем мире. Организации, которые наиболее заинтересованы в эффективности своих результатов, усиливают необходимость увеличения конкурентоспособности выпускаемых продукции, оказываемых услуг и реализации сервиса. Конкурентоспособность в процессе конкурентной борьбы играет важную роль и выступает одним из главных элементов достижения жизнеспособности и развития организаций в рыночной сфере.

Конкурентоспособность организации – это его превосходство по отношению к иным организациям данной сфере внутри государства и за его рубежами [1,с.76].

Регулярная работа над повышением конкурентоспособности является определяющей стратегической задачей для развития всех хозяйствующих субъектов.

Целью данной статьи является рассмотрение конкурентоспособности предприятия как экономической категории.

Данные вопросы были подняты в работах таких ученых как М.Портер, А. Олливье, Е.С. Брулева, в трудах А.А. Томпсона-А.Дж.Стрикленда, Р.А. Фатхутдинову, Е.П. Голубкова и других. Однако несмотря на глубокое изучение данной темы, нет однозначного определения конкурентоспособности предприятия как экономической категории.

Структура иерархии конкурентоспособности предприятия в системе национального хозяйствования приведена на рис.1. [5,с.13].

Рисунок 1 - Иерархия конкурентоспособности предприятия в экономической системе

Только лишь при использовании сопоставления между собой предприятий, как в соотношении конкретного государства, так и в соотношении крупного экономического рынка, под силу раскрыть конкурентоспособность предприятия.

Таким образом, конкурентоспособность предприятия выступает основой эффективного функционирования государства на мировых рынке. Следовательно, базовая задача - повышение и поддержание конкурентоспособности предприятия.

В рамках рыночной экономики возможно выделить ряд условий, при которых предприятию возможно эффективное функционирование:

1. Реакция предприятия на изменение ситуации на рынке должна быть своевременной, последовательной, адекватной. Предприятие должно иметь

возможность самостоятельно формировать реализовывать ценовую, номенклатурную политику.

2. При устойчивом функционировании предприятия на рынке предполагается оптимизация размера предприятия с целью повышения управляемости, мотивации сотрудников и синергетических преимуществ.

3. Необходимость обеспеченности взаимосвязи и преемственности действий и решений на стратегическом, тактическом и оперативном уровнях принятия управленческих решений.

4. Необходимость обратной связи между внешней средой (источник информации) и предприятием, как единой открытой системой.

5. В вопросах управления персоналом необходимо поддерживать позитивную целенаправленную стратегию среди всех сотрудников предприятия.

6. Активная взаимосвязь между собственника и топ-менеджерами с целью развития и эффективного развития предприятия. Важность данного условия заключается в стратегии формирования команды профессионалов, которые будут реализовывать план развития предприятия [4,с.98].

Из вышесказанного следует выделить, что предприятие выступает сложной многофункциональной системой, для изучения которой необходимо применить системный подход.

Преобразование последних лет в сфере социально – экономических отношений, происходящие в Российской Федерации, привели к образованию рыночной экономической системы. Значительные резервы повышения конкурентоспособности организации заложены в совершенствовании стратегического управления данным хозяйствующим субъектом.

В этой связи, в ходе проведения исследований можно четко определить и выделить ряд причин, которые оказывают непосредственное влияние на конкурентоспособность организации, это, прежде всего:

- динамика масштабов долгосрочного спроса;

- технологические новинки – научнотехнические нововведения в методах
изготовления, размер вложений позволяют расширять значение удлинения жизненного цикла товара, что в свою очередь может вызывать существенные изменения в структуре и масштабах организаций, благополучно работающих на рынке;

- маркетинговые инновации;

- динамика лидерства – новый «раунд» конкурентной борьбы: перераспределение ролей и выделение новых основных игроков, наиболее сильных конкурентов, изменение устройства рынка;

- диффузия достижений - в том случае, когда новейшее оборудование становится известной соперникам, поставщикам, дистрибьюторам, покупателям, то снижаются барьеры для вхождения в отрасль;

- динамика эффективности – при возникновении в секторе экономики новых
эффективных масштабов производства, которые сбавят издержки на единицу

продукции, крупные организации могут вынудить другие к стратегиям «фиксированного роста»;

- покупательские предпочтения;

- государственное управление рынка – управление экономическими связями, а также усовершенствование государственной политики;

- рост детерминации – означает уменьшение неопределенности и риска [3,с.101].

Как считает Н.З Сафиуллин, конкурентоспособность – это не постоянная категория, действующая весь период существования предприятия на рынке, а испытывающая на себе постоянное влияние внешней среды, т.е. изменения потребительских предпочтений, действий конкурентов, партнеров по бизнесу, а также многочисленных факторов макро-среды [6,с.104]. Эти обстоятельства требуют регулярной оценки конкурентоспособности предприятия.

Важнейшим свойством конкурентоспособности предприятия является возможность оказать на нее влияние, т.е. возможность управлять конкурентоспособностью предприятия. У предприятия должны быть экономические рычаги воздействия на факторы, которые обеспечивают тот или иной уровень конкурентоспособности.

Такой вывод напрашивается исходя из того, что конкурентоспособность предприятия – это многоаспектное понятие, формируемое комплексом факторов, которые должны не только отражать текущее состояние, но и прогнозировать состояние предприятия в будущем для достижения им стратегических задач, возврата вложенных средств, повышения рыночной стоимости компании.

В.В. Дорофеева рассмотрела в трудах отечественных и зарубежных авторов некоторые трактовки понятия «конкурентоспособность», которые приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Определения понятия «конкурентоспособность» [2,с.18]

Автор	Определение
М. Портер	Конкурентоспособность – это свойство товара, услуги, субъекта рыночных отношений выступать на рынке наравне с присутствующими там аналогичными товарами, услугами или субъектами рыночных отношений
М. Гельваноский	Конкурентоспособность – это обладание свойствами, создающими преимущества для субъекта экономического существования
Р. Ф. Фатхутдинов	Конкурентоспособность – свойство объекта, характеризующееся степенью реального или потенциального удовлетворения конкретной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на данном рынке
П. У. Зулькарпаев Л. Р. Ильясова	Интегральная конкурентоспособность предприятия – это его способность занимать определенную долю рынка продукции и способность увеличить/ уменьшать данную долю
М. Мескон А. Альберт Ф. Хедоури	Выраженная компетентность выражается в том, что фирма делает что-то лучше, чем ее конкуренты, т. е. Сохраняет конкурентоспособность, позволяющую фирме привлекать и сохранять потребителей

Конкурентоспособность организации становится одним из ключевых факторов благополучного формирования бизнес-процессов организации. В связи с этим широкое значение конкурентоспособности организации можно установить как способность к достижению установленных задач в условиях сопротивления, возможность успешной экономической производственной деятельности и ее доходной реализации в ситуации конкурентного рынка [7,с.318].

Таким образом, конкурентоспособность организации имеет в своем распоряжении состоять из некоторых разнообразных составляющих таких, как производственный потенциал, динамический характер, потенциал развития, эффективность финансово-хозяйственной деятельности, конъюнктура рынка и другие не наименее важные составляющие конкурентоспособности организации.

Использованные источники:

1. Березина, В.Ю. Оценка конкурентоспособности предприятия / В.Ю. Березина // Международный научно-исследовательский журнал. 2014. № 6-2 (25). С. 75-77.

2. Дорофеева, В.В. Анализ теоретико-методических подходов к трактовке понятия «конкурентоспособность» и ее оценке / В.В. Дорофеева // Известия Иркутской государственной экономической академии (Байкальский государственный университет экономики и права). 2014. № 3. С. 18.

3. Завальнюк А.В. Конкурентоспособность организации и пути ее повышения / А.В. Завальнюк, Д.И. Шарков, Д.Ю. Лукашук // В сборнике: Актуальные проблемы агропромышленного комплекса. Новосибирский государственный аграрный университет. 2016. С. 100-102.

4. Квасов М.Ю. Конкурентоспособность предприятий в России / М.Ю. Квасов, О.В. Погорелая // В сборнике: Научный поиск: теория и практика альманах. Уфа, 2017. С. 97-99.

5. Комарницкая Е.В. Конкурентоспособность предприятия как категория в системе национального хозяйствования / Е.В. Комарницкая // В сборнике: Маркетинг и маркетинговые исследования: современные научные подходы: научные исследования сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции. НОО «Профессиональная наука». 2016. С. 11-17.

6. Сафиуллин, Н.З. Конкурентные преимущества и конкурентоспособность : Моногр. – Казань / Н.З Сафиуллин. - Изд-во Казанск. ун-та, 2014. - 104 с.

7. Бакальская Е.В.. , Ерофеева Е.А. Неценовые способы повышения конкурентоспособности аптечной сети// Аллея науки. 2017.Т.2.№10.С.317-325

УДК 339.137.22

Самойлова А. И.
студент
2 курс, факультет «Трансфертных специальностей»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Бакальская Е. В., кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономики и организации производства»,
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

КОНКУРЕНЦИЯ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

Аннотация: *в данной статье будут рассмотрена конкуренция между банками, которая стала неотъемлемым фактором развития банка как предприятие.*

Ключевые слова: *конкуренция, банковская конкуренция, конкурентоспособность.*

Abstract: *in this article, we will discuss the competition between banks, which has become an integral factor in the development Bank as an enterprise.*

Keywords: *competition, banking competition and competitiveness.*

Банковский рынок представляет собой сложную многоотраслевую систему, состоящую из множества элементов, которые обеспечивают функционирование существующих банковских услуг. Каждая из этих элементов имеет свою определенную структуру, которая определяется действующими и потенциальными конкурентами, потребителями услуг, поставщиками ресурсов и производителями услуг-заменителей. Благодаря этому банку необходимо разрабатывать не одну, а несколько стратегий.

Под конкуренцией в банковской сфере следует понимать экономический процесс взаимодействия, взаимосвязи и соперничества кредитных организаций, стремящихся создать лучшую возможность реализации своих банковских продуктов и услуг, получения максимальной прибыли и наиболее полного удовлетворения потребностей клиентов [1].

Субъектами банковской конкуренции являются не только коммерческие банки, но небанковские кредитные организации, т. е. ломбарды, лизинговые, факторинговые и форфейтинговые компании, пенсионные фонды, страховые, инвестиционные, венчурные и дилинговые компании, клиринговые палаты, трастовые компании, трансферагенты, депозитарии, регистраторы и др., и нефинансовые организации. Под нефинансовыми организациями понимаются организации, чья основная деятельность не связана с финансовой сферой, но которые оказывают отдельные банковские услуги (почта, промышленные предприятия, торгово-сервисные организации и др.) [2, с. 13].

Сущность банковской конкуренции, как и других организаций, заключается в ее конкурентоспособности.

Многие исследователи определяют конкурентоспособность банка по-

разному. Например, В. М. Мазняк определяет конкурентоспособность коммерческого банка как способность банка комплексно удовлетворять и удерживать имеющихся корпоративных и частных клиентов, а также завоевывать предпочтения новых за счет освоения новых инструментов и регионов [3].

По мнению Л. С. Бадак, конкурентоспособность банка - это его способность отстаивать свои экономические интересы в конкурентных условиях за счет предоставления услуг, соответствующих требованиям клиентов. То есть конкурентоспособность банка - его способность предоставлять потребителю банковских услуг такие продукты, которые бы лучше по сравнению с конкурентами удовлетворяли потребности клиентов в части прибыльности и надежности [4].

Конкуренция в банковском секторе отличается от конкуренции в других секторах, которые состоят в следующем:

- банковские рынки являются рынками дифференцированной олигополии, предоставляющими широкие возможности для кооперации и согласования рыночной политики различных кредитных организаций;
- в банковском деле отсутствует ряд входных барьеров, характерных для многих отраслей, что ведет к относительно большей интенсивности конкуренции в этой сфере;
- конкурентное пространство представлено многочисленными банковскими рынками, на одних из которых банки выступают как продавцы, на других как покупатели и др.

Таким образом, конкуренция является стимулирующим фактором, которая побуждает банковские организации расширить круг своих услуг, улучшать качество продукции и регулировать ее цену .

Использованные источники:

1. Негров, В. П., Радюкова, Я. Ю. Понятие, сущность и особенности банковской конкуренции / В. П. Негров, Я. Ю. Радюкова // - С. 67 – 72.
2. Коробов, Ю. И. Банковская конкуренция на современном этапе / Ю. И. Коробов // Банковское дело. 2010. № 11. - С. 13-16.
3. Мазняк, В. М. Управление банковским продуктом / под ред. В. М. Мазняк - Ростов н/Д., 2007. - 82 с.
4. Бадак, Л. С. Конкурентоспособность коммерческого банка: автореф. дис ... канд. экон. наук: 08.00.10 / Л. С. Бадак. – Иваново: Ивановский гос. ун-т, 2002. – 20 с.
5. Бакальская Е.В. Сфера торговли:сущность дифференциации// Проблемы теории и практики управления.2012. №7-8. С. 135-139м

УДК 339.137.22

Бакальская Е.В.,
кандидат экономических наук, доцент
кафедра «Экономика и организация производства ГОУ ВПО»
Ульяновский Государственный Университет
Россия, г. Ульяновск
Шашлова А.М.
студент
2 курс, факультет «Экономика»
Россия, г. Ульяновск

КОНКУРЕНЦИЯ В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ

Аннотация*: в данной статье рассмотрено понятие «конкурентоспособность» , описание форм конкуренции, конкуренция как экономическая категория, описан пример стремительного изменения конкурентной ситуации, конкурентная борьба и способы решения этой проблемы, в пример приведены цитаты.*

Ключевые слова*: конкурентоспособность продукции , конкуренция, управление конкурентоспособностью , инстинкт самосохранения.*

Abstract*: this article deals with the concept of "competitiveness" , a description of the forms of competition, competition as an economic category, is an example of the rapid changes in the competitive situation, the competition and the ways to solve this problem, in the example above quotation.*

Key words: *competitiveness , competitiveness, competitiveness management, the instinct of self-preservatio.*

Рынок розничной торговли на данный момент насыщен коммерческими предприятиями разных форм и уровней обслуживания. Попасть на этот рынок довольно сложно. Для этого новая система организации продаж должна иметь бесспорные преимущества , по сравнению с теми организациями , которые уже существуют. Конкуренция с каждым разом принимает все более новые формы толкования в нынешний торговле. Все более важной становится проблема между конкурентами , занимающиеся предпринимательской деятельностью. Каждый пытается выжить среди толпы конкурентов. Каждый предприниматель желает развить собственный бизнес и получить наибольшую прибыль от своего предприятия. Это желание должно сопровождаться разумным распределением торгового предприятия, так же обеспечить капитальное вложение и суметь адаптироваться в тенденциях розничной торговли.

Конкурентоспособность продукции – это относительная и обобщенная ха- рактеристика продукции предприятия, выражающая ее выгодные отличия от продукции конкурента по степени удовлетворения потребности и затратам на её удовлетворение

В современном мире нет единого понятия «конкуренция». В повседневном понимании , конкуренция - это борьба между экономическими

субъектами за максимально эффективное использование факторов производства. Каждое предприятие хочет получить наибольшую выгоду. В законодательстве РФ конкуренция определена как, состязательность хозяйствующих субъектов, когда их независимые действия эффективно ограничивают потенциал каждого из них в одностороннем порядке воздействовать на всеобщие условия товарооборота на соответствующем товаром рынке. Данное определение предлагает нам возможность описать конкуренцию как экономическую категорию , сущностью которой являются экономические отношения в соперничестве между определенными хозяйствующими конкурентами. Во время осуществления субъектами предпринимательской деятельности, они приводят в исполнение свои конкурентные действия, которые привлекают покупательский спрос , а он как раз и необходим для получения наибольшей прибыли. Отличительной особенностью конкурентоспособности является выделение товара , как ключевого фактора , с которым связаны проблемы ценовой конкуренции, что требует большого товарного ассортимента. Я считаю , что ключевым фактором можно называть не товар , а именно поведение потребителя. Охарактеризовать можно по структуре чека , ну а после по полученным данным разрабатывать товарный ассортимент. По структуре чека можно оценить ассортимент и ценовую политику. Для того, чтобы адаптироваться в этой деятельности к особенностям спроса необходимо формировать категории товаров, исходя из желаний потребителей. Все товары одной категории удовлетворяют одну и ту же потребность, а индивидуальные предпочтения покупателей направлены на брэнды и разновидности товаров. При таком подходе к группировке товарных категорий, розничный торговец получает возможность удовлетворять потребности индивидуального потребителя, быстрее реагирует на изменения вкусов и желаний, а существующие связи между товарами одной категории представляют наиболее благоприятные возможности для эффективного управления .

Продавец, который по-настоящему разбирается в реакции потребителей на разнообразные характеристики товара, рекламные аргументы цены будет обладать большим преимуществом перед конкурентами. На решение покупателя при выборе товара большое влияние оказывают факторы социального, личного, культурного, психологического и финансового характера. В большинстве случаев это те факторы, которые со стороны продавца не поддаются контролю, но их непременно следует учитывать. Эффективность управления торговыми сетями, в том числе и ассортиментом, непосредственно связана с умением договориться с лучшими поставщиками и производителями, четким выделением своих целевых групп потребителей, выбором наиболее востребованного потребителями формата и товарных групп, оптимальным подбором системы показателей для анализа экономической эффективности категорий и внедрением алгоритмов принятия решений на ее основе, предложением потребителям такого выбора товаров, который наилучшим образом удовлетворит их постоянно изменяющиеся потребности.

В настоящее время российская экономика характеризуется усилением роли торговли в реальном секторе экономике в целом. Капиталоемкость торговли ниже капиталоемкости прочих отраслей экономики , что обуславливают более острую конкурентную борьбу между хозяйствующими субъектами исследуемой отрасли[1,с.64]

Две основные формы конкуренции:

Внутриотраслевая конкуренция — конкуренция между товаропроизводителями одной и той же отрасли, когда предприятия с более высокой, чем средняя, производительностью труда получают дополнительную прибыль, а технически и организационно отсталые предприятия, наоборот, теряют часть индивидуальной стоимости производимых ими товаров и разоряются.

Межотраслевая конкуренция— конкуренция между предприятиями различных отраслей. Она выражается в переливе капиталов отраслей, имеющих низкую норму прибыли, в отрасли с высокой долей прибыли.

В Розничной торговле в начале 2000 годов происходило стремительное изменение конкурентной ситуации. Это было связано с вторжением на российский рынок сетевых операторов. Отечественным операторам приходилось совершенствовать свои ресурсы , а так же вырабатывать стратегии для поддержания конкурентоспособности. В современных рыночных условиях , где так же существует конкуренция достаточно разборчивых потребителей. Завладение конкурентоспособностью в торговле становится важнейшим фактором успеха. Задачи, стоящие перед розничной торговлей на современном этапе, заключаются как в росте товарооборота, так и в повышении уровня обслуживания покупателей на основе дальнейшего более упорядоченного развития розничной торговой и складской сети всех форм собственности и ведомственной принадлежности. Без достаточной сети современных магазинов, холодильников, складов, транспортных средств невозможно дальнейшее развитие товарооборота. Одним из направлений развития розничной торговли является расширение фирменной торговли. Фирменные магазины - одна из самых быстрорастущих форм магазинной торговли.В современной торговле организация обслуживания населения должна находиться на высоком уровне , чтобы попасть на рынок. А вот для того , чтобы на нем удержаться предприятие должно получать такую прибыль , чтобы ее хватало для развития своей деятельности. Для этого требуется проведение маркетинговых исследований для установления правильных цен на свой товар. Постоянное обновление и усовершенствование розничных торговых сетей еще больше обостряет конкуренцию на рынке. Потребитель ,стремясь к реализации своих интересов ,оказывает во многом определяющее влияние на поведение предпринимателей на рынке при заключении сделок , выборе сегмента рынка,организации сбыта и продаже товаров , формировании ассортиментной , ценовой политики.[2,с.112] Каждый экономический субъект пытается стать лучше, старается выиграть конкурентную борьбу. Чтобы выиграть такую борьбу торговцы обязаны улучшать качество торговли, предлагать более выгодные цены , предлагать более качественный товар , а

самое главное продавец должен понимать желания покупателей. В пример можно привести высказывание Дэвида Сарноффа «Конкуренция обеспечивает наилучшее качество продуктов и развивает наихудшие качества людей.» Можно сказать , что конкуренция является естественным отбором для предпринимателей , в результате которого слабый погибает, не выдерживая конкуренции.Райт Миллс рассуждает о свободном предпринимательстве , а именно о том , что в конкуренции побеждает лучший.
Способность сформировать конкурентную среду, а значит, повлиять на развитие торгового обслуживания могут только те торговые субъекты, которые в результате своего роста и инвестиционной привлекательности способны существенно усилить факторы их конкурентного преимущества за счет вложения в торгово-технологический процесс реальных средств . «Конкуренция и взаимопомощь — две стороны проявления инстинкта самосохранения.»Г.Селье

Я думаю , что со временем продавец будет бороться за каждого конкретного покупателя, и чем больше потребителей будет вовлечено в реализацию, тем устойчивей она будет.

Использованные источники:

1. Статья: Бакальская Е.В. О сущности ассортиментной дифференциации в трговле// Казанская наука. 2014.№9. С. 64-66

2.Статья:Костенкова:В.Г. О особенности конкурентной борьбы в розничной торговле.//Вестник Удмуртского университета. 2007 №2.

УДК 33.330.339.13

Бакальская Е. В.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры
"Экономика и организация производства"
Ульяновский государственный университет Россия, г.Ульяновск
Сипатова А.А.
студент 2 курс, факультет «Экономики»
Специальность «Экономическая Безопасность»
Институт экономики и бизнеса Россия, г.Ульяновск

КОНКУРЕНЦИЯ В СФЕРЕ УСЛУГ

Аннотация*: в данной статье рассмотрены виды конкуренции в сфере услуг, развитие сферы услуг, а так же основные способы борьбы с конкуренцией.*

Annotation*: In this article, we consider the types of competition in the service sector, the development of the service sector, as well as the main ways to combat competition.*

Ключевые слова*: Сфера услуг, конкуренция, виды конкуренции.*

Key words*: Services, competition, types of competition.*

В настоящее время в нашей стране все больше развивается сфера услуг. Конечно, этому способствует рост потребностей населения, а так же поддержка малого и среднего бизнеса со стороны государства.

С 2005 года Минэкономразвития России реализует специальную программу по предоставлению субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации в целях оказания государственной поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства на региональном уровне.

В настоящий момент программа реализуется в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 30 января 2014 года № 1605 «О предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства» и ежегодно издаваемыми приказами Минэкономразвития России [2].

По данным Федеральной службы государственной статистики на конец 2016 года в России зафиксировано 1 384 700 индивидуальных предпринимателей, осуществляющих розничную торговлю (кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами) [3].

Исторически разделение экономики на сферы и отрасли обусловлено общественным разделением труда, его специализацией. Основной функцией торговли является доведение товаров от производителей до потребителей. Это реализуется посредством формирования товаропроводящей цепи, неотъемлемым участником которой является торговля. В качестве отраслевого рынка следует рассматривать не только сферу производства, как это происходит в экономической литературе, но и любую другую отрасль экономики, связанную с удовлетворением потребностей людей посредством актов купли-продажи [1, С. 140].

Есть характерные особенности конкуренции в сфере услуг, отличающие её от конкуренции на товарном рынке:

— она не требует значительных затрат, поэтому уровень конкуренции в сфере услуг достаточно высок;

— она может быть ценовой и неценовой.

В основе ценовой конкуренции приняты цены на услуги и с помощью цены можно снизить или повысить уровень конкуренции на рынке услуг.

При неценовой конкуренции за основу принимается показатель качества предоставляемых услуг. С помощью показателя качества можно завоевать конкурентное преимущество в конкурентной борьбе. Однако при неценовой конкуренции не обходится без привлечения дополнительных затрат, которые в основном связаны с оплатой труда высококвалифицированного специалиста [4].

В целом конкуренция в сфере услуг направлена на привлечение клиентов, то есть на увеличение спроса. Для предприятия очень важно оценивать неизвестные возможности конкурентов, предугадывать их действия и анализировать степень конкурентной угрозы. Удается выстоять тем

предприятиям, которые расширяют круг предоставляемых услуг, повышают качество своей работы, что несомненно важно для потребителя, а так же разрабатывают собственную конкурентоспособную стратегию [5]. Среди факторов конкурентоспособности важная роль принадлежит ресурсному и технологическому потенциалу, который включает в себя технический уровень предоставляемых услуг и собственно технологию их оказания.

Так же в сфере услуг можно встретить монополистическую конкуренцию (например, на рынке связи). Но самая распространенная в зависимости от соотношения спроса и предложения – это чистая конкуренция. Одна из главных ее особенностей – большое количество покупателей и продавцов, данную ситуацию можно наблюдать в сфере предоставления парикмахерских услуг.

В зависимости от соотношения спроса и предложения на определенный товар выделяют два типа конкуренции:

— конкуренция покупателей

— конкуренция продавцов

Чем выше степень конкуренции продавцов, тем ниже степень конкуренции покупателей и наоборот. Анализируя ситуацию на рынке, можно заметить, что при пересечении кривых спроса и предложения наступает момент относительного равновесия. Он, в свою очередь, имеет три фазы: кратковременную, среднюю и длинную. При кратковременном равновесии цена определяется спросом, по мере увеличения временного промежутка цена определяется стоимостью, то есть издержками.

Обобщая вышесказанное, можно утверждать, что конкуренция в сфере услуг достаточно частое явление, которое требует от предпринимателей заблаговременного прогнозирования, быстрого реагирования, составления конкурентной политики, постоянного развития для поддержания и увеличения спроса, а так же требуется постоянный мониторинг соответствующего рынка для контроля ситуации на нем.

Литература

1. Бакальская Е.В. Несовершенная конкуренция в торговле// РИСК:Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция.2012.№3.С. 140-143

2. Сведения о поддержке малого и среднего бизнеса URL - http://smb.gov.ru/measuresupport/programs/celved/

3.Статистические данные о количестве предпринимателей URL- http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/retail/#

4. Актуальные проблемы экономики современной России: сборник научных трудов /Под ред. А. А. Оводенко. — СПб.: ГУАП, 2007. — 310 с.: ил.

5.Бондаренко Л. В. «Формирование конкурентных преимуществ в сфере услуг» г. Шахты, 2010

УДК 330

Лутошкина Марина Викторовна,
студентка
2курс, факультет «Экономической безопасности»
Института Экономики и Бизнеса
Ульяновский Государственный Университет
Россия, г. Ульяновск
Научный руководитель: Бакальская Елена Викторовна
Кандидат экономических наук, доцент.

КОНКУРЕНЦИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: *В статье рассмотрены основные направления развития конкуренции в России. Представлены контрольные показатели эффективности «дорожной карты» по развитию конкуренции в РФ.*

Ключевые слова: *конкуренция, план, предприятие, «дорожная карта», рыночная экономика, фактор конкурентоспособности, конкурентная среда.*

Abstract: *In clause the basic directions of development of a competition in Russia are considered. On development of a competition control parameters of efficiency of «motoring map» are presented to the Russian Federation.*

Keywords: *a competition, the plan, the enterprise, «motoring map», market economy, the factor of competitiveness, the competitive environment.*

Современная рыночная экономика представляет собой сложнейший организм, состоящий из огромного количества разнообразных производственных, коммерческих, финансовых и информационных структур, взаимодействующих между собой. В современных отношениях конкуренция между хозяйствующими субъектами становится все жестче, конкуренция создает заинтересованность в совершенствовании экономических ресурсов, их производственных комбинаций, снижении издержек на единицу выпускаемой продукции, научно-техническом обновлении производства. Сегодня важнейшими факторами конкурентоспособности отечественных предприятий становятся высокое качество производства и управления, быстрое обновление ассортимента выпускаемой продукции, поиск новых рыночных ниш, планомерное повышение качества работы предприятия на протяжении всего производственного процесса. Проводимая в стране экономическая реформа непосредственно связана с решением проблемы повышения конкурентоспособности потребительских товаров. При реализации реформы в условиях финансового кризиса отечественному производителю требуются инструменты стратегически ориентированного системного управления конкурентоспособностью своей продукции, чтобы предложить эффективные

средства конкурентной борьбы с иностранными производителями с учетом ситуации на российском и мировом рынке. Как отмечают аналитики Economist Intelligence Unit, Россия отличается от развивающихся рынков других стран — членов БРИК: «Кризис сильно ударил по России не столько из-за падения нефтяных цен в 2009 г., сколько из-за целого ряда факторов: запоздалые антикризисные меры правительства, хромающий инвестиционный климат и плохой менеджмент» [2]. В настоящее время в европейском и мировом со- обществах продолжаются процессы объединения стран, введена единая валюта, осуществляется реальный переход к общей промышленной политики, снятию торговых барьеров. Глобализация производства и торговли, проявляющаяся в мобильности всех составляющих экономического процесса, развитие сотрудничества между производителями, создание системы международного подряда и общих правил поведения на рынке требуют принятия срочных мер, направленных на формирование конкурентоспособной экономики, интегрированной в мировое хозяйство. Именно на- хождение своего места в международном разделении труда, закрепление на определенных рынках — основа стабильного экономического роста России. Очевидно, что в этих условиях нужны совместные усилия государства и товаропроизводителей, направленные на обеспечение конкурентоспособности отечественной экономической системы. И не случайно, что в таких странах, как США, Канада, Южная Корея и других, всегда работавших по законам мировой конкуренции, созданы национальные центры повышения конкурентоспособности, основная задача которых заключается в обеспечении ее роста на основе: формирования промышленной политики, направленной на стимулирование перспективных производств и точечную поддержку предприятий, испытывающих временные трудности; создания условий для внедрения достижений науки и техники; поддерживания инноваций. Поддержка конкуренции гарантируется Конституцией Российской Федерации, является одной из основ конституционного строя Российской Федерации, а также постоянным приоритетом государственной политики. Развитие конкуренции в экономике — это много- аспектная задача, решение которой в значительной степени зависит от эффективности проведения государственной политики по широкому спектру направлений: от макроэкономической политики, создания благоприятного инвестиционного климата, включая развитие финансовой и налоговой системы, снижение административных и инфраструктурных барьеров, до защиты прав граждан и национальной политики. На уровне правительства принят план мероприятий («дорожная карта») «Развитие конкуренции и совершенствование антимонопольной политики». Предметом плана являются направления развития конкуренции, которые, с одной стороны, не охвачены иными «дорожными картами», разрабатываемыми в рамках национальной предпринимательской инициативы, а с другой стороны, имеют специальное, системное и существенное значение для развития конкуренции, а именно: – включение функций по развитию конкуренции в приоритеты деятельности органов исполнительной власти; – внедрение лучших практик развития

конкуренции в субъектах Российской Федерации; – снижение доли государственного сектора в экономике; – развитие конкуренции в инфраструктурных отраслях, включая сферы естественных монополий; – развитие конкуренции при осуществлении закупок; – упрощение деятельности предпринимателей в рамках антимонопольного регулирования; – повышение уровня защиты прав потребителей.[4] В связи с комплексностью задачи необходим динамичный этапный подход к проведению работ по развитию конкуренции и формированию соответствующих мероприятий, который формализуется в виде последовательного развития, уточнения и конкретизации «дорожной карты» с формированием ее обновленных «версий». В «дорожной карте» определяется перечень мероприятий по развитию конкуренции на 2013–2015 годы. Развитие конкуренции включает в себя не толь- ко общесистемные мероприятия, но и отраслевое направление работы, по которому также необходим динамичный этапный подход и регулярное обновление как набора отраслей, требующих развития конкуренции, так и ключевых отраслевых мероприятий. В «дорожной карте» определены первоочередные мероприятия по развитию конкуренции на отдельных отраслевых рынках, реализация которых позволит достичь улучшений в качестве жизни граждан России за краткосрочный период. Разработанные меры охватывают рынки лекарственных препаратов, медицинских услуг, авиаперевозок, услуг связи, услуг дошкольного образования, нефтепродуктов. В «дорожной карте» устанавливается принцип развертывания работы по развитию конкуренции, который предусматривает формирование перечня приоритетных отраслей и системных мероприятий на регулярной основ [2]. Реализация «дорожной карты» приведет к достижению следующих контрольных показателей эффективности, определенных в таблице 1 (показатель раз- вития конкурентной среды на рынках товаров и услуг в табл. 1 рассчитывается на основе составляющих индекса PMR (product market regulation), данные Организации экономического сотрудничества и развития). Учитывает три ключевых фактора — участие государственного сектора в экономике, регулирование рынков (ценовое и неценовое регулирование ключевых отраслей), барьеры для конкуренции (наличие картелей, вертикально и горизонтально интегрированных компаний в отрасли, административные барьеры) [2]. В стране имеются уникальные передовые технологии в ряде секторов промышленности, которые опираются на достижения отечественной фундаментальной и прикладной науки. Сосредоточены они прежде всего в авиакосмической и атомной промышленности, судостроении, производстве лазер- ной техники и средств информатики, картографии и геодезии. Так, по мнению ряда экспертов в случае успешной «раскрутки» более 3 тысяч имеющихся в стране подобных технологий можно повысить долю России на мировом рынке наукоемкой технологии с нынешних 0,3 до 10–12%, а это только по экспорту дало бы до 140–180 млрд. долл. США в год.

Таблица 1. – Контрольные показатели эффективности «дорожной карты» по развитию конкуренции в РФ

Наименование контрольного показателя	**Текущее значение**	**2014 год**	**2018 год**
Общие показатели «дорожной карты»			
1. Показатель развития конкурентной среды на рынках товаров,услуг (на основе методики расчета индекса PMR ОЭСР):			
целевое значение индекса развития конкурентной среды на рын- ках товаров и услуг для Российской Федерации;	3,6	2,7	2,0
рейтинг Российской Федерации по индексу развития конкурент- ной среды на рынках товаров и услуг	38	32	22
2. Количество новых предприятий на 1000 чел. (Newbusinessdensity), штук	2,6	3,9	5,2
3. Оценка состояния конкурентной среды — доля хозяйствующих субъектов от общего числа опрошенных, считающих, что состояние конкурентной среды улучшилось за истекший год, процентов	24	35	51

Список литературы:

1. Колотовкин А.В. Оценка конкурентоспособности текстильных предприятий. Учебное пособие. Изд. Архитектура. – М.: – 2010.– 95 с.
2. План мероприятий («дорожная карта») «Развитие конкуренции и совершенствование антимонопольной политики» (утв. распоряжением Правительства РФ от 28 декабря 2012 г. N 2579-р).
3. Система ГАРАНТ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://gov.garant.ru/
4. Бакальская Е.В. Дифференциация в торговле// Казанская наука. 2012. №7. С.57-59

УДК 330

Бессчетнова Серафима Сергеевна,
студентка
2 курс, факультет «Экономическая безопасность»
Институт экономики и бизнеса
Ульяновский Государственный Университет
Россия, г.Ульяновск
Научный руководитель: Бакальская Елена Викторовна
Кандидат экономических наук, доцент

КОНКУРЕНЦИЯ И МОНОПОЛИЯ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению понятия «конкуренция». В данной статье будут рассмотрены основные условия возникновения конкуренции. Понятие монополии. Как государство старается противостоять монополизму.*

Ключевые слова : *конкуренция, монополистическая конкуренция, олигополистическая конкуренция, антипод конкуренции, антимнопольное законодательство*

Annotation: *The article is devoted to the concept of "competition". In this article, the main conditions for the emergence of competition will be considered. The concept of monopoly. How the state tries to resist monopolism.*

Key words: *competition, monopolistic competition, oligopolistic competition, antithesis of competition, anti-monopoly legislation*

Если рассматривать эти понятия в широком смысле, то «конкуренция» — это соревнование между различными лицами в достижении одной и той же цели. В предпринимательской же деятельности конкуренция означает состязательность хозяйствующих субъектов, когда их самостоятельные действия эффективно ограничивают возможность каждого из них односторонне воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке.

Выделяют три основных условия возникновения конкуренции:

- Полная экономическая обособленность товаропроизводителя
- Полная зависимость товаропроизводителя от конъюнктуры рынка
- Противостояние всем другим товаропроизводителям в борьбе за покупательский спрос

Из всего вышесказанного можно выделить черты конкуренции. Они бывают позитивными и включают в себя:

- Снижение затрат
- Ограничение возможности возникновения монополий, которые , контролируя основную часть производства или сбыта определенного товара , могут взвинчивать цены , снижать качество итд
- Создание возможности выбора для потребителя
- Формирование условий для гибкого реагирования экономики на изменение обстановки
- Стимулирование внедрения технических достижений в производство , улучшения качества продукции

А так же и негативными:

- Постоянное разорение многих товаропроизводителей
- Отвлечение неоправданно больших средств на рекламу
- Использование нечестных методов борьбы
- Чрезмерная эксплуатация ресурсов
- Экологические нарушения

Конкуренция бывает совершенной и несовершенной. Последнюю же подразделяют на три типа: монополистическая конкуренция, олигополия, чистая монополия.

1. При монополистической конкуренции на рынке продолжает оставаться большое количество продавцов и покупателей. Но возникает новое явление — дифференциация продукта, т. е. наличие у продукта таких свойств, которые

отличают его от аналогичных товаров конкурентов. Такими свойствами являются: высокое качество продукта, красивая упаковка, хорошие условия продажи, выгодное месторасположение магазина, высокий уровень сервиса и т. п.

Имея такие преимущества, владелец дифференцированного продукта в определенной степени становится монополистом и приобретает возможность влиять на цену. Но так как объем продаж каждого продавца относительно невелик, то фирм-монополистов достаточно много и каждая из них имеет ограниченный контроль над рыночной ценой — в этом отличительная черта монополистической конкуренции.

2. Олигополистическая конкуренция представлена таким рынком, на котором доминирует несколько фирм (греч. oligos — немногий, poleo — продать). Для нее характерно наличие либо однородной либо дифференцированной продукции, а главная черта — установление цен по принципу лидерства. Этот принцип предполагает, что большинство фирм стремится установить примерно такую же цену, как наиболее сильная на этом рынке фирма.

Явлением, обратным олигополии, является олигополия, когда на рынке действует несколько не продавцов, а покупателей.

3. Чистая монополия существует на рынке в том случае, если на нем действует только один продавец, у которого нет конкурентов. Ее особенность в том, что продавец может изменить цену в очень широких пределах, а максимально высокая цена ограничивается только платежеспособным спросом. Случается, что на рынке существует только один покупатель. Такое явление называется монополией (один покупаю).

Антиподом конкуренции выступает монополия. Монополией принято называть, прежде всего, исключительное положение хозяйствующего субъекта на рынке, при котором он сосредоточивает в своих руках значительную часть производства и сбыта определенного товара. Если говорить проще, то это – продаю один. Разновидность монополии — особое поведение господствующего на рынке субъекта и использование им доминирующего положения в своих интересах. Монополией, безусловно, считается исключительное право на определенную деятельность, которое государство предоставляет одному или нескольким субъектам.

Если рассматривать с экономической точки зрения , то можно выделить несколько типов монополии. Когда предприятие впервые предложит потребителям совершенно новую продукцию, оно станет временной монополией. Некоторые виды деятельности традиционно осуществляются только государством в лице его органов и предприятий. Например, в России существует государственная монополия на эмиссию наличных денег, экспорт необработанных алмазов. Особое состояние товарного рынка, когда именно в силу отсутствия конкуренции потребители могут приобретать услуги по более низким ценам, называют естественной монополией. Участники конкурентных отношений в антимонопольном законодательстве не подчиняются традиционной гражданско-правовой классификации на граждан и юридических лиц. Хозяйствующие субъекты (а именно такая терминология

присуща антимонопольному законодательству) определяются, в первую очередь, с позиции ведения ими согласованной экономической политики. Поэтому единым хозяйствующим субъектом могут быть признаны несколько организаций, которые владеют акциями в уставном капитале друг друга, или несколько совершенно независимых компаний, которые заключили между собой договор о сотрудничестве и действуют в едином экономическом интересе, монопольно завышая цены на свои товары.
К хозяйствующим субъектам на товарных рынках относятся индивидуальные предприниматели, некоммерческие организации, осуществляющие предпринимательскую деятельность (за исключением сельскохозяйственных кооперативов), и, конечно же, российские и иностранные коммерческие организации, а также их объединения. Антимонопольное законодательство признает хозяйствующим субъектом и «группу лиц». Это может быть холдинг, финансово-промышленная группа и другие объединения организаций, которые не обладают гражданско-правовой правосубъектностью.

Но как и в любой деятельности ничего идеального не бывает. Поэтому сейчас мы поговорим об недобросовестной конкуренции.

Недобросовестная конкуренция на товарных рынках — это неправомерные действия хозяйствующих субъектов, направленные на приобретение преимуществ в предпринимательской деятельности.
Можно выделить несколько основных форм недобросовестной конкуренции.
Во-первых, это распространение сведений о конкуренте и его продукции. Например, распространение ложных, неточных или искаженных сведений, способных причинить убытки другому хозяйствующего субъекту либо нанести ущерб его деловой репутации; ввести потребителей в заблуждение относительно характера , способа, места изготовления, потребительских свойств, качества, количества товара или его изготовителей. То же касается некорректного сравнения хозяйствующим субъектом производимых или реализуемых товаров с товарами конкурентов.[3.С.57-59]
Во-вторых, недобросовестной конкуренцией является экономический и промышленный шпионаж, т. е. получение, использование, разглашение информации, составляющей коммерческую, служебную тайну и охраняемую законом тайну.
В-третьих, к недобросовестной конкуренции относятся незаконное приобретение и использование прав на средства индивидуализации юридического лица, его продукции, выполняемых работ или оказываемых услуг. На практике чаще всего именно по этому основанию хозяйствующие субъекты привлекаются к ответственности за недобросовестную конкуренцию.

Учитывая это, государство старается противостоять монополизму, поощряя конкуренцию. Важнейшим средством для этого служит антимонопольное законодательство, т. е. пакет законов, который является средством поддержания государством равновесия между конкуренцией и монополией.
Начало антимонопольному законодательству было положено в США в 1880 г.

Современное антимонопольное законодательство имеет два направления: контроль за ценами и контроль за слиянием компаний.
В России в 1991 г. принят Закон «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках» и создан Государственный комитет по антимонопольной политике (ГКАП). Однако Закон несовершенен и используется он недостаточно

Использованные источники:

1. Хозяйственное право - Предпринимательское право /О.А. Беляева
2. Гукасьян Г/ Экономическая теория/2009 Н.
3. Бакальская Е.В. Дифференциация в торговле// Казанская наука. 2012. №7.С.57-59

Калинкина О.Е.
студент
2 курс, факультет «Трансфертных специальностей»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Бакальская Е. В., кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономики и организации производства»,
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

КОНКУРЕНЦИЯ И СТРАТЕГИИ КОНКУРЕНЦИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Аннотация: *в данной статье раскрыто понятие конкуренции, изучены характерные особенности и признаки экономического спада, рассмотрены типы и роли конкуренции, а также дана оценка изменению стратегического поведения организаций под влиянием экономического кризиса.*

Ключевые слова: *конкуренция, спрос, стратегии конкуренции, экономический кризис.*

Abstract: *in this article the concept of competition, studied the characteristic features and signs of economic slowdown, the types and role of competition, and also assesses the changing strategic behaviour of organisations is influenced by the economic crisis.*

Keywords: *competition, demand, competitive strategy, economic crisis.*

Конкуренция является одним из важнейших понятий в рыночной экономике. Конкуренция представляет собой неотъемлемую часть в деятельности любой организации, в связи с чем каждому руководителю необходимо знать закономерности, законы, а также основные правила в этой сфере.

Конкуренция-часть рыночного механизма, обеспечивающая взаимодействие субъектов рынка в процессе производства, купли и продажи товаров и услуг.

Появление понятия конкуренции можно связывать с появлением экономических субъектов, которые осуществляли похожую экономическую деятельность, что повлекло за собой борьбу за «клиентов». [1, С. 57]

Конкуренцию можно рассматривать с разных точек зрения:

• как величину соперничества на рынке;

• как элемент регулирования рыночных отношений;

• как фактор определения типа отраслевого рынка.

Можно выделить следующие роли конкуренции в рыночной экономик:

• обеспечение гибкого приспособления к потребностям рынка;

• контроль результатов деятельности производителей;

• движение экономического прогресса;

• сопоставление результатов труда с рыночными;

• саморегулирование экономики посредством цен.

Знание конкурентной структуры рынков является необходимым для каждой компании, ведь она определяет большинство аспектов ее деятельности, а также те правила, по которым ей предстоит играть и исходя из которых она будет добиваться преимущества на рынке. Изучение конкурентов и конкуренции является одним из важнейших факторов, позволяющих компании стать лидером в отрасли и занять лучшие позиции на рынке. Именно к этому и стремится каждая компания. Для эффективного менеджмента необходимо знать некоторые теоретические основы конкуренции и конкурентных стратегий, которые при практическом применении помогут реализовать цели и задачи, поставленные руководством предприятия или организации.

Можно выделить четыре основных типа рыночных структур или моделей рынка, которые представлены ниже в порядке убывания уровня конкуренции:

1) совершенную (чистую) конкуренцию;

2) монополистическую конкуренцию;

3) олигополию;

4) чистую (абсолютную) монополию.

Каждый из этих типов конкуренции обладает своими неповторимыми особенностями и является характерной для тех или иных рынков. Последние три типа можно объединить общим названием – «несовершенная конкуренция». Иногда бывает сложно отнести отрасль к какой-либо одной конкуренции, поскольку представленные типы являются идеальными, а на практике могут смешиваться, при этом в большей части относясь к какому-либо одному типу. Но все же следует отметить важность классификации своей компании в процессе анализа рынка и конкурентов. В зависимости от того, в какой рыночной структуре функционирует фирма, менеджменту приходится строить определенные планы, выбирать стратегии, средства, методы действия на рынке. Поэтому не следует пренебрегать такой, казалось бы,

незначительной частью анализа ситуации, как определение типа рыночной структуры, в условиях которой действует компания.

Волна глобального экономического кризиса в большой степени влияет на маркетинговую деятельность в конкурентной среде. Если в стабильных условиях развития экономики маркетинговые конкурентные стратегии основываются на завоевании новых рынков и потребителей, то в условиях кризиса направления деятельности данных стратегий изменяются в сторону развития товара и сохранения позиций на рынке.

Характерные особенности и признаки экономического спада:

• снижение показателей роста спроса;

• повышение требовательности потребителей;

• ограничение производственных мощностей;

• вытеснение слабых сегментов рынка

Вследствие резкого падения спроса на большинстве рынков и отраслей в условиях глобального экономического кризиса, предприятиям необходимо принимать максимально эффективные управленческие решения. Таким образом, подход к разработке данных стратегий в условиях кризиса значительно изменяется. Если в докризисное время производители не придерживались строгих планов, а основным вектором развития являлась стратегия оптимальных издержек, то в сложившихся условиях кризиса такое поведение больше не приносит плодов. А потому необходим новый подход, который будет охватывать все особенности процесса экономического спада.

Для обеспечения высоких показателей конкурентоспособности предприятия необходимо системное воздействие на объект управления. Процесс управления конкурентоспособностью предполагает определение целей системы и рамок ее функционирования, формирование задач системы и разработку регламентов развития и совершенствования. Цель данного управления заключается в повышении эффективности деятельности предприятия на основе разработки механизма комплексной оценки и обоснованности всех управленческих решений.

Проблема конкурентоспособности и выбора стратегий в данной отрасли колоссально важна для экономики любой страны, а особенно, если эта страна активно борется с процессами глобального экономического кризиса.

Использованные источники

1. Бакальская Е. В. Дифференциация в торговле // Казанская наука. 2012. N 7. С. 57-59.

УДК 338.47

Алеев Р.Р.
студент
3 курс, факультет трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Бакальская Е.В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры экономики и организации производства
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

КОНКУРЕНЦИЯ НА АВТОМОБИЛЬНОМ РЫНКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: *В данной статье рассматривается анализ ситуации, сложившейся на российском автомобильном рынке в результате конкурентной борьбы в условиях сложной экономической ситуации. Особое внимание уделяется причинам ухода некоторых иностранных автопроизводителей из России. Выделяются тенденции на оживление внутреннего спроса и рост экспорта отечественных автомобилей. Даётся прогноз о возможных перспективах развития автомобильной отрасли и рынка в целом.*

Ключевые слова: *конкуренция, автомобильный рынок, экономическая нестабильность, снижение спроса, автопроизводители.*

Aleev R.R.
student
3 year, faculty of transfer specialties
Ulyanovsk State University
Russia, Ulyanovsk
Bakalskaya E.V., candidate of economic sciences, associate professor

Associate Professor of the Department of Economics and Organization of Production
Ulyanovsk State University
Russia, Ulyanovsk

COMPETITION IN THE AUTOMOTIVE MARKET IN MODERN CONDITIONS

Annotation: *In this article, we analyze the situation that has developed in the Russian automotive market as a result of competitive struggle in a difficult economic situation. Particular attention is paid to the reasons for the departure of some foreign automakers from Russia. Tendencies are emerging for the revival of domestic demand and the growth of exports of domestic cars. A forecast is given about the possible prospects for the development of the automotive industry and the market as a whole.*

Key words: *competition, automobile market, economic instability, demand reduction, automakers.*

Исследование конкурентной борьбы на автомобильном рынке – это важная часть изучения экономики страны в целом. А в современных условиях экономической нестабильности ситуация в данной отрасли стремительно изменяется.

При этом нужно учитывать, что «традиционно, под отраслью понимается совокупность фирм, производящих продукты на базе схожих ресурсов, аналогичных технологий и выполняющих определенную функцию в экономике» [1, с. 498].

Анализируя ситуацию за последние несколько лет, можно увидеть изменения, которые произошли на автомобильном рынке. В начале 2014 года автоэксперты остерегались давать какие-либо прогнозы в долгосрочной перспективе и даже на весь год. Они уточняли, что нужно внимательно анализировать рыночные тенденции из-за сложной политической ситуации. Значимыми для автомобильного рынка стали: неопределённость геополитической ситуации, ослабление курса рубля, а, следовательно, повышение цен на автомобили и ставок по автокредитам. Всё это существенно повлияло на изменение рыночной ситуации в данном сегменте, обострив тем самым борьбу между автопроизводителями.

В целом динамика рыночных изменений в 2014 г. состоит из 3-х этапов: затухание рынка в 1-м квартале из-за завершения программы льготного автокредитования; падение продаж в середине года из-за неопределённости, связанной с введением санкций и ухудшением политических отношений с рядом стран; бурный спрос на новые автомобили в 4-м квартале 2014 г. на фоне обесценения рубля и ожидаемого повышения цен. В целом же, по результатам 2014 г. продажи только легковых автомобилей уменьшились на 10%.

Затем, подтверждая негативные прогнозы экспертов, в 2015 г. автомобильный рынок продолжил спад и возможно достиг своего дна. В целом, в 2015 г., да и в 2016 г. не было предпосылок для роста, остались незаконченными процессы оптимизации рынка. Наибольший спад продаж на российском рынке произошёл у тех автомобильных марок, которые не имеют производств на территории России, у таких как Honda, Suzuki и некоторых других импортёров.

Вследствие этого отдельные зарубежные автопроизводители в новых условиях оказались неконкурентоспособными и решили уйти из России. Вслед за этим последовали массовые сокращения рабочих мест в данной отрасли и возникла напряжённая ситуация на рынке.

Одним из первых, в марте 2015 г. об уходе с российского рынка объявил американский автогигант General Motors. После этого калининградский завод «Автотор», на котором трудились около 3000 человек, был вынужден приостановить работу около 50 % своих производственных мощностей, что в свою очередь повлекло массовое увольнение работников. И уже в мае 2015 г.

производство автомобилей с этого завода было частично перенесено в Белоруссию, что также не сказалось положительно ни на автомобильной отрасли, ни на российской экономике в целом.

Также, решение о приостановлении поставки своих автомобилей в Российскую Федерацию в марте 2015 года также принял южнокорейский автопроизводитель SsangYong Motor Company. Одной из главных причин этому послужило резкое падение курса рубля, оказавшее существенное влияние на уменьшение спроса на автомобили данной компании.

Затем, нестабильность экономической ситуации также вынудила компанию BMW в мае 2015 г. отложить вопрос о строительстве сборочного завода полного цикла на территории России до лучших времён. А в сентябре 2015 г. Honda объявила о приостановлении экспорта своих автомобилей в Российскую Федерацию, включая премиальный суббренд Acura, мотоциклы и силовую технику.

Но, при этом, данные действия зарубежных автопроизводителей могут положительно сказаться, и уже отчасти сказываются, на отечественной автомобильной промышленности, так как российские производители будут вынуждены становиться более эффективными и конкурентоспособными для успешной борьбы в более сложных условиях. Также нужно учесть, что слабый курс национальной валюты открывает более широкие возможности для экспорта отечественных автомобилей.

Так, в 2016 г. Германия стала вторым экспортным рынком для АвтоВАЗа, а в феврале 2017 года на немецкий рынок была выведена уже четвертая модель российского автопроизводителя – Lada Vesta.

С декабря 2017 г. в Германии начались официальные продажи пятидверной модели «Лады 4х4». А в следующем году на немецкий рынок должна выйти «Лада Веста» с кузовом универсал [2].

Впрочем, в скором времени возможно возвращение многих иностранных автопроизводителей на российский рынок. Так, уже в январе 2017 г. были возобновлены продажи автомобилей SsangYong в России, и рассматривается возможность возобновления производства автомобилей корейского бренда во Владивостоке. А возвращение таких автомобилей как Chevrolet и Opel всё ещё остаётся под вопросом.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что, учитывая некоторую стабилизацию ситуации на рынке, многие автопроизводители на данном этапе могут найти возможности для приспособления к сложившимся условиям. При этом сам автомобильный рынок остается высококонкурентным, что создаёт проблемы, и для отечественной, и для зарубежной автомобильной промышленности, но стимулирует ее совершенствование и развитие.

Использованные источники:

1. Бакальская Е.В. Взаимодействие производства и торговли в контексте рынка // Аллея Науки. – 2017. – № 10. – Т. 1. – С. 497-500.

2. Пятидверную версию «Нивы» начали продавать в Германии. URL: http://wroom.ru/news/7034 (дата обращения: 22.12.2017).

УДК 33.330.339.13

Бакальская Е.В.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры
"Экономика и организация производства"
Ульяновский государственный университет Россия, г.Ульяновск
Сипатова А.А.
студент 2 курс, факультет «Экономики»
Специальность «Экономическая Безопасность»
Институт экономики и бизнеса Россия, г.Ульяновск

КОНКУРЕНЦИЯ НА РЫНКЕ ТРУДА

Аннотация: *в данной статье рассмотрены особенности рынка труда, а так же связанные с ними проблемы, явление конкуренции в данной сфере, показатели численности занятых и безработных. А так же указаны основные группы людей, которые наиболее остро ощущают явление конкуренции на рынке труда.*

Ключевые слова: *конкуренция, рынок труда, безработица.*

Annotation: *in this article features of the labor market, as well as related problems, the phenomenon of competition in this sphere, indicators of the number of employed and unemployed are considered. As well as the main groups of people who are most acutely aware of the phenomenon of competition in the labor market.*

Key words: *competition, labor market, unemployment*

Сфера, где происходит предложение каких-либо ресурсов и формируется спрос на них, называется рынком. Товаром может выступать что угодно, поэтому различают отличные друг от друга рынки. Рынок труда – одна из особенных структур, так как на нем продается и покупается не просто товар, а рабочая сила, которая неотделима от носителя – человека [3]. В результате этого данная экономическая категория обладает целым рядом особенностей в своем функционировании. Каждый человек наделен собственным набором трудовых качеств и знаний, соответственно будет возникать и конкуренция на рынке труда между людьми за право получения лучших условий занятости.

Одной из главных особенностей рынка труда является установление цены на труд, которое называется «заработанная плата». Данный рынок – очень динамичная структура, это связано с постоянным изменением спроса на потребность в той или иной рабочей силе, которая, в свою очередь, зависит от технологического, научного, технического и других видов развития.

Стоит заметить, что рынок труда дифференцирован по отраслям. В связи с постоянным развитием некоторые отрасли или перестали существовать, или теперь имеют малую значимость в экономике, соответственно у них снижен спрос на трудовые ресурсы, а развивающиеся наоборот нуждаются в высококвалифицированных кадрах. Основными

условиями успешного функционирования любой торговой организации являются: привлечение покупателя и его удержание [1]. На сегодняшний день быстрыми темпами развивается сфера IT-технологий, а вместе с ней набирают популярность такие профессии как программист, техник-инженер компьютерной техники, специалист компьютерной безопасности.

Но, несмотря на постоянное развитие различных отраслей, в нашей стране довольно большое количество безработных. По данным Федеральной службы государственной статистики численность безработных по субъектам Российской Федерации, в среднем за год составила 4 243 500 человек, что составляет примерно 3% в структуре населения страны. А численность занятых в среднем за год составила 72 392 600 человек [2].

В число безработных в основном входят люди старших возрастных категорий, женщины с маленькими детьми, работники узких специальностей, инвалиды, а так же люди с небольшим опытом работы, чаще всего это студенты и выпускники ВУЗов.

Факторов, влияющих на уровень безработицы в данной сфере, безусловно, много. Это и демографическое положение страны, и региональная структура рабочей силы, и культурные традиции, а так же колебания заработной и т.д. Лица с высшим образованием имеют более высокие шансы на трудоустройство, т.к. работодатели считают их более квалифицированными.

Стоит заметить, что человек по своей натуре избирателен, ему свойственно сравнивать, оценивать, выбирать условия труда. Это еще одна особенность рынка труда. Вместе с ней возникают такие проблемы как затянувшаяся безработица, наличие невостребованных рабочих мест, не достижение равновесия между спросом и предложением.

Ежегодно высшие учебные заведения нашей страны выпускают дипломированных специалистов различных отраслей, но, к сожаление, далеко не все из них находят свое рабочее место, тем самым количество безработных в стране резко возрастает.

Государство признает данную проблему и не остается в стороне. Основной целью является достижение полной занятости населения. Организуется политика социальной поддержки безработных, а так же осуществляется помощь в поиске работы, которую предоставляет центр занятости населения [4]. Так же государством проводится согласование демографической, социальной, денежно-кредитной политики, для установления равновесия на рынке труда. Оказывается стимулирование деятельности частных служб. Организуются мероприятия по созданию дополнительных рабочих мест. Формируются специализированные службы по переподготовке и переквалификации кадров.

Подводя итог вышесказанного, конкуренция на рынке труда представляет собой довольно серьезную проблему, которая обусловлена спецификой предоставляемого товара, уровнем безработицы, уровнем развития страны и многими другими причинами. Для решения данной

проблемы необходимо вмешательство государства, т.к. только оно способно качественно повлиять на ситуацию в стране**.**

Литература

1. Бакальская Е.В. Ценовые способы повышения конкурентоспособности//Аллея науки. 2017.Т.4.№9. С. 487-493

2. Статистические данные о численности занятого и безработного населения URL - http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour_force/#

3. Энциклопедия по экономике. Конкуренция на рынке труда URL - http://economy-ru.info/info/169059/

4. Капканщиков Сергей Геннадьевич. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : КноРус , 2016. - 406 с.

УДК 339.137.22

Починова М.А.,
студент
2 курс, факультет «Трансфертных специальностей»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Бакальская Е. В., кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Экономики и организации производства»,
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

КОНКУРЕНЦИЯ ТРАДИЦИОННОГО И ЭЛЕКТРОННОГО РЫНКА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: *в данной статье будут рассмотрены традиционный и электронный вид рынка. Выведены их особенности и проблемы развития, а также их конкуренция в современной экономике.*

Ключевые слова: *традиционный рынок, электронный рынок, конкуренция*

Abstract: *in this article, we will discuss traditional and electronic market. Withdrawn their features and problems of development, as well as their competition in the modern economy.*

Keywords: *traditional market, electronic market, competition*

Современная экономика представляет собой сложнейшую систему, состоящий из множества разнообразных производственных, коммерческих, финансовых и информационных структур, взаимодействующих между собой.

Развитие и совершенствование информационных технологий, сети Интернет и взаимодействие с экономическими стандартами образовали электронную коммерцию.

Существует множество трактовок этого термина, однако под этим понятием принято понимать особую форму бизнеса, реализующейся в значительной степени посредством внедрения информационных технологий в процессы производства, продаж и распределения товаров и услуг[1, с. 58].

Сегодня Интернет занимает особое место в обществе и является прототипом глобальной информационной инфраструктуры нового типа, который оказывает существенное влияние на развитие национальной и мировой экономики.

Многие фирмы, переходя на электронную коммерцию, сталкиваются с такой проблемой, как правильность ее использования как инструмента развития своей деятельности. И вопрос состоит не только в нужности его использования, но и в финансовой обеспеченности этой деятельности, наличие специалистов в этой сфере. Поэтому многие кампании отдают предпочтение традиционному ведению бизнеса, т.к. это более известный способ ведения.

Проведем несколько отличий традиционного и электронного бизнеса.

1) Электронный рынок характеризуется более совершенной конкуренцией, чем традиционный. Т.к. на электронном рынке много продавцов и покупателей, малый барьеров для выхода новых участников и все участники имеют свободный доступ к информации.

2) Покупатели на электронном рынке отличаются от покупателей на традиционных рынках. Это объясняется тем, что доступ в Интернет связан с приобретением оборудования и наличием определенного уровня образования, пользователей Интернет характеризует в среднем более высокий уровень доходов и образования, чем среднего покупателя на реальном рынке.

3) Электронный бизнес позволяет существенно снизить накладные расходы за счет уменьшения запасов, т.к. производство продукции начинается после получения заказа от клиента.

Однако несмотря на эти отличия электронный рынок имеет ряд нюансов, которые тормозят его развитие. Как традиционному, так и электронному бизнесу для развития свой деятельности необходим маркетинговый план, умение представлять услуги и товары на рынке, разрабатывать рекламные стратегии, поддерживать связь с покупателями и т.п.

Многие Интернет-кампании продают свой товар дешевле, чем в реальных магазинах, что приводит к ее убыткам. Сложность состоит в том, что с небольшого объема продаж трудно получить оптовую скидку.

Проблемой развития является некачественный сервис сетевого рынка. Объясняется это тем, что Интернет-кампании не рассматривают перспективные направления развития своего дела в соответствии с потребительскими нуждами. Также еще одной причиной сдерживания развития находится в неквалифицированном менеджменте. И сейчас многие из менеджеров интернет-магазинов – это бывшие программисты. Характерные особенности таких магазинов – неудобная навигация, проблемы в разделах, не имеющих отношения к компьютерной сфере. Это существенно снижает шанс успеха, по причине того, что среднестатистический пользователь нуждается в понятном интерфейсе [2, с. 26].

Важным преимуществом электронного рынка является наличия трех основных факторов – цена, время и прямое взаимодействие продавца и покупателя. Взаимодействие этих факторов может существенно повлиять на развитие электронного бизнеса.

Поэтому для успеха в электронном бизнесе кампании необходимо использовать многоканальную систему сбыта, вести правильную стратегию ведения бизнеса и учитывать интересы потребителей. Также не менее важно определить эффективный набор технических характеристик, что позволит, с одной стороны, привлечь больше новых покупателей и удержать имеющихся, с другой стороны – осуществить данный процесс с наименьшими затратами[3, с. 449].

Сейчас электронная коммерция активно развивается, постепенно затемняя традиционный рынок. Это объясняется тем, что информация стала необходимым фактором развития экономики и где, как не в сети-Интернет можно найти ее. Владение информацией и правильное ее использование может помочь кампании не только занять определенное место на рынке, но и сделать ее серьёзным конкурентом.

Использованные источники:

1. Сорокина, Е.С., Глазунова, О.А. Перспективы развития электронной коммерции в России / Е.С. Сорокина, О.А. Глазунова // Научные Ведомости Белгородского Государственного Университета. Серия: Экономика. Информатика, 2015. - № 7(204). – С. 58-65.

2. Горбунова, О. Н., Горбунова, Ю. И. Проблемы и перспективы развития электронной торговли в России / О. Н. Горбунова, Ю. И. Горбунова // Социально-экономические явления и процессы, 2016. - №8. – С. 23-28.

3. Бакальская, Е. В. Интернет-торговля как элемент технологической дифференциации / Е. В. Бакальская // Аллея науки. 2017. - Т. 2.№ 12. - С. 446-449.

УДК 330

Узбекова Ильмира Камилевна
студентка
2 курс, факультет экономики
ФГБОУ ВПО «Ульяновский государственный университет»
Россия, г. Ульяновск
Научный руководитель: Бакальская Елена Викторовна,
кандидат экономических наук, доцент.

КОНКУРЕНЦИЯ, ЕЁ СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ

Аннотация: *Статья посвящена изучению конкуренции, выяснению её сущности и значения в современной экономике.*

Ключевые слова: *конкуренция, рынок, рыночная конкуренция, закон рынка.*

Annotation: *The article is devoted to the study of competition, to clarify its essence and significance in the modern economy.*

Key words: *competition, market, market competition, market law.*

Изучение конкуренции остается актуальной темой исследования. Отношения конкуренции способствуют эффективному использованию ограниченных ресурсов.

Современная рыночная экономика - это сложнейший организм, состоящая из огромного количества разнообразных производственных, коммерческих, финансовых и информационных структур, которые взаимодействуют на фоне системы правовых норм бизнеса, и объединяемых единым понятием – рынок

Рынок — категория товарного хозяйства, совокупность экономических отношений, базирующихся на регулярных обменных операциях между производителями товаров и потребителями. Ключевым понятием, выражающим сущность рыночных отношений является понятие конкуренция

Конкуренция - соперничество между участниками рыночного хозяйства за лучшие условия производства, купли и продажи товаров. Такое неизбежное столкновение порождается объективными условиями: полной хозяйственной обособленностью каждого субъекта рынка, его полной зависимостью от хозяйственной конъюнктуры и противоборством с другими претендентами за наибольший доход. Борьба частных товаровладельцев за экономическое выживание и процветание - закон рынка.

Рыночная конкуренция- это борьба за ограниченный спрос потребителя, ведущаяся между фирмами на доступных им частях рынка.

Конкуренция -состязательность хозяйствующих субъектов, когда их

самостоятельные действия эффективно ограничивают возможность каждого из них односторонне воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке.

В современном российском законодательстве сформулированы условия, при которых конкуренция может возникнуть и существовать:

1. на рынке действуют многие независимые поставщики достаточного количества товаров;

2. на рынке существует свободный доступ к сырью, капиталам и другим хозяйственным ресурсам.

3.на рынке присутствует достаточное количество независимых покупателей товаров;

4. поставщики и потребители не прибегают к соглашениям, ограничивающим конкуренцию.

Как важнейший механизм регулирования экономики на макроуровне, конкуренция выполняет в современной российской экономике шесть основных функций: регулирующую; инновационную; адаптационную; контролирующую; аллокационную; распределительную.

Рассмотрим эти функции подробнее:

Регулирующая функция заключается в воздействии конкуренции на предложение и скрытое за ним производство благ в целях установления их оптимального соответствия спросу. Девизом этой функции выступает принцип: производить только то, что сумеете продать, а не пытаться продать то, что сумели произвести.

Инновационная функция конкуренции обнаруживается в различных проявлениях новаторства , опирающихся на достижения научно - технического прогресса и предопределяющих динамизм фактического развития субъектов рыночной экономики.

Адаптационная функция нацелена на рациональное приспособление предприятий к условиям внутренней и внешней среды, что позволяет им переходить от простого самосохранения к экспансии сфер хозяйственной деятельности.

Контролирующая функция конкуренции призвана не допустить установления монополистического диктата одних агентов рынка над другими. Реализация данной функции осуществляется через мероприятия по формированию, оценке и регулированию конкурентной среды.

Аллокационная функция (функция размещения) конкуренции , выражается, в эффективном размещении самих факторов производства в местах , где их применение обеспечивает наибольшую отдачу

Распределительная функция конкуренции оказывает прямое и косвенное воздействие, на распределение суммарного объема произведенных благ среди потребителей. Сущность конкуренции наиболее отчетливо проявляется в ее функциях.

Конкуренция способствует:

- расширению предприятиями масштабов производства, повышению производительности труда и за счет этого снижению затрат производства на единицу продукции, а следовательно, и цены;

- экономии ресурсов

-внедрению достижений науки и техники в производство, при этом увеличивается рост производительности труда;

- улучшению качества продукции и обслуживания потребителей;

- перераспределению капитала между отраслями и выравниванию нормы прибыли в разных сферах и отраслях экономики;

- созданию условий для банкротства отсталых и ненужных обществу предприятий , росту на этой основе безработицы;

- возникновению экономических кризисов;

- усилению процесса дифференциации товаропроизводителей

- монополизации экономики.

Таким образом, конкуренция имеет как положительные, так и отрицательные стороны.

Положительные стороны:

1.конкуренция повышает качество продукции;

2.конкуренция заставляет снижать затраты и цены;

3.конкуренция ориентирует на ассортимент товаров повышенного спроса;

4. конкуренция требует совершенствовать технику и технологии.

Отрицательные стороны :

1. много «жертв» в виде банкротств и безработицы.;

2. снижение цен отрицательно сказывается на потребителе.

Сущность конкуренции и ее функций изменяются в процессе эволюции экономической системы.

Экономическая жизнь в мире показывает, что рынок и конкуренция являются главными механизмами развития современной экономики, более мощные и действенные. Эффективность функционирования рынка тем выше, чем активнее конкуренция и чем лучше условия для её проявления. Конкуренция требует определённого, желательно оптимального сочетания экономических, технологических и социальных предпосылок. Нарушение этого условия затрудняет проявление конкуренции. Таким образом, образуется застой в экономике, снижается её эффективность, также возможно падение жизненного уровня населения страны.

Конкуренция - сердцевина современного рыночного механизма не только потому, что масштабы её проявления за последние десятилетия неизмеримо выросли, и в том что конкуренция - это органичное свойство рынка, его неотъемлемая черта. Отсутствие "нормальной" конкуренции - индикатор явного неблагополучия на рынке, появления больших диспропорций в его развитии.

Таким образом, конкуренция является необходимым и определяющим условием нормального функционирования рыночной экономики.

Использованные источники:

1.Бакальская Е.В. Взаимодействие производства и торговли в контексте рынка// Аллея науки, 2017 № 10 т.1 С. 497-500

2. Янова В.В. Экономика. - М., 2007. - 328 с

3. Экономическая теория. Сажина М.А., Чибриков Г.Г. 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Норма, 2007. - 642 с

4. Юданов А.Ю. Конкуренция - М.: Экономика, 2008. - 26 с.

УДК 342.4

Стерлитамакский филиал БашГУ
Суфянова Е.З., старший преподаватель кафедры конституционного муниципального права СФ БашГУ
Есина Е. А.
студентка
1 курс, юридический факультет
Россия, г. Стерлитамак

КОНСТИТУЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПОНЯТИЕ, СИСТЕМА, ХАРАКТЕРИСТИКА, НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

Аннотация: *В статье анализируется конституционное законодательство со всеми его составляющими компонентами. Оно выступает в качестве ориентира для всей (внешней и внутренней) политики и функционирования правовой системы Российской Федерации. Статья раскрывает роль и значение конституционного законодательства. Указаны варианты дефиниции понятия конституционное законодательство.*
Ключевые слова: *конституционного законодательства, система, направления развития.*

CONSTITUTIONAL LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION: CONCEPT, SYSTEM, CHARACTERISTIC, DIRECTIONS OF DEVELOPMENT

Annotation: *The article analyzes the constitutional legislation with all its components. It acts as a guide for all (external and internal) policies and the functioning of the legal system of the Russian Federation. The article reveals the role and importance of constitutional legislation. The variants of the definition of the concept of constitutional legislation are indicated.*
Keywords: *constitutional law, system, directions of development.*

В условиях возрастания темпа государственного, экономического, социального развития государства проводят мероприятия по ужесточению ответственности реализации конституционных прав и свобод человека, разрабатывают программы и проекты по осуществлению мониторинга для обеспечения единства правового единства Российской Федерации.

Само понятие «конституционное законодательство» упоминается в ст. 4 Федерального закона от 4 марта 1998 г. № 33-ФЗ «О порядке и вступления в силу поправок к Конституции Российской Федерации». В огромной массе нормативных актов нет развернутого определения данного понятия. Можем только предположить на основании Теории государственного права и мнениях ученых таких, как Л.И. Ибрагимова, М.С. Саликова и иных ученых. Так, конституционное законодательство Российской федерации является

предопределяющим явлением в правовой сфере как инструментальная ценность [3].

Делегируют три вида определений понятия «конституционное законодательство». Во-первых, конституционное законодательство как совокупность законов, предметом которого выступают общественные отношения конституционного характера. Во-вторых, конституционное законодательство как совокупность актов, регулирующие те общественные отношения, которые составляют предмет конституционного права. В-третьих, как идеи ученых основывающихся на главенствовании основанных актов (Конституция Российской Федерации и Федеральные конституционные законы).

Конституционное законодательство занимает статус одного из ведущих отраслей российского законодательства. Как любое правовое явление, система конституционного законодательства имеет сложную систему. Данная система включает в себя характерные для самостоятельной отрасли структуры: вертикальная, горизонтальная и федеративная. Подразделяется на подотрасли: основы конституционного строя, правового положения человека и гражданина, местного самоуправления, об организации органов государственной власти, о федеративном устройстве.

В отличие от системы права в системе законодательства основным элементом является нормативный акт и систематизация законодательства. Благодаря чему, конституционное законодательство Российской Федерации регулирует сам процесс создания права и определяет уполномоченных органов, виды нормативных актов.

Конституционное законодательство – это сложная система, требующая правового контроля, мониторинга законодательства. Судить о состоянии конституционного законодательства позволяет только мониторинг и учет реализации содержания актов в действительность.

Состояние конституционного законодательства Российской Федерации стабильно, но совершенствование требует много усилий. Так, эффективность воплощения в реалии основ законодательства лежит через построение единообразной, непротиворечивой, целостной нормативно-правовой системы, направленной на регулирование всего спектра общественных отношений.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993, с изменениями от 21.07.2014. № 11-ФКЗ) //Собрание законодательства РФ 4.08.2014. № 31. Ст. 4398)

2. Федеральный закон РФ от 12.06.2002 года № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» //Собрание законодательства РФ. 17.06.2002. № 24. Ст.2253.

3. Гашина Н.Н. Конституционное законодательство Российской Федерации: состояние и пути совершенствования // Среднерусский вестник общественных наук. – Режим доступа:

https://cyberleninka.ru/article/n/konstitutsionnoe-zakonodatelstvo-rossiyskoy-federatsii-sostoyanie-i-puti-sovershenstvovaniya (Дата обращения: 1.12.2017).
4. Корельский В.М., Перевалов В.Д. Теория государства и права.- М.:\Издательская группа ИНФРА-М-НОРМА, 2007. 318 с.

Вайпан А.О. Студент
3 курс, факультет «экономики»
Казанский Федеральный Университет
Россия, г. Набережные Челны
Зайнуллин А.И. Студент
3 курс, факультет «экономики»
Казанский Федеральный Университет
Россия, г. Набережные Челны

КОНТРОЛЛИНГ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация: *В статье рассмотрено, какую роль занимает контроллинг в организации.*

Ключевые слова: *контроллинг, система контроллинга, контроллинговая служба, управление.*

Annotation: *In the article, what role is the controlling in enterprise.*

Key words: *controlling, system of controlling, service of controlling, management.*

Рассмотрение организации как открытой системы, тесно связаной с внешней средой, с её характеристиками многофакторности, изменчивости и неопределенности привело к пониманию все возрастающего усложнения управления организациями в современных условиях и определило успех системного подхода в менеджменте. Необходимость учета связей и взаимодействия подсистем и элементов систем управления в совокупности с факторами внешней среды дали импульс развития контроллинга, как инструмент управления крупными корпорациями. [5, с. 37-67] В современном понимании контроллинг – это информационное обеспечение управления организацией, нацеленного на результат. По содержанию контроллинг представляет функционально обособленное направление работы, связанное с реализацией комплекса функций менеджмента для принятия оперативных и стратегических управленческих решений. [6, с. 76-82] Принцип контроллинга исходит из того, что отрицательный результат, то есть недостижение целей управленческой системы, могут быть следствием трех фаторов: некачественные управленческие решения, некачественная их реализация и существенные изменения факторов внешней среды. Признание последнего фактора очень важно, так как система управления должна уметь распознавать ключивые факторы среды и адаптировать организацию их действиям. [7, с. 76-82]

Цели контроллинга в системе управления обычно подразделяются на общие и специальные. Общими целями всегда являются цели самой организации. Однако выявление специальных целей контроллинговой системы до сих пор является спорным вопросом. Осуществление задач, в которых требуется достижение финансовых показателей, которые помогают определить финансовую эффективность предприятия, обеспечивают достижение целей контроллинга. Главной функциональной задачей контроллинга является управление затратами и результатами предпринимательской деятельности, так как в основном коммерческие предприятия стремятся к максимальному увеличению прибыли. Контроллинговая система должна также собирать, обрабатывать и предоставлять руководству качественную и релевантную информацию. Контроллинг проводит специальные исследования, благодаря которым определяются состояние и тенденции развития фирмы в условиях рыночных отношений, сравнивает уровень производительности предприятия с уровням производительности предприятий-конкурентов (бенчмаркинг), разрабатывает методики налогового планирования, рассчитывает эффективность инновационных и инвестиционных проектов и т.д [1, с. 346]

Важнейшими объектами контроллинга являются прибыль и центры ответственности. Задачи контроллинга в сфере производственного учета состоят из создания системы сбора информации, которая является существенной при принятии управленческих решений, и ее обработки. В этой же сфере контроллинг рассматривается как инструмент, который разрабатывает показатели (финансовые и общеэкономические), оценивающие деятельность фирмы как в общем, так и по отдельным подразделениям.

Ключевой составляющей контроллинговой системы являются люди, В организации эффективной управленческой и контрольной деятельности трудно переоценить роль персонала; цена ошибок, допущенных в этих сферах, очень велика и в условиях жесткой конкуренции отдельные ошибки могут определить положение предприятия на многие годы. [8, с. 44-53] Службы контроллинга играют одну из основных ролей на предприятии, поэтому такие службы находятся в одном ряду с такими финансово-экономическими отраслями предприятия, как бухгалтерия и финансовый отдел. [3, с. 554]

Для образования подобной службы в организации следует учитывать некоторые требования: контроллинговая служба должна получать всю информацию о предприятии из всех отраслей, находящихся на этом предприятии; она должна иметь возможность осуществлять сбор необходимой ей дополнительной информации при помощи других служб, связанных с экономикой предприятия для анализа и составления выводов, которые не содержатся в имеющихся документах; должна иметь право внедрять новые, нужные ей для осуществления своей деятельности, процедуры по аналитическому сбору информации; она должна иметь возможность быстрой передачи информации руководству организации и не должна зависить от иных финансово-экономических служб. Фундаментальным для разделения процессов формулирования и реализации стратегии является допущение о

возможности сбора и передачи «наверх» практически без потерь и искажений всех необходимых данных. [2, с. 114]

Образование контроллинговой службы довольно длительный процесс, который начинается с создания определенной группы, состоящей из 3-5 людей, которые занимаются получением информации, ее анализом и обеспечением оперативной информации, заключающей в себя данные о состоянии затрат и т.д. Такие люди должны быть высококвалифицированными и иметь возможность доступа к экономической информации. По истечении времени служба устанавливает связи с другими финансовыми службами-происходит период становления контроллинга. Дальше контроллинговая служба может увеличить свой штат и расширить свое влияние. Образуются цеха, в каждом из которых есть контроллер, отвечающий за тот или иной цех. Происходит упрочнение отношений с другими подразделениями. Начальник контроллинговой службы получает высокий статус и становится независимым от начальников других служб.

В итоге служба конроллинга полноценно вливается в жизнь предприятия, но при этом сохраняет свою независимость от других отраслей, которые, однако, могут быть зависимы от самой контроллинговой службы. В предприятии следует создать рациональную структуру различного рода экономических служб, которые будут способны решить множество проблем, с которыми сталкивается организация. Эти службы не должны повторяться или копировать друг друга. Они должны работать слаженно для увеличения эффективности организации и подчиняться директору по экономике и финансам, либо человеку с такими же полномочиями. Служба контроллинга должна входить в структуру экономических служб организации и занимать достойное место в ней. [4, с. 310-314]

Заключение.

Контроллинг развивался длительно и сложно. Этапы, связанные с совершенствованием этой системы связаны изменениями в среде бизнеса, совершенствованием предпринимательской деятельности. В ходе исследования по открытым источникам выяснилось, что контроллинг устанавливает цели, собирает и анализирует информацию для принятия решений, рассматривает и изучает отклонения фактических данных от плановых и подготавливает рекомендации по принятию управленческих решений. Контроллинг способствует повышению эффективности менеджмента.

Список литературы

1. Дорофеев В.Д. Менеджмент / В.Д. Дорофеев, А.Н. Шмелева, Н.Ю. Шестопал – Инфра-М, 2008. – 448с.
2. Друкер П. Стратегии управления бизнесом Питера Друкера / П. Друкер – Питер, 2011. – 416с.
3. Мескон М. Основы менеджмента / М. Мексон, М. Альберт, Ф. Хедоури – Вильямс, 2009. – 672с.
4. Веснин В.Р. Менеджмент / В.Р. Веснин – Проспект,2008. – 512с.

5. Муллахметов Х.М. Влияние развития менеджмента, культуры и философии организации на эволюцию контроля. Экологическая наука в различных культурных контекстах. Научное издание, Прага , 2013 с. 37-67 – 2008 - № 19. С 44-53.

6. Муллахметов Х.Ш. Современные подходы и концепции в практике и развитие предприятием. Менеджмент в России и за рубежом, 2011 № 6, с. 76-82

7. Муллахметов Х.Ш. Эффективная система контроля как фактор влияния качества управленческой деятельности: учебное пособие, Казань, 2011

8. Муллахметов Х.Ш. Организация персонала в системе контроля. Управление персоналом – 2008 - №19 с. 44-53

УДК 339.543

Афонькина К.А., студентка
2 курс, Финансово-экономический факультет
ФГБОУ ВО «Брянский государственный университет им. ак. И.Г. Петровского»
Брянск, Россия
Гудкова О.В., кандидат экономических наук
старший преподаватель кафедры «Таможенное дело и маркетинг»
ФГБОУ ВО «Брянский государственный университет им. ак. И.Г. Петровского»
Россия, г. Брянск

КОНТРОЛЬ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ВВЕЗЁННОГО ТОВАРА

Аннотация. *В статье рассматриваются вопросы таможенного контроля таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза, с целью изучить порядок мониторинга таможенной стоимости, проанализировать влияние таможенного контроля на таможенную стоимость на получение доходов федерального бюджета, находящихся в ведении таможенных органов.*

Ключевые слова: *таможенный контроль, таможенная стоимость, ввезенные товары.*

Annotation. *This article discusses the issues of customs control the customs value of goods imported to the customs territory of the Eurasian Economic Union, to examine the monitoring of customs value, analyze the impact of customs control at the customs value on the receipt of federal revenues administered by the Customs authorities.*

Keywords: *customs control, the customs value of imported goods.*

На момент развития таможни перед таможенными органами встает важная задача: пополнять федеральный бюджет. Налоговая ориентация таможенной деятельности дает толчок развитию таможенного контроля в целом и таможенному контролю в частности [3].

Для борьбы с контрабандой и обеспечения экономической безопасности следует развивать таможенный контроль. Таможенный контроль таможенной стоимости может быть определен как последовательность взаимосвязанных мер, осуществляемых таможенными органами, с целью обеспечения правильного определения таможенной стоимости товаров, пересекающих таможенную границу, посредством конкретных процедур таможенного контроля [2]. Схематично покажем процесс контроля таможенной стоимости на рисунке 1.

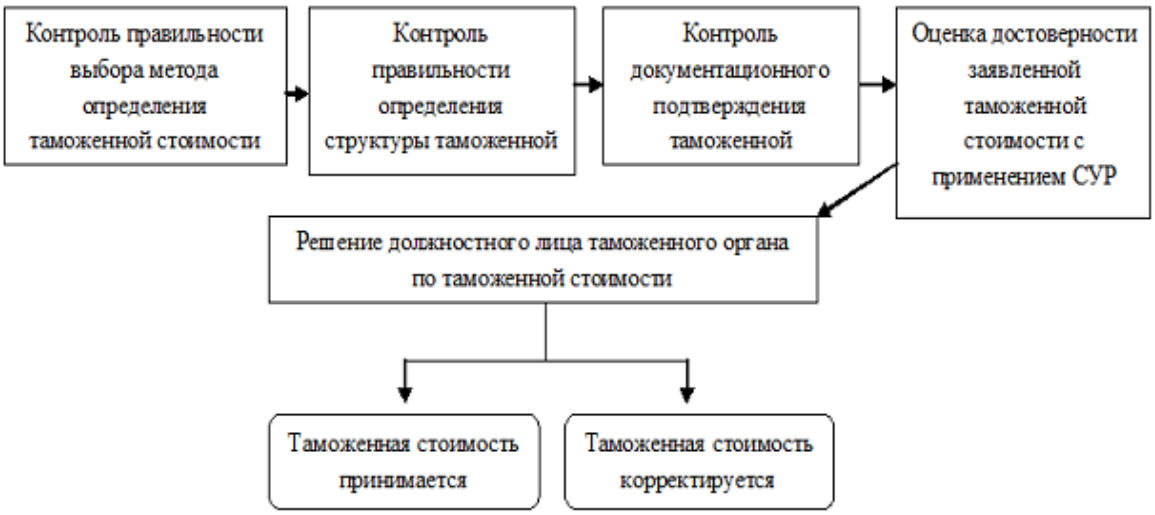


Рисунок 1. Схема реализации контроля таможенной стоимости товаров

Контроль таможенной стоимости направлен на контроль факторов, которые влияют на уровень таможенных пошлин, НДС и таможенных пошлин, что связано с пополнением государственного бюджета таможенными пошлинами и контролем таможенной стоимости при импорте товаров.

Сотрудник таможни проводит широкую аналитическую работу до принятия таможенной стоимости, объявленной декларантом, или решает изменить таможенную стоимость.

Дополнительная проверка будет проводиться в контексте таможенного контроля до выпуска товаров в случае указания ненадежности заявленной информации о таможенной стоимости импортируемых товаров.

Однако эти функции не будут служить основанием для дополнительной проверки, если заявленные товары будут импортированы по внешнему контракту, для которого были импортированы ранее идентичные товары, при условии соблюдения следующих условий:

1. Заявленные товары и ранее ввезенные товары идентичны и ввозятся в рамках одного и того же внешнеторгового контракта на тех же условиях и условиях сделки.

2. При проверке таможенной стоимости до выпуска заявленных товаров возникают те же обстоятельства, что и для таможенного контроля таможенной стоимости идентичных товаров.

3. Что касается ранее ввезенных товаров, которые были идентичны заявленным товарам, был применен первый метод определения таможенной стоимости и проведена дополнительная проверка, согласно которой таможенная стоимость была признана таможенным органом.

4. Уведомление о товарах в отношении заявленных товаров подается в тот же таможенный орган, что и декларация товаров в отношении ранее ввезенных товаров, идентичная заявленным товарам.

5. При декларировании товаров в отношении заявленных товаров регистрационный номер соответствующего декларирования товаров декларируется в отношении ранее ввезенных товаров, которые идентичны заявленным товарам.

6. Период с даты принятия на основании результатов дополнительной экспертизы решения, о принятии таможенной стоимости ранее ввезенных товаров, идентичных товарам, объявленным до даты регистрации декларации [5].

Решение о дополнительном рассмотрении будет задокументировано и сообщено заявителю. Сотрудник таможни, осуществляющий дополнительные проверки декларируемой таможенной стоимости, обязан осуществлять меры контроля в сроки, установленные таможенным законодательством (рисунок 2).

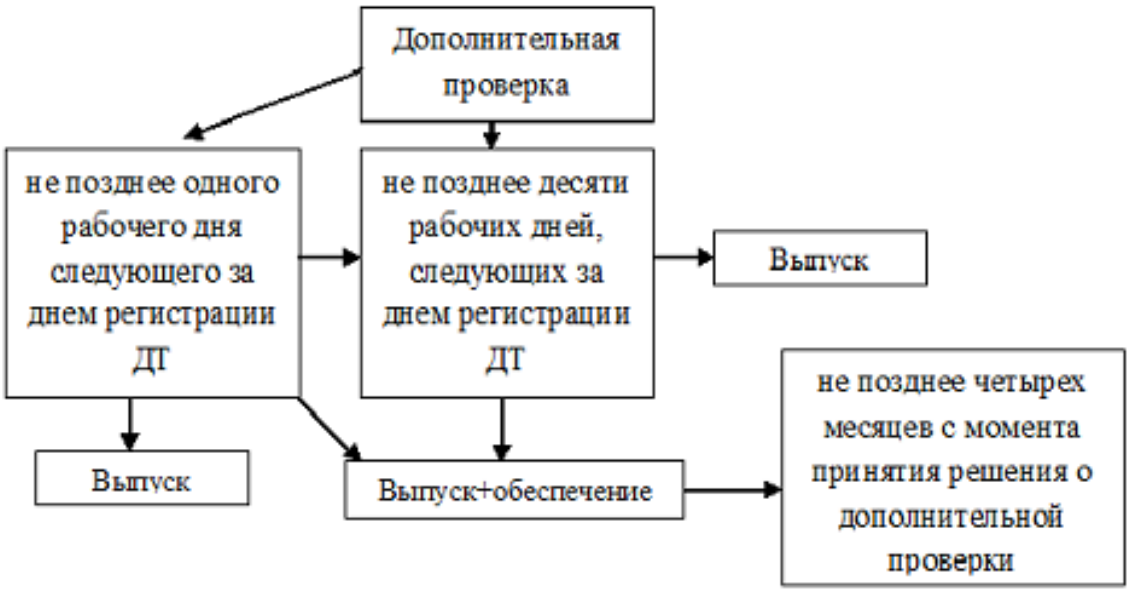


Рисунок 2. Схема проведения дополнительной проверки

Дополнительные меры контроля в отношении адвалорной пошлины не будут влиять на выпуск товаров, то есть если официальные таможенные

органы не могут выполнить указанное действие в течение срока доставки товаров, депозит будет выставлен декларанту.

Порядок таможенного контроля таможенной стоимости после выпуска товаров является алгоритмом действий должностных лиц уполномоченных подразделений таможенных органов, функций контрольной деятельности в отношении товаров с целью проверки достоверности информации о таможенной стоимости товара и способа Определение упражнения, описанного в ДТ, и других представленных документов для проведения таможенных операций, соблюдения требований, установленных таможенным законодательством в отношении таможенных органов (см. рисунок 3).

Рисунок 3. Схема осуществления таможенного контроля таможенной стоимости

Существуют определенные проблемы в управлении таможенной стоимостью на каждом этапе. Прежде всего, это вопросы, связанные с непредставлением полным пакетом документов уведомляющей стороной для подтверждения заявленной таможенной стоимости импортируемых товаров. Во-вторых, цена товаров является очень динамичной составляющей таможенной стоимости, поэтому использование информации о ценах в таможенных базах данных очень неэффективно в соответствии с Таможенным кодексом [1].

В заключение можно сделать следующие выводы. Во-первых, контроль таможенной стоимости - это проверка документов и информации, предоставляемых уведомляющей стороной, для подтверждения правильности выбранного метода определения таможенной стоимости и определения структуры таможенной стоимости. Во-вторых, контроль над таможенной стоимостью оказывает прямое влияние на формирование доходной части федерального бюджета, поскольку в среднем около 15 млрд. рублей ежегодно перечисляется на скорректированные таможенные пошлины в федеральном бюджете. В-третьих, применение системы управления таможенными рисками таможенной стоимости очень эффективно, но имеет свои недостатки,

поскольку существующая система не может в настоящее время учитывать все факторы, влияющие на создание цены сделки, на которой основано определение.

Использованные источники:

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 08.05.2015) (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17) http://www.consultant.ru/

2. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "О таможенном регулировании в Российской Федерации" http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107181/

3. Сехина Д.И., Гудкова О.В. Развитие внешнеэкономической деятельности России // WORLD SCIENCE: PROBLEMSANDINNOVATIONS: сборник статей XV Международной научно-практической конференции. В 4 ч. Ч. 2. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». 2017. С. 301-303.

4. Стебихова Н.А, Гудкова О.В. Борьба с контрабандой и обеспечение экономической безопасности на современном этапе // WORLD SCIENCE: PROBLEMSANDINNOVATIONS: сборник статей XV Международной научно-практической конференции. В 4 ч. Ч. 2. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». 2017. С. 348-350.

5. Шинкоренко В.В, Гудкова О.В. Этапы проведения таможенной проверки // НОВАЯ НАУКА: ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ, СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ: сборник статей Международной научно - практической конференции (18 ноября 2017 г, г. Волгоград). В 3 ч. Ч.2/ - Уфа: ОМЕГА САЙНС, 2017. С. 102-106.

УДК 811

Чжан Цинхань
Аспирант
ННГУ им.Н.И.Лобачевского
Институт филологии и журналистики
Россия,г.Нижний новгород

КОНЦЕПТ«СЕМЬЯ» И ХРИСТИАНСТВО

Аннотация: Данная статья посвящена изучению концепта «семья» его отношение с христианством.И как это отражает русскую культуру.

Ключевые слква: концепт; семья; культура; християнство

Abstract: This article examines the concept "family" and his relationship with Christianty, And how is it reflects russian culture.

Keywodrs: concept, family, culture, Christianty.

На протяжении всего существования человечества данный концепт«семья» является самым важным и актуальным для всех исторических этапов его развития.

С приходом на Русь христианства, резких перемен не произошло в понимании и восприятии слова «семья», однако поменялось отношение. Семья теперь – это союз, одобренный Богом. Поэтому важный этап в момент соединения – венчание, поскольку без венчания, семья считается не совершенной, и даже грешной. Главная цель всякого христианина – Царствие Божие, поэтому, вся его жизнь должны быть подчинены главной цели. Жить по закону Божьему и соблюдать заповеди, самая первая из которых – плодиться и размножаться. Таким образом, сам Бог велел человеку создавать семьи, но в то же время эти семьи должны получить благословение Бог, стать перед Его лицом, как бы говоря «мы - семья». В данном случае здесь действует подсознательное стремление соблюсти заповедь Божью – «плодитесь и размножайтесь» - закон Бога и Его заповеди превыше всего.

«Даст Бог детей, даст и на детей»; «Муж и жена – одна сатана».

В вышеупомянутых поговорках продолжается тема единства, что муж и жена – это одно целое, и в этой целостности их гармония.

Очень интересны в данном аспекте изречения известных религиозных деятелей и философов, которые подчеркивают важность понятия концепта «семья» и выделяют его суть:

«Скрепляя брачный союз супругов и удерживая их от многого дурного, дети способствуют развитию в семьянине самоотвержения, любви к другим и взаимопомощи. Необходимость переносить труды и лишения для своей семьи препятствует развитию самолюбия и холодности; желание окружить свою семью возможными удобствами и безопасностью побуждает семейного человека сближаться с другими, с соседями и сослуживцами, пользоваться их услугами и помогать им, не ограничиваясь заботами только о своей семье. Сознавая, что благоденствие его семьи тесно связано с благоденствием окружающих его людей, он становится мягче, отзывчивее на нужды других и в нём является постоянная готовность по силам помогать им. Это расположение служить другим постоянно крепнет в нём; он уже любит своих соседей, односельчан, соотечественников; он считает своим долгом заботиться о благе общества, принести ему посильное добро и пользу – и при дальнейшем развитии этого доброго направления в человеке образуется тот высокий христианский нравственный характер, при котором сделать добро другому – лучше удовольствие, и человек не останавливается ни перед чем, когда нужна помощь и услуга ближнему». Диакон И. Розанов (XIX-XX вв.)

Муж является главой семьи не потому, что он мужчина, а потому, что он является образом Христа. Преподобный Серафим Саровский так говорил о важности «семьи»: «Радость моя! Если разрушится семья, то низвергнутся государства и извратятся народы».

Всё вышесказанное позволяет сделать предварительный вывод о том, насколько важен концепт «семьи» для всякого русского человека. Особенно важен он в том случае, когда речь идет о сравнении семьи с государством. И действительно, все наши навыки в общении мы постигаем, прежде всего, в семье. Именно в семье зарождаются наши привычки, представления о тех или иных вещах. Мы смотрим на окружающий мир не только своими глазами, но

и воспринимаем его через сложившийся менталитет, память народа. Глава семьи – отец – отождествляется с Богом, который буквально содержит, питает и защищает всю семью. С его словом и мнением считаются, и не перечат его воли, какой бы она не была. Однако дополнительное условие для создания христианской, в частности православной семьи – венчание, иными словами муж и жена предстают в церкви перед лицом Бога и получают от Него благословение на создание семьи. На этом фоне уместно вспомнить поговорку «Что Господь соединил, человеку не разъединить». И снова речь идёт о единстве. Соответственно можно сделать предварительный вывод, что в понимании большинства русских понятие, концепт «семья» ассоциируется с единством. Второй момент, семья – это всегда хорошо, потому что вместе – хорошо! Большая семья – хорошо, потому что она находится под защитой Бога.

Подробно об исследовании факторов, оказавших влияние на формирование концепта «семья» и связанных с ним сопутствующих понятий, рассказывается в работах Н.А. Бердяева, А.Я. Гуревича, Г. Гачева, И.В. Кондакова и В.В. Лысенко. Перечисленные авторы рассматривали сущность этнокультурного менталитета и его особенности.

Для подробного ознакомления роли мифа и ритуалов в культуре славянского, а ныне русского народа, следует обратиться к таким выдающимся ученым, как А.Н. Афанасьева, А. В. Юдина и другие.

Однако времена меняются. Открываются новые горизонты. Люди общаются между собой, расширяя свой кругозор и взаимодействуют, вступают в отношения более тесные, чем межкультурная коммуникация. Так появляется новое поколение, которое несет в себе отчасти два полярных понятия тех или иных концептов, в данном случае «семья» и семейные отношения рассматриваются и воспринимаются по-разному. То, что считалось нормой двадцать лет назад, является неактуальным, а то, что было нормой в прошлом веке – устарело.

Концепт «семья» является одним из наиболее значимых элементов культурной концептосферы русского народа. Более того, все народы, входившие некогда в славянское общество, одинаково воспринимают данный концепт на собственном ментальном уровне. Здесь уместно вспомнить и о родстве языков, народов, культуры. Концепт «семья» существует в коллективном сознании в виде совокупности представлений, образов, обусловленных спецификой национальной культуры.

Использованные источники:

1. Бодуэн де Куртенэ И.А. Количественность в языковом мышлении // И.А. Бодуэн де Куртенэ. Избранные труды по общему языкознанию. - Ч. 1. - М, 1963. С. 312.

2 .Попова З.Д., Стернин И.А. Когнитивная лингвистика // АСТ, Восток-Запад - 2007, 315 с.

3.Воркачев, С.Г. Концепт счастья в русском языковом сознании: опыт лингвокультурологического анализа. – Краснодар, 2002.

4. Колесов, В.В. Отражение русского менталитета в слове/ В.В. Колесов //Человек в зеркале наук: труды методологического семинара «Человек». Под ред. А.О. Бороноева. - Л., 1991. - С. 106-124.

5..Пименова, М.В. О типовых структурных элементах концептов внутреннего мира (на примере концепта душа)/М.В. Пименова//Язык. Этнос. Картина мира. – Сб. науч. тр. – Кемерово, 2003. – С.28 – 39.

6.Стернин, И.А. Коммуникативное поведение и национальная культура/И.А. Стернин//Вестник ВГУ, сер.1. Гум. Науки, т.2. – Воронеж, 1996.

7.Язык и национальное сознание: вопросы теории и методологии/Под ред. З.Д. Поповой, И.А. Стернина. - Воронеж, 2002.

8. Язык и этнический менталитет: сборник научных трудов/отв. Ред. З.К. Тарланов. - Петрозаводск, 1995.

УДК 001.891

Мелконян К.А.
магистрант
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»
Россия, Краснодар

КОНЦЕПЦИЯ В ДИЗАЙНЕ

Аннотация: *в данной статье рассмотрена концепция в дизайне. Выделены составляющие блоки дизайн-концепции, показана иерархия становления. Особо обращено внимание на цели и задачи. Коротко разобраны темы: «концепция и проектная культура», «концепция в проектировании», «концепция сегодня».*

Ключевые слова: *концепция, дизайн, дизайн-концепция, проблемы, задачи, требования, проектирование, проектная культура.*

Annotation: *in this article the concept in design is considered. The constituent blocks of the design concept are singled out, the hierarchy of becoming is shown. Particular attention is paid to goals and objectives. Briefly examined are the themes: «concept and project culture», «concept in design», «concept today».*

Key words: *concept, design, design concept, problems, tasks, requirements, design, project culture.*

В жизни современного общества все чаще и чаще произносят слово «концепция». Слышим по телевизору, по радио, в рекламе, в информационно аналитических передачах, видим в газетах, журналах и т.д.

Слово «концепция» встречается во многих сферах деятельности человека: в дизайне, архитектуре, политике, экономике, менеджменте, инженерии, рекламе, в разных отраслях научных исследованиях. А что именно обозначает это слово не многие имеют

представление об этом. Кто-то сравнивает его со словами «идея», «замысел». Ставят равенство между ними.

Слово «концепция» образовано от латинского «conceptio». «Концепция» - это система взглядов на что-нибудь, основная мысль. В разных дисциплинах оно имеет свое значение.

Дизайн-концепция - это проектный замысел, обобщенной конструкции, излагающий идею решения актуальной научно-обоснованной задачи и указывающий пути достижения цели.

Дизайн-концепция состоит из четырех блоков:

1. Выработка профессиональной идеологии (результат проектного анализа);

2. Выработка системы принципов проектирования;

3. Формирование принципиальной модели, видимого образа объекта;

4. Предварительное обоснование, социально-экономическое решение проблемы. Естественно достижение целостности, завершенности главного замысла осуществляется поэтапно.

Существует иерархия становления концепции, которая складывается из трех пунктов:

1.Формулирование проектных проблем;

2. Формулирование проектных задач;

3. Формулирование проектных требований.

Важно обратить внимание на цели и задачи концепции:

Дизайном является проектная художественно-техническая деятельность по разработке инновационных промышленных изделий, формированию гармоничной предметно-пространственной жилой, производственной и социально-культурной среды.

Основными задачами развития дизайна являются:

1. Обеспечение эффективности использования дизайна как важного фактора повышения качества жизни населения, в т.ч. дизайна городской среды и сельских поселений, транспорта, учреждений образования и здравоохранения и др.

2. Повышение эффективности использования дизайна как фактора роста конкурентоспособности продукции и услуг предприятий различных секторов экономики, в условиях повышения значимости уровня дизайна и эргономичности в оценке потребительских свойств товаров.

3. Содействие развитию предприятий сектора дизайна, с учетом роста вклада услуг по маркетингу и дизайну в структуре добавленной стоимости товаров как потребительского, так и производственного назначения [1].

Концепция и проектная культура

В одной из статей О. Генисаретского говорится о том, что концепция является составляющей частью проектной культуры. Творческие концепции, являются содержанием творческого сознания, и программы, являются содержанием творческой воли, вместе с выраженными в них ценностными ориентациями субъектов проектирования. Очень ярко смысл

концептуальности в проектной культуре проявлен вокруг функционализма. Точка зрения в этой полемике заключается в признании неудовлетворительности наивно-реалистических формул, причем вне зависимости от того, какая категория подставляется далее в формулы - функция, конструкция, технология, организация, социальная потребность и т.д.

Концептуализм нередко оправдывается направленностью на инновационные процессы. Это связано в сознательной свободе ориентироваться на одно, другое или третье основание своего проектного творчества. Благодаря концептуализации творчества в истории проектной культуры прослеживаются нити актуализации той или иной творческой концепции и связанных с нею приемов формообразования.

Концептуализация творчества есть вместе с тем и установка на осознание ценностного содержания, на проявление тех жизненных, художественных и духовных ценностей, которые утверждаются или отвергаются в данном произведении, проекте. Это не означает, что все концептуализируемые в творчестве ценности могут быть обозначены, изображены или «промыслены». Нет, большая часть представленного в концепции ценностного материала все равно останется в области подразумеваемого, духовно осязаемого. Проектная культура смыкается с концептуальностью и это свидетельствуют о том, сколь важно помнить не только о содержании ценностей, означенных в соответствующих концепциях, но и о способе их бытия: о роли сознания в проектном творчестве, о единстве личной творческой активности, с одной стороны, и жизненного пути и окружения творческой личности, с другой.

Концепция в проектировании

Множественность концепций и разнообразных связанных с ними типов рациональности - это две стороны рефлексивности проектной культуры. Рефлексивность означает возможность свободного, самосознательного и самопроизвольного, намеренного осуществления проектного действа, проектирования как способа существования. И уже одним этим интерес к концептуальности как качеству проектной культуры вполне оправдан. Но кроме этого концептуализация проектной деятельности, имеет еще одно следствие для развития проектной культуры - это свобода проектировщика в отношении выполняемой им деятельности, о существенных изменениях ее смысла, содержания, основных аксиологических и экологических функций.

Таким образом, проектирование - это не только создание проекта и внедрение его. Проектирование - это одновременно протекающее действие проектной концептуализации, мыслительного и знакового изготовления проекта, усвоения продумывания проекта и управляющего проектного влияния на образ жизни пользователя, его социально-функциональную и предметно-пространственную среду.

Одна из специфических сторон проектной деятельности заключается в изучении комплекса проблем, возникающих при проектировании архитектурной среды. Результатом этих исследований является понимание

сущности проектирования функционально целесообразных, технически совершенных, эстетически выразительных объектов, составляющих в совокупности оптимальную среду для жизнедеятельности человека.

Концепция сегодня

Дизайн - концепции сегодняшнего дня направлены на решение, на осмысление проблемы человека и общества эпохи постиндустриальных потрясений: алкоголизм, телеманию и теленаркоманию, распространение азартных игр, безработицу среди молодежи, склонность к криминогенному поведению части населения и т.д. Дизайн выдвигает серию новых профессиональных идей. Вызов и эффект по-новому осмысленных профессиональных принципов заключен в пересмотре профессиональных основ, в синтезировании противоположных, даже взаимоисключающих индивидуальных и социальных ценностей. Большинство концепций гуманистично, если не в результатах, то во всяком случае, в намерениях. Влияния, которые проникают в дизайн - концепции, раскрепощая воображение проектировщика, используются из различных, не связанных между собою сфер деятельности. Иногда это идеи философских наук, иногда из сферы культуры и техники.

Дизайнер сегодня более, чем когда-либо, переосмысливает, переиначивает значение потребляемого человеком объекта, дизайнер становится посредником, резонатором между человеком и его объектно-информативной средой, становится создателем не только предмета, но и сопутствующего этому предмету человеческого опыта [2].

Осмысливая новые функции дизайна как функции по созданию опыта, стилей жизни, средств установления межличностных контактов, дизайн - концепции тем самым направлены на решение острых социальных проблем и проблем личности.

Список использованных источников:

1. Грашин А.А. Методология дизайн-проектирования элементов предметной среды // Учеб. пос. М.: Архитектура. – С. 2004. – 232 с.

2. Мелконян К.А., Марченко М.Н. Развитие пространственного мышления студентов-дизайнеров // Международный журнал экспериментального образования. – 2016. – № 12-3. – С. 446-447.

УДК 347.191

Крюгер Мирослава Валерьевна - студентка
Башкирского государственно университета
Института Права
Научный руководитель – Владимиров И.А., к.ю.н.,доцент
г. Уфа, Россия

КОНЦЕПЦИЯ ЕДИНОГО ОБЪЕКТА НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА В ГЕРМАНИИ И ПРИНЦИП ЕДИНСТВА СУДЬБЫ В ПРАВЕ РОССИИ

В статье проводится анализ правового регулирования недвижимого имущества в Германии. На основе проведённого анализа предлагается закрепить в законодательстве России новое понимание недвижимого имущества по которому недвижимым имуществом признается земельный участок, наследственное право застройки, а постройки (здания, сооружения),расположенные на нем составной частью.

Автор рассматривает: земельный участок, постройки (здания, сооружения) как единый объект в едином правовом режиме.

Ключевые слова: недвижимость, земельный участок,наследственное право застройки, мнимые вещи, постройки (здания,сооружения), составная часть недвижимого имущества.

The article analyzes the legal regulation of real estate in Germany. The hereditary right of building, and buildings (buildings, structures), located on it a part. Author: land, buildings (buildings, structures) as a single object in a single legal regime.

Key words: real estate, land plot, inheritance right of building, imaginary things, buildings (buildings, constructions), a component of real estate.

Принцип superficies solo cedit, или quod solo inaedificatur solo cedit (то что выстроено на поверхности, разделяет юридическую судьбу почвы), этот принцип регулировал правовой режим земельного участка и расположенных на нем построек в римском частном праве. Таким образом постройки, которые были расположены на земельном участке являлись составной частью данного земельного участка. Основываясь на этом принципе собственник земли являлся собственником всех построек, которые были возведены им или другим лицом на его земле.

Последующее своё развитие данный принцип получил в Германском гражданском уложении (далее ГГУ), согласно которому по общему правилу недвижимым имуществом признается земельный участок, а составными

частями земельного участка признаются вещи, неразрывно связанные с землей: строения, продуты земельного участка, но только до тех пор пока они соединены с почвой (посевы,растения, и т.д.)

Изучая ГГУ мы понимаем, что в законодательстве Германии недвижимы лишь земельные участки. Остальные вещи движимы. Чтобы определить движима вещь или недвижима, зависит от того, может ли она быть перемещена с одного места на другое без её повреждения.

Под земельным участком в Германии как объектом права понимается часть земной поверхности, которая в соответствии с данными земельного кадастра обозначена как земельный участок на отдельном листе поземельной книги или особым номером на общем листе поземельной книги». Отсюда можно сделать вывод,что правовое значение имеет исключительно формально описание и исключительно на сведениях земельного кадастра и поземельной книги.

Понятие земельный участок включает в себя все первоначально движимые вещи, возведённые на земельном участке строения или посаженные в землю деревья и иные растения, соединённые с почвой: данные объекты будут считаться существенными составными частями.

Существенная составная часть - это вещи прочно связанные с землёй и перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно (здание, строение, сооружение, растения на корню). Отсюда можно сделать вывод, что правопорядок ни при каких условиях не может допустить существование для данных вещей отдельных вещных прав. Отделение данных объектов приведёт не только к разрушению единой вещи, но и к утрате либо уменьшению стоимости предметов, что противоречит экономическим интересам общества. Поэтому немецкий законодатель вводит понятие «существенные составные части», и их недопустимость раздельного оборота становится существенным принципом германского вещного права.

По законодательству Германии объекты становятся «существенной составной частью» земельного участка путём механического присоединения к нему данных объектов. Отделение которых невозможно без их повреждения или изменения назначения. Данные объекты представляют собой единое целое с земельным участком в котором земельный участок - является главной вещью, так как является основой к существованию здания, а здания - существенной составной частью данного земельного участка. Эта норма является императивной и не может быть изменена по своему усмотрению.

Термин «здание» понимается очень широко и подразумевает каждое строение, возведённое на земельном участке, например жилой дом, производственные корпуса и т.д. Режим «существенной составной части» распространяется также на иные объекты (водоёмы, шахты, растения и т.д).

Германская судебная практика по применению ГГУ установила следующие критерии прочности: уничтожение вещи в случае отделения от земли, затраты которые требуются для отделения, а также признак частичного погружения в землю и большой собственный вес.

Таким образом Германии объекты прочно связанные с землёй (здания, сооружения и т.д.) образуют вместе с земельным участком единый объект, а право собственности может существовать только на земельный участок, но не на здание и сооружение, земля и здание участвуют в обороте как одна вещь.

Концепция единого объекта регулирует не только статус построек на собственном земельном участке, но и статус построек возведённых с разрешения собственника на чужом земельном участке. При застройке чужого земельного участка механическое соединение объектов (зданий и земли) не порождает экономического целого, так как интересу собственника земли противостоит интерес владельца построек в сохранение права на постройки за ним . Распространение режима существенной составной части, на чужие вещи, которые соединены с земельным участком стало бы узаконенной несправедливостью. В данном случае законодатель защищает интересы владельца построек перед интересами собственника земельного участка: закон не считает такие постройки в качестве существенной составной части земельного участка - отсутствие единого объекта влечёт невозможность установление единого вещного права.

Германское законодательство последовало римскому правилу о том, что не признает составными частями земельного участка объекты, связанные с землёй только для текущих, целей, т.е. уже в момент соединения предполагается их последующее отделение от земельного участка.

Так признаком «для текущих целей» лежит не отсутствие прочности механического соединения, а воля лица, соединяющая вещь с земельным участком, его намерение последующего раздельного использование объекта.

Таким соединением «для текущих целей» является: заборы, строительные леса, трибуны, выставочные павильоны и т.д. Также «для текущих целей» признается соединение постройки с земельным участком возведённые лицом которое временно владеет земельным участком на основании договора (например договор аренды). При этом продолжительность срока договора не имеет значение (например: равный сроку жизни арендатора), капитальность возведённых сооружений, прочность механического соединения с земельным участком правового значения не имеет. Если собственник земельного участка по истечению договора изъявит желание приобрести право на объект возведённый на его участке в этом случае необходимо чтобы стороны признали связь постройки с земельным участком (соглашение сторон). На основании этого объекты (постройки)утрачивают сою самостоятельность и становятся единым целым с земельным участком то есть составной частью земельного участка.

Аналогичная норма распространяется:на объекты возведённые на земельном участке управомоченным лицом, обладающим ограниченным вещным правом на земельный участок, также не становится его существенными частями.

Вещи связанные с земельным участком только «для текущих целей» в Германии именуются «Мнимыми составными частями» - это вещи, которые связаны с главной вещью, являющейся недвижимостью только временно, не

являющиеся по ГГУ её составными частями. Закон признает за ними самостоятельный имущественный статус. Они относятся законом к группе движимых вещей, несмотря на их прочное механическое соединение.

Несмотря на универсальность концепции единого объекта прав на недвижимое имущество данная концепция получила последующее развитие.

Так в XX веке экономические и социальные причины заставили германского законодателя прибегнуть к фикции и создать ещё ряд объектов, подобных земельному участку. Основанием для таких изменений стало то, что концепция единого объекта исключала из правовой конструкции горизонтальную собственность на здание. Для граждан Германии это означала, что собственным домом могут обладать лишь те лица, которые могли себе позволить приобрести застроенный земельный участок, либо возвести постройку на приобретённом земельном участке. Чтобы решить эту проблему требовалось незамедлительное законодательное решение. Таким законодательным решением стали: Положение о наследственном праве застройки от 15 марта 1919г., Закон ФРГ от 15 марта 1951 г. «О праве собственности на жилье» данные законы усовершенствуют принцип superficies solo cedit, устанавливают юридическую самостоятельность здания, (часть здания) по отношению к земельному участку.

Согласно ГГУ Наследственное право застройки - это вещное, отчуждаемое и наследуемое право пользования чужим земельным участком с целью обладания постройкой на поверхности или под поверхностью чужого земельного участка.

В течение срока действия права оно представляет возможность возведения (реконструкции), владения, пользование, сноса и восстановления постройки.

Особенность наследственного права в том что германский законодатель приравнял его к недвижимости (земельному участку). При этом наследственное право застройки участвует в обороте как вещь, а не как право и оно регистрируется в специальной Поземельной книги и является самостоятельным объектом вещных прав, в особенности ипотеки и наследственного права. Здания, строения, сооружения возведённые на земельном участке, обремененным наследственным правом застройки, становятся существенными составными частями не земельного участка, а наследственного права застройки - вещи как составные части. Данное ограниченное вещное право рассматривается не просто как право, а как земельный участок (юридическая фикция) и к нему применяются все нормы ГГУ о земельных участках. Согласно ГГУ строение становится существенной составной частью наследственного права застройки и не может быть объектом отдельных прав.

Таким образом, в гражданском праве Германии появился ещё один объект, регулируемый по правилам оборота недвижимости. В отношении права и связанной с ним постройки субъект наследственного права застройки имеет все правомочия собственника - продать, обременить, передать по

наследству и т.д., поэтому оно фактически приравнено к собственности, но всегда имеется ещё и собственник земельного участка.

Если рассматривать данное ограниченное вещное право со стороны собственника земельного участка - это обременение является выгодным для него, во - первых потому что поднимается стоимость земельного участка, во - вторых, он получает плату за то что владелец ограниченного вещного права использует данный земельный участок. Право застройки устанавливается на определённый срок (как правило до 99 лет.), и после его истечения строение переходит к собственнику земли за соответствующую плату, которая всегда меньше стоимости строения, либо собственник земельного участка вправе требовать от субъекта наследственного права застройки выкуп земельного участка, если это предусмотренно договором.

Но помимо принятия закона о наследственном праве застройки законодатель с целью решения жилищной проблемы принял закон который дал возможность гражданам приобретать квартиры в собственность. Это закон установил отдельную собственность на части зданий (квартиры, нежилые помещения). Закон закрепляет, что на долю в праве общей собственности на единую вещь - земельный участок устанавливается особое вещное право в виде «жилищной собственности».

Институт жилищной собственности - это соединение доли в праве собственности на земельный участок (поверхность и здание) с отдельным правом на квартиру или нежилое помещение. Отсюда можно сделать заключение о том, что право на землю доминирует, а квартира приложение к ней.

Несмотря на то, что концепция единого объекта прав на недвижимое имущество не признает вещных прав на здание и сооружение как на самостоятельные объекты, германский законодатель предусмотрел исключение из данного правила.

Так на территории бывшего ГДР также действует принцип, согласно которому прочно связанные с землёй вещи относятся к существенным составным частям земельного участка. Но также в качестве исключения допускается самостоятельная собственность на здание (сооружение), на государственных и кооперативных земельных участках на территории бывшего государства ГДР представлявшиеся гражданам на праве бессрочного пользования для возведения и дальнейшего использования домов и иных, служащих личным целям, сооружений. Возведённые на таком земельном участке здания и сооружения становились независимо от собственности на землю личной собственностью обладателя права пользования. Такие здания могут отчуждаться, наследоваться и обременяться ипотекой. С отчуждением такого здания покупателю переходило и право пользования. Согласно Закону о введении в действие ГГУ такие здания не признаются существенной составной частью земельного участка.

Проанализировав законодательство Германии, мы пришли к выводу , что наиболее приемлемой моделью правового режима земельного участка и расположенных на нем объектов недвижимости является создание единого

объекта недвижимости. Мы считаем, что следует рассмотреть возможность реализации Германской модели недвижимого имущества в гражданском праве России.

Согласно статье 130 ГК в России здание (сооружение) и земельный участок являются самостоятельными объектами недвижимости.

В российском законодательстве попытка реализации superficies solo cedit, была предпринята в Земельном кодексе РФ путём закрепления принципа единства судьбы земельного участка и прочно связанных с ним объектов, согласно которому все прочно связанные с земельным участком объекты следуют судьбе земельного участка., за исключением случаев, установленных федеральными законами. Но полностью данный принцип реализован не был, так как российское законодательство не исключает право собственности на здание и сооружение как на самостоятельные объекты недвижимости.

Мы считаем что определение, данное в статье 130 ГК РФ привело к тому, что нету точных критериев, которые позволили бы определить что является недвижимым имуществом, а что нет. К тому же обращаясь к определению в статье 130 ГК мы видим что перечь объектов недвижимого имущества является открытым.

В связи с этим в российской практике постоянно возникает вопрос в отношении объектов, которые формально подпадая под признаки вещей, которые прочно связаны с землёй, перемещение которых невозможно без несоразмерного ущерба их назначению и квалифицируются правоприменительными органами в качестве недвижимости. Так например признание недвижимыми вещами таких объектов, как асфальтовое покрытие, автостоянки, автомобильные дороги, линии электропередачи, мосты и т.д., что приводит к выводу, что они самостоятельно могут участвовать в обороте независимо от земельного участка.

Проблема заключается в том, что в одних случаях суды признают данные объекты недвижимыми вещами, а в других нет. Так например, в Постановлении Президиума ВАС РФ указал, что производственная бетонированная площадка является недвижимым имуществом, так как соответствует признакам предусмотренным статьёй 130 ГК РФ. Но в более поздних постановлениях ВАС РФ принял другую правовую позицию:

В определении ВС РФ от 30.09.2015 г. суд определил, что благоустроенная площадка, на которую зарегистрировано право собственности в ЕГРП как на объект незавершённого строительства, данная площадка была признана замощением земельного участка на основании ее конструктивных элементов (щебень, асфальтовое покрытие и проч.) и отсутствия неразрывной связи с землёй и несмотря на факт регистрации.

В данном случае данная площадка является составной частью земельного участка, на котором расположена, и согласно п 38 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015г. №25 не признается самостоятельным объектом недвижимости.

Мы считаем, что позиция ВС РФ является верной. Данные объекты не являются недвижимыми вещами, так как не могут быть использованы по

своему назначению независимо от земельного участка, а также в силу того что они являются составной частью земельного участка.

Для того чтобы реализовать модель единого объекта недвижимости нужно выяснить, какие препятствия существуют для реализации в российском праве:

1. Значительное число строений (зданий, сооружений) находятся в собственности лиц, которые не владеют земельными участками на которых находятся данные строения либо не имеют надлежащим образом оформленных прав на земельный участок.
2. Некоторые строения не могут быть отчуждены вместе с земельным участком из за того, что земельный участок на котором находится строение изъят из оборота.

Рассматривая первый аргумент следует отметить, что модель единого объекта недвижимости призвана решить проблему расщепления собственности на земельный участок и строение закрепив единый правовой режим.

Что касается второго аргумента, что некоторые строения (здания, сооружения) не могут быть отчуждены вместе с земельными участками в связи с тем, что земельные участки изъяты и оборота это не свидетельствует о том, что невозможно установить единый правовой режим земельного участка и расположенных на нем строений. Поскольку в зданиях, находящихся на земельных участках, изъятых из оборота, размещены для постоянной деятельности государственные структуры. (Вооружённые силы РФ, Суды и т.д.), так как данные здания изъяты из оборота и не могут быть отчуждены отсюда следует, что указанные здания и земельные участки имеют единый правовой режим.

Для того чтобы реализовать концепцию единого объекта мы считаем необходимым введение следующих понятий:

1. Составная часть вещи - из это следует, что вещью (недвижимостью) будет признаваться земельный участок, а строения (здания и сооружения) его составной частью. При этом земельный участок и составная часть должны рассматриваться в качестве единой вещи, а составные части не имеют самостоятельного правового значения.
2. Мнимые вещи -это вещи временно связанные с землёй или строением, они не являются составной частью земельного участка, а являются движимыми вещами. Данное понятие следует ввести для разрешения вопроса как быть с вещами которые связаны с земельным участком только временно, которые не являются составной частью (например: линии электропередачи, оборудование заправочных станций в том числе подземные хранилища, коммунальные сети водо -,газо и т.д. Если они не кончаются на земельном участке, который принадлежит снабжающему предприятию, чтобы исключить большое число собственников.)
3. Наследственное право застройки - ограниченное вещное право которое следует приравнять к недвижимому имуществу с целью урегулировать порядок использования чужого земельного участка для застройки.

Рассмотрев законодательство Германии мы считаем необходимо отказаться от понимания зданий и сооружений как объектов права за исключением, если данные объекты изначально создавались отдельно от земельного участка как самостоятельные объекты.

В результате проведённого исследования мы предлагаем свои изменения в п.1 статьи 130 ГК РФ, раскрыв понятие недвижимое имущество в следующей редакции:

К недвижимым вещам (недвижимое имущество, недвижимость) относятся участки недр, земельные участки, наследственное право застройки, составной частью которых являются, объекты, прочно связанные с землёй, перемещение которых невозможно,в том числе здания,сооружения, объекты незавершённого строительства.

Также в качестве исключения закрепить в качестве недвижимого имущества: здания и сооружения которые находятся на праве собственности у лица независимо от права собственности на земельный участок, если данные объекты изначально создавались отдельно от земельного участка как самостоятельные объекты.

В этом случае здание (главная вещь), а право пользования земельным участком, на котором расположено здание (существенная составная часть).

Подводя итоги мы признаем в качестве недвижимого имущества следующие объекты:

1. Земельный участок - в определённых кадастром приделах земной поверхности (гласная вещь) и возведённые в границах земельного участка прочно связанные с ним объекты (существенные составные части).
2. Наследственное право застройки - долгосрочное отчуждаемое, наследуемое и обременяемое право пользования за установленную плату чужого земельного участка под постройку (главная вещь) и возведённые на данном участке объекты (существенная составная часть).
3. Право собственности на квартиру или нежилое помещение, которое связано с долей в праве собственности на земельный участок.

Использованая литература:

1. Sachenrecht. Begründet von F. Baur, fortgeführt von J. Baur und R. Stürner. 17., neubearbeitete Auflage. C. H. Beck´sche Verlagsbuchhandlung. München, 1999. S. 333.
2. Zivilgesetzbuch DDR vom 19.06.1975 // GBl. I. № 27. S. 465.

УДК 008

Павлова З. С.
Студентка
1курс магистратура
Южный федеральный университет
Россия, г.Таганрог

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА СОВРЕМЕННОГО ВУЗА: ОПЫТ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА

Аннотация: *В статье рассматривается вопрос формирования корпоративной культуры и ее роль в формировании позитивного имиджа вузов на рынке образовательных услуг. Автор анализирует опыт Южного федерального университета по формированию корпоративной культуры.*

Ключевые слова: *корпоративная культура, имидж, ценности, миссия, этика, Южный федеральный университет*

Annotation: The article deals with the formation of corporate culture and its role in the formation of a positive image of higher education institutions in the market of educational services. The author analyzes the experience of the Southern Federal University in the formation of a corporate culture

Keywords: corporate culture, image, values, mission, ethics, Southern Federal University

Несмотря на то, что в отечественной науке понятие «корпоративная культура» используется сравнительно недавно, сам феномен корпоративной культуры как упорядоченной системы материальных и духовных ценностей, взаимодействующих между собой специфическим, присущим лишь определенной организации, образом, обнаруживается в настоящее время во многих крупных российских организациях. Индивидуальность корпоративной культуры проявляется в своеобразном ракурсе восприятия себя и других в социальной среде, в стиле поведения, а также особенностях взаимодействия С окружающим миром [1, с. 71]. К организациям, обладающим корпоративной культурой, можно отнести и многие российские вузы. В складывающихся условиях функционирования высшего образования основными показателями успешной деятельности вузов становятся конкурентоспособность, рентабельность, способность к динамичному развитию, что требует преобразования традиционной академической культуры в более сложную корпоративную культуру [2, с. 50]. Формирование корпоративной культуры высшего учебного заведения стало насущной потребностью, продиктованной особенностями рынка образовательных услуг, на котором эта обладающая экономической самостоятельностью организация является субъектом

конкуренции. Данную ситуацию ряд исследователей называют «парадигмальным поворотом», связанным с новыми условиями деятельности вуза [3]. Стратегическим инструментом, позволяющим ориентировать вузовские подразделения и его сотрудников на единые цели, стимулировать их инициативу и создавать условия для комфортного делового общения, является корпоративная культура. Вследствие этого, постоянное совершенствование российского образования в условиях перехода вузов на рыночную работу диктует необходимость формирования и развития корпоративной культуры работников и выпускников, поскольку именно она способствует продвижению положительного имиджа вуза. Кроме того, в рамках корпоративной культуры происходит утверждение не только ценностей, разделяемых сотрудниками и обучающимися, но и более широко – устойчивых культурных ценностей и традиции, выступающих необходимым элементом образования [4, с. 17-18].

Анализ деятельности ведущих российских вузов подтверждает существенную роль корпоративной культуры в процессе их брендирования на рынке образовательных услуг. Не исключение и Южный федеральный университет (ЮФУ), являющийся ведущим образовательным учреждением на юге России. В нем обучается 45 тысяч человек, реализуется более 200 основных и 150 дополнительных образовательных программ, разрабатываются инновационные технологии мирового уровня. ЮФУ входит в рейтинг лучших университетов мира QS World University Rankings и ряд других престижных рейтингов. Особое внимание в университете уделяется укреплению корпоративной культуры и, в первую очередь, таких ее элементов как миссия, стратегические цели, корпоративные символы, этические нормы и правила этикета и т.п. В частности, достаточно четко сформулирована и активно продвигается миссия ЮФУ: «Развитие научно-образовательного и инновационного пространства Южного федерального округа на основе генерации и трансфера научных знаний и технологий, сохранения и приумножения культурных традиций и ценностей» [5]. Исходя из этого, определены стратегические цели и программа университета, направленные на повышение его роли не только в образовательном пространстве, но также в решении проблем регионального управления, имеющего в настоящее время особую актуальность [6, с. 74; 7, с. 46]. Разработан и широко обсуждался Кодекс корпоративной этики ЮФУ, регламентирующий взаимоотношения между сотрудниками, правила поведения, принципы разрешения конфликтов, общение со средствами массовой информации и др. Совместная деятельность преподавателей и студентов направлена сегодня не только на совершенствование личностных и профессиональных способностей, повышение квалификации, но и на улучшение внутригрупповых отношений, психологического климата в целом, пропаганду имиджа ЮФУ, основанного на корпоративной культуре, процесс развития которой продолжается постоянно.

Список литературы:

1. Спивак В.А. Корпоративная культура. СПб.: Питер, 2007. – 243 с.
2. Прохоров А.В. Корпоративная культура как основа имиджа университета // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. 2011. №4. С. 50 – 56.
3. Леньков Р.В., Боровлёва Е.И. Корпоративная культура как фактор эффективности вуза // Интернет-журнал «Науковедение». 2013. №5. Режим доступа: https://naukovedenie.ru/PDF/04evn513.pdf (Дата обращения: 11.12.2017).
4. Титаренко И.Н. Современное образования в «плавильном котле» глобализации // Научная мысль Кавказа. 2015. № 2 (82). С. 11-19.
5. Южный федеральный университет. Идеология // Официальный сайт Южного федерального университета. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.sfedu.ru/www/stat_pages22.show?p=UNI/main/M (Дата обращения: 12.12.2017).
6. Титаренко И.Н. Уровни управления территориальным сообществом // Инструменты современной научной деятельности: Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян А.А. В 3 тт. Т. 3. Уфа: Аэтерна, 2015. С. 74-76.
7. Василенко Н.Я., Титаренко И.Н. Управление «территориальным сообществом» и «местным сообществом»: взаимосвязь понятий // Научная мысль Кавказа. 2015. №3 (83). С. 42-46.

УДК – 378

Грибенщиков Константин Владимирович
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студент 2 курса, направление «Социальная работа»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия
Усманов Тимур Муминжонович
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студент 1 курса, направление «Психология»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия
Шадрина Алена Александровна
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студентка 2 курса, направление «Социальная работа»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия
Шулбаева Дарья Александровна
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студентка 2 курса, направление «Клиническая психология»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия
Тутушкина Нина Александровна
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студентка 2 курса, направление «Психология»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия

КОРРЕКТНОЕ ВЫСТРАИВАНИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ СТУДЕНТОВ УЧЕБНОЙ ГРУППЫ КАК ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ УСЛОВИЕ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ ВСЕГО КОЛЛЕКТИВА

Аннотация.

В данной статье будет рассказано об одном из главных элементов, приводящих общности людей к процветанию, о его особенностях, положительных и отрицательных сторонах. Основных составляющих компонентах, без которых построение подобной системы невозможно. Исследования, на основании которых сделаны все выводы: социологический опрос, привлечение теоретических источников.

Ключевые слова: развитие, общество, условия, система.

THE CORRECT ESTABLISHMENT OF RELATIONS OF STUDENTS IN THE GROUP AS A PREREQUISITE FOR FURTHER DEVELOPMENT OF THE ENTIRE TEAM

Abstract.

In this article, you will learn about one of the main elements of leading a community of people to prosperity, its features, its positive and negative sides. Main

components, without which the construction of such a system impossible. The study, based on which all conclusions are made: a sociological survey, involving theoretical sources.

Key words: development, society, conditions, system.

В любых условиях человек старается приобщиться к некому обществу, коллективу, внутри которого он будет чувствовать себя комфортно, легко осуществлять необходимые процессы, получать прочие приобретаемые блага, за счёт взаимодействия с социумом. Но многообразие возможных противоречий, негативных реакций, ложных стереотипов, возникающих при вхождении в новую группу, и сформированных задолго до того, как возникла необходимость этого, серьезно затрудняют получение положительно влияющих на личность условий. Поэтому возникает необходимость исследования совокупности негативных факторов, мешающих развитию коммуникаций индивидов, а, следовательно, не дают в полной мере раскрыть потенциал какого-либо коллектива. Помимо данного явления, актуальность изучения проблемы обусловлена постоянным развитием общественных институтов, так как малые группы оказывают непосредственное воздействие и на столь большие системы. Особый интерес обозначенная тема вызывает в среде высших учебных заведений, где обилие коллективов вызвано естественной необходимостью корректно распределить субъектов деятельности по учебным группам, направлениям и курсам. Что означает, ещё большую необходимость решения, наличие накопленного материала, рассмотрение которого серьезно поспособствует повышению вероятности осуществления всего действия [1].

Для начала следует определить причины, приводящие к негативному исходу выделенного процесса. При помощи социологического опроса, проведенного на базе Кемеровского государственного университета, в котором учувствовало 50 респондентов, из разных коллективов и курсов, удалось выявить большую их часть. Так, 17 опрошенных отметили, что в самом начале образования группы не было предпринято попыток её сплотить, поэтому участники разбились на небольшие коллективы, внутри которых происходят основные коммуникации. Ещё 15 респондентов говорили о том, что из-за низкой общей активности, потребности во взаимодействии не возникало, поэтому, даже изначально хороший коллектив перестал быть таковым к некому этапу обучения. Больше всего участников опроса (18) сказали про разрушение общности нерешенными конфликтами и проблемами, возникшими на базе расхождения интересов. В результате, следует выделить три основные причины: отсутствие должного уровня организации на начальных стадиях образования коллектива, исходная пассивность части участников или воссоздание её, при неправильном взаимодействии внутри группы и наличие конфликтных вопросов, попытки, решить которые не имеют место быть [3,4].

Так как обозначенные проблемы являются, при стечении определённых обстоятельств, в большинстве своём, общими для подавляющего количества коллективов, удалось выделить методы предотвращения негативных

ситуаций, приводящих группы к процветанию. Естественно, все они применяются на начальных стадиях формирования сообщества, потому что именно на этом этапе проще всего закладывать основы потенциально сплоченного сообщества людей, руководствующегося схожими целями и интересами. В первую очередь, важно заранее собрать людей, благодаря современным технологиям решение данной задачи не представляется сложной, большинство людей, находящихся в рамках обозначенной категории населения, имею аккаунты в популярных социальных сетях. Говоря о сроках осуществления этого пункта, следует помнить, что речь идёт о студентах, только что поступивших ВУЗ. Поэтому их следует объединять в первые дни после зачисления, дабы они чувствовали связь со своим местом обучения, и понимали, что организации университета полностью реализуют собственный потенциал. Подобное мнение способно повлиять на мнение студента, подтолкнуть его к активной деятельности в стенах высшего учебного заведения. Далее следует проводить дистанционные мероприятия, направленные на стимулирование адаптации обучающихся к новой среде и знакомству их между собой. Столь общеизвестное условие должно выполнятся в полной мере, иначе осуществление всего процесса может существенно замедлиться, так же важно не перегружать первокурсников, чтобы они не чувствовали излишнюю опеку. Последней задачей является своевременный уход куратора из роли основного лидера сообщества, иначе коллектив может не стать самостоятельным, что будет серьезно мешать его развитию [2].

Итак, очень важно правильно организовать членов учебной группы, ведь при отсутствии сплочённости и необходимого уровня межличностных коммуникаций, процесс образования может быть не столь эффективен, а подобный результат крайне нежелателен. Стоит отметить, что база современных Российских университетов всячески способствует реализации обсуждаемого условия.

Список литературы:

1. Леонтьев, А. Н Лекции по общей психологии / А. Н. Леонтьева. – М., 2000. С. 62–69.
2. Столяренко, Л. Д. Психология и педагогика: учебное пособие для бакалавров / Л. Д. Столяренко, В. Е. Столяренко. – М.: Юрайт, 2012. – 671 с.
3. Симонов, В. П. Педагогика и психология высшей школы. Инновационный курс для подготовки магистров: учебное пособие / В. П. Симонов. – М.: Инфра–М, 2015. – 320 с.
4. Чернышова, Л. И. Психология и педагогика: учебное пособие / Э. В. Островский, Л. И. Чернышова; Под ред. Э. В. Островский. – М.: Инфра–М, 2015. – 381 с.

УДК 546

Кизилова А.С.,Волков А.А.
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

КОРРЕЛЯЦИОННАЯ МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ НАТУРНЫХ НАБЛЮДЕНИЙ НА РЕКЕ ЯУЗА

Аннотация: *При эмпирических исследованиях была обнаружена взаимосвязь некоторых физико-химических параметров природных вод р. Яуза с гидрометеорологическими. Однако не была определена функциональная зависимость между всеми параметрами и не уточнено каким образом метеорологические параметры влияют на состав природных вод р. Яуза. В связи с изложенным нами была поставлена задача – выявить корреляционную математическую модель описания взаимодействия природных вод р. Яуза находящихся в равновесии с приводной атмосферой.*

Ключевые слова: *параметр, состав, зависимость, корреляция, математическая модель.*

Annotation: *A correlation between physico-chemical parameters with hydrometeorological of the river Yauza in empirical studies was found. However, the functional relationship between all parameters has not been determined and it is not specified how the meteorological parameters affect the composition of the Yauza. In connection with the above, we posed the task of identifying a correlation mathematical model for describing the interaction of natural waters in Yauza which are in an equilibrium with the atmosphere.*

Key words: *parameter, composition, dependence, correlation, mathematical model.*

Ранее нами при эмпирических исследованиях природных вод р. Яуза была обнаружена взаимосвязь некоторых физико-химических параметров воды р. Яуза с гидрометеорологическими характеристиками р. Яуза и приводной атмосферы[56]. Однако не была определена функциональная зависимость между всеми параметрами и не уточнено каким образом метеорологические параметры влияют на состав природных вод р. Яуза[57]. В связи с изложенным нами была поставлена задача – выявить

[56] Волков А.А., Суворова Е.А., Экологический мониторинг поверхностных вод г. Москвы на примере реки Яуза: тезисы доклада «Экологическая безопасность регионов России и риск от техногенных аварий и катастроф» (ВС-7-43), сборник материалов. 24-25 апреля, 2003 г., г. Пенза. С. 66-67

[57] Волков А.А., Суворова Е.А., Методы математической статистики в моделирования естественных процессов в природных водах: тезисы доклада УШ международная конференция серии «Нелинейный мир» «Образование. Экология. Экономика. Информатика», г. Астрахань, 15-20 сентября, 2003 г.

корреляционную математическую модель описания взаимодействия природных вод р. Яуза находящихся в равновесии с приводной атмосферой.

В связи с поставленной задачей – выявления модели описания взаимодействия природных вод р. Яуза, находящихся в равновесии с характеристиками приводной атмосферой, – из р. Яуза в створе главного входа МГТУ им. Баумана в период с 4 октября по 1 декабря 2016г. литровым батометром периодически отбирались пробы воды. При выполнении работы соблюдались общие правила забора и хранения образцов воды, определенные ГОСТ 31861-2012 «Вода. Общие требования к отбору проб».

Природная вода сразу же, без хранения, подвергалась анализу.

При этом одновременно фиксировалась натурные параметры – температура воды, температура воздуха, атмосферное давление, направление и сила ветра и др.

Корреляционная математическая модель натурных наблюдений на реке Яуза выполнена с использованием в качестве критерия коэффициента корреляции Пирсона:

$$r = \frac{\sum_{i=1}^{n}\left(X_i - \overline{X}\right)\left(Y_i - \overline{Y}\right)}{\sqrt{\sum_{i=1}^{n}\left(X_i - \overline{X}\right)^2 \sum_{j=1}^{n}\left(Y_j - \overline{Y}\right)^2}},$$

Коэффициент корреляции указывает на степень связи между двумя переменными. Его расчет дает представление о том, есть ли зависимость между двумя массивами данных. Корреляция помогает найти ответ на два вопроса.

Во-первых, является ли связь между переменными положительной или отрицательной. Во-вторых, насколько сильна зависимость.

Значения коэффициента корреляции находятся в пределах между -1 и 1. Нуль означает, что наличие зависимости между исследуемыми величинами ничтожно мала. Чем ближе полученный показатель к крайним значениям, тем сильнее связь между исследуемыми величинами (отрицательная или положительная) (табл. 5). Об отсутствии зависимости свидетельствует коэффициент от -0,1 до 0,1. Нужно понимать, что такое значение свидетельствует только об отсутствии линейной зависимости.

В отличие от регрессии, корреляция не позволяет предсказывать значения величин.

Таблица *4.*

Сводная таблица парных корреляций экспериментальных данных с учетом аппроксимации зависимостью вида $y = ax + b$

	Температура воздуха, °С	**Давление, кПа**	**Темепратура воды, °С**	**Общее содержание тяжелых металлов в виде карбонатов**	**Общее содержание тяжелых металлов в виде не карбонатов**	**Общее содержание тяжелых металлов**
Температура воздуха, °С		0,434	0,951	-0,6214	-0,04	-0,573
Давление, кПа	0,434		0,426	-0,126	-0,48	-0,396
Темепратура воды, °С	0,951	0,426		-0,756	0,012	-0,661
Общее содержание тяжелых металлов в виде карбонатов	-0,6214	-0,126	-0,756		-0,1285	0,8075
Общее содержание тяжелых металлов в виде не карбонатов	-0,04	-0,48	0,012	-0,1285		0,481
Общее содержание тяжелых металлов	-0,573	-0,396	-0,661	0,8075	0,481	

Таблица 5.

Таблица тесноты связи между параметрами[58]

Теснота связи	Значение коэффициента корреляции при наличии:	
	прямой связи	обратной связи
Слабая	0,1 – 0,3	(–0,1) – (–0,3)
Умеренная	0,3 – 0,5	(–0,3) – (–0,5)
Заметная	0,5 – 0,7	(–0,5) – (–0,7)
Высокая	0,7 – 0,9	(–0,7) – (–0,9)
Весьма высокая	0,9 – 0,99	(–0,9) – (–0,99)

Список использованной литературы:

1. Волков А.А., Суворова Е.А., Экологический мониторинг поверхностных вод г. Москвы на примере реки Яуза: тезисы доклада «Экологическая безопасность регионов России и риск от техногенных аварий и катастроф» (ВС-7-43), сборник материалов. 24-25 апреля, 2003 г., г. Пенза. С. 66-67

[58] Гончарова Е. В. Стратегический маркетинг : учеб. пособие / Е. В. Гончарова, Л. Н. Медведева; ВПИ (филиал) ВолгГТУ. - Волжский: ВПИ (филиал) ВолгГТУ, 2016. - 79 с.

2. Волков А.А., Суворова Е.А., Методы математической статистики в моделирования естественных процессов в природных водах: тезисы доклада УШ международная конференция серии «Нелинейный мир» «Образование. Экология. Экономика. Информатика», г. Астрахань, 15-20 сентября, 2003 г.

3. Гончарова Е. В. Стратегический маркетинг : учеб. пособие / Е. В. Гончарова, Л. Н. Медведева; ВПИ (филиал) ВолгГТУ. - Волжский: ВПИ (филиал) ВолгГТУ, 2016. - 79 с.

УДК 519.2

Афанасьев Г.И.
кандидат технических наук
доцент кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Ковина С.С.
студентка
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва
Попова О.С.
студентка
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва

Тимофеев В.Б.
доцент кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана
Россия, г. Москва

КОРРЕЛЯЦИОННЫЙ АНАЛИЗ БИРЖЕВЫХ ЦЕН НА ЗОЛОТО И СЕРЕБРО

Аннотация.*Актуальность выбранной темы обусловлена стратегической, несмотря на отказ от золотого стандарта, важностью золота как финансового ресурса, а также недооценкой реального потенциала серебра по отношению к золоту. Целью работы является изучение взаимосвязи между ценами на данные драгоценные металлы. При выполнении работы были использованы статистические данные биржи London Metal Exchange (Великобритания)*

Ключевые слова*: корреляция, товарная биржа, золото, серебро.*

Abstract.*The relevance of the chosen topic is determined by the strategic, despite the rejection of the gold standard, the importance of gold as a financial resource, as well as an underestimation of the real potential of silver in relation to gold. The aim of the work is to study the relationship between the prices of these precious metals. In doing the work, it is used the statistics of the London Metal Exchange (UK)*

Key words*: correlation, commodity market, gold, silver.*

Введение

Несмотря на тот факт, что используемая в настоящее время Ямайская валютная система основывается на плавающем курсе валют, а использование золотого стандарта осталось далеко в прошлом, золото, как и прочие драгоценные металлы, продолжает являться ценным ресурсом. Вложение в них можно с достаточной степенью уверенности назвать надежным, так как данный вид активов имеет собственную цену, вследствие чего исключается возможность их резкого обесценивания и, тем более, падения до нуля в результате различных экономических потрясений.

Следующим по ценности после золота металлом является серебро. Стоит сразу отметить, что многие эксперты считают его крайне недооцененным, но не в качестве драгоценного, а в качестве уже промышленного металла. На протяжении практически 5000-летнего периода человеческой истории ценность серебра по отношению к его более благородному «собрату» варьировалась в диапазоне от 1:10 до 1:20, что в достаточной мере соответствует соотношению их реальных содержаний в земной коре (приблизительно 1:17). В XX веке, в виду большого количества глобальных социально-политических потрясений и конфликтов, произошёл резкий скачок данного соотношения в пользу золота. И в начале 90-х годов 20 века соотношения серебра и золота доходило до рекордных 1:100. Затем соотношение стоимости золота и серебра уменьшилось и в настоящее время составляет где-то приблизительно 1:78 [2,6]

Корреляционная динамика стоимостных показателей золота и серебра

Официальные учетные цены драгоценных металлов в Российской Федерации устанавливаются ЦБ РФ каждый рабочий день. Цены рассчитываются на основе фиксинга на золото и серебро на лондонском рынке наличного металла "спот"[6], и пересчитываются в рубли по официальному курсу доллара США к российскому рублю, действующему на день, следующий за днем установления учетных цен. Учетные цены применяются для целей бухгалтерского учета в кредитных организациях.

Непосредственно до вступления в силу положений принятого в 1944 году Бреттон-Вудского соглашения золото являлось наиболее ценным из драгоценных металлов. Основной причиной его ценности являлся тот факт, что именно золотой запас являлся основой мирового деньгооборота. Документальным подтверждением данного факта является принятый в 1900

году в США закон, провозгласивший золото единственным валютным металлом.

Бреттон-Вудское соглашение, в свою очередь, положило конец монополии золота, установив золотодевизный стандарт, основанный в равной степени на драгоценном металле и двух валютах – долларе США и британском фунте стерлингов. Позднее, в 1976 году, была ратифицирована действующая и по сей день Ямайская валютная система, основывающаяся на свободно плавающем курсе валют.

Рассматривая вопрос с позиции геологии, стоит заметить, что запасы серебра в 17 раз превышают запасы золота. При этом не стоит забывать, что, в то время, как золото накапливается, серебро все более активно используется в промышленных целях, что сокращает его доступность. Становление серебра в качестве промышленного металла началось в конце XIX века, когда уровень развития технологий позволил осуществлять его добычу из так называемых комплексных руд, в которых оно являлось одним из составляющих компонентов.

Касательно реального уровня цен на серебро ситуация такова, что его стоимость зависит не от баланса спроса и предложения, а от спекулятивных действий на фондовом рынке, где ключевую роль играют контракты на поставку серебра, большинство из которых не поддерживается реальным серебром. Прибыль держателей данных контрактов формируется за счёт курсовой разницы на него. Все это создаёт иллюзию большого объёма серебра на рынке, фактически являющегося «бумажным».

Так, весной 2011 года CME Group, владеющая основной мировой площадки по торговле опционами и фьючерсами на золото и серебро – COMEX, пятикратно поднимала размер гарантийного обеспечения на серебряные фьючерсы, что суммарно составило более 35% от изначального размера. Для спекулянтов, в большинстве своем приобретших серебра «на все», в данной ситуации существовало два варианта: срочное пополнение счета на соответствующие 35% либо продажа фьючерсов в соответствующем объёме. Мелкие спекулянты, не располагавшие подобными объемами средств, были вынуждены продавать, что, в виду их большого количества, привело к снижению цен на серебро, спровоцировавшему, в свою очередь, продажу серебра крупными держателями как дешевеющего актива. Окончательно цены на серебро обвалили активировавшиеся по причине критического уровня цен «биржевые роботы» - программы, торгующие вместо людей исходя сугубо из технических характеристик.

С точки зрения статистики изменение цен на золото и серебро происходит приблизительно одновременно[1,3-5]. К исключениям относятся изменения, в большинстве своем спровоцированные сторонними событиями, как:

- Первая мировая война (на момент окончания военных действий соотношение цены серебра и золота - ≈1:17)
- Великая депрессия (в 1932 году соотношение составило ≈1:82)
- Вторая мировая война и принятие в 1944 году Бреттон-Вудского соглашения (соотношение с 1940 по 1944 года колебалось от ≈1:96 до 1:75)
- Развал СССР (в 1991 году зафиксировано рекордное соотношение ≈1:100)

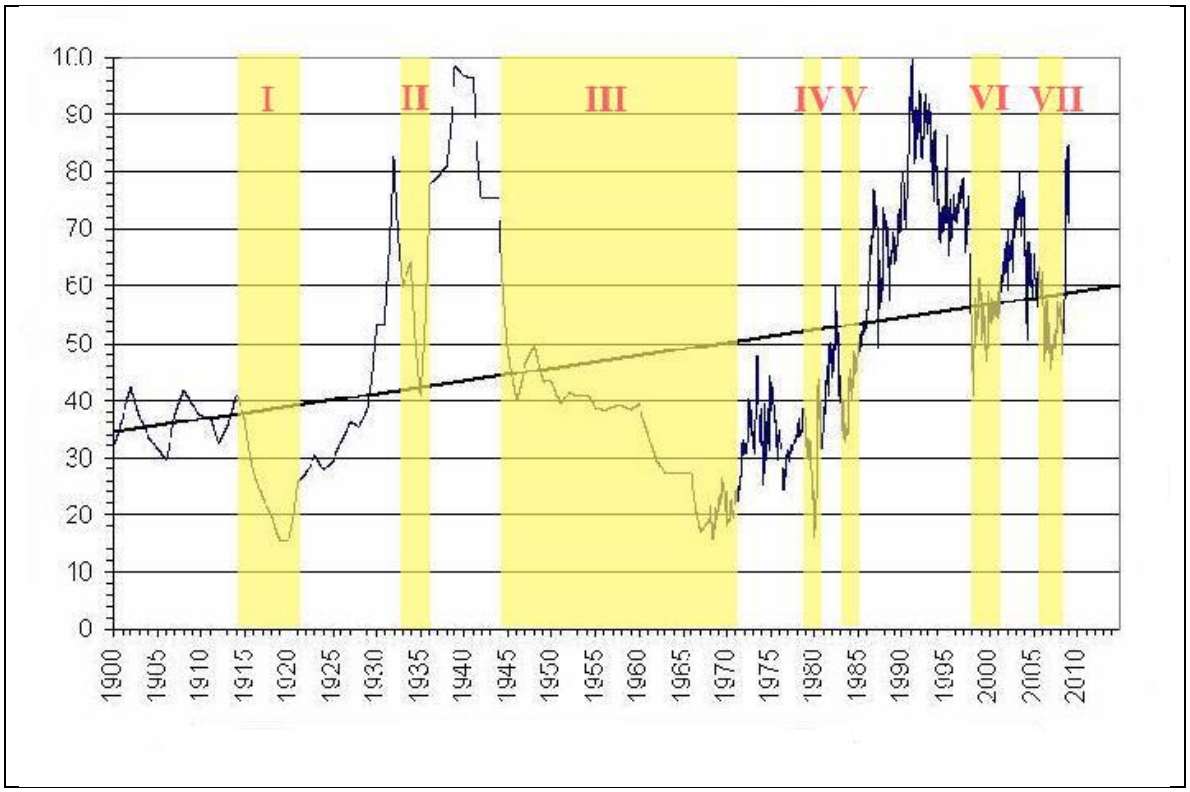


Рис. 1. График соотношения цен на золото и серебро в XX – начале XXI вв.

---- Линия тренда, I-VII периоды влияния геополитических факторов .[5]

Касательно динамики изменения соотношения котировок золота и серебра за последние несколько лет, было отмечено, что есть не закономерное поведение цены золота из-за внешних обстоятельств, а именно – начавшимся в конце 2014 года конфликтом на востоке Украины, одним из экономически важных результатов которого стало наложение ряда санкций и запретов на РФ, как на агрессора, со стороны мирового сообщества.

Так, среднегодовая цена золота в 2015 году не смотря на конфликт на Украине, упала к соответствующему показателю 2014 года приблизительно на 8%. Серебро в аналогичный период также продемонстрировало небольшое ценовое падение в районе 16%. Выделение общих ценовых тенденций не представляется возможным в виду событий, описанных выше.

Графики изменения цены на золото и серебро за последние 6 лет представлены соответственно на рис.2 и 3.

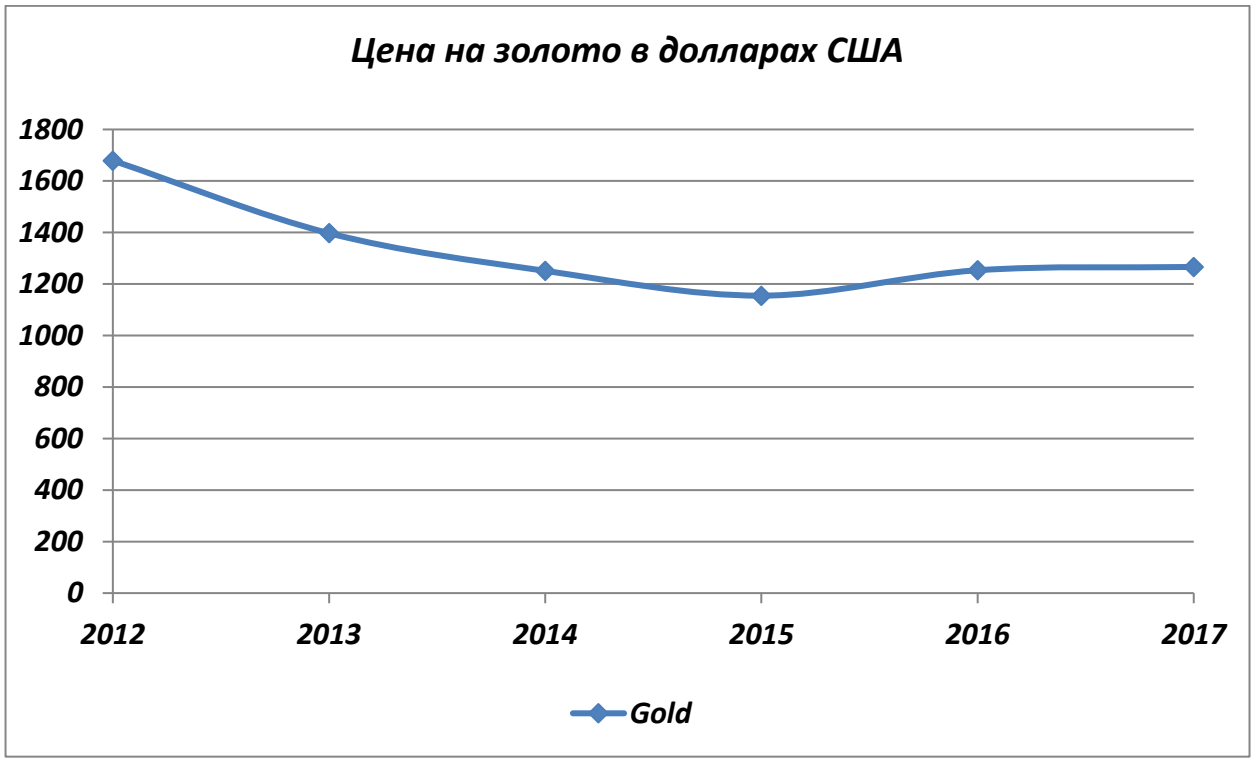


Рис. 2. График изменения цены золота в долларах за 2012-2017 гг.

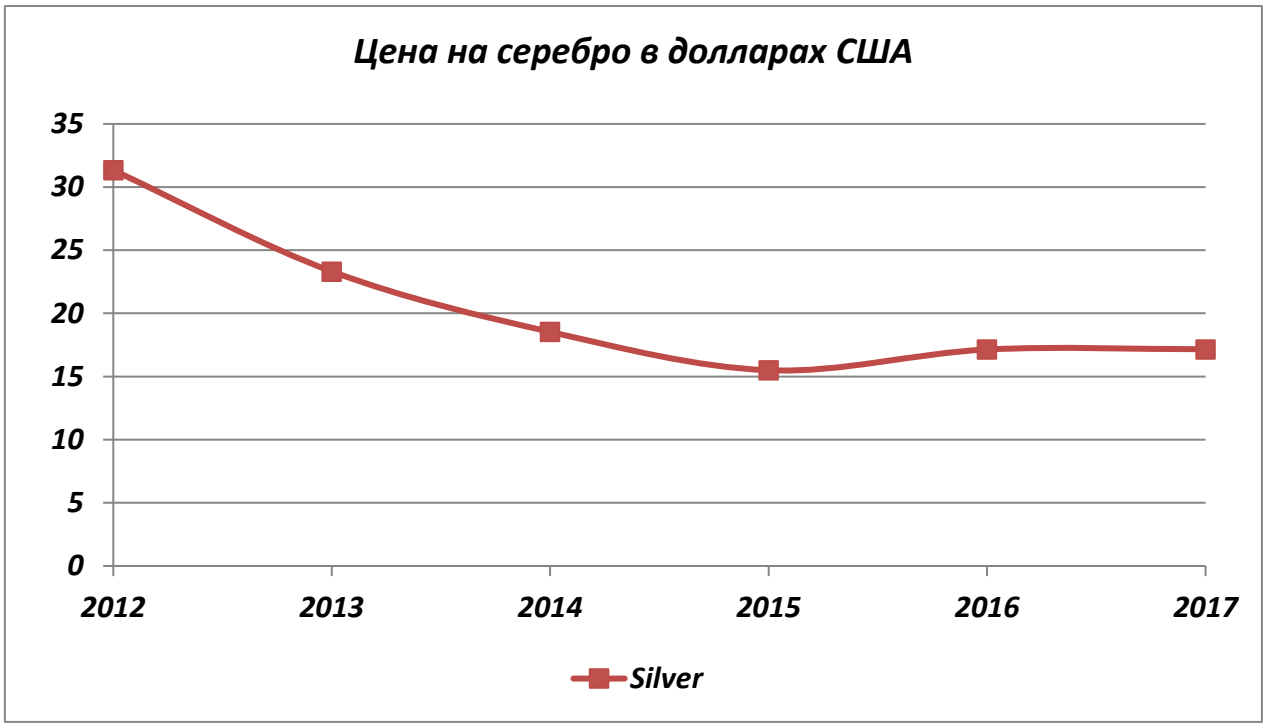


Рис. 3. График изменения цены серебра в долларах за 2012-2017 гг.

Относительная сравнительная динамика изменения цен на золото и серебро за 2012-2017 годы представлена на рис.4

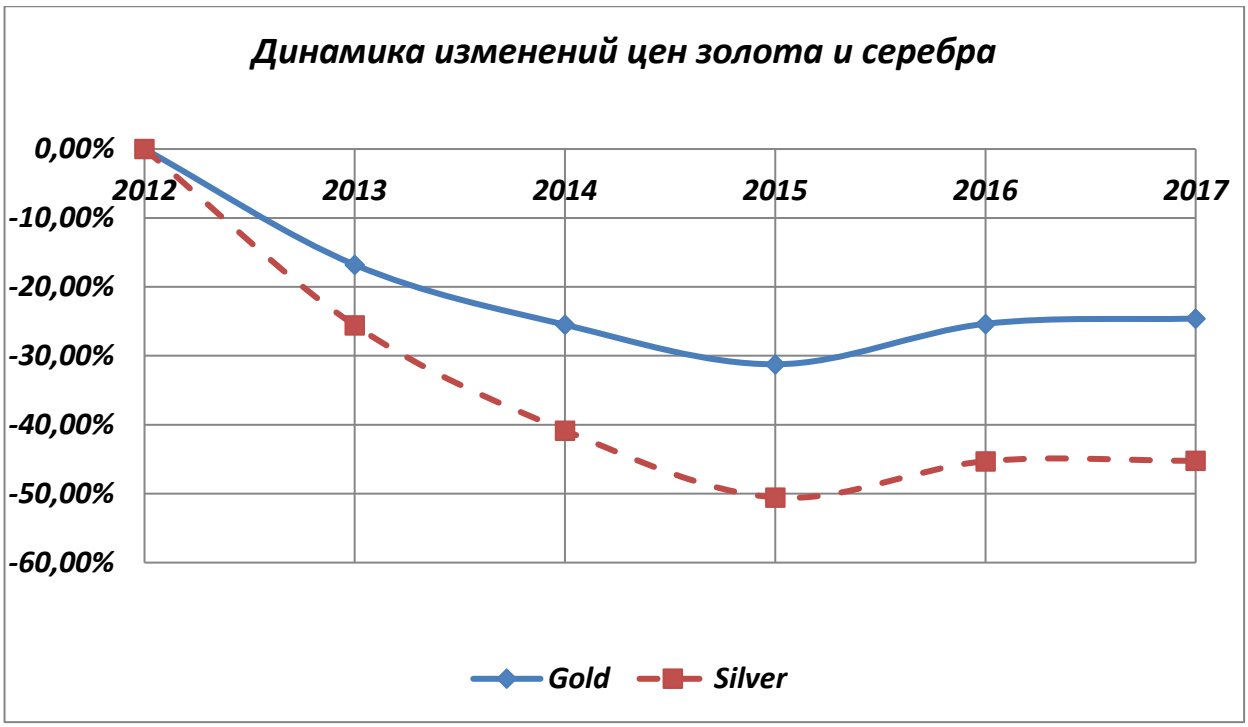


Рис. 4. Динамика изменения цен на золото и серебро за 2012-2017 гг.

Для описания зависимости между ценами на золото и серебро основным инструментом становится коэффициент корреляции Пирсона, характеризующий наличие или отсутствие линейной связи между выборками. Результаты вычисления коэффициентов корреляции золота и серебра за 2012-2017 годы представлены в таблице 1.

Таблица 1. Значение коэффициентов корреляции (R) золота и серебра

Годы	2012	2013	2014	2015	2016	2017
R	0.93	0.98	0.98	0.93	0.88	-0.25

Вплоть до 2017 года с 2012 года данный показатель демонстрировал стабильно высокие значения, что свидетельствует о стабильно сильной связи между совокупностями ценовых показателей на золото в данном периоде. В текущем году коэффициент продемонстрировал резкое падение до отрицательных значений, что может быть связано как с нахождением мировой экономики в переходной стадии, так и с неустойчивостью выбранного показателя к выбросам.

График динамики коэффициента корреляции цен на золото и серебро за 2012-2017 годы представлен на рис.5.

Рис. 5. Динамика коэффициента корреляции цен на золото и серебро

Заключение

Соотношение цен золота и серебра в данный период времени продолжает оставаться на неестественно высоком уровне. Причинами сложившейся ситуации в равной степени являются как нестабильность на мировой арене, так и биржевые манипуляции с искусственным завышением цен, что, в свою очередь, является убедительным доказательством чрезмерного подавления серебра, происходящего на рынке в данный момент. Невысокая доля стоимости серебра в производимых товарах при общих значительных объемах его использования в промышленности позволяет сделать вывод, что значительный рост не остановит производителей от покупки данного металла по более высоким ценам.

В то же время, многие компании, производящие серебро, начинают снижать добычу или вообще прекращают ее из-за низкой стоимости ресурса на рынке и вытекающей из нее низкой рентабельностью добычи. Прогнозы таковы, что в будущем подобная ситуация спровоцирует дефицит серебра на рынке. В качестве отягощающего обстоятельства выступает факт объективной незаменимости физических свойств серебра. Также стоит принять во внимание, что спрос на серебро постоянно высокий, в то время как мировые запасы истощаются, и добыча серебра становится все более затратным и трудоемким процессом.

Использованные источники

1. Выгодны ли инвестиции в серебро? Серебро растёт быстрее золота? [Электронный ресурс. URL: https://vse-dengy.ru/upravlenie-finansami/zoloto/vyigodnyi-li-investitsii-v-serebro-serebro-rastet-byistree-zolota.html]

2. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс. URL: http://www.cbr.ru/]
3. Оборот драгоценных металлов в системе мер эмиссионной политики органов кредитно-денежного регулирования [Электронный ресурс. URL: http://www.dissercat.com/content/oborot-dragotsennykh-metallov-v-sisteme-mer-emissionnoi-politiki-organov-kreditno-denezhnogo#ixzz52DmameBG]
4. Серебро как достойный кандидат для вашего портфеля [Электронный ресурс]. URL: https://rostsber.ru/publish/precious-metals/silver.html]
5. Отношение золото/серебро: данные за 27 лет [Электронный ресурс. URL: http://goldenfront.ru/articles/view/otnoshenie-zolotoserebro-dannye-za-27-let/]
6. London Metal Exchange. Official website. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.lme.com/ (дата обращения 25.12.2018)

УДК 519.2

Афанасьев Г.И.
кандидат технических наук
доцент кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана Россия, г. Москва Белоногов И.Б.
старший преподаватель кафедры «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э.Баумана Россия, г. Москва
Рыскин Д.А.
студент
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
МГТУ им. Н.Э.Баумана Россия, г. Москва Петрачков А.Р.
студент 3 курс,
факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
МГТУ им. Н.Э.Баумана Россия, г. Москва

КОРРЕЛЯЦИОННЫЙ АНАЛИЗ ЦЕН НА АКЦИИ ПАО «НОВАТЭК» И ПРИРОДНЫЙ ГАЗ

Аннотация. *Актуальность темы обусловлена важностью акций ПАО «НОВАТЭК» на российском фондовом рынке. Целью работы является изучение корреляционной связи акций компании ПАО «НОВАТЭК» и ценами на природный газ. При выполнении работы использованы следующие исходные данные: показатели исследуемых цен на акции и природный газ.*

Ключевые слова: *индекс, акция, фондовый рынок, корреляция, Московская биржа, газ.*

Abstract. *The relevance of the topic is due to the importance of the shares of*

PJSC "NOVATEK" on the Russian stock market. The purpose of the work is to study the correlation of the shares of PJSC "NOVATEK" and the prices for natural gas. The following initial data were used in the performance of the work: indicators of the research prices for shares and natural gas.

***Key words**: index, stock, stock market, correlation, Moscow exchange, gas.*

1. Введение

Российский рынок ценных бумаг на данный момент сравнительно молодой, эксперты в сфере фондовых рынков относят его к категории развивающихся рынков, которые характеризуются высокой степенью прибыльности, но объясняется это высокой степенью риска. Этот рынок переживал как взлеты так и падения, но с середины 2000-х годов наблюдается положительная динамика: повышается объем продаж, поднимается ликвидность рынка, увеличивается прозрачность участников, укрепляется законодательная база. Сегодня одной из наиболее распространенной ценной бумагой является акция, а исследуемый нами объект ПАО «НОВАТЭК» является одним из главных игроков на рынке.

Акция - это вид ценных бумаг, которые выпускает акционерное общество, в которой есть информация о вложениях ее обладателей - акционеров - в уставный капитал компании. Акция подтверждает наличие доли владения компанией и дает владельцу право на получение дивидендов.[1].

В Федеральным законе «О рынке ценных бумаг» написано, что эмиссионной ценной бумагой является ценная бумага, обладающая нескольким рядом признаков:

- закрепляет совокупность имущественных и неимущественных прав, подлежащих удостоверению, уступке и безусловному осуществлению с соблюдением установленных настоящим Федеральным законом формы и порядка;
- размещается выпусками;
- имеет равные объем и сроки осуществления прав внутри одного выпуска вне зависимости от времени приобретения ценной бумаги [2, с. 101].

Главная цель рынка ценных бумаг – это привлечение потенциальных акционеров путем выпуска (эмиссии) и размещения ценных бумаг.

Компания была основана в 1994 году, на сегодняшний день она второй производитель природного газа в России по объемам добычи. Главный вид ее деятельности это различные операции с природным газом и жидкими углеродами.

ПАО «НОВАТЭК» является одним из крупнейших независимых производителей природного газа в России, на отечественном рынке уступает по объему добычи газа только Газпрому. Весь объем запасов компании оценивается в 600 млрд кубометров газа и около 50 млн тонн конденсата. Все месторождения расположены в Ямало-ненецком автономном округе, как и лицензионные участки. Весь добываемый газ компания поставляет только на внутренний рынок. [3].

Природный газ играет очень важную роль в промышленности-это

значимый топливно-энергетический ресурс. В промышленности используют 15% газа, 65% используют в производстве энергии, около 10% потребляет население и 10% уходит на транспортировку газа. Отметим, что больше половины тепло и электроэнергии в нашей стране производится за счет газа. [7].

2. Корреляционная динамика котировок акций ПАО «НОВАТЭК» и цен на природный газ

У компании ПАО «НОВАТЭК» нет разрешения на продажу природного газа за границу, всю продукцию поставляют конечным потребителям внутри нашей страны. У компании есть несколько видов ценных бумаг: бездокументарные акции, по стоимости 0,1 рубль за штуку. Всего акций выпущено более чем 3 миллиарда. У этих бумаг средний уровень ликвидности. На ММВБ торгуются с тиккером NVTK. Также у ПАО «НОВАТЭК» есть корпоративные облигации, выпущенные за все время тремя тиражами: НОВАТЭК-БО-02 , БО-03, БО-04.

Размещались они публично и были купонными, именными и на потребителя, стоимостью 1 тысячу рублей. Выплаты по этим ценным бумагам производятся 2 раза в год. По купонам ставка более 8 % в год. Стоит отметить что у компании также есть и Еврооблигации выпущенные в четыре тиража-НОВАТЭК-2016, 2017, 2021, 2022,также размещенные публично и выплаты по ним производят также 2 раза в год.[3]

Следующим этапом мы пронаблюдаем динамику стоимости акций компании ПАО «НОВАТЭК» в 2012 – 2017 гг. Однако стоит отметить , что за это время стоимость и динамика курса акций ПАО «НОВАТЭК» изменялись. В качестве результатов проведенного анализа, в котором исходные данные были взяты с Московской биржи, была выведена следующая итоговая статистика, приведенная на рисунке 1.

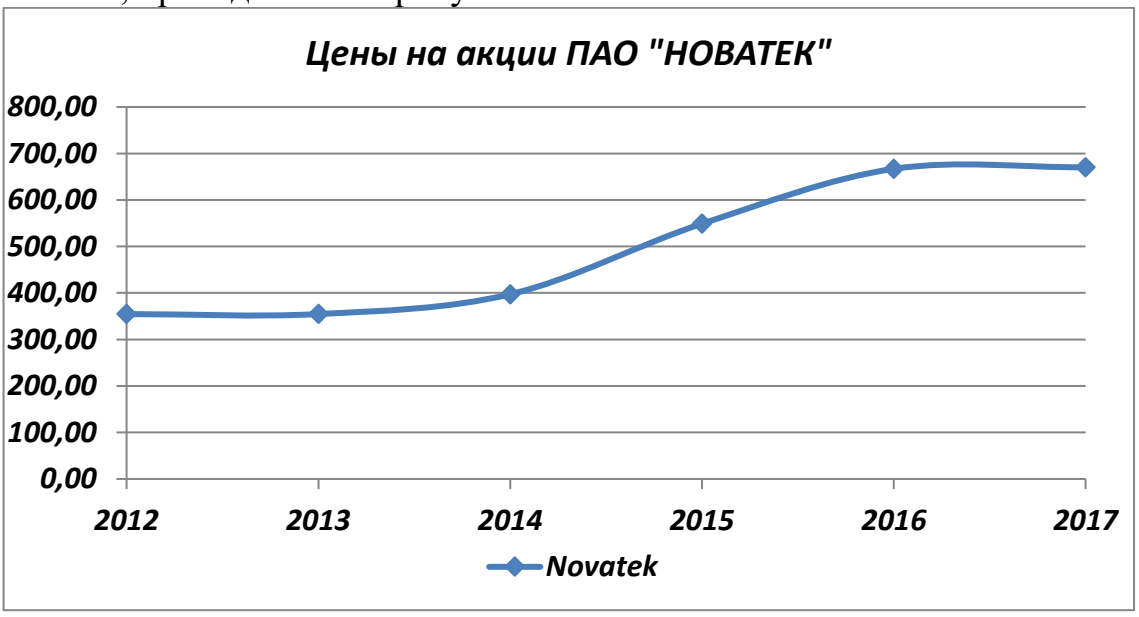


Рисунок 1. Динамика цены на акции ПАО “НОВАТЕК” за последние 6 лет

Средняя цена закрытия за акцию ОАО «НОВАТЭК» в последние 6 лет была на уровне 498,78 рубля за акцию. Наиболее часто встречающаяся цена, которую мы можем наблюдать за данный период - 453,5 рубля за акцию.

Стандартное отклонение показывает нам разброс данных относительно среднего значения, другими словами стоимость изменяется в среднем в границах от 354,61 до 670. В данном периоде наименьшая цена оказалась 290,10 рублей за акцию, а наибольшая – 791,90 рублей за акцию. Повышение цены в среднем произошло на 121 рублей за акцию.

Стоит отметить, что публичное акционерное общество «НОВАТЭК» занимает одну лидирующих позиций на российском, а также и на международном фондовом рынках, на сегодняшний день стоимость акции эмитента не самая большая. Несмотря на это, также как и акции других акционерных обществ, стоимость данной ценной бумаги нестабильна и постоянно поддается влиянию различных факторов например: прибыль компании-эмитента, инфляция, конкуренция на фондовом рынке, доходность акции и прочие. [6]. На рисунке 2 изображены изменения цен обыкновенной акции ПАО «НОВАТЭК» и цен природного газа на протяжение наблюдаемого периода:

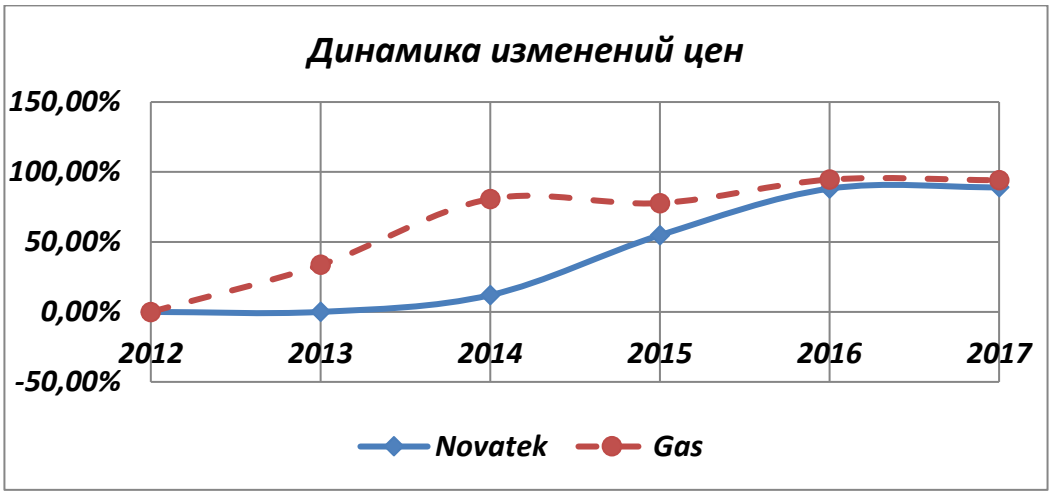


Рисунок 2. Динамика цены акций ПАО «НОВАТЭК» и цен на природный газ за 2012 - 2017 годы

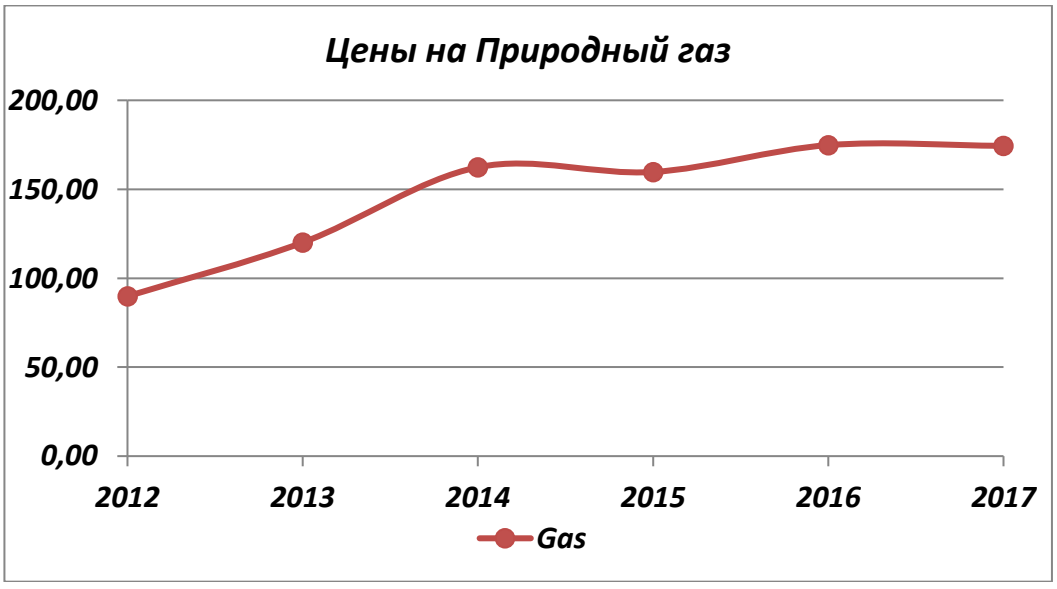


Рисунок 3. Динамика цены на природный газ за последние 6 лет

В динамике цены акций ПАО «НОВАТЭК» и цен на природный газ прослеживаются следующие тенденции: в 2013–2014 годах были проведены некоторые исследования, которые показали, что, если цены на природный газ будут увеличиваться с каждым годом в больших масштабах, могут возникнуть риски для нашей промышленности.(это отмечали Минэкономразвития России, ИНЭИ РАН). Чтобы приблизиться к ценам равной прибыльности индекс газа в 2013-2015 годах должны быть около 15% в год. Это приведет к повышению цен газа в 1,5 раза и повысит издержки в газоемких отраслях.

В целом, 2014 и 2015 года оказались сложными в экономическом плане для России. В декабре 2014 года курс рубля обвалился к доллару более чем на 9,5%. Российский рубль с начала 2015 года обесценился почти в 2 раза. Перед девальвацией рубля снижались цены на газ на протяжении 5-и месяцев, так как Европейский Союз и США ввели санкции против России. Тяжесть ситуации увеличилась из за того что страны ОПЕК приняли решение не уменьшать квоту по добыче газа. В дальнейшем цены на сырье понизились, увеличился отток капитала из России и инфляция..

В 2015–2017 годах темп увеличения цен на природный газ на внутреннем рынке для снизились до меньше чем 5–10% в год. Это показывает, что появляется отказ от использования равнодоходных цен как показателя нерегулируемой цены на природный газ в России. Сегодня, правила ценообразования, которые будут установлены в 2018 году, совсем не определены, еще есть вопросы о гуманности перехода к принципу равной доходности (учитывается текущий валютный курс) и возможности перехода к другой модели ценообразования на газ на оптовом рынке [7].Что касается ПАО «НОВАТЭК», то в общем на протяжении всего наблюдаемого периода наблюдается повышение стоимости акций с 432 до 759,8 за акцию. В том числе можно пронаблюдать в 2015 году рост стоимости акций. Исходя из коэффициентов корреляции можно судить о том, что у цены акций и цены газа прямая зависимость: чем выше значение одной переменной, тем выше значение другой. Таким образом чем выше цена на газ, тем выше цена акций ПАО “НОВАТЭК”.

Значения коэффициентов корреляции для акции ПАО «НОВАТЭК» и цен на природный газ приведены в таблице 1.

Таблица 1. Значение коэффициентов корреляции (R) акций ПАО «НОВАТЭК» и цен на природный газ:

Годы	2012	2013	2014	2015	2016	2017
R	-0.51	0.04	0.52	0.09	0.82	0.11

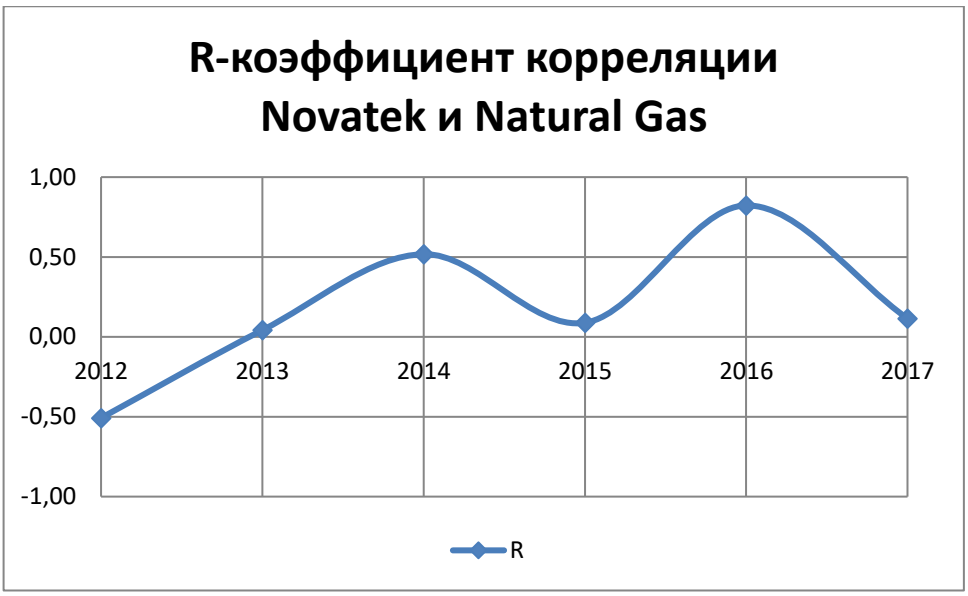


Рисунок 4. Динамика коэффициента корреляции котировки акций ПАО «НОВАТЭК» и цен на природный газ за 2012-2017 годы.

Средний коэффициент корреляции цены на природный газ с курсом акций ОАО «НОВАТЭК» равен 0,18 за 2012-2017 годы, что указывает на то, что увеличение одной переменной связано с увеличением другой. При этом коэффициент корреляции положительный. Но если мы проверим корреляцию каждого года по отдельности (см. таблицу 1), то мы можем наблюдать, что в 2012 году коэффициент корреляции был отрицательным. Это может быть обусловлено последствиями мирового экономического кризиса. В дальнейшем коэффициент корреляции был только положительным. Так, например, в 2013 году добыча газа в РФ выросла на 2%, а экспорт на - 10% [8]. Причиной этого роста мог стать взрыв на газораспределительной станции в Австрии, который произвел стремительный рост цен на газ в Европе.

Еще из рисунка 4 можно прийти к выводу, что в 2016 году корреляция цен достигла своего максимального значения. Что касается 2012 года она принимала свое минимальное значение и в следующие года стала набирать силу, что говорит нам о положительном развитии.

В таком случае можно предположить, что в ближайшее время возможно дальнейшее увеличение стоимости акции ПАО «НОВАТЭК» , поскольку эта компания планирует значительно увеличить свои капзатраты в 2018-19 гг., инвестируя в проекты роста в добыче, переработке и транспортировке и локализацию производства оборудования для СПГ (сжиженный природный газ). Капитальные затраты должны достигнуть максимума в 2019 году, после чего в 2020 произойдет значительное снижение – практически до уровней капзатрат на поддержание и ремонт. Это должно совпасть с запуском большинства ПХГ (подземное хранилище газа) -проектов.

3. Заключение

Проанализировав данные, можно заметить укрепление лидирующей позицию на российском фондовом рынке ПАО «НОВАТЭК». Также ПАО

«НОВАТЭК» не исключает возможности привлечения испанских компаний к новому проекту по производству сжиженного природного газа (СПГ) Арктик СПГ-2, что будет способствовать увеличению цен их акций. Общее количество выпущенных акций ПАО «НОВАТЭК» составляет около 3 млрд, шт., цена которых постоянно изменяется в зависимости от различных факторов экономики.

Использованные источники:

1. Балихина Н.В. Финансы и налогообложение организаций: учебник для магистров, обучающихся по направлениям «Финансы и кредит» и
2. «Экономика» / Н.В. Балихина, М.Е. Косов, Т.Н. Оканова. - М.: Юнити- Дана, 2015. - 623 с.
3. Николаева, И.П. Рынок ценных бумаг: учебник / И.П. Николаева. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2015. - 256 с.
4. Официальный сайт ПАО «НОВАТЭК»: [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.novatek.ru (дата обращения 24.12.2017).
5. Отчет об итогах выпуска ценных бумаг, зарегистрированный ФКЦБ России 29.03.1999.
6. Официальный сайт Московской биржи [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://moex.com/ (дата обращения 24.12.2017).
7. Информационно-аналитический сайт продажи ценных бумаг: [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://freedom24.ru (дата обращения 24.12.2017).
8. Энергетический бюллетень [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://ac.gov.ru/files/publication/a/4857.pdf/ (дата обращения 24.12.2017).
9. Российское агентство международной информации «РИА Новости» : [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ria.ru/economy/20140107/988172356.html (дата обращения 24.12.2017).

УДК 339.192

Бакальская Е. В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Экономики и организации производства»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Мингалева А.В.
студент
2 курс, факультет «Экономическая безопасность»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

КОРРУПЦИЯ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ

Аннотация: *В статье рассматривается коррупционная деятельность в сфере торговли, которая охватила торговые сети. Они устанавливают*

барьеры для организаций-поставщиков, тем самым получая дополнительную прибыль, которая является незаконной. Также незаконную прибыль получают люди из высших органов, которые не связаны с процессами производства и продажи продукции. Существуют даже коррупционные сети, которые организовываю отмывание денег в крупных сферах торговли.

Ключевые слова: *коррупция, «вступительные сетевые взносы», сетевая торговля, барьер, коррупционные сети.*

Annotation: *This article describes corruption-related activities in the sphere of trade, which covered trade networks. They set up barriers for supplier organizations, thereby gaining additional profits, which is illegal. People from higher bodies who are not connected with the processes of production and sales of products also receive illegal profits. There are even corrupt networks that organize money laundering in large areas of trade.*

Key words: *corruption, "introductory network fees", network trade, barrier, corrupt networks.*

В современном мире актуальна тема коррупции в сфере торговли. Данное явление не редко встречается также и в других сферах деятельности. Так что же такое коррупция? *Коррупция*- это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами.

Россиян часто удивляет уровень цен в магазинах страны, и главным образом, на прилавках крупных сетевых магазинов, где всё, казалось бы, должно быть дешевле. Да, на стоимость продукта на полках влияют большие расстояния, немалые налоги и ввозные пошлины для импорта, желание продавцов и производителей получить побольше прибыли. Но не только эти факторы определяют уровень цен. Около трети стоимости продукта в магазинах попадает в кошельки людей, не имеющих прямого отношения к его изготовлению, упаковке, рекламе и транспортировке. Более 30% цены составляют «непрофильные расходы», а именно, — коррупционная составляющая. Впрочем, видно её не только в магазинах. Специалисты объясняют это тем, что в ходе производства изготовителей попросту принуждают заключать негласные сделки с регулирующими данную сферу органами и местными властями. Кроме того, существуют немалые *«вступительные сетевые взносы»*. Следствием этого является поставка низкокачественного товара по завышенной цене посредством взятки-подкупа администратору торговой организации. Чтобы пробиться на прилавки магазинов, тем более крупных ритейлеров, изготовителю или его агенту приходится платить продавцу. И чем крупней оборот магазина или сети, тем эта взятка крупней. Немалых денег стоит и «правильное» местонахождение товара на полке, чтобы мерчандайзер сети поместил его на особо выгодном

месте или на «нужной» высоте, а не под потолком или на нижнем стеллаже. Подобные бонусы представляют внерыночные барьеры для поставщиков товаров, которые направляют их в магазины сетевой торговли. Однако предполагалось, что введенные некоторыми годами раннее официальные платежи за «вход» поставщика товаров в сеть вытеснят персональные взятки закупщикам от супермаркетов. Но этого не произошло. Отмечается, что попытки предприятий-поставщиков отказаться от невыгодных им условий договоров поставки приводят к отказу торговых сетей от заключения с ними договоров поставки, что создает им препятствия к доступу на рынок розничной реализации продовольственных товаров.

Часто подобные платежи проходят либо по фиктивным договорам, по которым сеть будто бы проводит маркетинговые исследования для поставщика, либо скрытным получением нигде не приходуемой денежной наличности. Поскольку за эти деньги организация-поставщик не получает никаких дополнительных услуг, то бонусы превращаются в обычное вымогательство наличных денег.

Взятки превратились в обычай делового оборота большинства сделок. Существенной причиной коррупции в форме взяток служит ослабление численности и потенциала конкурентов. Под воздействием кризиса их число и потенциал меняются. При этом в зависимости от источника дефицита у поставщиков либо у торговых сетей коррупционеры во взятке-подкупе меняются местами.

Все эти «внеплановые расходы» производителю в финале компенсирует потребитель. И поэтому товар, выпущенный в соседнем или вашем городе, продаваемый на рынках или просто на улице стоит значительно дешевле, чем в магазине.

Коррупционные сети в основном получают незаконные доходы из производства и торговли водкой и другими крепкими спиртными напитками, бензином, мазутом и другим топливом, а также медикаментами. В частности, практически в каждом регионе есть свое производство водки и других крепких напитков, которые приносят весьма существенные доходы в бюджеты регионов, но чаще всего, большая часть таких доходов распределяется по региональным коррупционным сетям. Во многих российских регионах есть источники финансирования собственных коррупционных сетей, объемов которого не всегда хватает для выхода на федеральный уровень. К таким источникам финансирования можно отнести, например, рыбную отрасль, включая производство и продажу икры, лесную отрасль, включая лесоразработки и продажу леса, добычу и обработку золота, алюминия, цветных металлов, производство и продажу зерна, а также некоторые другие.

Подводя итог, хочется сказать, что данная проблема актуальна в современной России, где процветает коррупционная деятельность. Распространение коррупции в торговле представляется наиболее типичным для бизнеса в силу того, что она не только является самой массовой из отраслей бизнеса, но и имеет широкий спектр взаимодействия с отраслями производителей и потребителей.

Использованная литература

1.Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ(ред. от 03.04.2017) "О противодействии коррупции" (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.06.2017)

2.Мировой финансовый кризис и его влияние на экономику страны: материалы Международной научно-практической конференции, Минск, 12-13 марта 2009 г. / МИТСО. - Минск. 2009. С. 5-8.

3.Феоктистова Е. М. Коррупция в российской торговле // Организационно-управленческие механизмы антикоррупционной деятельности (российский и зарубежный опыт): II Междунар. интерактивная онлайн-видеоконференция российских и зарубежных университетов и РЭУ им. Г. В. Плеханова при участии представителей государственной власти Российской Федерации / отв. ред. Р. А. Абрамов, 2014. С. 248–250.

4.Жигун Л. А., Феоктистова Е. М. Дискурс о противодействии коррупции в сетевой торговле // Актуальные проблемы экономики и права. 2015. №4. с. 50–59.

5.Российская коррупция: уровень, структура, динамика: опыт социологического анализа / под ред. Г.А. Сатарова. — Москва: Фонд «Либеральная Миссия», 2013. — 752 с.

6.Бакальская Е.В. Взаимодействие производства и торговли в контексте рынка// Аллея науки, 2017. №10 т.1 с. 497-500

УДК 1.616.89

Колганова К.А.
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Башкирский государственный университет»
студент магистратуры
2 курс, факультет психологии
Россия, Республика Башкортостан, город Уфа

КРАТКО О ПОГРАНИЧНОМ РАССТРОЙСТВЕ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: *В статье приводятся диагностические критерии пограничного расстройства личности, рассматриваются возможные причины сложности диагностики данного расстройства. В статье дается характеристика нарушения идентичности при ПРЛ. А также рассматриваются возможные причины ее возникновения. Автор опирается на публикации современных отечественных и зарубежных психологов и психотерапевтов.*

Ключевые слова: *алекситимия, нарушение идентичности, субличность, расстройства личности, пограничное расстройство личности.*

Abstract: *The article presents the diagnostic criteria for borderline personality disorder, discusses possible causes of the complexities of diagnostics of this disorder. In the article the characteristic of disrupted identity in borderline personality disorder. As well as examines possible causes for this violation. The author relies on the publication of modern Russian and foreign psychologists and psychotherapists.*

Key words: *alexithymia, a violation of identity, personality, personality disorders, borderline personality disorder.*

Согласно DSM-IV-TR, для диагностики пограничного расстройства личности необходимо, по крайней мере, пять из следующих критериев:

1. склонность прилагать чрезмерные усилия с целью избежать реального или воображаемого отвержения;
2. интенсивные, нестабильные отношения, характеризующиеся идеализацией и обесцениванием партнера;
3. нарушение идентичности, образа «Я»;
4. импульсивность, проявляющаяся в саморазрушительном поведении (беспорядочные половые связи, шопоголизм, злоупотребление алкогольными напитками, неосторожное вождение автомобиля, переедание и др.);
5. самоповреждающее или суицидальное поведение;
6. аффективная нестабильность, эмоциональная неустойчивость;
7. хроническое чувство пустоты;
8. трудности с адекватным выражением гнева;
9. транзиторная, связанная со стрессом, паранойя или диссоциативные симптомы [1].

К сожалению, часто пограничное расстройство личности упускается из виду или неправильно диагностируется. Одной из причин является «воспринимаемая компетентность». Это тенденция индивидов с ПРЛ иногда казаться способными справиться со своими проблемами. Нередко пограничный клиент, настроение которого по окончании психотерапевтического сеанса казалось нейтральным или даже приподнятым, может позвонить через час и пожаловаться на сильный дистресс, вызванный встречей с психотерапевтом [3].

Люди, имеющие данное расстройство, часто имеют и ряд других: тревожные расстройства, клиническую депрессию, ПТСР, расстройства пищевого поведения и др., что также осложняет диагностику [5].

Немного разобраться в специфике данного расстройства поможет аналогия с поведением человека, который ест и не может остановиться. Механизм насыщения, который регулирует этот процесс, у данного человека либо нарушен, либо не сформирован. Не в силах как-то влиять на этот процесс, он перестает есть вообще. Он четко понимает, что есть нужно - это вопрос выживания, но, если он начинает есть, то еда из средства выживания превращается в угрозу. Если эту аналогию перенести в область чувств, получится, что человек не лишен их. У него не наблюдается потеря или отсутствие чувств – скорее «отсутствие чувствительности» чувств [8].

Подавляющее большинство пациентов с данным диагнозом не понимают себя (вплоть до алекситимии). Например, вместо того, чтобы спросить: «Я чувствую себя уставшим и подавленным, можем ли мы поговорить позже?», они скажут: «Ты мерзкий, ненавижу тебя» и уйдут, хлопнув дверью. Поэтому они стремятся испытать какое-то переживание, которое спасет их от образовавшейся пустоты. В первую очередь это переживание в отношениях. Когда люди с ПРЛ чувствуют любовь, они начинают ощущать себя. Когда человек с ПРЛ говорит «я хочу быть с тобой», главное в этом «я хочу быть».

Опыт, вынесенный ими с детства, можно сформулировать так: пограничные дети чувствуют, что они имеют право быть, но только в качестве предмета, средства для решения чьих-то проблем, например, чтобы помогать отцу или матери поддерживать их образ идеального родителя. Они не нужны как люди, у которых есть свои чувства, которые хотят по-своему реагировать на жизнь [4].

Им недоставало эмпатически поддерживающего, принимающего объекта, контейнирующего хаотическую, неконролируемую эмоциональность, что привело к патологическому расщеплению опыта и не включению в образ «Я» некоторых непринимаемых с точки зрения родителей (или других важных взрослых) чувств, желаний и качеств [6].

«Пограничника» не покидает ощущение: я фальшивый, я прикидываюсь. Он постоянно живет в страхе «разоблачения» и чувстве стыда. Он уверен: какой-то незначительный промах, и все поймут, что он не тот, за кого себя выдает, что он совершенно ужасный и плохой. Это чувство иногда достигает глубины ощущения, что его не существуют вовсе [7].

То, что не удалось пережить и принять, пограничному клиенту приходится отщеплять и контролировать в течение всей жизни. В итоге «Я» состоит из отдельных, слабо или вообще неосознаваемых «кусков», неинтегрированных в единое целое, и на любую жизненную ситуацию пограничный клиент может реагировать только в рамках одного из своих частичных «Я». «Пограничнику» сложно ответить на вопрос «Какой ты?», потому что его «кусочки» «Я» абсолютно разные, и он не знает, какое проявится в конкретный момент [6].

«Кусочки» «Я» можно по-другому назвать субличностями. Это та часть клиента, которая не пережила какое-то травматическое событие в прошлом и использует копинг, чтобы избежать подобного события впредь.

Например, убеждение «я ничего не стою», которое пограничный клиент заработал в детстве, очень больно ощущать, поэтому оно вытесняется из сознания и сменяется позицией «мне нужно быть лучше всех, чтобы быть полноценным человеком». Убеждение «мир опасен и непредсказуем» заменяется правилом «я должен всегда иметь 100% определенность, чтобы чувствовать себя в безопасности, и тогда человек начинает все и всех контролировать, перепроверять, избегать новых ситуаций [2].

Также вместо того, чтобы видеть реальность и людей такими, какие они есть, пациент с ПРЛ видит их идеальный образ. Эти образы придают ему

некоторую стабильность. И если кто-то начинает разрушать этот образ или не соответствовать ему, он реагирует на это импульсивно, потому что это утрата стабильности, утрата опоры. «Пограничникам» очень сложно избавиться от иллюзии, что какими-то способами всегда можно получить гарантии, и для них невыносима ситуация, когда получить их невозможно. Когда они сталкиваются с ней, они предпочитают сбегать из ситуации или разрывать отношения, потому что положиться на собственные чувства для них невозможно [7].

Когда образ идеального человека разрушается или изменяется, он заменяется другим. И для того, чтобы убедиться, что такой утраты идеала больше не произойдет, образ человека, который был идеальным, пограничные пациенты превращают в полную противоположность, то есть обесценивают его [4].

В завершение статьи хотелось бы заметить, что, если в основном люди, которые узнают свой диагноз, расстраиваются, большинство «пограничников» вздыхают с облегчением. Диагноз «пограничное расстройство личности» дает объяснение многим вещам, которые они не понимали в себе. Часто именно от них можно услышать: «Слава богу, я больна, а не злая», «Я рада, что я в числе большой группы людей, а не одинока в этом», «Я наконец-то знаю, что у меня. Теперь я могу двигаться дальше, я знаю, в чём моя проблема».

Список использованных источников и литературы

1. Diagnostic and Statistical Manual of Mental Disorders, Fourth Edition (DSM-IV). – Washington, DC: American Psychiatric Publishing, 1994. – P. 650-654

2. Карцев А. Структура личности. Пограничное расстройство личности [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.b17.ru/article/78796/ Дата обращения 13.10.17

3. Лайнен М. Когнитивно-поведенческая терапия пограничного расстройства личности: Диалектика (альфа-книга), 2007. – 1040 с.

4. Лэнгле А. Публичная лекция по клиническому применению экзистенциального анализа в терапии пограничного личностного расстройства [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.laengle.info/index.php?&page=aktuelles Дата обращения 15.10.17

5. Маланин С. Пограничное расстройство личности [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.b17.ru/article/69104/ Дата обращения 10.10.17

6. Малейчук Г. Мир глазами пограничного клиента [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.b17.ru/article/18410/ Дата обращения 15.10.17

7. Млодик И.Ю. Карточный дом. Психотерапевтическая помощь клиентам с пограничными расстройствами Генезис, 2017 – 160 с.

8. Разуваев В. Пограничное расстройство личности (ПРЛ) [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.b17.ru/article/42326/ Дата обращения 12.10.17

УДК 336.77.067

Фатхутдинова Ю. И.
студент
4 курс, Архитектурно-строительный институт
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Уфа
Кузнецова Е. В., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Экономика и управление на предприятии нефтяной и газовой промышленности»
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Уфа

КРЕДИТ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ЖИЛЬЯ: ЕГО ВИДЫ И ОСОБЕННОСТИ

Аннотация: *В статье рассматриваются виды кредитов на строительство жилья. В ней говорится об особенностях ипотеки на строительство, целевого займа и потребительского кредита. Раскрываются плюсы и минусы каждого варианта.*

Ключевые слова: *кредит, жильё, строительство, ипотека, целевой заем, потребительский кредит.*

Annotation: *The article discusses types of loans for housing construction. It talks about the features of the mortgage on the building, target of the loan and consumer lending. The article describes the pros and cons of each option.*

Key words: *loan, housing, construction, mortgage, target loan, consumer lending.*

Общемировой глобальный кризис в экономике существенно повлиял на уровень жизни в Российской Федерации. В настоящее время при снижении доходов населения перед людьми, желающими приобрести свой дом, встаёт проблема нехватки средств, поэтому люди часто вынуждены брать займы в банках на покупку жилья или на его строительство с нуля. Второй вариант становится все популярнее. Строительство жилья имеет массу плюсов: минимальные расходы, индивидуальная планировка и интерьер.

Строительство собственного жилья является довольно затратным мероприятием, и далеко не каждый человек может его себе позволить. На строительство нужны крупные денежные суммы, и если их взять негде, то придется, опять же, обращаться в банк за кредитом. Тут у заемщика есть выбор. Есть возможность оформить ипотеку на строительство, взять целевой заем или обычный потребительский кредит в банке [1]. Рассмотрим особенности, плюсы и минусы каждого варианта.

Обычная ипотека выдается банками только на покупку жилья и только под залог этой недвижимости. В собственность жилплощадь перейдёт заемщику после погашения долга перед банком. С ипотекой на строительство дела обстоят сложнее. Фактически основной предмет залога еще даже не построен, а ипотека без равноценного залога не выдается.

Поэтому в качестве залога должна быть как минимум земля, на которой планируется строительство [2]. Требования к земле: заемщик должен иметь земельный участник в собственности; не должно быть обременений; земля должна предназначаться под строительство дома; у заемщика есть разрешительные документы на строительство.

Сложность в том, что земли для залога будет недостаточно. Как правило, сумма ипотеки заметно превышает оценочную стоимость земельного участка. Поэтому в 95% случаев придется привлечь надежных поручителей. Но и это не гарантирует положительный ответ банка. Практически беспроигрышным вариантом является предоставление в залог другого имеющегося жилья [3]. Например, у заемщика есть своя квартира, но он хочет еще построить себе дом. Тогда он может взять ипотеку на строительство под залог своей квартиры. После полного погашения задолженности перед банком обременение с квартиры снимается. Но помнить стоит о рисках потери залога, если не гасить кредит.

Преимущества ипотеки: процентная ставка ниже, чем по целевому и потребительскому кредиту; минимум требований к заемщику, т. к. риски банка минимальны; длительный срок погашения кредита; сравнительно небольшие суммы ежемесячного взноса; в ипотеку можно получить довольно крупную сумму.

Минусы ипотеки: тяжело оформить ипотеку под залог земли, поэтому требуется иметь для залога свое жилье, которое есть не у всех заемщиков; заявку на кредит будут рассматривать длительное время. Другая сложность в том, что потребуется собрать немало документов. Ипотека всегда целевая. Если заемщик, например, оформляет потребительский кредит, то банку все равно, куда будут направлены деньги, поэтому и землю он проверять не будет.

Заемщик ограничен в использовании заемных денег, если речь идет о целевом кредите, т. е. потратить их можно исключительно на строительство, и банк очень строго будет следить за этим. Особенность в том, что кредит есть возможность получать частями [4]. Получил заемщик первую часть денег – начал заливать фундамент и постепенно гасить долг. И так далее. Так получить заем вполне реально, ведь банк не выдает сразу всю необходимую сумму, значит, он меньше рискует.

Важно: с привлечением созаемщиков шансы на положительный ответ банка заметно возрастают.

Преимущества такого кредита: ставка выше, чем по ипотеке, но меньше, чем по потребительскому кредиту; шанс получить крупный заем.

Минусы целевого кредита: если ипотеку вполне реально оформить на 25 лет, то с целевым кредитом такого нет; ставка и сравнительно небольшой срок погашения приводит к крупным ежемесячным платежам; только целевое

использование заемных средств; требуется собрать много документов: проект дома, право на землю и разрешение на строительство, смета всех расходов и т. д.

Потребительский кредит получить проще всего в плане сбора документов, но только в случае, если сам заемщик отвечает всем требованиям банка. Это нецелевой кредит, и банк не ведет контроль над расходованием денег. Залог не нужен. Основная особенность кредита в том, что получить крупный заем на длительный срок нельзя. Банк просто не пойдет на такие риски. Но, к примеру, 1 000 000 р. на 5 лет получить реально.

Плюсы потребительского кредита: не нужен залог; упрощенная схема оформления займа; кредит является нецелевым [5].

Если доход заемщика большой, то с оформлением потребительского кредита не будет проблем. Идеальный вариант, если размер ежемесячного платежа не превышает 50% от официального дохода заемщика.

Подведём итоги. Если планируется строительство с нуля, а доход семьи не такой большой, то лучше оформлять ипотеку, либо целевой кредит. Размер переплаты в первом случае будет больше, но меньше окажется сумма ежемесячного платежа.

Если семья зарабатывает много денег, то выгоднее будет оформить потребительский кредит. Переплата здесь будет в разы меньше, но рассчитывать на крупную сумму займа не стоит.

Использованные источники:

1. Брать или нет кредит на строительство дома? Преимущества и недостатки кредита [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://infosm.ru/brat-ili-net-kredit-na-stroitelstvo-doma.html.

2. Федеральный закон от 16.07.1998 N 102-ФЗ (ред. от 25.11.2017) "Об ипотеке (залоге недвижимости)".

3. Афонина А.В. Всё об ипотеке / А.В. Афонина. – 2-е изд., стер. – М.: Омега-Л, 2007. – 176 с.

4. Особенности оформления кредита на строительство дома [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://creditnyi.ru/zhilischnyi-kredit-ipoteka/kredit-na-stroitelstvo-doma-30/.

5. Демин Ю. Всё о кредитах. Понятно и просто / Ю. Демин. – СПб.: Питер, 2007. - 208 с.

УДК 347

Аракелян Л.К.,
преподаватель, кафедра гражданского права и процесса
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак
Мурсалимов Р.Р.
студент
2 курс, юридический факультет
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак

КРЕСТЬЯНСКОЕ (ФЕРМЕРСКОЕ) ХОЗЯЙСТВО КАК СУБЪЕКТ ПРАВА И КАК СУБЪЕКТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Автор раскрывает сущность и характерные черты крестьянского (фермерского) хозяйства как субъекта права. В статье также рассматриваются особенности привлечения к ответственности.*

Ключевые слова: *крестьянское (фермерское) хозяйство, юридическая ответственность, субъект права, юридическое лицо, правовой статус.*

Annotation: *The author reveals the essence and characteristics of the peasant (farm) economy as a subject of law. The article also examines the features of attracting to responsibility.*

Key words: *peasant (farm) economy, legal responsibility, subject of law, legal entity, legal status.*

На сегодняшний день актуальной проблемой теории и практики является определение правового статуса крестьянских (фермерских) хозяйств (далее – КФХ).

С одной стороны, ученые-цивилисты приходят к мнению, что КФХ обладает статусом юридического лица. Так, В.А. Плотников предлагает выделять семейные и корпоративные (несемейные) типы фермерских хозяйств. При этом, корпоративное фермерское хозяйство должно принять форму юридического лица, а семейное хозяйство может существовать как в форме юридического лица, так и без образования последнего [2, с. 65]. О.А. Серова отмечает, что на законодательном уровне была предпринята попытка совмещения конструкции юридического лица и индивидуальной формы ведения предпринимательской деятельности. При этом КФХ обладает основными признаками юридического лица, но для признания его таковым не хватает соответствующего решения законодателя [3, с. 43].

С другой стороны, ученые отмечают, что КФХ не обладает признаками юридического лица. Так, В.В. Устюкова, утверждает, что у крестьянского хозяйства нет обособленного имущества, а по обязательствам отвечают его члены. Для КФХ характерно единство, основанное на семейных отношениях, для юридического лица же – организационное единство [5, с. 89].

Признание КФХ как юридического лица возможно, но при этом, оно должно принять одну из организационно-правовых форм предприятия. Попытка законодателя внести ясность выражается введением в 2. Федеральный закон от 11.06.2003 № 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» абз. 2 в п. 2 ст. 1, который гласит, что к предпринимательской деятельности КФХ, которое не образует юридическое лицо, применяются правила гражданского законодательства, регулирующего в том числе и деятельность юридических лиц, являющихся коммерческими организациями.

Что касается ответственности, то здесь следует отметить, что все хозяйствующие субъекты несут ответственность принадлежащим имуществом (ст. 24, ст. 65 Гражданского кодекса Российской Федерации). Проблема видится в определении имущества, которым КФХ отвечает по своим обязательствам. Так, считается, что в случае признания главы КФХ несостоятельным, требования кредиторов удовлетворяются не за счет имущества всех его членов, а за счет имущества, которое принадлежит главе. Другие же убеждены в необходимости признания банкротом главы КФХ, после чего, именно он и будет отвечать по обязательствам своим имуществом [4, с. 87]. Пояснение также вносится федеральным законодательством. Более того, члены хозяйства сами определяют по соглашению ответственность за неисполнение взятых на себя обязательств.

Актуален и факт определения ответственности при выходе из КФХ. Так, действует норма, закрепляющая субсидиарную ответственность гражданина на протяжении двух лет в пределах стоимости его доли по обязательствам КФХ, которые возникли еще до его выхода из хозяйства [1, с. 20].

Таким образом, определение правового положения и статуса КФХ является достаточно дискуссионным в цивилистике, что выявляет необходимость внесения конкретики в соответствующие нормативно-правовые акты, действующие на территории Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Аракелян Л.К. Особенности наследования земли членами крестьянского (фермерского) хозяйства // Сборник статей Всероссийской научной конференции с международным участием: Современное общество: наука, техника, образование, 12 декабря 2016 г. – Уфа, 2016. – С. 19–22.

2. Плотников В.А. Ситуация начинает меняться к лучшему // Российский фермер. – 2016. – № 2. – С. 64 – 66.

3. Серова О.А. Крестьянское (фермерское) хозяйство в системе субъектов предпринимательской деятельности // Российский судья. – 2016. – № 8. – С. 43 – 47.

4. Тагирова А.В. Крестьянское (фермерское) хозяйство как субъект ответственности // Юридические науки: проблемы и перспективы. – 2016. – № 3. – С. 84 – 87.

5. Устюкова В.В. Гражданско-правовое регулирование крестьянских (фермерских) хозяйств // Актуальные вопросы права. – 2017. – № 1. – С. 88 – 92.

УДК 343

Милова И. Е.
К. ю. н., доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
Ларионова Т.А.
студент Института права, 2 курс
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
Кавкаева Ю.А.
студент Института права, 2 курс
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

КРИМИНАЛИЗАЦИЯ И ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИЯ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

Аннотация: *В статье поднимаются вопросы криминализации и декриминализации в отечественном уголовном законодательстве. Особое внимание обращается на зависимость криминализации, декриминализации от качества и точности юридической техники.*

Ключевые слова: *криминализация, декриминализация, уголовное право, уголовный закон.*

Abstract: *The article raises questions of criminalization and decriminalization in the domestic criminal legislation. Particular attention is drawn to the dependence of criminalization, decriminalization on the quality and accuracy of legal techniques.*

Key words: *criminalization, decriminalization, criminal law, criminal law.*

В настоящее время в науке уголовного права уделено недостаточно внимания вопросам криминализации и декриминализации. Указанные институты, как правило, рассматриваются лишь при изучении эффективности отдельных нормативно-правовых актов. В период с 1996 года, то есть за время действия нового уголовного законодательства, отсутствуют монографические работы, посвященные аспектам криминализации и декриминализации. Некоторые аспекты проблемы рассматривались на уровне отдельных журнальных публикаций.

Основанием криминализации деяния должна служить, в первую очередь, его общественная опасность. При этом подлежат учету причины и условия противоправного деяния, степень их распространенности, причиняемый ущерб, особенности субъекта преступления и другие значимые факторы [1].

Наукой уголовного права разрабатывается концепция криминализации деяний. Ряд авторов считают, что законотворческая деятельность целесообразна только в случае ее соответствия общему направлению развития

общественных отношений, а не только условиям отдельного этапа развития социума. Следует обратить внимание на зависимость институтов криминализации и декриминализации от происходящих социальных, политических и экономических перемен, государственной идеологии, правосознания. Очевидно, что целесообразность криминализации зависит от ряда факторов, среди которых нужно выделить общественную опасность совершенного деяния; степень распространенности данного деяния; степень тяжести наступивших в результате совершения деяния последствий, а также антисоциальную направленность деяния и лица, совершившего данное деяние [2].

Декриминализация – это процесс установления факта отсутствия общественной опасности конкретных деяний, признания нецелесообразности правовой борьбы с ними и отмены их уголовной наказуемости. По сути, декриминализация является процессом, прямо противоположным процессу криминализации.

Декриминализация устанавливает факт исключения уголовной ответственности за деяния, которые ранее признавались преступлениями и влекли за собой установление наказания, она является «антиподом» криминализации.

Декриминализировано может быть как деяние в целом, так и его часть. В качестве примера приведем состав нарушения правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, регламентированный статьей 264 УК РФ 1996 года. Первая редакция данной нормы предусматривала привлечение к уголовной ответственности за указанные действия, если они повлекли за собой причинение по неосторожности тяжкого или средней тяжести вреда здоровью человека либо причинение крупного ущерба. В Федеральном законе «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации», принятом 25 июня 1998 года, норма, предусматривающая уголовную ответственность за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, влекущее за собой причинение крупного ущерба, была исключена, а данное деяние декриминализировано. В результате принятия Федерального закона от 8 декабря 2003 года «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации» нарушение правил, влекущее за собой причинение по неосторожности средней тяжести вреда здоровью, также перестало быть преступлением.

При декриминализация какого-либо деяния зачастую происходит так, что рассматриваемое деяние признается правонарушением другого вида (административным, гражданским).

7 декабря 2011 года был принят Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Принятие данного закона повлекло за собой бурное обсуждение общественностью проблем декриминализации. Есть мнение, что российская уголовная политика нуждается в либерализации. Однако, большинство ученых, исходя из статистических данных об увеличении количества преступлений в России,

придерживаются мнения о том, что гуманизация, смягчение положений уголовного закона не являются эффективными, достаточными мерами в борьбе с ростом преступности, а многочисленные предложения ученых по совершенствованию уголовного законодательства не получают практической реализации.

В последнее время в теории уголовного права упоминается процесс пенализации. Он состоит в установлении принципов применения за преступные деяния наиболее строгого государственного принуждения, в установлении целей уголовно-правового воздействия на лицо, совершившее общественно-опасное деяние. Пенализацию можно рассматривать, как количественную сторону криминализации: ее карательную составляющую [3].

Ученые, а также представители судебных и государственных органов справедливо обращают внимание на зависимость процессов криминализации, декриминализации от законодательства, которое нередко страдает своим качеством [4].

Нормативно-правовые акты разрабатываются группами авторов – представителями различных направлений в правовой науке. По этой причине многие дефиниции, используемые в тех или иных нормативных актах, являются дискуссионными. Достаточно распространенной является ситуация, когда одни законы отсылают к нормам других нормативных актов, хотя те, в свою очередь, данных норм не содержат.

Следует уделить особое внимание тому, что в настоящее время в стране наблюдается неблагоприятная криминальная обстановка.

Как показывает практика, государственная уголовная политика на сегодняшний день не отвечает сложившейся в государстве тенденции роста преступности.

В последние годы реформирование, осуществляемое в области уголовного, уголовно-процессуального и уголовно-исполнительного права, в основном, было направлено на либерализацию законодательства. В области правоприменения наблюдается такая же ситуация. При этом преобразования не сопоставляются с криминологическими реалиями и в большинстве случаев научно не обоснованы [5].

Учитывая вышесказанное, можно сказать, что гуманизация в государственной уголовной политике не должна выступать мерой борьбы с преступностью, а сама уголовная политика должна быть основана на четком понимании того, каких изменений в состоянии преступности можно будет добиться в результате совершенствования соответствующих институтов и норм уголовного права.

Использованные источники:

1. Прозументов Л.М. Основание криминализации (декриминализации) деяний // Вестник Томского государственного университета. Право. 2014. № 4. С.81-91;

2. Бавсун М. В. Изменения и дополнения уголовного законодательства как необходимые средства оптимизации уголовно-

правового воздействия на преступность // Общество и право. 2009. № 3. С. 19-21;

3. Каземиров А.М. Принципы пенализации // Вестник Сибирского института бизнеса и информационных технологий. 2016. № 2. С. 101-104;

4. Базаров Р.А. К вопросу о необходимости оптимизации уголовно-правовых мер борьбы с преступностью // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2015. № 4. С. 37-43;

5. Бушуева Т.А. Либерализация, гуманизация и модернизация уголовного закона // Транспортное дело России. 2012. С. 40-44;

6. Балобанова Д.А. Характеристика способов криминализации в контексте исследования динамики уголовного права // Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. 2015. № 2. С. 4-6;

7. Федеральный закон от 07.12.2011 №420-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. № 278. 09.12.2011;

8. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // СПС Консультант плюс (23.11.2017);

9. Федеральный закон от 25.06.1998 № 92-ФЗ (ред. от 08.12.2003) «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации» // СПС Консультант плюс (23.11.2017);

10. Федеральный закон от 08.12.2003 № 162-ФЗ (ред. от 07.12.2011) «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации» // СПС Консультант плюс (23.11.2017).

УДК 291.212.6

Никифоров Е. Т.
Студент
1 курс, Исторический факультет
СВФУ им. М. К. Аммосова
Россия, г. Якутск
Научный руководитель:
к.и.н., доцент Яковлева К. М.

КУЛЬТ ОГНЯ У ЯКУТОВ

Аннотация: *В статье рассмотрены происхождение культа огня, поверья и сакральные представление народа Саха об огне по материалам исследований Н.А. Алексеев, Е. Н. Романова, З. П. Соколова, А. Е. Кулаковского и В. Л. Серошевского. Нами изучены мифы и легенды об огне.*

Ключевые слова: *якуты, Якутия, Саха, дух- хозяин огня, культ огня, миф, легенда, поверья, обряды.*

Annotation: *In this article we consider the origin of the cult of fire, beliefs and sacral views about fire of Sakha people according by materials of research of NA Alekseev, EN Romanov, ZP Sokolov, AE Kulakovsky and VL Seroshevsky. We studied myths and legends about fire.*

Key-words: *Yakuts, Yakutia, Sakha, the spirit-master of fire, cult of fire, myth, legend, belief, rituals.*

Культ огня был и остается самым популярным и почитаемым культом у представителей северных народов. Это связано с суровыми климатическими условиями, здесь огонь – источник жизни, о чем повествует народная пословица: «Выходим – снег белеет, заходим – огонь краснеет». Но в чем же истоки этого культа? Каковы поверья, сакральные представления якутов об огне? Как якуты описывают происхождения огня в своих мифах?

Для ответа на поставленные проблемные вопросы, мы изучили и проанализировали необходимую нам литературу. Культ огня был описан Н. А. Алексеевым в книге «Традиционные религиозные верования якутов в XIX – начале XX в.», где он раскрывает дух огня как покровителя домашнего очага[59]. А. Е. Кулаковский в своем книге «Научные труды» раскрыл различные поверья и некоторые обряды с непосредственным участием огня[60]. В сборнике «Якутские мифы» под редакцией Н. А. Алексеева описывает легенду, записанную в Алагарском наслеге Чурпачинского района, которая повествует о происхождения огня и появления данного культа, а также здесь рассказываются способы лечения сыпи от имени духа огня[61]. Монументальный труд В. Л. Серошевского «Якуты» описывает некоторые поверья и магические свойства огня[62].

Н. А. Алексеев разделяют почитание огня вообще и почитание духа-огня как духа домашнего очага[63].

Огонь – прежде всего источник жизни. По мифу, записанному А. А. Саввиным в Алагарском наслеге Чурапчинчкого района, ворон спустил с небес трутницу и огниво, благодаря чему человек развел себе костер и остался жив[64]. В тех случаях, когда у людей появлялась сыпь, от имени духа-хозяина огня высекали огонь люди, предки которых были хоринцами. Они били огнивом по кремню над тем местом, где имелись болячки, заклиная.

Должны высечь огонь так, чтобы искры сыпались на болячки. Только тогда сказываются лечебные свойства высекания. Когда совершают обряд, высекания огня, приносят жертву через огонь.

---

[59] Н. А. Алексеев «Традиционные религиозные верования якутов в XIX – в начале XX в.»
[60] А. Е. Кулаковский «Научные труды» стр. 28-30.
[61] Н. А. Алексеев «Якутские миы»
[62] В. Л. «Якуты»
[63] Н. А. Алексеев «Традиционные верования якутов в XIX – в начале XX в»

В своем труде В. Л. Серошевский приводит сведения о магических свойствах огня: «Огонь бывает различный: бывает «огонь священный» *(«айыы уота»):* это – тот который высекают над павшим в обморок шаманом. Бывает огонь – создание *Улу-тоена* (*Улу-тоен уот тёрдё онгоруулах*); огонь полезный, огонь обыденного обихода; ему приносят в жертву «белого жеребца». Бывает, наконец, огонь ужасный, все истребляющий, «порождение подземного старика» (*аллара огонньорь онгоруулах уот иччитэ*), которому приносят в жертву «красного, как кровь, с темной спиной и белой мордой жеребца»(*кылыс-кан Турогас, ураниктах сырайыэр*). Никто не знает, какой у него горит на камине огонь…»[65]

По якутским религиозным верованиям огонь обладал сверхъестественных свойством изгонять злых духов[66]. При помощи огня проводили обряд очищения – «арчы».

Теплый огонь (аал уот) и его хозяин (уот иччитэ) пользовались у якутов большим почитанием.[67] Его изображали седовласым старцем. Хозяин огня считается покровителем семьи и верным защитником от всяких козней злых духов.[68]

До революции в обыденной жизни якуты «кормили» огонь, бросая кусочки жира, мяса, вливая масло, прежде чем самим приняться за еду. А. Е. Кулаковский писал: «При всяком выдающимся случае жизни, при всяком торжестве или радостном событии должны почтить «Уот иччитэ» жертвоприношением ему: бросают в огонь из лучших частей съедобного или вливают масло. То же делают при удачном промысле, при новоселье, при получении гостинцев откуда-нибудь и т. д.»[69]

Дух огня также считался посредником между нашим миром и миром духов, через него передавали жертвы божествам *айыы, абаанаы* и духам-хозяевам *иччи.*

Таким образом, можно сделать вывод о том, что огонь почитался не только как дух-хозяин домашнего очага, но и как сильное божество, которое может вылечить, и посредник между мирами.

С духом огня связано огромное количество поверий и сакральных представлений.

Рассказывали, что шаманы и маленькие дети могли понять о чем говорит дух -огня. Он мог предупредить о грядущей беде, выразить свое недовольство чем-либо. Так, если в огне послышится треск, то хозяева юрты меняли принятое решение. Т.е. это выступало сигналом того, что Бырдьыа Бытык, а именно так звали духа огня, не согласен с этим решением[70]. Напрашивается вывод, что дух огня понимал окружающих людей. Считалось грехом осквернить огонь. В него не бросали ничего нечистого. По Кулаковскому, не нравится огню лисица. Считается, огонь ревнует людей к Байанаю. От сюда и

[65] Серошевский В. Л. «Якуты» С. 665.
[66] Алексеев Н. А. «Традиционные религиозные верования якутов в XIX – в начале XX в.» стр. 68
[67] Кулаковский А. Е. «Научные труды» стр. 28-30.
[68] Эргис Г. У. «Очерки по якутскому фольклору» стр. 127
[69] А. Е. Кулаковский «Научные работы» стр. 28-30.
[70] А. Е. Кулаковский «Научные труды»

появилась поговорка: «Уокка саһыл минин кутта5ын». Если обидеть духа, он мог наслать кожные болезни этому человеку.

Нельзя было разгребать угли острыми предметами, считалось, что так прокалываются его глаза. Переходя из одного жилища в другое, огонь никогда не тушили, а переносили его с собой в горшке[71].

Новобрачная, впервые вступившая в дом свекра и мужа, не должна была проходить поперек лицевой стороны камелька из уважения к духу огня[72]. Есть так же поверье, что невестка, после алгыс, должна пройти в дом и из трех веток лиственницы разжечь очаг, как символ того, что родилась новая семья.

Таким образом, подводя итог, можно отметить следующее: огонь почитался не только как дух-хозяин домашнего очага, но и как сильное божество, которое может вылечить, и посредник между мирами, с этим культом было связано огромное количество поверий и представлений.

Список источников:

1. Серошевский В. Л. «Якуты» // Якуты. Опыт этнографического исследования – 2-е изд., - М., 1993. - С. 665. – 736 с.
2. Алексеев Н. А. «Традиционные религиозные верования якутов в XIX – в начале XX в.» стр. 68
3. Кулаковский А. Е. «Научные труды» стр. 28-30.
4. Эргис Г. У. «Очерки по якутскому фольклору» стр. 127
5. Якутские мифы = Саха өс-номохтор // сост. Н. А. Алексеев – Новосибирск; наука 2004-2005 – С. 227 – 456 с.
6. Якуты (Саха) // отв.ред. Н. А. Алексеев, Е. Н. Романова, З. П. Соколова ; Ин-т этнологии и антропологии им. Н.Н. Миклухо-Маклая РАН ; Ин-т гуманитарных исследований и проблем малочисленных народов Севера СО РАН. – М.: Наука, 2013. – 599 с.

[71] Якуты (Саха) // отв. ред. Н. А. Алексеев, Е. Н. Романова, З. П. Соколова; Ин-т этнологии иантроплогии им. Н. Н. Миклухо – Макалая РАН; Ин-т гуманитарныз исследований и проблем малочисленных народов Севера СО РАН. – М.: Наука, 2013 - С. 333 – 599 с.

[72] А. Е. Кулаковский «Научные труды»

УДК 168.5

Федорова Ж.В.
кандидат филологических наук,
доцент кафедры Философии и медиакоммуникаций
Казанский государственный энергетический университет
Россия, г. Казань.
Гайнутдинова А.М.
студент магистратуры
1 курс, институт «Электроэнергетики и электроники»
Казанский государственный энергетический университет
Россия, г. Казань

КУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ТЕХНИКИ

Аннотация:*В статье рассматривается феномен техники как социокультурного явления, дается ее культурологическая оценка, учитывая взаимосвязь техники и культуры как артефактов бытия. Авторы оценивают технику с точки зрения ее социокультурной ценности по трем аспектам. В статье предложен один из возможных вариантов ответа на вопрос о культурных смыслах техники.*

Ключевые слова:*техника, культура, артефакт, социальное бытие, культурные ценности.*

CULTURAL ASSESSMENT TECHNIQUES

Annotation:*The article discusses the phenomenon of technology as a social and cultural phenomenon, given its cultural rating, given the relationship of technology and culture as artifacts of existence. The authors evaluate the technique from the point of view of its social and cultural values in the three dimensions. The article offered one possible answer to the question about the cultural meanings of technology.*

Key words:*technology, culture, artifact, social being, cultural values.*

Вступление человечества в третье тысячелетие совершается в условиях глобальной революции в масштабах всей планеты как результата совпадения многих факторов – социально-экономических, политических, научно-технических.

В числе тех явлений в науке, интерес к которым среди философской общественности за последнее время особенно оживился, одно из первых мест занимают проблемы социокультурного осмысления техники. Значительное время само соединение терминов «культура» и «техника» казалось неестественным, поскольку первое олицетворяет духовно-теоретическое освоение мира, а второе – практическое.

Социально-философское исследование технического знания приобрело в настоящее время особую актуальность. Это связано с возросшей ролью технических наук в жизни общества. Интеграция технических наук с естествознанием и общественными науками потребовала выяснения философских оснований технического знания, его гносеологических

особенностей, специфики построения и функционирования технических теорий [см.: 5].

Понятие «*техника*» (от греч. techne – умение, мастерство, искусство) означает, во-первых, совокупность специально выработанных способов деятельности; во-вторых, совокупность искусственных материально-вещевых средств деятельности; в-третьих, знание о способах и средствах деятельности.

Техника как артефакт предназначена для повышения производительности труда людей. Изначально техника выполняла для человечества функции орудии труда. С развитием техника все больше оптимизировала взаимодействие человека и природы для достижения конечного продукта производства.

Обобщение результатов исторического развития техники способствует обогащению эпистемологического категориального аппарата. Следует, однако, иметь в виду, что вклад технических наук в его развитие осуществляется не прямо, а косвенно, прежде всего, через участие в формировании общенаучных понятий [1, с.32].

В данной статье техника рассматривается как явление культуры. С этой точки зрения техника взаимосвязана с наукой, политикой, экономикой, моралью. Целью статьи является раскрытие связи между культурой и техникой, оценка техники с культурологической точки зрения.

Из определений техники видно, что она есть многоаспектное явление. Первым аспектом является ее инструментально-технологическое измерение, которое учитывает онтологическую природу технического объекта. Вторым аспектом можно выделить взаимосвязь «техника – природа», которая заключается в изучении естественной и инженерной экологии. Третьим аспектом выступает индивидуальное человеческое измерение, которое основывается на предметной области «техника – человек». Четвертым аспектом можно считать социальное измерение «техника – социальное бытие». И последним аспектом техники выступает ее культурное измерение в рамках отношения «техника – социокультурный мир».

Техника обладает социокультурными чертами, то есть она является средством преобразования среды, природы и человека. Данная черта отражается в мифологии, например, в мифе о строительстве Вавилонской башни и его неудаче. Именно поэтому техника была внедрена в основу инженерной практики как преобразователь среды. Она так же является посредником между человечеством и природой. Техника является средством преобразования человека, что порождает такие вопросы, как место техники в сообществе людей; включение техники в систему социальных, политических, в том числе международных, отношений.

Какие культурные смыслы несет в себе техника? Чтобы ответить на данный вопрос, надо понимать сущность и смысл культуры. Культура – это материальные и духовные ценности, порожденные человеческой деятельностью. Безусловно, техника тоже имеет к ним оношение. Давая оценку техники как культурной ценности, можно рассмотреть ее в трех аспектах.

Первый аспект – техника как объект. Это могут быть приборы, инструменты, машины. Второе – техника как знание, то есть как совокупность правил и теорий. И третий аспект – техника как процесс, как изобретения, проектирование. Таким образом, техника сама по себе представляет технологию деятельности, а если рассматривать с культурологической точки зрения, то и условия для развития способностей, она дает возможность для реализации природных задатков человека. Нужно учесть, что культурологические смыслы техники нельзя физически ощутить, так как они есть рефлексия вписанности техники в культурное пространство. Без них техническая деятельность бессмысленна и губительна.

Таким образом, техника тесно взаимосвязана с культурой. Все технические процессы содержат в себе социокультурные моменты. С другой стороны, само возникновение культуры связано с техникой. В основе многих культурных ценностей лежит техника, ибо именно она «превращает простые силы природы – такие, как вода, ветер, пар, электричество и т.д. – в потенции общественного труда» [4, с.335].

Основой жизнедеятельности человека является материальное производство. В этом контексте отметим, что конкретизация предмета техники, особенностей ее генезиса и социальных функций исходит из основополагающего положения материалистического понимания истории о том, что «первый исторический акт – это производство средств, необходимых для удовлетворения <...> потребностей, производство самой материальной жизни» [3, с.26]. Однако подобный культ техники обнаруживает пробелы в социокультурном развитии. Провал в культуре возникает в тот момент, когда техника и природа начнают противоречить друг другу. Этот разрыв наиболее ярко обнаруживается в экологическом кризисе современности.

Использованные источники:

1. Готт В.С., Урсул А.Д. Общенаучные понятия и их роль в познании. – М.: Наука, 1975.
2. Маркин Ю.С., Косарев А.П.. Федорова Ж.В. Формирование научного мировоззрения в процессе преподавания технических дисциплин. – Казань: Казан.гос.энерг.ун-т, 2011.
3. Маркс К., Энгельс Ф. Немецкая идеология // Маркс К., Энгельс Ф. Соч. – Т.3.
4. Маркс К.,Энгельс Ф. Экономическая рукопись 1861-1863 гг. // Маркс К., Энгельс Ф. Соч. – Т.17.
5. Шеменев Г.И. Материалистическая диалектика и технические науки // Материалистическая диалектика – методология естественных, общественных и технических наук. – М.: Наука, 1983. – С.259-275.

УДК 339.187.62

Капешина И.В., студент,
2 курс, институт открытого образования, специальность «Бухгалтерский, налоговый, управленческий учет и финансовый анализ бизнеса»
Государственный университет управления
Россия, г. Москва
Корзоватых Ж.М.
кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Бухгалтерский учета, аудит и налогообложение»
Государственный университет управления
Россия, г. Москва

ЛИЗИНГ КАК ФОРМА ФИНАНСИРОВАНИЯ

Аннотация. *В статье рассматриваются преимущества лизинга перед кредитованием. Анализируется лизинг в качестве основного финансового решения для компаний.*

Ключевые слова: *лизинг, лизингодатель, лизингополучатель, кредит, инвестиции.*

Inna Kapeshina
Zhanna Korzovatykh

LEASING AS FORM OF FINANCING

Annotation. *The article discusses the advantages of leasing to lending. Analyzed leasing as a major financing solutions for companies.*

Keywords: *leasing, lessee, lessor, loan, investment.*

В связи с продовольственным эмбарго, введенным Россией в ответ на санкции, сельское хозяйство РФ, национальное производство получили шанс выйти на новый уровень, за счет увеличения спроса на свой товар. Но для удовлетворения возросшего спроса необходимо нарастить мощности, модернизировать оборудование. Зачастую средств на это у компаний нет, поэтому они прибегают к одной из форм кредитования или лизингу.

В момент выбора финансового инструмента перед компанией возникает вопрос: «Что выбрать – лизинг или кредит?». Множество компаний после анализа эффективности лизинга, кредита и покупки выбирают лизинг. Эффективность лизинга доказана многолетней практикой и точными расчетами. Когда необходимо провести сравнение кредита, лизинга и покупки, чаще всего специалисты обращают внимание на налоговые льготы, предусмотренные российским законодательством при финансовой аренде и другие факторы.

Очень часто предприятия, выбирая между лизингом и кредитом, за основу берут сумму лизинговых платежей и сравнивают ее с суммой кредита и процентов. При этом не учитывается сокращение налоговых отчислений, которое возникает при использовании как схемы лизинга, так

и кредитной схемы финансирования. Льготное налогообложение лизинга является одним из его существенных преимуществ и ведет в результате к сокращению реальных затрат по обслуживанию лизинговой сделки. Кроме того, следует учитывать все расходы, которые предприятие будет нести при каждом способе финансирования, но при лизинге лизинговая компания может их уже учесть в лизинговых платежах. Кроме того, часто не учитывается, что лизинговые платежи содержат в себе НДС, который в дальнейшем предприятие сможет зачесть из бюджета. Возможность предприятия возмещать уплаченный НДС в разной сумме (при лизинге возмещение НДС больше, чем при кредите и покупке), оказывает важное влияние на результаты сравнения источников финансирования.

Но лизинг интересен не только лизингополучателю – клиенту, который решил приобрести оборудование, но и лизинговой компании, выступающей в качестве инвестора, а так же поставщику, увеличивающему свои шансы продать оборудование с помощью расширения количества потребителей за счет возможности приобретать оборудование не только за собственные средства; государству, которое может использовать лизинг для направления инвестиций в приоритетные отрасли экономики.

Обозначим основные преимущества лизинга, наиболее актуальные с учетом особенностей экономической ситуации, сложившейся в России на данном этапе.

Для государства лизинг – это финансовый инструмент, способствующий мобилизации финансовых средств для инвестиционной деятельности. Обеспечивает посредством своего механизма гарантированное использование инвестиционных ресурсов на цели переоснащения производства.

Государство, поощряя лизинговую деятельность и используя для этого, например, налоговые льготы, может существенно уменьшить бюджетные ассигнования на финансирование инвестиций, содействовать развитию товарного производства и сферы услуг, повышению экспортного потенциала, сокращению оттока частного российского капитала на Запад, созданию дополнительных рабочих мест, особенно в сфере малого предпринимательства, решению других насущных социально-экономических проблем.

Для лизингополучателя. При наличии рентабельного проекта потребитель имеет возможность получить оборудование и начать то или иное производство без крупных единовременных затрат. Это особенно актуально для начинающих мелких и средних предпринимателей.

Уменьшение размеров налога на имущество предприятий, поскольку стоимость объектов лизинга, хотя это и не обязательно, но в большинстве случаев, отражается в активе баланса лизингодателя, (например, при оперативном лизинге).

Согласно федеральному закону “О лизинге” ко всем видам движимого имущества, составляющего объект лизинга и относимого к активной части основных фондов разрешено применять механизм ускоренной амортизации с коэффициентом не выше 3.

У лизингополучателя упрощается бухгалтерский учет, так как по основным средствам, начисление амортизации, выплата части налогов и управление долгом осуществляет лизинговая компания.

В договоре лизинга можно предусмотреть использование удобных, гибких схем погашения задолженности.

Для лизингодателя. Для лизинговых компаний как инвесторов лизинг обеспечивает необходимую прибыль на вложенный капитал при более низком риске (по сравнению с обычным кредитованием) за счет действенной защиты от неплатежеспособности клиента.

До завершающего платежа лизингодатель остается юридическим собственником оборудования, так что в случае срыва расчетов может востребовать это оборудование и реализовать его для погашения убытков.

В случае банкротства лизингополучателя оборудование также в обязательном порядке возвращается лизинговой компании.

Лизингодателем передаются лизингополучателю не денежные ресурсы, контроль над использованием которых не всегда возможен, а непосредственно средства производства.

Освобождение от уплаты налога на прибыль, которая получена от реализации договоров финансового лизинга со сроком действия не менее трех лет.

Лизингодатель частично освобождается от уплаты таможенных пошлин и налогов в отношении временно ввозимой на территорию РФ продукции, являющейся объектом международного лизинга.

Для продавцов лизингового имущества. В развитии лизинга заинтересованы не только лизингополучатели как потребители оборудования, но и действующие производства, поскольку за счет лизинга расширяется рынок сбыта производимого ими оборудования. Увеличивается доход от реализации запчастей к лизинговому оборудованию, осуществление его сервиса и модернизации.

Сравнительная характеристика лизинга и кредита

Кредит	Лизинг
Налоговые преимущества, оптимизация налогообложения	
Налогооблагаемая прибыль уменьшается на: - величину расходов по процентам, но не более ставки рефинансирования, увеличенной на 10%; - величину амортизации (без возможности применения коэффициента ускорения).	В лизинговые платежи включаются: - все расходы по финансированию сделки; - амортизация объекта лизинга с коэффициентом ускорения (до 3). Лизингополучатель относит на себестоимость сумму лизинговых платежей в полном объеме.

В полном объеме выплачивается налог на имущество на протяжении всего срока амортизации без применения коэффициента ускорения.	Лизингополучатель, не являясь собственником оборудования, не платит налог на имущество, а после выкупа оборудования налог на имущество выплачивается с символической выкупной стоимости.
При кредитовании прямые расходы на первый взгляд составляют меньшую сумму, чем расходы при лизинге.	За счет оптимизации налога на прибыль, налога на имущество и принимаемого к зачету НДС суммарные расходы меньше расходов при приобретении оборудования в кредит на 8-15%.
Срок финансирования	
Срок кредитования краткосрочный (до 1 года) или среднесрочный (до 2-х лет).	Срок лизинга зависит от срока амортизации объекта лизинга - от 1 года до 5 лет.
Гарантии и залоги	
Требуется дополнительное обеспечение в виде гарантии или залога, а также наличие истории движения денежных средств по расчетному счету в банке.	Не требуется дополнительного обеспечения, так как сам предмет лизинга выступает обеспечением сделки для лизинговой компании.
Оптимизация финансовых потоков	
При приобретении активов путем привлечения кредитных ресурсов происходит ситуация, когда срок погашения займа значительно меньше срока эксплуатации актива (срока амортизации).	Приобретение активов посредством лизинга позволяет соблюдать «золотое правило финансирования», согласно которому, финансирование должно осуществляться в течение всего срока использования актива.
Требуется значительная доля собственных средств от 30 до 60% от стоимости оборудования.	Не требуется привлечение значительного объема инвестиций, достаточно 10-30% собственных средств. Проблемы по привлечению недостающего объема

	инвестиций лизинговая компания берет на себя.
Со временем фактический износ оборудования будет более значительным, чем по данным бухгалтерского учета.	Срок амортизации значительно ниже фактического износа. Возможно получение высокой ликвидационной и минимальной остаточной стоимости предмета лизинга в конце срока лизинговой сделки.
При масштабных закупках предприятие принимает к зачету сумму уплаченного НДС в полном объеме сразу.. Так как вернуть уплаченный НДС сложно, оказывается, что ресурсы предприятия используются неэффективно или просто не используются.	В лизинговой сделке регулярные лизинговые платежи содержат НДС в гораздо меньших объемах, но его вполне хватает на проведение зачетов по другим текущим налогам предприятия в каждом отчетном периоде.
Амортизация имущества	
По окончании погашения кредита на балансе предприятия находится оборудование по действительной рыночной стоимости (с учетом обычной амортизации).	За счет применения коэффициента ускорения амортизации по окончании договора лизинга лизингополучатель приобретает в собственность за символическую плату предмет лизинга, обладающий высокой рыночной стоимостью.
Гибкая система платежей	
Погашение заемных средств, как правило, представляет собой равномерное погашение основного долга и ежемесячную выплату процентов по привлекаемым кредитам. Причем график погашения кредита никаким образом не привязан к сезонности выполняемых работ и производимой продукции. Что, соответственно, требует привлечение дополнительных оборотных средств,	Лизинговая сделка может предусматривать сезонность работ или предоставляемых услуг лизингополучателем. График лизинговых платежей максимально приближен к поступлениям денежных средств лизингополучателей, что позволяет Лизингополучателю более эффективно перераспределять финансовые потоки.

которые также привлекаются предприятием в виде краткосрочных кредитов.	
Сохранение ликвидности предприятия	
Задолженность по заемным средствам (кредитам) учитывается на балансе компании как текущие краткосрочные обязательства.	Оборудование отражается на балансе лизинговой компании, а у лизингополучателя задолженность по лизинговому договору учитывается на забалансовом счете.
Ухудшаются показатели ликвидности (соотношение собственных и заемных средств), что влечет за собой ограничение по привлечению дополнительных заемных средств.	Улучшаются экономические показатели в части соотношения собственных и заемных средств. Новое оборудование позволяет увеличивать объемы реализации продукции или услуг без увеличения пассивов баланса (обязательств). Возможность лизингополучателя по привлечению дополнительных займов и кредитов не снижается. В то же время, своевременная оплата лизинговых платежей является такой же кредитной историей, как и при банковском кредитовании.
При приобретении в кредит на предприятие ложатся все обязательства по балансовому учету имущества, начислению амортизации, учету обязательств перед банком и начислению процентов по привлеченным средствам.	При лизинге лизинговая компания принимает на себя учет имущества, начисление амортизации, выплату соответствующих налогов и управляет долгом перед кредитной организацией. Лизингополучатель только проводит операции по списанию на себестоимость периодических лизинговых платежей.
Различия в подходе к вопросу финансирования	
Функции кредитора ограничиваются предоставлением кредита.	Функции лизинговой компании значительно шире:

	- анализ рынка поставщиков оборудования; - организация переговоров и подписания договора купли-продажи; - страхование техники; - консалтинг в различных областях, в том числе в области налогового планирования; - консультирование по документарному бизнесу и др.
При получении кредита в банке предъявляются трудно выполнимые требования в отношении его обеспечения.	Процесс заключения лизинговой сделки более прост и нет жестких ограничений по залоговому обеспечению, как в банке.
Срок рассмотрения заявок составляет довольно продолжительное время. В крупных банках срок рассмотрения заявки на кредитование может составлять 2-3 месяца.	Срок рассмотрения вопроса по заключению лизинговый сделки 2-3 дня с момента предоставления минимального комплекта документов в лизинговую компанию.
Банки предъявляют дополнительные требования к заемщикам: перевод денежных оборотов в этот банк; введение неснижаемых остатков на счетах в банке; плата за расчетно-кассовое обслуживание. В результате процентная ставка по кредиту «обрастает» дополнительными комиссиями и расходами, что значительно удорожает, дешевые на первый взгляд, заемные средства.	При лизинге клиенты оплачивают только лизинговые платежи и страхование имущества.

Использованные источники:

1. Проблемы развития лизинга в России Капешина И.В., Корзоватых Ж.М.
Вестник Университета (Государственный университет управления). 2016. № 5. С. 90-94.

2. Федеральный закон от 29.10.1998 N 164-ФЗ "О финансовой аренде (лизинге)" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: Справочная правовая система “КонсультантПлюс”.

УДК 347

Кудряшов Н.А.
Студент СФ БашГУ
4 курс, Юридический факультет
Ахметова А.Т.
ст.преподаватель СФ БашГУ
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Стерлитамак

ЛИЦА, УЧАСТВУЮЩИЕ В ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: *Рассмотрены закон РФ «Об исполнительном производстве»; стороны исполнительного производства. Проанализированы права и обязанности субъектов исполнительного производства. Дана характеристика правового положения взыскателя.*

Ключевые слова: *Право, исполнительное производство, истец, взыскатель, судебный пристав, имущество.*

Annotation: *The law of the Russian Federation "On Enforcement Proceedings" is considered; parties of enforcement proceedings. The rights and duties of subjects of enforcement proceedings are analyzed. Characteristics of the legal position of the recoverer are given.*

Keywords: *law, enforcement proceedings, plaintiff, claimant, bailiff, property.*

Согласно закону «Об исполнительном производстве», стороны - активные участники исполнительного производства и именуются взыскателем и должником. Взыскателем является лицо, в чьих интересах выдается исполнительный документ, а должником – лицо, которое обязуется, следуя требованиям исполнительного документа, совершать определенные действия или воздержаться от их совершения.

Следует учесть, что стороны исполнительного производства нельзя в каждом случае назвать аналогами истца и ответчика в гражданских процессуальных правоотношениях. Истец приобретает статус взыскателя, а ответчик — должника лишь при условии удовлетворения требований истца. Если дан отказ в удовлетворении исковых требований при наличии у ответчика судебных расходов или в удовлетворении судом встречного требования ответчика к истцу, происходит перемена мест в исполнительном производстве: взыскатель обретает статус ответчика, должник — истца. Более того, невозможно приравнивать взыскателя и должника к истцу и ответчику еще и потому, что взыскателем и должником в исполнительном производстве имеют право выступать не только истец и ответчик в гражданском процессе, но и другие лица, в отношении которых, согласно закону, судебный пристав-исполнитель осуществляет принудительное исполнение различных исполнительных документов. Иначе говоря, определения «взыскателя» и «должника» шире понятий «истца» и «ответчика».

Сторонам исполнительного производства дан немалый комплекс прав и обязанностей, которые помогают им в достижении реальных результатов в ходе осуществления своей деятельности.

Например, стороны имеют право на ознакомление с материалами исполнительного производства, создание выписок из них, снятие с них копии, предоставление дополнительных материалов, заявление ходатайства, участие в осуществлении исполнительных действий, дачу устных и письменных объяснений в ходе осуществления исполнительных действий, высказывание своих доводов и соображений касательно вопросов, которые возникают по ходу исполнения, заявление отводов, обжалование действия (бездействия) судебного пристава-исполнителя, обращение посредством пристава-исполнителя или напрямую в суд или иной орган, который выдал исполнительный документ, с заявлением, направленным на его отсрочку, рассрочку его исполнения, а также изменение порядка и способа исполнения, отложение совершения исполнительного производства, его приостановление. Взыскатель, помимо прочего, имеет право на отказ от взыскания и на получение предметов, которые были изъяты у должника при исполнении, сохранение за собой имущества должника, при условии неосуществления его реализации в течение двух месяцев, просьбу к суду, направленную на восстановление пропущенного для предъявления исполнительного листа или судебного приказа срока, получение информации от налоговых органов об обладании должником счетами и вкладами в банках или иных кредитных организациях, требование от должника в судебном порядке возмещения расходов по розыску, предъявление организации иска о взыскании с должника суммы, которая не была удержана по вине этой организации.

Рассматривая правовое положение взыскателя, нельзя не обратить внимание на факт уделения в принудительном исполнении судебных и несудебных актов активной роли судебному приставу-исполнителю, а взыскателю, как лицу, непосредственно заинтересованному в эффективном исполнительном производстве, отведена роль оказания содействия приставу-исполнителю в осуществлении судебного и иных актов. Однако, содержание ст. 46 закона «Об исполнительном производстве» дает поводы для сомнений. Так, возврат исполнительного документа взыскателю без исполнения имеет причину отсутствия у должника имущества или доходов, потенциально взыскиваемых, когда совершенные приставом-исполнителем меры по поиску его имущества или доходов привели к отсутствию результата. Приставом-исполнителем об этом составляется акт, утверждаемый старшим судебным приставом. Опираясь на юридическую литературу, указанное положение закона можно назвать катализатором усиления тенденции на формальное отношение судебного пристава-исполнителя к своим служебным обязанностям.

Считаем, что возвращение исполнительного документа без исполнения еще более недопустимо при авансировании взыскателем расходов по исполнению. К сожалению, законодательство не содержит конкретного положения, которое позволило бы в случае неисполнения исполнительного

документа по вине пристава-исполнителя взыскать с него нанесенный взыскателю ущерб. Закрепление такого положения в законе было бы возможно, при условии наличия доказательств о том, что результатом упущений со стороны пристава-исполнителя стало сокрытие должником своего имущества или самого должника. В литературе высказывается предложение, в котором указано обстоятельство авансирования взыскателем расходов по исполнению, отсутствие у должника имущества или доходов, на которые может быть обращено взыскание, следует считать основанием для приостановления исполнительного производства судом общей юрисдикции по месту нахождения пристава-исполнителя. Подвергнутое приостановке исполнительное производство должно контролироваться приставом-исполнителем и претерпевать периодические возобновления с целью проверки наличия у должника имущества или доходов, на которые может быть обращено взыскание.Должник, в частности, может направить просьбу в суд для приостановления исполнительного производства, в случае если он будет подвергнут призыву на военную службу в ВС РФ, нахождения его в длительной служебной командировке и по иным основаниям, которые указаны в ст. 40 закона «Об исполнительном производстве», просить пристава-исполнителя отложить исполнение на срок не более 10 дней при наличии обстоятельств, которые препятствуют исполнению, указать приставу-исполнителю те виды имущества или предметы, которые можно считать приоритетными для взыскания. Запрет обращения взыскания на имущество, которое необходимо для поддержания жизнедеятельности должника и лиц, состоящих на его иждивении, является наиболее важной гарантией, защищающей интересы должника. Наиболее полная формулировка обязанностей сторон дана в ст. 50 указанного ранее закона: «Обязаны исполнять требования законодательства РФ об исполнительном производстве».

Если сравнить правовое положение взыскателя и должника, можно прийти к выводу о, том что в законе «Об исполнительном производстве» внимание уделяется преимущественно защите прав должника, притом интересам взыскателя уделена роль второго плана. Одним из весомых аргументов в пользу сделанного вывода является положение, которое закреплено в ч. 12 ст. 30 названного закона, согласно которому должник имеет срок продолжительностью 5 дней для добровольного исполнения судебного или иного акта. Только если указанный срок истек и при отсутствии добровольного осуществления должником своих обязательств, пристав-исполнитель приступает к применению мер принудительного исполнения. Недобросовестному должнику данного срока хватит для принятия мер по реализации или сокрытию имущества, денежных средств, самого себя с целью затруднить или сделать невозможным исполнение судебного или иного акта. Резонен вопрос, есть ли смысл предоставлять должнику возможности добровольно исполнить свою обязанность? Если бы должник хотел добровольно исполнить судебное решение, он бы это сделал либо до, либо сразу после вступления его в законную силу. Спор окончательно разрешен

судом по существу, права и обязанности сторон определены и должник обязан исполнить судебный или иной акт. Вот почему сохранение в законе положения об установлении должнику пятидневного срока для добровольного исполнения представляется нецелесообразным, приводящим лишь к затягиванию исполнения.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон №229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (с изменениями на 5 декабря 2017 года) / Собрание законодательства Российской Федерации, N 41, 08.10.2007, ст.4849

2. Чечот Д.М., Игнатенко А.А., Дымкина М.Ю. Некоторые аспекты концепции Исполнительного Кодекса РФ// Проблемы защиты прав и законных интересов граждан и организаций./ Кубан.гос.ун-т. Краснодар, 2002.С.232.

Калашников Максим Алексеевич
студент
3 курс, факультет «Бизнес-информатика»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск
Научный руководитель: Пятаев М.В.
Доцент кафедры
Кандидат экономических наук

ЛОГИСТИЧЕСКИЕ КОМПАНИИ НОВОСИБИРСКОЙ АГЛОМЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается логистические компании новосибирской агломерации, исследуются и анализируются комплекс услуг, предоставляемый организацией в г. Новосибирске. С помощью расчетов стоимости перевозки груза в 20000 кг по отдельно взятому пути Москва-Новосибирск будет определен самый подходящий логистический перевозчик.

Ключевые слова: логистика, компания, транспортировка, перевозчик, отправитель.

Kalashnikov M.
third year student
Information Technologies in Business Faculty
Siberian Transport University
Russia, Novosibirsk
supervisor of studies: Nikonova Y.
associate Professor

LOGISTICS COMPANIES OF NOVOSIBIRSK AGGLOMERATION

Abstract:The article deals with logistics companies of Novosibirsk agglomeration, examines and analyses the range of services provided by the

organization in Novosibirsk. By calculation of cost of cargo transportation of 20,000 kg at each of the way from Moscow to Novosibirsk will define the most appropriate logistics carrier.

Keywords: logistics, company, transportation, carrier, sender.

Потребительский рынок растёт с каждым годом. Это означает что показатель товарообмена по всему миру увеличивается так же интенсивно. Но товар не только потребляется, но также транспортируется и хранится. Для хранения, как правило, используются склады самого различного назначения. Расположение в близи складских комплексов в городах и в близи населённых пунктов позволяет поставщикам своевременно и наименее затратно поддерживать необходимый уровень запаса и товарооборота.

Агломерация – более разумная форма организации терри тории, которая подразумевает наилучшее и наиболее эффек тивное совместное использование территориальных и иных ресурсов. Агломерация является примером демонстрации принципа эмерджентности («системного эффекта»), который заключается в том, что целое больше суммы своих частей.

Новосибирску повезло еще и в том, что это не просто крупнейший за Уралом город. Он расположен в центре мощной региональной агломерации, в окружении нескольких крупных городов: Омска, Том ска, Барнаула, Бийска, Кемерова, Новокузнецка. Уступая Новосибирску по географическому располо жению, эти города тяготеют к нему, что, несомненно, способствует бурному развитию Новосибирской агломерации.

Исходя из предложений по осуществлению мероприятий по выводу грузовых транзитных перевозок из города, развитие логистических центров предлагается на основных подъездах к Новосибирску и в срединной зоне агломерации.

Транспортно логистические центры (ТЛЦ) расположены:

• Западный – в районе Аэросити «Толмачево»;

• Восточный – у села Сокур;

• Центральный – «Инская Сортировочная».

В соответствии со стратегией ОАО «Скоростные магистрали», Новосибирск становится центром скоростного пассажирского железнодорожного сообщения по шести направлениям: Омск, Томск, Красноярск, Барнаул, Кемерово и Новокузнецк.

Для того, чтобы найти самого подходящего перевозчика, нужно рассчитать стоимость перевозки каждой из взятых компаний, включая в стоимость такие критерии как:

- Выдача порожнего контейнера в г. Москва необходимого размера и количества;
- Автодоставка контейнера на склад грузоотправителя в Москве в пределах МКАД;
- Комплексное терминальное обслуживание при отправлении с жд станции;
- Железнодорожная перевозка контейнера в составе ускоренного поезда по маршруту станция Купавна – станция Иня-Восточная ЗСЖД;

- Предоставление бесплатной дислокации контейнера по ж/д каждый рабочий день;
- Приём, раскредитование и погрузо-разгрузочные работы с контейнером;
- Автодоставка контейнера на склад грузополучателя в пределах г. Новосибирска.

Дополнительные условия:

- Норма загрузки контейнера 20/40 футов составляет 18/21 тонна / макс. 23/30 тонн;
- Бесплатное время на погрузку 20/40ф контейнера – 4/4 часа, простой 850 руб./час.
- Бесплатное время на выгрузку 20/40ф контейнера – 3/4 часа, простой 720 руб./час.

 Ставки даны с учётом НДС 18% на условиях отсрочки оплаты за перевозку в пределах недели после выгрузки контейнера на складе грузополучателя.

Международный аэропорт Новосибирск (Толмачёво) — крупнейший за Уралом транзитный авиаузел на важнейших направлениях между Европой и Азией.

Пропускная способность на внутренних авиалиниях составляет 1800 пассажиров в час, на международных — 750 пассажиров. Аэропорт имеет две взлётно-посадочные полосы I и II категории ICAO. Пассажиропоток аэропорта в 2013 году превысил 3,7 млн пассажиров, объём обработанного груза и почты — 29,9 тыс. тонн.

Расчеты:

- ✧ Стоимость 1кг груза – 102 руб.
- ✧ Минимальная стоимость – 3060 руб.
- ✧ Стоимость авианакладной – 500 руб.
- ✧ Срок доставки – 1-2 дня
- ✧ Дни отправки и выдачи: ежедневно
- ✧ Обработка тяжеловесного груза: 1 место от 80 до 200 кг –10 руб./кг; 1 место свыше 200 кг – 15 руб./кг.
- ✧ В аэропорту получения грузополучатель забирает груз самостоятельно.

Следовательно, если объем нашей перевозки составляет 20000 кг, то стоимость перевозки будет стоить 2040000 без учета стоимости доставки по городу. Если взять обычную службу перевозки крупногабаритных грузов по Новосибирску и Новосибирской области, то стоимость будет почасовая(950 руб/час) и примерно взятое время перевозки от аэропорта до центра города 2 часа.

В итоге конечная стоимость доставки будет 1900+2040000+2000=2043900 руб.

Аналогичным образом проведём подобные вычислительные операции с другими логистическими компаниями города Новосибирска.

Транспортная компания «АТА» начала свою деятельность в 2001 году.

Более 10 лет осуществлят авиа- авто- и ж/д- перевозки как на территории Российской Федерации, так и за рубежом, не уставая совершенствовать свою деятельность и расширять перечень оказываемых услуг.

Расчёты:

Стоимость доставки в данной компании рассчитывается в онлайн калькуляторе непосредственно на официальном сайте компании,что очень удобно для заказчиков.

В итоге конечная стоимость доставки будет 102000 руб.

Компания «Байт-Транзит-Континент» («БТК») - берет свое начало с 1991 года. Тогда компания состояла из 6 единомышленников и нескольких арендованных вагонов. Со дня основания, руководством в своей работе был сделан упор на профессионализм и качество оказываемых услуг. Выбранная политика позволила с каждым годом успешно развивать и увеличивать как размер компании, так и количество постоянных клиентов.

Расчеты:

Исходя из расчетов онлайн калькулятора компании,не учитывая особенностей за которые может взыматься плата после сдачи груза будет составлять 254000 руб.

"Т-Сервис"- на рынке компания находится с 2003 г. Сегодня в компании работают специалисты, имеющие более чем 15-летний опыт работы в сфере транспортных услуг. Постоянное стремление соответствовать самым строгим требованиям и разнообразным потребностям наших клиентов привело к тому, что сегодня Транспортная Логистическая Компания, помимо собственно перевозки, занимается логистикой, консолидацией грузов, услугами ответственного хранения и многим другим.

Расчеты: Стоит заметить что компания предоставляет экспедирование не только по Новосибирску,но и по Москве.По расчетам с официального сайта стоимость доставки будет составлять: 208800руб.Стоимость экспедирования по городу: 6000 руб.

Итого: 214800 руб

ООО «Сибирская транспортно-экспедиционная компания» (СТЭК) была создана в 2009 году для решения проблем потенциальных заказчиков, связанных с перемещением грузов по городам Иркутской области. Специалисты компании предоставляют полный спектр услуг, связанных с доставкой груза от склада грузоотправителя до склада грузополучателя, как по основному направлению, так и по городу Новосибирску.

Расчеты:

220000+32*2950=314400 руб.

ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ «АГЕНТ-КОНТЕЙНЕР»

Компания это команда профессионалов высокого уровня со стажем работы от 5 лет в области транспортной логистики.

Компания «Агент-Контейнер» специализируется на доставке грузов в

крупнотоннажных контейнерах 20, 40 футов и предоставляет полный комплекс услуг глобальной и региональной логистики, находясь в крупнейшем товаро-распределительном центре Сибири и важнейшем транспортно-логистическом узле, соединяющем Запад и Восток страны по железной дороге - городе Новосибирске.

Дополнительные условия:

- Норма загрузки контейнера 20/40 футов составляет 18/21 тонна / макс. 23/30 тонн;
- Бесплатное время на погрузку 20/40ф контейнера – 4/4 часа, простой 850 руб./час.
- Бесплатное время на выгрузку 20/40ф контейнера – 3/4 часа, простой 720 руб./час.
- Ставки даны с учётом НДС 18% на условиях отсрочки оплаты за перевозку в пределах недели после выгрузки контейнера на складе грузополучателя.
- Расчеты:

Стоимость перевозки составляет 67 000,00 рублей за один контейнер 20 футов.

Вывод:

Данные сравнительные характеристики применимы и к другим маршрутам. Соответственно плюсом доставки железнодорожным транспортом в контейнерах по, именно этому направлению, гораздо больше, нежели чем у автомобильного способа транспортировки. При этом такие факторы как цена, защищенность и надежность транспортировки наиболее значимы, чем имеющиеся плюсы авто доставки. Применительно к другим направлениям, у которых срок доставки и расстояние гораздо больше, чем у маршрута «Москва – Новосибирск», например, расстояние «Новосибирск – Якутск», или «Новосибирск – Владивосток/Южно-Сахалинск» представленные аргументы только возрастают в своём качестве. На основе проделанной работы и сравнительной характеристики можно сделать вывод о том, что по маршруту «Новосибирск-Москва» более выгодно и оптимально для клиента сотрудничать с компанией «Агент-Контейнер».

Использованные источники:

1. Бауэрсокс Доналд Дж, Клосс Дейвид Дж. Логистика: интегрированная цепь поставок. 2-е изд. / [Пер. С англ. Н.Н.
2. Барышниковой, Б.С. Пинскера]. – М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2010. 640 с.Котлер Ф., Келлер К. Маркетинг менеджмент. 12-е изд. СПб.: Питер, 2006.
3. Йерун Питер ван ден Берг Склад как конкурентное преимущество. Что делать, чтобы стать лучшим. М.: Альпина Паблишер, 2013. 336 с.
4. Логистика: тренинг и практикум: учеб. пособие / Б. А. Аникин, В. М. Вайн, В. В. Водянова и др. под ред. Б. А. Аникина, Т. А. Родкиной. М.: Проспект, 2015. 448 с.

5. Новосибирская транспортная компания Толмачево [Электронный ресурс]: офиц. Сайт. Новосибирск, 2017 URL: https://tolmachevo.ru/
6. Новосибирская транспортная компания АТА [Электронный ресурс]: офиц. Сайт. Новосибирск, 2017 URL : http://www.ata.su/
7. Новосибирская транспортная компания СибТранс [Электронный ресурс]: офиц. Сайт. Новосибирск, 2017 URL :https://sibtrans.ru/
8. Новосибирская транспортная компания Т-Сервис [Электронный ресурс]: офиц. Сайт. Новосибирск, 2017 URL :http://t-servis.com/
9. Новосибирская транспортная компания СТЭК [Электронный ресурс]: офиц. Сайт. Новосибирск, 2017 URL :http://www.stek-nsk.ru/
10. Новосибирская транспортная компания Агент Контейнер [Электронный ресурс]: офиц. Сайт. Новосибирск, 2017 URL :http://agent-container.ru/

УДК 336.6

Евстифеев В.А.,
кандидат экономических наук,
Орловский Государственный Университет имени И.С. Тургенева
Россия,
Орловская обл. г. Ливны

ЛОКАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ФАКТОР РОСТА РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация*: статья посвящена исследованию проблемы воздействия локализации производства как инновационного фактора на рост рыночной стоимости промышленного предприятия. Процесс локализации производства рассматривается в качестве элемента инновационной активности промышленного предприятия, который становится одним из механизмов освоения и вывода промышленных инноваций на российский рынок. Изучение локализации производства осуществляется с позиции оценки влияния этого фактора на рост рыночной стоимости предприятия.*

Ключевые слова*: импортозамещение, инновационная деятельность, инновационные факторы роста, инновация, локализация производства, специальный инвестиционный контракт (СПИК), рыночная стоимость предприятия, уровень инновационной активности.*

Annotation: *the article is devoted to study the impact of localization of production as an innovative factor on the growth of the market value of an industrial enterprise. The process of localization of production is seen as part of the innovative activity of industrial enterprises, which becomes one of the mechanisms of development and output of industrial innovations in the Russian market. The study of localization of production is carried out from the position of assessing the impact of this factor on the growth of the market value of the company.*

Key words: *import substitution, innovation, innovation factors, innovation, localization of production, the special investment contract (SPIC), the market value of the enterprise, the level of innovative activity.*

Состояние конкурентной борьбы в современной мировой экономике обусловлено беспрецедентным лоббированием интересов собственных производителей со стороны западных государств, с использованием неограниченных финансовых ресурсов для поддержки экспорта промышленных товаров на российский рынок. Зачастую, такие товары по качественным характеристикам превосходят аналоги российского производства, а влияние «западного лобби» является одним из ключевых конкурентных факторов, не позволяющим достичь сопоставимого уровня качества и обеспечить освоение подобных товаров в промышленных масштабах в условиях российского машиностроения. Формирование эффективного комплекса ответных государственных мер является для Президента РФ и Правительства РФ одним из приоритетных направлений деятельности. Начиная с утверждения весной 2014 года постановления Правительства РФ №320 «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности» в рамках реализации программы по импортозамещению, и до настоящего времени, принимались и продолжают приниматься решения, подкрепленные законодательными актами, в виде государственных мер, направленных на поддержку отечественного производителя на внутреннем рынке страны.

Одним из составляющих элементов стратегии импортозамещения, реализуемой Правительством РФ в настоящее время, являются процессы локализации производства импортных промышленных товаров на территории России. Понятие «локализация» применительно к российскому промышленному производству подробно было описано в работе [1] Вазьянским О.М. и Обыденновой С.Ю. В рамках проводимого исследования наибольший интерес представляет проблема воздействия локализации производства как инновационного фактора на рост рыночной стоимости промышленного предприятия.

Научная новизна исследуемой проблемы обусловлена относительно небольшим временным периодом, прошедшим с момента возникновения оснований для начала реализации политики импортозамещения в РФ в 2014 году, которая продолжается в настоящее время. За такой короткий срок осуществить достаточную теоретическую и практическую проработку вопроса не представляется возможным.

В исследовании [3, с. 12] отмечается, что методика формирования рыночной стоимости промышленного предприятия должна основываться на стратегии роста. Рост, в свою очередь, является, ни чем иным, как функцией активной инновационной деятельности. В этой связи принцип инновационной активности предприятия оказывается напрямую связанным с процессом формирования рыночной стоимости. Создание рыночной стоимости во многом связано с развитием устойчивых конкурентных преимуществ -

факторов, ориентируясь на которые, потребители будут последовательно отдавать предпочтение одному и тому же предприятию [3, с. 3]. Целью проводимого исследования является изучение одного из таких факторов - локализация производства импортного товара. Указанный фактор рассматривается в качестве одного из элементов инновационной активности промышленного предприятия, имеющего завершенные инновации, а изучение такого фактора осуществляется с позиций оценки его влияния на рост рыночной стоимости предприятия.

В работе [2, с. 2-358] П. Дойль отмечает, что одним из основных факторов устойчивости денежных потоков, после отличительных преимуществ, является инновационный потенциал компании. Рост и новизна неразрывно связаны друг с другом, подчеркивает автор. Инвесторы ожидают, что растущие компании будут предлагать рынку новые товары. Невозможно добиться долгосрочного прибыльного развития без разработки новых продуктов, новых маркетинговых концепций или новых каналов распределения. Будущие инновации обещают продление «жизни» денежных потоков, заключает ученый.

В деятельности российских промышленных предприятий уровень инновационной активности за последние годы остается практически неизменным. Так, средний удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг с учетом организационных и маркетинговых инноваций промышленных предприятий, занимающихся производством машин и оборудования в период с 2010 по 2015г.г., составил порядка 6,2% [6, с. 290-291].

Таблица 1.

Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг

Обрабатывающие производства, из них:	Годы						Средний уровень, %
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	
Производство машин и оборудования, %	6,5	7,8	6,0	6,2	5,3	5,2	6,2

Вместе с тем, как видно из таблицы 1, за последние два года наблюдается отрицательная динамика выпуска инноваций в машиностроении. В 2014 году спад составил около 0,9%, а в 2015 уже 1%, по сравнению с уровнем 2013 года.

Однако, в целом по промышленности, число организаций, имевших научно-исследовательские, проектно-конструкторские подразделения, выполнявших научные исследования и разработки за этот же период, неуклонно росло и в 2015 году уже составило 371 организацию, что на 105 организаций, или 140% больше, чем в 2013 году. А за весь период с 2010 по 2015 годы их ежегодный прирост составил, в среднем, около 110%.

Без постоянного совершенствования товара в стратегической перспективе предприятие может оказаться неконкурентоспособным. Осознание этого приводит к систематической активизации инновационной

деятельности в форме создания и введения в употребление новых или значительно улучшенных товаров. Рост рыночной стоимости промышленного предприятия напрямую зависит от уровня его инновационной активности.

Внутренние затраты на исследования и разработки в научно-исследовательских, проектно-конструкторских подразделениях организаций за 5 лет (в целом по промышленности), также выросли более чем на 185%, и в 2015 году составили 74 693,90 млн. руб. [6, с. 289].

Общий объем отгруженных инновационных товаров, работ услуг промышленных предприятий (обрабатывающие производства) в 2015 году составил 2 856 252,20 млн. руб., что на 113,4% больше, по сравнению с 2013 годом [6, с. 292].

Средние затраты на технологические инновации по видам инновационной деятельности (в целом по промышленности) с 2010 по 2015 год составили 608 029,35 млн. руб. В 2015 году затраты выросли более чем на 210%, по сравнению с 2010 годом [6, с. 298].

Средние затраты на технологические инновации по видам экономической деятельности (в части обрабатывающих производств) с 2010 по 2015 год составили 461 748 млн. руб. В 2015 году затраты выросли более чем на 216%, по сравнению с 2010 годом [6, с. 299].

Чем больше средств предприятие вкладывает в освоение новой техники, тем выше шансы такого предприятия в будущем предложить рынку товар, максимально соответствующий требованиям потребителя, который останется востребованным в ряду товаров-конкурентов. Чем больше инновационных, конкурентоспособных товаров предлагает рынку промышленное предприятие, тем выше оказывается его оценка в глазах инвесторов, тем бóльшую рыночную стоимость такое предприятие приобретает.

Для иллюстрации значимости инновационных факторов роста рыночной стоимости предприятия, предлагаются к рассмотрению результаты оценки инновационной активности промышленных предприятий, периодически публикуемые в статистическом сборнике «Промышленное производство в России» [6]. Оценка основана на агрегированном анализе влияния инноваций на все основные направления деятельности предприятия, от состояния которых зависит размер рыночной стоимости предприятия. В частности, такая оценка включает экспертизу влияния инноваций на расширение ассортимента товаров, работ, услуг, сохранение традиционных рынков сбыта, расширение рынков сбыта в России, в странах СНГ, в странах ЕС, Албании, Боснии и Герцеговины, Исландии, Косово, Лихтенштейна, Македонии, Норвегии, Сербии, Турции, Черногории, Швейцарии, США и Канаде в других странах, улучшение качества товаров, работ, услуг, замена снятой с производства устаревшей «продукции», увеличение занятости, повышение гибкости производства, рост производственных мощностей, сокращение затрат на заработную плату, сокращение материальных затрат, повышение энергоэффективности производства (сокращение потребления или потери энергетических ресурсов), улучшение условий и охраны труда,

сокращение времени на взаимодействие с клиентами или поставщиками, повышение мотивации к осуществлению инновационной деятельности, улучшение информационных связей внутри организаций или с другими организациями, снижение загрязнения окружающей среды, обеспечение соответствия современным техническим регламентам, правилам и стандартам, маркетинговые инновации, внедрение товаров, работ, услуг на новые рынки сбыта в новые группы предприятий, внедрение товаров, работ, услуг на новые географические рынки [6, с. 296]. Каждый из перечисленных факторов является значимым при анализе потенциальным инвестором перспектив покупки акций такого предприятия.

По состоянию на конец 2015 года оценку высокой степени влияния инноваций на развитие производства получили такие факторы, как расширение ассортимента товаров, работ, услуг (42,4%), сохранение традиционных рынков сбыта (39,8%), улучшение качества товаров, работ, услуг (41,6%), обеспечение соответствия современным техническим регламентам, правилам и стандартам (35,1%) [6, с. 296]. Такие результаты свидетельствуют о четкой ориентированности реализуемых современных промышленных инноваций на потребителя товаров и услуг, что в итоге должно привести к увеличению спроса, а значит и объемов финансовых потоков промышленных предприятий, как от текущей операционной деятельности, так и в стратегическом плане, что станет главным фактором для акционера и потенциального инвестора, чья оценка напрямую влияет на рост рыночной стоимости предприятия.

На первый взгляд может показаться, что результаты такой оценки воздействия инновационной деятельности на развитие производства, являются отражением субъективного мнения руководства исследуемого предприятия, основанного на экспертных выводах внутренних аналитиков-работников предприятия. Или же такая оценка необъективно формирует положительное мнение потенциального инвестора или акционера, намеревающегося вложить свои финансовые ресурсы в покупку акций такого предприятия. Однако, сама процедура заполнения формы федерального статистического наблюдения №4-Инновация «Сведения об инновационной деятельности организации», подразумевает отображение фактических показателей работы конкретного предприятия. В частности, при заполнении раздела 6 «Результаты инновационной деятельности» руководство предприятия оценивает степень влияния результатов инновационной деятельности на развитие организации. Код 3 или высокая степень воздействия инноваций на развитие организации, отраженная в форме №4, с высокой степенью вероятности привлечет внимание потенциальных акционеров. Потенциальный инвестор, заинтересовавшись таким активом, может провести собственный аудит показателей работы предприятия, чтобы убедится в достоверности представленных данных. По этой причине следует отметить высокую степень реальности сведений об инновационной деятельности организации, отраженных в форме №4.

Потребителю необходима качественная, надежная, долговечная продукция машиностроения, эксплуатация которой требует всё меньшего сопровождения и участия обслуживающего персонала. Повышаются требования к безопасности и автоматизации эксплуатации продукции промышленных машиностроительных предприятий. При этом эталоном такой продукции в современных рыночных условиях, пока остаются товары импортного производства.

Освоение производства нового товара для промышленного предприятия всегда сопряжено с многочисленными рисками. Начиная с этапа разработки товара, когда предприятие отвлекает значительные денежные средства на поиск и выработку идеи, формирование концепции товара, опытно-конструкторскую разработку, заканчивая этапами роста и зрелости, на которых предприятие планирует достичь требуемого уровня выручки и прибыли от реализации нового товара. Риски заключаются в невозможности гарантировать сохранение финансовых средств, не говоря о их преумножении, вложенных на поиск идеи нового товара, опытно-конструкторскую и научно-исследовательскую разработку, создание опытного образца, сертификацию, постановку на серийное производство и дальнейшую реализацию в рамках запланированного жизненного цикла товара. «Инновация» может оказаться убыточной по причине отсутствия ожидаемого уровня спроса или её реализация не сможет компенсировать всех понесенных затрат. По этой причине предприятие вынуждено хеджировать свои риски, отвлекая на страхование дополнительные финансовые ресурсы, так необходимые для осуществления текущей операционной деятельности.

Решить проблему минимизации рисковых инвестиций в освоение новых промышленных товаров, а также активизировать инновационную деятельность, тем самым, обеспечив на годы стратегический потенциал в виде стабильных заказов, а значит и постоянный безубыточный денежный поток, может позволить отечественному промышленному предприятию такое относительно новое явление в российской экономике, как локализация производства.

Товар, который отличается высоким уровнем качества, приемлемой для покупателя ценой, является результатом победы производителя такого товара в многолетней конкурентной борьбе. Постоянные рыночные исследования, совершенствование качественных характеристик товара, формирование спроса, совершенствование технологий производства и реализации, оптимизация кооперационных и логистических связей, с поставщиками трудовых ресурсов, сырья, материалов, комплектующих, использование поддержки со стороны государственных лобби, другие методы и средства конкурентной борьбы, обеспечивают появление такого товара на рынке. Если товар такого качества появился в результате конкуренции на мировом рынке и поставляется на внутренний российский рынок, то одержать победу в борьбе за потребителя, без поддержки со стороны собственного государства, отечественный производитель аналогичного товара не сможет ни при каких обстоятельствах.

Стратегия импортозамещения, реализуемая в настоящее время Правительством РФ, может стать тем контраргументом, который позволит остановить экспансию импортных промышленных товаров, поддерживаемых западными государствами. На заседании Правительства РФ, прошедшего в Москве 4 августа 2015 года, премьер министр Д.А. Медведев отметил, что импортозамещение является одним из ключевых направлений деятельности Правительства, цель которого – создание условий для собственного производства тех товаров, которые Российская Федерация ранее получала по импорту. Премьер министр обратил особое внимание на то, что Россия не заинтересована в механическом замещении качественных иностранных товаров на посредственные российские, в стране необходимо создавать конкурентоспособные товары, не только применительно к условиям отечественного рынка, но и мирового. Только такое импортозамещение необходимо государству.

Поддержка импортозамещения на государственном уровне предоставляет, в частности, российским машиностроительным промышленным предприятиям дополнительные конкурентные преимущества в освоении производства и реализации новых товаров, которые пользуются спросом на внутреннем рынке.

В настоящее время в Российской Федерации действует целый ряд постановлений Правительства, которые вводят запреты, ограничивают или устанавливают условия допуска отдельных видов товаров из иностранных государств для госзакупок (постановление Правительства № 968, постановление Правительства № 102, постановление Правительства № 1289). Преодолеть такие ограничения импортному поставщику возможно, либо производя продукцию, не имеющую аналогов в России, либо достигнув нужного уровня локализации производства, получив статус продукции, произведенной в РФ.

Локализация производства товаров-аналогов в стране импортера, для отечественного промышленного предприятия, на производственной базе которого осуществляется такая локализация, является основанием для активизации собственной инновационной деятельности. Локализованный товар для такого предприятия всегда является новым или инновационным. Процесс локализации производства для российских предприятий фактически становится одним из механизмов инновационной деятельности по освоению и выводу на рынок инноваций. Инновационное производство такого уровня приводит к изменению корпоративной культуры, привносит новые стандарты качества, развивает и стимулирует производителя повышать собственную конкурентоспособность, что в итоге ведет к росту рыночной стоимости такого промышленного актива. При таком способе освоения инноваций российский производитель не несет в полной мере тех рисков, которые присущи классической схеме и этапам разработки товара-новинки по Ф.Котлеру, сохраняет финансовые ресурсы, не отвлекая их на хеджирование, формирует дополнительную ценность своего бизнеса в глазах потенциального инвестора или акционера.

Действительно, локализация производства в современных условиях российской экономики осуществляется через стратегию импортозамещения, которая инициирована и реализуется государственными структурами, в частности, министерством промышленности РФ. Для этой цели была образована комиссия по импортозамещению, целью которой стало обеспечение согласованных действий органов власти всех уровней в целях реализации государственной политики в сфере импортозамещения, обеспечения снижения зависимости отраслей промышленности от импорта, а также оперативного решения вопросов, касающихся создания условий для своевременного и полного удовлетворения потребностей юридических лиц в продукции отраслей промышленности. Одним из инструментов работы комиссии является специальный инвестиционный контракт (далее – СПИК), который представляет собой нефинансовый инструмент, применяемый с целью мотивировать бизнес к созданию новых производственных мощностей на территории России. Контракт заключается между инвестором и Российской Федерацией или субъектом Федерации. СПИК может быть заключён, если реализация инвестиционного проекта способствует решению задач и достижению целевых показателей и индикаторов государственных программ, относящихся к той отрасли промышленности, в рамках которой реализуется инвестиционный проект [5].

На основании ст. 16 Федерального закона от 31 декабря 2014 года №488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» отечественное промышленное предприятие в рамках СПИК получает возможность на своих мощностях реализовать задачу локализации производства импортного товара, через создание, модернизацию и (или) освоение производства промышленной продукции в России. При этом другая сторона СПИК - Российская Федерация или субъект Федерации обязуется предоставлять такому предприятию условия, стимулирующие деятельность в сфере промышленности, которые предусмотрены соответственно федеральным или региональным законодательством.

Правительством РФ утверждены правила и критерии подтверждения производства продукции на территории России, к которым относятся:

- наличие СПИК, содержащего обязательство инвестора или привлечённого им лица по поэтапному выполнению (со дня начала производства промышленной продукции, но не позднее чем по истечении трёх лет с этой даты) требований к промышленной продукции, установленных постановлением Правительства от 17 июля 2015 года №719 «О критериях отнесения промышленной продукции к промышленной продукции, не имеющей аналогов, произведённых в Российской Федерации» (далее – постановление №719);

- наличие выданного Торгово-промышленной палатой России акта экспертизы о соответствии производимой промышленной продукции таким требованиям или, в случае отсутствия производимой промышленной продукции в требованиях, установленных постановлением №719, –

сертификата о происхождении товара (продукции), по которому Российская Федерация является страной происхождения товара.

Кроме этого, подписанным постановлением внесены дополнения в установленные постановлением №719 требования к промышленной продукции для её отнесения к продукции, произведённой в России. Теперь эти требования будут распространяться на продукцию арматуростроения, химические вещества, используемые при добыче и переработке полезных ископаемых, отдельные виды технологического оборудования для подготовки, хранения и переработки углеводородов, компрессорное и холодильное оборудование, продукцию лёгкой промышленности, судостроения, насосное оборудование, бурильные установки. Принятые решения направлены на повышение эффективности механизма специального инвестиционного контракта [5].

В заключение следует отметить, что прозвучавшие в Торгово-промышленной палате России в октябре 2016 года на круглом столе проблемы локализации промышленного производства иностранных компаний в России [4], по настоящее время не потеряли свою актуальность. Действительно, проблемы влияния инновационного фактора «локализация производства» на рост рыночной стоимости предприятия в современных условиях российской экономики, напрямую связаны с отсутствием четких требований по локализации производства во многих сферах промышленности, с административными барьерами, несогласованностью региональных и отраслевых программ импортозамещения, отсутствием единой платформы, где потенциальные инвесторы могут получить информацию о проектируемых, создаваемых и действующих на территории России промышленных площадках и выбирать наиболее подходящую для локализации своего производства [4]. Скорейшее решение обозначенных проблем позволит максимизировать эффективность инновационного механизма локализации производств на российских промышленных предприятиях, что в итоге, несомненно, должно обеспечить рост рыночной стоимости таких предприятий.

Использованные источники:

1. Вазьянский А.М., Обыденнова С.Ю. Локализация производства как способ инновационного развития предприятия // Иннов: электронный научный журнал [Электронный ресурс]. 2014. № 4 (21). URL: http://www.innov.ru/science/economy/localizacia_ proizvodstva (Дата обращения 09.12.2017г.)

2. Дойль П. Маркетинг, ориентированный на стоимость / Пер. с англ. под ред. Ю.Н. Каптуревского. – СПб: Питер, 2001. – 480 с.: ил. – (Серия «Маркетинг для профессионалов»).

3. Евстифеев В.А. Формирование рыночной стоимости предприятия на основе активизации инновационных факторов роста: автореф дис. ... к-та экон. наук : Орел, 2005.

4. Локализация промышленного производства иностранных компаний в России: [сайт] [20.10.2016г.]. // Minpromtorg.gov.ru : Сайт Минпромторга РФ.

URL: http://minpromtorg.gov.ru/press-centre/news/#!aleksey_besprozvannyh_prinyal_uchastie_v_kruglom_stole_tpp_po_lokalizacii_inostrannyh_proizvodstv (Дата обращения 09.12.2017г.).

5. О повышении эффективности института специального инвестиционного контракта [Электронный ресурс]: общие вопросы промышленной политики: [сайт]. [16.05.2017г. 16:40]. // Government.ru: Сайт Правительства РФ. URL: http://government.ru/docs/27663 (Дата обращения 01.12.2017г.).

6. Промышленное производство в России. 2016: Стат.сб./Росстат. – М., 2016. – 347 с.

Ахтямова Д. Э., Пономарева Е.А.
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный медицинский университет Министерства здравоохранения Российской Федерации»

ЛЮСТРА ЧИЖЕВСКОГО

Аннотация: *данная статья посвящена изучению и использованию люстры Чижевского.*

Ключевые слова: *аэроионы, ионизатор, аэроионизация, люстра Чижевского.*

CHANDELIER CHIZHEVSKOGO

Abstract: this article is devoted to the study and use of chandeliers Chizhevsky.

Key words: air ions, air ionizer, aeroionization, chandelier Chizhevskogo.

Впервые влияние отрицательных аэроионов на тело человека начал изучать русских ученый Александр Леонидович Чижевский (1897 - 1964 гг.) в 20-х годах прошлого века. После тщательного исследования ученый пришел к выводу, что для нормального существования живых существ, часть молекул вдыхаемого кислорода должна иметь отрицательный электрический заряд. Впоследствии было открыто, что при вдыхании большого количества аэроионов в организме выделяется вещество, которое замедляет старение клеток.

Компьютеры, телевизоры и другие приборы с высоким уровнем изучения притягивают к себе отрицательные ионы кислорода и уничтожают их. Спустя небольшой промежуток времени работы в таком помещении воздух становится тяжелым и безжизненным. Это, несомненно, сказывается на трудоспособности, а при большом сроке и на здоровье людей. Так в результате «аэроионного голодания» у человека увеличивается вероятность заболеваний

сердечнососудистой системы и органов дыхания и центральной нервной системы. Для уменьшения последствий таких негативных факторов иммунной системе человека приходится работать на полную мощность, что достаточно быстро приводит к изнашиванию организма и его преждевременному старению. Вдыхание же отрицательных ионов наоборот преображает весь организм. Аэроионы улучшают текучесть крови, что снижает нагрузку на сердце, восстанавливают нарушенный обмен веществ, улучшают работы центральной нервной системы, и убыстряют свертываемость.

Ежедневно человек потребляет около 15 килограммов воздуха. Необходимый минимальный уровень содержания отрицательных аэроионов должно находиться в пределах 500-600 ионов/см^3 . Оптимальный 4000-5000 ионов/см^3. Для примера средний уровень аэроионов:

Городская квартира	25-100 ионов/ см^3
Городская улица	100-150 ионов/ см^3
Лесной воздух	2000 - 50000 ионов/ см^3
Воздух после грозы	50000- 100000 ионов/ см^3

Чтобы увеличить в окружающей нас атмосфере количество отрицательных ионов стали применять «люстры Чижевского».

Термин «люстра Чижевского» предложил инженер Б. С. Иванов, который долгое время сотрудничал с А. Л Чижевским. Этот термин он ввел для того, чтобы отделить конструктивные исполнения ионизаторов, созданных под руководством Чижевского, от современных конструкций аналогичных приборов. Сейчас Люстра Чижевского сильно устарела, так как статическая поляризация, высокий уровень электромагнитного излучения и значительное количество выделяемого озона могут навредить здоровью человека.

«Люстра Чижевского» - это униполярный ионизатор, который не рекомендуется включать больше, чем на 5-10 минут. При более длительной работе такой прибор уже не будет оказывать положительного влияния, а может только навредить. Принцип работы ионизатора воздуха Чижевского простой. Основной элемент люстры – электрод. На него подают высокое напряжение (20-30 киловольт), генерирующееся в системе из двух электродов. Они имеют разный радиус, на меньшем из них установлена игла. Второй электрод - это провод, по которому передается напряжение. С поверхности иглы срываются электроны, которые соударяются с молекулами воздуха и образуют отрицательно заряженный ион.
В свою очередь, вдыхаемые человеком аэроионы отдают свои электрические заряды эритроцитам крови, а с ними - клеткам всего организма, нормализуя обменные процессы.

Предложенный А. Л. Чижевским метод, который он заложил в прибор, названный люстра Чижевского, получил широкое распространение во всем мире. Применение аэроионизации за рубежом имеет место в США, Японии, Германии, Дании, Норвегии, Италии, Франции, и в других странах. За последние годы ученые разных стран предложили еще несколько способов

искусственной аэроионизации воздуха, а также различные типы аэроионизаторов типа люстры Чижевского.

Полезные свойства люстры Чижевского:

- люстра Чижевского прекрасное профилактическое и лечебное средство, спасающее нас от многих заболеваний;
- люстра Чижевского нейтрализует «смог» положительных ионов от электронных приборов;
- люстра Чижевского «оживляет» кондиционированный воздух, удаляет из атмосферы пыль и микроорганизмы.

По мнению самого профессора А. Л. Чижевского аэроионификация могла быть применена:

- для обеспыливания цехов фабрик и заводов при больших концентрациях пыли (кварцевая пыль, цемент и т.д.), для борьбы с первмокониозами и сидикозом;
- для освобождения воздуха от радиоактивной пыли на атомных станциях, атомных силовых установках, в научно - исследовательских институтах по изучению ядерных реакций и т.д.;
- в герметических кабинах высотных самолетов, в подводных лодках (борьба с долгосрочным аэроионным голоданием); в космонавтике - в кислородных приборах космических кораблей.

В лечебных и лечебно-профилактических учреждениях аэроионификация может быть применена:

- в операционных;
- в инфекционных больницах;
- в гнойных перевязочных;
- в больницах, клиниках, поликлиниках, амбулаториях и медпунктах для борьбы с рядом аэрогенных заболеваний.

Таким образом, используя технологию, предложенную нашим выдающимся соотечественником Александром Леонидовичем Чижевским, мы не просто заботимся о своем здоровье и здоровье своих близких. Применяя люстру Чижевского, мы вносим малый, но все-таки вклад в возрождение биосферы - среды обитания, с которой связаны наши жизни и жизни наших потомков.

Библиографический список

1. Жуков В.В. Отзывы врачей об аэроионотерапии. М: Медицинская литература , 2006 г.
2. Лившиц М. Н. Аэроионификация: практическое применение. 1990 г.
3. Скипетров В. П. Аэроионы и жизнь. 1995 г.

УДК 004.62

Гаврилов Артем Геннадьевич
ст. преподаватель кафедры КиТС
Чистопольского филиала «Восток» КНИТУ-КАИ
Россия, Республика Татарстан, г.Чистополь
Арзина Ирина Юрьевна
студентка 3 курса
Чистопольского филиала «Восток» КНИТУ-КАИ
Россия, Республика Татарстан, г.Чистополь

МАЙНИНГ КРИПТОВАЛЮТЫ

Аннотация: *В данной статье рассмотрен процесс майнинга криптовалюты, т.е. это генерация новых монет, которая осуществляется в процессе выполнения математических расчетов хеш-функций для осуществления транзакций узлами криптовалютной сети.*
Ключевые слова: *Майнинг, видеокарта, криптовалюта, пулы, шифрование, биткоины, объем, память.*
Annotation: *This article discusses the process of mining the crypto currency, i.e. this is the generation of new coins, which is carried out in the process of performing mathematical calculations of hash functions for transactions by nodes of the crypto-currency network.*
Key words: *Mining, video card, crypto currency, pools, encryption, bitcoins, volume, memory.*

Информация представляет собой один из основных, решающих факторов, который определяет развитие технологии и ресурсов в целом. Поэтому для хранения и передачи важной информации по незащищенным каналам связи необходимо применять шифрование. Шифрование – это преобразование информации, делающее ее нечитаемой для посторонних. При этом только получатель сможет произвести дешифрование и прочитать исходную информацию.

Существует множество способов шифрования/дешифрования, но секретность данных основана не на тайном алгоритме, а на том, что ключ шифрования (пароль) известен только получателям. Наука, которая изучает методы сохранения информации в тайне, называется криптографией.

В настоящее время требуется одновременно передавать большое количество информации, которую необходимо шифровать/дешифровать. Выполнение процесса шифрования на одном, пусть даже и мощном компьютере, является сложной задачей, которая занимает большое количество времени. Для того, чтобы ускорить процесс шифрования информации появилась возможность использовать персональные компьютеры, владельцы которых желают помочь на добровольной основе и получить за данную услугу вознаграждение в виде криптовалюты. Так как со временем количество таких добровольцев увеличивалось, появилось понятие майнинга (от англ. Mining – добыча полезных ископаемых). Майнинг – это способ получения новых

блоков (монет) криптовалюты посредством решения компьютером определенных криптографических, математических и других видов вычислений. Это приносит определённое количество электронных денег, которые вносятся в общую копилку и регистрируются в публичной «бухгалтерской книге» (blockchain). Также в это время обрабатываются и транзакции с уже существующими монетами. Они проверяются на вычислительных устройствах участников сети и добавляются в цепочку блоков. Во время процесса майнинга последние транзакции проверяются на подлинность и компилируются в блоки. Участник, который первым решает эту задачу, получает вознаграждение. Такой подход был специально задуман в качестве поощрения тем, кто жертвует вычислительные мощности своих компьютеров на поддержание работы сети и добычу новых монет.

Криптовалюта – это электронные деньги, в наличном виде они попросту не существуют. Такие деньги создают частные компьютеры, при этом центральные банки стран в процессе никак не участвуют. Для создания цифровых «монет» используются специальные алгоритмы шифрования. Официально криптовалюты не используют ни в одной стране мира, но на специализированных биржах активно проводят торги биткоинами и другими монетами.

Стоимость обычных денег устанавливает государство, полагаясь на ценность материала, из которого изготовляются деньги. Еще не так давно стоимость банкноты была привязана к золотому запасу, то есть за каждой бумажкой стояло реальное золото, которое можно было без проблем (теоретически) получить. Однако сейчас ситуация изменилась: государства выпускают деньги в неограниченном количестве, поэтому их ценность падает, а от этого страдает население, цены увеличиваются.

Криптовалюта – это совершенно новый вид денег, который имеет множество отличий от традиционных:

- **Простое использование.** Чтобы создать кошелек биткоинов, нужно потратить около 5 минут. Чтобы открыть счет в банке, иногда и целого дня не хватает.
- **Децентрализация.** Система не имеет центрального органа контроля, она распределяется на всех участников. Это значит, что каждый компьютер, который добывает биткоины, является участником системы. Никто не диктует правила владельцам биткоинов.
- **Анонимность.** Можно создать и купить криптовалюту без указания своего имени, при этом система является совершенно прозрачной.
- **Минимальная комиссия.** Комиссии в банке иногда попросту поражают своим размером, за международный перевод денег можно запросто заплатить 50 долларов. За покупку или обмен криптовалют вы заплатите копейки.
- **Прозрачность.** В системе хранится информация по абсолютно всем транзакциям, и называется история операций – блокчейн.

- **Быстрый перевод.** Криптовалюту можно отправить в любую точку мира, при этом перевод займет несколько минут после обработки платежа.
- **Безотзывные переводы.** После перевода биткоинов их нельзя вернуть автоматически.

Первой криптовалютой, которую начали активно майнить, был биткоин (англ. Bitcoin, от bit – бит и coin – монета). Но позднее появилось множество других криптовалют. Причиной их возникновения стало то, что изначально количество биткоинов было ограниченным, а со временем он стал весьма дорогой криптовалютой. Еще одной причиной возникновения других криптовалют стало то, что в связи с подъемом цены биткоина, их добыча постепенно стала все более сложной задачей [1,2].

Заниматься майнингом может любой человек. Для этого ему всего лишь достаточно иметь компьютер с большой вычислительной мощностью. Изначально считалось, что для майнинга главным составляющим компьютера являлся процессор. Но позднее майнеры осознали, что использование видеокарт для добычи криптовалюты является более эффективным, так как с её помощью процесс майнинга будет происходить гораздо быстрее.

При выборе видеокарты для работы с документами и для серфинга в Интернете следует исходить из её стоимости. Если же видеокарта требуется для более требовательных задач таких, как использование программ на подобие Photoshop, для монтажа видеозаписей, для игр следует учитывать такие параметры видеокарты, как тип памяти, объём памяти, разрядность шины, графический процессор и частота работы видеочипа.

Но если человек выбирает видеокарту именно для майнинга, то ему, главным образом, необходимо учитывать объём видеопамяти, тип памяти, разрядность шины, возможность разгона и охлаждение.

Комплекс для производства криптовалюты имеет в IT среде название – **фермы для майнинга криптовалют** (Crypto Mining Farm). Ферма представляет собой совокупность мощных компьютеров, нужных для вычисления.

Главная функция майнинг фермы – добыча криптовалюты. Виртуальные деньги производятся в результате сложнейших вычислений. Для этого совокупность вычислительного оборудования подключается к сети блокчейн. Блокчейн – это цепь блоков транзакций, которые производятся по определенным правилам. Каждый блок – это набор данных (нулей и единичек). В цепочку они выстраиваются потому, что каждый блок «знает» о том, какие блоки идут перед ним и после него. А данные в этих блоках как раз и описывают все происходящее в сети. Например, когда один пользователь переслал биткойны другому (то есть, произошла транзакция с одного кошелька на другой) – все это записывается системой в ближайший блок. Таким образом, транзакция – это некий файл, который содержит информацию типа: «Коля дает Х количество биткоинов Насте». У каждого участника сети есть программа-кошелек, в которой хранятся все данные всего блокчейна.

Получается, что в такой сети ничего нельзя сделать «незаметно» – все ходы записаны, и все участники знают обо всех произошедших транзакциях.

Впрочем, ваших паспортных данных там нет, и пользователя, совершившего транзакцию, можно опознать только по номеру кошелька. В целом, система чем-то напоминает всем известный принцип работы торрентов. Она тоже состоит из большого количества пиров, то есть равноправных участников сделки, а те, в свою очередь, передают друг другу биткоины. Все операции совершаются при помощи специальной программы-кошелька. В ней можно посмотреть свой адрес, на который отправитель пришлет вам монеты или, для пущей секретности, сгенерировать новый.

Поддержка сети заключается в подтверждении транзакций путём объединения их в блоки и вычисления ключа (хеша) такого блока. Ключ блока не даёт изменять информацию блока в дальнейшем, что исключает возможность подделки транзакций, сделанных в блоке. Ключ блока обязан обладать определёнными свойствами, первыми его символами будут нули. Нахождение (вычисление) ключа с заданными параметрами не происходит мгновенно – необходимо сгенерировать много ключей, чтобы получить заданный. Но и это ещё не всё – после генерации ключа необходимо получить подтверждение верности такого блока от других участников сети. Подтверждение заключается в проверке ключа блока. В сети биткоина необходимо получить не менее 120 подтверждений. Такое подтверждение – ещё одна степень защиты от искажения и дополнительная верификация данных в сети.

Именно в этом и состоит смысл майнинга криптовалют. Но вышеописанный процесс майнинга носит название PoW (Proof-of-Work) или «подтверждение работой». Данный способ является классическим, но весьма затратным. Для равномерного роста сети и вовлечения новых участников с целью её устойчивости происходит увеличение сложности вычисления ключа блока – это порождает рост конкуренции среди майнеров. Затраты майнеров заключаются в приобретении высокопроизводительного оборудования и стоимости электричества для его работы. Таким образом, каждый новый биткоин имеет под собой реальный материальный ресурс, который является конечным. Для появления новой монеты необходимо время для вычислений, оборудование и электричество. Поэтому говорить о некой виртуальности биткоина – не совсем логично.

Блокчейн – это не синоним биткоина, а технология, принцип работы вообще. На блокчейне работает множество других валют. Более того, эту технологию можно использовать для учета ресурсов, организации предприятий, проведения голосований акционеров или граждан, и т. д. Существуют разные пути создания фермы. Самый простой для новичка – майнинг с помощью видеокарт. То есть, первый шаг – приобретение мощной видеокарты и ее установка. Максимальное число видеокарт – 6 штук. Но это еще не все. Производительные устройства отличаются высокой теплоотдачей.

Достигать она может 120 градусов по Цельсию. По этой причине нужно обеспечить должное охлаждение для предотвращения перегрева. Выход из положения – установка дополнительного вентиляционного оборудования, позволяющая достичь ряд преимуществ:

- предупреждение перегрева;
- увеличение срока эксплуатации компьютера;
- повышение производительности майнинга.

Игнорирование необходимости охлаждения приводит к быстрой деформации полупроводников на платах.

Заработок от майнинг фермы зависит от следующих факторов:

- Производитель чипов видеокарт. Различные видеокарты заточены под добычу конкретной криптовалюты. К примеру, на моделях Nvidia удобно майнить Zcash, на AMD – Эфир. Неправильный подбор видеокарты ведет к уменьшению производительности, что негативно влияет на доход майнера.
- Количество видеокарт. Чем больше видеокарт, тем выше мощность. Лучший вариант – покупка множества устройств со средними показателями.

Времена добычи Bitcoin через стационарные компьютеры уже закончились. Для добычи криптовалютного «золота» применяют интегральные схемы особого назначения ASIC-майнеры. Это небольшая установка служит для одного единственного задания – добыча криптовалюты. Никаких других задач ASIC не решает. Ключевой показатель майнеров – это электропотребление и хешрейт. Разработку подобного оборудования для майнинга Bitcoin вложено немало средств, и создать его самостоятельно, своими руками не получится. Создатели ASIC устройств сумели значительно увеличить скорость добычи виртуальных монет и при этом снизить уровень потребления электроэнергии.

В настоящее время различают три основных видов майнинга:

1. Соло майнинг. Под этим видом майнинга понимается то, что майнер будет добывать криптовалюты самостоятельно, т. е. используя только свой персональный компьютер. Преимущество соло майнинга заключается в том, что все добытые в блоке монеты не требуется ни с кем разделять. Основными недостатками данного вида майнинга являются то, что поиск рентабельного блока может занять большое количество времени, а также то насколько удачная криптовалюта была выбрана.

2. Майнинг через пулы. Пулы (от англ. pool – бассейн) – это серверы, которые могут объединять мощности персонального компьютера (ПК) сразу многих майнеров для повышения вероятности нахождения блока. Вычислительная мощность сервера складывается из мощностей ПК всех участников пула, что дает возможность добыть новый блок за достаточно короткий промежуток времени. Награда за блок, который добыл пул, разделяется между всеми его участниками согласно контракту, заключенному внутри пула.

3. Облачный майнинг. Под облачным майнингом понимается случай, когда майнер платит деньги какой-либо компании за оборудование, после чего данная компания берет на себя ответственность за установку оборудования и его настройку на работы. Преимущества этого вида майнинга заключается в том, что майнеру не нужно иметь каких-либо специальных знаний. Ему достаточно платить деньги сервису и получать доход. Еще одним достоинством облачного майнинга считается то, что майнеру не обязательно

покупать оборудование целиком. Он может приобрести какую-либо часть от оборудования (в этом случает, доход будет пропорционален вложенной сумме). У данного вида майнинга существуют такие недостатки, как наличие наценки при покупке оборудования и невозможность возврата своего оборудования при закрытии компании [3].

Преимущества и недостатки криптовалют. В первую очередь рассмотрим преимущества:

- Благодаря открытому коду алгоритма добывать и использовать криптовалюту может каждый желающий в любой стране мира.
- Все транзакции проходят анонимно, доступна только информация о номере кошелька.
- Криптовалюта выпускается только в ограниченном количестве, что исключает инфляцию.
- За транзакциями и платежами не ведется контроль, поскольку система носит децентрализованный характер.
- Криптовалюту нельзя скопировать, она защищена.

Среди недостатков можно выделить следующие:

- Нет гарантии сохранности кошельков, поскольку нет регулирующих механизмов.
- На криптовалюту негативно воздействуют решения государств.
- Цена криптовалюты очень изменчива.
- Если вы забудете пароль к кошельку, то восстановить его нельзя.
- Чем выше уровень сложности, тем труднее создавать криптовалюты на обычных компьютерах, соответственно, добыча новых монет будет обходиться все дороже и дороже.

Заработок на криптовалюте зависит от себестоимости «извлечения» очередной монеты. Здесь есть элемент риска из-за высокой волатильности криптовалют. Но в то же время создаёт неплохие возможности с точки зрения окупаемости. Как правило, это месяцы, а не годы, как в обычном бизнесе. Следует отметить, что не только волатильность криптовалюты является негативным фактором. Быстрое устаревание техники – такой же риск, как и изменчивость цены самой валюты. Это происходит из-за постоянного совершенствование технических средств – смены поколений устройств. Даже если устройства не устареют морально, они перестают быть эффективным в силу заложенных в них принципах работы.

Таким образом, в статье были рассмотрены причины появления и понятие майнинга, его виды, достоинства и недостатки каждого вида. Человеку, который решил заниматься майнингом, следует учитывать все вышеперечисленные недостатки и достоинства всех видов майнинга и выбрать для себя наиболее подходящий. Главное быть достаточно внимательным и осторожным в этом, чтобы не потерять напрасно большое количество денег.

Использованные источники:

1. Алекс Форк. Bitcoin. Больше чем деньги, 2014 – 280с.
2. Arvind Narayanan, Joseph Bonneau и т.д. Биткойн и криптовалютные технологии, 2015. – 132с.

3. Адам Теппер Биткойн –деньги для всех, 2016. – 59с.

УДК 033.338

Агафонова Ирина Андреевна,
студентка
2 курс, факультет Экономической безопасности
Институт экономики и бизнеса
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Научный руководитель: Бакальская Елена Викторовна,
Кандидат экономических наук, доцент

МАКСИМИЗАЦИЯ ПРИБЫЛИ ПРОСТОЙ МОНОПОЛИЕЙ

Аннотация: В статье рассматриваются, как под действием монополистической конкуренции добиваются равновесия, а также насколько хорошо функционируют монополистические конкурентные рынки. Изучены характерные признаки монополии. Рассматривается рыночное поведение чистого монополиста.

Ключевые слова: Виды монополии, барьеры, максимизация прибыли, отрасль, рыночная власть.

PROFIT MAXIMIZATION IS A SIMPLE MONOPOLY

Abstract: The article examines how monopolies achieve equilibrium, and how well monopolistic competitive markets function. The characteristic features of monopoly are studied. The market behavior of a pure monopolist is considered.

Keywords: Types of monopoly, barriers, profit maximization, industry, market power.

Деловая жизнь в современных экономических системах в большинстве случае соответствует условиям несовершенной конкуренции. Монополия является одним из ярких примеров такой конкуренции.

«В силу более низких отраслевых барьеров, торговля всегда характеризуется более острой конкурентной борьбой, большей взаимозависимостью хозяйствующих субъектов. В связи с вышесказанным, существует необходимость переосмысления некоторых фундаментальных положений в теории организации рынков в соответствии с отраслевой спецификой предприятий сферы обращения»[3,С.52].

Исключительное право на производство, торговлю и другие виды деятельности принадлежащее продавцу, определенной группе лиц или государству называют чистой монополией. Монополия в чистом виде- явление редкое, но на многих рынках друг с другом конкурируют лишь несколько фирм. На таких рынках взаимодействие нередко является сложным. Несмотря

на это, фирмы на этих рынках способны влиять на цены, и им может быть выгодным назначать цену, превышающую придельные издержки. У таких фирм есть монопольная власть.

Если взять более скромный масштаб, например, маленький город, то мы увидим, что ситуация с чистой монополией вполне типична. В таком городе существует одна электростанция, одна железная дорога, единственный аэропорт, один банк, одно крупное предприятие и т.д. В США 5% ВНП создаётся в условиях близких к чистой монополии.

Монополии присущи следующие черты:

1.Абсолютный монополист выступает как единственный продавец ,который является единственным производителем данного продукта или единственным поставщик услуги. В этом случае слова «фирма» и «отрасль»-синонимы .

2.Нет близких заменителей. Реализуемый монополией товар уникален в том смысле, что у него нет хороших и близких заменителей.

3. «Диктующий цену». Отдельная фирма, которая действует в условиях совершенной конкуренции, «соглашается с ценой». Чистый монополист обладает рыночной властью, «диктует цены», так как он контролирует общий объём предложения данного продукта. При нисходящей кривой спроса на свой продукт монополист может менять его цену, манипулируя количеством предложенного товара.

4. Реклама. В зависимости от типа предлагаемой продукта или услуги монополист может рекламировать их, а может и отказаться от рекламы. Например, коммунальные предприятия не видят смысла в широкой рекламе своих услуг и продуктов, поскольку люди, которым нужна вода, газ, электричество или телефонная связь, знают к кому обращаться.

5.По определению чистый монополист не имеет конкурентов. Почему же у него отсутствует конкуренция? Оказывается, монополист устанавливает для конкурента барьеры для вхождения в отрасль. В случае с такой монополией барьеры достаточно высоки, чтобы полностью блокировать всю потенциальную конкуренцию. Такие барьеры подразделяются на барьеры естественного и искусственного характера. К искусственным барьерам, прежде всего, относят системы патентования и лицензирования. С разрешением государства некоторые фирмы, приобретая лицензии, получают преимущественное право функционирования на данном рынке. Во время оформленные патенты сыграли огромную роль в развитии таких компаний, как «Рэнк Ксерокс», «Кодак», «Сони».

Компания «Де Бирс» уже давно монопольно владеет крупнейшими в мире алмазными рудниками в Южной Африке и поэтому контролирует мировой рынок алмазов и бриллиантов отсюда следует, что непреодолимым искусственным барьером является исключительное право монополий на какой-либо ресурс.

Что касается естественных барьеров для вхождения в отрасль, то они характерны для отраслей, где функционируют так называемые «естественные монополии». Это сфера деятельности и отрасли, в которых развитие

конкуренции либо невозможно в принципе, либо неэффективно с точки зрения затрат ресурсов экономической системы. Все естественные монополии должны регулироваться государством за счёт жёсткого контроля над ценообразованием.

Монополия может возникнуть тремя путями: 1) отрасль может быть с момента её возникновения представлена единственным производителем
2) на рынке может действовать множество производителей, однако они тайно сговариваются действовать монопольными методами и за счёт этого получать более высокую прибыль 3)на рынке в исходном состоянии может находиться много конкурентов и тем самым образует монополию.

Наиболее часто встречаемые в настоящее время реальные структуры современных монополий:

Картель - соглашение между участниками о доле каждого в общем объёме производства, о ценах на товары, условиях найма рабочей силы, объёме патентами и разграничении рынков сбыта. Фирмы, входящие в картель, в административном и финансовом отношении остаются самостоятельными, однако условия соглашения для них являются обязательными.

Синдикат - в отличие от картеля здесь сбыт продукции и закупки сырья осуществляются его участниками совместно. Вследствие этого участники синдиката утрачивают коммерческую самостоятельность, сохраняя, однако, производственную и юридическую обособленность.

Трест- монополистическое объединение на основе совместной собственности и общего управления производством и сбытом товара. Предприятия ,объединяющиеся в трест, утрачивают как коммерческую, так и производственную самостоятельность.

Концерн - входящие в концерн предприятия лишены самостоятельности и находятся под единым контролем со стороны головной фирмы. Концерн объединяет предприятия различных отраслей промышленности, а также торговли, транспорта, финансовой компании, банки.

Консорциум – временное соглашение между промышленными компаниями, банками, которые заключается для осуществления крупных проектов, проведения значительных исследований. Участники консорциума полностью сохраняют свою самостоятельность.

Рассмотрим рыночное поведение чистого монополиста ,целью которого является максимизация прибыли. Такой монополист будет производить столько продукции, чтобы придельные издержки были равны предельной выручке , и прекращать производство, когда средние издержки выше средней выручки при любом объёме выпуска.

Чистый монополист – сам себе отрасль, поэтому его кривая спроса совпадает с кривой отраслевого спроса и является нисходящей. Нисходящий характер кривой спроса означает, что чистая монополия может увеличивать объемы продаж, только снижая цену на свою продукцию. Таким образом, монополист в отличие от конкурентного производителя должен выбирать одновременно и цену, и количество продукции ,продаваемого по этой цене.

Используемые источники:

1.Нуреев Р. М. Курс микроэкономики: Учебник для вузов. —. Н90 2-е изд., изм. — М.: Издательство НОРМА, 2002. — 572 с.

2. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика:В 2 т. :Пер. с англ. 13-го изд. :Учеб — Т.1. — М.: ИНФРА-М, 2001. — [974] с.: ил.,табл., граф.

3. Бакальская Е.В. Несовершенная конкуренция в торговле// Казанская наука.2013. №7.С.51-53

УДК 338

Северинова А.Н.
студентка магистратуры
2 курс, Институт экономики
НИУ «БелГУ»
Россия, г.Белгород
Научный руководитель:Дынников Е.А.,
к.э.н., доцент«Кафедры экономики и моделирования производственных процессов»НИУ «БелГУ»

МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РОССИИ

Аннотация: *Статья посвящена малому предпринимательству Российской Федерации. В ней рассмотрены показатели, характеризующие динамику развития малого предпринимательства России за 2012-2016 годы, такие как количество предприятий,численность работников, обороты предприятий и инвестиции в основной капитал. Проведен анализ данных показателей.*

Ключевые слова: *малое предпринимательство, инвестиции регулирование, поддержка, обороты предприятия, малый бизнес.*

Abstract:*The article is devoted to small business of the Russian Federation. It examines the indicators that characterize the dynamics of small business development in Russia in 2012-2016, such as the number of enterprises, the number of employees, turnover of enterprises and investments in fixed assets. The analysis of these indicators is carried out.*

Keywords: *small entrepreneurship, investment, regulation, support, company turnover, small business.*

Малое предпринимательство является ключевым фактором развития экономики развитых стран мира. Оно является самой гибкой в производственных, технологических и управленческих отношениях сферой, что помогает ему быстро реагировать на изменения рыночной конъюнктуры и подстраиваться под них с минимальными потерями. В экономике большинства стран малый бизнес обеспечивает рабочими местами почти 50-70% населения трудоспособного возраста, при этом объем производства в этой

сфере составляет от 33 до 66% от общего объема производимых товаров и услуг[3].

Для определения тенденций развития малого предпринимательства в России в 2012-2016 гг. проведем анализ: количества действующих малых предприятий, численности работников, занятых в сфере малого предпринимательства; оборотов малых предприятий и их инвестиционной привлекательности на основании представленной ниже таблицы. В качестве базы исследования послужили данные официального сайта Федеральной службы государственной статистики [4].

Таблица

Основные показатели деятельности малых предприятий в России за 2012-2016 гг.

Показатель	**2012г.**	**2013г.**	**2014г.**	**2015г.**	**2016г.**
Количество предприятий, единиц	243069	234537	235579	242661	172916
Численность работников, чел.	6984334	6926248	6831967	6660925	5388947
Оборот предприятий, тыс.руб.	15116297261	15680324582	16692894505	17292858014	18798212123
Инвестиции в основной капитал, тыс.руб.	364477926	389457504	427702000	409267515	411554827

Как видно из таблицы количество малых предприятий за анализируемый период сократилось. Для наглядности полученных данных представим их на рисунке 1.

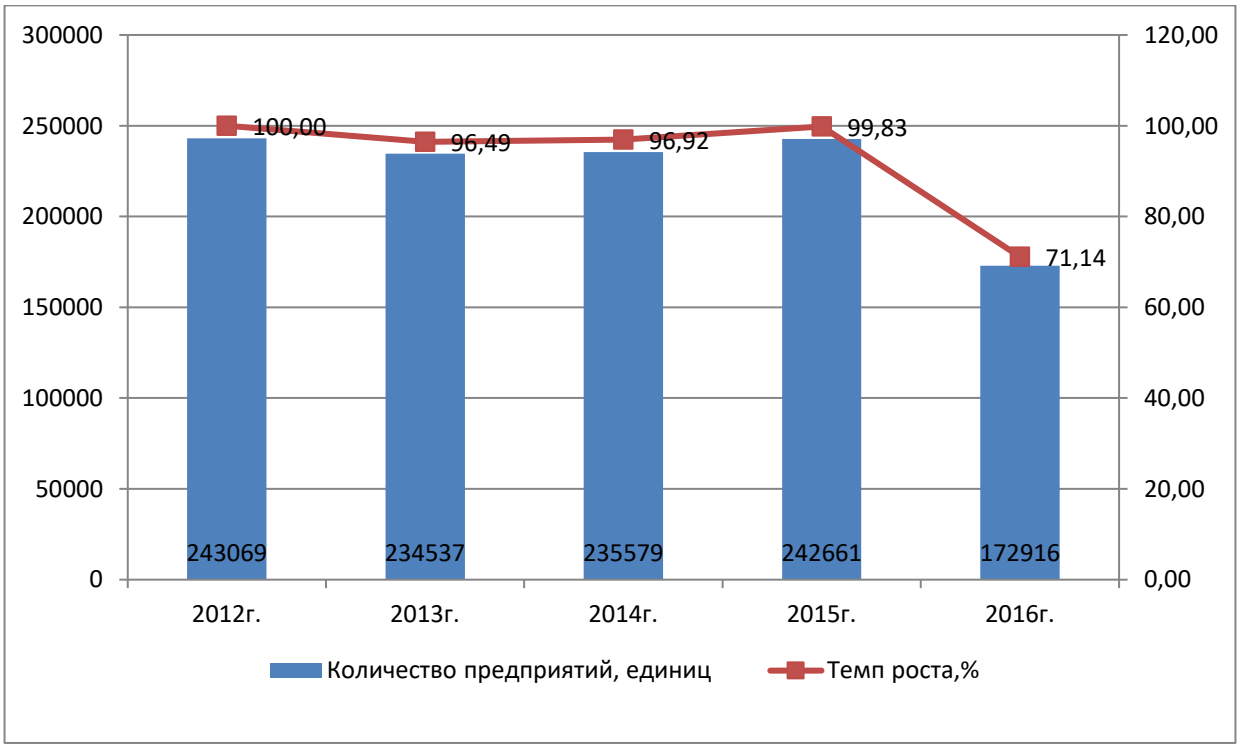


Рисунок 1. Число малых предприятий в России в 2012-2016 гг.

Получается, что за анализируемый период число малых предприятий в России сократилось практически на треть (на 28,86%) по сравнению с данными на 2012г. Причинами сложившейся ситуации могли послужить санкции, введенные против нашей страны и отток иностранного инвестиционного капитала.

На рисунке 2 наблюдается также сокращение среднесписочной численности работников малых предприятиях за анализируемый нами период на 22,84%, наибольшее сокращение наблюдается в 2016г. Однако следует отметить, что полученные данные могут не в полной мере отражать реальное положение дел, что обусловлено вступлением в силу 1 августа 2016г. Постановления правительства РФ №702 от 13 июля 2015 года «О предельных значениях выручки от реализации товаров (работ, услуг) для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства», в результате чего были в два раза увеличены показатели для отнесения предприятий к субъектам малого и среднего бизнеса. С момента вступления постановления в силу к малому бизнесу стали относиться предприятия с выручкой до 800 млн. рублей (было 400 млн. рублей), к среднему – до 2 млрд. рублей (было до 1 млрд. рублей).

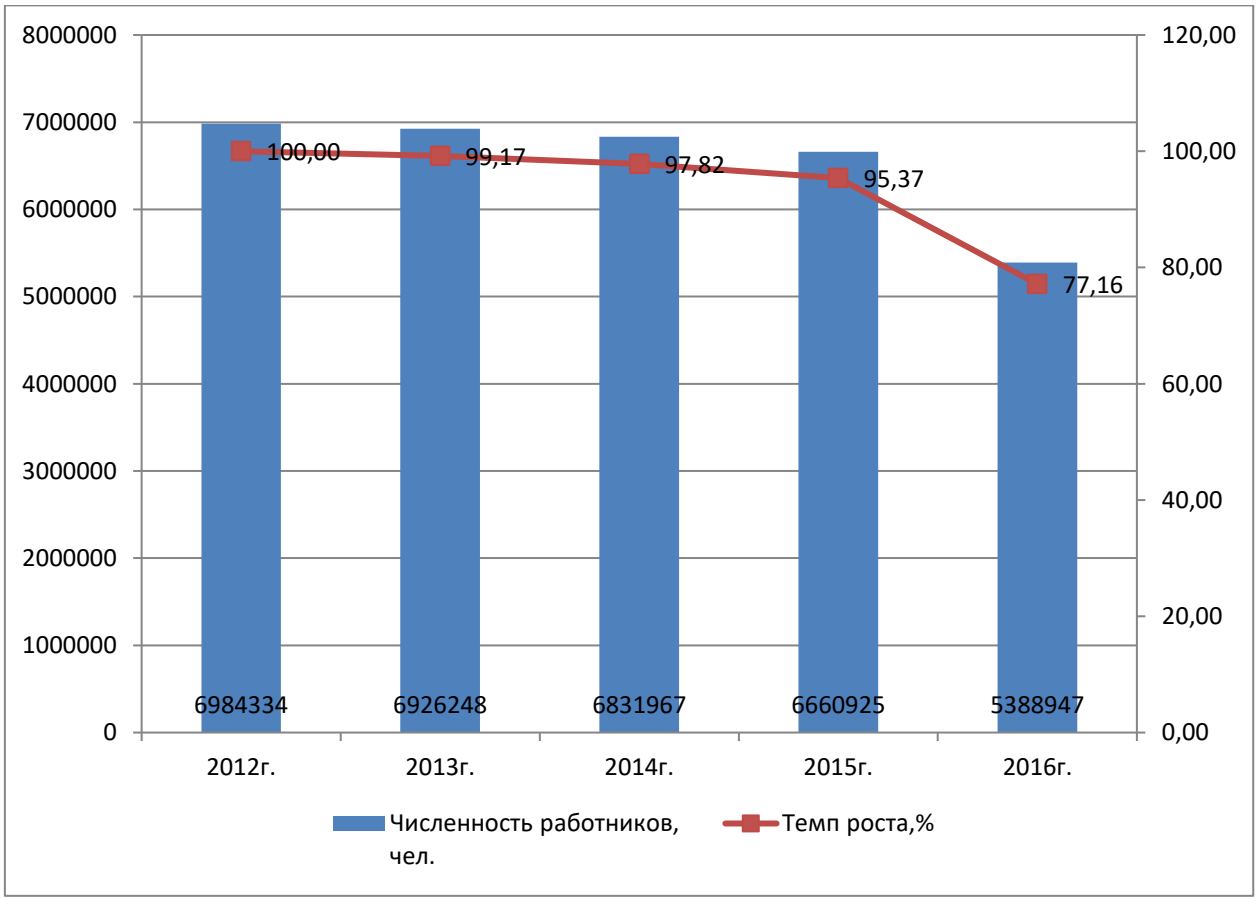


Рисунок 2. Численность работников малых предприятий в России в 2012-2016 гг.

На фоне сокращения численности малых предприятий растет оборачиваемость капитала (рис. 3) со 15116297261 до 18798212123, темп

прироста составляет 24,36%, это говорит о том, что эффективность работы малых предприятий улучшилась.

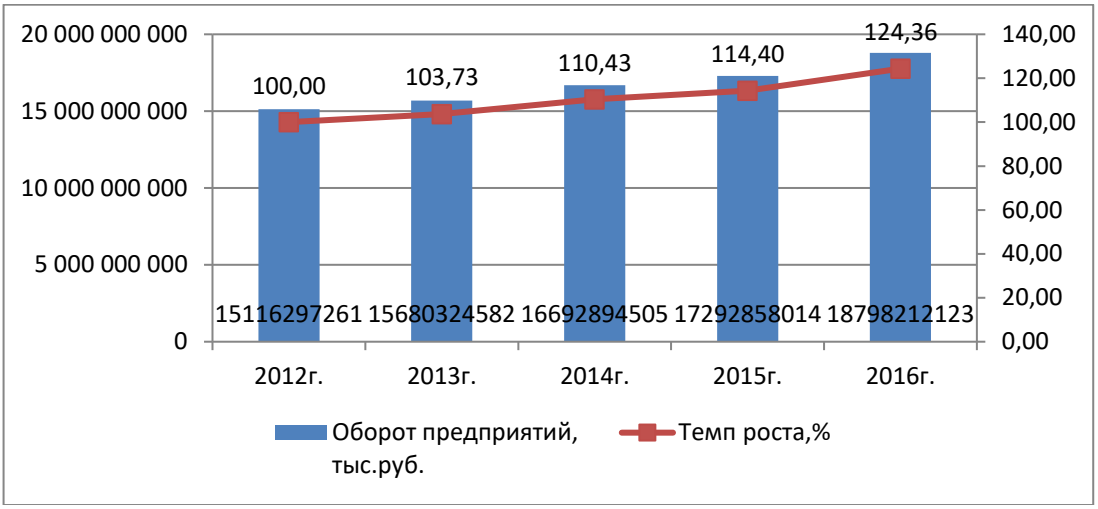


Рисунок 3. Обороты малых предприятий в России в 2012-2016 гг.

Инвестиционная привлекательность малого предпринимательства за анализируемый период развивалась скачкообразно. Наибольшее увеличение инвестиций наблюдается в 2014г., их прирост составил 17,35%, далее наблюдается спад инвестиционной привлекательности на 5,06%, что обусловлено в большей мере тяжелой экономической ситуацией в стране и сокращением государственной поддержки малого предпринимательства. Однако, в 2016г. инвестиции в основной капитал увеличились по сравнению с данными 2012г. на 12,92%, что говорит об общей тенденции увеличения инвестиционной привлекательности малого предпринимательства.

Рисунок 4. Инвестиции в малый бизнес России в 2012-2016 гг.

Таким образом, можно сказать, что малое предпринимательство в России переживает не самый благоприятный период. Это обусловлено рядом факторов: постоянно меняющимся законодательством, относительной молодостью рыночной экономической системы страны, недостаточной государственной поддержкой и регулированием деятельности малых

предприятий, сокращением иностранных инвестиций вследствие введения санкций против России.

Однако ситуацию можно улучшить за счет привлечения отечественных инвесторов для развития малого предпринимательства, устанавливая, к примеру, пониженные налоговые ставки на прибыль, получаемую инвесторами, с деятельности данных предприятий. Также необходимо сделать инновационную направленность деятельности малых предприятий с развитием наукоемкого производства, осуществляя наибольшую государственную поддержку предприятий, занятых в этой производственной нише.

Использованные источники:

1. Акимов А.Ю. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития. -М.: Финансы и статистика, 2013. 318 с.
2. Сухомлинова О. В. Совершенствование государственного регулирования малого предпринимательства как условие повышения конкурентоспособности российской экономики [Текст]: автореф. дис. … канд. экон. наук / О.В. Сухомлинова. – Москва, 2008. – 190с.
3. Финансовые проблемы развития малого предпринимательства [Электронный ресурс], – http://www.findones.ru/fdon-740.html
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс], – http://www.gks.ru.

Ильясова К. А.
студентка
2 курс, направление «Юриспруденция»
Юридический институт
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь
2017 год

МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОСТЬ ПРАВОНАРУШЕНИЯ И ЕГО КРИТЕРИИ

Аннотация. *В статье рассмотрены наиболее актуальные вопросы определения малозначительности административного правонарушения. Исследованы судебная практика и научные подходы к решению обозначенной проблемы.*

Annotation. *The article considers the most urgent issues of determining the insignificance of an administrative offense. Judicial practice and scientific approaches to the solution of the indicated problem are investigated.*

Ключевые слова: *малозначительность административного правонарушения, административное правонарушение, критерии малозначительности.*

Key words: *insignificance of an administrative offense, an administrative offense, criteria of insignificance.*

В настоящем Кодексе об административных правонарушениях Российской Федерации содержится ряд оценочных категорий, одной из таких категорий является понятие «малозначительность административного правонарушения». При наличии малозначительности административного правонарушения лицо, его совершившее, может быть освобождено от ответственности. Статья 21 постановления Пленума Верховного суда от 24.03.2005 № 5 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении КоАП РФ" гласит, что малозначительным административным правонарушением является действие или бездействие, хотя формально и содержащее признаки состава административного правонарушения, но с учетом характера совершенного правонарушения и роли правонарушителя, размера вреда и тяжести наступивших последствий не представляющее существенного нарушения охраняемых общественных правоотношений. Статью 2.9 КоАП РФ без каких-либо разъяснений понять сложно, поскольку в ней отсутствуют критерии, по которым то или иное правонарушение можно было бы принять за малозначительное.

В постановлении Пленума содержатся следующие важнейшие элементы определения малозначительности правонарушения: характер правонарушения, роль виновного лица, размер вреда и тяжесть наступивших последствий. Однако, изначально правонарушение считается не несущее обществу опасность или угрозу.

Согласно статье 2.9. КоАП РФ определение малозначительности входит в компетенцию судьи, органа, должностного лица или уполномоченного решить дело об административном правонарушении. В связи с этим статья о малозначительности правонарушений может применяться судом, исходя из личных качеств и побуждений. В данном случае в компетенцию суда входит личное принятие решения о том, что считается данное правонарушение общественно – вредным или нет. В то же время законом не предусматривается никаких критериев определения малозначительности, следовательно, в обсуждаемой проблеме присутствует большое количество точек зрений ученых, каждое из которых, возможно, верная, но для целостности необходимо нормативно закрепить данные позиции в законодательстве.

Известный исследователь П. Н. Кобец считает, что малозначительным административным правонарушением является действие или бездействие, хотя формально и содержащее признаки состава административного правонарушения, но с учетом характера совершенного правонарушения и роли правонарушителя, размера вреда и тяжести наступивших последствий не представляющее существенного нарушения охраняемых общественных правоотношений. По его мнению, процесс оценки общественной опасности, в конструкции малозначительности, необходимо реализовывать через всю

совокупность элементов правонарушения. Однако я в своем исследовании обращаю внимание лишь на тот факт, что субъективная составляющая и объективная сторона состава административного правонарушения являются превалирующими аспектами оценки малозначительности и факта, направленного на реконструкцию состава в данном векторе. Я поясняю это тем, что субъекта малозначительного состава правонарушения возможно изобличить при учете собственно оценочных высказываний в противопоставление объективной стороне.

Судебная практика еще не выработала единообразного подхода в разрешении споров подобного типа. Для разрешения данной стагнации, я обращаюсь к мнению В. Н. Винокурова исследователя правоведа в области Уголовного права, полагая, что применение закона по аналогии будет уместным необходимо сказать следующие: данная норма является коррупционной, соответственно, для разрешения всех споров ее необходимо ликвидировать и вопрос решиться на корне.

В итоге приходим к выводу, что первоначальным и основным признаком определения малозначительности правонарушения является отсутствие существенной угрозы охраняемым законом общественным отношениям, то есть правонарушение не должно представлять значительную угрозу обществу. Вторым признаком является желание лица совершать правонарушение. Если у лица, совершившего правонарушение, отсутствовало желание наступления несущественных вредных последствий, то данное правонарушение можно квалифицировать как малозначительное.

Подробно изучив все вышеизложенное выделяем два основных критерия признания административного правонарушения малозначительным:

1) Основной. Небольшой размер причинённого вреда с материальным составом или малая угроза наступления последствий при формальном составе.

2) Дополнительные. Субъективные признаки поведения правонарушителя, определяющие его роль как незначительную в совершении правонарушения.

Думаю, что отсутствие критериев оценки малозначительности правонарушения является не менее важной проблемой института административной ответственности. Проанализировав нынешние проблемы определения малозначительности правонарушения были предложены признаки и критерии определения, однако необходимо полное разъяснение статьи 2.9. КоАП законодательством Российской Федерации, чтобы не возникало никаких разногласий и вопросов по поводу применения данной нормы.

Список литературы:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 07.01.2002, № 1 (ч. 1), ст. 1;

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2005 № 5 (ред. от 19.12.2013) «О некоторых вопросах, возникающих у судов при

применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 6, 2005;

3. Винокуров В.Н. Малозначительность деяния в уголовном праве: признаки и формы // В. Н. Винокуров// Отрасли права. РФ

УДК 82-31

Колесникова Е.Н.,
кандидат филологических наук,доцент
доцент кафедры «Русский язык и естественные дисциплины»
Белгородский государственный технологический университет
имени В.Г.Шухова
Россия, г.Белгород

МАРГИНАЛИИ РУССКОГО МОДЕРНИЗМА. ПОРТРЕТ В ПРОЗЕ Л.ДОБЫЧИНА КАК КОНСТАНТА ХУДОЖЕСТВЕННОГО МИРА ПИСАТЕЛЯ

Аннотация: *Одним из важнейших первоэлементов художественной картины мира в прозе Л. Добычина является портрет персонажа. В статье анализируются особенности создания портрета в произведениях писателя. Характеризуя основные и факультативные принципы портретных характеристик во всей добычинской прозе, мы попытались выявить их системность, соотнесенность с жанровой спецификой конкретного произведения, эстетическую парадоксальность. Рассматриваются особенности создания портретов как в малой прозе, так и в единственном романе Добычина «Город Эн»*

Ключевые слова: *Л.Добычин, концепция мира, малая проза, роман «Город Эн», портрет.*

Литературный портрет является одним из важных средств создания художественного образа и выступает в сочетании с другими художественными приемами, неся (как и повествование в целом) печать авторской индивидуальности и входя в общую систему речи повествователя.

Одной из особенностей портрета в литературе XX века становится переход от развернутых, характерологических описаний к экспрессии отдельных деталей, фиксации душевных состояний, связанных с конкретной, единичной ситуацией. Проза Л. Добычина развивает и трансформирует эту тенденцию.

Характеризуя картину мира, создаваемую писателем, ученые обращали внимание на специфику добычинских описаний, особенности предметной изобразительности. Так, М. Новикова в своей статье «Портрет в произведениях Л. Добычина» привлекает лишь отдельные рассказы писателя [2]. Сафонова Л. подробно анализирует семантику и функции портрета Петра I в повести «Шуркина родня» [2]. Однако всестороннего и комплексного

освещения эта тема не получила. Между тем анализ портретных описаний, являющихся неотъемлемой частью характеристики персонажа, позволяет глубже уяснить авторскую концепцию человека, а также выявить особенности стилистической манеры художника, его индивидуального видения мира. Задача нашей работы - рассмотреть особенности портретных характеристик во всем творчестве Л. Добычина, прослеживая как общие признаки, так и динамику добычинского портрета.

Важнейшей чертой добычинского стиля является минимализм. Портрет предельно редуцирован и нередко обезличен. О героях часто говорится во множественном числе, нередко встречаются характеристики «низенькие», «коренастенькие», «коротенькие», уравнивающие и «умаляющие» персонажей. Герои Добычина чаще всего некрасивы. Это может выражаться диспропорцией фигуры, контрастом портретных деталей или элементом искусственности, неестественности: «бесцветная, беловолосая, с носом, как у индейца и четырехугольным лицом», «дылда с крошечной физиономией и постным видом» [1:54] и т.д.

Тенденция к уравниванию, идентичности, однотипности различных портретных деталей и характеристик проявляется в постоянных указаниях на сходство, нивелированность, снимая особенное, единственное в своем роде. Во всей фактуре произведений писателя выстраиваются повторяющиеся ряды вещей, жестов, портретных деталей, атрибутов одежды, внутренних состояний и т.д.

Множественность и разнообразие действующих лиц в произведениях, мелькающих на фоне развернутой картины провинциальной жизни, обусловливают необходимость таких портретов, которые бы делали персонажей узнаваемыми, но в то же время не загромождали повествование: «она была пышная дама», [1:81] «он был видный мужчина» [1:73] и т.д.

Добычин в крайне лаконичной форме, не выписывая всех подробностей и не развивая их, фиксирует очевидные, банальные, сразу бросающиеся в глаза детали, которые несут на себе печать времени: «пионеры в галстуках», «солдаты с ружьями», «совработники в резиновых пальто».

Автор дает общие планы действующих лиц, обозначая их фигуру, позу, прическу. Крупным же планом выхватываются примечательные детали, относящиеся аксессуары.

Самыми высокочастотными в портретных описаниях являются номинации одежды. Это объясняется депсихологизацией изображения, а также способностью данных деталей служить средством обобщенной характеристики. Кроме того, одежда может выступать самой наглядной приметой персонажа, становясь своеобразным контекстуальным заменителем (например: «А.Л.Лей в костюме из саратовской сарпинки»[1:43]). В романе такое внимание к одежде связано с особенностями героя-рассказчика. Он ребенок, поэтому его внимание привлекает то, что необычно, ярко, броско, то, что блестит и переливается, ведь мир в его понимании еще удивителен и прекрасен (поэтому он обращает внимание на «пелерину с серебряными пуговицами», «золотой костюм с синими букетиками» и т.д.). В то же время в

своем восприятии мира ребенок ориентируется на представления .взрослых. Отсюда такое количество «закавыченных» слов в портретах - это «чужие», «взрослые» названия. Например: «эти резинки назывались «паж», «брошь «собрание любви»» и т.д. Кавычки в романе становятся знаком чужого слова, и их исчезновение обозначает взросление героя.

Важную роль в портретных описаниях играет цвет. Цветовые обозначения выполняют изобразительную и ассоциативно-символическую функции. Так, символом ушедшего времени, угасания является желтый цвет: «Костлявая, в коричневом капоте с желтыми цветочками и желтым рюшем у воротника, Чигильдеева была похожа на одну картинку с подписью «Все в прошлом»» [1:103].

В описаниях внешности часто используются сравнения, где вспомогательными субъектами могут выступать литературные персонажи или «рисованные» герои («лицо его напоминало лицо Достоевского» [1:93]).Обычно такие сравнения не несут характерологической нагрузки и выявляют только похожесть, повторяемость, «неоригинальность» жизни. Сравнения становятся значимыми только в тех случаях, когда описываемые персонажи играют важную роль в жизни повествователя: «попечитель учебного округа был сухопарый и черный, с злодейской бородкой, как жулик на обложке одного “Пинкертона”, называвшегося “Злой рок шахт Виктория”. Он провалил третью часть шестиклассников» [1:109].

Особенностью портрета у Д. Добычина является соотесенность с действием, «привязанность» к нему. Однако активность глагольных конструкций не делает мир Добычина более динамичным, поэтому и портреты большей частью статичны, постоянны. Одна и та же деталь настойчиво повторяется, может варьироваться, но не претерпевает существенных изменений. Создается эффект движения на месте: что-то формально происходит, но ничего основательным образом не меняется.

Помимо описаний внешности «живых», людей, в произведениях есть портретные характеристики книжных, кинематографических или рекламных героев, статуй, предметов быта и одежды, на которых изображены люди. Оппозиция живое/неживое, по сути, игнорируется, приемы сохраняются: «На щите над входом всадник мчался. Он был в шинели и в кольчуге» [1:94], «Промчались извозчичьи сани. В шинели офицерского цвета, Вася Стрижкин сидел в них» [1:102]. Рисованные персонажи выполняют функцию сопоставления культуры и быта, причем у Добычина чаще всего не быт разоблачается, а культура обытовляется, одомашнивается.

Наряду с «реальными», «бытовыми» персонажами в романе присутствуют фигуры сакральные, которые отражают идеальные устремления юного героя. Сравнения с ними некоторых персонажей всегда возвышает, передает особое - трепетное, восхищенное, благоговейное - отношение повествователя. Так, Натали похожа на богородицу в тюремной церкви и Сикстинскую мадонну. Любимый ученик Христа Иоанн - на Васю Стрижкина.

Можно говорить о некоторых различиях портретных характеристик в рассказах Добычина и в его единственном романе. В рассказах сведения о

внешности героев содержатся большей частью в авторской речи, что придает портретам объективированность. При этом, описание героев, как правило, выражает точку зрения конкретного человека - одного из персонажей рассказа: «разбитная барынька Кукуева», «презрительная Фишкина» [1:43].

В романе «Город Эн» повествование ведется от первого лица, портретные описания даны в восприятии героя - рассказчика, чье виденье претерпевает определенную эволюцию. Большинство портретов восприняты субъективно. Например, изображение Софи или описание богородицы в тюремной церкви: «В иконостасе я приметил богородицу. Она была не тощая и черная, а кругленькая. И ее платок красиво раздувался позади нее. Она понравилась мне» [1:90].

Романные портреты отражают эволюцию персонажей, передают движение времени, в том числе и взросление героя. Изменения портретной характеристики чаще всего отображают деградацию действующих лиц или раскрывают сущность, не совпадающую с парадной. Однако в романе взгляд на мир глазами ребенка определяет и открытую перспективу повествования, и возможность увидеть прекрасное в повседневной, привычной для взрослого видения действительности.

В произведениях Л.И.Добычина, как отмечают исследователи, показана картина убывания, схождения на нет русской жизни: „онтологическое оскуднение" (термин Б.Парамонова), духовное запустение как характерные черты современного состояния человека. Добычин создает эффект дистанцирования автора от повествования, отстраненного взгляда на современность. Изображаемый мир предстает как герметичный, замкнутый в собственном пространстве, но еще более в собственном времени. Это мир, равный самому себе, не случайно его ключевыми характеристиками становятся “похожесть”, “единообразность”, “монотонность”, “зеркальность”. Поэтому и портреты персонажей представлены как изначально обезличенные, усредненные, стандартизованные, „увиденные" глазами рядового обывателя, отражающие массовые представления, примитивные, психические реакции толпы. Герои Л. Добычина думают “как все” и поступают “как все” - поэтому и произведения его поражает подчеркнутой взаимозаменяемостью характеров и обстоятельств. Герои во многом уподоблены друг другу. Поэтому почти единообразны их портреты, где набор деталей существует как бы независимо друг от друга и от целого.

“Обезличенное слово” персонажей отражает примитивное и обезличенное сознание “нового человека”, являясь одной из первых в русской литературе реакций на „дегуманизацию" не только искусства, но и самой человеческой жизни. Редуцированное портретописание таких „обезличенных" героев свидетельствует о редуцированности личностностного начала в сознании “простого человека”, о постепенной утрате неповторимости и многообразия человеческого мышления. Мир произведений Л. Добычина предстает как мир, лишенный будущего. Это мир абсурда, мир тупика, деградирующий мир.

Прозе Добычина присуща несогласованность портретных компонентов, „загруженность" портретов парадоксальными, но „уживающимися" друг с другом деталями.

Тенденцией единообразия, при кажущемся многообразии, отмечена в добычинских портретах и сфера движения, охватывающая как пространственную, так и временную сферу. Ложное впечатление “подвижной неподвижности”, “статичной динамики” портретов рождается во многих текстах писателя. Таким образом, задача торможения движения служит осуществлению планомерно и мощно действующего закона добычинского творчества закона, “трафаретности” и сглаженности в изображении персонажей.

Портреты в прозе Добычина предстают результатом «непрямого» или «неверного» видения. Тем самым демонстрируется многоплановость и неоднозначность объекта, а зрение (аналог познания) обнаруживает свою относительность.

Акцентом на “боковом”, “скошенном”, “неправильном” зрении (особенно ярко выраженном в романе „Город Эн") Добычин раскрывает специфическую особенность собственного видения, которое творит сдвинутый, деформированный образ мира. Делает он это последовательно, целеустремленно, для того, чтобы через “однотипности” вскрыть патологическую сущность мира, разрушающую истинную сущность человеческой жизни, с ее живой, чуждой равнению природой.

Все перечисленные особенности портретных описаний в прозе Л.Добычина являются закономерной составляющей его индивидуально-авторской системы. Портрет подчиняется идейно-эстетической целеустановке автора, жанровым особенностям его творчества, его концепции мира и человека. Средства же создания портрета отражают специфику творческого почерка писателя.

Использованные источники.

1. Добычин Л. И. Полное собрание сочинений и писем /Сост.,вступ.ст.,примеч. В.С.Бахтина. - Спб., 1999. - 544 с.

2. Добычинский сборник: Вып.3. - Даугавпилс, 1998. - 102 с.

3. Лёгочкина, Е.Н. От фактов культуры к явлениям в языке /Е.Н. Лёгочкина// Сборник материалов международной заочной научно-практической конференции «Язык и межкультурная коммуникация: современные образовательные тенденции XXI века» – Белгород, 2013.- С. 62-69.

4. Писатель Л. Добычин: Воспоминания. Статьи. Письма. -Спб.: Звезда,1996. -304 с.

УДК 339.13

Мельникова Т.Ф., кандидат экономических наук, доцент
кафедры «Маркетинг, коммерция и реклама»
Оренбургского государственного университета
Россия, г. Оренбург
Иванова А.Б. студент
3 курс, «Финансово-экономический факультет»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург
Ербулатова А.Т. студент
3 курс, «Финансово-экономический факультет»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ Л'ЭТУАЛЬ

Аннотация: *Рынок косметики и парфюмерии в настоящее время сильно видоизменяется. Больше появляется сетевых розничных парфюмерно-косметических магазинов. Покупатели стали больше обращать внимание на марки, качество, а потом только на цену. Оценка конкурентоспособности позволяет понять положение предприятия среди конкурентов и найти решения по ее улучшению. В статье представлены результаты маркетингового исследования конкурентоспособности предприятия на примере сети магазинов парфюмерии и косметики Л'Этуаль.*
Ключевые слова: *конкурентоспособность, рынок парфюмерии и косметики, ассортимент, бренд, поставщики, потребители, конкуренция.*

Melnikova TF, candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of Marketing, Commerce and Advertising
Orenburg State University
Russia, Orenburg
Ivanova A.B. student
3 year, "Finance and Economics Faculty"
Orenburg State University
Russia, Orenburg
Yerbulatova A.T. student
3 year, "Finance and Economics Faculty"
Orenburg State University
Russia, Orenburg

MARKETING RESEARCH OF ENTERPRISE COMPETITIVENESS ON THE EXAMPLE OF COMPANY L'ETOILE

Abstract: *The market of cosmetics and perfumes currently greatly changing. More and more online retail cosmetic stores. Buyers have to pay more attention to the*

brand, the quality, and then only at the price. Assessment of competitiveness allows to understand the company's position among competitors and to find solutions for its improvement. The article presents the results of a marketing study of the competitiveness of enterprises on the example of network of shops of perfumery and cosmetics L'etoile.
Keywords: *the competitiveness of the market of perfumery and cosmetics, assortment, brand, suppliers, consumers, competition.*

Рост благосостояния российского населения положительно сказывается на объемах текущего потребления, в том числе и потребления парфюмерно-косметических товаров. Существенным явлением на рынке является качественное изменение культуры потребления косметики. Эстетические вкусы меняются и становятся все более взыскательными. Данным явлением обуславливается актуальность исследования конкурентоспособности компании. Если раньше люди обращались к такой продукции скорее в целях соблюдения гигиены, а в косметических целях ей пользовались в большинстве своем молодые женщины, то сейчас заметная доля мужчин, подростков и пожилых людей переключилась на потребление самой разнообразной косметики известных марок. [1]

В сети магазинов Л’Этуаль представлено несколько десятков тысяч наименований от сотни всемирно известных крупных марок-производителей. В партнерах Л’Этуаль числятся Christian Dior, Chanel, Clarins, D&G, Givenchy, Guerlain, Kenzo, Estee Lauder, YSL, Sisley и многие другие небезызвестные имена. Только в Летуаль можно найти парфюмерию Lulu Castagnette. Основные поставщики компании представлены в таблице 1.

ПОСТАВЩИКИ	МАРКИ
ООО "Интернешэнл Фрэгрэнс Дистрибьюшн"	ARNAUD, BURBERRY, COTTAGE, DUPONT, SERGIO TACCHINI, LANVIN, FERRARI, LA PERLA, CHRISTIAN LACROIX, CELINE, PAUL SMITH, CHOPARD, VIVIENNE WESTWOOD, MANDARINA DUCK, CHOPARD, JEANNE PIAUBERT, STENDAHL, DAVIDOFF, JENNIFER LOPEZ, KENNETH COLE, MARC JACOBS, SARAH JESSICA PARKER, JOOP!, JIL SANDER, LANCASTER MAKE UP AND SKIN CARE, CHRISTINE DARVIN, PACOMA, ORLAN, PAROUR, REMY LATOUR
ООО « Селдико»	CHRISTIAN DIOR; GIVENCHY; GUERLAIN ; KENZO; LALIQUE
ООО «Шанель»	CHANEL
ЗАО "Л'ОРЕАЛЬ"	L’OREAL, MAYBELLINE, GARNIER, JACQUE DESSANGE, GIORGIO ARMANI, LANCOME, CACHAREL, BIOTHERM

Продолжение таблицы 1.

ООО "Проктер энд Гэмбл Престиж Продактс"	GUCCI, LACOSTE, DOLCE & GABBANA, ESCADA, BOSS, MEXX
ОАО "ЕДИНАЯ ЕВРОПА-ХОЛДИНГ"	PACO RABANNE PARFUMS, CAROLINA HERRERA. NINA RICCI, MAX FACTOR, BOURJOIS
ООО "Кларанс"	CLARINS, AZZARO, THIERRY MUGLER
ООО "Эсте Лаудер Компаниз"	ESTEE LAUDER, CLINIQUE, ARAMIS
ООО "Сислей Косметикс"	SISLEY
ООО "Иллозур модэ"	YLLOZURE, POETEA
ООО "Селектив XXI"	YVES SAINT LAURENT, VAN CLEEF, ERMENEGILDO ZEGNA, ALEXANDER MAC QUEEN
ООО "Градиент-Косметика"	BE YU; NOUBA; NAILENE

Поскольку на парфюмерно-косметическом рынке многие марки распространяются только через эксклюзивных дистрибьюторов или представительства компаний-производителей, выбор поставщиков ограничен. Так, прекращение работы с кем-либо из основных дистрибьюторов приведет к сужению ассортимента. [2]

После открытия российского филиала LPPDL (часть группы Л'Ореаль, представляющая престижную часть товаров данной группы – Lancom, Bionerm, Cacharel, Armani, Hellena Rubinshtein) сеть заключила с ним прямой контракт на поставку товаров на РЦ группы на новых условиях. Также после открытия российского филиала международной группы P&G Beauty ООО «Проктер энд Гэмбл Престиж Продактс» (Boss, Lacoste, Gucci, Dolce&Gabbana, Escada, Mexx) сеть заключила с ним прямой контракт на поставку товаров на РЦ группы на новых условиях. Ранее поставки данного товара заключались через дистрибьютора – ОАО «Единая Европа-Холдинг».

Рисунок 1 – Ассортимент[73]

[73] Составлено авторами на основе данных сайта https://www.letoile.ru/ [3]

Средства по уходу за кожей среди продаж Л’Этуаль самую большую долю – 38 %. Декоративная косметика и средства по уходу за волосами - по 19% Менее популярной позицией явилась парфюмерия – 11 % Как видно, главный лозунг компании «Побалуйте себя!» более чем уместен при таком широком ассортименте продукции. Выбор качественных косметических средств постоянно расширяется: блески для губ, лосьоны, спреи, защищающие от вредного воздействия окружающей среды, тональные кремы. Все это - от ведущих мировых производителей. «Вы влюбитесь в наши новинки» - уверяет еще один слоган Л’Этуаль. И здесь также не приходится сомневаться в его истинности.

Рынок парфюмерии и косметики с каждым годом становится все масштабнее. Большая часть парфюмерно-косметической розницы в России принадлежит таким ведущим сетям, как Л’Этуаль, «Арбат Престиж», Douglas-Rivoli (принадлежит немецкому концерну Douglas Holding AG и российской компании «Люкс Холдинг»), «Ile de Beaute» (принадлежит холдингу «Единая Европа»), «Rive Goche» (принадлежит компании «Парфюм-Стандарт»), Brocard (принадлежит немецкой Brocard Group Ltd.).

Остальная часть российской парфюмерно-косметической розницы обслуживается несетевыми игроками, в частности и такими крупными как «Артиколи» и Калинка-Stockman, «Новая Заря».

Тем не менее, основными конкурентами Л’Этуаль на протяжении многих лет по-прежнему остаются ИЛЬ ДЕ БОТЭ и РИВ ГОШ.

Л'Этуаль работает на рынке России с 1997 года и на сегодняшний день сеть объединяет более чем 900 магазинов, которые работают более чем в 230 городах России. По объемам выручки Л'Этуаль опережает ИЛЬ ДЕ БОТЭ и РИВ ГОШ. (рисунок 2)

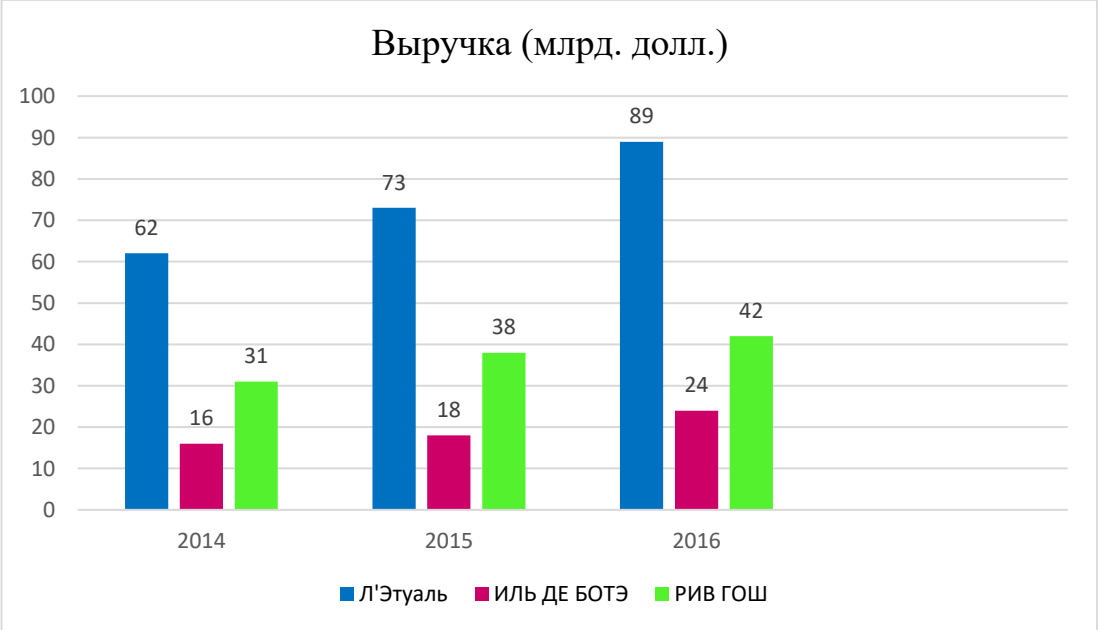


Рисунок 2 - Рост продаж крупных розничных сетей парфюмерии и косметики, 2014–2016 гг. [74]

[74] Составлено авторами на основе данных сайта https://www.rbc.ru [4]

Методами проведения маркетингового исследования стали SWOT-анализ [5], который выявил сильные и слабые стороны, угрозы и возможности (таблица 2), а также опрос, который проводился в форме личной беседы с каждым респондентом. Опрос состоял из 8 вопросов. На рисунке 3 представлены некоторые результаты проведенного опроса среди респондентов, представленные в виде диаграмм.

Таблица 1 - SWOT-анализ текущей деятельности Л'Этуаль

Сильные стороны (S)	**Слабые стороны (W)**
• Высокие темпы роста прибыли • Самая разветвленная региональная сеть. В ряде городов Л'Этуаль занимает монопольное положение • Помимо основных элитных марок представлены эксклюзивные бренды, которых не найти в других магазинах • Удобная система скидок, часто проводимые акции • Высокий уровень квалификации сотрудников	• Выбор марок меньше чем у ближайших конкурентов, это частично объясняется специализацией на более дорогом сегменте рынка • Практически все магазины располагаются в арендуемых помещениях • Низкая прозрачность. У компании нет аудированной консолидированной отчетности • Нет известности за рубежом
Возможности (O)	**Угрозы (T)**
• Приобретение франшизы сети Sephora дает исключительное право на торговлю косметикой этойизвестной марки в России. • Развитие нового направления – сопутствующих косметических услуг – может способствовать росту рентабельности. • Расширение ассортимента за счет добавления как массовых, так и инновационных эксклюзивных марок позволит группе привлечь более широкие слои покупателей в магазины.	• Сильная конкуренция со стороны других сетей, в том числе, на региональных рынках. Возможна конкуренция со стороны аптек. • Ухудшение макроэкономической ситуации в стране, снижение уровня доходов населения и, как следствие, снижение спроса на дорогую парфюмерию и косметику. • Появление новых конкурентов на рынке • Изменение покупательских предпочтений

Компания придает большое значение наличию в ассортименте эксклюзивных и инновационных брэндов. Приобретение франшизы Sephora дает компании исключительное право на торговлю косметикой под этой всемирно известной маркой. Также в портфеле присутствуют модные,

инновационные и эксклюзивные марки, в частности: Strevictin CD, Hilexine, Hanai Mori, Lulu Castagnette.

Динамике поступления выручки присущи значительные сезонные колебания. Традиционно всплеск выручки приходится на праздники, особенно новогодние, а также 23 февраля и 8 Марта.[4]

Благодаря рекламным и маркетинговым акциям и скидкам рентабельность колеблется в противофазе с продажами, что позволяет несколько выровнять объем валовой прибыли по периодам и сократить потребность в заемных средствах при резких перепадах выручки.

В опросе приняли участие 35 респондентов в возрасте от 16 до 47 лет.

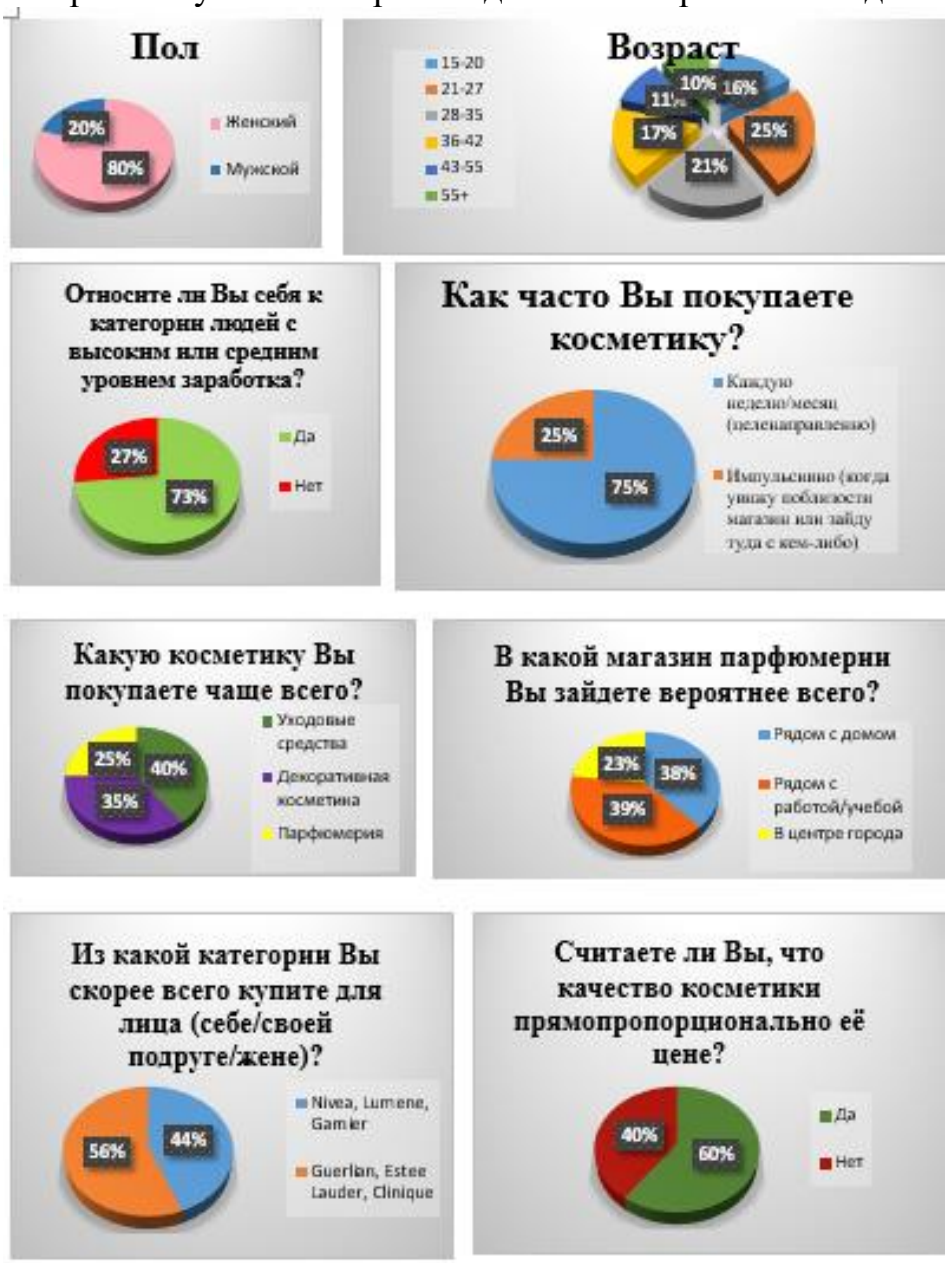


Рисунок 3 – Результаты опроса

На основе полученных данных был составлен примерный портрет покупателя: это преимущественно женщина в возрасте 25-45 лет со средним или высоким уровнем заработка, покупающая продукцию чаще всего целенаправленно.

Потребителя привлекает больше всего качественный товар по приемлемой цене, но для него важен и бренд. Опираясь на мнения потребителей, впечатление о сети магазинов Л'Этуаль складывается в целом положительное: продукция от известных производителей всецело отвечает своей стоимости, да и предлагаемый ассортимент удовлетворяет любые запросы. Продаваемую косметику и парфюмерию Л'Этуаль получает исключительно по официальным каналам поставок от ведущих мировых компаний-производителей.

Таким образом компания Л'Этуаль хорошо себя зарекомендовала на рынке парфюмерии и косметики в течение двадцати лет существования в российском бизнесе. Растущие финансово-экономические показатели, преимущественное положение среди конкурентов и мнение потребителей говорит о том, что данная сеть магазинов движется в правильном направлении.

Список использованных источников

1. Абрамова Н.В., Beauty-блоггинг и рынок парфюмерно-косметической продукции // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленным предприятием: Межвузовский сборник научных трудов, 2016, №1. С. 3-7
2. Голубков Е.П. Использование Интернета в маркетинге // Маркетинг в России и за рубежом. – 2014. – № 5. – С.12-15
3. Официальный сайт Л'Этуаль [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.letoile.ru/
4. Информационный портал, [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.rbc.ru
5. Горелова А. Маркетинговое исследование: многоаспектный взгляд // Маркетинг, 2012. – № 6. – С.61.

УДК 339.13

Мельникова Т.Ф., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Маркетинг, коммерция и реклама»
Оренбургского государственного университета
Россия, г. Оренбург
Ербулатова А.Т.
студент
3 курс, «Финансово-экономический факультет»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург
Иванова А.Б.
студент
3 курс, «Финансово-экономический факультет»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «СПОРТМАСТЕР»

Аннотация: *На современных рынках товаров огромная роль отведена конкуренции. Оценка конкурентоспособности позволяет понять положение предприятия среди конкурентов и найти решения по ее улучшению. В статье представлены результаты маркетингового исследования конкурентоспособности предприятия на примере магазина спортивной одежды «Спортмастер». Магазин «Спортмастер» работает на высоко конкурентном рынке, и оценка его конкурентоспособности дает возможность определить дальнейшую стратегию развития.*

Ключевые слова: *конкурентоспособность, рынок спортивной одежды, поставщики, потребители, ассортимент, бренд, конкуренция.*

Melnikova TF, candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of Marketing, Commerce and Advertising
Orenburg State University
Russia, Orenburg
Yerbulatova A.T.
student
3 year, "Finance and Economics Faculty"
Orenburg State University
Russia, Orenburg
Ivanova A.B.
student
3 year, "Finance and Economics Faculty"
Orenburg State University
Russia, Orenburg

MARKETING RESEARCH OF COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE ON THE EXAMPLE OF LLC "SPORTMASTER"

Abstract: *In today's commodity markets, a huge role is assigned to competition. Assess the competitiveness of solving a problem among its competitors and find solutions to improve it. The article presents the results of a marketing study of the competitiveness of business in the case of the Sportmaster sportswear store. Shop "Sportmaster" works in a highly competitive market, and assessment of its competitiveness provides an opportunity to determine a further development strategy.*

Keywords: *competitiveness, sportswear market, suppliers, consumers, assortment, brand, competition.*

Рынок спортивной одежды – это специфический рынок, имеющий ряд характерных особенностей как со стороны потребителей, так и со стороны игроков, конкурирующих на данном рынке. В современных условиях конкурентам приходится постоянно следить за динамично развивающимися тенденциями, связанными с постоянно меняющейся экономической ситуацией в России, а также с развитием новых технологий и путей сбыта.

Актуальность спортивного рынка связана не столько с интересом к спорту, сколько с модой на здоровый образ жизни, распространением молодежных тенденций на рынке одежды и обуви.

ООО «Спортмастер» действует на рынке сравнительно не долгое время, но, несмотря на это, предлагаемая продукция является привлекательной для потребителей, так как спорт, и здоровый образ жизни играет все большее значение. Качество предлагаемой продукции неизменно высокое. Сеть спортивных магазинов «Спортмастер» осуществляет реализацию спортивного инвентаря для фитнеса, летних и зимних видов спорта, а также товаров для активного отдыха.

В Оренбурге имеется 4 магазина магазина «Спортмастер», расположенных в ТРЦ «Армада», «Три кита», «Север», «Гулливер».

Ассортимент магазина «Спортмастер» предлагаемых товаров включает в себя следующие позиции:

- одежда и обувь для активного отдыха;
- спортивная одежда и обувь;
- спортивные оборудования и снаряжения.[1]

Отношения с поставщиками играют большую роль в деятельности магазина. Существует примерный перечень показателей, по которым определяют предпочтительность того или иного поставщика, и он включает следующие пункты:

- имидж и репутация поставщика;
- количество предлагаемой продукции и соответствие ее стандартам;
- соблюдение графиков поставки;
- уровень цены на предлагаемые товары;

Поставщиками ООО «Спортмастер» являются:SignTex, TexPro, Арденс, Литкар; поставщики известных марок и брендов: Puma, Trek, Nike, Kettler,

Nordway, Colambia, Merrell, Uvex, Burton, Salomon, Molten и др. Их вклад в поставки в магазин показан на рисунке 1.

Многие из этих предприятий работают по толлингу (изготовление из сырья заказчика за рубежом и обратный ввоз готовой продукции), это позволяет выполнять в срок заказы больших объемов и экономить на производстве продукции. После приостановления Федеральной таможенной службой выдачи лицензий российским заводам на работы по толлингу, многие поставщики не смогли обеспечить компанию продукцией в требуемых объемах. Возникли перебои с поставками. Некоторые поставщики прекратили свое сотрудничество с ООО «Спортмастер», так как работают только по предоплате, а у компании не хватает собственных оборотных средств для единовременной оплаты всей стоимости заказа.

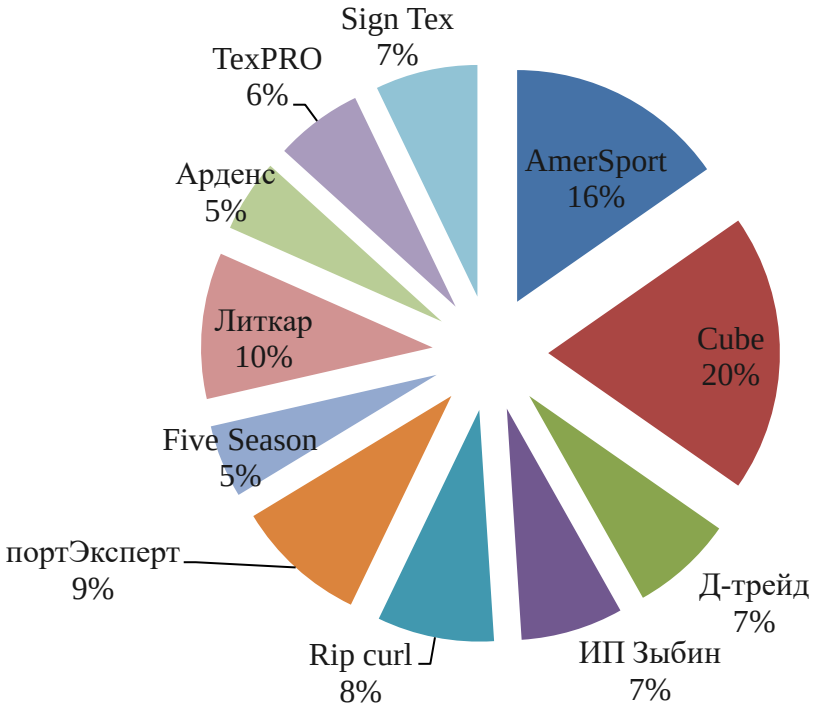


Рисунок 1- Распределение поставщиков магазина ООО «Спортмастер»

Потребители. Ежегодно потребительский поток магазинов составляет более 200 миллионов человек, что положительно влияет на конечные результаты каждого объекта.

Товарная политика фирмы развита на основе потребительского спроса. Весь ассортимент предлагаемой продукции в магазинах соответствует максимальным потребительским запросам: имеет высокое качество и разумную цену. Такой подход привлекает широкий круг потребителей и приводит к хорошим конечным результатам.

Клиенты магазина больше всего ценят в товарах качество. Покупая товар в магазине «Спортмастер», потребитель между качеством и ценой делает шаг в сторону первого зная, что этот товар обладает уникальными свойствами и прослужит ему долгое время.[1] Потребителями продукции в ООО «Спортмастер» являются как любительские, так и профессиональные команды, ДЮСШ и др.

Методом проведения маркетингового исследования стал опрос покупателей, который проводился в форме личной беседы с каждым респондентом. В опросе участвовали покупатели магазина (84 человека) разного пола и возраста. На рисунке 2 представлены некоторые результаты проведенного опроса среди респондентов, представленные в виде диаграмм.

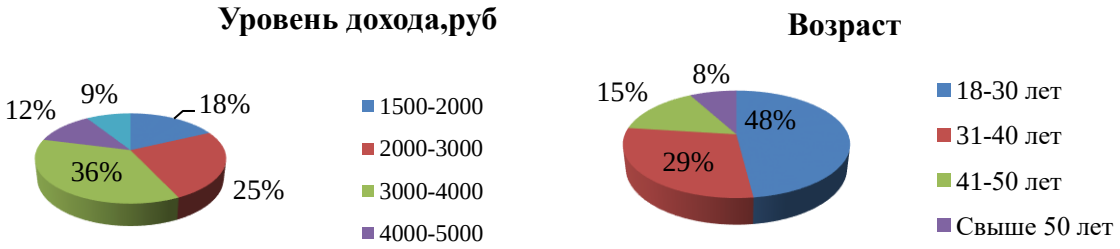


Рисунок 2 – Оценка среднедушевого дохода покупателей и возрастная характеристика покупателей магазина «Спортмастер».

Как показывают данные, наибольший процент покупателей компании «Спортмастер» имеет доход от 3000 руб. до 4000 руб. Также установлено, что среди них доминируют респонденты в возрасте 18 – 30 лет.

Таким образом, при формировании ассортимента магазинов компании «Спортмастер» ориентируется именно на покупателей с указанным уровнем дохода и возрастной категорией.

В целом, магазин «Спортмастер» привлекателен для покупателей по ряду причин: продолжительное время работы, качество обслуживания, безопасность, специальные скидки и акции для людей разных возрастов, дополнительные услуги.

На рынке спортивных товаров города присутствует большая конкуренция в основном большую долю занимает как раз таки сетевой магазин «Спортмастер» с несколькими большими филиалами в Оренбурге.

Предприятие ищет новые способы снижения конечных цен, например, самостоятельно осуществляет накатку номеров, эмблем на спортивную форму, а не закупает уже готовую. Из основных конкурентов можно выделить «Adidas», «Триал-Спорт», «Reebok», «Чемпион», «Евроспорт». Данные конкуренты имеют сопоставимый ассортимент и навязывают прямую конкуренцию ООО «Спортмастер». На рисунке 3 мы видим в наглядной форме конкуренцию рынка спортивных товаров города Оренбурга.

В ООО «Спортмастер» встретить более 50 торговых марок одежды, а также не менее 30 марок обуви. Так, например, для сравнения можно посмотреть ассортимент магазина «Евроспорт». В данном магазине можно увидеть не более 30 брендов, которые производят одежду, а также 10 торговых марок, которые производят спортивную обувь. Таким образом, ассортимент магазина «Спортмастер» превышает практически в два раза ассортимент ООО «Евроспорт».

Конкуренция на рынке спортивных товаров города Оренбурга представлена на рисунке 3.

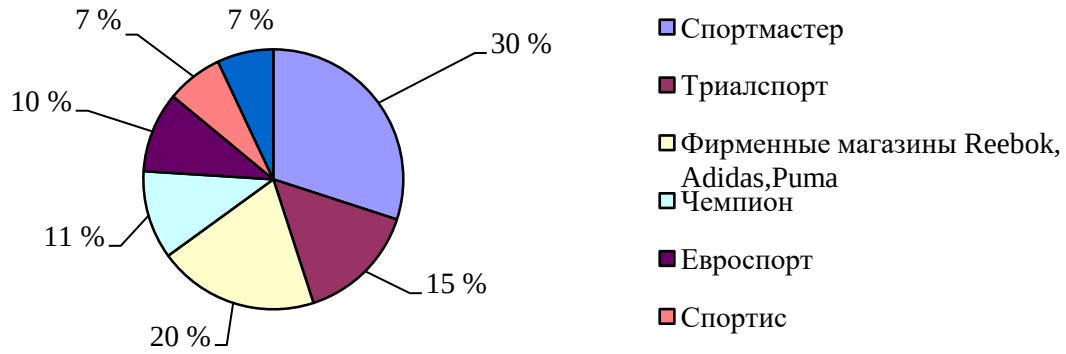


Рисунок 3 – Конкуренция на рынке спортивных товаров г. Оренбурга

Ситуация в мультимагазине ООО «Спортмастер» не сильно отличается от ассортиментной политики компании «Евроспорт», если говорить о лидирующей четверке производителей, о чем свидетельствуют диаграммы на рисунках 3 и 4.

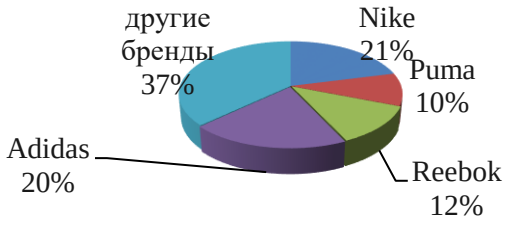


Рисунок 4 – Распределение брендов в ассортименте магазина «Спортмастер»

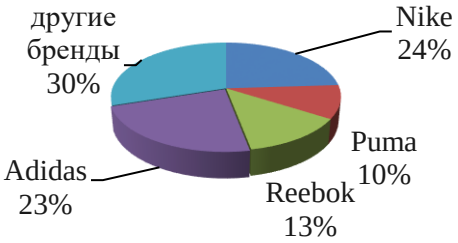


Рисунок 5 - Распределение брендов в ассортименте магазина «Евроспорт

Исследования показали, что у самой популярной и самой старой компании в мире спортивной одежды и обуви Adidas процентное соотношение составляет 24,26% от всего количества представленного товара и 25,07% от общего количества видов продукции представлено в таблице 1.

Таблица 1

Процентное соотношение брендов в магазине ООО «Спортмастер»

Брэнд	% в общем кол-ве	% по видам
Adidas	24,26%	25,07%
Puma	9,90%	9,80%
Reebok	12,99%	12,77%
Nike	22,65%	18,80%
Другие бренды	30,19%	33,57%

Использование бренда дает свои плюсы. Клиенты знают многие из них и это является важным аргументом при выборе спортивного магазина. Для многих потребителей ключевым является именно качество товара, а бренд – это показатель качества.

Именно поэтому предпочтение будет отдаваться таким магазинам, где очень много известных марок.

Таблица 2

Конкурентоспособность покупательской привлекательности торговых сетей.

Показатели	Компания							
	Спорт мастер	Триал-спорт	Спортис	Чемпион	Евроспорт	Adidas	Reebok	Декатлон
Ассортимент	7,6%	6,9%	6,6%	7,1%	6,9%	4,3%	4,2%	5,7%
Наличие парковки	8,2%	8,1%	7,8%	7,6%	8,2%	6,7%	6,4%	8,2%
Персонал	6,5%	5,8%	5,2%	6,2%	5,5%	6,1%	5,5%	4,2%
Наличие доп.сервисов	7,1%	6,7%	5,4%	5,2%	5,7%	5,9%	5,6%	6,9%
Интерьер магазина	7%	6,8%	6,5%	5%	6,4%	4,5%	4,5%	6,2%
Уровень цен	4,4%	3,4%	5,3%	4,3%	4,2%	5,5%	5,2%	4,5%
Итого:	**40,8%**	**37,7%**	**36,8 %**	**35,4 %**	**36,9%**	**32,8 %**	**31,8%**	**35,7%**

По итогам опроса выяснилось, что для покупателей ключевыми характеристиками привлекательности той или иной торговой сети являются наличие в магазинах обученного, коммуникабельного и (не маловажно) тактичного персонала, а также сервис и интерьер (экстерьер) магазинов.

Как показывают данные таблицы 2, лидером рейтинга является магазин «Спортмастер» по всем показателям превышает своих конкурентов. Аутсайдером рейтинга по этим критериям оказался «Reebok», и не трудно предположить, что заложенный в нем негатив уже не позволил респондентам объективно оценить сеть по другим критериям. Например, «Триал-Спорт» имеет магазин, расположенный в удобном и оживленном месте, однако по критерию «наличие парковки» сеть получила одну из самых низких оценок. Негатив наложился фоном.

Можно сказать, что большинство клиентов этих спортивных магазинов пользуются услугами именно «Спортмастер» по принципу того, что в одном магазине находятся много марок и присутствует большой выбор товаров. Однако если провести сравнение, то услуги, предоставляемые рассматриваемыми организациями, не идентичны, то есть «Спортмастер» предлагает еще товары для всей семьи и спортивный инвентарь, чего нет во многих других магазинах.

Подводя итоги данного небольшого исследования можно выделить ряд конкурентных преимуществ спортивного магазина «Спортмастер»:

· длинный временной диапазон, без выходных и перерывов;

· частые акции, специальные предложения на товары;

· гибкая система скидок, бонусов;

· качество обслуживание;

· система дополнительных услуг;

· сосредоточение разнообразных товаров «под одной крышей».

Таким образом, по сравнению с основными конкурентами магазин «Спортмастер» не уступает по многим показателям (наличие филиалов, предоставление дополнительных услуг, количество магазинов), а по ценовой

политике даже превосходит их и держит свою позицию в рейтинге на лидирующим первом месте в г.Оренбург.

Список использованных источников:

1. Официальный сайт «Спортмастер» [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.sportmaster.ru/
2. Баринов, В. А. Стратегический менеджмент: учебник для слушателей образоват. учреждений по программе МВА и другим программам подгот. упр. кадров / В. А. Баринов, В. Л. Харченко . - М. : ИНФРА-М, 2013. - 237 с. – ISBN 5-16-002138-8.
3. Бронникова, Т. С. Маркетинг: теория, методика, практика: учеб. пособие / Т. С. Бронникова.- 2-е изд., перераб. и доп. - М. : КноРус, 2014. –208 с. – ISBN 978-5-390-00182-0.
4. “Обзор российского рынка спортивных товаров” [Электронный ресурс] // AdIndex Market обзоры рынков. URL: https://adindex.ru/specprojects/markets3/sport- 1.phtml

УДК 612.1

Салеев Э.Р., доцент, кандидат биологических наук
Башкирский государственный университет, Стерлитамакский филиал,
Россия, г. Стерлитамак; СФ БашГУ
Ракоед Ю.С.
студентка
4 курса, филологического факультета
Башкирский государственный университет, Стерлитамакский филиал,
Россия, г. Стерлитамак; СФ БашГУ

МАССАЖ КАК ЧАСТЬ СПОРТИВНОЙ ТРЕНИРОВКИ

Аннотация: *В статье рассматривается спортивный вид массажа и его особенности. Описаны цели и задачи спортивного массажа. Представлены различные классификации массажа.*

Ключевые слова: *массаж, спортивный массаж, тренировочный массаж, предварительный массаж, восстановительный массаж.*

Annotation: *The article deals with a sports massage and its features. The goals and tasks of sports massage are described. Different classification of massage are presented.*

Key words: *massage, sports massage, training massage, preliminary massage, reconstructive massage.*

Массаж как метод лечения применялся уже в третьем тысячелетии до н. э. в Китае, затем в Японии, Индии, Греции, Риме. Записи о массаже появляются и у арабов. Из глубины веков до нас дошло и описание лечебных методик акупунктуры, акупрессуры – надавливаний на определенные точки тела [2].

Существует множество определений и классификаций видов массажа. Так, например, В. Васичкин пишет: «Массаж – это дозированное механическое и рефлекторно-осознанное раздражение поверхности нашего тела с целью удовольствия, оздоровления и излечения недугов. В зависимости от задач различают следующие виды массажа: гигиенический (косметический), лечебный, спортивный, самомассаж» [2].

В.А. Епифанов в своей работе «Лечебная физическая культура и спортивная медицина»[3] определяет массаж как способ лечения и профилактики заболеваний, представляющий собой совокупность приемов дозированного механического воздействия на различные участки поверхности тела человека. Так же автор приводит свою классификацию видов массажа:

а) гигиенический (общий и локальный);

б) спортивный;

в) лечебный (общий и локальный);

г) косметический;

д) самомассаж.

Массаж в спортивной практике применяется с целью физического совершенствования спортсмена, то есть для того, чтобы сохранить его спортивную форму, устранить утомления и восстановить силы перед физическими нагрузками. Спортивный массаж играет важную роль на всех этапах тренировки и перед соревнованиями [4].

Спортивный вид массажа был разработан и систематизирован профессором И.М. Саркизовым-Серазини. Соответственно задачам выделяют следующие его разновидности: гигиенический, тренировочный и восстановительный, предварительный [2].

Зачастую гигиенический массаж производит сам спортсмен ежедневно, выполняя его одновременно с утренней гимнастикой или разминкой.

Тренировочный массаж является неотъемлемой частью всего тренировочного процесса. Этот вид массажа применяется в спортивной практике во время тренировок в целях совершенствования физических и психологических качеств, сохранения спортивной формы, а также повышения работоспособности, улучшения состояния нервно-мышечного аппарата спортсмена и мышц, на которые падает большая нагрузка. Проводить тренировочный массаж следует назначать спустя 1,5-6 час. после интенсивной тренировки. Продолжительность общего массажа составляет 40-60 минут, а частного – не более 30 минут. Последний сеанс тренировочного массажа следует проводить за 1-2 дня до соревнований, однако в последних сеансах стоит увеличить время и интенсивность массажа, также следует уделить особое внимание мышцам, несущим основную нагрузку при выполнении упражнений [1, С. 98].

Таблица 1

Продолжительность общего и частного массажа

Вес спортсмена (кг)	Продолжительность сеанса сухого массажа (мин.)		Продолжительность сеанса сухого массажа (мин.)	
	общий	частный	общий	частный
До 60	40	20	20	5-10
До 75	50	25	25	6-12
До 100	60	30	30	7-14
Свыше 100	Более 60	35	35	8-18

Следующий вид спортивного массажа – предварительный массаж, который применяется непосредственно перед физическими нагрузками. Его цель – нормализовать состояние организма спортсмена перед предстоящей тренировкой или перед выступлением. Так же назначенный предварительный массаж накануне соревнований поможет снять чрезмерное возбуждение и волнение спортсмена, повысит его работоспособность. Этот вид массажа проводиться за 10-20 минут до соревнований или после, его продолжительность составляет 5 – 20 минут.

Выделяют такие разновидности предварительного массажа:

1) разминочный массаж решает задачу активного воздействия на органы и систему организма в целом;
2) массаж в предстартовых состояниях (успокаивающий и тонизирующий) – его задача заключается в регуляции неблагоприятных предстартовых состояний спортсмена;
3) задача согревающего массажа заключается в борьбе с охлаждением организма [1, С. 107].

Последний вид спортивного массажа – восстановительный массаж. Он применяется после тренировки или соревнования и служит для восстановления работоспособности всего организма спортсмена. Такой вид массажа следует проводить с учетом индивидуальных особенностей спортсмена.

После физических нагрузок к массированию приступают спустя 10-30 минут, после того как пульс и чистота дыхания спортсмена стабилизируются. Продолжительность сеансов восстановительного массажа, в зависимости от степени нагрузок колеблется от 5 до 12 минут. В.Е. Васильева считает, что действие восстановительного массажа в 2-3 раза превосходит действие пассивного отдыха [1, С. 109].

Восстановительный массаж применяют: 1) в кратковременных перерывах (1—5 мин); 2) в перерыве от 5 до 20 мин; 3) в перерывах от 20 мин до 6 ч; 4) в многодневной системе соревнований при одноразовом выступлении (тренировочном занятии) в день; 5) в день отдыха; 6) после соревнований.

Исходя из всего вышесказанного, мы приходим к выводу о том, что спортивным массаж – это важный элемент тренировки, он благоприятствует скорейшему достижению спортивной формы, а также ее удержанию. Кроме того, спортивный массаж является хорошей подготовкой для участия в соревнованиях и помогает бороться с утомлением.

Список использованной литературы:

1. Бирюков А.А. Спортивный массаж. М., «Физкультура и спорт», 1972. – 128 С.
2. Васичкин В. Большой справочник по массажу // https://www.litmir.me/br/?b=190134
3. Епифанов В.А. Лечебная физическая культура и спортивная медецина // http://bmsi.ru/doc/b489d6b9-d360-4402-9c07-52f47d487d06.
4. Энциклопедия массажа // http://www.kid.ru/massaz/part_07.php3

УДК 546

Кизилова А.С., Волков А.А.
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ НАТУРНЫХ НАБЛЮДЕНИЙ НА РЕКЕ ЯУЗА

Аннотация: *При эмпирических исследованиях природных вод р. Яуза была обнаружена взаимосвязь некоторых физико-химических параметров с гидрометеорологическими. Аналитически выявлено и математически описано зависимостью* $y = ax + b$ *изменение гидрометеорологических параметров и состав природных поверхностных вод р. Яуза в период 04.10.2016-17.11.2016 гг.*

Ключевые слова: *термодинамическая система, природные воды, параметры математическая модель, аппроксимация, отклонение.*

Annotation: *In empirical studies of the river Yauza a correlation between physicochemical parameters and hydrometeorological parameters was found. The change in the hydrometeorological parameters and the composition of the natural surface waters of the river have been analytically revealed and mathematically described by the dependence* $y = ax + b$ *in the period 04.10.2016-17.11.2016.*

Key words: *thermodynamic system, natural water, parameters, mathematical model, approximation, deviation.*

Ранее нами при эмпирических исследованиях природных вод р. Яуза была обнаружена взаимосвязь некоторых физико-химических параметров воды р. Яуза с гидрометеорологическими характеристиками р. Яуза и приводной атмосферы[75]. Однако не была определена функциональная зависимость между всеми параметрами и не уточнено каким образом метеорологические

[75] Волков А.А., Суворова Е.А., Экологический мониторинг поверхностных вод г. Москвы на примере реки Яуза: тезисы доклада«Экологическая безопасность регионов России и риск от техногенных аварий и катастроф» (ВС-7-43) сборник материалов, 24-25 апрель 2003г., стр. 66-67 Пенза 2003г

параметры влияют на состав природных вод р. Яуза[76]. В связи с изложенным нами была поставлена задача – выявить математическую модель описания взаимодействия природных вод р. Яуза находящихся в равновесии с характеристиками приводной атмосферой.

Нами предварительно (на основании литературных источников) был ограничен набор факторов, априори влияющих на состав природных поверхностных вод и апробированы методы математического описания изучаемой системы.

Приведем некоторые данные, характеризующие изучаемый водный объект – реку Яуза.

В черте города Москва происходит дополнительное загрязнение реки за счет сбросов производственных, ливневых и талых вод. В связи с этим, к устью реки качество воды значительно ухудшается. Наибольшее увеличение содержания в реке Яуза в черте города Москва отмечено по нефтепродуктам (в 11,3 раза и металлам (цинк, алюминий, никель, кобальт – в 3-6 раз).

Среднегодовая концентрация железа и значение показателя ХПК по длине реки существенно не изменяется, концентрация меди и марганца к устью реки даже снижается (0,6-0,8 раз). Это свидетельствует о том, что основное загрязнение по данным показателям поступает в реку Яузу с территории Московской области[77].

Аппроксимация литературных данных в период 2006-2010 гг. проведена линейной зависимостью $y = a * x + b$ методом наименьших квадратов (табл. 1):

$$\begin{cases} a = \dfrac{n \cdot \sum_{i=1}^{n} x_i \cdot y_i - \sum_{i=1}^{n} x_i \cdot \sum_{i=1}^{n} y_i}{n \cdot \sum_{i=1}^{n} x_i^2 - \left(\sum_{i=1}^{n} x_i\right)^2} \\ b = \dfrac{\sum_{i=1}^{n} y_i - a \cdot \sum_{i=1}^{n} x_i}{n} \end{cases}$$

И погрешность определений охарактеризована через среднеквадратическое отклонение:

$$\sigma(x) = \sqrt{\frac{\sum x_i^2}{n} - x_{ср}^2}$$

$$\sigma(y) = \sqrt{\frac{\sum y_i^2}{n} - y_{ср}^2}$$

Таблица 1.

Результаты аппроксимации и среднеквадратических отклонений

[76] Волков А.А., Суворова Е.А., Методы математической статистики в моделирования естественных процессов в природных водах: тезисы доклада УШ международная конференция серии «Нелинейный мир» «Образование. Экология. Экономика. Информатика.»г. Астрахань 15-20 сентябрь 2003г.

[77] ГУП «Мосводосток». Режим доступа: http://www.mosvodostok.com/objects/rivers/ (дата обращения 11.05.2017).

№ п\п	Параметр (y)	Аппроксимация линейной зависимостью	$\sigma(x) = \sqrt{\frac{\sum x_i^2}{n} - x_{ср}^2}$	$\sigma(y) = \sqrt{\frac{\sum y_i^2}{n} - y_{ср}^2}$
1	Изменение содержания взвешенных веществ (y)	y=−2,056·x+4176,902;	1,41;	22,29;
2	Изменение содержания железа (y)	y=−2,056·x+4176,902;	1,41;	0,624;
3	Изменение показателя ХПК (y)	y=−2,396·x+4861,438;	1,41;	15,0455;
4	Изменение содержания марганца(y)	y=−0,001·x+2,258;	1,41;	0,03286;

В связи с поставленной задачей – выявления математической модели описания взаимодействия природных вод р. Яуза, находящихся в равновесии с характеристиками приводной атмосферой, – из р. Яуза в створе главного входа МГТУ им. Баумана в период с 4 октября по 1 декабря 2016 г. литровым батометром периодически отбирались пробы воды. При выполнении работы соблюдались общие правила забора и хранения образцов воды, определенные ГОСТ 31861-2012 «Вода. Общие требования к отбору проб».

Результаты математического моделирования натурных наблюдений на реке Яуза представлены в виде таблиц математической модели.

Аналитически было выявлено математическое описание гидрометеорологических параметров и состав природных поверхностных вод р.Яуза в период 04.10.2016-17.11.2016 гг. (табл.2)

Таблица 2.

Математическое описание

№ п\п	Параметр (y)	Аппроксимация зависимостью $y = ax + b$	a	b
1	Температура воздуха, °C (y)	y=-0,223*x+10,85	-0,223	10,85
2	Изменение Давление, кПа (y)	y=-0,0329*x+109,82	-0,0329	109,82
3	Изменение Температура воды, °C (y)	y=-0,167*x+13,43	-0,167	13,43
4	Изменение общего содержания тяжелых металлов в виде карбонатов: (y)	y=-0,167*x+13,43	0,0456	3,68
5	Изменение общего содержания тяжелых металлов в виде не карбонатов: (y)	y=0,002*x+2,2	0,002	2,2
6	Изменение общего содержания тяжелых металлов: (y)	y=0,0476*x+5,88	0,0476	5,88

Список использованной литературы:

1. Волков А.А., Суворова Е.А., Экологический мониторинг поверхностных вод г. Москвы на примере реки Яуза: тезисы доклада «Экологическая безопасность регионов России и риск от техногенных аварий и катастроф» (ВС-7-43), сборник материалов. 24-25 апреля, 2003 г., г. Пенза. С. 66-67

2. Волков А.А., Суворова Е.А., Методы математической статистики в моделирования естественных процессов в природных водах: тезисы доклада УШ международная конференция серии «Нелинейный мир» «Образование. Экология. Экономика. Информатика», г. Астрахань, 15-20 сентября, 2003 г.

3. ГУП «Мосводосток». Режим доступа: http://www.mosvodostok.com/objects/rivers/ (дата обращения 11.05.2017).

УДК 330.45

Рахимова А.Ф.
студент
3 курс, факультет Экономический
Стерлитамакский филиал
Башкирского Государственного Университета
Россия, г. Стерлитамак
Научный руководитель – Шаймухаметова Д.В.
Кандидат физико-математических наук
Стерлитамакский филиал
Башкирского Государственного Университета
Россия, г. Стерлитамак

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ В ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: *В данной статье рассматривается понятие математического моделирования, в частности в области экономики. Изучены основные этапы самого процесса математического моделирования. Так же рассматривается в чем заключается преимущество математического моделирования и аспекты математического моделирования в экономике.*

Ключевые слова: *математическое моделирование, экономико-математическая модель, задачи исследования операции.*

Annotation: *This article deals with the concept of mathematical modeling, in particular in the field of economics. The main stages of the process of mathematical modeling are studied. It also considers the advantages of mathematical modeling and aspects of mathematical modeling in the economy.*

Keywords: *mathematical mpdelibg, economic-mathematical model, tasks of operation research.*

Основные экономические зависимости в экономической теории помогают понять модели. В сложных вариантах экономическая модель имеет представление в виде системе уравнений, а в простом варианте она может быть

представлена наглядно, в виде графика. Изменения условий задачи приводят к различным математическим решениям. Так же, моделирование в области экономики позволяет определить закономерности их изменений, предпосылки изменений различных процессов, результаты подобных перемен, возможности влияния на ход различных процессов.

В течении многих лет теоретики-экономисты проводят построение различных экономико-математических моделей, описывающих реальные процессы, приспосабливают алгебраические функции различных видов к решению прикладных задач. Экономическая дисциплина неразрывно связана с математическим моделированием, так как прогнозы развития экономики, процессы, которые происходят в ней, требуют не только начальных знаний, но и глубоких познаний в этой области. От прогнозов экономистов будет зависеть заработные платы граждан, инвестиции, которые в будущем будут вкладываться в экономику, а также цены, динамика производства, налоги. Математическое моделирование помогает экономистам проанализировать такой сложнейший процесс, как инфляция. И именно поэтому данная тема является актуальной на протяжении многих лет.

Метод математического моделирования занял основное место среди других способов исследования только после появления электронно-вычислительных машин. Так же данный метод играет большую роль в современной науке. Метод математического моделирования дает возможность проектировать новейшие научно-технические средства, планировать данные явления даже при наличии нестабильной экономической ситуации, во время изучения и прогнозирования какого-либо экономического явления.

Математическое моделирование происходит в несколько этапов. Первым этапом является формулировка законов (запись в виде математических терминов сформулированных качественных представлений о взаимосвязях между объектами модели).

На втором этапе происходит исследование математических задач, то есть решение прямой задачи (получение в результате анализа модели выходных данных для дальнейшего их сопоставления с результатами наблюдений изучаемых явлений).

Следующим этапом, в математическом моделировании, является корректирование принятой гипотетической модели согласно критерию практики (согласуются ли результаты наблюдений с теоретическими следствиями модели в пределах точности наблюдений). Если модель уже определена, то установление отклонений теоретических следствий от наблюдений дает решения прямой задачи с последующей оценкой погрешности, но если же данные отклонения выходят за пределы точности наблюдений, то модель не может быть принята.

Заключительным этапом, в математическом моделировании, является дальнейший анализ модели с накоплением данных об изученных явлениях и усовершенствование модели.

Математические методы, базирующиеся на математическом моделировании, часто используются в промышленных и экономических

исследованиях (в исследовании операций). Изучение исследований операций является способом выработки количественно аргументированных рекомендаций по принятию управленческих решений. Представление любой задачи, которая исследуется, содержит в себе описание факторов решения, системы ограничений и целей, которые налагаются на них. Любая система факторов решения, которая удовлетворяет всем ограничениям, называется допустимым решением. Каждой из целей соответствует целевая функция, которая задана на множестве допустимых решений, значения которых выражают меру осуществления цели.

Задача исследования операции заключается в нахождении наиболее оптимальных решений. Именно поэтому, задачи исследования операции обычно называются оптимизационными. Для того чтобы разработать наиболее важные задачи, в исследовании операций широко используются математические модели, которые построены на вероятностной или статистической основе. Они помогают учесть даже такие факторы, просчитать точное изменение которых практически невозможно.

Таким образом, из сказанного ранее можно сделать вывод, что на данный момент экономику нельзя представить без использования математического моделирования, соответственно, круг его применения будет увеличиваться и содействовать новым исследованиям, открытиям, а также, выводам и решениям.

Использованные источники:

1. Орлова, И.В. Экономико-математические методы и модели: компьютерное моделирование: Учебное пособие / И.В. Орлова. - М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 389 с.
2. Васильева, Л.Н. Моделирование микроэкономических процессов и систем: Учебник / Л.Н. Васильева, Е.А. Деева. - М.: КноРус, 2012. - 392 с.
3. Власов, М.П. Моделирование экономических систем и процессов: Учебное пособие / М.П. Власов, П.Д. Шимко. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 336 с.

Цветов С.В., начальник кабинета специальных дисциплин;
Полушкин М.Ю., преподаватель;
Колмыков С.Н., преподаватель;
Михеев И.А., преподаватель
Белгородский юридический институт МВД России имени И.Д. Путилина,
г. Белгород

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕДЕРАЦИЯ ПРАКТИЧЕСКОЙ СТРЕЛЬБЫ (ТЕХНИКА, ТАКТИКА СТРЕЛЬБЫ, МЕТОДИКА ОБУЧЕНИЮ ОБРАЩЕНИЯ С ОРУЖИЕМ) - НУЖНА ЛИ ОНА ДЛЯ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ОВД.

Аннотация: *практическая стрельба IPSC это относительно молодой вид спорта, который начал свою решительную экспансию по миру из Америки в 50-х годах прошлого века. Практическая стрельба как отдельный вид спорта был утвержден на Международной конференции по пистолетному спорту в 1976 году. На данной конференции были утверждены принципы Практической стрельбы и принята Конституция, которая дала начало Конфедерации практической стрельбы (далее МКПС).*

Ключевые слова: *конфедерация, стрельба, практическая стрельба, оружие, спортсмен.*

INTERNATIONAL CONFEDERATION OF PRACTICAL SHOOTING (TECHNIQUE, TACTICS OF SHOOTING, METHODOLOGY FOR TRAINING WITH THE WEAPON) - DO WE NEED IT FOR PREPARING THE PERSONNEL OF THE ATM.

Tsvetov S.V., Head of the Cabinet of Special Disciplines;
Polushkin M.Y., teacher;
Kolmykov S.N., the teacher;
Mikheev I.A., teacher
Belgorod Law Institute of the Ministry of the Interior of Russia named after I.D. Putilina,
Belgorod

Abstract: *Practical shooting IPSC is a relatively young sport that began its decisive expansion around the world from America in the 50s of the last century. Practical shooting as a separate sport was approved at the International Conference on Pistol Sports in 1976. At this conference, the principles of Practical Shooting were approved and the Constitution was adopted, which gave rise to the Confederation of Practical Shooting (hereinafter ICPC).*

Key words: *confederation, shooting, practical shooting, weapons, sportsman.*

Девиз практической стрельбы воплотили три элемента:

- точность,

- скорость,
- мощность.

Точность или меткость, безусловно, важна для любого стрелкового спорта. Но научиться наводить оружие на цель и плавно нажимать спуск мало для практической стрельбы. В основу практической стрельбы положена боевая подготовка, а при реальном огневом контакте не будет времени на длительное прицеливание. В огневом контакте, на близких дистанциях, часто кто первый выстрелил — тот и победил. Потому выстрелить и поразить цель нужно максимально быстро. Вот и второй фактор — скорость.

Третий фактор — мощность. В некоторых видах соревнований стрелок получает бонусные очки за коэффициент мощности его оружия. То есть поражение одной и той же зоны мишени стрелкам с разными по мощности калибрами будет приносить разное количество очков.

Говоря о третьем элементе девиза практической стрельбы, о мощности, хотелось бы добавить так же по поводу его фактора, фактора мощности (ФМ). Выделяют два его вида: мажорный и минорный. Следует отметить, что при стрельбе из мажорного ФМ отдача больше, чем минорного. Таким образом, для скоростной стрельбы это существенное отличие, благодаря чему сложность стрельбы компенсируется увеличением очков.

На соревнованиях оружие спортсменов тестируется на ФМ. Во время матча у каждого стрелка берут из магазина 8 патронов, и с помощью хронографа замеряется средняя скорость пули при отстреле трех патронов из оружия участника.

Четвертый патрон разбирается, из него извлекается пуля и взвешивается на электронных весах. То есть число, полученное при произведении скорости пули в футах на вес пули в гранах и деленное на 1000, является фактором мощности. Для пистолета нижняя граница значения минорного ФМ - 125, а мажорного ФМ - 170 (в Открытом классе - 160). ПМ, применяемый в ОВД, относится к минорному виду, но его фактор мощности меньше чем 125.

В МКПС применяют много различных видов мишеней. На соревнованиях используются три типа мишеней:

1. Картонные мишени для поражения пулей и картечью;
2. Стальные мишени для поражения пулей, картечью и дробью;
3. Мишени, разбивающиеся при попадании, для поражения дробью и пулей.

По правилам МКПС стрелок, имея дело с оружием, должен обязательно использовать средства защиты: для глаз – очки и для ушей – наушники или беруши. Во время тренировок и соревнований очки и наушники должны использовать не только спортсмены и судья, но и зрители.

А самое важное и главное для всех участвующих в матчах - нужно **знать, соблюдать** и **требовать** от остальных соблюдение правил безопасности при обращении с оружием.

Важно подчеркнуть, что нарушение этих простых правил безопасности влечет за собой тяжкие последствия и гибель людей. Поэтому следует

соблюдать следующие правила безопасности, описанные в Кодексе стрелка по практической стрельбе:

1. Я буду всегда обращаться с оружием как с заряженным.
2. Я никогда не направлю оружие туда, куда я не хочу стрелять.
3. Перед тем как выстрелить, я всегда проверю, что перед мишенью и за ней.
4. Я никогда не коснусь пальцем спускового крючка, пока ствол не будет направлен на мишень.

Но не стоит забывать, что помимо основных мер безопасности, существуют определенные правила поведения в тире и на стрельбище в практической стрельбе на соревнованиях. К ним относятся:

1. Находящемуся в тире или на стрельбище, запрещено извлекать пистолет из кобуры, без разрешения судьи!
2. Стрелки и зрители, находящиеся на стрельбище или в тире, обязаны использовать защиту для глаз и ушей.

Нарушение этих правил жестко наказывается.

В практической стрельбе используются разнообразные упражнения, которые никогда не повторяются.

К большому сожалению, практическая стрельба в основном практикуется в Европейских странах мира, а в России семинары по данному виду спорта невозможны, потому что такие пистолеты, как

"SIG SAUER", "CZ" по нашему законодательству ввозу в страну не подлежат.

На соревнованиях по практической стрельбе пока используют три вида оружия: пистолет, гладкоствольное ружьё и нарезной карабин. А пистолеты в свою очередь делятся на определенные классы: открытый, стандартный, модифицированный, серийный, револьверы. Пистолет Макарова, который достаточно популярен и используется в ОВД РФ, относится к серийному классу.

Практической стрельбе обучаются очень быстро, даже обычного гражданского человека за пять дней подготовки можно превратить, по меркам любого спецназа, в стрелка. Итак, одним из элементов тренинга является работа вхолостую. Именно это состояние стрелок должен зафиксировать и переносить на выстрел с патроном. Но при этом, тот, кто занимается практической стрельбой должен помнить, что пистолет должен сам стрелять. Стрелок, в свою очередь, не должен ничего делать, кроме как нажимать на спусковой крючок, а если спортсмен не будет учитывать этот элемент, у него автоматически появляется ошибка, так сказать, реакция на ожидаемый выстрел. Как оказалось, ещё труднее не повторять другой ошибки, а таково свойство человеческой руки - рвущееся из рук оружие хочется посильнее сжать и давить на спуск, что есть силы и поэтому оружие начинает клевать вниз. Но стоит только плавно нажать на спусковой крючок и попадание гарантированно. Главный секрет точного выстрела, используемый при практической стрельбе, заключается в положении рук. Хват должен быть таким, как будто стрелок держит в руках топор, руки не сжимают, не притягивают и не отталкивают пистолет, поэтому в момент отдачи руки амортизируют удар в локтях и запястьях и возвращают оружие в точку

прицеливания. Такую стойку можно сравнить с башней танка. Ещё одно важное условие - это стойка, если не сделать небольшого наклона вперед, что называют "агрессивной стойкой", то стрелка будет откидывать назад, но стоит лишь слегка наклонить корпус, как сила отдачи буквально сходит на "нет". Для того чтобы стрелок научился хорошо стрелять, он должен сохранять то же положение и в движении. Чтобы правильно прицеливаться необходимо, помнить, что пистолет находится всегда на одном уровне, при этом стрелок разворачивает весь корпус. Необходимо забыть о привычке наводить оружие, опуская ствол или поднимая его от земли. Гораздо проще, сразу достав оружие, направлять его в сторону мишени, принимая правильное положение рук, головы. Только тогда мощное полицейское оружие перестает вырываться из рук стрелка.

В России есть несколько учебных заведений, в которых разрабатывают похожие подготовительные упражнения и используют методику практической стрельбы как прикладную, в основном, для совершенствования огневой подготовки личного состава. Но это лишь единичные случаи, не имеющие системы.

Очень хотелось бы, чтобы в системе профессиональной подготовки сотрудников ОВД, как и в практической стрельбе, разрабатывались разнообразные упражнения для стрельбы, имитировались различные ситуации, то есть производилась целенаправленная подготовка работника милиции к реальным условиям работы, а не к сдаче зачета в тире.

Таким образом, следует подчеркнуть, что организация обучения сотрудников ОВД РФ стрельбе требует доработки. А занятия по отработке упражнений практической стрельбы помогут выработать навыки работникам ОВД по быстрому извлечению и применению оружия. Ведь от умелого и эффективного применения и использования боевого ручного стрелкового оружия при выполнении оперативно-служебных задач часто зависит жизнь самих сотрудников и окружающих.

Список литературы:

1. Крючин В. А. Практическая стрельба. – Челябинск: ООО «Издательство Василия Курбацких» - С. 15
2. Крючин В. А. Практическая стрельба. – Челябинск: ООО «Издательство Василия Курбацких» - С.20
3. Крючин В. А. Практическая стрельба. – Челябинск: ООО «Издательство Василия Курбацких» - С. 54
4. Крючин В. А. Практическая стрельба. – Челябинск: ООО «Издательство Василия Курбацких» - С. 19
5. Чебаев, А.А. Основы спортивной тренировки/А.А. Чебаев, И.В. Судницин, А.А. Конычев // Эпоха науки. -2016. -№ 7. - С. 5.
6. Чебаев, А.А. Теория и методика тренировки физической подготовки / А.А. Чебаев, И.В. Судницин, А.А. Конычев // Эпоха науки. -2016. -№ 7. - С. 8.

Bibliography:

1. Kryuchin VA Practical shooting. - Chelyabinsk: LLC "Publishing house of Vasily Kurbatsky" - P. 15
2. Kryuchin VA Practical shooting. - Chelyabinsk: LLC "Publishing house of Vasily Kurbatsky" - P.20
3. Kryuchin VA Practical shooting. - Chelyabinsk: LLC "Publishing house of Vasily Kurbatsky" - S. 54
4. Kryuchin VA Practical shooting. - Chelyabinsk: OOO "Publishing house of Vasily Kurbatsky" - P. 19
5. Chebaev, A.A. Basics of sports training / A.A. Chebaev, I.V. Sudnicin, A.A. Konychev // The Age of Science. -2016. - No. 7. - P. 5.
6. Chebaev, A.A. Theory and methods of physical training training / A.A. Chebaev, I.V. Sudnicin, A.A. Konychev // The Age of Science. -2016. - No. 7. - P.

УДК 339.977

Ховина Е.С.
магистрант
2 курс, факультет «Экономический факультет»
Российский Государственный социальный Университет
Россия, г. Москва

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЙТИНГИ И ИХ РОЛЬ В ФОРМИРОВАНИИ СТРАТЕГИИ УКРЕПЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ГОСУДАРСТВ

Аннотация: *Данная статья посвящена важной проблеме «деятельности рейтинговых агентств». С помощью международной системы рейтингов формируется деловой климат в международной экономике. В статье подробно раскрываются понятие «рейтинг», рассматриваются наиболее влиятельные международные рейтинговые агентства, чьи оценки принимаются во внимание практически всеми субъектами экономики, а также их роль в формировании стратегии укрепления конкурентоспособности.*

Ключевые слова: *понятие рейтинг, рейтинговые агентства, эффективность применения рейтингов, деятельность рейтинговых агентств.*

Annotation: *This article is devoted to the important problem of "the activity of rating agencies". With the help of the international rating system, the business climate in the international economy is formed.*

In the article the concept of "rating", reviews the most influential international rating agencies, whose assessments are taken into account by practically

all subjects of the economy, as well as their role in the formation of strategies to strengthen competitiveness.

Key words: *name rating, rating agencies, efficiency of rating use, activity of rating agencies.*

Современная мировая экономика – это информационная экономика. В последнее время все больше информации о тех или иных субъектах экономической жизни общественность получает на основе различных рейтингов, с помощью которых характеризуется развитие отдельных стран и их место в глобальном пространстве: они становятся своеобразной призмой, сквозь которую объективно оценивается имидж страны в глобальном мире.

Некоторые специалисты определяют, что результаты международных рейтингов страны в основном негативно сказываются на формировании имиджа государства, что является «источником нестабильности и рисков», с определенным уровнем «государственной несостоятельности» и низкой инвестиционной привлекательностью, а на национальном уровне негативно сказываются на поддержке общественностью правительственных решений.

Для многих стран мира позиции в международных рейтингах стали целевыми показателями в национальной системе средне- и долгосрочного планирования. Роль международных рейтингов в современной рыночной экономике существенно возросла в последнее десятилетие. За это время произошла трансформация рейтингов из технического инструмента оценки уровня развития стран мира в индикатор, характеризующий привлекательность страны для субъектов экономической деятельности.

Необходимо отметить, что на уровне международного экономического сообщества подходы к пониманию сути рейтингов, их достоверности и объективности в последнее время претерпели существенное изменение. Одним из следствий мирового финансово-экономического кризиса стало обсуждение вопроса об использовании кредитных рейтингов для целей регулирования. Вследствие необъективного присвоения завышенных рейтингов, механического использования рейтингов для оценки кредитных рисков и расчета доходности вложений многие инвесторы и государства понесли значительные убытки от вложений в долговые обязательства, которым были присвоены завышенные рейтинги.

Формирование и использование рейтингов как международных, так и национальных рейтинговых агентств имеет огромное значение для всех пользователей. Благодаря существующей системе рейтингов:

- инвесторы обладают информацией о различных ценных бумагах, анализируют и прогнозируют курсовые тенденции, надежности контрагента;
- эмитенты определяют для себя возможность, эффективность размещения займа и его цену как на международном рынке, так и на внутреннем;
- кредиторы имеют информацию о заемщике и, таким образом, могут составить общую картину того, насколько безрисковым является данный кредит;
- собственники и руководители эмитента (организации, получившей рейтинг) могут оценивать финансовую устойчивость организации, определять необходимость изменения экономической политики, направлений развития, рынков деятельности;

- потенциальные и реальные клиенты определяют степень доверия к организации, имеющей рейтинг, оценивают ее надежность как делового партнера.

Страна, представленная во многих рейтингах международных организаций, непосредственно или частично связана с оценкой ее конкурентоспособности. Оценка международных рейтинговых агентств по инвестиционной привлекательности стран имеет чрезвычайно важное влияние на перераспределение капитала на мировых финансовых рынках, на политические и экономические решения государств. От присвоенного рейтинга зависит решение инвестора о капиталовложении, снижается или повышается стоимость привлечения капитала, формируются результаты сравнения объектов инвестирования, лимиты инвестирования в конкретный актив для пенсионных и инвестиционных фондов. Соответственно, каждая страна стремится улучшить собственную инвестиционную привлекательность, учитывая критерии оценки и замечания международных рейтинговых агентств. В то же время неправильное или несвоевременное определение рейтинговой оценки может привести к весомым потерям и тяжелым экономическим последствиям.

Решение о проведении исследования на рынке определенной страны принимают на основе оценок (индексов) ведущих рейтинговых агентств, которые имеют репутацию, а результаты их исследований характеризуются высокой степенью достоверности. Рейтинговые показатели имеют чрезвычайное значение, поскольку является важным внешним информационным источником и, в случае неудовлетворительности, сигнализируют о необходимости проведения адекватных мер по их улучшению.

Международные рейтинги отличаются комплексами базовых показателей, включенных в рейтинговую систему, и методическими подходами к их агрегированию. По своей структуре рейтинговые системы преимущественно иерархические: на первом уровне базовые показатели, которые непосредственно измеряются, оцениваются экспертами, стандартизуются и в той или иной степени агрегируются, образуя некоторое множество оценок второго уровня. Те агрегируются в оценки следующего уровня иерархии. Следовательно, итоговая рейтинговая оценка находится на вершине иерархии рейтинговой системы. Процедура исчисления рейтинга реализуется в следующих этапах:

- определение концепции рейтинга, конкретизация его целей и задач;
- обоснование структуры рейтинговой системы и перечень базовых показателей;
- организация сбора первичной информации;
- унификация шкал, по которым сначала измеренные базовые показатели, является необходимым условием их агрегирования;
- обоснование алгоритмов свертки информации (агрегирования и взвешивания) на всех уровнях иерархии рейтинговой системы;
- вычисления рейтинговых оценок и упорядочения объектов на основе этих оценок.

Международные рейтинги являются важным источником информации о потенциале и развития отдельных стран. Кроме того, идентифицируя сильные и слабые стороны, которые влияют на позицию страны в мировой системе координат, они выступают индикатором необходимости осуществления мер, направленных на преодоление недостатков и создание широких возможностей для наращивания конкурентных преимуществ.

Надо отметить, что при проведении рейтингования существуют два основных ограничения:

- полученная оценка является относительной, а не абсолютной. По результатам рейтинга можно сделать более или менее достоверные выводы о сравнительно большую инвестиционную привлекательность объекта. При этом рейтинговые коэффициенты (баллы) не несут никакой количественной информации о состоянии отдельного объекта включается в рейтинг. Итак, упорядочения рейтинга считают инструментом только первичного отбора наиболее инвестиционно-привлекательного объекта и в дальнейшем он должен быть дополнен финансово-экономическим анализом;

- сравнительный рейтинг характеризует лишь общее состояние объекта анализа, то есть дает фоновую картину. При этом не учитываются специфика конкретных вариантов взаимодействия инвестора и объекта анализа и, что особенно важно, возможен благоприятный эффект целевого вложения средств.

При всей серьезности ограничений рейтингового подхода является одним из важнейших результативных аналитических инструментов в том случае, когда в достаточно сжатые сроки, на основе сводной по большинству показателей финансовой отчетности.

Десятки международных организаций и рейтинговых агентств по специальным методикам составляют рейтинги определенного круга стран, определяют позицию каждой из них в зависимости от развития национальной экономики, социальной сферы, инновационного развития и тому подобное. Информационной базой для международных рейтингов являются статистические данные из официальных правительственных изданий каждой страны, специализированные базы данных международных организаций (ООН, ОЭСР, ВТО, МВФ, Всемирный банк и др.) И статистических институтов, а также результаты опросов, проведенных независимыми организациями среди экспертов и представителей деловых кругов. Информационная база международных рейтингов охватывает практически все аспекты глобальных трансформаций.

Анализ международных рейтингов позволяет выделить приоритеты рейтингования стран, которые важны для мировой общественности.

Для определения международного имиджа государства используются различные инструментальные составляющие, в частности, экономические, политические и социальные характеристики, а также национальные символы и имидж руководства государства. Объектом рейтингования чаще всего становятся первыми.

Концепцию национальной конкурентоспособности в рыночной системе можно определить, как способность национальной экономики производить и

потреблять товары и услуги в условиях конкурентной борьбы с товарами и услугами, производимыми в других странах, и при этом результатом конкуренции должен быть рост уровня жизни населения при соблюдении международных экологических стандартов.

Наряду с торговой концепцией возникла и получила развитие концепция конкурентоспособности национальной экономики - производственная, центр тяжести которой является сфера производства, производительности труда и личного дохода. Если использовать только показатель производительности труда, то под вниманием исследователя будут другие факторы производства. Доход на душу населения - более емкий показатель и зависит он от совокупной производительности факторов производства. Поэтому сторонники этой концепции считают, что конкурентоспособность национальной экономики следует отождествлять с уровнем ВВП на душу населения, а некоторые экономисты - с темпом роста этого показания в динамике.

Главными факторами конкурентных преимуществ были определены: уровень спроса на национальном рынке, обеспеченность факторами производства, уровень развития обслуживающих и родственных отраслей, уровень конкуренции и стратегия фирм. Эти факторы способны сформировать национальное микро- и макроэкономическая среда, которое иностранным конкурентам сложно воспроизвести. При этом необходимо обратить внимание на важность влияния экономической политики государства (государственная поддержка экспортеров) и фактора неопределенности (предложения). Многие ученые (М. Познер, Й. Шумпетер) акцентировали внимание на роли технологических преимуществ в обеспечении международной конкурентоспособности: конкурентные преимущества образуются на основе «потоков инноваций», которые асимметрично возникают в разных странах и разных областях, а страна может удерживать позицию лидера на мировом рынке только при условии постоянной инновационной деятельности.

Действительно, если до недавнего времени международная конкурентоспособность страны в значительной мере определялась наличием природных ресурсных факторов, то в современных условиях ее части определяют технологические и институциональные факторы - уровень технологий, научный потенциал, уровень образования населения, развитость инфраструктуры, экономическая политика государства. Изменение приоритетности определяющих факторов международной конкурентоспособности отражают ее индикаторы, самым известным из которых выступает Индекс глобальной конкурентоспособности (Global Competitiveness Index, GCI), который оценивает перспективы экономического роста на 5-8 лет и определяет способность национального хозяйства достичь стабильного развития по определенным параметрам.

Оценивая в целом действующую в настоящее время систему рейтингов, следует констатировать, что понятие рейтинг достаточно многогранно.

Использованные источники:

1. Громенкова С.В. Рейтинговая оценка международной конкурентоспособности стран // В сборнике: Actual problems of economics,

management and law in modern social and economic environment // Collection of scientific articles, 2015. - С. 16;

2. Денежкина И.Е., Зададаев С.А. Построение вероятностного прогноза рейтингов инвестиционной привлекательности объектов // Управленческие науки в современном мире, 2016. - Т. 2. - № 1. - С. 36;

3. Гопанько Н.И., Родин А.В. Исследование свободы ведения бизнеса в России по международным рейтингам // Наука и образование: новое время, 2016. - № 5 (16). - С. 896;

4. Денежкина И.Е., Зададаев С.А. Вероятностное восстановление рейтинга инвестиционной привлекательности по данным международных рейтинговых агентств //Научные труды Вольного экономического общества России, 2016. - Т. 198. - С. 356;

5. Макарова Г.Н. Критерии конкурентоспособности стран в условиях глобализации // Известия Байкальского государственного университета, 2014. - № 2. - С. 91.

УДК 336.76.

Бикалова Н.А.,
к.э.н., доцент, Бандеева Д.М.
РАНХиГС, ИБДА
Россия, г. Москва

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСЫ И БИТКОЙН

Аннотация: *Статья посвящена современному тренду, который в настоящее время имеет тенденцию роста – криптовалюта, Биткоин. В статье рассматривается история происхождения, развитие данной валюты и ее прогноз на будущее.*

Ключевые слова: *Биткоин, криптовалюта, доллар, блокчейн, майнинг, курс.*

Abstract: *The article is devoted to the modern trend, which currently has a growth trend, it is called Crypto currency - Bitcoin. The article examines the history of the currency, its development and the forecast for the nearest future.*

Key words: *Bitcoin, Crypto currency, dollar, blocking, mining, exchange rate, sales.*

Зарождение термина «криптовалюта» произошло от слова «крипт», что означает шифр, а криптография – наука об обеспечении безопасности. Цифровая валюта Биткоин используется для совершения онлайн-платежей без посредников, в то время как все нынешние покупки по всему миру проходят через банк, либо через кредитную компанию, которые взимают долю с совершенных транзакций. Различие платежей через банк и платежей с помощью Биткоина состоит в том, что все банки записывают все транзакции в одну общую книгу, в то время как при использовании платежей криптовалюты все пользователи записывают все транзакции одновременно, в результате чего любая попытка обмануть сеть будет замечены, и платеж будет отклонен. Биткоин – цифровой файл, у которого есть цифровая защита, сохраняющая

личные данные в безопасности, одновременно, не внушающая доверия потребителей. Биткоин не представляется как физическая сущность, они ценны лишь потому что люди готовы обменить свои материальные товары ради большего количества цифр на своем счету в вирутальном пространстве. Следует отметить, что Биткоин – платежная система, существующая не только для Интернет – покупок, но и также используется для нелегальных сделок на «черном рынке», через который проводится торговля незаконными препаратами, товарами и услугами [1, с.177].

Криптовалюта отвечает всем признакам пирамиды, поскольку, фактически, вложения в этот инструмент «надувают» ее стоимость, но при этом увеличивают добавленную стоимость и не создают новых ценностей – это все признаки пирамиды. Чем востребованнее криптовалюта, тем больше ее стоимость. Очевидно, что популярность Биткоина возрастет в два раза в течение ближайших лет, и будет стоить 20.000$ благодаря любознательности людей и вере в будущее цифровой валюты. По мнению ряда членов правительства, криптовалюта не будет узаконена в РФ, поскольку термины традиционных банковских и валютных регулирований и термины из блока «цифровой Токен» находятся на абсолютно разных сторонах. Любому государству, у которого есть стабильная, национальная валюта, не выгодно рассматривать Биткоин как некую правовую сущность в юрисдикции РФ в связи с разными факторами [2, с.177]. Во-первых, за счет эмиссии денег или их изъятия из экономики государство может контролировать изменение инфляции, реальные доходы населения, конкурентоспособность продукции, финансировать собственные расходы и много чего еще. Вторая причина, – транзакции в блокчейне не прозрачны в достаточной степени. Это влечет за собой, в том числе, и риск пропустить транзакции, облагаемые налогом, потому что налогоплательщика определить достаточно трудно. В-третьих, криптовалюта – опасный инструмент, очень много риска для государства, как «отдельного агента». Но самая критическая точка, может произойти, если рынок в итоге обвалится. Это будет напоминать финансовый кризис, который был с 2008 по 2010 года.

По разным оценкам в следующие пять лет человечество сможет увидеть несколько стран, полностью перешедших на криптовалюты. Шведский финансовый надзорный орган (Finansinspektionen) узаконил быстро растущую отрасль в стране, публично объявив Биткоин в качестве платежного средства. Хотя определенные компании, взаимодействующие с обменами, должны подать заявку на получение лицензии в соответствии с правилами AML / CTF и KYC [2]. В Южной Корее не существует законов, регулирующих использование биткоин, в результате возникло множество связанных стартапов, в том числе Корбит, — безопасный и всеобъемлющий сервис для использования, принятия и покупки биткойнов, который также фокусируется на денежных переводах и трансграничных платежах. Люди также могут купить биткойны во всемирно известных магазинах 7-Eleven. Третьей страной, благосклонной к цифровой валюте, считается Финляндия, которая находится на передовой технологическими инновациями и открытиями. Регулятор Центрального

управления налогов Финляндии (СВТ) классифицировал биткоин как финансовую услугу, освобождая ее от НДС. Несмотря на малочисленное население, в Хельсинки насчитывается около 10 банкоматов по обмену Биткоина. В январе 2016 года был куплен автомобиль класса люкс стоимостью более чем 140 000 евро, с помощью этой валюты [3].[78]

Спустя 2 месяца, в ноябре 2017 года, Биткоин обновила исторический рекорд, достигнув отметки в 9495 долларов США. По мнению аналитиков, стоимость курса возросла из-за растущего интереса к ней как со стороны крупных финансовых компаний Уолл-Стрит, так и средних венчурных компаний. Как считает аналитик IG Group, поскольку страх упустить еще одну торговую сессию стал выше, биткоин испытал невероятную скупку. На данный момент, Биткоин занимают около 50% всего рынка криптовалют, на втором месте держится другая цифровая валюта - Ethereum, с долей 46,6 миллиардов долларов. За год начиная с 2016 года, самая известная пиринговая платежная система подорожала на 700%. Такая статистика влечет за собой ряд факторов, повлиявших на увеличение стоимости Биткоина. Во-первых, многие страны приняли Биткоин, например, Япония и это фьючерсы, которые откроются в Чикаго на Биткоин. Если же затрагивать среднесрочную перспективу, то после 10.000$ следует ожидать некую коррекцию, после чего можно наблюдать увеличение курса до 12.000$ в последующие 3 месяца, возможно, и раньше. Но тем не менее, поскольку растет курс, следовательно, и растут объемы выплат, а значит увеличивается комиссия, что является плохим знаком.

Таким образом, рост криптовалюты и Биткоина происходит как некое вливание в финансовый мейнстрим: люди готовы вкладывать средства в криптовалюту из-за ее популярности. Одни безуспешно верят в обвал криптовалюты, другие делают умение работать с цифровой валютой своим конкурентным преимуществом, невзирая на их фактические недостатки и опасный риск. Биткоин ценится по аналогичным причинам, что и золото: дефицитность, недоверие к Центральным Банкам и общественное соглашение. Крупные финансовые компании уже собираются войти на рынок криптовалют, и следует ожидать, что курс биткоин будет расти.

Использованные источники:

[78] Начиная с августа 2017 года рынок криптовалюты терпел колебания из-за снижения стоимости AltCoins более чем на 10%. Однако, несмотря на все колебания криптовалют, Биткоин остается стойким и имеет тенденции к росту. Одной из потенциальных причин роста цены биткойнов является то, что пока производится форк блокчейна Bitcoin Cash, владельцам биткоинов сбросили «спасательный круг» в виде возможности обналичить биткоины в соотвествие с исходным балансом на их блокчейне. Важным является то, что в сентябре 2017 года власти Китая не только закрыли привлечение инвестиционных средств через ICO, но и прекратили торговлю криптовалютами внутри страны. Как указывают аналитики около 80% всех биткоинов находится на территории Китая. Новость о закрытии бирж торговли биткоином в Китае значительно обрушила его курс. Сработал обычный биржевой механизм, исключительно лишь на негативных ожиданиях спекулянты начали продавать, тем самым формируя и подтверждая эти самые ожидания и вовлекая в распродажу все большее количество участников. При этом, после плохих новостей из Китая, биткоин потерял 25% стоимости, рухнув с 4000$ до 3000$. Но буквально через день объемы продаж увеличились до 3674$ по данным Coinmarketmap. Том Ли, глава отдела исследований компании Fundstrat Global Advisors и по иронии судьбы бывший управляющий директор JPMorgan Chase, предсказал, что биток вырастет до $25 тыс. в течение 5 лет и будет чем-то вроде золота — актива, который не несет по сути никакой особой функции, кроме как тихой гавани для вложения сбережений в беспокойные периоды. В пользу такого прогноза, по мнению Ли, говорит то, что ликвидность монеты увеличивается, равно как и доверие к ней.

1. Бикалова Н.А., Славкина О.Ю. The phenomena of cryptocurrency and its implication on the monetary system. Наука и образование: новое время. 2017. № 3 (20). С. 177-182.
2. “20 преимуществ биткоина”//Русскоязычный информационный сайт о криптовалюте. Сайт Bitcoin.org
3. “История создания биткоина” // Сайт coinfox http://www.coinfox.ru/faq/2691-istoriya-sozdaniya-bitkoina

УДК 338.43

Шевченко Ю. С., кандидат эконом. наук
доцент кафедры финансов
Кубанский Государственный Аграрный Университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Арустамян Г.М.
студент
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
Россия, г. Краснодар

МЕРОПРИЯТИЯ ПО УЛУЧШЕНИЮ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ АО «АРМАВИРСКИЙ ХЛЕБОПРОДУКТ»

В статье подробно изучено финансовое состояние АО «Армавирский хлебопродукт», проведен анализ ликвидности баланса и сделаны подробные выводы об изменении платежеспособности комбината в период нестабильной финансово-экономической ситуации в стране.
Ключевые слова: производственная деятельность, активы, пассивы, капитал, источники финансирования, ликвидность, денежные средства, потребители, спрос, предложение, источники финансирования.

MEASURES TO IMPROVE FINANCIAL CONDITION JSC "ARMAVIRSKIY KHLEBOPRODUKT"

The article examines in detail the financial condition of Armavir Hliboproduct JSC, analyzes the liquidity of the balance sheet and draws detailed conclusions on the solvency of the plant during the unstable financial and economic situation in the country.
Key words: production activity, assets, liabilities, capital, sources of financing, liquidity, cash, consumers, demand, supply, sources of financing.

Устойчивое финансовое состояние положительно влияет на весь производственный процесс, эффективность основной деятельности организации и ее конкурентоспособность. Поэтому финансовая деятельность должна быть направлена на обеспечение планомерного поступления и

расходования денежных ресурсов, выполнение расчетной дисциплины, достижение рациональных пропорций собственного и заемного капитала и наиболее эффективное его использование.

АО «Армавирский хлебопродукт» одно из стабильно функционирующих организаций Краснодарского края. В настоящее время – это многопрофильная, постоянно осваивающая новые для себя виды деятельности финансово-устойчивая организация. Комбинат осуществляет работу с зерновыми культурами в строгом соответствии с Международными стандартами качества, является активным участником краевой программы – «Качество Кубани».

Организация оснащена всем необходимым оборудованием и механизмами для обеспечения непрерывного процесса приемки, подработки и передачи зерна на хранение. В период массовой уборки урожая хлебокомбинат принимает до 7 тыс. тонн зерна в сутки. Общая емкость зернохранилищ составляет 150 тыс. тонн и все они в течение последних 6 лет заполняются на 100 процентов. Отгрузка зерна осуществляется одновременно с нескольких отгрузочных точек как железнодорожным, так и автомобильным транспортом.

Помимо зернового хозяйства, организация располагает и мельничным хозяйством, которое позволяет ежедневно поставлять покупателям муку высшего и первого сорта. Пшеничная мука, изготовленная АО «Армавирский хлебопродукт», обладает хорошими хлебопекарными достоинствами и пользуется популярностью у потребителей. Состав и структура источников формирования имущества организации представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Состав и структура источников формирования имущества АО «Армавирский хлебопродукт»

Источник	2014 г.		2015 г.		2016 г.		Темп роста, в % , раз
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
Собственные средства- всего	215455	26,49	227989	35,45	257324	36,15	119,43
В том числе: - уставный капитал	1274	0,16	1274	0,20	1274	0,18	100,00
-добавочный капитал	59730	7,34	59730	9,29	59730	8,39	100,00
-резервный капитал	14	0	14	0	64	0,01	4 раза
-нераспределенная прибыль	154437	18,99	169378	26,34	196256	27,57	125,13
Заемные и привлеченные средства – всего	597803	73,51	415081	64,55	454506	63,85	76,03
В том числе: Долгосрочные обязательства – всего	145704	17,92	93807	14,59	1132	0,16	0,78

Продолжение таблицы 1 – Состав и структура источников формирования имущества АО «Армавирский хлебопродукт»

Из них: -заемные средства	20000	2,46	4907	0,76	-	-	-

-отложенные налоговые обязательства	1085	0,13	1104	0,17	1132	0,16	104,33
- резервы под усл. обязательства	36824	4,53	-	-	-	-	-
- прочие обязательства	87795	10,80	87796	13,65	-	-	-
Краткосрочные обязательства- всего	452099	55,59	321274	49,96	453374	63,69	100,28
Из них: -заемные средства	30012	3,69	40000	6,22	40000	5,61	133,28
-кредиторская задолженность	393787	48,42	281274	43,74	413374	57,07	104,97
- резервы п.р.	28300	3,48	-	-	-	-	-
Источники формирования имущества, всего	813258	100,00	643070	100,00	711830	100,00	87,53

Анализируя представленные данные, отметим, что собственные средства комбината за исследуемый период времени увеличились на 41869 тыс. руб., это связано с тем, что темп роста нераспределенной прибыли составил 25,13 %. Увеличение собственных средств – положительная тенденция, свидетельствующая о расширении спектра возможностей организации, увеличении производственных мощностей и развитии всего производства в целом, комбинат располагает необходимыми ресурсами для ведения эффективной производственной деятельности.

Количество заемных и привлеченных средств АО «Армавирский хлебопродукт» в 2016 г. уменьшилось на 143297 тыс. руб. по отношению к 2014 году – это положительная тенденция, свидетельствующая о снижении зависимости организации от внешних источников финансирования и наращении собственного капитала.

Величина краткосрочных обязательств превышает долгосрочные, так как краткосрочные кредиты для бизнеса гораздо более распространены. За исследуемый период времени величина краткосрочных обязательств увеличилась на 1275 тыс. руб., это связано с тем, что в 2014г. у организации имелись резервы предстоящих расходов в размере 28300 тыс. руб., в 2015 и 2016 гг. комбинат не располагал такого рода обязательствами. Краткосрочные кредиты в 2016 году увеличились на 19587 тыс. руб. по сравнению с 2014 годом, темп роста кредиторской задолженности составил 4,97% , что свидетельствует о повышении зависимости организации от внешних источников финансирования; это может пагубно отразиться на функционировании предприятия в будущем, так как высокий уровень краткосрочных обязательств может привести к нехватке текущих активов для погашения срочных обязательств, снижению производительности труда и платежеспособности организации, что может препятствовать ведению эффективной производственной деятельности.

Для того, чтобы оценить финансовое состояние организации, необходимо провести оценку ликвидности баланса в динамике за 3 года (таблица 2) [1].

Таблица 2 – Ликвидность баланса АО «Армавирский хлебопродукт»

Актив	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Пассив	2014 г.	2015 г.	2016 г.
А1- наиболее ликвидные активы	242547	322732	138207	П1- наиболее срочные обязательства	393787	281274	413374
А2- быстро реализуемые активы	40483	30609	39713	П2- краткосрочные пассивы	813256	643069	453374
А3- медленно реализуемые	384980	163502	381391	П3- долгосрочные пассивы	145704	93807	1132
А4- трудно реализуемые	145248	126125	152520	П4- постоянные пассивы	215455	227989	257324
Баланс	813258	643968	711831	Баланс	1174415	964865	711830

Для проведения анализа ликвидности баланса необходимо сопоставить между собой перегруппированные статьи актива и пассива баланса. Оценивая платежеспособность хлебокомбината, необходимо отметить, что:

1) $А1 \leq П1$, следовательно, организация не может погасить наиболее срочные обязательства с помощью абсолютно и наиболее ликвидных активов.

2) $А2 \leq П2$, значит организация не способна рассчитываться по краткосрочным обязательствам перед кредиторами быстро реализуемыми активами.

3) $А3 \geq П3$, комбинат может погасить долгосрочные займы с помощью медленно реализуемых активов.

4) $А4 \leq П4$, значит организация платежеспособна, имеет собственные оборотные средства.

Анализ ликвидности показал, что баланс организации не абсолютно ликвиден, наблюдается нехватка текущих активов для покрытия срочных обязательств.

Главной проблемой АО «Армавирский хлебопродукт» на сегодняшний день является отсутствие правильной организации маркетинга, что, в первую очередь, отражается на производимой продукции и уровне потребительского спроса.Особенности системы управления комбината на современном этапе тесно связаны с изменением стратегических ориентиров деятельности. Эффективный маркетинг влияет на все финансовые показатели организации и ее производственный потенциал, процесс принятия решений составляет один из центральных пунктов управленческой деятельности. Рациональное решение проблем возможно тогда, когда руководители следуют общепринятым методам работы в этой области. К ним относят прежде всего научный метод, суть которого состоит, во- первых, в том, что путем наблюдения, сбора и анализа информации формулируется гипотеза о самой проблеме и возможных подходах

к ее решению. Во-вторых, научный метод дает системную ориентацию, т. е. выявляет взаимосвязи данной проблемы с внешним окружением и внутренними переменными самой организации. В-третьих, научный метод пользуется математическим моделированием.

Основными «слабыми» местами в финансовом положении организациявляются:

– низкая рентабельность продаж (или высокий уровень расходов),

–нехватка текущих активов для покрытия срочных обязательств.

Для улучшения финансового состояния организации необходимо провести следующие мероприятия.

Увеличить прибыль от реализации. В этой связи комбинату необходимо наращивать объемы производства и реализации за счет привлечения новых клиентов, предоставления системы скидок и расширения рынка сбыта.

Благодаря оптимальному управлению денежными средствами, дебиторской задолженностью и материальными запасами организации, можно максимизировать норму прибыли и ликвидность, минимизировать коммерческий риск. Сумма, которая инвестируется в каждую из позиций оборотных активов может ежедневно изменяться и поэтому для обеспечения наиболее продуктивного использования денежных средств необходим ее тщательный контроль. Цель экономической деятельности предприятия требует максимального ускорения оборачиваемости оборотных средств.

От удельного веса материальных затрат в себестоимости продукции зависит размер получаемой прибыли, и для того, чтобы увеличить данный показатель, необходимо снизить затраты на приобретаемые сырье и материалы. Удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции рассчитывается по следующей формуле: [6]

$$У_{мз} = \frac{МЗ}{S}$$

где МЗ – материальные затраты

S – себестоимость проданных товаров

В 2016 году данный показатель равен 0,696 тыс. руб., в 2015 г.- 0,369 тыс. руб., в 2014 г.- 0,314 тыс. руб., что свидетельствует о повышении уровня использования материально-технических ресурсов организации. Для того, чтобы не допустить перерасход материальных ресурсов на производство продукции, необходимо определить оптимальную потребность в них (нормировать использование сырья), которая должна отразиться в плане развития организации на прогнозный период. Этот показатель рассчитывается с учетом динамики платежеспособности комбината, анализа экономического развития страны и с учетом сформированного портфеля заказов.

На все используемое в процессе производства сырье, материалы и комплектующие изделия должны быть разработаны грамотные, качественные и обоснованные нормы расхода. В АО «Армавирский хлебопродукт» должен производиться постоянный анализ эффективности использования материалов, фактические показатели использования материальных ресурсов должны сопоставляться с плановыми анализом причин отклонений. Кроме этого, в

организациях должна быть разработана долгосрочная программа по снижению затрат материальных ресурсов, включающая в себя организационно-технические мероприятия по совершенствованию техники и применяемых технологий, повышению точности и достоверности применяемых норм и нормативов.

Для увеличения эффективности использования материально-технических ресурсов АО «Армавирский хлебопродукт» необходимо уделить внимание вопросам ресурсосбережения: внедрение нормативов и ресурсосберегающих технологий, установка электросчетчиков на всех производственных цехах, изучение и внедрение передового опыта в осуществлении режима экономии.

Список использованной литературы

1. Алексеева Н.А. Обоснование показателей ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости организации на основе анализа денежных потоков// Перспективы науки. №16. 2015

2. Грищенко О.В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2013. Пожидаева, Т.А.

4. Стрельников Е.В. Экономическое значение риска ликвидности и его влияние на положение хозяйствующего субъекта// Современные проблемы науки и образования. №5. 2014

5. Тимофеева, Т.В. Анализ денежных потоков предприятия: учеб. пособие/3 - е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М., 2016.

6. Швецова Н.К. Проблемы учетно-аналитического обеспечения управления финансовой устойчивостью организации // Инновационное развитие экономики. - №3 (15). 2015

7. Шевченко Ю.С. Оценка финансового состояния и инвестиционного потенциала ЗАО «Кубань» Кореновского района /Ю. С. Шевченко, А. А. Канюка - Сборник статей международной научно-практической конференции «Материалы и методы инновационных исследований и разработок»: в 3 частях - 2016 - С. 93-98.

УДК 330.322.21

Зайнуллина Л.А., Сайпушева Е.О., студенты
Уфимского филиала Финуниверситета
при Правительстве РФ
г. Уфа, Российская Федерация
Научный руководитель: к.э.н., доцент
Шеина А.Ю.

МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНВЕСТОРОВ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: *В представленной статье рассмотрены основные меры государственной поддержки инвесторов в Республике Башкортостан. Представлена динамика инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования .*

Ключевые слова: *Инвестиции, инвестиционные процессы, меры поддержки инвесторов, инвестиционный фонд, государственно-частное партнерство.*

Abstract*: The presented article considers the main measures of state support of investors in the Republic of Bashkortostan. The dynamics of investments in fixed assets is presented at the expense of all sources of financing.*

Key words: *Investment, investment processes, measures to support investors, investment fund, public-private partnership.*

Глубокие изменения, происходящие в экономике России в ходе реформ, поставили регионы Федерации перед необходимостью адаптации к рыночным условиям. В связи с этим возникает необходимость разработки и внедрения новых методов, механизмов и инструментов привлечения инвестиций. Все они должны быть ориентированы на обеспечение стабильного экономического положения, повышение конкурентоспособности регионов в целях комплексного социально-экономического развития страны.

Региональные органы государственной власти, осуществляя привлечение инвесторов в регион, раскрывают его инвестиционные возможности и потенциал. В то же время успешность и эффективность привлечения инвесторов напрямую зависит от предоставления инвестору государственной поддержки.

В настоящее время в Республике Башкортостан проводится целенаправленная работа по формированию и развитию инфраструктуры поддержки инвестиционных процессов.

Со стороны Правительства Республики Башкортостан осуществляются следующие меры государственной поддержки инвесторов [4]:

- налоговые льготы на срок до 10 лет в зависимости от объема инвестиций в форме установления пониженной налоговой ставки по налогу на прибыль (15.5%) и освобождение от налога на имущество организаций ;

- предоставление инвестиционного налогового кредита, изменение сроков уплаты налогов;

- меры поддержки инвесторов на территории опережающего социально-экономического развития. В перечень монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации входят шесть моногородов Республики Башкортостан:

• к первой категории отнесены города Белебей и Кумертау;

• ко второй категории отнесены города Нефтекамск и Белорецк;

• к третьей категории отнесены города Учалы и Благовещенск.

- меры поддержки, оказываемые некоммерческой организацией «Фонд развития моногородов». В частности, реализуется приоритетная программа «Комплексное развитие моногородов», в рамках которой будет повышаться качество среды моногородов.

Меры государственной поддержки предоставляются инвесторам, осуществляющим инвестиционную деятельность в форме капитальных вложений на территории Республики Башкортостан, при выполнении следующих условий:

- осуществление инвестиций в соответствии с перспективными направлениями инвестиционной деятельности Республики Башкортостан;

- соответствие инвестиционного проекта требованиям, устанавливаемым правительством Республики Башкортостан к приоритетным инвестиционным проектам;

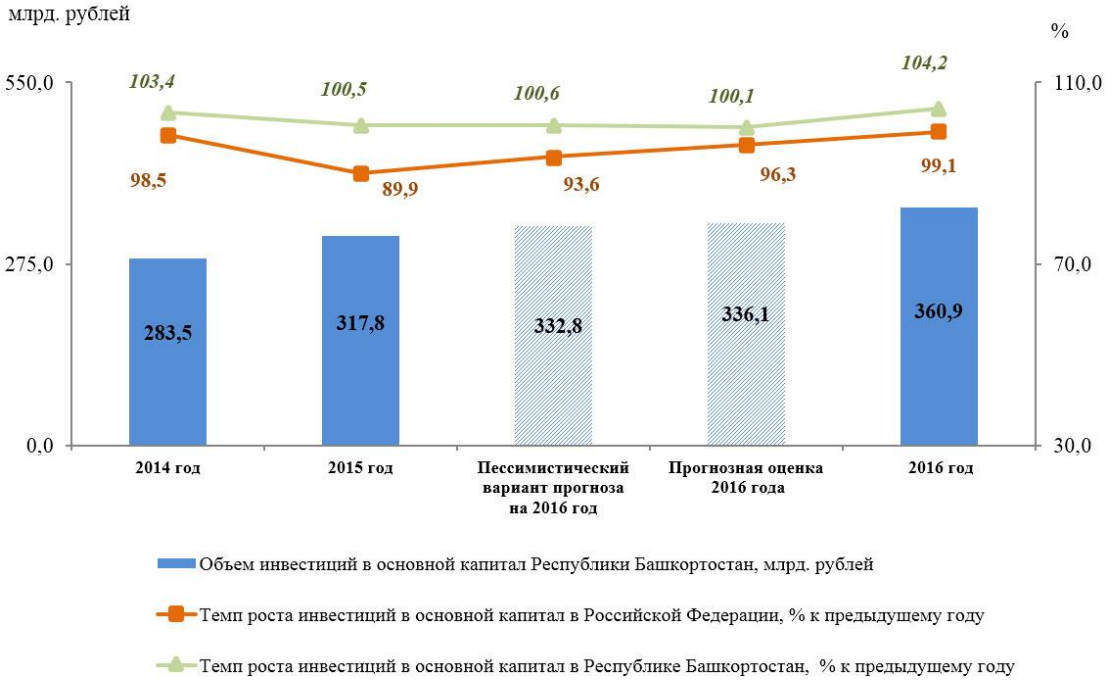
- включение приоритетного инвестиционного проекта по результатам отбора в Перечень приоритетных инвестиционных проектов Республики Башкортостан [2].

Инвестиционный фонд Республики Башкортостан - часть средств бюджета Республики Башкортостан, подлежащая использованию в целях реализации на территории Республики Башкортостан инвестиционных проектов, осуществляемых на принципах государственно-частного партнерства .

Целями участия Республики Башкортостан в проектах государственно-частного партнерства являются развитие общественной инфраструктуры для обеспечения экономического роста, привлечение инвестиций в экономику Республики Башкортостан и повышение качества товаров, работ, услуг, организация обеспечения которыми потребителей относится к вопросам ведения органов государственной власти Республики Башкортостан.

Так, В 2016 году объем инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования составил 360,9 млрд. рублей, или 104,2% к уровню 2015 года, при прогнозном значении в 332,8 млрд. рублей, или 100,6% [4].

Динамика инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования за 2014-2016 годы



По данному показателю среди субъектов Российской Федерации республика занимает 9-е место (2,5% объема инвестиций, освоенных в России) и 2-е место среди регионов Приволжского федерального округа (15,0% объема инвестиций, освоенных в округе).

Объем инвестиций в основной капитал на душу населения за 2016 год составил по республике 88,7 тыс. рублей. По данному показателю Республика Башкортостан заняла 28-е место среди субъектов Российской Федерации и 3-е место среди регионов Приволжского федерального округа, улучшив позиции предыдущих лет (в 2015 году – 34-е место в Российской Федерации, 5-е место в Приволжском федеральном округе, в 2014 году – 40-е и 6-е места соответственно) [4].

Башкортостан входит в десятку лидеров среди субъектов Российской Федерации по объему инвестиций [5]. В регионе созданы комфортные условия для ведения бизнеса. Проведена масштабная работа по улучшению инвестиционного климата в части совершенствования регионального законодательства в этой сфере, а также обеспечения высокого уровня «сервиса» для инвесторов. Наряду с традиционными мерами финансовой поддержки в Башкортостане действуют особые льготы. Инвесторам предоставляются земельные участки в аренду без проведения торгов, а также возмещаются затраты на строительство инфраструктуры. Создан Залоговый фонд, в рамках которого предоставляется имущественное обеспечение при получении инвестиционных кредитов.

Именно инвестиционные ресурсы призваны обеспечить динамичное развитие экономики Республики Башкортостан в условиях дефицита бюджетных средств.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон от 25 февраля 1999 г. N 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» (с изменениями и дополнениями).
2. Постановление Правительства РБ от 14.07.2016 N 287 "Об утверждении государственной программы "Экономическое и инвестиционное развитие Республики Башкортостан"
3. Аристархова М.К. Совершенствование налогового администрирования на примере Республики Башкортостан / М.К. Аристархова, А.Ю. Шеина // Аудит, 2017 – №7-8 – С. 30-36.
4. Официальный сайт Министерства экономического развития Башкортостан [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://economy.bashkortostan.ru/
5. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России: тенденции по итогам 2016 года. Исследование «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ra-national.ru/

УДК 93

Иванченко А.Е.,
студент, 5 курс
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт строительства, архитектуры и искусства,
Россия, Магнитогорск.
Игнатова Т.А., студент, 4 курс
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт строительства, архитектуры и искусства
Россия, г. Магнитогорск
Чистякова Н.С., студент, 1 курс магистратуры
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт Энергетики и Автоматизированныхсистем
Россия, г. Магнитогорск

МЕСТО ПРАЗДНИКОВ В ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: В этой статье мы рассмотрим роль праздников и их влияния на жизнь человека, их типы, механизмы и причины возникновения.

Ключевые слова: праздник, общество.

PLACE OF HOLIDAYS IN HUMAN LIFE

Annotation: In this article we will consider the role of holidays and their impact on human life, their types, mechanisms and causes.

Key words: holiday, society.

Начать стоит с того, а что же такое праздник? Праздник – день, противопоставленный буднему, день посвященный отдыху, что в принципе видно и из названия(день, посвященный праздности, отсутствию работы).

Праздники с древних времен являются неотъемлемой частью жизни людей. Они воспринимаются как нечто естественное, само собой разумеющееся. Они настолько привычны, что даже немного странным кажется вопрос – Зачем же они нужны? Тем не менее, мы рассмотрим этот вопрос в числе прочих.

Любому живому существу для комфортного существования требуется постоянство внутренней среды. В человеческой психологии это проявляется в качестве стремления к балансу между общением и уединением, рабочей деятельностью и отдыхом, положительными и отрицательными эмоциями. Но так получается что отрицательных эмоций все равно выходит больше. И поэтому человек искусственно увеличил количество положительных эмоций, придумав праздники. Помимо этой, развлекательной, функции, праздники служат для объединения людей, принадлежащих к той или иной группе, их сплочения, что было необходимостью и играло большую роль в те времена, когда праздник зарождался как явление.

Праздники бывают нескольких типов:

- Внутрисемейные – день рождения, свадьба
- Религиозные – Рождество, Пасха
- Профессиональные – день строителя, учителя, полицейского и т.д.
- Государственные – День Народного Единства
- Спортивные – праздники, посвященные тому или иному виду спора
- Локальные – День города и прочие праздники, характерные исключительно для определенного населенного пункта

Так или иначе, независимо от типа, праздники характеризуются некоторыми общими чертами, характерных большей их части и отличающими их от обычных серых будней :

- Свободное время
- Отсутствие трудовой деятельности
- Веселье
- Определенный ритуал – застолье, танец
- Распространенность на большие массы людей

Людям порой бывает достаточно трудно понять традиции и обычаи других народов и культур, а значит и их праздники. Однако у различных народов мира встречаются действительно необычные и интересные празднования. Вот некоторые из них:

- Апхелио. Празднуется в Шотландии ежегодно, в последний вторник января. Посвящен скандинавской культуре, оказавшей сильное влияние на шотландцев. Праздник сопровождается танцами, играми, пиром на площади – и все это в аутентичных нарядах, соответствующим тому времени.

Кульминацией празднества является сжигание Деревянной ладьи как дань уважения завоевателям древности.

Рис.1 Апхелио

- Фестиваль котов. Празднуется в Бельгии, в каждые три года во второе воскресенье мая. Включает в себя шествие людей в разнообразных костюмах котов. Также огромное количество танцоров, музыкантов и актеров рассказывают и показывают в различных сценках историю взаимоотношения людей и кошек.

Рис.2 Фестиваль Котов

- День Мертвых. Празднуется в Мексике, 1 и 2 Ноября ежегодно.

Праздник уходит корнями в языческие верования и традиции коренного населения. Несмотря на календарное и внешнее соседство с Хэллоуином, День Мертвых по духу совсем другой праздник.

Мексиканцы рассматривают его как возможность вспомнить умерших родственников и почтить их память, и заодно посмеяться над смертью. Но самая примечательная часть - парад мертвецов в костюмах различных скелетов и нечисти.

Рис.3 День Мертвых

Подводя итог - праздники являются проявлением традиций, отражая характерные черты и особенности социума. Особенности праздников иллюстрируют системы ценностей, свойственные тому или иному обществу. Можно сказать что праздники являются своеобразным «Лицом культуры» цивилизации.

Список использованных источников :

1. Жигульский К. Праздник и культура. Праздники старые и новые. Размышления социолога. М., 1985.

2. Воловикова М.И. Психология и праздник. Праздник в жизни человека

3.Мазаев А. И. Праздник как социально-художественное явление

4.Генон Р. О смысле карнавальных праздников // Вопросы философии

УДК 330(075)

Кагарманова А.И.
старший преподаватель кафедры экономической теории и анализа
Стерлитамакский филиал Башкирский государственный университет
Россия, г.Стерлитамак

МЕТОДИКА АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В статье проведен сравнительный анализ методик оценки ликвидности и платежеспособности предприятия, определены их существенные особенности. Составлена и подробно раскрыта комбинированная методика.*
Ключевые слова: *ликвидность предприятия, платежеспособность, ликвидность бухгалтерского баланса.*
Annotation: *the article provides a comparative analysis of methods for assessing the liquidity and solvency of the enterprise, their essential features are determined. A combined methodology was compiled and detailed.*
Key words: *liquidity of the enterprise, solvency, liquidity of the balance sheet.*

В современных условиях повышается значение анализа ликвидности и платежеспособности предприятия в связи с возрастанием необходимости своевременно и в полном объеме погашать свои обязательства. Несмотря на значительное количество работ по оценке ликвидности и платежеспособности, приведенных в экономической литературе, отсутствует единый подход к методике их анализа.

Изучив методики анализа ликвидности и платежеспособности таких авторов, как Савицкая Г.В., Пласкова Н.С., Турманидзе Т.У.было выявлено, что они обладают как общими чертами, так и отличиями.

Сходством методик является единая информационная база для проведения оценки (основным источником информации является бухгалтерский баланс) и основные этапы анализа (все авторы выделяют анализ ликвидности бухгалтерского баланса, расчет относительных коэффициентов ликвидности и платежеспособности).

Различия методик в следующем: система показателей, используемых в оценке; методика их расчета, нормативный уровень.

Наиболее полную характеристику текущего уровня ликвидности и платежеспособности предприятия позволит получить комбинированная методика, которая составлена путем обобщения рассмотренных работ.

Анализ ликвидности и платежеспособности предприятия выполняется в следующей последовательности:

1)анализ ликвидности бухгалтерского баланса;

2)расчет относительных коэффициентов ликвидности;

3) расчет относительных коэффициентов платежеспособности.

Рассмотри каждый этап подробно. Содержание анализа ликвидности бухгалтерского баланса заключается в сопоставлении средств по активу, сгруппированных по степени ликвидности с обязательствами по пассиву, сгруппированными по степени срочности их оплаты. Группировка активов и пассивов предприятия представлена в таблице 1.

Таблица 1

Группировка активов и пассивов для анализа ликвидности бухгалтерского баланса

Группа	Название	Состав
Группировка активов по степени ликвидности (от наиболее ликвидных к наименее)		
$А_1$	Наиболее ликвидные активы	Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения
$А_2$	Быстро реализуемые активы	Дебиторская задолженность и прочие оборотные активы
$А_3$	Медленно реализуемые активы	Запасы и НДС
$А_4$	Труднореализуемые активы	Внеоборотные активы
Группировка пассивов по степени срочности их оплаты (от наиболее срочных к наименее)		
$П_1$	Наиболее срочные обязательства	Кредиторская задолженность и прочие краткосрочные обязательства
$П_2$	Краткосрочные пассивы	Краткосрочные кредиты и займы
$П_3$	Долгосрочные пассивы	Долгосрочные обязательства
$П_4$	Постоянные пассивы	Собственный капитал

Баланс считается ликвидным, если $А_1 \geq П_1$, $А_2 \geq П_2$, $А_3 \geq П_3$, $А_4 \leq П_4$. Невыполнение какого-либо из неравенств свидетельствует о том, что бухгалтерский баланс не является абсолютно ликвидным.

Вторым этапом является расчет относительных коэффициентов ликвидности. Все авторы в своих работах выделяют коэффициент текущей, абсолютной и критической ликвидности, расчет и характеристика показателей представлена в таблице 2.

Таблица 2

Относительные коэффициенты ликвидности

Название	Расчет и нормативный уровень	Характеристика
Коэффициент текущей ликвидности ($К_{тл}$)	$\frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Краткосрочные пассивы}} \geq 2$	Показывает степень покрытия краткосрочных обязательств (КО) оборотными активами.

Продолжение таблицы 2

Относительные коэффициенты ликвидности

Коэффициент абсолютной ликвидности ($К_{ал}$)	$К_{ал} = \frac{ДС+КФВ}{КО} \geq 0,25$ ДС- денежные средства; КФВ - краткосрочные финансовые вложение	Характеризует степень покрытия краткосрочных обязательств наиболее ликвидными активами.
Коэффициент критической ликвидности ($К_{кл}$)	$К_{ал} = \frac{ДС+КФВ+ДЗ}{КО} \geq 0,8$ ДЗ- дебиторская задолженность.	Характеризует степень покрытия краткосрочных обязательств наиболее ликвидными активами и ближайшими поступлениями.

Третьим этапом является расчет относительных коэффициентов платежеспособности. В ходе анализа изучается текущая и перспективная платежеспособность. Определение текущей платежеспособности происходит по данным бухгалтерского баланса. При этом сопоставляют сумму платежных средств и сумму срочных обязательств. О неплатежеспособности предприятия могут свидетельствовать:

- отсутствие денежных средств;
- наличие просроченной задолженности по кредитам и займам;
- наличие задолженности финансовым органам;
- нарушение сроков выплаты заработной платы и др.

Для оценки уровня платежеспособности сумму платежных средств сравнивают с краткосрочными обязательствами. К платежным средствам относят:

- денежные средства;
- краткосрочные финансовые вложения;
- дебиторская задолженность.

Уровень платежеспособности (УП) определяется как разница между суммой платежных средств (СПС) и величиной краткосрочных обязательств (КО):

$$УП = СПС - КО$$

К относительным коэффициентам платежеспособности относятся:

Коэффициент текущей платежеспособности ($К_{тп}$) - показывает степень покрытия кредиторской задолженности платежными средствами.

$$К_{тп} = \frac{СПС}{КЗ}$$ нормативное значение =1

Коэффициент текущей платежной готовности ($К_{тпг}$) показывает возможность своевременного погашения кредиторской задолженности (КЗ). При этом исходят из того, что кредиторскую задолженность в первую очередь должна покрыть дебиторская (ДЗ), а в недостающей части – денежные средства.

Данный коэффициент рассчитывается только в том случае, если кредиторская задолженность превышает дебиторскую.

$$К_{тпг} = \frac{ДС}{КЗ - ДЗ}$$

Наряду с текущей платежеспособностью изучается и перспективная платежеспособность. Для этого рассчитывается коэффициент чистой выручки, который характеризует долю свободных денежных средств в поступившей выручке. Эти свободные денежные средства организация может использовать для погашения внешних обязательств или инвестировать в основной капитал.

$$К_{чв} = \frac{ЧП + Аотч}{Выр}, \text{ где}$$

ЧП - чистая прибыль отчетного периода;

Выр – выручка от реализации продукции;

А отч – амортизационные отчисления

Таким образом, существует множество подходов к анализу ликвидности и платежеспособности предприятия, разработанных разными авторами. В данной статье представлена комбинированная методика, которая включает три этапа, а именно: расчет и анализ ликвидности бухгалтерского баланса, расчет коэффициентов ликвидности и расчет показателей платежеспособности предприятия. Результаты анализа служат основой для принятия управленческих решений, направленных на повышение уровня ликвидности и платежеспособности.

Использованные источники:

1. Пласкова Н.С. Экономический анализ; учебник - 3-е изд, перераб и доп - М; Эксмо, 2015 – С. 810

2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. 5-е изд., перераб. и доп. –М.: ИНФА-М, 2015 – 610 с.

3. Турманидзе Т.У. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий. – Москва: - Экономика, 2014 – 321 с.

УДК 332.1

Глотова А.С.,
кандидат экономических наук, доцент
Доцент кафедры «Экономики и моделирования производственных процессов»
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород
Реммельг К.А.
студентка
5 курс, Институт экономики
Россия, г. Белгород

МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ РИСКОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Аннотация: *в литературе отечественных исследователей и ученых представлено множество методик, с помощью которых производится оценка возможных рисков экономической безопасности региона. Структура данных методик разнится, так как каждая включает в себя различные группы показателей (индикаторы) и их пороговые значения.*

Ключевые слова: *экономическая безопасность региона, объекты экономической безопасности региона, внутренние риски, внешние риски, методика оценки рисков экономической безопасности.*

Abstract: *in the literature of local researchers and scientists are a lot of methods by which the evaluation of possible risks to the economic security of the region. The structure of these methods varies, as each involves different groups of criteria (indicators) and their threshold values.*

Key words: *economic security of the region, objects of economic safety of region, internal risks, external risks, methods of risk assessment of economic security.*

Сегодня под экономической безопасностью региона понимается ресурсная возможность, а также способность экономики того или иного региона позитивно воздействовать на уровень благосостояния населения, оказывать противодействие возникающим внутренним и внешним угрозам, эффективно разрешать последствия данных угроз, а также обеспечивать политическую и социально-экономическую стабильность в регионе.

Нет такого региона, который бы не столкнулся с проблемой возникновения острых и сложных проблем.

Стоит отметить, что под рисками экономической безопасности региона понимается совокупность тех или иных условий, которые препятствуют удовлетворению региональных потребностей или создают опасность сокращения производственного потенциала хозяйствующих субъектов.

Для обеспечения высокого уровня региональной экономической безопасности от неблагоприятных явлений и факторов необходимо установить многообразие рисков, которые представляют опасность для полноценного развития экономического субъекта и его населения.

Для выявления рисковых явлений, оказывающих негативное влияние на экономическую безопасность региона, следует проводиться своевременную оценку рисков. В таком случае, посредством оценивания рисков будет проведено количественное сравнение степени опасности, а также принятых решений, которые были направлены на определенную систему мероприятий, формирующих благоприятный уровень экономической безопасности в регионе.

Оценка рисков экономической безопасности имеет огромное значение в управлении регионом. На сегодняшний день для оценивания рисковых ситуаций экономической безопасности отечественными учеными предложены методики различного рода. К таким методикам можно отнести следующие:

1. С. Глазьев в своей методике приводит макроэкономические показатели и предлагает их сравнивать с пороговыми оценками.

Таблица 1

Показатели экономической безопасности по методике С.Ю. Глазьева

Показатели	Величина пороговых значений
Объем валового ВВП в целом от среднего по «семерке», %	75
Объем валового ВВП на душу населения от среднего по «семерке», %	50
Объем валового ВВП на душу населения от среднемирового, %	10
Инвестиции, % к ВВП	25
Расходы на НИОКР, % к ВВП	2
Уровень инфляции, %	120
Уровень монетизации, (М2) на конец года, в % к ВВП	50
Дефицит федерального бюджет, в % к ВВП	5
Государственный внутренний и внешний долг, на конец года в % к ВВП	45
Доля внешних заимствований в покрытии дефицита бюджета, в %	30
Текущая потребность в обслуживании и погашения внутреннего долга в % к налоговым поступлениям бюджета	25
Доля продовольствия, поступившего по импорту в общем объеме продовольственных ресурсов, в %	30
Доля машиностроения во всем промышленном производстве, в %	20
Доля новых видов продукции в объеме выпускаемой продукции машиностроения, в %	6
Доля в промышленном производстве обрабатывающей промышленности, в %	70
Доля населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума, в % ко всему населению	7
Соотношение доходов 10% наиболее обеспеченного и 10% наименее обеспеченного населения, в разах	8
Уровень безработицы, в %	7
Уровень преступности, количество притуплений на 100 тысяч населения	5000
Продолжительность жизни населения, лет	70

Стоит отметить, что макроэкономический метод Глазьева С. имеет недостаток. В своей методике Глазьев не учитывает региональную специфику состояния и развития территорий (географические и климатический условия, природный и ресурсный потенциал, трудовой потенциал и т.п.).

2. Метод ранжирования территорий по уровню рисков (угроз) на основе метода экспертной оценки – данная методика принадлежит Н. В. Дюженковой [1]. Дюженкова в своем методе выделяет три способа оценки состояния территориальной экономической безопасности. Следует отметить, что метод рейтинговой оценки характеризуется расчетами интегрального индекса с помощью системы показателей, описывающих отдельные составные части преобразования регионального трудового рынка. К таким элементам реструктуризации рынка относятся такие составляющие как: социальная; демографическая; производственная; финансовая; научно-техническая и экологическая.

3. Сальников В. в своей методике высказывается о том, что необходимо проводить анализ региональной экономической безопасности, используя следующую систему показателей [4]: усредненная величина заработной платы; зарегистрированное число безработных граждан; число выявленных экономических преступлений; показатели прожиточного минимума; отношение усредненного уровня заработка к прожиточному минимуму трудоспособного населения; потребность в рабочей силе; дебиторская и кредиторская задолженность предприятий и организаций.

В том случае если значения указанных выше показателей будут находиться на предельно допустимом уровне, то стоит говорить о том, что существует вероятность роста рисковых явлений, оказывающих влияние на экономической безопасности региона. Если тот или иной показатель выходит за рамки предельно допустимого значения, то это значит, что показатель перешел в зону социальных конфликтов и нестабильности. Данная ситуация относит регион к числу депрессивных.

Наиболее целесообразной методикой оценки рисков экономической безопасности является количественная оценка риска. Данная оценка производится по следующей формуле [3, с. 84]:

$$R = \sum P_i * U_i , \quad (1)$$

где P_i – вероятность неблагоприятного события, U_i – ожидаемый ущерб от этого события, при этом учитывается, что может быть несколько (i) возможных неблагоприятных событий с разными ущербами и вероятностями.

Стоит отметить, что в разрезе данного метода при определении возможного ущерба необходимо определить, что входит в понятия прямого и косвенного ущербов.

Прямым ущербом являются убытки всех структур региональной экономики, которые оказались в зоне воздействия неблагоприятного события.

Косвенный ущерб включает потери, понесенные вне зоны прямого воздействия события.

Необходимым условием для проведения оценки рисков экономической безопасности региона является, в первую очередь, достоверная оценка состояния социально-экономической системы той или иной территории.

Таким образом, существует ряд методик, по которым специалисты могут оценить экономическую безопасность региона и её основных внутренних и внешних рисков (угроз).

Из всего вышеуказанного, можно с уверенностью сказать о том, что в мире науки на данный момент нет общего мнения о структуре, индикаторов, а также величинах пороговых значений оценки рисков экономической безопасности региона (территорий).

Литература

1. Дюженкова Н.В. Система критериев и показателей для оценки состояния экономической безопасности. – Тамбов, 2001. – 150 с.
2. Сенчагов, В.К. Экономическая безопасность: геополитика, глобализация, самосохранение и развитие [Текст] / В.К Сенчагов. – М.: ЗАО «ФинстатИнформ». 2012 г. – 128 с.
3. Дюжилова, О.М., Вякина И.В. Методология анализа рисков и угроз экономической безопасности региона / О.М. Дюжилова, И.В. Вякина // Вестник ТвГУ. Серия «Экономика и управление». – 2015. – № 1. – С. 84-90.
4. Сальников В. Концепция экономической безопасности регионов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.univermvd.ru/digest/99_04_07_zachbez.htm

УДК 69.003

Дехтярь Е.В. магистр
1 курс, факультет «Судебная строительно-техническая и стоимостная экспертизы объектов недвижимости»
Институт экономики, управления и информационных систем в строительстве и в недвижимости
Россия, г. Москва
Абрамова Д.Е. магистр
1 курс, факультет «Судебная строительно-техническая и стоимостная экспертизы объектов недвижимости»
Институт экономики, управления и информационных систем в строительстве и в недвижимости
Россия, г. Москва

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СУДЕБНОЙ СТРОИТЕЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ И СТОИМОСТНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются общие методики при производстве судебной строительно-технической и стоимостной экспертизы.

Углублено изучен алгоритм той или иной методики. Освещены требования к сохранности объекта недвижимости.

Ключевые слова: судебно строительно-техническая и стоимостная экспертиза объектов недвижимости, метод, методика, эксперт.

Annotation: this article describes the General techniques in forensic construction-technical and cost expertise. Deepened studied the algorithm of a particular method. Highlights the requirements for the preservation of the property.

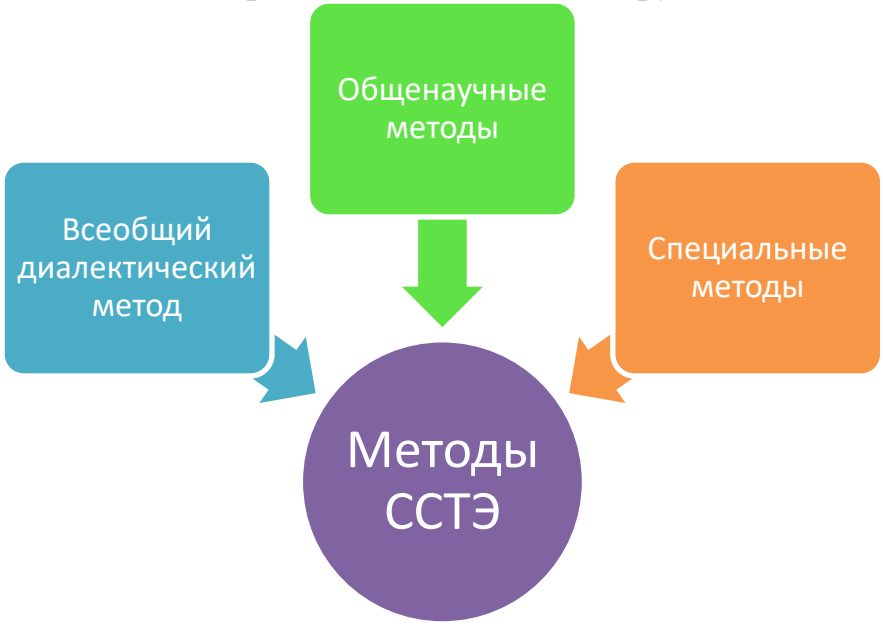
Key words: judicial building-technical and value expertise of real estate objects, method, technique, expert.

Производство ССТЭ (судебной строительно-технической и стоимостной экспертизы объектов недвижимости), есть процесс познания - движение от незнания (неполного знания) о необходимых для доказывания фактах к знанию (более полному знанию).

Начнем с того, что под собой подразумевает так таковой ***метод*** экспертизы экспертного исследования. Это система логических и инструментальных операции используемая для получения данных по вопросу, поставленном перед экспертом. Операции, образующие метод, представляют собой практическое применение знаний закономерностей объективной действительности для получения новых знаний.

В свою очередь ***методика*** экспертизы экспертного исследования – система методов, которые изучают объекты судебной экспертизы для установления фактов, относящихся к предмету судебной экспертизы объектов недвижимости.

В ССТЭ методы разделяются на три подгруппы:



Рассмотрим более детально данные методы.

Общие методы включают в себя такие процессы как: наблюдение, измерение, описание, планирование, эксперимент, моделирование и др.

Специальные методы в сфере ССТЭ-это такие методы, которые ограничены несколькими науками либо отраслями прикладной деятельности. В экспертной практике широкое применение нашли физические, химические и физико-химические методы, предназначенные для познания структуры материала, используемого в строительной индустрии.

Диалектический метод – совокупность традиционных фундаментальных принципов и приемов, признанных наукой, регулирующих всякую познавательную и практическую деятельность.

Помимо вышеперечисленных методов, эксперт-строитель в ходе исследований использует и другие методы. Метод аналогии и метод модельной экстраполяции.

Базой методов ССТЭ являются соответствующие научные методы. На данный момент времени различают методы исследования, которые принимаются при разработке теоретических и экспериментальных проблем в судебной экспертизе и методы применимые при изучении объектов исследования. Такое деление условно, так как методы, применяемые в экспертной деятельности, также несут научный характер.

Результаты разрушений могут наступить под воздействием нескольких причин (множественность причин). Так, к примеру, при производстве ССТЭ по делу о разрушении части здания, повлекшем за собой гибель нескольких рабочих, определено несколько предполагаемых причин происшедшего:

Для исследования образцов-проб разрушенной конструкции используется метод сопутствующих изменений.

Задача эксперта - выявить истинную причину случившегося. Для выявлений причин и служат методы ССТЭ.

Стоит упомянуть, что экспертные методы должны отвечать конституционным принципам законности, не ущемлять права граждан и не

приводить к нарушению прав процессуального права, так как они используются в сфере судопроизводства.

Методы, используемые при исследовании объекта также должны отвечать требованию сохранности объекта. Разрушение объекта допустимо только по согласованию со следователем/судом, назначившим данную экспертизу.

Использованные источники:

1. Бутырин А.Ю. Методики исследования объектов судебной строительно-технической экспертизы.

2. Федеральный закон от 31.05.2001 N 73-ФЗ (ред. от 08.03.2015) "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации

УДК: 351.777.61

Пименов А.Н., кандидат технических наук
заведующий лабораторией систем обращения с отходами
Санкт-Петербургский научно-исследовательский центр
экологической безопасности РАН
Россия, г. Санкт-Петербург.
Рябов Ю.В., кандидат географических наук,
старший научный сотрудник,
Санкт-Петербургский научно-исследовательский центр
экологической безопасности РАН
Россия, г. Санкт-Петербург.

МЕТОДОЛОГИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ СИСТЕМ ОБРАЩЕНИЯ С ОТХОДАМИ НА ТЕРРИТОРИИ ВОДОСБОРНОГО БАССЕЙНА ФИНСКОГО ЗАЛИВА

Аннотация: *Предложена методология оценки систем обращения с отходами на основе выделенных аспектов социального воздействия и выявлены социально-экономические факторы их негативного воздействия на окружающую среду. Исходя из выявленных социально-экономических факторов предложены социально-экономические критерии позволяющие получение интегрального значения оценки и сравнения между собой систем обращения с твёрдыми коммунальными отходами, используемых на территории водосборного бассейна Финского залива.*

Ключевые слова: *твёрдые коммунальные отходы, системы обращения с отходами, социально-экономические факторы, экологическая безопасность, устойчивое развитие.*

METHODOLOGY OF SOCIO-ECONOMIC EVALUATION OF WASTE MANAGEMENT SYSTEMS IN THE TERRITORY OF THE GULF WATER

BASIN OF THE FINNISH GULF

Annotation: *A methodology for assessing waste management systems based on the identified aspects of social impact is proposed, and socio-economic factors of their negative impact on the environment are identified. Proceeding from the revealed socio-economic factors, socio-economic criteria are proposed that allow to obtain an integral value of the assessment and comparison of the solid waste management systems used in the catchment area of the Gulf of Finland.*

Keywords: *munnicipal solid waste, waste manegement systems, socio-economic factors, ecological safety, sustainable development.*

Введение

Одним из наиболее важных аспектов устойчивого развития территории является система обращения с твёрдыми коммунальными отходами (далее — СОО). СОО, построенная в соответствии с основными принципами устойчивого развития способна не только улучшить экологическую обстановку в регионе, но и благотворно влиять на социально-экономические аспекты жизни местного населения. Оценивая СОО, действующую в данном регионе, по выбранным критериям устойчивого развития можно дать заключение о её эффективности и выявить её слабые и сильные стороны. Целью данного исследования является выработка социально-экономических критериев оценки СОО для оценки и сравнения между собой СОО трансграничных регионов, находящихся на территории водосборного бассейна Финского залива (Санкт-Петербург, Ленинградская область, Финляндия, Эстония).

Методология оценки систем обращения с отходами

Процесс оценки систем обращения с отходами можно разделить на несколько ключевых этапов: выбор критериев оценки СОО; оценка систем обращения с отходами по выбранным критериям; получение интегрального значения оценки, учитывающего все оценки по выбранным критериям.

Критерии оценки системы обращения с отходами должны раскрывать её экономическую, социальную и экологическую эффективность (экологические критерии здесь рассматриваться не будут). Критерии могут быть как количественными, так и качественными. Для того, чтобы было удобнее сравнивать системы обращения с отходами в различных регионах, критерии следует нормализовать.

Оценка критериев производится путём присвоения численного значения количественным критериям на основании достоверных сведений или качественной характеристики качественным критериям — на основе экспертного мнения.

Количественные и качественные критерии необходимо интегрировать вместе для получения конечного значения — результата оценки, чтобы иметь возможности сравнения различных систем обращения с отходами между собой. Как отмечает Boer [1], в настоящее время отсутствует методология, позволяющая переводить социальные эффекты от использования той или иной системы управления с отходами в монетизированную форму (как например, экологический ущерб), а значит, некоторые критерии просто невозможно

оценить количественно. Поэтому оценки и количественных, и качественных критериев следует переводить в бальные. Баллы присваиваются по шкале от 0 до 10 для количественных критериев и по шкале от 1 до 10 для количественных. Полученные бальные оценки, в свою очередь, необходимо скорректировать с учётом важности (вклада) того или иного фактора. Это можно сделать путём умножения балла на соответствующий коэффициент — коэффициент важности критерия (весовой коэффициент). В случае, когда критерий разбивается на несколько под-критериев, коэффициенты значимости под-критериев делятся на общее число под-критериев данного критерия. Процесс получения интегральной оценки наглядно иллюстрирует таблица.

Таблица

Определение интегрального значения критериев оценки системы обращения с отходами

Критерий	**Оценка критерия, С**	**Балльная оценка критерия, В (0-10)**	**Коэффициент значимости критерия, I (1-10)**	**Итоговая оценка (B*I)**
K_1	x	5	3	15
K_2	y	3	10	30
…	…	…	…	…
K_n	z	8	1	8
Итого (ΣK_i)				53

Социально-экономические факторы негативного воздействия системы обращения с отходами на окружающую среду

Социальными факторами воздействия системы управления отходами на окружающую среду в широком смысле является этическое поведение системы обращения с отходами в отношение общества [1, 2]. Можно выделить следующие аспекты социального воздействия системы обращения с отходами: социальная приемлемость (приемлемость системы управления отходами местным населением); социальное равенство (равномерное распределение благ и угроз, порождаемых системой обращения с отходами); социальная функция (блага, предоставляемые системой обращения с отходами).

К социальным факторам следует отнести: качество мест (объектов) сбора, переработки и размещения ТКО; отношение местного населения к существующей системе обращения с ТКО.

Экономические факторы отражают способность покрывать системы обращения с отходами окупать себя в долгосрочной перспективе. К экономическим факторам можно отнести: тарифы на услуги утилизации и захоронения ТКО; наличие (и доходность) системы раздельного сбора ТКО; степень переработки ТКО.

Влияние социально-экономических факторов на экологическую безопасность регионов при размещении ТКО

К одному из самых важных социально-экономическим факторов прежде всего следует отнести отношение населения к системе обращения с отходами. Восприятие системы обращения с отходами со стороны населения крайне

важно ввиду того, что готовность людей следовать установленным правилам не только предотвращает нанесения ущерба окружающей среде (например, возникновения несанкционированных свалок или попадания опасных отходов в контейнеры ТКО).

Наличие эффективной системы раздельного сбора ТКО является важным фактором воздействия системы обращения с отходами на ОС. Увеличение доли переработки ТКО снижает негативное воздействие на ОС. В государствах Евросоюза (в том числе в Финляндии и Эстониии) выполняется долгосрочная программа по снижению количества отходов, размещаемых на полигонах.

В настоящее время в Финляндии практикуется раздельный сбор ТКО по следующим типам: энергетические отходы (пластик и прочие горючие отходы — предназначены для инсенерации), отходы бумаги и картона, пищевые отходы, смешанные отходы, тара (собирается в фандоматах магазинов).

В последние годы в Эстонии наметилась тенденция к заметному снижению доли захораниваемых отходов и увеличения доли перерабатываемых. В настоящее время в Эстонии практикуется раздельный сбор ТКО по следующим типам: пластиковая и картонная упаковка, бумага, смешанные отходы, тара (собирается при помощи фандоматов в супермаркетах). Примечательно, что при выявлении нарушений в при сборе отходов (попадание в контейнеры отходов, которых там быть не должно), штрафу подвергается весь дом, к которому приписан контейнер.

В Санкт-Петербурге немногочисленные контейнерные площадки, на которых производился раздельный сбор ТКО, использовались неэффективно: контейнеры были подвержены вандализму, и использовались не по назначению (либо вообще не использовались). В настоящее время раздельный сбор ТКО на Российской территории бассейна балтийского моря не производится.

Немаловажным фактором является также и качество мест сбора и захоронения (утилизации) отходов. Шум и запах в местах сбора и захоронения отходов может оказать существенное влияние на качество жизни местного населения, а также свидетельствовать (в случае запаха с мест размещения отходов) о выбросах загрязняющих веществ. Запах с полигонов ТКО в России ощущается на довольно большом расстоянии от полигонов, в то время как запах от полигонов в Финляндии зачастую можно уловить только находясь в непосредственной близости от карты полигона. Это связано с тем, что на финских полигонах осуществляется контроль над выделением метана и его отбор.

Тарифы на вывоз и захоронение отходов оказывают значительное (косвенное) влияние на состояние окружающей среды. Как было показано корейскими исследователями [3], увеличение тарифов приводит к учащению случаев возникновения несанкционированных свалок, а в модели, созданной Рябовым [4], было показано, что снижение тарифов является наиболее действенным методом предотвращения возникновения свалок.

Исходя из вышеперечисленных факторов можно выделить следующие критерии оценки систем управления отходами: удельный тариф на размещение (утилизацию) отходов; мотивированность людей на раздельный сбор отходов;

доля раздельно собираемого мусора в общем количестве ТКО; доля переработанных отходов от общего количества ТКО; приемлемость системы обращения со стороны местного населения; восприятие риска от мест размещения отходов местным населением; наличие несанкционированных свалок; качество мест сбора отходов (запах мест собора отходов, внешний вид мест сбора отходов, шумовое воздействие мест сбора отходов); качество мест размещения (переработки) отходов (запах мест размещения (переработки) отходов; визуальный облик мест размещения (переработки) отходов, удельная площадь занимаемая местами размещения (переработки) отходов.

Заключение

1. Предложена методология оценки систем обращения с отходами включающая выбор критериев оценки систем обращения с отходами; оценку систем обращения с отходами по выбранным критериям; получение интегрального значения оценки, учитывающего все оценки по выбранным критериям.

2. На основе выделенных аспектов социального воздействия системы обращения с отходами: социальная приемлемость (приемлемость системы управления отходами местным населением); социальное равенство (равномерное распределение благ и угроз, порождаемых системой обращения с отходами); социальная функция (блага, предоставляемые системой обращения с отходами) выявлены социально-экономические факторы негативного воздействия системы обращения с отходами и их влияния на окружающую среду.

3. К социальным факторам следует отнести: качество мест (объектов) сбора, переработки и размещения ТКО; отношение местного населения к существующей системе обращения с ТКО. Экономические факторы отражают способность покрывать системы обращения с отходами окупать себя в долгосрочной перспективе. К экономическим факторам можно отнести: тарифы на услуги утилизации и захоронения ТКО; наличие (и доходность) системы раздельного сбора ТКО; степень переработки ТКО.

4. Исходя из выявленных социально-экономических факторов негативного воздействия системы обращения с отходами и их влияния на окружающую среду выделены социально-экономические критерии оценки систем обращения с твёрдыми коммунальными отходами.

Использованные источники:

1. J. den Boer, E. den Boer, J. Jager LCA-IWM: A decision support tool for sustainability of waste management systems // Waste Management. 2007, №27, С. 1032–1045.

2. Janus T. Kirkeby, Harpa Birgisdottir, Trine Lund, HansenThomas, H. Christensen Environmental assessment of solid waste systems and technologies: EASEWASTE // Waste Managament & Research. 2006, №3 (24), С. 3-15.

3. Kim G.-S., Chang Y.-J. & Kelleher D. Unit pricing of municipal solid waste and illegaldumping: an empirical analysis of Korean experience // Environmental economics andpolicy studies. 2008, №9, С. 167-176.

4. Рябов Ю.В. Обоснование механизмов защиты земельных ресурсов от

возникновения несанкционированных свалок // Региональные исследования. 2013, №1 (39), С. 49-56.

УДК 336

Тахумова О.В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Экономический анализ»
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Полякова А.Е.
студент
4 курс, экономический факультет
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

МЕТОДЫ АНАЛИЗА ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация. *В современных экономических условиях деятельность каждого хозяйствующего субъекта является предметом внимания обширного круга участников рыночных отношений (организаций и лиц), заинтересованных в результатах его функционирования. Собственники анализируют финансовые отчёты с целью повышения доходности капитала, обеспечения стабильности положения фирмы. Кредиторы и инвесторы анализируют финансовые отчёты, чтобы минимизировать свои риски по займам и вкладам. Качество принимаемых решений в значительной степени зависит от качества их аналитического обоснования.*

Ключевые слова: *методы анализа денежных средств, хозяйственная деятельность, денежные потоки, эффективность, поступление и расходование денежных средств.*

Abstract. *In modern economic conditions the activities of each economic entity is the subject of attention of the wide circle of participants of market relations (organizations and individuals) interested in the results of its functioning. Owners analyze financial reports to increase profitability of capital, ensuring stability of the firm. Creditors and investors analyze financial reports to minimise their risks on loans and deposits. The quality of the solutions largely depends on the quality of their analytical study.*

***Key words**: methods of analysis of funds, economic activities, cash flows, efficiency, inflow and expenditure of funds.*

Хозяйственная деятельность любого предприятия неразрывно связана с движением денежных средств. Каждая хозяйственная операция вызывает либо поступление, либо расходование денежных средств. Денежные средства обслуживают практически все аспекты операционной, инвестиционной и

финансовой деятельности. Непрерывный процесс движения денежных средств во времени представляет собой денежный поток, который образно сравнивается с системой «Финансового кровообращения», обеспечивающей жизнеспособность организации. От полноты и своевременности обеспечения процесса снабжения, производства и сбыта продукции денежными ресурсами зависят результаты основной деятельности предприятия, степень его финансовой устойчивости и платежеспособности, конкурентные преимущества, необходимые для текущего и перспективного развития.

В мировой практике учета большое внимание придается изучению и прогнозу движения денежных средств, Это связано с тем, что проблемы с наличностью возникают из-за объективной неравномерности поступлений и выплат либо в результате непредвиденных обстоятельств. Какой бы ни была причина отсутствия наличных денег, последствия для предприятия может быть очень серьезным. Следовательно, денежную наличность необходимо планировать и анализировать ее движение.[3]

В условиях рыночной экономики предприятие как самостоятельный элемент экономической системы взаимодействует с партерами по бизнесу, бюджетами различных уровней, собственниками капитала и другими субъектами, в процессе чего с ними возникают финансовые отношения. В связи с этим появляется необходимость финансового управления фирмы, то есть разработки определенной системы принципов, методов и приемов регулирования финансовых ресурсов, обеспечивающих достижение тактических и стратегических целей организации. Объектом управления являются финансовые ресурсы предприятия, в частности их размеры, источники их формирования, и отношения, складывающиеся в процессе формирования и использования финансовых ресурсов фирмы. Результаты управления проявляются в денежных потоках (величине и сроках), протекающих между предприятием и бюджетами, собственниками капитала, партнерами по бизнесу и другими агентами рынка.

Основным инструментом для оценки положения предприятия, служит анализ, при помощи которого можно объективно оценить внутренние и внешние отношения анализируемого объекта: охарактеризовать его платёжеспособность, эффективность и доходность деятельности, перспективы развития, а затем по его результатам принять обоснованные решения.

Поэтому анализ движения денежных средств является одной из актуальных проблем для управления предприятием.

Управление денежными средствами имеет большое значение для предприятия. Искусство управления оборотными активами состоит в том, чтобы держать на счетах минимально необходимую сумму денежных средств, которые нужны для текущей оперативной деятельности. Сумма денежных средств, которая необходима эффективно управляемому предприятию, – это, по сути, страховой запас, предназначенный для покрытия кратковременной несбалансированности денежных потоков; его должно хватить для производства всех первоочередных платежей.

Увеличение или уменьшение остатков денежной наличности на счетах в банке обуславливается уровнем несбалансированности денежных потоков, то есть притоком и оттоком денег.

Превышение положительного денежного потока над отрицательным денежным потоком увеличивает остаток свободной денежной наличности, и наоборот, превышение оттоков над притоками приводит к нехватке денежных средств и увеличению потребности в кредите.[1]

Для обеспечения эффективного управления денежными потоками целесообразно осуществлять их классификацию по различным признакам.

Анализ денежных средств может проводиться двумя методами - прямым и косвенным. Прямой метод расчета показателей денежного потока состоит в группировке и анализе данных бухгалтерского учета, отражающих движение средств в разрезе трех сфер деятельности. Косвенный метод заключается в перегруппировке данных баланса, приложения к нему и отчета о финансовых результатах и их корректировке с целью пересчета финансовых показателей в показатели движения денежных средств.

При проведении комплексного исследования деятельности предприятия финансовые результаты должны анализироваться с учетом данных о движении денежных средств. Это связано с тем, что в современной отчетности финансовые результаты формируются методом начислений (когда выписываются счета, оцениваются риски), а не кассовым методом (выручка формируется тогда, когда поступают деньги).

Анализ движения денежных средств осуществляется с использованием двух подходов:

- движение денежных средств прямым методом.
- движение денежных средств косвенным методом.

Прямой метод основан на исчислении положительного денежного потока (притока), складывающегося из выручки от реализации продукции, работ и услуг, авансов полученных и др., и отрицательного денежного потока (оттока), связанного с оплатой счетов поставщиков, возвратом полученных краткосрочных ссуд и займов и др., при этом исходным элементом является выручка. Прямой метод используется для всех сфер деятельности.

1. Основная деятельность.

Приток денежных средств: поступление выручки от реализации продукции; авансы, полученные от покупателей; поступления средств целевого характера; возврат средств от поставщиков или ранее перечисленных авансов; возврат неиспользованных подотчетных сумм.

Отток денежных средств: оплата счетов поставщиков; выплата зарплаты; отчисления в бюджет и внебюджетные фонды; выдача подотчетных сумм; возврат целевых поступлений; уплата процентов по кредиту; использование фонда потребления; уплата авансов; прочие выплаты.

2. Инвестиционная деятельность:

Приток денежных средств – поступления от реализации внеоборотных активов.

Отток денежных средств – приобретение внеоборотных активов капитального характера, долгосрочного использования, долгосрочные финансовые вложения.

3. Финансовая деятельность.

Приток денежных средств: кредиты банков; займы у п/п; выручка от реализации краткосрочных финансовых вложений; доходы от ц/б и долевого участия; безвозмездно полученная помощь; реализация акций.

Отток денежных средств: погашение займов, кредитов; предоставление займов; вложения в краткосрочные ц/б; выкуп собственных акций; выплата дивидендов; безвозмездное перечисление финансовой помощи.

Изменение денежных средств представляет собой разницу между притоками и оттоками денежных средств. Сумма изменений денежных средств по отдельным сферам за период равна разнице в наличии денежных средств по всем сферам на конец и начало периода.

Аналитическое значение отчета о движении денежных средств в том, что в нем четко выделены сферы-источники денежных средств и денежноемкие сферы и видны причины, вызывающие приток и отток денежных средств.

Косвенный метод направлен на получение данных, характеризующих чистый денежный поток организации в отчетном периоде. Информационная база для расчета чистого денежного потока - бухгалтерский баланс организации (форма № 1) и отчет о финансовых результатах (форма № 2). В основе расчетов — чистая прибыль, амортизационные отчисления, а также изменения величин активов и пассивов организации. При росте пассивов положительные денежные потоки увеличиваются, а при росте активов — уменьшаются. Расчет чистого денежного потока организации косвенным методом осуществляется по видам хозяйственной деятельности и организации в целом. Этот метод позволяет увязать разные виды деятельности организации и установить соотношение между чистой прибылью и изменениями в активах и пассивах баланса организации в отчетном периоде. Косвенный метод выявляет факторы, обусловившие отклонение величины чистого остатка денежных средств от чистого финансового результата, полученного организацией в отчетном периоде. К таким факторам относят амортизационные отчисления за анализируемый период и изменения в статьях бухгалтерского баланса.

Рассмотрим, как влияют на изменение остатка чистая прибыль и изменение оборотного капитала. Исходя из равенства итогов по активу и пассиву баланса, составим аддитивную модель, в которой изменение остатка денежных средств за период является результативным показателем, а прирост капитала за счет чистой прибыли, изменения оборотных активов и кредиторской задолженности, а также неденежные статьи (в нашем примере - амортизация) являются факторными показателями.

Величины результативного показателя, характеризующего чистое изменение денежных средств по операционной деятельности, рассчитанные прямым и косвенным методом совпадают.[2]

Таким образом, построение и анализ различных отчетов о денежных потоках в сочетании с другими видами отчетности обеспечивает более глубокое понимание реального положения компании, фактических результатов ее деятельности и будущих перспектив.

Использованные источники:

1. Вахрушина, М.А. Управленческий анализ: вопросы теории, практика проведения: монография / М.А.Вахрушина, Л.Б.Самарина. - М. : Вузовский учебник, 2013. - 142 с.

2. Косолапова, М.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб. для студ. вузов, обуч. по направлению подгот. "Экономика" и спец. "Бух. учет, анализ и аудит" / М.В.Косолапов, В.А.Свободин. - М.: Дашков и К, 2015. - 246 с.

3. Лысенко, Д.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / Д.В.Лысенко. - М.: ИНФРА-М, 2014. - 318 с.

УДК 330

Витова Виктория Павловна, студентка
2 курс, факультет Экономической безопасности
Институт экономики и бизнеса
Ульяновский Государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Научный руководитель: Бакальская Елена Викторовна,
Кандидат экономических наук, доцент

МЕТОДЫ ВЕДЕНИЯ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению понятия «конкуренция». В данной статье будут рассмотрены методы ведения конкуренции, в частности конкурентной борьбы.*

Ключевые слова: *конкуренция, добросовестная конкуренция, недобросовестная конкуренция, методы и способы ведения конкурентной борьбы.*

Annotation: *The article is devoted to the concept of "competition". In this article, we will discuss methods of competition, in particular competition.*

Key words: *competition, fair competition, unfair competition and methods of conducting competitive struggle.*

Конкуренция в переводе с латинского языка значит «сталкиваться» и как было уже отмечено выше означает борьбу между товаропроизводителями за наиболее выгодные условия производства и сбыта продукции. Конкуренция выполняет роль регулятора темпов и объемов производства, побуждая при этом производителя внедрять научно-технические достижения, повышать производительность труда, совершенствовать технологию, организацию труда и т. д.

Конкуренция является определяющим фактором упорядочения цен, стимулом инновационных процессов (внедрение в производство нововведений: новых идей, изобретений). Она способствует вытеснению из производства неэффективных предприятий, рациональному использованию ресурсов, предотвращает диктат производителей (монополистов) по отношению к потребителю.

Конкуренцию можно условно разделить на *добросовестную конкуренцию и недобросовестную конкуренцию*.

Добросовестная конкуренция:

Основными методами являются:

- повышение качества продукции
- снижение цен («война цен»)
- реклама
- развитие до- и послепродажного обслуживания
- создание новых товаров и услуг с использованием достижений НТР и т. д.

Одной из традиционных форм конкурентной борьбы является манипулирование ценами, т. н. «война цен». Она осуществляется многими способами: понижением цен, локальными изменениями цен, сезонными распродажами, предоставлением большего объема услуг по действующим ценам, удлинением сроков потребительского кредита и др. В основном ценовая конкуренция используется для выталкивания с рынка более слабых соперников или проникновения на уже освоенный рынок.

Более эффективной и более современной формой конкурентной борьбы является борьба за качество предлагаемого на рынок товара. Поступление на рынок продукции более высокого качества или новой потребительной стоимости затрудняет ответные меры со стороны конкурента, т. к. «формирование» качества проходит длительный цикл, начинающийся с накопления экономической и научно-технической информации. В качестве примера можно привести тот факт, что известная японская фирма «SONY» осуществляла разработку видеомагнитофона одновременно по 10 конкурирующим направлениям.

В настоящее время получили очень большое развитие различного рода маркетинговые исследования, целью которых является изучения запросов потребителя, его отношения к тем или иным товарам, т. к. знание производителем подобного рода информации позволяет ему более точно представлять будущих покупателей его продукции, более точно представлять и прогнозировать ситуацию на рынке в результате его действий, уменьшать риск неудачи и т. д.

Большую роль играет до- и послепродажное обслуживание покупателя, т. к. необходимо постоянное присутствие производителей в сфере обслуживания потребителей. Предпродажное обслуживание включает в себя удовлетворение требований потребителей по условиям поставок: сокращение, регулярность, ритмичность поставок (например комплектующих деталей и узлов). Послепродажное обслуживание- создание различных сервисных центров по

обслуживанию купленной продукции, включая обеспечение запасными частями, ремонт и т. п.

В связи с большим влиянием на общественность средств массовой информации, прессы реклама является важнейшим методом ведения конкурентной борьбы, т. к. с помощью рекламы можно определенным образом формировать мнение потребителей о том или ином товаре, причем как в лучшую, так и в худшую стороны, в качестве доказательства можно привести следующий пример:

Во времена существования ФРГ у западногерманских потребителей большим спросом пользуется французское пиво. Западногерманские производители делали все, чтобы не допустить французское пиво на внутренний рынок ФРГ. Ни реклама немецкого пива, ни патриотические призывы «немцы, пейте немецкое пиво», ни манипулирование ценами ни к чему не привели. Тогда пресса ФРГ стала делать упор на то, что французское пиво содержит различные вредные для здоровья химические вещества, в то время как немецкое якобы является исключительно чистым продуктом. Начались различные акции в прессе, арбитражные суды, медицинские экспертизы, В результате всего этого спрос на французское пиво все-таки упал - на всякий случай немцы перестали покупать французское пиво.

Но наряду с методами добросовестной конкуренцией существуют и другие, менее законные методы ведения конкурентной борьбы:

Недобросовестная конкуренция:

Основными методами являются:

- экономический (промышленный шпионаж)
- подделка продукции конкурентов
- подкуп и шантаж
- обман потребителей
- махинации с деловой отчетностью
- валютные махинации
- сокрытие дефектов и т. д.

К этому можно также добавить и научно-технический шпионаж, т. к. любая научно-техническая разработка только тогда является источником прибыли, когда она находит применение в практике, т. е. когда научно-технические идеи воплощаются на производстве в виде конкретных товаров или новых технологий.

Конкуренция - определяющее условие поддержания динамизма в экономике, и в условиях конкуренции создается большее национальное богатство при меньшей стоимости каждого вида продукции по сравнению с монополией и плановой экономикой.

Литература:

1. Львов. Ю. А Основы экономики и организации бизнеса. С-П. Формика. 1992. – 96 с.

2. Бакальская Е.В. О сущности ассортиментной дифференциации в торговле//Казанская наука.2014. №9.С.64-66.

3. И.Л. Аверченков. Стратегии конкурентной борьбы. Тренинги и кейсы. – СПб.: Речь, 2008. – 224 с.

4. Самуэльсон П.А. Экономика. Т.2. М.: МГП «Алгон», ВМИИСИ, 1992 Робинсон. Дж. Экономическая теория несовершенной конкуренции. М. 1986

5. Макконнелл Кэмпбелл Р., Брю Стэнли Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. В 2 т.: Пер. с англ. 16-го изд. – М.: Республика, 1993.

6. Юданов А.Ю. Конкуренция: теория и практика. 2-е издание. М., 1998. — С. 40.

Бакальская Е.В. кандидат экономических наук
доцент кафедры
«Экономика и организация производства»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Анфилофьева Е.А., студент
2 курс, Экономический факультет
Институт экономики и бизнеса
Специальность «экономическая безопасность»

МЕТОДЫ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ

Аннотация*:* *Современная рыночная экономика представляет собой непростой организм, состоящий из большого количества разных производственных, коммерческих, финансовых и информационных структур, взаимодействующих на фоне разделенной системы правовых норм бизнеса, и объединяемых одним понятием - рынок. Ключевым понятием, выражающим сущность рыночных отношений является понятие конкуренции.*
Ключевые слова: *конкуренция, методы конкурентной борьбы, методы конкуренции, стратегия, рыночные отношения.*

Annotation*: The modern market economy represents the most difficult organism consisting of a huge number of the various production, commercial, financial and information structures interacting against the background of the tree-structured system of precepts of law of business, and integrated by a uniform concept - the market. The key concept expressing an entity of the market relations is the concept of the competition.*
Keywords: *competition, methods of competition, methods of competition, strategy, market relations.*

На конкурентном рынке соперники используют различные методы борьбы: ценовые, неценовые, нечестные.

Ценовые методы конкуренции — это конкуренция, в которой главным средством борьбы является цена. Такие методы характеризуются тем, что в конкурентной борьбе за потребителя и завоевание рынка главным образом используется снижение цен. Предприниматель, принявший такое решение,

полагает, что более низкой ценой на свои товары ему удастся победить (разорить) конкурентов.

В современном мире ценовая конкуренция утратила такое значение в пользу неценовых методов конкурентной борьбы. Это не означает, конечно, что на современном рынке не используется этот метод, он существует, но не всегда в явной форме. Так как он в открытой форме возможен только до того момента, пока фирма не исчерпает резервы снижения себестоимости товара. [4] В настоящее время ценовая конкуренция проявляется обычно в следующих случаях:

-для проникновения на рынки с новыми товарами;

-для укрепления позиций в случае внезапного обострения проблемы сбыта.

Наиболее приемлемые условия для стратегии высоких цен:

- высокий уровень текущего спроса со стороны большого числа потребителей;
- первоначальная группа потребителей, приобретающих товар, менее чувствительна к цене, чем последующие;
- непривлекательность высокой начальной цены для фирм-конкурентов и ограниченность конкуренции;
- восприятие высокой цены со стороны покупателей как свидетельство высокого качества товара;

Минусы данного вида конкуренции:

• минимизация прибыли предприятия при сохранении затрат на деятельность
предприятия.

Плюсы данного вида конкуренции:

• повышение лояльности клиентов к данному розничному предприятию;
• устойчивое увеличение оборота предприятия за счет лояльных постоянных клиентов.

В условиях современной конкуренции преобладают неценовые методы конкуренции. Они являются основополагающими в рыночном механизме всех развитых стран мира.

Неценовая конкуренция — это стратегия конкурентной борьбы, направленная не на изменения цен, а на создание предпосылок, которые улучшают реализацию продукции.

Здесь за рынки сбыта побеждает не тот, кто предлагает более низкие цены, а тот, кто предлагает более высокое качество.

Более качественный товар, несмотря на его высокую цену, значительно эффективнее в эксплуатации или потреблении, чем менее качественный. Но это не значит, что роль цены при определении конкурентоспособности изделие невелика. Цена - это тот фактор, который обеспечивает получение прибыли.

Конкуренция, основанная на совершенствовании качества, носит противоречивый характер. С одной стороны, повышение качества служит способом скрытого снижения цен и расширения сбыта; с другой - “качество”- это субъективная оценка, которая открывает возможности фальсификации

качества путем рекламы и красивой упаковки.[3]

Неценовая конкуренция ведется за свет:

-снижение издержек

-повышение качества продукции и услуг

-надежности

-улучшение условий оплаты

-гарантийного и послегарантийного обслуживания

-совершенствования методов сбыта

Неценовые методы предполагают изменение свойств продукции, придание ей качественно новых характеристик, создание новых изделий для удовлетворения тех же потребностей, предложение продукции, не существовавшей на рынке, совершенствование комплекса услуг, сопутствующих товару (демонстрация товара, увеличение срока гарантийного ремонта и т. д.). Важным фактором неценовой конкуренции является экономичность и минимизация сроков поставки, которые могут соблюдаться в условиях доставки нужной продукции заданного качества в обозначенные договорными условиями место и время, с учетом минимальных совокупных затрат по транспортировке продукции.

К **неценовым** относятся следующие группы методов конкурентных действий.

Первая группа – методы обеспечения конкурентных преимуществ

рганизации за счет изменения в лучшую сторону различных потребительских характеристик товаров и услуг, с целью повышения потребительской ценности.

Вторая группа– методы стимулирования сбыта. Это кратковременные меры

енежного или материального характера, поощряющие покупку товара.

Третья группа– методы рекламы и связей с общественностью.

Все факторы, которые влияют на процесс покупки покупателя, целиком и полностью зависят не от цены, качества или внешнего вида товара, а от умения продавца показать преимущества, искусно преподнести ценности этого продукта, от которых клиент просто не сможет отказаться.[5]

Минусы данного вида конкуренции:

• Компания заведомо отказывается от части потребителей, которые во главу угла ставят именно цену.

• Требуется высокая квалификация от менеджеров и рядовых сотрудников, которая позволила бы им разработать эффективную стратегию конкуренции и регулярно проводить оценку соответствия реальной ситуации плановой.

Плюсы данного вида конкуренции:

• Удачная дифференциация – более эффективный метод конкуренции, чем демпинг. За подходящий товар потребитель заплатит назначенную продавцом сумму.

• При неценовой конкуренции инструментарий компании несравнимо шире: добиться преимущества можно за счет любой хорошей идеи.

Мы по-прежнему продолжаем учиться на опыте иностранных компаний и руководствоваться их примером, а там довольно часто действуют по принципу: не можешь победить конкурента ценами и качеством – разори его. Это приводит к тому, что начинает проявляться недобросовестная конкуренция, иначе говоря, идет нечестная конкурентная борьба. [2]

Нечестная конкуренция (недобросовестная) — это нецивилизованные формы конкурентной борьбы, которые противоречат положениям действующего в стране законодательства. Другими словами, это несоблюдение морально-этических законов конкуренции, тех норм и правил, которые сформировались за все время существования общества. Недобросовестная конкуренция имеет цель помешать конкуренту действовать и получать преимущества. Для достижения цели используются не совсем законные методы.[1]

Некоторые методы такой конкуренции:

- распространение ложных, неточных или искаженных сведений о происхождении товара, его качестве, потребительских свойствах;
- незаконное использование чужих товарных знаков, фирменного наименования или маркировки товаров, копирование формы, упаковки, технических достижений;
- проведение антирекламной политики в отношении конкурента;
- получение, использование, разглашение научно-технической, производственной или торговой информации, в том числе коммерческой тайны, без согласия ее владельца и др.

Признаки недобросовестной конкуренции:

1. **Направленность действия на получение преимуществ** в ходе предпринимательской деятельности.
2. **Наличие действительных или потенциальных убытков** у предпринимателя-конкурента, которые возникли из-за того, что использовалась недобросовестная конкуренция в отношении юридически важных имущественных последствий.
3. **Наличие действия хозяйствующего субъекта или группы лиц**.
4. **Наличие действительного или потенциального вреда,** нанесенного доброму имени предпринимателя-конкурента из-за совершенных действий.

В современных условиях рынка **нечестная конкуренция** используется в качестве непорядочных, нечестных методов соперничества малопорядочными бизнесменами, а также может быть применена в целях защиты от нападения (не красиво ведущих себя предпринимателей) обычными бизнесменами.

В России недобросовестная конкуренция наказывается как в административном, так и в уголовном порядке.

Минусы данного вида конкуренции:

Нарушение соответствующих законов страны.

Обеспечение доминирующего положения на рынке посредством обмана потребителей, партнеров, других хозяйственных субъектов и государственных органов.

Плюсы данного вида конкуренции:

Может быть применена в целях защиты от нападения обычными бизнесменами.

Защищает мелких производителей и торговцев от крупных промышленных и торговых предприятий.

В условиях перехода к рынку, в период первоначального накопления капитала многие из предпринимателей используют именно эти методы. Такой практике может противостоять лишь формирование правового поля предпринимательской деятельности, совершенствование законодательства. Воспитание цивилизованных методов конкурентной борьбы — проблема многогранная и требующая большого внимания со стороны государства.

Список используемой литературы:

1. Антонова З.Г. Экономика фирмы: Учебное пособие/ Том. политехн. ун-т.-Томск, 2002.

2. Азоев Г.Л. Конкуренция: анализ, стратегия и практика. - Центр экономики и маркетинга, 1996 г.

3. Курс экономической теории, под ред. Чепурина М.Н., Киров:АСА, - 2003 г.

4. Киселев В., Недобросовестная конкуренция// Актион МЦФЕР

5. Бакальская Е.В., Ерофеева Е.А. Ценовые способы повышения конкурентоспособности аптечной сети//Аллея науки.2017. т. 4. № 9. С.487-493.

УДК 1.616.89

Колганова К.А.
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Башкирский государственный университет»
студент магистратуры
2 курс, факультет психологии
Россия, Республика Башкортостан, город Уфа

МЕТОДЫ РАБОТЫ С КОГНИТИВНЫМИ ИСКАЖЕНИЯМИ ДЛЯ ЛЮДЕЙ, ИМЕЮЩИХ ПОГРАНИЧНОЕ РАССТРОЙСТВО ЛИЧНОСТИ

Аннотация: *В статье рассматриваются методы, применяющиеся в работе с клиентами, имеющими ПРЛ. Автор ищет способ эффективной работы с когнитивными искажениями. В конце статьи приведены примеры таблиц, заполнение которых может оказаться полезным для клиента с ПРЛ. Автор опирается на труды зарубежных психологов и психотерапевтов и собственные наблюдения.*

Ключевые слова: *пограничное расстройство личности, когнитивные искажения, дихотомическое мышление, долженствование, катастрофизация.*

Abstract: *this article discusses some methods that can be used in the work with clients with BPD. The author is looking for a way to effectively work with cognitive*

distortions. At the end of the article provides examples of tables, filling of which can be useful for a client. The author relies on works of foreign psychologists and psychotherapists and their own observations.

Key words: *borderline personality disorder, cognitive distortions, dichotomous thinking, should statements, «fortune telling».*

Работа с мыслями является одним из самых главных направлений работы с пограничными клиентами.

Одна из самых важных вещей, которым стоит научиться клиенту с ПРЛ в ходе психотерапии – *мысль - это не факт.*

Мысли можно научиться выбирать. Например, мысль «Моя подруга ненавидит меня» конструктивнее заменить мыслью «Я посмотрел на неё, и у меня появилась мысль, что она меня ненавидит».

Обратимся к следующим когнитивным искажениям, которые выделяет Дж. С. Бек [2]:

1. Дихотомическое мышление

Человек оценивает себя, других и действительность в категориях «хороший - плохой», всё или ничего. Например, считает, что, если он не справился с заданием идеально, то не справился с ним вообще, если что-то из намеченного не было достигнуто, значит, не было достигнуто вообще ничего, а, если у него хороший день, он уверен: вся оставшаяся жизнь будет великолепной, и терапия ему больше не нужна.

2. Катастрофизация (ошибка предсказания)

Человек смотрит вперед и предрекает, что все будет ужасно и переживает так, как будто это уже произошло. Примером могут быть мысли «Я завалю экзамен», «Если я скажу ей, что мне не понравилось ее поздравление, она возненавидит меня навсегда», «Я никогда не найду работу».

3. Чтение мыслей

Человек убежден, что знает, о чём думают люди, даже если не спрашивал их об этом : «Ему кажется, что я не справлюсь со своей работой», «Он считает, что я неудачник».

4. Сверхобобщение

На основании единичного случая человек приходит к глобально-негативному виденью: «Я чувствовал себя неуютно в мой первый день в классе, я знаю, что не буду получить удовольствие весь оставшийся год». Слова, соответствующие данному искажению: «все», «каждый», «никто», «никогда», «всегда».

5. Негативный фильтр

Человек развивает в себе избирательное восприятие негативных факторов и игнорирует множество положительных моментов: «Мой руководитель сделал мне замечание на прошлом совещании, значит, я некудышный работник» (упускаются из виду все разы, когда руководитель хвалил человека).

6. Обесценивание позитивного

Позитивный опыт, действия, поступки, достоинства и успехи «не считаются»: «Я отличница просто потому, что мне повезло».

7. Эмоциональное обоснование

Человек интерпретирует действительность исходя из своих чувств, приравнивает свои эмоции к фактам. Когнитивные ошибки можно обозначить формулой «Я чувствую, следовательно, так и есть»: «Я чувствую, как будто она меня ненавидит, следовательно, она действительно меня ненавидит», «Я чувствую себя глупой, следовательно, я и есть глупая», «Я ощущаю себя подавленным, значит у нас с женой все плохо».

8. Долженствование

Человек интерпретирует события на основании своих представлений, как все должно быть, не принимая в расчет того, что есть на самом деле: «Я должен все делать хорошо. Не справляюсь, значит, я неудачник».

9. Навешивание ярлыков

Человек наделяет глобальными характеристиками себя, других, повседневные ситуации: «Я пролил чай – я абсолютный лузер во всем!», «Мой друг не перезвонил мне - он самый равнодушный на свете!»

10. Персонализация

Человек полностью взваливает на себя ответственность за негативные события, отрицая вклад других людей: «Только я виновата в том, что наш брак распался», считает себя причиной событий, которые не находятся под его контролем: «Мои родители развелись из-за меня» и пребывает в уверенности, что все направлено прямо на него: «Человек, у которого я спросил время, ответил мне кратко и невнятно, потому что я что-то сделал не так».

Поначалу самому замечать подобные ошибки мышления человеку, имеющему пограничное расстройство личности, будет тяжело, но психотерапевт может помочь, привлекая внимание клиента к какому-нибудь его высказыванию и анализируя его на предмет когнитивных искажений. Это можно делать с помощью вопросов, например, «Как Вы думаете, есть ли в Вашем высказывании долженствование? Персонализация? Сверхобобщение?» или заполняя таблицы.

Ситуация	**Автоматическая мысль**	**Аргументы «за»**	**Аргументы «против»**	**Рациональная мысль**

Например:

Ситуация: клиентка не выполнила домашнее задание, преподаватель назвал ее глупой и сказал, что в жизни она ничего не добьется.

Автоматическая мысль: «Он прав. Я действительно глупая и ничего не добьюсь».

Аргументы «за»:

1. Клиентка действительно не сделала задание
2. Ей действительно тяжело усваивать этот курс
3. Преподаватель старше и опытнее

Аргументы «против»:

1. Преподаватель пришел в плохом настроении, он был резок не только со мной - он субъективен

2. Одно невыполненное задание не гарантирует неуспешную жизнь
3. Преподаватель не должен был оскорблять клиентку.

Рациональная мысль: «Может, я и не выполнила домашнее задание, но я не совершила ничего ужасного и не стала менее ценной».

Еще один вариант таблицы.

Ситуация	**Автоматическая мысль**	**Тип когнитивного искажения**	**Рациональная мысль**

Например:

Ситуация: у клиента произошла размолвка с девушкой.

Автоматическая мысль: «Я не умею строить отношения! У меня никогда не будет близкого человека, я не достоин любви».

Тип когнитивного искажения: дихотомическое мышление, катастрофизация, сверхобобщение.

Рациональная мысль: «Мне не всегда легко с другими людьми, но это не делает меня плохим человеком. Я могу принять это и сделать что-то, чтобы помочь себе и окружающим меня людям. Сейчас мне, возможно, стоит подумать, что привело к размолвке и как можно исправить ситуацию вместо того, чтобы обвинять себя».

Пока клиент не овладел навыком быстрой перестройки автоматических мыслей в рациональные, может быть полезным уделить несколько сессий на то, чтобы записать ситуации, в которых он чаще всего расстраивается или злиться и подобрать к ним рациональные мысли, которые клиент может вспомнить в момент эмоциональной нестабильности.

Вот несколько примеров.

Ситуация: неожиданно приехали гости, а в квартире ремонт. Клиентке стыдно за беспорядок.

Рациональная мысль: «Да, это неприятно, и я расстроена. Но это просто мои чувства, и со временем они уйдут. Зато могу рассказать им о том, каким будет интерьер моей квартиры».

Ситуация: мама назвала клиентку эгоисткой за то, что она не смогла освободиться раньше и забрать брата из детского сада.

Рациональная мысль: «К сожалению, мама часто срывается на других, потому что так она справляется со своими переживаниями. Это не делает меня плохим человеком».

Ситуация: клиента обсчитали в магазине, ему придется возвращаться и разбираться с кассиром. Ему некомфортно делать это.

Рациональная мысль: «Я могу сказать и сделать то, что посчитаю нужным»

Так же можно продумывать варианты ответа, который мог бы дать клиент в сложных для него ситуациях.

Клиента также важно научить использовать «Я-сообщения». У пограничных пациентов проблемы со вспышками гнева существуют именно потому, что они не знают, как его выражать и пытаются подавлять.

Сюда же относится умение высказывать безоценочное суждение. Как правило, это высказывание, не содержащее в себе оценку чьих-то действий или состояний. Например, фраза «Ты плохой оратор» содержит оценку «плохой», а высказывание «Я заметила, что ты все выступление читал по бумаге» является безоценочным. Приведу еще несколько примеров. Первое высказывание содержит оценку, второе – безоценочное.

«Ты слишком много говоришь» – «Ты говоришь уже 20 минут».

«Ему нет дела до благотворительности» – «Я три раза просила его выделить деньги в Ваш благотворительный фонд, но он отказал».

«Ты молодец!» – «Мне понравилось, как ты сегодня ответил на уроке».

«Ты никогда мне не помогаешь» – «В последние 3 раза, когда я просила, ты отказался мне помочь».

«Он редко звонит маме» – «Он звонит маме раз в месяц».

Пограничным клиентам крайне полезно работать не только с мыслями, но и с эмоциями, и, в первую очередь, научиться определять словами свои ощущения, что при наличии алекситимии может быть особенно сложно. Мысль «Я не могу больше писать этот диплом» не совсем отражает реальность, потому что фактически человек может продолжать писать. Совсем по-другому звучит мысль «Я заметил, что меня сильно беспокоит написание диплома. Мне кажется, что, если я не напишу его, меня могут исключить. Мне стало тоскливо, и я начал думать, что не хочу писать его». Определить эмоции может помочь, например, использование колеса эмоций Роберта Плутчика.

Список использованных источников и литературы

1. Beck A., Freeman A. Cognitive Therapy of Personality Disorders, 1990.
2. Beck J. S. Cognitive therapy: Basics and beyond. New York: Guilford, 1995.

УДК 378

Грибенщиков Константин Владимирович
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студент 2 курса, направление «Социальная работа»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия
Усманов Тимур Муминжонович
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студент 1 курса, направление «Психология»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия
Шадрина Алена Александровна
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студентка 2 курса, направление «Социальная работа»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия
Шулбаева Дарья Александровна
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студентка 2 курса, направление «Клиническая психология»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия
Тутушкина Нина Александровна
ФГБОУ «Кемеровский государственный университет»
Студентка 2 курса, направление «Психология»
Социально психологический институт
Кемерово. Россия

МЕТОДЫ УДЕРЖАНИЯ СТУДЕНТОВ УНИВЕРСИТЕТОВ В НАУЧНОЙ СФЕРЕ ВНЕУЧЕБНОЙ ЗАНЯТОСТИ

Аннотация.

В данной статье будет рассказано об одном из элементов системы поддержания научной активности в среде обучающихся ВУЗов, потенциале и возможностях, которые даёт осуществление подобного процесса, негативных факторах, сопутствующих уходу от решения проблемы низкого количества обучающихся, продолжающих развиваться в научной деятельности. Все сделанные выводы основываются на научных исследованиях, в форме: социологического опроса, привлечения и анализа теоретических источников.

Ключевые слова: развитие, наука, потенциал, высшее образование.

METHODS OF RETAINING STUDENTS IN THE SCIENTIFIC FIELD OF EXTRACURRICULAR EMPLOYMENT

Abstract.

In this article you will learn about one of the elements of the system of maintaining the scientific activity in the environment of University students, the potential and possibilities offered by the implementation of such a process, negative

factors related to care of the solution to the problem of low number of students and growing in research activities. All findings are based on scientific research, in the form of: questionnaire survey, acquisition, and analysis of the theoretical sources.

Key words: development, science, potential, higher education.

Вполне естественно, что для реализации большинства процессов необходимо наработать определенные навыки, выработать некие методы, получить достаточно опыта, только тогда качество осуществления задачи будет соответствовать изначальным ожиданиям. Следовательно, субъект деятельности занятый в той или иной сфере должен находиться в ней достаточное количество времени, только тогда обозначенный ряд условий будет выполнен. В таком случае, возникает проблема удержания индивидов в рамках определенной специализации, решение которой неодинаково для разного рода деятельности. Именно этот факт обуславливает актуальность исследований по поставленной теме, достаточно трудно поддерживать студенческую активность в столь тяжелой и рискованной стезе как научная деятельность, ведь она требует весомой затраты сил и ресурсов. А полная самореализация в такой среде не столь частое явление, поэтому, порой выходит так, что способные к дальнейшему продвижению и развитию студенты уходят из обозначенной сферы. Уменьшение вероятности подобного исхода становиться важной целью, на пути к улучшению существующего положения в научной среде ВУЗов [1,2,3].

Для решения проблемы в обозначенных рамках, в первую очередь следует выделить причины завершения научной деятельности студентов. Выявить их позволяет исследование, социологический опрос. В нём принимало участие 40 респондентов, решивших уйти от, как им казалось, невыгодного вектора развития. Проводилось оно при помощи интернет технологий, так как такой подход выборки участников опроса позволил охватить как можно больше подходящих индивидов из разных университетов. В результате, удалось получить множество разных мнений, достаточно сильно проясняющих сложившуюся ситуацию. Так, 9 респондентов оставили научную деятельность после неудачных попыток реализовать некий проект. Ещё 11 участников опроса не смогли совмещать учёбу и внеучебную занятость. Стоит отметить, что этот пункт неодинаков в зависимости от ВУЗа и направления обучения, ведь нагрузка может серьезно различаться, поэтому данный показатель лишь отчасти отражает действительное положение дел. А 6 опрошенных отказались от занятости в научной сфере, так как не видели перспектив её развития в выбранной специализации. Так же, 14 человек занимались научной деятельностью для получения навыков и умений, а когда приобрели необходимое, не захотели продолжать дальнейшее развитие. Раскрытые причины открывают для изучения сразу несколько проблем [2].

Во-первых, отсутствие фактической поддержки деятельным студентам, со стороны подходящих организаций ВУЗа. Достаточно трудно продолжать развитие в сфере, последнее действие в которой оказалось неудачным, особенно если оно планировалось на протяжении долгого времени, и было затрачено много ресурсов. Поэтому важно прослеживать все крупные проекты занятых в

науке студентов, как показывает практика, их не так много, чтобы это принесло большие трудности. А оказанная вовремя поддержка может существенно уменьшить риски сокращения потенциала личности и последующего ухода его из занятой среды развития. Стоит отметить, что решение обозначенной проблемы может быть корректным только при комплексном подходе, невозможно лишь при помощи организаций ВУЗа реализовать цель, специализированные структуры самоорганизации обучающихся, такие как научные сообщества студентов, должны принимать наибольшее участие в осуществлении всего процесса [3].

Во-вторых, проблема недооценки собственного направления обучения, проявляющаяся буквально во всех попытках самореализации студента. К сожалению, не всем индивидам удаётся попасть на заранее выбранные учебные направления, поэтому они поступают на неизвестные для себя, возможно, не такие престижные как прежние. Из этого вытекает ряд последствий, приводящие к определенным ситуациям, на разных стадиях получения образования. Одним из которых является заблуждения в плане научных перспектив, обретаемых внутри того или иного направления. Важно изначально настроить обучающегося на позитивное отношения к получению новых знаний, вне зависимости от специальности, тогда уменьшается риск появления столь специфической и тяжелой проблемы [3].

Итак, в настоящее время в большинстве ВУЗов России происходит стимуляция студентов на занятость в области научной деятельности, создана прекрасная база для осуществления столь сложного процесса, но всё же, существует множество проблем, проявляющихся на разных стадиях выхождения обучающегося в научную сферу. Поэтому очень важно не просто привлекать студентов, но и удерживать их на крайне трудном пути развития.

Список литературы:

1. Леонтьев, А. Н. Философия психологии / А. Н Леонтьева. – Издательство Московского университета., 1994. С. 54–59.
2. Столяренко, Л. Д. Психология и педагогика: учебное пособие для бакалавров / Л. Д. Столяренко, В. Е. Столяренко. – М.: Юрайт, 2012. – 671 с.
3. Симонов, В. П. Педагогика и психология высшей школы. Инновационный курс для подготовки магистров: учебное пособие / В. П. Симонов. – М.: Инфра-М, 2015. – 320 с.

УДК 65.07

Черкесова Ж. Ж.
студентка 4 курса кафедры «Информационная безопасность»
института информатики, электроники и компьютерных технологий
КБГУ
Россия, г. Нальчик
Карданов З. С.
студент 4 курса кафедры «Информационная безопасность»
института информатики, электроники и компьютерных технологий
КБГУ
Россия, г.Нальчик

МЕТОДЫ ХРАНЕНИЯ ПАРОЛЕЙ

Аннотация: *Данная статья посвящена исследованиям, лежащим в области информационной безопасности, и касается изучения методов хранения паролей. В статье определены основные методы хранения паролей.*

Ключевые слова: *информационная безопасность, пароль, хранение, хэш, шифрование.*

Abstract: *This article is devoted to research in the field of information security, and concerns the study of methods for storing passwords. The article defines the main methods of storing passwords.*

Key words: *information security, password, storing, hash, encryption.*

Методы хранения паролей:

1) В открытом виде;
2) В виде хэш -значения;
3) В зашифрованном виде.

1) С одной стороны это просто ужасно. Только представьте себе, что злоумышленник получил доступ к вашему компьютеру всего на одну минуту и этого будет достаточно, чтобы все пароли оказались у него. Так хранят пароли, например, браузеры Google Chrome и Firefox. Почему разработчики, для которых вопрос защиты информации является одним из ключевых, поступают именно так? На самом деле причина такого решения вполне понятна: браузер не может предусмотреть все возможные способы проверки пароля, поэтому недостаточно хранить хэш или какую-то другую информацию. Всегда найдется сайт, который для аутентификации выберет новую хэш функцию или вообще предоставит свою.

Для того чтобы не совсем очернять указанные браузеры, стоит отметить, что в них реализована функция «Мастер - пароля». Используя мастер-пароль, все хранящиеся пароли зашифровываются и хранятся уже в зашифрованном виде. Если пользователь захочет воспользоваться паролем из базы, то ему придется ввести мастер-пароль, обычно один раз в течение сессии работы с

браузером. Такое хранение более безопасно, но возможна худшая ситуация — скомпрометировав такой пароль, пользователь лишается всех своих паролей.

В качестве примера программы, которая просто хранит пароль в открытом виде — достаточно популярный интернет - мессенжер Pidgin. В ответ на вопрос, почему пароль храниться именно так, авторы программы отвечают: «If someone else can access your files and you can't trust them not to misuse stored sensitive data, don't store the sensitive data.» («Если кто-то еще имеет доступ к вашим файлам, и вы не можете положиться на то, что он не будет использовать ваши конфиденциальные данные, то не стоит их вообще хранить.»).

Плюсы хранения паролей в открытом виде:

1. Подтверждение подлинности (проверка, что пара логина и пароля совпадает с парой в таблице) очень простое – сравниваются строки.
2. Забытые пароли можно восстановить – пароль легкодоступен, если указан логин.

Минусы хранения паролей в открытом виде:

1. Во-первых, любой с доступом к файлу (или могущий производить выборку из таблицы) получает немедленный доступ ко всем паролям. Работник с законным доступом к файлу может распечатать файл или отправить информацию по электронной почте, и – вуаля! – все пароли скомпрометированы.
2. Вторая проблема заключается в том, что во время обмена аутентификационной информацией пароль видим в сети. Если везде не используется защищенная связь, пароль будет виден при прохождении по сети. Например, даже если веб - приложение использует SSL (уровень защищённых сокетов) для отправки пароля, пароль по-прежнему виден, когда сервер веб - приложения выбирает информацию из удаленной базы данных. Результаты запроса передаются по сети незашифрованными.

2) Криптографическая хеш-функция является необратимой функцией. Хеш-функция принимает входные данные любой длины и генерирует уникальные выходные данные постоянной длины. Например, если пароль (любой длины) хешируется криптографической хеш-функцией MD5, результатом будет 128 битное число, однозначно соответствующее паролю. Криптографические хеши работают не только на паролях – если криптографический хеш двух файлов идентичен, то два файла идентичны.

В последние годы в связи с ростом вычислительных мощностей некоторые криптографические хеш-функции больше не рекомендуется использовать (MD4, MD5, SHA1). Однако их допустимо применять для хеширования паролей. Или же измените код так, чтобы он использовал SHA2.

При хранении хешированных паролей пароль хешируется (прогоняется через алгоритм хеширования), и полученный хеш хранится вместо пароля. Чтобы сравнить пароли, захешируйте указанный пароль с помощью той же самой хеш-функции и сравните результаты. Если хеши совпадают, пароли совпадают.

Прелесть необратимой функции заключается в том, что невозможно вычислить пароль на основе хеша. Хешированные пароли неустойчивы к атаке

перебором – при наличии словаря и хеша пароля хакер может вычислить хеши всех слов в словаре, сравнить слова с хешем пароля и узнать пароль. Надежные пароли (содержащие буквы, цифры и специальные символы) помогают защититься от атак перебором.

3) Лучший подход к хранению паролей (и единственная обоснованная альтернатива, если пользователям надо иметь возможность восстанавливать пароли) – шифрование паролей перед их сохранением.

Данный подход основан на обладании тайной. Тайной является алгоритм шифрования или ключ, используемый вместе с современным алгоритмом шифрования.

Шифрование паролей – обратимая операция. Тайна используется для искажения пароля, и та же самая тайна может быть использована для восстановления оригинального пароля. Когда пользователь задает пароль, сохраненный пароль расшифровывается с помощью тайны, и пароли сравниваются. Альтернативный подход – зашифровать предоставленный пароль с помощью тайны и сравнить две искаженные версии – совпадение показывает, что предоставлен правильный пароль.

Плюсы шифрования с помощью тайны:

1. Забытый или утерянный пароль можно восстановить.
2. Только одну тайну (алгоритм или ключ) надо хранить безопасно.
3. Для многопользовательских распределенных приложений при использовании шифрования надо передавать незашифрованный пароль (для проверки) или надо передавать тайну для выполнения аутентификации в клиенте.

Минусы шифрования паролей:

1. Если тайна скомпрометирована, все пароли скомпрометированы. Если у кого-то есть доступ к тайне и к хранилищу паролей, все пароли могут быть расшифрованы!
2. Только доступа к хранилищу паролей достаточно, чтобы предоставить информацию о паролях, так как все пароли шифруются с помощью одинакового алгоритма. Если два пользователя имеют одинаковый зашифрованный пароль, они также должны иметь одинаковый пароль. Хитрые хакеры с доступом к хранилищу паролей могут создать пользователей с известными паролями и проверить на наличие других пользователей с таким же паролем. Такой тип атаки является разновидностью атаки с известным открытым текстом. Такие атаки можно остановить с помощью соли (смотри ниже).
3. При использовании блочного шифра длина пароля должна храниться в составе зашифрованного пароля. Надо хранить длину, потому что блочные шифры всегда дают блок зашифрованного текста фиксированного размера. Если длина пароля не зашифрована (например, если хранится как столбец в таблице), информация очень полезна для взломщиков паролей. Знание точной длины пароля сильно упрощает угадывание пароля.

Использованные источники:

1. Галатенко В.А. Основы информационной безопасности [Электронный ресурс] — М.: Интернет-Университет Информационных Технологий (ИНТУИТ), 2016.— 266 с.
2. Фаронов А.Е. Основы информационной безопасности при работе на компьютере [Электронный ресурс] — М.: Интернет-Университет Информационных Технологий (ИНТУИТ), 2016.— 154 с.
3. Учебно-методическое пособие по дисциплине Методы и средства защиты компьютерной информации [Электронный ресурс] — М.: Московский технический университет связи и информатики, 2016.— 32 с
4. Басалова Г.В. Основы криптографии [Электронный ресурс] — М.: Интернет-Университет Информационных Технологий (ИНТУИТ), 2016.— 282 с.

УДК 314.748

Канунцева Т.В.
студент Института управления
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород
Научный руководитель:
Добродомова Т. Н.
Института экономики
НИУ «БелГУ»
России, г. Белгород

МИГРАЦИОННАЯ СТАТИСТИКА КРУПНЕЙШИХ СТРАН МИРА. ПРИЧИНЫ МИГРАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: *статья направлена на рассмотрение и сравнение статистических показателей миграции населения в крупнейших странах мира, а также нацелена на выявление основных, связующих проблем в сфере миграции населения.*

Ключевые слова: *статистика, миграция, статистические данные, международная миграция, эмиграция.*

THE MIGRATION STATISTICS OF THE LARGEST COUNTRIES IN THE WORLD. THE REASONS FOR MIGRATION.

Annotation: *the article is aimed on consideration and comparison of statistical indicators of migration in the largest countries of the world, and aims to identify the major binding issues in the field of migration.*

Keywords: *statistics, migration, statistical information, international migration, emigration.*

Одной из главных и, пожалуй, самых распространенных проблем мира, на сегодняшний день, является миграция населения. К примеру, если вернуться в былые времена истории и рассмотреть подробно процент текучести миграционных потоков, то мы придем к выводу, что рост миграции населения возрастает с каждым годом. Причиной миграции может служить что угодно, но если обратиться к истории, то раньше люди мигрировали по простым и понятным причинам: военные действия, проблемы с вероисповеданием, из-за низкого уровня жизни и других причин. С тех пор прошло немало времени, а миграция продолжает развиваться.

Миграция – это запланированное или спонтанное перемещение людей, как по территории своей страны, так и за ее пределы.

Существует два вида миграции: внутренняя и внешняя. На протяжении многих лет доминирует внешняя миграция. Но, не смотря на это, установить конкретную причину не удается из-за множества разногласий в самой цели пересечения границы человеком.

По официальным данным ООН численность международных мигрантов на 5 октября 2017 года достигла 252,5 миллиона человек, что по сравнению с 2010 годом, превышает в 1,2 раза, а по сравнению с 2000 годом – в 1,5 раза. Проанализировав темп роста международной миграции, можно заметить сильное увеличение данной тенденции, так как разница между последними 7-ю годами и 17-ю составляет 0,3 раза. Рост миграционных потоков имеет позитивную динамику. В 2016 году численность мигрантов составила 250 миллионов человек, а на данный момент - 252,5 миллиона человек, то есть, сейчас темп роста составляет 1%. Этот коэффициент будет расти, если не будут применены мероприятия во избежание этого. По статистике зачастую население мигрирует в те районы, где им наиболее комфортно жить, либо есть возможности для получения нормальных материальных благ. Все это заставляет людей покидать свое место жительства, покоряя новые города или страны.

Рассмотрим уровень миграции в крупнейших странах мира по площади территории, численности населения и уровню экономического развития. По площади территории сюда входят такие страны как: Россия – 17075400 км^2, Канада – 9984670 км^2, Китай – 9569960 км^2, США – 9372610 км^2 и Бразилия – 8547000 км^2. Уровень миграции рассчитывается по формуле:

$$\text{Ур. миграции} = \frac{\text{кол} - \text{во мигрантов}}{1000 \text{ чел. населения}}$$

1) Если уровень « - » отрицательный – это свидетельствует о превышении эмиграции над миграцией.

2) Если уровень « + » положительный, то это наоборот – превышение миграции над эмиграцией.

Рассмотрим уровень миграции в крупнейших странах мира по площади территории в таблице 1.

Таблица 1

Статистические данные стран по площади территории (2015 г.):

№	Страна	Мигрантов на 1000 чел. населения
1	Россия	1,69
2	Канада	5,66
3	Китай	0,89
4	США	3,86
5	Бразилия	-0,14

Исходя из данных, приведенных в таблице, в Канаде уровень миграции наибольший среди данного ряда стран, а в Бразилии наоборот, уровень эмиграции растет, а миграции падает. Несмотря на то, что в Бразилии показатель эмиграции растет, это не означает, что мигранты в данную страну не ездят. В основном мигранты в данной стране – это туристы. Показатель эмиграции в Бразилии, с одной стороны, не такой уж и большой, по сравнению с остальными странами, где уровень эмиграции превышает уровень миграции, но, с другой стороны, этот уровень с каждым годом увеличивается и может достичь критического. Для того, чтобы избежать критического состояния нужно принять определенные меры.

Причинами выезда из страны, по мнению здешних жителей, являются два фактора: отсутствие гарантий личной безопасности (в первую очередь, безопасности детей) и плохие перспективы для профессионального роста.

Что касается Канады, то здесь обстоит ситуация в другом формате: чем выше уровень миграции, тем выше вероятность безработицы или увеличение сокращения количества рабочих мест, что также является негативной стороной данного направления.

Уровень миграции в крупнейших странах мира по численности населения. В данную группу входят такие страны: Китай – 1339450000 чел., Индия – 1187550000 чел., США – 310241000 чел., Индонезия – 237556000 чел. и Бразилия – 193467000 чел..

Рассмотрим уровень миграции в крупнейших странах мира численности населения в таблице 2.

Таблица 2

Статистические данные стран по численности населения (2015 г.):

№	Страна	Мигрантов на 1000 чел. населения
1	Китай	0,89
2	Индия	-0,04
3	США	3,86
4	Индонезия	-1,16
5	Бразилия	-0,14

Данные показатели, по сравнению с предыдущими показателями, значительно отличаются, так как в приведенном ряду большинство стран имеют отрицательные показатели, следовательно, уровень эмиграции превышает. Если до этого в Бразилии мы видели незначительный показатель (-0,14), то в данном случае Индонезия берет верх над всеми с показателем (-1,16). Хотя это не свидетельствует о том, что показатель сильно отличается от бразильского. Существует одно «НО»: численность населения Бразилии в 2 раза меньше, чем Индонезии и данный показатель уровня эмиграции с каждым годом уменьшается (к примеру, в 2007 году – - 1,25). По притоку мигрантов США в

данной линейке доминирует из-за того, что в США уровень развития намного выше остальных представленных стран.

Уровень миграции в крупнейших странах мира по уровню экономического развития. Сюда относятся такие страны: США, Гонконг, Австралия, Германия и Швейцария.

Рассмотрим уровень миграции в крупнейших странах мира численности населения в таблице 3.

Таблица 3

Статистические данные стран по уровню экономического развития (2015 г.):

№	Страна	Мигрантов на 1000 чел. населения
1	США	3,86
2	Гонконг	1,68
3	Австралия	5,65
4	Германия	1,24
5	Швейцария	4,74

Из предложенных статистических данных, весомое значение имеет уровень экономического развития в стране. Так как в приведенной таблице все показатели положительные, то миграционный уровень превышает эмиграцию. Но, как было сказано выше, это не есть хорошо. К примеру, возьмем Австралию: по площади – среднего размера, по численности населения – показатель меньше среднего, по экономическому развитию в стране есть свои преимущества, как в структуре, так и по ресурсам; также она является одной из лидирующих стран для туризма – это все и обуславливает такой поток мигрантов в страну.

Подводя итоги, можно сказать, что миграция растет и причины у этого явления разнообразны. Это не только весь перечисленный ранее ряд причин, сюда еще относятся: гражданские войны, кризис, политика и экологические катастрофы. Исходя из прогнозов на будущее, необходимо контролировать количество мигрантов, переселяющихся в любой стране, как внутри государства, так и за его пределы. Чтобы избежать больших оттоков из стран в другие страны, необходимо в первую очередь наладить экономические связи в стране и постепенно повышать две основные составляющие - уровень жизни и уровень трудоустройства.

Использованные источники.

1. Витковская Г. С. Вынужденная миграция: проблемы и перспективы / Ин-т народнохоз. прогнозирования РАН. Лаб. по исслед. миг рации; РЭНД (США). - М., 2013. - 174 с.

2. Миграция населения / Отв. ред. Ж. А. Зайончковская; Ин-т соц. экон. проблем народонаселения РАН. - М., 2012. - 243 с.

3. COUNTRY COMPARISON :: NET MIGRATION RATE. *The World Factbook*. Central Intelligence Agency.

4. Happy Migration [Электронный ресурс] : ООН: В 2017 году число мигрантов выросло уже на 2 млн. [https://www.happymigration.com]

УДК 620.9

Чаплыгина М. А.,
кандидат экономических наук, доцент
Доцент кафедры «Таможенного дела и мировой экономики»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск
Белоусов Р. С.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Государственного управления и международных отношений»
Юго-западный государственный университет
Россия, г. Курск

МИРОВОЙ ОПЫТ АВТОНОМНОГО ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ ДЛЯ РОССИЙСКОЙ ГЛУБИНКИ

Аннотация: *В статье рассмотрена проблематика электроснабжения малых населенных пунктов. Проведен анализ мировых тенденций автономного электроснабжения зарубежных стран. Предложена методика оценки эффективности проектных решений, которая позволит принять управленческие решения.*

Ключевые слова: *энергетика, генерация, автономное электроснабжение, централизованное энергоснабжение, инфраструктура, промышленность, надежность, безопасность.*

Annotation: *The article considers the problem of electricity supply of small villages. The analysis of world tendencies of the Autonomous supply of foreign countries. The methodology of estimation of efficiency of design solutions that will enable them to make management decisions.*

Key words: *energy, generation, independent power supply, centralized power supply, infrastructure, industry, reliability, safety.*

Энергетика – одна из ключевых отраслей экономики, от развития которой зависит благосостояние государства и уровень жизни населения. Важным направлением развития является обеспечение надежности и безопасности работы системы электроснабжения, повышение доступности энергетической инфраструктуры, удовлетворение потребностей производства и населения страны в электрической энергии по доступным конкурентоспособным ценам, обеспечивающим окупаемость инвестиций в электроэнергетику.

С развитием экономики страны увеличивается и уровень энергопотребления: развивается инфраструктура городов, вводятся в эксплуатацию крупные промышленные предприятия, увеличивается бытовое потребление. Города являются крупнейшими потребителями электрической энергии, так как в них не только проживает 65% населения страны, но и расположено много промышленных предприятий.

При этом существует тенденция увеличения жителей городов за счет оттока населения из сельской местности. Вектор развития характеризуются появлением в крупных городах объектов общественно-коммунального

характера, электрические нагрузки и электропотребление которых сравнимы с аналогичными показателями крупных промышленных предприятий.

К таким объектам относятся городской транспорт, системы водоснабжения и водоотведения, торгово-развлекательные и спортивные комплексы, другие значимые объекты городской инфраструктуры. Безусловно, развитие энергопотребления городов должно соответствующим образом отражаться на системе энергоснабжения, обеспечивая надежность и качество, тем более что увеличение числа потребителей должно позитивно сказываться на доходности энергокомпаний.

Вместе с тем, весьма актуальной является задача электроснабжения небольших населенных пунктов, особенно тех, в которых отсутствует централизованное электроснабжение[1].

Динамика уменьшения энергопотребления небольших населенных пунктов, их большая удаленность от линий электропередачи, высокая рассредоточенность на большой территории, малая мощность делают подключение к единой энергосистеме неэффективным с точки зрения срока окупаемости. В связи с этим в отдаленных поселках электроснабжение потребителей осуществляется автономными электростанциями.

Расходы на топливо и его доставку в таких случаях зачастую превышают доходы от продажи электроэнергии по установленным тарифам, ввиду чего электричество подается не постоянно. Этим обусловлена перспективность развития технологий атомного электроснабжения.

Анализ мировых тенденций и опыта автономного электроснабжения зарубежных стран позволит своевременно принять эффективные управленческие решения и грамотно выстроить стратегию внедрения системы автономного энергоснабжения в регионах России.

В США эксплуатируется около 12 млн. установок малой распределенной генерации, единичной мощностью до 60 МВТ, общей установленной мощностью свыше 220 ГВт, а темпы ее прироста составляют порядка 5 ГВт в год.

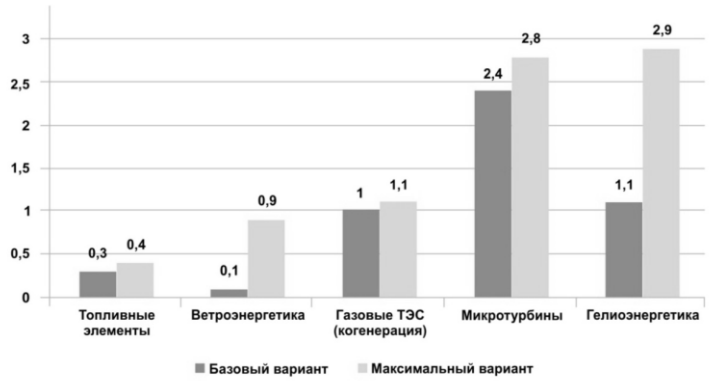


Рисунок 1. Прогноз роста мощностей в распределенной энергетике США в коммерческом секторе к 2035 году, ГВт.

Представительства компаний BMW, Apple, Google, Wall-Mart и Kroger потребности в электроэнергии удовлетворяют за счет собственных

генерирующих мощностей. Благодаря этому компания Kroger, снизила расходы на электроснабжение на 160 млн. долларов в год.

Компании используют различные виды генерации — на газе, биогазе, топливных элементах и солнечной энергии. Тем не менее, суммарно доля самостоятельной генерации в США не превышает 5% от показателей в отрасли.

В странах Евросоюза автономная генерация составляет в среднем около 10% от общего объема производства электроэнергии.

В Дании строительство объектов малой энергетики признано одним из перспективных направлений развития энергетики и объявлено государственной программой. В Дании планируется переход на возобновляемую энергетику до 33% к 2020 году и полный отказ от ископаемого топлива к 2050 году.

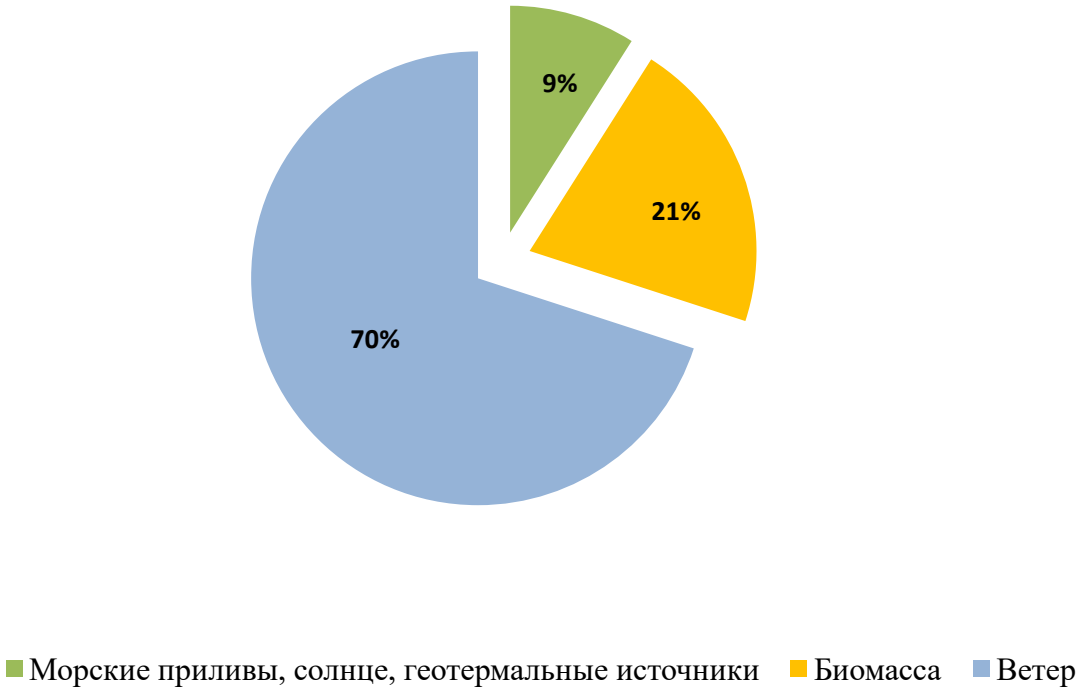


Рисунок 2. Использование альтернативных источников электроэнергии в Дании, %

Помимо многочисленных частных домов, проектируемых с использованием возобновляемых источников энергии, в Европе активно действуют программы по проектированию специальных объектов, поддерживающиеся государством и региональными властями.

В Японии, после аварии на АЭС «Фукусима-1» утрата доверия японцев к централизованной системе энергоснабжения стала вполне объяснимой. В настоящее время наиболее популярными автономными источниками электроэнергии являются солнечные батареи и топливные элементы. Только топливные элементы установили в своих жилищах более 40 тыс. японских семей. Спрос на данное оборудование стремительно растет.

Показателен также опыт Китая, который старается не отстать от лидеров. В стране особая роль отведена солнечной энергетике, а также энергии ветра. Китай поставил цель довести к 2050 году размер производства энергии из альтернативных источников до 40% в общем энергетическом балансе страны. А китайское министерство энергетики приняло новый план, который предусматривает доведение мощности ветряных электростанций к 2020 году до 100 ГВт. Это огромное значение.

Кроме того, как показали данные исследования, наиболее быстрыми темпами в последние годы развиваются технологии практического использования фотоэлектрических преобразователей энергии, средний ежегодный прирост которых составляет порядка 60%.

Наибольшее развитие солнечная энергетика получила в Японии - 48%, Германии -23% и США - 16%. В Европе и США распространены энергетические системы для дома мощностью 1-2,5 кВт, которые подсоединены к центральной энергетической системе и не содержат накопителей электроэнергии.

Централизованное энергоснабжение целесообразно для крупных нагрузок и для нагрузок с высокой плотностью энергопотребления. В случае же низкой плотности нагрузки капитальные затраты на тепловые и электрические сети резко возрастают, значительно увеличиваются потери энергии.

Рисунок 3. Централизованные и автономные системы электроснабжения на территории России.

Энергетика России характеризуется чрезвычайно высоким уровнем износа: износ линий электропередачи превышает 25%, подстанций - 45%. В области теплоснабжения 40% тепловых сетей требуют ремонта, 15% находятся в аварийном состоянии, тепловые потери в сетях превышают 16%. Коэффициент полезного использования топлива на уровне конечного

потребителя в системах централизованного теплоснабжения колеблется в пределах 30-50%.

Российские электростанции в среднем имеют коэффициент полезного действия 33%, длина тепловых сетей ограничена размерами города из-за высоких линейных потерь. Для территорий же с невысокой плотностью энергопотребителей, например, в зонах малоэтажной застройки, особое значение приобретает реализация распределённой энергетики. При этом, доля развития распределенной энергетики в России ничтожно мала – не более 1,5% от всех источников генерации энергии.

Большинство автономных генераторов в России были установлены еще в 1980–1990 годы и к настоящему времени уже изношены. Из-за технического состояния часто возникают перебои в электроснабжении, не выдерживается качество электроэнергии.

Тем не менее, многие удаленные небольшие населенные пункты представляют потенциальный интерес для инвесторов, так как рядом с ними могут залегать месторождения полезных ископаемых, ценные водные или лесные ресурсы.

Без полноценного круглосуточного электроснабжения строительство и эксплуатация предприятия на территории поселка невозможна, поэтому инвесторы вынуждены строить собственную генерацию или подключаться к единой энергосистеме. Естественно, далеко не каждая компания согласна нести такие затраты. От выбора рационального решения в значительной степени зависит экономическая эффективность применения электроэнергии в производстве и в быту сельского населения. Поэтому первостепенная задача рационального электроснабжения заключается в доведении стоимости электроэнергии до эффективной.

Этого следует добиваться при соблюдении всех требований, правил и норм и прежде всего – необходимого качества электроэнергии, то есть постоянства частоты и напряжения, а также надежности ее подачи, т. е. непрерывного электроснабжения.

Плотность населения в отдаленных районах страны: Север, Сибирь, Дальний Восток, Якутия, Камчатка, Чукотка и др. не превышает 1 чел./км². Населенные пункты в этих местах, насчитывающие от нескольких сот до нескольких тысяч человек, обычно удалены от сетей централизованного электроснабжения на многие десятки и даже сотни километров.

Электрические нагрузки потребителей таких населенных пунктов там невелики и, как правило, достигают всего несколько сотен кВт. Обеспечение надежного электроснабжения потребителей, в том числе на удаленных территориях и в районах с низкой плотностью населения, является важным ориентиром государственной политики, отраженным в энергетической стратегии России до 2035 года[2].

По степени централизации электроснабжения на территории России можно выделить три зоны :

• 1-я зона включает экономически более развитые районы, входящие в сферу действия объединенных энергосистем;

• 2-я зона охватывает районы, находящиеся на более низких стадиях формирования систем централизованного электроснабжения. Здесь функционируют и развиваются изолированные районные энергосистемы и энергоузлы;

• 3-я зона включает небольшие изолированные районы, главным образом сельские населенные пункты, не охваченные централизованным электроснабжением, удаленные от топливных баз, имеющие сложнейшую и длительную схему доставки топлива[2].

Размещение ТЭР в районах Сибири и Севера, степень их разведанности и освоенности крайне неравномерны, в связи с чем состояние систем топливообеспечения потребителей значительно различается по территориям. Открытые и полуоткрытые районы в основном обеспечивают свои потребности в топливе.

Мурманская, Архангельская области, Республика Карелия, Томская область являются топливодефицитными и практически полностью зависят от внешних поставок топлива. Энергетические связи Камчатской области с сопредельными районами ограничиваются только ввозом топлива. Моторное топливо и нефтепродукты практически в полном объеме поставляются на Север из центральных районов России.

Если в центральных районах страны развитая транспортная система позволяет в большинстве случаев обеспечить взаимозаменяемость и выбор наиболее эффективных видов энергоресурсов, то на удаленных территориях это практически невозможно.

Особенностью России, характерной для регионов Сибири и Дальнего Востока, является весьма низкая плотность населения на громадных, практически неосвоенных в производственном отношении территориях. Поэтому даже в районах с развитой инфраструктурой имеется значительное количество мелких удаленных и малонаселенных пунктов. К таким потребителям относятся отдельные населенные пункты или их группы, изолированные от централизованного электроснабжения и имеющие слабые транспортные связи с промышленно-развитыми районами.

В некоторых случаях дороги отсутствуют вовсе, и доставка топлива в населенные пункты возможна только по реке зимой. На этой территории проживает малочисленное население, в основном состоящее из представителей малых народностей.

По типу производства – это преимущественно предприятия сельскохозяйственного, горнодобывающего и сырьевого использования: оленеводство, пушное звероводство, животноводство, промысел, рыболовство, земледелие, лесозаготовки и деревообработка.

Проблема надежного и качественного электроснабжения мелких удаленных и малонаселенных территорий, рассредоточенных по огромной России, остается острой в социальном, техническом и экономическом аспектах и в настоящее время. Обеспечение таких потребителей электроэнергией может быть, в общем случае, осуществлено либо за счет централизованного

электроснабжения, либо посредством создания децентрализованных зон с автономными, локальными энергетическими системами.

Техническая выполняемость электроснабжения объекта путем строительства линии электропередачи (ЛЭП) зависит от установленной мощности объекта электроснабжения и расстояния до ближайшего пункта присоединения к централизованной электрической сети.

На параметры качества электроэнергии устанавливает ограничения ГОСТ 32144-2013 (EN 50160), а так же на отклонения напряжения относительно номинального значения в пределах ±10%.

Сельские распределительные сети выполняются из алюминиевых, стальных, сталеалюминиевых проводов. Сечение провода определяется, с одной стороны, электрическими нагрузками ЛЭП, с другой – условиями механической прочности, достаточной для противостояния ветровым нагрузкам, обледенению и др.

Для нагрузок небольшой мощности определяющим фактором при выборе сечения провода является механическая прочность ЛЭП. Обычно минимальное стандартное сечение провода для мощностей до 160 кВт выбирается. Использование более высокого напряжения распределительной сети позволяет, при тех же условиях, несколько увеличить дальность централизованного электроснабжения, но это в свою очередь приводит к серьезным финансовым затратам.

Строительство более высоковольтных и более дорогих ЛЭП (например, 35 кВ) при малых передаваемых мощностях нецелесообразно из-за низкого коэффициента загрузки по мощности и их экономической необоснованности, т. к. такие линии имеют значительные сроки окупаемости. Соответственно, оценивать экономические характеристики высоковольтной ЛЭП, работающей в режиме, близком к холостому ходу, необходимо иначе, с учетом социальных факторов.

Таким образом, с точки зрения удаленности от ближайшей точки присоединения к электрической сети для подавляющего большинства объектов электрификации, расположенных в районах с низкой плотностью населения и слабо развитой инфраструктурой, технический критерий электрификации путем строительства ЛЭП трудновыполним. 10 Помимо этого чисто технического ограничения, встает вопрос о стоимости как самого строительства линий электропередачи, так и ее содержания и обслуживания[2].

Все это затрудняет электроснабжение малых удаленных потребителей с помощью присоединения их к централизованным электрическим сетям. По второму варианту энергообеспечения малонаселенных и удаленных поселений наиболее распространенным источником электроэнергии являются стационарные и передвижные электростанции, которых по России насчитывается более 5 000 шт. и которыми вырабатывается порядка 1,8 млрд кВт·ч электроэнергии при потреблении около 0,8 млн т у.т. (условное топливо) ежегодно.

Основными проблемами электроснабжения удаленных и малонаселенных поселений от ДЭС являются:

• плохое техническое состояние дизельных электростанций; • дальний транспорт топлива и зависимость от его поставок;

•ограниченность сроков сезонного завоза в наиболее труднодоступных районах;

• слабое развитие транспортной инфраструктуры;

• зависимость от бюджетного финансирования. Слабое развитие транспортной инфраструктуры в значительной мере осложняет проблему топливоснабжения.

Большие расстояния перевозок, многоэтапность и сезонность завоза топлива приводят к высоким потерям и многократному его удорожанию, а следовательно, и к росту тарифов.

У наиболее удаленных потребителей транспортная составляющая стоимости привозного топлива достигает 80 %.

Большинство источников автономного электроснабжения является убыточным, так как себестоимость производства электроэнергии значительно выше тарифа, устанавливаемого для населения, а отсутствие в подавляющем большинстве мелких изолированных населенных пунктах промышленных объектов не позволяет компенсировать оплату за счет промышленных тарифов.

Поэтому электроснабжение малых изолированных потребителей от ДЭС является дотационным за счет бюджетных средств местных и областных администраций. Удорожание органического топлива, рост транспортных тарифов на его доставку, неэффективность режимов работы существующих ДЭС вызывают необходимость пересмотреть политику энергоснабжения этой категории потребителей, опираясь на имеющийся опыт использования современных технологий производства энергии и ориентируясь, прежде всего, на направления, обеспечивающие снижение потребления привозного топлива.

Одним из таких направлений является применение установок малой генерации на природных возобновляемых источниках энергии (ВИЭ). Энергосистемы, в которых применяются возобновляемые источники энергии, будут развиваться в том числе в виде малых гидроэлектростанций, солнечных энергоустановок, геотермальных электростанций и теплоснабжающих установок, биоэнергетических и ветровых установок, мусоросжигающих и мусороперерабатывающих энергокомплексов в крупных городах. Возможно использование энергии приливов. Экономический потенциал возобновляемых источников энергии зависит от существующих экономических условий, стоимости, наличия и качества запасов ископаемых топливно-энергетических ресурсов, а также региональных особенностей [3].

Первоочередными мероприятием, позволяющими реализовать направления развития и повысить надежность электроснабжения удаленных и малонаселенных потребителей, являются:

1.Техническое оснащение:

• производство современного оборудования на российских предприятиях для замены и реконструкции эксплуатируемых в настоящее время малых генерирующих установок;
•организация на отечественных заводах серийного производства электроустановок, использующих возобновляемые энергоресурсы, что должно значительно снизить их стоимость и транспортные затраты;
• оценка эффективности применения ВИЭ на территории РФ.

2.Законодательная и государственная поддержка:

• разработка свода законодательных и нормативных актов о государственной политике в экономической поддержке государством этого направления;

• разработка, организация, реализация и контроль за выполнением региональных программ, направленных на обеспечение топливом и энергией изолированных потребителей;

4. Финансовая поддержка в случае положительного технико-экономического обоснования.

Несмотря на значительные темпы развития локальной генерации посредством ВИЭ, их комбинированного использования, разработки законодательной и нормативной базы в сфере внедрения последних, на сегодняшний день практическая реализация проектов энергообеспечения изолированных потребителей осуществляется в незначительных масштабах, что не позволяет в необходимой степени решить проблемы их бесперебойного теплоснабжения и электроснабжения. Схема внешнего электроснабжения удаленных потребителей определяется местоположением электрической станции, воздушных или кабельных ЛЭП, тяговых подстанций, характером и мощностью потребителей, в том числе и не тяговых, и другими факторами. Выбор схемы диктуется также требуемой степенью надежности, планом транспортных линий и проводится на основе технико-экономических расчетов.

Для обеспечения высокой надежности и бесперебойного электроснабжения в типовых схемах питание подстанций промышленных предприятий осуществляется от двух независимых источников по двухцепной или одноцепной ЛЭП [5].

Проектирование электроснабжения отдаленных малонаселенных пунктов в каждом конкретном случае необходимо проводить с учетом максимальной экономической эффективности в зависимости от значений входных параметров, учитывается множество факторов:

Таблица 1.

Анализ экономической эффективности

Значимый фактор	Единица измерения
Удаленность от единой энергосистемы	км
Суммарная мощность потребителей	кВт
Продолжительность солнечных дней в году	час
Средняя скорость ветра	м/с
Размеры площадок для строительства	кв. км
Водные ресурсы - глубина	м

Скорость течения	м/с
Сезонность потребления электроэнергии	кВтч/мес
Дата начала строительства	месяц, год
Дата ввода в эксплуатацию	месяц, год

Разработана математическая модель выбора основных параметров электрической схемы. Принято, что каждый параметр может быть обусловлен двумя критериями: затраты на внедрение или стоимость эксплуатации, ***C***; эффект, получаемый от внедрения, который выражается в стоимостной оценке величины снижения потерь мощности при решении задачи оптимизации, ***E***. Множество всех выборов, состоящее из двух непересекающихся множеств D_1 и D_2 .

Множество D_1 особенностью, которого является то, что любая технологическая установка может быть выбрана только один раз. Рассматриваемое множество D_1 проходит первичную обработку, после которой оно будет содержать выбранные с помощью программы мероприятия, входящие в математическую модель задачи оптимизации потерь электроэнергии – множество D'_1 (обозначена $\otimes$).Множество D_2 включает в себя мероприятия по эксплуатации электрической схемы.

Каждый параметр, рассматриваемый в задаче оптимизации энергосбережения, имеет свою затратную стоимость и свой эффект от внедрения. При переходе к множествам D'_1 и D_2 определяется, что D_1 содержит ***n*** мероприятий, а D_2 – ***m*** параметров. Тогда **n**-мерные вектора $C_1(i)$ и $E_1(i)$ содержат, соответственно, стоимости D_1 , а векторы $C_2(i)$ и $E_2(i)$ – стоимости эксплуатции D_2.

Вводятся два вектора $X_1(i)$ и $X_2(i)$, элементы которых x_i=1, если параметр с номером будет выбрано для внедрения, в противном случае (мероприятие не выбрано) $x_i = 0$.

С учетом всех введенных обозначений формулируется задача организации системы электроснабжения. Задается значение финансирования ***K***, выделяемого на внедрение разрабатываемой схемы электроснабжения. Составляется целевая функция, значение которой должно быть максимальным в результате решения задачи оптимизации энергосбережения и ограничения в виде неравенства, с учетом объема выделяемых средств.

Математическая запись данной задачи имеет следующий вид:

$$\begin{cases} D = D_1 \cap D_2, \\ D'_1 \otimes D_1, \\ F(x) = \sum_{i=1}^{n} Å_1(i) \cdot x_1(i) + \sum_{i=1}^{m} Å_2(i) \cdot x_2(i) \longrightarrow \max \\ \sum_{i=1}^{n} C_1(i) \cdot x_1(i) + \sum_{i=1}^{m} C_2(i) \cdot x_2(i) \le K \end{cases}$$

Предложенная математическая модель выбора решает задачу линейного программирования – нахождение параметров, внедрение которых дает наибольший эффект.

Математическая модель обеспечивает выбор оптимального источника энергии, учитывающий географическое положение местности, климатические условия, особенностей промышленного производства, сезонности потребления электроэнергии, выявление оптимального решения выбора необходимых мероприятий по модернизации схемы электроснабжения при анализе наибольшей суммы факторов, увеличение эффективности использования денежных средств, выделяемых на цели энергосбережения за счет выбора группы мероприятий, обеспечивающих наибольший экономический эффект, формирование комплекса критериев выбора мероприятий по энергосбережению, позволяющий получить более полную оценку эффективности предлагаемых мероприятий по сравнению со стандартными решениями, уменьшение временных затрат на выполнение проектов, путем автоматизации, при неизменном качестве и контроле специалистов, уменьшение финансовых затрат на разработку проекта системы электроснабжения объектов высокой сложности, в том числе отдаленных населенных пунктов.

Использованные источники:

1. Электроснабжение: учебник для студ. учреждений высш. проф. образования / Б.И.Кудрин. — М.: Издательский центр «Академия», 2012. — 2-е изд., перераб. и доп. — 352 с.
2. Чаплыгина М.А. Нестеров С.А. Планирование и нормирование потерь электрической энергии в распределительных электрических сетях [Текст]:.сб.ст. Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика / М.А. Чаплыгина, С.А. Нестеров. – Курск. 2016. С.82-86 2.
3. Чаплыгина М.А., Нестеров С.А. Методические подходы к оценке эффективности энергосберегающих мероприятий [Текст]: научно-практический журнал Аллея Науки № 13 / С.А. Нестеров, М.А. Чаплыгина. – 2017. С 72-76
4. Теоретические основы электротехники. Том I. Демирчян К.С., Нейман Л.Р., Н.В. Коровкин. Издательство: Питер, 2009г.
5. ПРОЦЕСС ДЕМОНОПОЛИЗАЦИИ РОССИЙСКОЙ ЭНЕРГЕТИКИ Современная наука и ее развитие №15. 2017 Чаплыгина М. А., Шипулина К. В.
6. НЕТРАДИЦИОННЫЕ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫЕ ИСТОЧНИКИ ЭНЕРГИИ Современная наука и ее развитие №15. 2017 Чаплыгина М. А., Васильева А.В.
7. Оценка экономической эффективности научно-технических решений в сфере электроснабжения и автоматики промышленных установок и технологических комплексов [Текст] : метод. указания / Е. В. Мазурина. – Ухта : УГТУ, 2014. – 83 с.

УДК 933

Боргоякова А.А.
студентка 3 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Александрина В.А.
Старший преподаватель кафедры НХТ

МИФОЛОГИЧЕСКОЕ НАЧАЛО РУССКОЙ НАРОДНОЙ ВОЛШЕБНОЙ СКАЗКИ

Аннотация*: в данной статье описывается связь русской народной волшебной сказки с мифологическими представлениями предков.*

Ключевые слова: *сказка, волшебная сказка, миф, мифологическое представление.*

Borgoyakova A. A.
3rd yearstudent
Ofthe "KSU them. N. F. Katanov"
Russia, Republic of Khakassia, Abakan
Supervisor: Alexandrina V. A.
Seniorlecturer NHT

THE MYTHOLOGICAL BEGINNING OF RUSSIAN FOLK FAIRY TALES

Abstract*: this article describes the relationship of Russian folk fairy tales with mythological representations of ancestors.*

Keywords*: fairy tale, magic fairy tale, myth, mythological representation.*

Сказка – древнейший жанр народного устного творчества. Она тесно связаны с древними обрядами и обычаями. В словаре В.И. Даля слово «сказка» определяется как «вымышленный рассказ, небывалая и даже несбыточная повесть»[79]. В.Я. Пропп писал: «Сказка есть нарочитая и поэтическая фикция. Она никогда не выдается за действительность»[80].

По происхождению сказка связана с мифологической стадией мышления. Традиционно сказки делят на жанры: сказки о животных, волшебные сказки и бытовые. Каждый жанр отличается своеобразием художественного вымысла и повествовательной формы и оригинален по происхождению, характеризуется особым, только ему присущими типами героев и самостоятельным кругом сюжетов.

Волшебные сказки отличаются от сказок о животных и бытовых прежде всего тем, что главным героем является человек и в основе вымысла лежит фантастическое действие, которое не может быть в реальности. Волшебные

[79] Даль, В.И. Толковый словарь русского языка. - М.: Эксмо, 2015. – 896 с.
[80] Пропп В.Я. Русская сказка. – М.: Изд-во "Лабиринт", 2000. – 416 с.

сказки ученые называли «мифическими», «чудесными», «фантастическими», однако термин «волшебный», введенный В.Я. Проппом, употребляется чаще всего.

Волшебная сказка имеет свои исторические корни: она восходит к более позднему, земледельческому периоду, отражает новые черты быта и уже развитое мировоззрение людей, их языческие верования и обряды. В волшебных сказках, в отличии от бытовых, встречаются компоненты мифологического мировоззрения человека.

Глубокий след в волшебной сказке оставили земледельческие культы земли, воды, солнца. В сказке, чтобы перевоплотиться, нужно «удариться о сыру землю». Разнообразной волшебной силой обладает вода: оживляет мертвого, омолаживает старого, дает зрение слепому, делает героя сильным, а его врага слабым.

Волшебная сказка несет в себе разнообразные следы тотемистических верований. С древними представлениями о супруге-тотеме связаны сказки о чудесных невестах и женихах. Главный герой часто вступает в союз с невестой-птицей или невестой-лягушкой. С тотемистическими верованиями связаны сюжетные мотивы о чудесном рождении богатыря. Одна из таких сказок – «Иван – Медвежье ушко». Тотемом-прародителем была также рыба. В сказке «Бой на калиновом мосту» бездетный царь велит зажарить и подать царице златоперую щуку: «Царица ее съела, одно перышко попробовала кухарка, а очистки слизала корова». В результате все трое родили по богатырю: «голос в голос и волос в волос»[81]. Особенно часто животные-тотемы являются чудесными помощниками героя: девушке-сироте помогает корова («Мачеха и падчерица»), а Иванушке – конь («Сивко-Бурко»). Конь всегда сопутствует герою волшебной сказки. Он связан с солнцем и тридесятым царством.

Внутри сказочного сюжета отчетливо выделены два пространства: мир людей и чудесное тридевятое царство, тридесятое государство – не что иное, как мифическое царство мертвых. В разных сюжетах чудесное царство расположено под землей, под водой, в далеком лесу или на высоких горах, на небе. Именно туда отправляется герой волшебной сказки за чудесными золотыми диковинками и за невестой, а потом возвращается с добычей в свой дом. От реального мира тридевятое царство всегда отделено какой-то границей: тяжелым камнем, столбом с надписью о трех дорогах, высокой крутой горой, огненной рекой, калиновым мостом, но особенно часто – избушкой Бабы Яги. В.Я. Пропп пришел к выводу, что Яга – умершая мать, покойник, проводник в загробный мир. Яга указывает дорогу в Кащеево царство, от нее герой получает чудесные предметы и волшебного коня. Вместе с тем, Яга выступает как воительница, мстительница, похитительница детей[82].

Герой сказки отправляется в иной мир чаще всего потому, что туда унесена близкая ему женщина: невеста, сестра, жена, мать. Сюжет о возвращении похищенной женщины характерен для всего мирового фольклора.

---

[81] Афанасьев А.Н. Народные русские сказки: Из сб. А.Н. Афанасьева / [Вступ. ст. В.П. Аникина; Худож. Е.Я. Пошивалов]. – Воронеж: Центр.-Черноозем. кн. Изд-во, 1984. – 430 с.

[82] Пропп В.Я. Исторические корни волшебной сказки. – СПб.: Изд-во С.-Петерб. Ун-та, 1996. – 364 с.

Он типологически возникал у разных народов мира как противопоставление обрядам древности, в которых существовал обряд жертвоприношения. С ним связан и главный признак мифологического противника героя – функция похищения, хотя сам этот образ в процессе исторического развития многократно менялся.

К функции похищения стали прикрепляться разные мифологические персонажи, олицетворявшие в древности могучие силы природы и потусторонний мир. В сказке «Три подземных царства» похитителем является «старичок; – старичок с ноготок, борода с локоток, усы по земле тащатся, крылья на версту лежат»[83]. Иногда он влетает в облике птицы и, ударившись об пол, принимает свой вид; в некоторых случаях просто является птицей. Иногда он принимает облик Змея.

Герой волшебной сказки – обычный человек, обездоленный и невинно гонимый член семьи. Собственно сказочный конфликт – семейный, именно в нем проявилась социальная природа жанра волшебной сказки. Два конфликта разной исторической глубины (мифологический и семейный) соединились в рамках одного жанра благодаря образу главного героя, который сочетает мифологические и реальные (бытовые) признаки.

От мифологии сказка унаследовала два типа героя: «высокий» (богатырь) и «низкий» (дурачок); самой сказкой порожден третий тип, который можно определитькак «идеальный» (Иван-царевич). Наиболее древний тип героя – богатырь, чудесно рожденный от тотема. Наделенный огромной физической силой, он выражает раннюю стадию идеализации человека. Вокруг необычайной силы богатыря как его главного качества и развивается сюжет, кульминацией которого становится подвиг героя в битве со Змеем («Бой на калиновом мосту», «Победитель Змея», «Змееборец Кожемяка», «Три подземных царства» и др.).

Связанная по происхождению с древними инициациями и с вечной мечтой человека о счастье, волшебная сказка сохранила в своей глубине жизненно важную идею продолжения человеческого рода. В мифологии магический призыв плодородия отождествлял человека, растительный и животный мир соединял все живое по признаку жизни. В волшебной сказке весь ее чудесный мир (животные, растения, чудесные предметы) – весь мир объединен общим желанием помочь герою.

Нельзя говорить о прямой связи волшебной сказки с мифами, мифы – сказания о богах, и они воспринимаются как достоверный факт, в то же время сказка – напротив, воспринимается как вымысел. Однако, речь идет о мифологических представлениях, которые могут меняться с течением времени и развитием форм мышления, но с появлением новых представлений, старые не исчезают сразу. Создаются разнообразные и противоречивые представления, старые и новые. Такую же разнообразную и противоречивую картину дает и сказка.

---

[83] Афанасьев А.Н. Народные русские сказки: Из сб. А.Н. Афанасьева / [Вступ. ст. В.П. Аникина; Худож. Е.Я. Пошивалов]. – Воронеж: Центр.-Черновем. кн. Изд-во, 1984. – 430 с.

Использованная литература:

1. Афанасьев А.Н. Народные русские сказки: Из сб. А.Н. Афанасьева /[Вступ. ст. В.П. Аникина; Худож. Е.Я. Пошивалов]. – Воронеж: Центр.-Черноозем. кн. Изд-во, 1984. – 430 с.
2. Даль, В.И. Толковый словарь русского языка. - М.: Эксмо, 2015. – 896 с.
3. Пропп В.Я. Русская сказка.– М., Издательство "Лабиринт", 2000. – 416 с.
4. Пропп В.Я. Исторические корни волшебной сказки. – СПб.: Изд-во С.-Петерб. Ун-та, 1996. – 364 с.

УДК 811.111:624

Сиротин А.С., старший преподаватель кафедры романо-германських языков и перевода Национального университета биоресурсов и природопользования Украины, Украина, г. Киев

МНОГОКОМПОНЕНТНЫЕ АНГЛОЯЗЫЧНЫЕ ТЕРМИНЫ СФЕРЫ БИОТЕХНОЛОГИИ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию многокомпонентных терминов, доминирующих в подъязыке сферы биотехнологии. В результате обзора периодических англоязычных изданий, словарей и другой литературы определены наиболее распространенные структурные модели образования многокомпонентных терминов сферы биотехнологии. Рассмотрены общие структурные закономерности аббревиатур, используемых в подъязыке биотехнологии, которые кратко передают значение многокомпонентных терминов.*

Ключевые слова: *многокомпонентный термин, биотехнологическая терминология, аббревиатуры, структура.*

Annotation: *The article is devoted to investigation of the multicomponent terms dominant in the sublingual sphere of biotechnology. As a result of the review of periodical English-language publications, dictionaries and other literature the most common structural models of the formation of the multicomponent terms in the sphere of biotechnology have been identified. The general structural patterns of abbreviations used in the field of biotechnology that briefly summarize the meaning of the multicomponent terms are considered.*

Key words: *multicomponent term, biotechnology terminology, abbreviations, structure.*

Постановка проблемы. Терминология различных отраслей науки и

техники в последнее время привлекает внимание лингвистов, что объясняется растущим потоком научной и технической информации, процессами интеграции наук, усилением процессов терминотворчества.

Стремительное развитие сферы биотехнологии обусловливает быстрое формирование ее терминологического аппарата, что делает актуальными лингвистические исследования, связанные с изучением новой терминосистемы.

Обращение к вопросам биотехнологической терминологии объясняется также растущей потребностью международного сотрудничества, в рамках которого особенно значимым для дальнейшего развития общества, поддержки прогресса науки и техники является межкультурная коммуникация специалистов в области биотехнологии. Биотехнологии становятся неотъемлемой частью всех сфер жизни человека. В спектр применений биотехнологических новаций входят и биомедицина, и производство продуктов питания, и защита окружающей среды, и создание новых видов сырья, топлива и энергии, и многое другое.

Анализ последних исследований и публикаций. Разносторонним аспектам исследования понятия "термина" и особенностей формирования терминологической системы посвящены работы многих ученых. Так Н. Григоренко исследует структурно-семантические особенности терминов в современном английском языке и анализирует типы отношений между частями терминологических словосочетаний [7], Р. Дудок рассматривает семантическую структуру термина и его структурно-семантический потенциал в специальном тексте [8], а М. Медведь [11] исследует термин как элемент современной терминологической системы и др.

Исследованию биотехнологической терминологии в английском языке посвящены работы Т. Кудиновой [9], Е. Мышак [12,13], С. Васильевой и Д. Мымриной [3, 4].

Проанализированная научная литература по исследуемой проблеме дала основания констатировать, что анализ английской биотехнологической терминологии вызывает растущий интерес ученых, поскольку это молодая терминосистема, которая находится на этапе формирования в связи с высоким уровнем нововведения и динамизма биотехнологии. Поэтому изучение общих тенденций развития изучаемой терминологии в английском языке интересно, как с теоретической, так и практической точек зрения.

Объем статьи не позволяет проанализировать все аспекты формирования терминосистемы в области биотехнологии, поэтому цель статьи – рассмотреть образование многокомпонентных биотехнологических терминов.

Материалы и методы исследования

При подготовке работы использовался метод сплошной выборки биотехнологических терминов из научной литературы на английском языке (публикации научных журналов, монографии, материалы сети Интернет) и биотехнологических словарей, а также их структурный анализ.

Изложение основного материала. Прежде чем непосредственно перейти к анализу многокомпонентных биотехнологических терминов, мы исследовали дефиниции термина в научной литературе.

В современном языкознании «термин» трактуют как «слово или словосочетание, выражающее четко очерченное понятие в определенной области науки, техники, искусства, общественно-политической жизни и т.д.» [5, с. 306].

Б. Головин определяет термин, как "слово или словосочетание, которое имеет специальное значение, выражает и формирует профессиональное понятие и применяется в процессе познания и освоения научных и профессионально-технических объектов и отношений между ними» [6, с. 5].

Е. Скороходько понимает термин как слово или устоявшееся словосочетание, являющееся членом такой лексико-семантической системы, которая представляет определенную профессиональную систему понятий. Это толкование исключает из круга терминов общенаучные лексические единицы [14, с. 47-51].

Итак, все ученые отмечают специфичность терминов, их однозначность и соотношение с понятиями определенной области знаний. Понятия же имеют языковое выражение и не могут существовать без него.

Таким образом, под термином в статье понимается «специальное слово или словосочетание, принятое в профессиональной деятельности, которое употребляется в особых условиях» [15, с. 14].

Слово, входя в употребление в биотехнологической сфере, становится элементом терминосистемы, обслуживающей отрасль биотехнологии и формирует комплекс терминологических систем в зависимости от направления биотехнологической деятельности, объединяющихся в единую терминосистему, которую мы называем биотехнологической терминосистемой или терминосистемой подъязыка "биотехнология" [13].

Анализ терминосистемы подъязыка биотехнологии показал, что в ней преобладают многокомпонентные термины. Об этом говорят и исследования, посвященные многокомпонентным терминам сферы биотехнологий [9].

Современная наука все более стремится к конкретизации существующих терминов, в связи с чем в научно-технических текстах по биотехнологиям отмечается существенное тяготение к многокомпонентности терминов, позволяющей представить объекты в детализированной и уточненной форме [10].

Преобладание терминов-словосочетаний в современных терминологиях объясняется необходимостью номинации сложных составных понятий, уточнения профессиональных объектов и понятий по мере познания их сущности и открытия новых сторон изучаемых явлений. Терминологические словосочетания не только называют и дифференцируют возникающие понятия, но и систематизируют парадигматические отношения между ними, отражая системные связи единиц конкретной терминосистемы [10].

На сегодня среди лингвистов нет единого мнения о природе терминологических словосочетаний. Ряд ученых относит их к фразеологизмам. К. Авербух дает следующее определение терминологическом словосочетанию, это смысловое и грамматическое объединение двух или более знаменательных слов, которые служат для наименования специального профессионального

понятия [1].

Под многокомпонентными терминами, вслед за Т. Кудиновой, понимаем полилексемное терминологическое сочетание устойчивого типа с числом раздельнооформленных полнозначных компонентов более двух. Компонентом данных терминов этом считается однословная, или аналитическая, лексема. Являясь, по сути, единицей аналитической номинации, многокомпонентный термин вполне укладывается в определение понятия «терминологическое словосочетание» и обладает целым рядом характерных свойств. Это – отсутствие экспрессии и образности, прозрачность семантики (значение многокомпонентного термина, как правило, выводится из значений составляющих), потенциальная способность со временем конденсироваться в однословные наименования [10, с. 59].

Многокомпонентные термины образуются морфолого-синтаксическим способом и характеризуются согласованностью между словами.

Основное количество сложных биотехнологических терминов составляют двучленные словосочетания, то есть термины, в состав которых входят два полнозначных слова, относящиеся, главным образом, к таким структурным типам:

N + N (nucleotide sequence, pesticide resistance, resistance management, semantic codon, stem cell, radiation genetics, gene therapy);

A + N (structural gene, asexual reproduction, bacteriostatic agent, biological resourses, monoclonal antibody);

N + Prep + N (culture of cells, hybridization of cells, labeling of foods);

Past Participle + N (biobased products, linked genes / markers, relaxed plasmid, conserved sequence, applied research);

Present Participle + N (flanking region, joining (J) segment, immortalizing oncogene, reading frame, transforming oncogene);

N + Gerund (cell engineering, gene splicing, mutation breeding, molecular farming, cromosome walking, antigenic switching, alternative splicing).

Также в английской биотехнологической терминологии имеют место и трехкомпонентные термины. Среди трехчленных словосочетаний встречаются собственно словосочетания и лексические единицы с переходным статусом: gene expression profiling, plant-incorporated protectants, single nucleotide polymorphisms, herbicide-tolerant crop, polymerase chain reaction, recombinant DNA molecules, recombinant DNA technology.

Среди трехчленных словосочетаний небольшое количество составляют предложные конструкции: vertical transfer of genes.

Среди терминов, состоящих из четырех слов, так же встречаются собственно словосочетания и лексические единицы с переходным статусом: restriction enzyme cutting site, restriction fragment length polymorphism.

Неуклонный рост и распространение многокомпонентных терминов в языке науки обусловлено необходимостью отражения новых открытий, их инновационного внедрения во все сферы жизни социума. Многокомпонентные термины характеризуются способностью идентифицировать разноаспектные характеристики объекта на уровне видовой / подвидовой номинации без

дополнительного описательного определения, например: living organ donation, artificial antibody library, plant-incorporated protectants, gene therapy, gene mapping, genomic library.

Основными свойствами терминологических словосочетаний является семантическая целостность и устойчивость. Известная стабильность состава и устойчивость компонентов, цельность номинации и значения, направленного на предмет целиком, определяют наличие коррелятов в виде аббревиатур, поэтому, рассматривая многокомпонентные термины подъязыка биотехнологии, уместно обратить внимание на аббревиатуры.

Исследование показывает, что самой распространенной группой аббревиатур сферы биотехнологии являются лексические, которые представлены аббревиатурами инициального типа и усеченными терминами.

Инициальные лексические аббревиатуры – короткие по форме и емкие по содержанию, поэтому представляют самую продуктивную группу аббревиатур в англоязычной терминологии области биотехнологии.

По определению О. Ахмановой, аббревиатура (инициального типа) – это слово, образованное путем сложения начальных букв слов или начальных звуков. Буквенная аббревиатура образуется из алфавитных названий начальных букв исходного словосочетания, звуковая – из начальных букв элементов исходного словосочетания, которая читается не по алфавиту, а как обычное слово, а буквенно-звуковая аббревиатура объединяет два предыдущих типа [2, 27].

В зависимости от произношения инициальные лексические аббревиатуры можно разделить на алфабетизмы, акронимы и звукобуквенные аббревиатуры:

1) алфабетизмы – каждый из компонентов аббревиации читается по правилам алфавита английского языка. Возникновение этих аббревиатур вызвано необходимостью сохранить информационно-значимые компоненты. В результате аббревиации инициального типа могут быть образованы такие виды сокращенных составляющих двух, трех и четырех раздельных терминов, например, GH - growth hormone - гормон роста; RF - replicative form - репликативна форма; BP - base pair - пара оснований; GMO - genetically modified organism - генетически модифицированный организм; LCR- ligase chain reaction - лигазная цепная реакция; RFLP - restriction fragment length polymorphism - полиморфизм длины амплифицированных фрагментов;

2) акронимы – аббревиатуры, которые произносятся как слово, фонетическая структура которого соответствует фонетической структуре одноморфемных слов, а читаются в соответствии с правилами орфоэпии конкретного языка. Эффект благозвучия и удобства произнесения термина в английском языке достигается, если между согласными буквами стоит гласная. Тогда прочтение аббревиатуры становится звуковым. Рассмотрим пример перехода термина-словосочетания в акроним: ELISA - enzyme-linked immunosorbent assay - имунноферментний сорбционный анализ; GEM - genetically modified organism; LINE - long interspersed nuclear element - длинный вкраплены ядерный элемент; SINE - short interspersed nuclear element - короткий вкраплены ядерный элемент;

3) звуко-буквенный вариант – это смешанная форма прочтения аббревиатуры. Он представлен немногочисленной группой. Основная причина такого прочтения – стремление к благозвучию, удобству произношения термина: DS [di: es] - dietary supplement − биологически активная добавка.

Рассматривая многокомпонентные термины, отметим, что, независимо от количества компонентов, входящих в состав аббревиатуры, при их образовании действуют общие структурные закономерности. Опираясь на это, выделяем следующие три модели:

1) собственно-инициальные графические аббревиатуры – образованы из начальных инициальных букв: SSCP - single-strand conformational polymorphism, RFLP - restriction fragment length polymorphism, SSR - simple sequence repeat, HAC - human artificial chromosome;

2) инициально-комбинированные графические аббревиатуры, которые представлены не только самостоятельными, но и служебными частями речи: GRAS - generally regarded as safe, IVEP- in vitro embryo production, PIPs - plant-incorporated protectants, CPB - cartagena Protocol on Biosafety;

3) частично-инициальные графические аббревиатуры – образуются путем инициального сокращения одного из компонентов сложного термина: Bt corn - biotechnological corn, GM food - genetically modified food, catalytic RNA - catalytic ribonucleic acid, Bt toxin - Bacillus thuringiensis toxin, DNA amplification, F factor - fertility factor, DNA delivery system.

На основании анализа английских аббревиатур сферы биотехнологии выявлено, что они занимают одно из первых мест по количеству и разнообразию, а наиболее распространенным типом сокращений являются инициальные аббревиатуры, которые кратко передают значение многокомпонентных терминов в английской биотехнологической терминологии.

Выводы и перспективы. Таким образом, можно сделать вывод, что в терминологии подъязыка биотехнологии, несмотря на относительно позднее формирование, доминируют многокомпонентные термины, которые семантически отражают глобальные и национально специфические изменения в биотехнологической науке. Хотя разработка биотехнологии не является приоритетом только англо-американского научного сообщества, она обслуживается исключительно англоязычной терминологией, в которой ведущее место принадлежит многокомпонентным терминам, выражающим емкие наименования научных понятий и процессов.

Дальнейший интерес для исследования представляет изучение структурно-семантических и коннотативно-прагматических характеристик многокомпонентных терминов подъязыка биотехнологии в англоязычных профессиональных текстах и особенности их перевода на русский язык.

Использованные источники:

1. Авербух, К. Я. Общая теория термина [Текст] / К. Я. Авербух – Иваново, 2004. – 252 с.

2. Ахманова О. С. Словарь лингвистических терминов / О. С. Ахманова. − М.: Советская энциклопедия, 1969. − 608 с.

3. Васильева С. Л. Морфологические особенности однокомпонентных терминов сферы биотехнологий в русском и английском языках // Филологические науки. Вопросы теории и практики. – 2015. – № 2 (44). – С.51-54.

4. Васильева С. Л., Мымрина Д. Ф. Мотивированность терминов сферы биотехнологий //Филологические науки. Вопросы теории и практики. – 2015. – №. 9-1. – С. 52-55.

5. Ганич Д. І. Словник лінгвістичних термінів / Д. І. Ганич, І. С. Олійник. – К.: Вища школа, 1985. – 360 с.

6. Головин Б. Н. Лингвистические основы учения о терминах : Учеб. пособие для филол. спец. вузов. [Текст] / Б. Н. Головин, Р. Ю. Кобрин. – М. : Высш. шк., 1987. – 104 с.

7. Григоренко Н. О. Структурно-семантичні особливості термінів у сучасній англійській мові [Електронний ресурс] / Н. О. Григоренко. – Режим доступу : http://archive.nbuv.gov.ua/portal/chem_biol/nvnau/2010_150/10gno.pdf

8. Дудок Р. І. Термін та його структурно-семантичний потенціал / Р. І. Дудок // Вісник Сумського державного університету. Серія Філологічні науки. – 2006. – №3 (87). – С. 119-123.

9. Кудинова Т. А. Структурно-семантические особенности многокомпонентных терминов в подъязыке биотехнологий (на материале русского и английского языков): автореф. дисс. … к. филол. н. Орел, 2006.− 21 с.

10. Кудинова Т. А. К вопросу о природе многокомпонентного термина (на примере английского подъязыка биотехнологий) //Вестник Пермского университета. Российская и зарубежная филология. – 2011. – №. 2. − С. 58-62.

11. Медвідь М. В. Термін як елемент сучасної термінологічної системи / М. В. Медвідь, О. Б. Дембровська // Studia Lingua : актуальні проблеми лінгвістики і методики викладання іноземних мов. – 2011. – С. 3-8.

12. Myshak E. Structural and derivational analysis of English biotechnology terminology // Cogito. – 2016. – Т. 8. – №. 4. – С. 131.

13. Myshak E. The main means of formation of biotechnological terms// European Journal of Research, Austria. – 2017. − 3 (3). − p.19-40.

14. Скороходько Е. Ф. Термін у науковому тексті / Е. Ф. Скороходько. – К. : Логос, 2006. – 99 с.

15. Суперанская А. В., Подольская Н. В., Васильева Н. В. Общая терминология: Вопросы теории. М.: ЛИБРОКОМ, 2012. – 248 с.

Сиротин А.С., +38067 285 55 67, alxsirotin@gmail.com

УДК 519.874

Кадырова А.Ф.
студент
3 курс, факультет «Экономический»
СФ Башкирского Государственного Университета

Россия, г. Стерлитамак
Шаймухаметова Д.В., кандидат физико-математических наук, доцент
доцент кафедры «Математическое моделирование»
СФ Башкирского Государственного Университета
Россия, г. Стерлитамак

МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ

Аннотация: *В сфере управления оборотными активами организации важную роль играет такое направление деятельности, как управление запасами. Задачей управления запасами выступает организация непрерывного операционного процесса и сбыта продукции при одновременном сокращении расходов, связанных с этими запасами. В статье рассматриваются такие модели управления запасами, как статистическая детерминированная модель без дефицита и статистическая детерминированная модель с дефицитом.*

Ключевые слова: *управление запасами, оптимизация, ресурсы, время поставок, дефицит*

Annotation: *In the sphere of managing the circulating assets of the organization, the role of such a direction of activity as inventory management plays. The task of inventory management is the organization of a continuous operational process and the sale of products while reducing the costs associated with these stocks. The article considers such models of inventory management as a statistical deterministic model without a deficit and a statistical deterministic model with a deficit.*

Key words*: inventory management, optimization, resources, delivery time, deficit*

На сегодняшний день задачи управления запасами являются одним из наиболее распространенных классов экономических задач, решение которых имеет важное значение в развитии народного хозяйства. Рациональное и своевременное выявление оптимальной стратегии управления запасами, а также нормативного уровня запасов позволяет высвободить существенные оборотные активы, отложенные в виде запасов, что в итоге увеличивает эффективность используемых ресурсов [1, с.5].

Рассмотрим статистическую детерминированную модель без дефицита на примере задачи.

Потребность сборочного завода в деталях некоторого типа составляет 120000 деталей в год, причем эти детали используются в процессе производства равномерно и непрерывно. Детали заказываются раз в год и поставляются партиями одинакового объема, указанного в заказе. Хранение детали на складе стоит 0,35 ден. ед. в сутки, а поставка партии — 10000 ден. ед. Задержка производства из-за отсутствия деталей недопустима. Определить наиболее экономичный объем партии и интервал между поставками, которые нужно указать в заказе (предполагается, что поставщик не допускает задержки поставок).

По условию затраты на одну партию составляют c_1=10000 ден. ед., затраты хранения единицы запаса в сутки c_2=0,35 ден. ед. Общий промежуток времени θ=1 год=365 дней, а общий объем запаса за этот период N=120000 деталей. По формуле n = $n_0 = \sqrt{\frac{2c_1N}{c_2\theta}}$ найдем наиболее экономичный объем партии, $n_0 = \sqrt{\frac{2*10000*120000}{0.35*365}} \approx 4335$ деталей, а по формуле $T_{0=}n_0\frac{\theta}{N}$ найдем время расхода оптимальной партии $T_{0=}4335\frac{365}{120000} \approx 13{,}2$ дня.

Итак, наиболее экономичный объём партии равен 4335 деталей, а интервал между поставками ≈ 13,2 дня.

На практике, как известно, объём партии может различаться от оптимального n_0 равного 4335 деталям. Так, в задаче может оказаться более удобным заказать 4500 или 5000 деталей [3, с.19].

Поэтому определим, на сколько процентов вырастут затраты на создание и хранение запаса по сравнению с минимальными затратами при объеме заказываемых партий 4500 деталей.

Относительное изменение объема партии по сравнению с оптимальным $n_0 = 4335$ составляет $\frac{\Delta n}{n_0} = \frac{4500-4335}{4335} = 0{,}038$. В соответствии с формулой $\frac{\Delta C}{C_0} \approx \frac{1}{2}\left(\frac{\Delta n}{n_0}\right)^2$ относительное изменение суммарных затрат составит $\frac{\Delta C}{C_0}=\frac{0{,}038^2}{2} \approx 0{,}007$ или 0,1%.

Далее предположим, что каждая партия заказывается отдельно, а срок реализации заказа равен 20 дней.

Время расхода оптимальной партии было равно 13,2 дня, значит заказ в условиях нормализованного производства следует восстановить, когда уровень запаса удовлетворяет потребности на 20-13,2=6,8 дня. По формуле b=$\frac{N}{\theta}$ найдем интенсивность расхода запаса b=$\frac{120000}{365} = 329$ деталей. Заказы должны делаться регулярно при достижении уровня запаса 329*6,8≈2238 деталей.

В условиях задачи недопустим дефицит, тем не менее, на практике часто происходят различные сбои в работе и возникает нехватка деталей. Поэтому необходимо рассчитать экономичный объем партии и время между поставками, с учетом того, что в модели присутствует наличие дефицита [2, с.8]. Известно, что отсутствие на сборке каждой детали вызывает в сутки убытки в размере 4,3 ден.ед.

По условию $c_{3=}$4,3. Ранее было получено $n_{0=}4335$ и T_0=13.2. По формуле $\rho = \frac{c_3}{c_{2+c_3}}$ найдем плотность убытков из-за неудовлетворенного спроса $\rho = \frac{4{,}3}{0{,}35+4{,}3}$ = 0,925 или 100(1-0.925) = 7,5% времени между поставками детали на сборке будут отсутствовать.

По формуле $\tilde{n}_0=\frac{n_0}{\sqrt{\rho}}$ найдем оптимальный размер партии $\tilde{n}_0=\frac{4335}{\sqrt{0.925}}=4507$ деталей. В силу пропорционально увеличению $\tilde{n}_0$ должен повыситься интервал между поставками, т.е. $\tilde{T}_0=\frac{T_0}{\sqrt{\rho}}=\frac{13.2}{\sqrt{0.925}}=13.7\approx14$ дней.

Проведенный анализ и расчеты по моделям управления запасами, позволяют предприятиям оценивать возможные убытки, находить оптимальное время поставок, а также выявлять необходимый объём партий. Это даёт возможность рассматривать различные ситуации и находить наиболее оптимальное для них решения, для того, чтобы минимизировать свои убытки.

Использованные источники:

1.Сидин Э.Ф. Экономико-математические модели. // - М.; 2015г.

2.Терехов, Л. Л. Экономико-математические методы и модели в планировании и управлении. // -К.; ИО «Вища школа», 2014 г.

3.Кудрявцев, Б. М. Модели управления запасами // -М.; 2016 г.

УДК 33.331

Гадршина Ю.А.
студент
3 курс, специальность «Финансы и кредит»
Оренбургский филиал «РЭУ им. Г. В. Плеханова»
Россия, г. Оренбург

МОДЕЛИРОВАНИЕ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ

Аннотация: *Статья посвящена проблеме безработицы, так как она одна из главных в развитии экономики во всем мире. От уровня безработицы зависит многое, и, прежде всего такие факторы как уровень преступности, уровень жизни населения, наличие квалифицированной рабочей силы, уровень эмиграции. В каждой стране без исключения существует определенный, «естественный» уровень безработицы, но если он является слишком высоким, это может привести к разрушительным последствиям.*
Ключевые слова: *безработица, рынок труда, экономика, динамика, анализ, темп роста, темпы прироста.*

Abstract: *The article is devoted to the problem of unemployment, as it is one of the main in the development of the economy throughout the world. A lot depends on the level of unemployment, and, above all, such factors as the level of crime, the standard of living of the population, the availability of skilled labor, the level of emigration. In each country, without exception, there is a certain "natural" level of unemployment, but if it is too high, it can lead to devastating consequences.*
Keywords: *unemployment, labor market, economy, dynamics, analysis, growth rate, growth rates.*

Рынок труда является составной частью рыночной экономики. Он представляет собой совокупность социально-трудовых отношений между наемными работниками и работодателями по поводу условий найма и использования рабочей силы, регулирования предложений труда, занятости и безработицы.

Безработица - это социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы (экономически активное население) не занята в производстве товаров и услуг.

Рассчитаем и проанализируем интенсивность изменения безработных в РФ в 2000-2016 гг.

Для характеристики развития явления во времени применяют следующие показатели:

1) абсолютные приросты на цепной и базисной основе ($\Delta_{\text{баз}}$, $\Delta_{\text{цеп}}$);

2) цепные и базисные темпы роста ($T_{p_{\text{баз}}}$, $T_{p_{\text{цеп}}}$);

3) темпы прироста ($T_{пр_{\text{баз}}}$, $T_{пр_{\text{цеп}}}$).

Результаты расчета представим в таблице 1.

Таблица 1

Динамика безработицы РФ в 2000-2016 гг.

Годы	Число безработных, тыс. чел.	Абсолютный прирост, чел.		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
2000	7699,5	-	-	-	-	-	-
2001	6423,7	-1275,8	-1275,8	83,43	83,43	-16,57	-16,57
2002	5698,3	-725,5	-2001,3	88,71	74,01	-11,29	-25,99
2003	5933,5	235,3	-1766,0	104,13	77,06	4,13	-22,94
2004	5666,0	-267,5	-2033,5	95,49	73,59	-4,51	-26,41
2005	5242,0	-424,0	-2457,6	92,52	68,08	-7,48	-31,92
2006	5250,2	8,2	-2449,3	100,16	68,19	0,16	-31,81
2007	4518,6	-731,6	-3180,9	86,07	58,69	-13,93	-41,31
2008	4697,0	178,4	-3002,5	103,95	61,00	3,95	-39,00
2009	6283,7	1586,7	-1415,8	133,78	81,61	33,78	-18,39
2010	5544,2	-739,6	-2155,4	88,23	72,01	-11,77	-27,99
2011	4922,4	-621,8	-2777,1	88,79	63,93	-11,21	-36,07
2012	4130,7	-791,7	-3568,9	83,92	53,65	-16,08	-46,35
2013	4137,4	6,8	-3562,1	100,16	53,74	0,16	-46,26
2014	3889,4	-248,0	-3810,1	94,00	50,51	-5,995	-49,49
2015	4263,9	374,5	-3435,6	109,63	55,38	9,63	-44,62
2016	4243,5	-20,4	-3456,1	99,52	55,11	-0,48	-44,89

По данным таблицы можно сказать, что уровень безработицы непостоянен. Наибольший прирост наблюдался в 2009 году, когда количество безработных возросло на 1586,7 тыс. человек, что составило 33,78% по отношению к 2008 году. Наибольший спад наблюдался в 2001 и в 2012 годах, когда количество безработных уменьшилось по сравнению с предшествующим годом на 16,57% и 16,08% соответственно.

Для обобщения данных по рядам динамики рассчитываются:

- средний абсолютный прирост;
- средние темпы роста и прироста.

Рассчитаем средние величины динамики по формулам:

$$\overline{\Delta} = \frac{4243{,}5 - 7699{,}5}{17-1} = -216 \text{тыс. чел.}$$

$$\overline{T_p} = \sqrt[17-1]{\frac{4243{,}5}{7699{,}5}} \cdot 100\% = 96{,}3\%$$

$$\overline{T}_{пр} = 96{,}3\% - 100\% = -3{,}7\%$$

Расчет средних величин показал, что за 2000-2016 гг. численность безработных уменьшалась на 216 тыс. человек или на 3,7%.

Проведем трендовый анализ временного ряда численности безработных в Российской Федерации за 2000-2016 гг. Изобразим графически динамический ряд, представленный в таблице 1 (рис. 1).

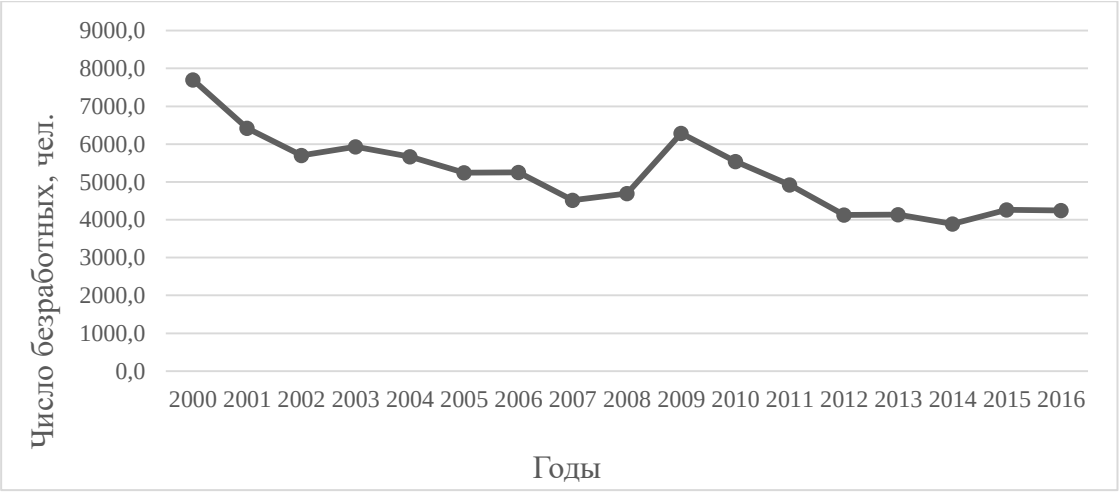


Рисунок 1 – Динамика безработицы в РФ в 2000-2016 гг.

Визуальный анализ рисунка 1 показал, что численность безработных в Российской Федерации до 2007 года уменьшается, после чего данный показатель возрастал, но начиная с 2009 года по 2014 снова наблюдается спад, однако после небольшого возрастания в 2015 году она остается практически неизменной.

Анализ динамики численности безработных в Российской Федерации, выявление и характеристика основной тенденции развития дают основание для прогнозирования.

Выделяют следующие элементарные методы прогнозирования:

1) на основе среднего абсолютного прироста по формуле (1):

$$\hat{y}_{t+L} = y_t + \bar{\Delta} \cdot L, \quad (1)$$

где y_t - фактическое значение конечного уровня ряда динамики; $\hat{y}_{t+L}$ - прогнозная оценка значения (t+L) уровня ряда; L – период упреждения (срок) прогноза; $\bar{\Delta}$ - значение среднего абсолютного прироста.

2) на основе среднего темпа роста по формуле (2):

$$\hat{y}_{t+L} = y_t \cdot \bar{T}_p^L, \quad (2)$$

где $\bar{T}_p^{\,L}$ - средний темп роста.

Построим прогноз на 2017-2019 гг.:

Таблица 2

Прогноз на основе среднего абсолютного прироста

Годы	L	Прогнозные значения
2017	1	$\hat{y}_{2017} = 4243{,}5 - 216 \cdot 1 = 4027{,}5$
2018	2	$\hat{y}_{2018} = 4243{,}5 - 216 \cdot 2 = 3811{,}5$
2019	3	$\hat{y}_{2019} = 4243{,}5 - 216 \cdot 3 = 3595{,}5$

Таблица 3

Прогноз на основе среднего темпа роста

Годы	L	Прогнозные значения
2017	1	$\hat{y}_{2017} = 4243{,}5 \cdot 0{,}963^1 = 4086{,}5$
2018	2	$\hat{y}_{2018} = 4243{,}5 \cdot 0{,}963^2 = 3935{,}3$
2019	3	$\hat{y}_{2019} = 4243{,}5 \cdot 0{,}963^3 = 3789{,}7$

Таким образом, при условии сохранения тенденции, численность безработных в Российской Федерации к 2019 году составит 3595,5 тыс. чел.

Прогноз на основе среднего темпа роста позволяет утверждать, что исследуемый показатель к 2019 году составит 3789,7 тыс. чел.

Использованные источники:

1. Афанасьев, В.Н. Статистические методы прогнозирования в экономике: учеб.-метод. пособие для вузов / В.Н. Афанасьев, Т.В. Лебедева. - М.: Финансы и статистика, 2009.
2. Золотова Л.В., Лаптева Е.В, Портнова Л.В. Дифференциация регионов России по уровню финансового потенциала домашних хозяйств // Экономика и предпринимательство. - 2016. -№1-1(66-1). - С 473-480.
3. Лаптева, Е.В., Портнова, Л.В. Статистика: теория статистики и экономическая статистика / Е.В.Лаптева, Л.В.Портнова – Оренбург: ООО «ИПК Университет», 2015.
4. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Статистические методы в гуманитарных и экономических науках: Материалы международной научно-практической конференции. – 2016. – с.177-179.
5. Сайт Федеральной службы государственной статистики. Электронный ресурс: http://www.gks.ru
6. Единый архив экономических и социологических данных. Электронный ресурс: http://sophist.hse.ru/hse/nindex.shtml

УДК 331.526

Азизян А.О.
студентка
3 курс, направление «Экономика»
профиль подготовки
«Бухгалтерский учёт, анализ, аудит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

МОДЕЛИРОВАНИЕ ВРП ПО ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию валового регионального продукта в Оренбургской области. Проведен анализ динамики, исследование тенденции и прогнозирования исследованию валового регионального продукта в Оренбургской области.*

Ключевые слова: *ВРП, вариация, динамика, тренд во временных рядах.*

Abstract: *The article is devoted to the study of the gross regional product in the Orenburg region. The dynamics analysis, trend research and forecasting for the research of the gross regional product in the Orenburg region are analyzed.*
Key words: *GRP, variation, dynamics, trend in time series.*

Валовой региональный продукт (ВРП) занимает центральное место среди показателей экономического развития субъектов федерации. Динамика данного показателя находится под существенным влиянием инвестиционного процесса. В свою очередь инвестиционная активность на уровне регионов находится под влиянием ее структуры по формам собственности, источникам финансирования, по составу отраслей и рыночных структур региона, уровню износа основного капитала [4, 5].

Рассчитаем и проанализируем интенсивность изменения ВРП по Оренбургской области. Результат расчетов представим в таблице 1.

Таблица 1.

Динамика ВРП по Оренбургской области за 2006-2016 гг.

Годы	ВРП (млн.руб.)	Абсолютный прирост (млн.руб.)		Тем роста, %		Темп прироста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
2006	39993,1	-	-	-	-	-	-
2007	52952,7	12959,6	12959,6	132,4	132,4	32,4	32,4
2008	80352,7	27400	40359,6	151,7	200,9	51,7	100,9
2009	108867,7	28515	68874,6	135,5	272,2	35,5	172,2
2010	91267,6	-17600,1	51274,5	83,8	228,2	-16,2	128,2
2011	103648,2	12380,6	63655,1	113,6	259,2	13,6	159,2
2012	114457,7	10809,5	74464,6	110,4	286,2	10,4	186,2
2013	151250,2	36792,5	111257	132,1	378,2	32,1	278,2
2014	152876,9	1626,7	112884	101,1	382,3	1,1	282,3
2015	150208,3	-2668,6	110215	98,3	375,6	-1,7	275,6
2016	129777,7	-20430,6	89784,6	86,4	324,5	-13,6	224,5

По данным таблицы, 1 можно сказать, что с 2007 по 2009 год наблюдается увеличение инвестиций основного капитала, а также в 2010 году наблюдается снижение по сравнению с 2009 годом. Наибольший прирост наблюдается в 2013 году, когда величина инвестиций основного капитала составила 151250,2, что составило 32,1 % по сравнению с 2012 годом.

Рассчитаем средние величины динамики:

$$\bar{\Delta} = \frac{129777,7 - 39993,1}{10} = 8978,46 \text{ млн. руб}$$

$$\overline{T_p} = \sqrt[11-1]{\frac{129777,7}{39993,1}} \cdot 100\% = 112,49\ \%$$

$$\overline{T_{пр}} = 112,49\% - 100\% = 12,49\%$$

Расчет средних величин показал, что за 2006-2016 год величина ВРП по Оренбургской области, в среднем ежегодно изменялась на 8978, 46 млн.руб. или на 12,49%.

Проведем трендовый анализ временного ряда ВРП по Оренбургской области за 2006-2016 гг. Изобразим графически динамический ряд, представленный в таблице 1 (рис. 1).

Визуальный анализ рисунка 1 показал, что ВРП по Орунбургской области в период с 2006-2010 гг. и с 2011-2014гг. имеет тенденцию к росту, а в период с 2010-2011гг. и 2014-2016гг. тенденцию к снижению.

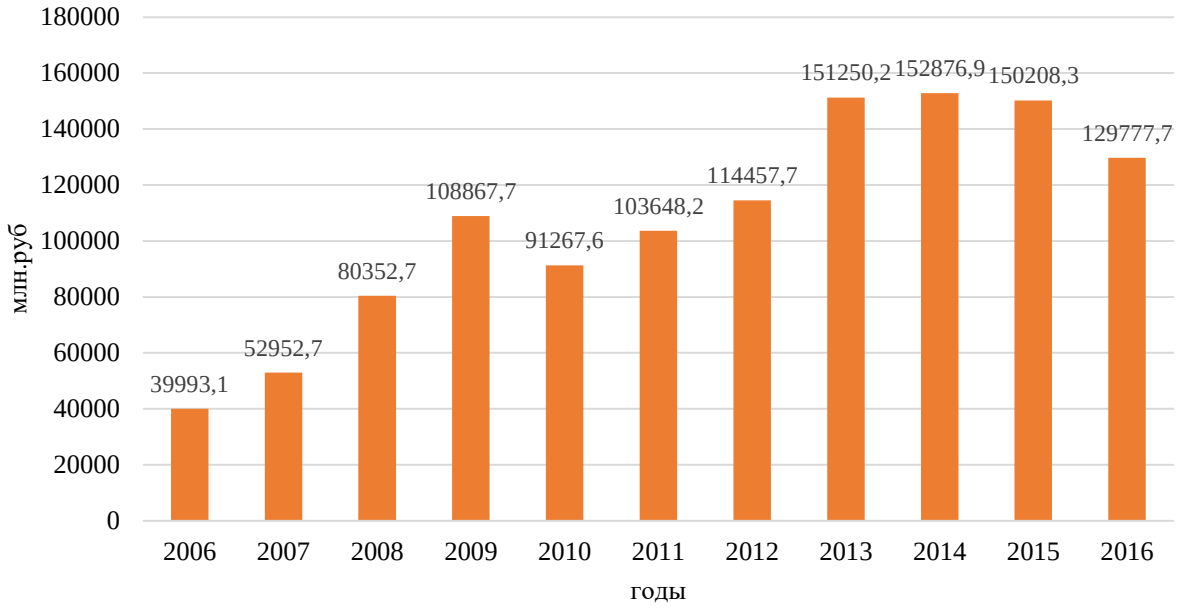


Рисунок 1. Динамика ВРП Оренбургской области за период 2006-2016 гг.

В качестве метода выявления наличия тенденции во временном ряду рассмотрим метод сравнения средних уровней [1, 7].

Таблица 2.

Результаты сравнения двух средних на основе ряда индекса ВРП в Оренбургской области.

	Mean	**Std.Dv.**	**N**	**Diff.**	**Std.Dv.**	**t**	**df**	**p**
GRP1	74686,8	28068,59						
GRP2	134488,3	23550,78	5	59801,5	9887	13,5249	4	0,000173

Так как *t*-статистика получена, значима, можно утверждать, что во временном ряду существует тенденция средней и существует тренд [2, 3].

Построим динамику и выровненные уровни ВРП в Оренбургской области с использованием 2D графиков.

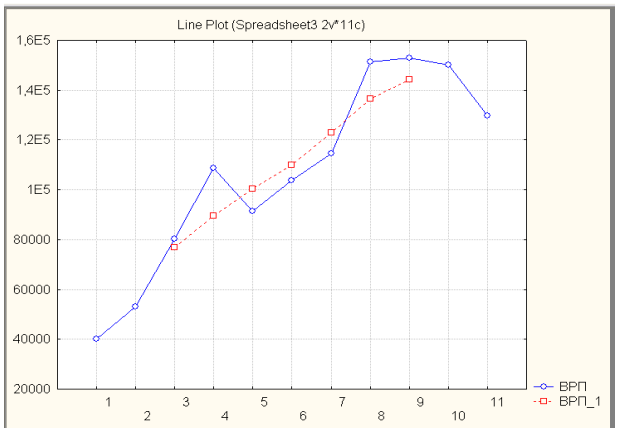


Рисунок 2. Динамика и выровненные уровни ВРП в Оренбургской области, млн. руб.

Прогнозирование ВРП в Оренбургской области.

Прогнозирование на основе динамической модели заключается в подстановке в исходную модель значений моментов времени соответствующих прогнозным периодам (моментам) времени и расчет доверительных границ прогноза.

Таблица 3.

Точечный прогноз ВРП в Оренбургской области на 2017 год.

	B-Weight	**Value**	**B-Weight * Value**
t2	10577,03	5,50000	58173,7
Intercept			101589
Predicted			159762,7
-95,0%CL			138152,7
+95,0%CL			181372,7

Согласно таблице 3 валовый региональный продукт в Оренбургской области в 2017 году будет лежать в интервале 138152,7<159762,7<181372,7млн. руб.

Таким образом, динамика ВРП в Оренбургской области говорит о типичных сезонных колебаниях.

Современная ситуация требует использования разнообразных и современных инструментов оценки экономического развития, финансовой сбалансированности, условий конкуренции на отечественном и мировом рынках.

С этой точки зрения отдельными учеными основой для комплексного анализа таких макроэкономических характеристик рыночной экономики, как ВРП, предполагается использование производственных функций (которые выражают зависимость результата производства от затрат ресурсов).

Использованные источники:

1. Курс социально-экономической статистики: Учебник для ВУЗов/Под ред. проф. М.Г.Назарова. – М.: Финстатинформ, 2012. – 456 с.

2. Макарова Н.В., Трофимец В.Я. Статистика в Excel: Учеб. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2006. – 368с.: ил.

3. Теория статистики / Под ред. Р.А. Шмойловой. – 3-е изд., перераб. – М.: Финансы и статистика, 2012. – 560с.
4. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Структурно-динамический анализ трудовых ресурсов // Синергия науки. – 2017. -№ 11. –С. 128-155.
5. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистическое исследование трудовых ресурсов России на основе многомерных статистических методов // Аллея науки. – 2017. – Т.4. - № 9. –С. 225-235.
6. Лаптева Е.В. Статистический анализ и прогнозирование уровня доходов населения в Российской Федерации // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2016. - № 12. – С. 64-69.
7. Лаптева Е.В. Evaluation of current state of small and medium-sized enterprises in the Orenburg region // Заметки ученого. – 2016. -№ 5(11). – С.50-54.

УДК 314.012

Глазова И.В.
студентка
3 курс, направление «Экономика»
профиль подготовки
«Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В.Плеханова
Россия, г. Оренбург

МОДЕЛИРОВАНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию демографической ситуации в России. Проведен анализ динамики естественного прироста, убыли населения, исследование тенденции и прогнозирования числа родившихся, изучен состав и структура смертности в России.*
Ключевые слова: *Смертность, рождаемость, естественный прирост (убыль) населения, вариация, динамика, тренд во временных рядах.*
Annotation: *The article is devoted to the study of the demographic situation in Russia. The analysis of the dynamics of natural increase, population decrease, the study of the trend and the prediction of the number of births, studied the composition and structure of mortality in Russia.*
Key words: *Mortality, fertility, natural population growth (decrease), variation, dynamics, trend in time series.*

В настоящее время Россия сталкивается с огромным количеством социально - экономических проблем самого разного масштаба. Одной из таких проблем является проблема естественной убыли населения. Правительством

РФ предпринято множество мер, для выравнивания демографической ситуации в стране, и в последнее время они постепенно начали давать первые плоды [4].

Подавляющая масса изучаемых статистикой сложных объектов, процессов и явлений в сфере демографии, в социальной и других областях может быть исследована с точки зрения их внутренней структуры по тому или иному признаку.

Рассмотрим структуру смертности по полу в РФ в период с 2002-2016гг

Таблица 1

Динамика структуры смертности в РФ по полу

Показатели	2002		2016		Изменение в структуре 2016г по сравнению с 2002 г. (+,-), %
	Человек	% к итогу	Человек	% к итогу	
Число умерших - всего, в т.ч:	2332272	100,0	1891015	100,0	0,0
Мужчин	1253778	53,8	994037	52,6	-1,2
Женщин	1078494	46,2	896978	47,4	+1,2

В структуре смертности в РФ по полу в 2016 г. преобладает число умерших, относящихся к мужскому полу, причем их доля по сравнению с 2002 г. уменьшилась на 1,2%. Высокая смертность мужчин от несчастных случаев, отравлений и травм. Доля числа умерших среди женского населения в 2016 г. по сравнению с 2002 г. возросла на 1,2% таблица 1. Превышение мужской смертности над женской и соответственно женской продолжительности жизни над мужской - во многих случаях на 6-8 лет - в той или иной мере характерно для всех экономически развитых стран.

Проанализируем динамику числа родившихся в Российской Федерации в 2002-2016 гг., согласно данным таблицы 2.

$$\bar{x} = \frac{\sum x_i}{n} = \frac{25554988}{15} = 1703665 \text{ чел.}$$

$$R = x_{max} - x_{min} = 1942683 - 1396967 = 545716 \text{чел.}$$

$$\bar{d} = \frac{\sum |x_i - \bar{x}|}{n} = \frac{2596233}{15} = 173082 \text{ чел.}$$

$$\sigma^2 = \frac{\sum (x_i - \bar{x})^2}{n} = \frac{548566755617}{15} = 36571117041{,}133$$

$$\sigma = \sqrt{\sigma^2} = \sqrt{36571117041{,}133} = 191235 \text{чел.}$$

$$K_R = \frac{R}{\bar{x}} * 100 = \frac{545716}{1703665} * 100 = 32{,}03\%$$

$$K_{\bar{d}} = \frac{\bar{d}}{\bar{x}} * 100 = \frac{173082}{1703665} * 100 = 10{,}2\%$$

$$K_V = \frac{\sigma}{\bar{x}} * 100 = \frac{191235}{1703665} * 100 = 11{,}2\%$$

Разность между максимальным и минимальным значениями составляет 545716 человек. Средний квадрат отклонений индивидуальных значений

признака от их средней величины составляет 36571117041,133. Число родившихся в РФ отличается от стандартного значения в среднем на 191235 человек. Относительная колеблимость крайних значений числа, родившихся составила 32,03%. Доля среднего линейного отклонения от общего размера среднего значения составляет 10,2%. Значение коэффициента вариации меньше 33% это означает, что исследуемая временная совокупность однородна, средняя величина числа родившихся в РФ характерна для данной совокупности.

Проведем трендовый анализ временного ряда числа родившихся в Российской Федерации за 2002-2016 гг. (рис. 1).

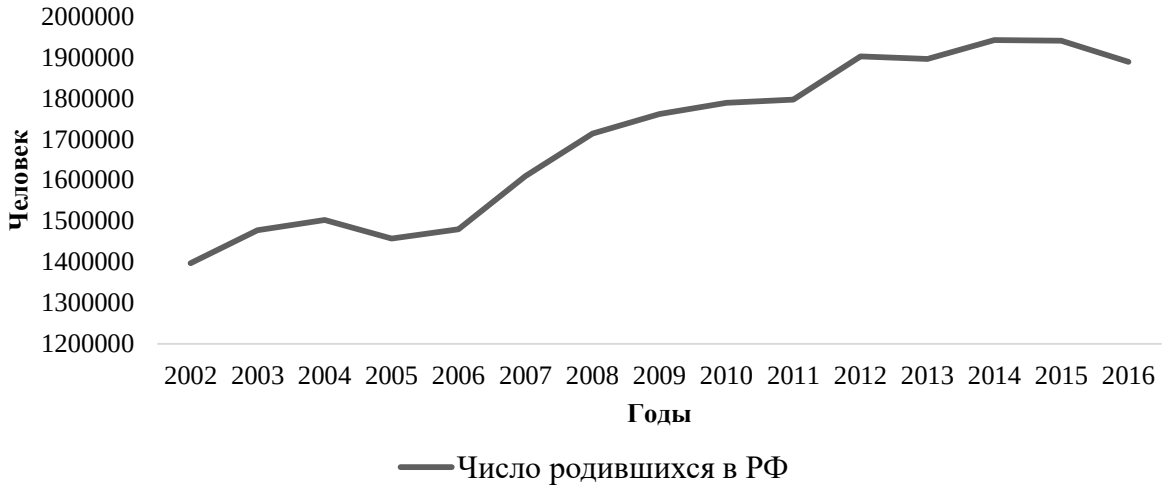


Рисунок 1. Динамика числа родившихся в Российской Федерации за 2002-2016гг.

Таблица 2

Результаты сравнения двух средних на основе ряда естественного прироста (убыли) в РФ с 2001-2016гг.

	Mean	Std.Dv.	N	Diff.	Std.Dv.	t	df	p
1	-740745	218459,8						
2	-67208	120947,3	8	-673537	164790,5	-11,5604	7	0,000008

Так как *t*-статистика получена, значима, можно утверждать, что во временном ряду существует тенденция средней и существует тренд.

Построим динамику и выровненные уровни естественного прироста (убыли) в РФ с использованием 2D графиков.

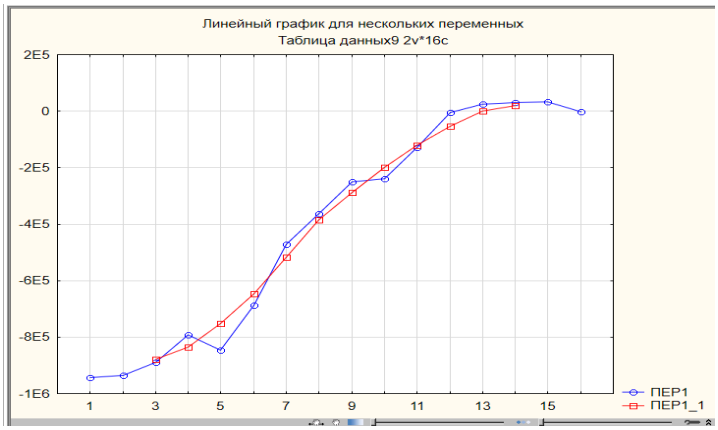


Рисунок 2 – Динамика и выровненные уровни естественного прироста (убыли) в Российской Федерации

В нашем примере множественный коэффициент детерминации получен равным 0,940, т.е. 94% колебаний уровней индекса естественного прироста (убыли) в Российской Федерации описывается построенной моделью. Оценку общей значимости регрессии проводят на основе F-критерия Фишера, в данном случае он получен равным 218,839, что на много выше табличного значения равного 4,49 при α=0,05 и степенях свободы v_1=1, v_2=16.

Таблица 3

Результаты оценивания регрессионной динамической модели с фиктивной переменной t1

N=16	Итоги регрессии для зависимой переменной: Пер1 (Таблица R=,96947022 R2=,93987250 Скоррект. R2=,93557768 F(1,14)=218,84 p<,00000 Станд. Ошибка оценки:98326,					
	Бета	Ст.Ош Бета	B	Ст. Ош B	t(14)	p-знач
Св.член			-1074493	51562,54	-20,8386	0,000000
t1	0,969470	0,065535	78884	5332,47	14,7932	0,000000

В таблице 3, во втором столбце приведены β-коэффициенты, в третьем столбце указаны средняя ошибка β-коэффициентов. В четвертом столбце расположены параметры регрессионного уравнение, в пятом средняя ошибка параметров уравнения.

Получаем следующий линейный тренд:

$$\tilde{y}_t = -1074493 + 78884 \cdot t_{1t}$$

Согласно *p-level* значимыми является оба параметра a_1 и a_2 т.е. модель пригодна для использования в целях прогнозирования.

Повторим процедуру построения модели и в качестве независимой переменной выберем *t2*, получаем следующие результаты.

Таблица 4

Результаты оценивания регрессионной динамической модели с фиктивной переменной *t2*

N=16	Итоги регрессии для зависимой переменной: Пер1 (Таблица R=,96947022 R2=,93987250 Скоррект. R2=,93557768 F(1,14)=218,84 p<,00000 Станд. Ошибка оценки:98326,					
	Бета	Ст.Ош Бета	B	Ст. Ош B	t(14)	p-знач
Св.член			-403977	24581,48	-16,4342	0,000000
t1	0,969470	0,065535	78884	5332,47	14,7932	0,000000

Значения таблицы 5 отличаются от значений таблицы 4 только по строке *Intercept* (Свободный член), при этом он получен статистически значим по *t*-критерию Стьюдента, соответственно эта модель также является пригодной для прогнозирования.

Получаем следующий линейный тренд:

$$\tilde{y}_t = -403977 + 78884 \cdot t_{1t}$$

Единственный путь улучшения демографии и в буквальном смысле спасения России – это повышение рождаемости. Это неизбежно приведет к еще большему (временному) увеличению демографической нагрузки на трудоспособное население. Но другого пути нет. Чтобы в России в будущем появлялись новые рабочие руки, их нужно производить на свет. Чем дольше этот процесс будет откладываться, тем сложнее будет выбраться из того тяжелейшего положения, в котором оказалась страна. Время уповать на улучшение демографии "самотеком" прошло. Уже 2016 год показал это со всей ясностью, обозначив негативные тенденции, и в этом его главный демографический итог.

Использованные источники:

1. Батракова Л.Г. Теория статистики: учебное пособие / Л.Г. Батракова. – М.: КНОРУС, 2010. – 528с.

2. Елисеева, И. И. Практикум по общей теории статистики : учеб. пособие / И. И. Елисеевой, Н. А. Флуд, М. М. Юзбашев; под редакцией .- И. И. 4. Елисеевой. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 512 с.

3. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Дифференциация регионов России по уровню финансового потенциала домашних хозяйств // Экономика и предпринимательство. - № 1-1 (66-1). – 2016. –С. 473-480.

4. Эконометрика: учеб. / под ред. И.И. Елисеевой. – М.: Проспект, 2011. – 288с.

5. Лаптева Е.В. Кредитная политика коммерческих банков Российской Федерации // Материалы Пятой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования», Ульяновск.- 2014.- С.143-145.

6. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистическая оценка влияния сберегательного поведения населения на современное состояние банковского сектора России // Экономика и предпринимательство. - № 6-3 (59-3). – 2015. – С. 53-59.

7. Тлеува А.В., Лаптева Е.В. Проблема безработицы в Российской Федерации // Студент. Аспирант. Исследователь. – 2016. - №12(18). – С. 149-154.

УДК 330.564.2

Киданова М.С.
студентка
3 курс, направление «Экономика»
профиль подготовки
«Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В.Плеханова
Россия, г. Оренбург

МОДЕЛИРОВАНИЕ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию в области доходов населения России. Проведен анализ сезонности и динамики доходов, исследование тенденции среднедушевых доходов населения Российской Федерации.*
Ключевые слова: *Уровень жизни, среднедушевые доходы населения, сглаживание, индекс сезонности, динамика, тренд во временных рядах.*
Annotation: *The article is devoted to research in the field of incomes of the Russian population. The analysis of seasonality of income dynamics, a study of trends in per capita incomes of the Russian Federation.*
Key words: *standard of living, per capita incomes, smoothing, index of seasonality, the dynamics, the trend in the time series.*

Статистика доходов населения имеет большое значение, в первую очередь, для анализа уровня жизни, разработки адекватной социальной и налоговой политики. Однако ее значение не ограничивается этим, так как она предоставляет информацию для изучения влияния доходов населения на другие макроэкономические процессы, например, для изучения факторов, определяющих норму сбережения и влияющих на инвестиционную деятельность в экономике.

Особое значение в современных условиях придается повышению уровня жизни, экономической составляющей которого является рост среднедушевых доходов населения.

Рассмотрим динамику среднедушевых доходов населения в РФ в период с 2006-2016гг (рис 1.)

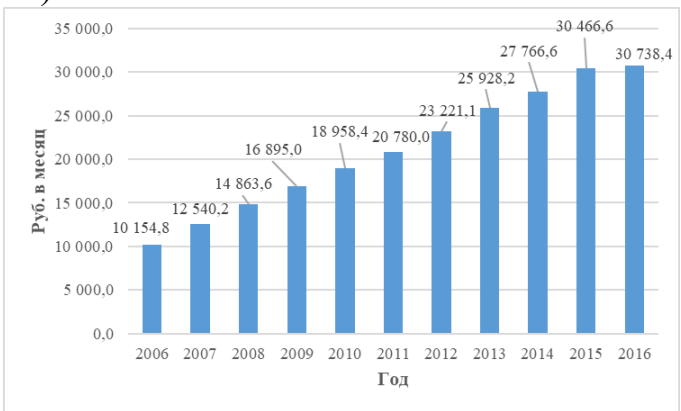


Рисунок 1. Динамика численности среднедушевых доходов населения России за 2006-2016 гг.

Проанализируем индекс сезонности среднедушевых доходов населения РФ за 1-4 кв. 2014-2016 гг. согласно данным таблицы 1.

Таблица 1

Среднедушевые денежные доходы населения за 1-4 кв. 2014-2016 гг.

Квартал	Среднедушевые денежные доходы населения, руб. в месяц		
	2014 г.	2015 г.	2016 г.
1	22823,3	25488,6	26507,2
2	27347,2	29757,1	30119,4
3	28112,9	30695,1	30586,9
4	32897,5	36067,1	35849,0

Проведем расчеты индексов сезонности:

1 квартал: $i_{\text{сез}} = \frac{\bar{y}_t}{\bar{y}_0} * 100 = \frac{24939,7}{29715,3} * 100 = 83,9\%$

2 квартал: $i_{\text{сез}} = \frac{\bar{y}_t}{\bar{y}_0} * 100 = \frac{29074,6}{29715,3} * 100 = 97,8\%$

3 квартал: $i_{\text{сез}} = \frac{\bar{y}_t}{\bar{y}_0} * 100 = \frac{29798,3}{29715,3} * 100 = 100,3\%$

4 квартал: $i_{\text{сез}} = \frac{\bar{y}_t}{\bar{y}_0} * 100 = \frac{34937,9}{29715,3} * 100 = 117,6\%$

Индексы сезонности показывают, что средние денежные доходы в 4 квартале больше средних денежных доходов населения за весь период на 17,6%, а в 1 квартале меньше средних денежных доходов на 16,1%.

Построим сезонную волну по рассчитанным выше данным (рисунок 2).

Рисунок 2. Динамика денежных доходов в 1-4 кварталах 2014-2016 гг.

По данным рисунка видно, что пик денежных доходов населения приходится на четвертый квартал каждого года; снижение денежных доходов приходится на 1 квартал каждого года.

Проанализируем динамику доходов населения Российской Федерации согласно данным таблицы 2.

Таблица 2

Результаты сравнения двух средних на основе ряда среднедушевых доходов населения РФ

Переменная	Среднее	Стд.откл	N	разн.	Стд.откл разн.	t	cc	p	Доверит. -95,000%	Доверит. +95,000%
	Т-критерий для зависимых выборок (Таблица данных2) Отмечены разности, значимые на уровне p < ,05000									
Пер1	19166,16	2826,144								
Пер2	27734,58	4068,630	14	-8568,42	3413,445	-9,39230	13	0,000000	-10539,3	-6597,56

Так как *t*-статистика получена, значима, можно утверждать, что во временном ряду существует тенденция и существует тренд.

Построим динамику и выровненные уровни доходов населения РФ с использованием 2D графиков.

Рисунок 3. Динамика и выровненные уровни среднедушевых доходов населения РФ

Построим линейный тренд доходов населения РФ методом аналитического выравнивания. Прежде чем приступить к построению линейного тренда, необходимо сделать замечание, что в практике экономических исследований моменты (периоды) времени t можно расставлять двояко, от начала ряда – t1 и от центра ряда – t2. При этом формулы расчета параметров уравнения и их интерпретация будут различаться.

Таблица 3

Показатели адекватности динамической модели с фиктивной переменной t1

Статистика	Значение
Множест. R	0,896530844
Множест. R2	0,803767554
Скоррект. R2	0,796220152
F(1,26)	106,495928
p	0,000000000109652995
Стд. Ош. Оценки	2507,3197

В нашем примере множественный коэффициент детерминации получен равным 0,904, т.е. 80,4% колебаний уровней индекса среднедушевых денежных доходов населения России описывается построенной моделью.

Оценку общей значимости регрессии проводят на основе F-критерия Фишера, в данном случае он получен равным 106,496, что на много выше табличного значения равного 4,22 при α=0,05 и степенях свободы v1=1, v2=26.

Таблица 4

Результаты оценивания регрессионной динамической модели с фиктивной переменной t1

	Итоги регрессии для зависимой переменной: Пер1 (Таблица данных6) R= ,89653084 R2= ,80376755 Скоррект. R2= ,79622015 F(1,26)=106,50 p<,00000 Станд. ошибка оценки: 2507,3					
N=28	**БЕТА**	Ст.Ош. БЕТА	B	Ст.Ош. B	t(26)	p-знач.
Св.член			14672,78	973,6463	15,06993	0,000000
t1	0,896531	0,086876	605,35	58,6598	10,31969	0,000000

Получаем следующий линейный тренд:

$$\tilde{y}_t = 14672,78 + 605,35 \cdot t_{1t}$$

Согласно *p-level* значимыми является оба параметра a_1 и a_2 т.е. модель пригодна для использования в целях прогнозирования.

Повторим процедуру построения модели и в качестве независимой переменной выберем *t2*, получаем следующие результаты.

Таблица 5

Показатели адекватности динамической модели с фиктивной переменной t2

Статистика	**Значение**
Множест. R	0,896530844
Множест. R2	0,803767554
Скоррект. R2	0,796220152
F(1,26)	106,495928
p	0,000000000109652995
Стд. Ош. Оценки	2507,3197

Как видим результаты, представленные в таблице 5, полностью совпадают с данными таблицы 3.

Таблица 6

Результаты оценивания регрессионной динамической модели с фиктивной переменной *t2*

	Итоги регрессии для зависимой переменной: Пер1 (Таблица данных6) R= ,89653084 R2= ,80376755 Скоррект. R2= ,79622015 F(1,26)=106,50 p<,00000 Станд. ошибка оценки: 2507,3					
N=28	**БЕТА**	Ст.Ош. БЕТА	B	Ст.Ош. B	t(26)	p-знач.
Св.член			23450,37	473,8389	49,49017	0,000000
t2	0,896531	0,086876	605,35	58,6598	10,31969	0,000000

Значения таблицы 6 отличаются от значений таблицы 4 только по строке *Intercept* (Свободный член), при этом он получен статистически значим по *t*-критерию Стьюдента, соответственно эта модель также является пригодной для прогнозирования.

Получаем следующий линейный тренд:

$$\tilde{y}_t = 23450,37 + 605,35 \cdot t_{1t}$$

Таким образом, статистический анализ доходов населения в целом представляет собой достаточно сложный, многоплановый процесс с применением математических методов. Государственная политика доходов является составной частью социальной политики и направлена на решение двух главных задач: оказание прямой помощи наиболее уязвимым слоям населения через систему социального обеспечения и нейтрализацию инфляционного обесценивания доходов и сбережений населения.

Использованные источники:

1. Елисеева И. И. Практикум по общей теории статистики: учеб. пособие / И. И. Елисеевой, Н. А. Флуд, М. М. Юзбашев; под редакцией. - И. И. 4. Елисеевой. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 512 с.
2. Лаптева, Е.В., Портнова, Л.В. Статистика: теория статистики и экономическая статистика / Е.В.Лаптева, Л.В.Портнова – Оренбург: ООО « ИПК Университет», 2015. – 176 с.
3. Лаптева Е.В. Статистический анализ и прогнозирование уровня доходов населения в Российской Федерации // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2016. - № 12. – С. 64-69.
4. Статистические методы исследований в экономике: учебное пособие/ Е.В. Лаптева, Л.В. Золотова. – Оренбург: ООО «ИПК Университет», 2013. – 171 с.
5. Социально-экономическая статистика: учебник / под ред. М.Р. Ефимовой. – М.: Высшее образование, Юрайт-Издат, 2009. – 590с.
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс] /http://www.gks.ru

УДК 331.522

Бирюкова И.В.
студентка
3 курс, направление «Экономика»
профиль подготовки
«Бухгалтерский учёт, анализ, аудит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В.Плеханова
Россия, г. Оренбург

МОДЕЛИРОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию в области численности экономически активного населения Оренбургской области. Проведен анализ структуры и динамики численности экономически активного населения, исследование тенденции и прогнозирования численности экономически активного населения Оренбургской области.*

Ключевые слова: *Экономически активное население, рабочая сила, вариация, динамика, тренд во временных рядах.*

Annotation: *The article is devoted to research in the field of economically active population of the Orenburg region. The analysis of the structure and dynamics of economic development, studies of trends and forecasting the number of economically active population of the Orenburg region.*
Key words: *Economically active population, labor force, variation, dynamics, trend in time series.*

Численность рабочей силы Оренбургской области (экономически активного населения) по итогам выборочного обследования рабочей силы в сентябре 2016 года составила 1013,0 тыс. человек, в их числе 966,2 тыс. человек, или 95,4% рабочей силы (экономически активного населения) были заняты в экономике и 46,8 тыс. человек (4,6%) не имели занятия, но активно его искали (в соответствии с методологией Международной организации труда они классифицируются как безработные).

Таблица 1 - Структура экономически активного населения Оренбургской области по видам

Показатели	2005 г.		2015 г.		Изменение в структуре 2015 г. по сравнению с 2005г. (+;-), %
	Человек	% к итогу	Человек	% к итогу	
Экономически активное население – всего, в т.ч.:	1047,2	100	1011,7	100,0	-
- занятые в экономике	950,8	91,8	962,9	95,2	4,4
-безработные	96,4	9,2	48,9	4,8	-4,4

Анализ структуры численности экономически активного населения показал, что наибольшую долю в 2015 г. занимает численность занятых в экономике, по сравнению с 2005 г. доля увеличилась на 4,4%. Доля безработных, имеет тенденцию к снижению.

Анализ структуры численности экономически активного населения по формам собственности показал, что наибольшую долю в 2015 г. занимает численность экономически активного населения в частной собственности, которая с 2005 г. доля увеличилась на 10,8%.

Проведем трендовый анализ временного ряда численности экономически активного населения Оренбургской области 2005-2015 гг. Изобразим графически динамический ряд (рис. 1).

Визуальный анализ рисунка 1 показал, что численность экономически активного населения в Оренбургской области с 2005-2006 гг., с 2008-2010, с 2012-2013 имеет тенденцию к росту.

Выясним, существует ли тенденция в динамическом ряду экономически активного населения в Оренбургской области.

Для проверки наличия тренда воспользовались критерием серий, основанному на медиане выборки:

Ранжируем исходный ряд динамики по возрастанию уровней.

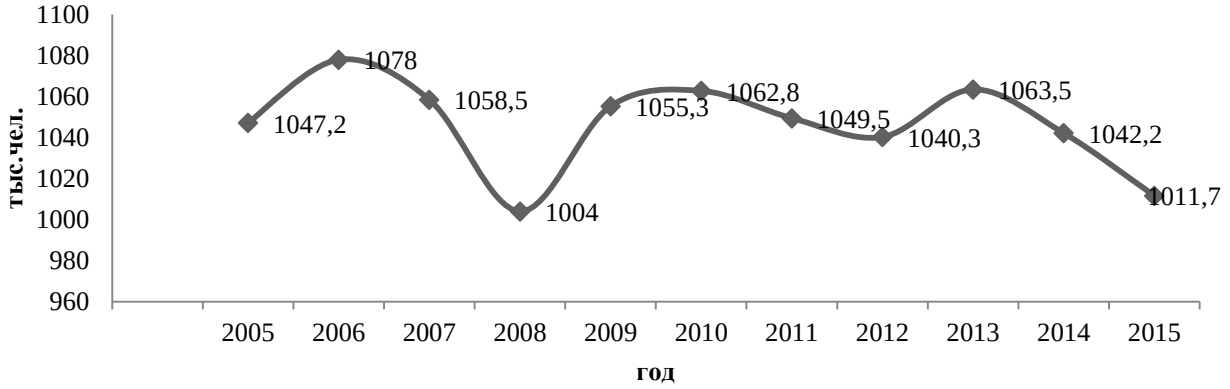


Рис. 1 Динамика численности экономически активного населения в Оренбургской области за 2005-2015гг.

Для того, чтобы гипотеза о случайности исходного ряда динамики не была отвергнута, должны выполнить следующее неравенство [1, 4].

$$\tau_{\max}(n) < [1{,}43 * 1m(m+1)] \qquad \tau_{\max}(n) < [1{,}43 * 1m(11+1)] \qquad 2<1{,}4$$

Одно неравенства не выполняются, следовательно, гипотеза о случайности исходного динамического ряда численности экономически активного населения Оренбургской области, отклоняется – тенденция существует.

Результаты расчетов показали, что точность полиномиальной 2й степени и линейной функции высокая, поскольку средняя относительная ошибка прогноза по модулю меньше 10%, но показатель по линейной функции больше, чем по полиномиальной, следовательно, для прогнозирования лучше использовать логарифмическая модель [2,3,5].

Анализ динамики численности экономически активного населения Оренбургской области, выявление и характеристика основной тенденции развития дают основание для прогнозирования.

Совершим прогноз численности экономически активного населения Оренбургской области на основе динамической модели.

Прогнозирование на основе динамической модели заключается в подстановке в исходную модель значений моментов времени соответствующих прогнозным периодам (моментам) времени и расчет доверительных границ прогноза [6,7,8,9,10].

Таблица 2– Точечный прогноз численности экономически активного населения Оренбургской области на 2016 год.

Variable	Predicting Values for (Spreadsheet8.s variable: 2000-2015rr		
	B-Weight	Value	B-Weight * Value
t1	-0,574118	7,500000	-4,306
Intercept			1051,280
Predicted			1046,974
-95,0%CL			1035,603
+95,0%CL			1058,345

Т.е. уровень численности экономически активного населения в 2016 году будет лежать в интервале 1035,603< 1046,974<1058,345 тыс. человек.

Аналогичным образом рассчитаем значения для 2017, 2018, 2019 года (*t2* = 15,5, 16,5 и 17,5 соответственно). Результаты расчетов представим в таблице 3.

Таблица 3 - Прогнозные значения численности экономически активного населения Оренбургской области на 2016-2019 г.г.

Квартал/год	Фактические данные	Прогноз по линейному тренду	Нижняя доверительная граница	Верхняя доверительная граница
2016	-	1046,974	1035,603	1058,345
2017	-	1057,567	1086,705	1060,409
2018	-	1069,904	1080,703	1073,609
2019	-	1078,887	1091,003	1080,007

Список использованных источников

1. Батракова Л.Г. Теория статистики: учебное пособие / Л.Г. Батракова. – М.: КНОРУС, 2010. – 528с.
2. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Дифференциация регионов России по уровню финансового потенциала домашних хозяйств // Экономика и предпринимательство. - № 1-1 (66-1). – 2016. –С. 473-480.
3. Гореева, Н. М. Статистика в схемах и таблицах /. – Москва: Эксмо, 2013. – 414 с.
4. Елисеева, И. И. Практикум по общей теории статистики : учеб. пособие / И. И. Елисеевой, Н. А. Флуд, М. М. Юзбашев; под редакцией .- И. И. Елисеевой. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 512 с.
5. Лаптева Е.В. Кредитная политика коммерческих банков Российской Федерации // Материалы Пятой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования», Ульяновск.- 2014.- С.143-145.
6. Лялин В.С. Статистика: теория и практика в Excel / В.С. Лялин – М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2010. – 448 с.: ил
7. Макарова Н.В., Трофимец В.Я. Статистика в Excel: Учеб. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2006. – 368с.: ил.
8. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Структурно-динамический анализ трудовых ресурсов // Синергия науки. – 2017. -№ 11. –С. 128-155.
9. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистическое исследование трудовых ресурсов России на основе многомерных статистических методов // Аллея науки. – 2017. – Т.4. - № 9. –С. 225-235.
10. Лаптева Е.В. Статистический анализ и прогнозирование уровня доходов населения в Российской Федерации // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2016. - № 12. – С. 64-69.

УДК 004

Табельская А.С.
студент
3 курс, факультет «Прикладная информатика»
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»,
Россия, г. Магнитогорск
Гусева Е.Н. кандидат педагогических наук,
Доцент кафедры «Бизнес информатика»,
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»,
Россия, г. Магнитогорск

МОДЕЛИРОВАНИЕ СИСТЕМ МАССОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

Аннотация. *Целью данной статьи является научиться разрабатывать имитационные модели систем массового обслуживания, для выявления параметров и характеристик работы системы, для реализации в среде программного продукта Arena.*

Ключевые слова: *Моделирование, система массового обслуживания(СМО), разработка имитационных моделей*

Tabelskaya A.S.
student
3 year, Faculty "Applied Informatics"
FGBOU in the "MSTU. G.I. Nosov ",
Russia, Magnitogorsk
Guseva E.N. candidate of pedagogical sciences,
Associate Professor of the Department of Business Informatics,
FGBOU in the "MSTU. G.I. Nosov ",
Russia, Magnitogorsk

MODELING OF MASS SERVICE SYSTEMS

Annotation. *The purpose of this article is to learn how to develop simulation models of queuing systems, to identify the parameters and characteristics of the system, to implement the Arena software product in the environment.*

Keywords: *Modeling, queuing system (CMO), development of simulation models.*

Моделирование является наиболее эффективным средством исследования трудных систем при их проектировании, также при определении параметров функционирования, разумного решения задач улучшения их конструкции и качества работы. Смыслом моделирования, является замещение при исследовании либо проектировании реальных объектов либо систем другими элементами с целью облегчения процесса приобретения нужной информации об оригинале.

СМО состоит из определенного числа обслуживающих единиц (приборов, устройств, пунктов, станций), которые именуются каналами сервиса. По числу каналов СМО подразделяют на одноканальные и

многоканальные. Заявки поступают в СМО традиционно не регулярно, а нечаянно, образуя беспричинный поток заявок . Обслуживание заявок продолжается какое-то случайное время. Беспричинный нрав потока заявок и времени сервиса приводит к тому, что СМО оказывается загруженной неравномерно: в какие-то периоды времени скапливается дюже огромное число заявок (они либо становятся в очередь, либо покидают СМО не обслуженными), в другие же периоды СМО работает с недогрузкой либо простаивает.

Предметом теории массового сервиса является построение математических моделей, объединяющих заданные данные работы СМО.В СМО с отказами заявка, поступившая в момент, когда все каналы заняты, получает отказ, покидает СМО и в будущем процессе сервиса не участвует . В СМО с ожиданием заявка, пришедшая в момент, когда все каналы заняты, не уходит, а становится в очередь на обслуживание.

Одним из способов расчета показателей результативности СМО является способ имитационного моделирования.

Рассмотрим пример имитационного моделирования системы массового обслуживания в «Arena».

В салон по продаже автомобиля в среднем в течение 40 минут приходит 1 клиент чтобы выбрать машину. Выбор автомобиля осуществляется в течении 50-60 минут. Далее клиенту предлагается подтвердить свой выбор.

По статистике 70% удовлетворенны своим выбором и готовы купить автомобиль. После появления заявки на продажу, обязанности делятся между отделами:

- оформление страховки
- подборка, комплектующих для автомобиля

Отдел по оформлению страховки осуществляет заказ в течение 20-30 минут, в то время как, отдел по подбору комплектующих для автомобиля делает свой заказ в течение 5-15 минут.

Необходимо определить сколько нужно сотрудников в каждом отделе для исполнения максимального количества заказов за 12 часов

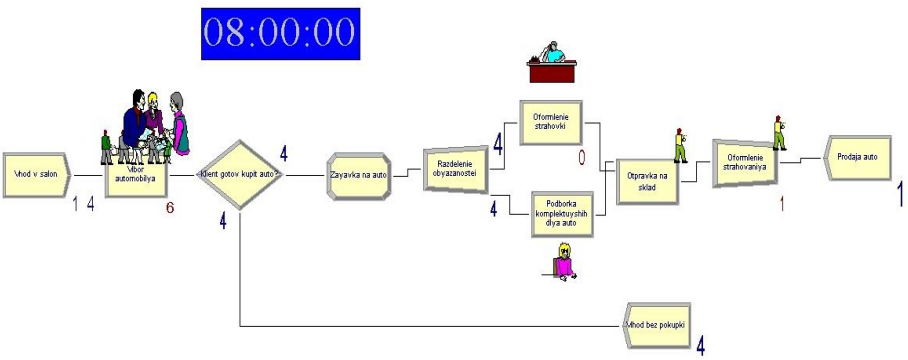


Рис.1.Имитационное моделирование

На данном рисунке видно, что на момент завершения работы салона практически все сотрудники заняты,14 человек пришло в салон, 6 человек выбирают авто,1 человек приобрел авто, 4 человека ушли без покупки.

	Name	Type	Capacity	Busy / Hour	Idle / Hour	Per Use	StateSet Name	Failures	Report Statistics
1	Resource 1	Fixed Capacity	1	0	0	0.0		0 rows	☑
2 ▶	Resource 2	Fixed Capacity	1	0	0	0.0		0 rows	☑
3	Resource 3	Fixed Capacity	1	0	0	0.0		0 rows	☑

Рис.2.Панель интенсивности обслуживания

Process Detail Summary

Time per Entity

	Total Time	VA Time	Wait Time
Oformlenie stral	0,40	0,40	0,00
Podborka komp	0,93	0,93	0,00
Vibor automobil	3,19	0,92	2,27

Accumulated Time

	Total Time	VA Time	Wait Time
Oformlenie stral	1,59	1,59	0,00
Podborka komp	2,80	2,80	0,00
Vibor automobil	25,49	7,34	18,16

Cost per Entity

	Total Cost	VA Cost	Wait Cost
Oformlenie stral	0,00	0,00	0,00
Podborka komp	0,00	0,00	0,00
Vibor automobil	0,00	0,00	0,00

Accumulated Cost

	Total Cost	VA Cost	Wait Cost
Oformlenie stral	0,00	0,00	0,00
Podborka komp	0,00	0,00	0,00
Vibor automobil	0,00	0,00	0,00

Other

	Number In	Number Out
Oformlenie stral	4,00	4,00
Podborka komp	4,00	3,00
Vibor automobil	14,00	8,00

Рис.3.Процессы.

На данном рисунке можно ознакомиться со статистикой занятости каждого отдела(рис.3)

Entity Detail Summary

Time

	NVA Time	Other Time	Total Time	Transfer Time	VA Time
Entity 1	0.00	0.00	3.45	0.00	1.65
Total	0.00	0.00	3.45	0.00	1.65

Cost

	NVA Cost	Other Cost	Total Cost	Transfer Cost	VA Cost
Entity 1	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Total	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

Other

	Number In	Number Out
Entity 1	22	11
Total	22	11

Рис.4.Сущности.

На рисунке показана статистика входов-выходов клиентов (рис.4)

Queue Detail Summary

Time

	Waiting Time
Oformlenie strahovaniya.Queue	0.87
Oformlenie strahovkiQueue	0.00
Otpravka na skladQueue1	0.00
Otpravka na skladQueue2	0.52
Podborka komplektuyshih dlya auto.Queue	0.02
Vibor automobilya.Queue	2.50

Cost

	Waiting Cost
Oformlenie strahovaniya.Queue	0.00
Oformlenie strahovkiQueue	0.00
Otpravka na skladQueue1	0.00
Otpravka na skladQueue2	0.00
Podborka komplektuyshih dlya auto.Queue	0.00
Vibor automobilya.Queue	0.00

Other

	Number Waiting
Oformlenie strahovaniya.Queue	0.29
Oformlenie strahovkiQueue	0.00
Otpravka na skladQueue1	0.00
Otpravka na skladQueue2	0.23
Podborka komplektuyshih dlya auto.Queue	0.01
Vibor automobilya.Queue	3.56

Рис.5.Очередь.

На рисунке показана статистика по очереди на каждом этапе работы салона (Рис.5)

Вывод

В процессе исследования было рассмотрено моделирование систем массового обслуживания. Задача теории массового обслуживания состоит в выработке рекомендаций по рациональному построению систем массового обслуживания, рациональной организации их работы и регулирования потока заявок с целью обеспечения более высокой эффективности обслуживания при малых затратах на создание и функционирование системы. Метод дает оптимальный вариант обслуживания населения, при котором время обслуживания будет минимальным, качество – высоким, при этом не будет лишних**.**

Список используемых источников:

1.Матмодели [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sites.google.com/site/onexvi/matmodeli

2.Модели массового обслуживания [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://studbooks.net/1407037/menedzhment/modeli_massovogo_obsluzhivaniya

3.Основные понятия. Классификация СМО [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studopedia.ru/8_194111_osnovnie-ponyatiya-klassifikatsiya-smo.html

4. Karmanova E.V., EfimovaI.Yu., Guseva E.N., Kostina N.N., Saveleva L.A., Bobrova I.I.//Modeling of students' competency development in the higher education distant learning system.–В сборнике: Proceedings of the 2016 Conference on Information Technologies in Science, Management, Social Sphere and Medicine

(ITSMSSM 2016) 2016. С. 308-315.

5.Варфоломеева Т.Н., Гусева Е.Н. Применение имитационных моделей для решения проблемы науки и образования. 2014. № 6. С. 200.

6.Гусева Е.Н. Дидактические условия использования педагогических программных средств в процессе профессиональной подготовки будущих учителей: дис. канд. пед. наук.– Магнитогорск, 1999. – 168 с.

7.Гусева Е.Н. Математическое и имитационное моделирование: [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е.Н. Гусева. - Магнитогорск: ФГБОУ ВПО «МГТУ», 2017.– 200 с.

8.Гусева Е.Н. Моделирование макроэкономических процессов: учеб. пособие/ Е.Н. Гусева. – М.: Флинта, 2014.– 214 с.

9.Гусева Е.Н. Основы имитационного моделирования экономических процессов: учеб. пособие / Е.Н. Гусева. - Магнитогорск: МаГУ, 2008. - 100с.

10.Гусева Е.Н. Основы имитационного моделирования экономических процессов: лаб. практикум / Е.Н. ГусеваМаГУ, 2007. - 140с.

11.Гусева Е.Н. Теория вероятностей и математическая статистика: учеб. пособие / Е.Н. Гусева. – М.: Флинта, 2011.– 220 с.

12.Гусева Е.Н. Экономико-математическое моделирование: учеб. пособие / Е.Н. Гусева. – М.: НОУ ВПО Московский психолого-социальный институт, 2011(2-е издание, стереотипное). – 216 с.

УДК 332

Кауненко В.А.
студент
3 курс, направление «Экономика»
профиль подготовки
«Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В.Плеханова
Россия, г. Оренбург

МОДЕЛИРОВАНИЕ ТЕМПОВ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию жилищного строительства в России. Проведен анализ вариации общей площади жилых домов на 1000 человек населения в Российской Федерации. исследование вариации также проведено по Федеральным округам России. Проведён сравнительный анализ данного показателя в 2000 и 2016 гг.*

Ключевые слова: *строительство, жилищное строительство, вариация, динамика, колеблемость.*

Annotation: *The article is devoted to the study of housing construction in Russia. The analysis of the variations in the total area of residential buildings per 1000 population*

in the Russian Federation. The study of the variation was also conducted in the Federal Districts of Russia. A comparative analysis of this indicator was carried out in 2000 and 2016.

Key words: *building, housing construction, variation, dynamics, volatility.*

Большое значение для развития строительного и жилищно-коммунального комплекса имело принятие и совершенствование законодательной и нормативной правовой базы, а также начало реализации Национального проекта «Доступное и комфортное жилье гражданам России». Развитие рыночной среды в жилищной и коммунальной сферах объективно подтверждается приходом в этот сектор экономики крупного частного бизнеса, существенных внебюджетных инвестиций [1]. Рассмотрим диаграмму введённой в действие общей площади жилых домов на 1000 человек населения в РФ в период с 2000-2016гг (рис 1.)

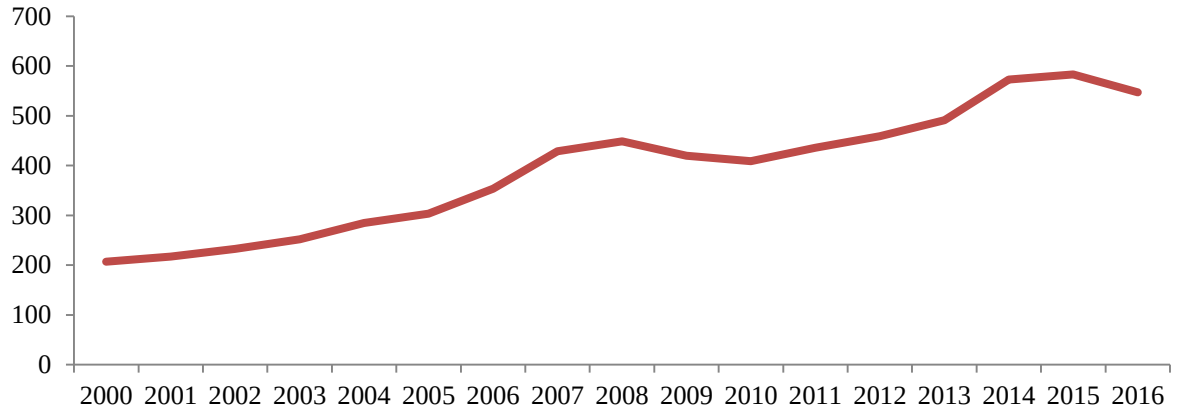


Рисунок 1 – Введено в действие общей площади жилых домов на 1000 человек населения в РФ в 2000 – 2016гг., кв. метров

Проанализируем введённую в действие общую площадь жилых домов на 1000 человек населения в РФ в период с 2000-2016гг., согласно данным таблицы 1.

Проведем расчет по данным таблицы 1:

$$\bar{x} = \frac{\sum x_i}{n} = \frac{6645}{17} = 390{,}9 \text{ кв. метров}$$

$$R = x_{\max} - x_{\min} = 583 - 207 = 376 \text{ кв. метров}$$

$$\bar{d} = \frac{\sum |x_i - \bar{x}|}{n} = \frac{1771{,}2}{17} = 104{,}2 \text{ кв. метров}$$

$$\sigma^2 = \frac{\sum (x_i - \bar{x})^2}{n} = \frac{245554{,}9}{17} = 14444{,}4$$

$$\sigma = \sqrt{\sigma^2} = \sqrt{14444{,}2} = 120{,}2 \text{ кв. метров}$$

$$K_R = \frac{R}{\bar{x}} \cdot 100 = \frac{376}{390{,}9} \cdot 100 = 96{,}2\%$$

$$K_{\bar{d}} = \frac{\bar{d}}{\bar{x}} \cdot 100 = \frac{104{,}2}{390{,}9} \cdot 100 = 26{,}6\%$$

$$K_V = \frac{\sigma}{\bar{x}} \cdot 100. = \frac{120{,}2}{390{,}9} \cdot 100 = 30{,}7\%$$

Таблица 1 – Вспомогательная таблица для расчета показателей вариации

годы	введено в действие общей площади жилых домов на 1000 человек населения (кв. метров), x	$(x_i - \bar{x})$	$\lvert x_i - \bar{x} \rvert$	$(x_i - \bar{x})^2$
2000	207	-183,9	183,9	33834,4
2001	217	-173,9	173,9	30255,5
2002	233	-157,9	157,9	24945,4
2003	252	-138,9	138,9	19304,7
2004	285	-105,9	105,9	11223,5
2005	304	-86,9	86,9	7558,8
2006	353	-37,9	37,9	1439,5
2007	429	38,1	38,1	1448,5
2008	449	58,1	58,1	3370,8
2009	419	28,1	28,1	787,3
2010	409	18,1	18,1	326,1
2011	436	45,1	45,1	2030,3
2012	459	68,1	68,1	4632,0
2013	491	100,1	100,1	10011,8
2014	573	182,1	182,1	33145,4
2015	583	192,1	192,1	36886,6
2016	547	156,1	156,1	24354,4
Итого	6645	-	1771,2	245554,9

Разность между максимальным и минимальным значениями составляет 376 кв. метров. Средний квадрат отклонений индивидуальных значений признака от их средней величины составляет 104,2 кв. метров. Среднее число общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ отличается от стандартного значения в среднем на 120,2 кв. метров. Относительная колеблемость крайних значений введённой площади составила 96,2 %. Доля среднего линейного отклонения от общего размера среднего значения составляет 26,6%. По величине коэффициента вариации принято судить не только об интенсивности вариации признака, но и об однородности состава изучаемой совокупности [4]. Значение коэффициента вариации меньше 33% (30,7%), это означает, что исследуемая временная совокупность среднего числа общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ

в 2000-2016 гг. однородна, то есть рассчитанная средняя величина для данной совокупности выступает типичной величиной. Построим диаграмму среднего числа общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ в 2000 и 2016 гг. (рис.2).

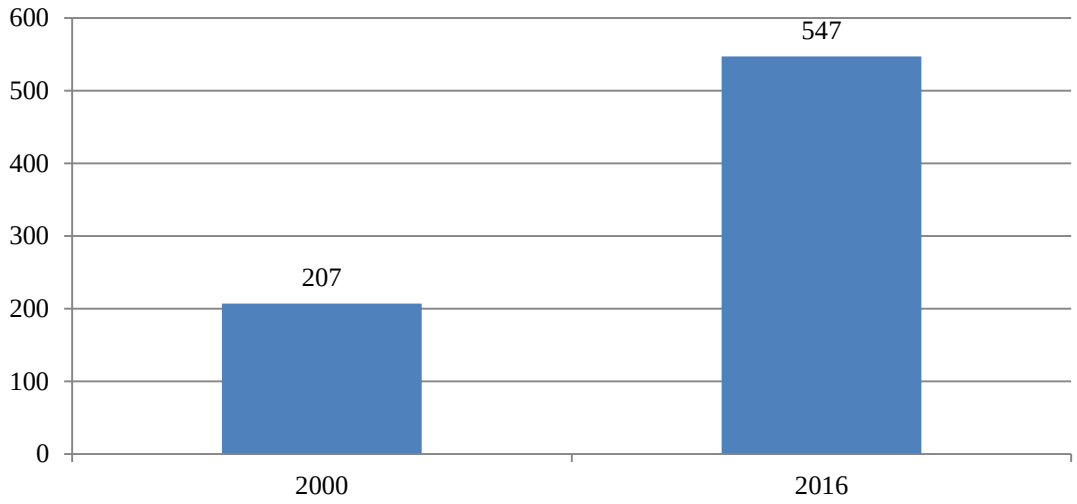


Рисунок 2 - Среднее число общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ в 2000 и 2016 гг.

Представим среднее число общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ по Федеральным округам в 2000 и 2016 гг. в таблице 2.

Таблица 2 - Среднее число общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ по Федеральным округам в 2000 и 2016 г., кв. метров.

Федеральные округа	2000	2016
Центральный	266	612
Северо-Западный	172	639
Южный	237	547
Северо-Кавказский	172	516
Приволжский	219	545
Уральский	181	518
Сибирский	136	448
Дальневосточный	116	354

Произведем расчет показателей вариации среднего числа общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в Федеральных округах РФ в 2000 г. (таблица 3).

Согласно формулам, проведем расчет таблицы 3:

$$\bar{x} = \frac{\sum x_i}{n} = \frac{1499}{8} = 187{,}4 \text{ кв. метров}$$

$$R = x_{max} - x_{min} = 266 - 116 = 150 \text{ кв. метров}$$

$$\bar{d} = \frac{\sum |x_i - \bar{x}|}{n} = \frac{319{,}8}{8} = 39{,}9 \text{ кв. метров}$$

$$\sigma^2 = \frac{\sum(x_i - \bar{x})^2}{n} = \frac{17891{,}88}{8} = 2236{,}5$$

$$\sigma = \sqrt{\sigma^2} = \sqrt{2236{,}5} = 47{,}3 \text{ кв. метров}$$

$$K_R = \frac{R}{\bar{x}} \cdot 100 = \frac{150}{187{,}4} \cdot 100 = 80\%$$

$$K_{\bar{d}} = \frac{\bar{d}}{\bar{x}} \cdot 100 = \frac{39{,}9}{187{,}4} \cdot 100 = 21{,}3\%$$

$$K_V = \frac{\sigma}{\bar{x}} \cdot 100. = \frac{47{,}3}{187{,}4} \cdot 100 = 25{,}2\%$$

Таблица 3 - Вспомогательная таблица

Федеральный округ	Общая площадь, кв. метров	$(x_i - \bar{x})$	$\lvert x_i - \bar{x} \rvert$	$(x_i - \bar{x})^2$
Центральный	266	78,6	78,6	6178,0
Северо-Западный	172	-15,4	15,4	237,2
Южный	237	49,6	49,6	2460,2
Северо-Кавказский	172	-15,4	15,4	237,2
Приволжский	219	31,6	31,6	998,6
Уральский	181	-6,4	6,4	41,0
Сибирский	136	-51,4	51,4	2642,0
Дальневосточный	116	-71,4	71,4	5098,0
Итого	1499	-	319,8	17891,88

Разность между максимальным и минимальным значениями составляет 150 кв. метров.

Средний квадрат отклонений индивидуальных значений признака от их средней величины составляет 39,9 кв. метров.

Среднее число общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ отличается от стандартного значения в среднем на 47,3 кв. метров.

Относительная колеблемость крайних значений введённой площади составила 80 %. Доля среднего линейного отклонения от общего размера среднего значения составляет 21,3% [3]. По величине коэффициента вариации принято судить не только об интенсивности вариации признака, но и об однородности состава изучаемой совокупности. Значение коэффициента вариации меньше 33% (25,2%), это означает, что исследуемая временная совокупность среднего числа общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ по Федеральным округам в 2000 году однородна, то есть рассчитанная средняя величина для данной совокупности выступает типичной величиной [2].

Произведем расчет показателей вариации среднего числа общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в Федеральных округах РФ в 2016 г. (таблица 4).

Таблица 4 - Вспомогательная таблица

Федеральный округ	Общая площадь, кв. метров	$(x_i - \bar{x})$	$\lvert x_i - \bar{x}\rvert$	$(x_i - \bar{x})^2$
Центральный	612	89,6	89,6	8028,2
Северо-Западный	639	116,6	116,6	13595,6
Южный	547	24,6	24,6	605,2
Северо-Кавказский	516	-6,4	6,4	41,0
Приволжский	545	22,6	22,6	510,8
Уральский	518	-4,4	4,4	19,4
Сибирский	448	-74,4	74,4	5535,4
Дальневосточный	354	-168,4	168,4	28358,6
Итого	4179	-	507	56693,88

Согласно формулам, проведем расчет таблицы 4:

$$\bar{x} = \frac{\sum x_i}{n} = \frac{4179}{8} = 522{,}4 \text{ кв. метров}$$

$$R = x_{\max} - x_{\min} = 639 - 354 = 285 \text{ кв. метров}$$

$$\bar{d} = \frac{\sum |x_i - \bar{x}|}{n} = \frac{507}{8} = 63{,}4 \text{ кв. метров}$$

$$\sigma^2 = \frac{\sum (x_i - \bar{x})^2}{n} = \frac{56693{,}88}{8} = 7086{,}7$$

$$\sigma = \sqrt{\sigma^2} = \sqrt{7086{,}7} = 84{,}2 \text{ кв. метров}$$

$$K_R = \frac{R}{\bar{x}} \cdot 100 = \frac{285}{522{,}4} \cdot 100 = 54{,}5\%$$

$$K_{\bar{d}} = \frac{\bar{d}}{\bar{x}} \cdot 100 = \frac{63{,}4}{522{,}4} \cdot 100 = 12{,}1\%$$

$$K_V = \frac{\sigma}{\bar{x}} \cdot 100. = \frac{84{,}2}{522{,}4} \cdot 100 = 16{,}2\%$$

Разность между максимальным и минимальным значениями составляет 285 кв. метров.

Средний квадрат отклонений индивидуальных значений признака от их средней величины составляет 63,4 кв. метров.

Среднее число общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ отличается от стандартного значения в среднем на 84,2 кв. метров.

Относительная колеблемость крайних значений введённой площади составила 54,5 %.

Доля среднего линейного отклонения от общего размера среднего значения составляет 12,1%.

По величине коэффициента вариации принято судить не только об интенсивности вариации признака, но и об однородности состава изучаемой совокупности. Значение коэффициента вариации меньше 33% (16,2%), это означает, что исследуемая временная совокупность среднего числа общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ по Федеральным округам в 2016 году однородна, то есть рассчитанная средняя величина для данной совокупности выступает типичной величиной [6].

Таким образом, на основании проведенного анализа вариации среднего числа общей площади введённых жилых домов на 1000 человек населения в РФ, можно сделать вывод, что вариация исследуемого показателя во времени более значительна, чем в пространстве.

Использованные источники:

1. Экономика жилищной сферы: Учебник/В.В.Бузырев, Н.В.Васильева, В.С.Чекалин и др., 2-е изд. - М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2016.
2. Батракова Л.Г. Теория статистики: учебное пособие / Л.Г. Батракова. – М.: КНОРУС, 2010. – 528с.
3. Елисеева, И. И. Практикум по общей теории статистики : учеб. пособие / И. И. Елисеевой, Н. А. Флуд, М. М. Юзбашев; под редакцией .- И. И. 4. Елисеевой. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 512 с.
4. Эконометрика: учеб. / под ред. И.И. Елисеевой. – М.: Проспект, 2011. – 288с.
5. Лаптева Е.В. Политика и практика крупнейших банков России на рынке банковских услуг // Материалы Пятой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования». – Ульяновск, 2014. – С.145-148.
6. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Статистические методы в гуманитарных и экономических науках: Материалы международной научно-практической конференции. – 2016. – с.177-179.
7. Lapteva E.V., Ananyev D.N. Statistical examination of banking system state in Russia: tendencies and projected growth // Global Science and Innovation materials of the I International Conference. – 2013. – С. 139-147.
8. Лаптева Е.В. Кластеризация регионов России по показателям развития банковского сектора // Труды Шестой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования, новые вызовы». – Ульяновск, 2016. – С.40-43.

УДК 622.276

Джарекенова Ж.Б.
магистрант
2 курс, «Горно-нефтяной факультет»
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Уфа

МОДЕЛИРОВАНИЕ ТРЕЩИНОВАТЫХ КОЛЛЕКТОРОВ: КОНЦЕПЦИИ И ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ

Аннотация. *Несмотря на то, что моделирование в нефтяной промышленности не является открытием, появились новые подходы, более детально описывающие фильтрационные характеристики пласта и обеспечивающие точность результатов.*

Актуальность данной статьи не вызывает сомнения, поскольку все содержание работы логически взаимосвязано и подтверждено цитатами из авторитетных источников.

Ключевые слова: *моделирование, трещиноватый, коллектор, концепция, практика.*

Abstract. *Despite the fact that modeling in the oil industry is not a discovery, new approaches have emerged that describe in more detail the filtration characteristics of the formation and ensure the accuracy of the results.*

The relevance of this article is beyond doubt, since all the content of the work is logically interrelated and confirmed by quotations from authoritative sources.

Keywords: *modeling, fractured, reservoir, concept, practice.*

Моделирование коллектора с целью планирования разработки месторождения – общепризнанная процедура, но ее применение к трещиноватым коллектором требует особых соображений, которые известны не такому широкому кругу.

В соответствии с ранее приведенным определением, можно выделить следующие цели и задачи:

– разобраться с практическим потоком заданий для моделирования естественно-трещиноватых коллекторов с использованием стандартных для отрасли программных средств;

– понимать требования к сбору данных и методологию описания трещиноватых коллекторов;

– оценивать отличительные признаки моделей коллекторов с естественной трещиноватостью по сравнению со стандартными моделями с пористостью одного типа.

Рассмотрено моделирование течения в трещиноватых коллекторах в гидродинамическом симуляторе «Tempest-MORE», где система трещин определяет высокопроницаемый канал, по которому флюиды перетекают из поровой матрицы и распространяются по месторождению.

Симулятор «Tempest-MORE» компании «Roxar» позволяет моделировать такие задачи как black oil, термальную опцию и уравнение состояние.

Модели могут иметь одно, два или три пространственных измерения, и строятся в декартовой или радиальной системах координат. Солвер не имеет ограничений по размещению скважин, и в одной ячейке сетки может быть более чем одна скважина.

Постпроцессор Tempest является дополнением MORE, и предпочтительным способом отражения результатов MORE.

Также MORE имеет базовые функции для моделирования трещиноватых месторождений с учетом эффекта капиллярной пропитки. При этом считается, что сообщаемость матрица-трещина разломные не соседние соединения.

Для реализации предложенной модели свойства трещины вводятся с помощью отдельных ключевых слов, начинающихся с F, более подробное описание которого будет приведено в статье.

Так как объем трещин, рассмотренный в примере, небольшой, и трещины не заполнены, то, вероятность того, что поры матриц соединены значительна. В связи с вышенаписанным явлением, в ходе работы возникла необходимость рассмотрения системы в рамках модели двойной пористости/двойной проницаемости.

Следует учесть, что опция двойной проницаемости работает точно также, как и модель двойной пористости, за исключением того, что возможны перетоки между блоками матрицы.

В модели двойной пористости отдельные блоки матрицы взаимодействуют только с трещинами, в основном за счет капиллярных сил, причем прямого взаимодействия блоков матрицы между собой нет. То есть такой моделью можно хорошо описать ситуацию, когда проницаемость матрицы низкая.

А модель двойной пористости/двойной проницаемости подходит для описания трещиноватого коллектора, в котором матрицы имеют неплохую проницаемость, а трещины дополнительно улучшают проводимость и добавляют эффект пропитки.

Желательно учитывать закрытие трещин при снижении давления, так как скважины в трещиноватых зонах входят с большими дебитами, которые со временем падают по мере выработки запасов из трещин и их закрытии, с учетом меньшей в разы проницаемости матрицы.

Использованные источники

1. Гладков Е.А. Геологическое и гидродинамическое моделирование месторождений нефти и газа: учебное пособие / Е.А. Гладков. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2012. – 84 с.

2. Каневская Р.Д. Математическое моделирование гидродинамических процессов разработки месторождений углеводородов. – Ижевск: ИКИ, 2002. – 140 с.

3. Насрыев А.М. Математическое моделирование процессов разработки нефтяных и газовых месторождений: Методические указания к лабораторным работам для студентов обучающихся по направлению «Нефтегазовое дело» /

Уфимский государственный нефтяной технический университет. Уфа, 2014. – 33 с.
4. Tempest-MORE. Руководство пользователя. Roxar 1999-2006. – 373 с.

УДК 69.036.03

Снигирев А.В.
студент
1 курс, магистратура, институт «Инженерно-строительный»
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
Россия, г. Санкт-Петербург
Черемисин А.В., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Гражданское строительство и прикладная экология»
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

МОДЕЛЬ СОВРЕМЕННОГО МАЛОЭТАЖНОГО ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОГО ДОМА В ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: *Статья посвящена строительству энергоэффективных домов в Ленинградской области. Рассматриваются современные технологии энергообеспечения домов для данного региона России их экономическая актуальность. Были описаны главные требования, предъявляемые к энергоэффективным домам, а также их влияние на экологию.*
Ключевые слова: *энергоэффективный дом, экология, экономичность, купольное домостроение, рекуперация, ветрогенераторы, вакуумные коллекторы.*
Abstract: *The article is devoted to the construction of energy-efficient houses in the Leningrad Region. The modern technologies of energy supply of houses for the given region of Russia, economic actuality of construction are considered. The main requirements for energy-efficient houses, as well as the impact on the environment, have been described.*
Keywords: *energy efficient house, ecology, economy, domed building, recuperation, wind generators, vacuum collectors.*

На сегодняшний день многие эксперты говорят о истощении энергетических не возобновляемых ресурсов уже через 100 лет. Около 40% потребляемой энергии идёт на эксплуатацию жилых домов. Стоит отметить что идёт постоянный рост цен на системы обеспечения тепла в домах. Это стало причиной для создания и улучшения энергоэффективных технологий уже при строительстве зданий, наценненные на рациональное использование энергетических ресурсов, а значит и уменьшение оплаты за эксплуатацию зданий.

Энергоэффективным считается дом, в котором затраты на отопление за год находятся на уровне менее 15 кВт ч/м2 [1, с.144]. При этом это не идёт в ущерб комфортному нахождения человека в доме.

Стоит сказать, что для России это наиболее актуальная тема, с каждым годом цены на нефть и газ постоянно падает. Необходимо вводить энергоэффективные технологии в каждый дом, использовать зарубежный опыт и постоянно развивать это направление.

На сегодняшний день подобное строительство в России плохо развито и только начинает своё развитие, в отличии от Европы, где требования по энергоэффективности заложены на законодательном уровне. В нашей стране были лишь указаны несколько пунктов: ФЗ от 2009 г. «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности зданий», Постановление Правительства РФ №18 от 25 января 2011 г. «Об утверждении правил установления требований к правилам определения класса энергетической эффективности многоквартирных домов» [2, с.104]. Они в свою очередь не обязывают к строительству энергоэффективных домов, а лишь называют главные термины и классификации. В России только начинается волна интереса к подобным современным домам, в первую очередь из-за экономической выгоды.

Стоит разобрать несколько позиций, чтобы понять за счёт чего достигается необходимый уровень энергоэффективности дома:

1)Этажность в 1-3 этажа, наиболее компактная внутренняя планировка и простые формы фасадов, с наименьшей площадью наружных ограждений и уменьшение таким образом теплопотерь.

2)Применение качественного двойного теплоизолирующего слоя в стенах, крыше, плит пола 1 этажа.

3)Уменьшение площади остекления и использование многослойных стеклопакетов со специальным теплоизолирующим напылением.

4)Наибольшую сторону фасад дома, необходимо ориентировать на юг, для использования солнечной энергии, соответственно и исключение высоких деревьев вокруг дома, которые могут затенять дом.

5)Установка принудительной вентиляции с использованием принципа рекуперации, где 70-75% тепла, выходящего из дома с воздухом, будет передаваться входящему воздуху.

6)Строгое соблюдение строительных норм и отсутствие мостиков холода, дабы исключить значительное повышение теплообмена между внешним контуром дома и окружающей атмосферой в этих местах.

Если сравнивать стоимость 1 кв. метра, энергоэффективный дом более дорогой, примерно на 8-15%, в отличии от стандартных зданий. При этом окупаемость, благодаря экономии энергии, произойдёт спустя 7-10 лет. [3,4, с.35-39]

Наиболее рационально считается использование как можно меньшего количества углов в доме и различных сложных форм, подразумевающих разделённую планировку и сложную форму крыши дома[7]. Купольное домостроение исключает эту проблему наиболее эффективно. Стены и крыша

являются одним целым, что уменьшает внешнюю площадь поверхности дома в сравнении со стандартными домами на 50%, при одинаковой площади внутренних помещений. А это означает, соответственно меньшие энергозатраты уже на этапе выбора формы здания.

В энергоэффективных домах применяют как внутренние источники энергии, так и внешние, на пример солнечная энергия и ветер. Существует несколько способов использовать солнечную энергию в полезную, такие как применение солнечные коллекторы и фотоэлектрические панели, устанавливаемые на открытых площадях. Эффективность подобных установок доходит до 95% [5].

К сожалению, в Ленинградской области возникают проблемы при использовании солнечной энергии, как источника энергии, ввиду плохих климатических условий. В Санкт-Петербурге интенсивность излучения солнца довольно высока, около 3,5 кВт ч/м2 за день [6]. Можно сделать вывод, что данный вид энергии удовлетворителен для использования коммунальными услугами, не только в малоэтажных домах, но и небольших предприятиях [6].

Работа солнечных коллекторов основана на поглощении и концентрации энергии, с последующей передачей её до потребителя. Срок окупаемости составляет 12-15 лет, сроки службы таких систем 15-30 лет. Так же к достоинствам можно отнести бесшумную работу и отсутствие вредных и горючих веществ в атмосферу, в отличии от стандартных способов отопления.

В Ленинградской области преобладают сильные ветра, а частности рядом с Сестрорецком, Приморском и Ломоносовым, посёлке Свирице и Новой Ладоге. В этих населённых пунктах скорость ветра доходит до 6-8 метров в секунду по водной поверхности, по прибрежным открытым зонам 5-7 метров в секунду. Насыщенность ветровых потоков составляет 2000-4000 кВт/м2. Таким образом возможность использования ветрогенераторов актуальна только в прибрежных частях населённых пунктов. Существуют как отечественные, так и иностранные ветрогенераторы, с мощностью и в 250 кВт и 1000 кВт. Стоит отметить, в России имеются комплексные ветроэнергетические станции, с дополнительным дизельным оборудованием, которые имеют возможность выработки тепловой и электрической энергии.

Энергоэффективные дома являются наиболее рациональным в экологическом и экономическом плане. На сегодняшний день для Ленинградской области есть все возможности и основа в виде заграничного опыта строительства, чтобы создать наилучшую модель дома, которая будет актуальна на ближайшие десятилетия.

Использованные источники:

1. В. Файст "Основные положения по проектированию пассивных домов" М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2008. – с.144

2. А.Е. Елохов "Пассивный дом: комфорт, энергосбережение, экономия", журнал "Коммунальный комплекс России" №2, 2013. – с.104

3. Широков Е.И. Экодом нулевого энергопотребления - реальный шаг к устойчивому развитию России. - № 2. - 2009. – с.35-39.

4. Зайцев И. Пассивный дом - мечта или повседневность- 2008. - № 4. - с. 36-39.

5. Самойлов М.В. Основы энергосбережения Минск: БГЭУ, 2002. — 198с.

6. Васильев Н. И. и др. Возобновляемые энергоресурсы в регионе Санкт-Петербурга и технологии их преобразования. СПб.: СПб. ГТУ, 1998 – с. 284.

7. Горшков, А.С. Инженерные системы. Руководство по проектированию, строительству и реконструкции зданий с низким потреблением энергии, СПб, 2013 – с.9

УДК 338.22.021.4

Маммаева З.Н.,
студентка 3курса, профиль «Бухгалтерский учет»
Дагестанский государственный университет,
г. Махачкала
Научный руководитель: Цинпаева Ф.С.,
доцент кафедры «Политической экономии»

МОДЕРНИЗАЦИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

Аннотация: *Попытки модернизации в России не всегда приводят к желаемым результатам, поскольку существует недостаток реальной поддержки государства, финансирования образовательных учреждений и т.д. Возникают ситуации, заводящие модернизацию в тупик (институциональные ловушки: коррупция, отсутствие соответствующих структур, системного подхода к реализации идеи модернизации). Модернизация - не самоцель, а средство повышения благосостояния граждан, она напрямую зависит от макроэкономической политики.*

Ключевые слова: *институт, институциональная модернизация, экономическая политика, экономический рост.*

Annotation: *Attempts to modernize in Russia do not always lead to the desired results, since there is a lack of real state support, financing of educational institutions, etc. There are situations that lead the modernization into a dead end (institutional traps: corruption, lack of appropriate structures, a systematic approach to the implementation of the idea of modernization). Modernization is not an end in itself, but a means of improving the well-being of citizens, it directly depends on macroeconomic policies.*

Key words: *institute, institutional modernization, economic policy, economic growth.*

Модернизация представляет собой проблему, а не задачу, отсюда вытекает ее особая формула: баланс формальных и неформальных институтов развивается через ценности, существует необходимость учета социального и культурного капитала страны. Следует также отметить, модернизация определяется принципом дополнительности, что означает формирование таких

ценностей, которые практически не свойственны историческому движению государства.

Модернизация имеет важное значение в развитии страны, однако не всегда усовершенствование имеет прорывы и успех. Сначала должен произойти минимальный прогресс, базирующийся на креативности, которую нужно развивать и не гасить институтами. И когда закон и стандарт станут значимыми, возможен переход к массовым технологиям и экономии на масштабе, без этого, они обречены на провал.

В настоящее время для России возможны 2 варианта социально-экономической политики. Первый вариант предполагает развитие существенной модели роста и ее адаптацию к новым вызовам по мере их появления. В этой конструкции государство выступает основным источником роста и как держатель важнейших институтов, необходимых для роста. Второй вариант предполагает усиление роли частных источников роста. Они должны замещать и постепенно вытеснять государство из предпринимательской сферы. Государство призвано создавать максимально благоприятные условия для функционирования частных экономических агентов, стимулировать их интерес к развитию, то есть предложение товаров и услуг на рынке. [3]

Верный подбор стратегии догоняющего развития является редким. За последние 70 лет немногие страны перешли от развивающихся к развитым, например Китай, Испания, Португалия. Китай особенно отличился в последние годы темпами роста, хотя ВВП его ниже на 2,5 чем в Европе. Чтобы понять стратегию этих стран нужно, прежде всего сопоставить их со стратегиями развивающихся государств. Там мы можем выявить факторы успеха и развития некоторых стран.

Модернизация должна опираться на институты и федерализм в государстве. Однако это не значит, что она развивается в едином направлении, она имеет множество точек роста. Иногда создание одного космического прибора может обойтись в годовое строение жилищного комплекса. Может получиться так, что мы сделали то, что привлекло мировое внимание, но страна от этого развитее не стала.

Уровень институционального развития не всегда является необходимым условием успешной модернизации. Чтобы убедиться в этом посмотрим на опыт других экономик. Южная Корея – это одна из немногих стран, которая из развивающейся перешла в развитую. Существует ряд статей, посвященных коррупции в Южной Корее. В одной такой работы написано: «Коррупция была неотъемлемой составной частью и взаимоотношений между государством и бизнесом, и самого процесса развития. Десятилетиями чеболи были вынуждены платить громадные суммы президентам Парку, Чуну и Роху…. Однако неофициальная поддержка, которую государство, в свою очередь, обеспечивало успешным компаниям, таким, как Hyundai, была значима для их развития». Ну и масса фактов относительно того, какими плохими были институты в Корее.

В качестве демонстрации роли институтов приведем в пример Китай, который показывает нам высокие темпы роста. В данный момент в этой стране неплохие институты. Однако коррупция в начале 90-х гг. по данным

Transparency International в Китае была на высоком уровне, по сравнению с Россией. В середине 90-х эта страна действительно опередила Россию по качеству институтов, коррупция там уменьшилась. Если запустить рост, то он влияет на институты. Не только институты способствуют росту, но и рост способствует улучшению институтов.

Как бы это парадоксально не звучало, развитие экономики возможно при плохих институтах, однако рост будет проходить медленно и трудно. Следовательно, при модернизации экономики должны развиваться и институты.

Возникают случаи, когда прямая связь отсутствует между модернизации и хорошо развитыми институтами, отсутствием коррупции. Характерный пример – Чили. Она по сравнению со странами Южной Америки имеет низкий уровень коррупции, ее институты находятся на уровне стран Европы. Однако Чили уступает России по уровню ВВП. Развитие экономики здесь, не смотря на все усилия, не получается. Следовательно, можно сделать вывод, что при модернизации институты не являются важной особенностью для быстрого роста.

Что же объединяет развитые страны, какие черты им присущи? Во-первых, это наличие интерактивного планирования. Во всех развитых странах присутствует мощная система планирования. Она существует не только в Японии, Корее и т.д., но и, например, в послевоенной Франции. Сейчас вырвались вперед Чехия, Ирландия Словакия, Словения. В Чехии составляют 7-летний план. [2]

Следует отличать централизованное и интерактивное планирование. Ни в одной развитой стране не было централизованного планирования, оно присуще в основном отсталым и развивающимся странами. В государствах с высоким ростом, прежде всего, существует доверие между частным сектором, обществом и государством, что и является основным признаком интерактивного планирования. План вырабатывается путем согласованных усилий представителей экономических и общественных сил: гражданских служащих, менеджмента…, профсоюзов и работников. Это сотрудничество обеспечивает более когерентные прогнозы и решения и создает ощущение единства, способствующее выполнению плана[84].

Для благополучных стратегий также присущи следующие признаки. Это, в частности, особая конструкция национальной инновационной системы, которая базируется, прежде всего, на повышении и заимствовании инновационного элемента. Страны, которые пытались осуществить большой скачок, понесли большой крах. Развитие должно быть постепенное, а не скачкообразное.

Экономическая политика должна приспосабливаться к стадии роста. Например, на высокой стадии – поощрение экспорта, на низкой – импортозамещение. В будущем государство не должно вмешиваться в экономику и побуждать ни экспорт, ни импорт.

[84] The French Plan and Economic Theory, Econometrica, 1965, Vol. 33, No.2

Использованные источники:

1. Инновационная модернизация экономики: сущность понятия, его взаимосвязь с понятиями модернизация и модернизация экономики/Белякова Г.Я., Батукова Л.Р.// Институт бизнес-процессов и экономики ФГАОУ ВПО "Сибирский федеральный университет".-2013.-№10.-С. 2495-2498
2. К вопросу об этапах развития и модернизации российской цивилизации/Викторов В.В.//Финансы: теория и практика.-2015.-№3.-С. 80-91
3. Модернизация России-модернизация/ Беляева Людмилла Александровна// Философские науки.-2015.-№3.-С.5-6
4. Экономическая политика 2010 года: в поисках инноваций / В. Мау // Вопросы экономики. – 2011. – N.2. – С. 4-22.
5. Гусев С. Н. Проблемы модернизации и перехода к инновационной экономике// электронный евразийский международный научно-аналитический журнал «Проблемы современной экономики» , N 4 (48), 2013.

УДК 575.174 .015.3

Хафизова Л.М., магистрант
2 курс, естественно-географический факультет
кафедра генетики БГПУ им. М.Акмуллы
Россия, г.Уфа

МОЛЕКУЛЯРНЫЙ АНАЛИЗ МЕЖГЕННЫХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ АЛЛЕЛЕЙ ГЕНОВ МОНОАМИНОКСИДАЗА А *MAO A* И КАТЕХОЛ-О-МЕТИЛТРАНСФЕРАЗА *COMT* С ПОКАЗАТЕЛЯМИ ТРЕВОЖНОСТИ У СТУДЕНТОВ

Аннотация. *Проведен межгенный анализ ассоциаций полиморфизмов EcoRV гена моноаминоксидаза А и G158A гена катехол-О-метилтрансфераза с показателями тревожности у студентов.*

Ключевые слова: *моноаминоксидаза А, катехол-О-мктилтрансфераза, дофамин, полиморфизм, генотип, уровень тревожности.*

Annotation. *Intergenic analysis of associations of EcoRV polymorphisms of the monoamine oxidase A gene and G158A gene of the catechol-O-methyltransferase gene with indices of anxiety in students was carried out.*

Key words: *monoamine oxidase A, catechol-O-mctyltransferase, dopamine, polymorphism, genotype, level of anxiety.*

Введение. Главным составляющим фактором учебной деятельности студента, не считая его умственную подготовленность, является его психологическая адаптация к различным стрессовым условиям. Так в психологии понятие тревожность одно из первостепенных черт, которое определяет как эмоциональную устойчивость студента, так и мотивацию на успех. При этом ее принадлежность к тому или иному уровню психической организации человека до сих пор остается неоднозначным вопросом; ее можно

трактовать и как личностное, и как индивидное свойство человека. Для каждого студента характерен свой оптимальный уровень тревожности, при котором психологические возможности будут на максимальном уровне [2].

Выделяют два вида тревожности: ситуативную и личностную. Ситуативная тревожность показывает, как человек чувствует себя в настоящий момент времени, играет положительную роль, выступает в качестве своеобразного мобилизирующего механизма, который позволяет человеку ответственно подойти к решению проблем. Личностную тревожность определяют как свойство личности, которая выражает то, как субъект чувствует себя обычно в повседневной жизни [3].

Механизмы формирования тревожности остаются до сих пор неотчетливыми, и проблема обращения к этому психическому свойству на практике по психологической помощи сводится к тому, является ли она врожденной, генетически запрограммированной чертой, или является результатом влияния различных жизненных обстоятельств [5]. Близнецовые методы исследования выявили, что наследуемость тревожности составляет примерно 45%, это приводит к созданию предпосылок к поиску молекулярно-генетических маркеров предрасположенности к повышенной тревожности или, наоборот, к пониженной[1].

Предполагается, что уровень тревожности отражает уровень фоновой активности и возбудимость корковых нейронов. Известно, что дофаминергическая система вносит значительный вклад в патофизиологию синдрома социального беспокойства, где повышенная тревожность является одним из проявлений [2]. Одним из важнейших звеньев дофаминергической нейротрансмиттерной системы служат ферменты инактивации нейромедиатора: катехол-О-метилтрансфераза и моноаминоксида А.

Исходя из этого, **целью работы** явилось исследование сочетаний аллельных вариантов генов, вовлеченных в метаболизм дофамина, у лиц с различным уровнем тревожности.

Материалы и методы. Материалом исследования послужили образцы ДНК 120 студентов БГПУ им. М. Акмуллы. Все студенты были протестированы для определения показателей ситуативной и личностной тревожности по методике Ч.Д. Спилбергера в адаптации Ю.Л. Ханина[3]. Методика включает 2 части по 20 вопросов по каждому показателю тревожности. Первая часть показывает уровень ситуативной тревожности (СТ), а вторая определяет уровень личностной тревожности (ЛТ). Результаты диагностики обрабатываются по ключу. Суммируются баллы по каждой шкале. Полученные результаты разделяют на три группы: до 30 баллов − низкий уровень тревожности; 31-44 баллов − умеренный уровень тревожности; 45 и более баллов − высокий уровень тревожности [3]. Выделение ДНК проводилось с путем метода фенольно-хлороформной экстракции [4]. Анализ генетических полиморфизмов генов *COMT* и *MAO A* осуществлен методом полимеразной цепной реакции с последующим ПДРФ-анализом. Статистическую обработку данных проводили с использование GMDR-программы.

Результаты и обсуждение. По методике самооценки уровня тревожности Ч.Д.Спилбергера и Ю.Л.Ханина проведено добровольное анкетирование студентов 1-4 курса. Выборка была разделена на три группы в зависимости от уровня тревожности: высокий, умеренный и низкий.

Был проведен анализ распределения показателей тревожности в зависимости от года обучения. Было установлено, что самые высокие средние показатели СТ характерны для студентов выпускного курса (40,33 баллов у 4-го курса) (табл.1). Возможно, данную закономерность можно объяснить тем, что учебные нагрузки, высокий уровень психоэмоционального и интеллектуального напряжения в течение длительного периода, а также предстоящая оценка их квалификации в комплексе модифицируют психические процессы таким образом, что индивид становится более восприимчивым к разным стрессовым ситуациям, а также к ситуациям, требующим определенного выбора.

Однако интересно отметить, что наиболее высокие значения по шкале ЛТ характерны для следующих курсов: 43,3 балла у 4-го курса и 43 балла у 3-го (табл.1).

Наименьшие показатели ситуативной тревожности отмечены у студентов 3 курса - 38,7 баллов, а по личностной тревожности наименьшие показатели наблюдаются у студентов 1-го курса - 40,42 балла (табл.1). Возможно, это связано с тем, что третьекурсники уже прошли определенную «ступень» адаптации в образовательной среде и еще не имеют таких высоких интеллектуальных и психоэмоциональных нагрузок, как студенты выпускных курсов.

Таблица 1

Средние показатели тревожности в зависимости от года обучения

Курс	Личностная тревожность	Ситуативная тревожность
1	40,42	39,6
2	41,32	39
3	43	38,7
4	43,3	40,33

Проведена оценка роли межгенных взаимодействий 2-х полиморфных локусов генов, которые регулируют деятельность дофаминергической нейромедиаторной системы с целью оценки их совместного влияния на показатели уровня тревожности.

При исследовании межгенных взаимодействий полиморфных локусов генов моноаминоксидазы-А *MAO-A* (*EcoRV*) и катехол-О-метилтрансферазы (G158A) с помощью программы GMDR была определена двухфакторная модель взаимодействия ДНК-локусов, приводящая к формированию фенотипических различий по признаку «ситуативная тревожность» (рис.1). На рисунке темно-серым цветом выделены ячейки с сочетаниями генотипов, определяющими высокие показатели ситуативной тревожности, светло-серого

– низкие показатели. Тестируемая сбалансированная точность (Bal.Acc.) данной модели составила 0,6515; чувствительность (Se) – 0,5857; специфичность (Sp) – 0,67174; повторяемость результата (CV Consistency) – 10/10, p=0,8287.

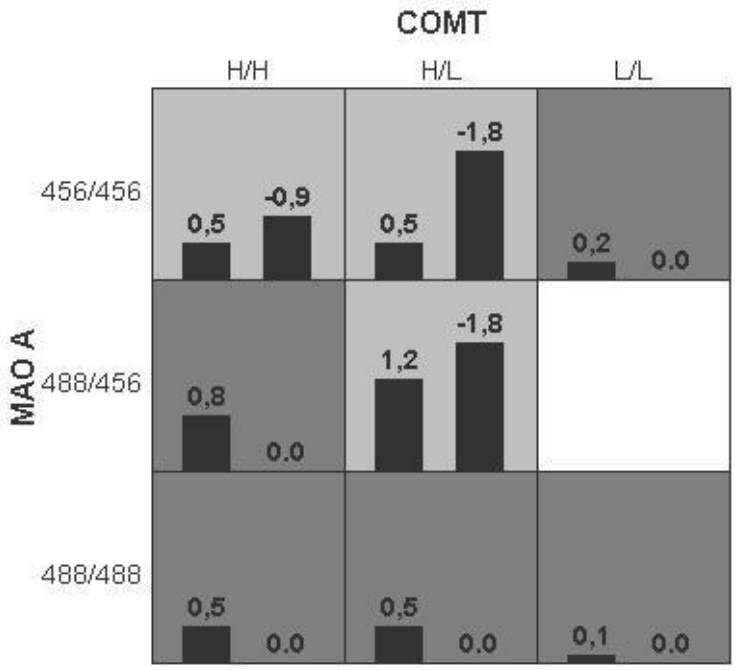


Рис.1: Сочетания генотипов полиморфных локусов генов *COMT (G158A) и MAO A (EcoRV)* в выборке лиц с различными показателями ситуативной тревожности

Полученные результаты не достигли достоверного уровня (p=0,8287), статистических значимых взаимодействий не выявлено для ситуативной тревожности.

При исследовании межгенных взаимодействий полиморфных локусов генов моноаминоксидазы-А *MAO-A* (*EcoRV*) и катехол-О-метилтрансферазы (G158A) с помощью программы GMDR была определена двухфакторная модель взаимодействия ДНК-локусов, приводящая к формированию фенотипических различий по признаку «личностная тревожность» (рис.2). На рисунке темно-серым цветом выделены ячейки с сочетаниями генотипов, определяющими высокие показатели ситуативной тревожности, светло-серого – низкие показатели. Тестируемая сбалансированная точность (Bal.Acc.) данной модели составила 0,7523; чувствительность (Se) – 0,5545; специфичность (Sp) – 0,95; повторяемость результата (CV Consistency) – 10/10, p=0,9453.

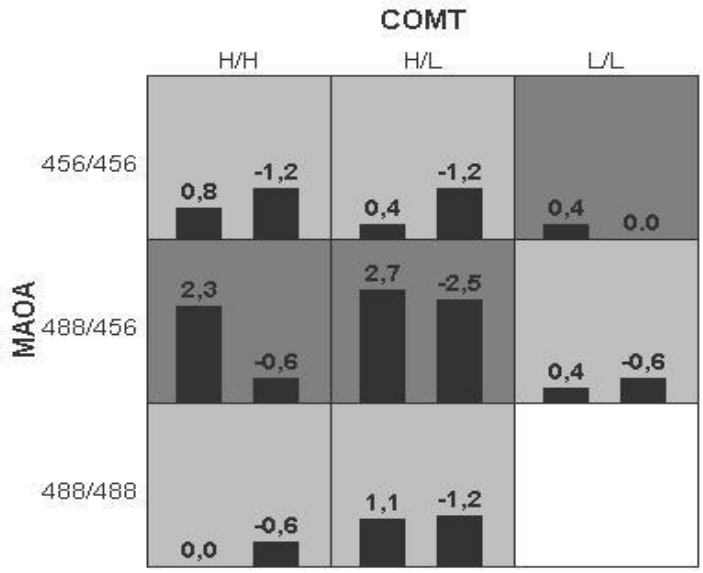


Рис.2: Сочетания генотипов полиморфных локусов генов *COMT (G158A) и MAO A (EcoRV)* в выборке лиц с различными показателями личностной тревожности

Для показателей личностной тревожности не было выявлено статистических значимых взаимодействий, данные результаты не достигли достоверного уровня (p=0,9453).

Анализ межгенных взаимодействий аллелей генов *COMT* и *MAOA* с показателями ситуативной и личностной тревожности у студентов не показал достоверных взаимодействий генов.

Таким образом, показано, что аллельные варианты генов дофаминергической системы не оказывают достоверное влияние на формирование индивидуальных различий по показателям ситуативной тревожности.

Использованные источники:

1. Алфимова М.В., Голимбет В.Е., Егорова М.С. Личностные черты, управляющие функции и генетические особенности метаболизма моноаминов // Психология. Журнал Высшей школы экономики. 2009. №4. С.24-41.

2. Барканова О. В. Методики диагностики эмоциональной сферы: психологический практикум [Текст]/ О. В. Барканова [серия: Библиотека актуальной психологии]. – Вып.2. – Красноярск: Литера-принт, 2009. – с. 215 - 222.

3. Куликова М. А. Полиморфизмы генов дофаминергической системы –
маркеры проявления тревожности у спортсменов [Текст]: автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. биол. наук 14.00.51 / Куликова Мария Андреевна; Институт Высшей Нервной Деятельности РАН. – Москва, 2009. – 25 с.

4. Mathew C.C. The isolation of high molecular weight eukaryotic DNA // Methods in molecular Biology N.Y. 1984 V. 2. P. 31 -34.

5. Stein M.B., Jang K.L., Livesley W.J. Heritability of anxiety sensitivity: a twin study // Am J Psychiatry. 1999. - V.l56. -N.2. - P.246-251.

УДК 65.07

Карданов З.С.
студентка 4 курса кафедры «Информационная безопасность»
института информатики, электроники и компьютерных технологий
КБГУ
Россия, г. Нальчик
Черкесова Ж.Ж.
студентка 4 курса кафедры «Информационная безопасность»
института информатики, электроники и компьютерных технологий
КБГУ
Россия, г. Нальчик

МОНИТОРИНГ КОМПЬЮТЕРНЫХ СЕТЕЙ

Аннотация: *Данная статья посвящена исследованиям, лежащим в области мониторинга компьютерных сетей. В статье рассмотрен мониторинг Cisco сетей, преимущества и что должен делать администратор сети.*
Ключевые слова: *мониторинг, Cisco, администратор.*
Abstract: *This article is devoted to the research that lies in the field of monitoring computer networks. The article examines the monitoring of Cisco networks, the advantages and what the network administrator should do.*
Keywords: *monitoring, Cisco, administrator.*

Есть поговорка: "Хороший админ - ничего не делающий админ". И это верно! У хорошего администратора все и всегда под контролем, неожиданности для него - крайняя редкость. Но чтобы этого добиться, сначала нужно немного потрудиться... но награда за это велика - куча свободного времени и довольные клиенты или работодатель.

Каждый системный администратор должен знать, на сколько важны системы мониторинга и на сколько они полезны, если их правильно использовать. Особенно если под вашим руководством не один десяток серверов, роутеров и другого сетевого оборудования.

Существует множество программных продуктов, позволяющих осуществлять мониторинг сети, в том числе платные и бесплатные. Остановимся на бесплатных. Хочу сразу предупредить (как бы грустно это не звучало), что идеала - нет... У каждой программы есть свои достоинства и недостатки, поэтому зачастую приходится использовать несколько программ.

Под мониторингом компьютерных сетей принято понимать работу системы, осуществляющей непрерывное наблюдение за их функционированием с целью обнаружения медленно действующих или

нерабочих систем. В задачу мониторинга входит в случае обнаружения неисправностей оповещения о них сетевого администратора заранее установленным способом – с помощью сообщения на электронную почту, мессенджер, пейджер и т.п. Выполнение данной задачи является одним из основных аспектов управления компьютерной сетью.

Рассмотрим мониторинг Cisco сетей.

Система мониторинга и реагирования на реальные угроз безопасности компьютерных сетей Cisco MARS отвечает за ведение мониторинга устройств, чьей задачей является сетевая защита, и хост-приложений, произведенных фирмой Cisco и остальными провайдерами.

Преимущества мониторинга Cisco сетей

- существенное снижение числа ложных срабатываний контроля безопасности путем ведения пистонного сквозного обзора компьютерной сети;
- выявление отклонений при помощи Network Behaviour Analysis с использованием NetFlow;
- нахождение самый действенных методов устранения выявленных и предполагаемых угроз, базирующихся на особенностях топологии и конфигурации сетей;
- обеспечение оперативного и легкого доступа к системе проверке отчетности, в которой уже содержатся более полутора сотен готовых форм настраиваемых отчетов;
- предоставление полезных рекомендаций, помогающих устранять угрозы, включая визуализацию предполагаемого пути сетевой атаки и выявления возможных источников угроз путем использования точных топологических диаграмм, значительно упрощающих реагирование на втором и более высоком уровнях техподдержки.

Система мониторинга Cisco сетей и Cisco Security Manager - система управления - являются компонентами общей системы управления безопасностью Cisco Security Management Suite, обеспечивающей администрирование и соблюдение политик безопасности для имеющей самозащиту сети Cisco.

Аппаратная комплексная платформа Cisco Security Monitoring, Analysis and Response System (система мониторинга, анализа и ответной реакции Cisco MARS) позволяет вести строгое наблюдение и контроль над действующей системой безопасности. Являясь основным звеном управления безопасностью, платформа предоставляет ИТ службе компании широкие возможности для своевременного выявления, управления и обезвреживания угроз безопасности информационной системы.

Мониторинг Cisco сетей обнаруживает и изолирует элементы, нарушающие нормальное функционирование сети, и дает администраторам ценные рекомендации для их полного устранения. Также система поддерживает соответствие политикам безопасности и может как составляющая входить в комплекс общей системы соблюдения соответствия нормативным актам.

Какие проблемы должны решать администраторы сети?

- ✓ Невысокий уровень эффективности имеющихся в наличии средств выявления, определения приоритетов и ответных действий сетевых атак и сбоев.
- ✓ Усложненность использования системы безопасности и сети.
- ✓ Требования соблюдения норм соответствия и формирования отчетности.
- ✓ Повышенный уровень сложности, огромная скорость распространения и большая цена ликвидации последствий удавшихся атак.
- ✓ Недостаток квалифицированных специалистов по ИТ безопасности и финансовых возможностей.
- ✓ Мониторинг компьютерных сетей Cisco MARS решает представленные выше проблемы путем:
- ✓ интеграции в сеть интеллектуальных функций с целью увеличения эффективности действия механизма корреляции сетевых аномалий и событий безопасности;
- ✓ отражения атак с помощью задействования имеющихся преимуществ сетевой инфраструктуры сети и системы безопасности;
- ✓ визуализации подтвержденных нарушений безопасности и автоматизации их расследования;
- ✓ ведения мониторинга конечных узлов, сетей и действий службы безопасности с целью обеспечения их соответствия действующим нормам;
- ✓ предоставления масштабируемого и несложного в реализации и эксплуатации устройства с минимумом совокупных затрат владения.

Система Cisco способна обеспечить преобразование отправляемой сетью и службой безопасности необработанной информации о чужеродной активности в понятные данные, которые могут быть использованы для ликвидации подтвержденных нарушений сетевой безопасности, а также обеспечения соответствия существующим нормам. Удобные в эксплуатации аппаратные средства отражения угроз позволяют администраторам сети централизованно выявлять, определять степень приоритетности и оперативно отражать опасные угрозы при помощи используемых в инфраструктуре устройств.

Возможность быстрого развертывания и масштабируемого управления

Cisco устанавливается в сетях TCP/IP, осуществляя передачу, а также прием системных журналов и SNMP-запросов. Система предоставляет возможность проводить безопасные сеансы с сетевыми устройствами при помощи стандартных и предписанных производителем протоколов безопасной передачи данных. Инсталляция и развертывание Cisco MARS не требует использования каких-либо новых аппаратных средств, обновления ОС, лицензий и услуг, также она не нуждается и в длительном специальном обслуживании. Необходимо связать узлы, где должны будут регистрироваться события, с платформой и определить нужную сеть либо источник при помощи наглядного веб-интерфейса, поддерживающего ролевое управление.

Глобальный контроллер предоставляет возможность централизованно управлять расширенными операциями по поддержанию безопасности.

Использованные источники:

1. Основы организации сетей Cisco, том 1. : Пер. с англ. — М. : Издательский - дом "Вильяме", 2002. — 512 е
2. Аверченков В.И., Рощин С.М. Мониторинг и системный анализ в сети Интернет, 2012. http://www.iprbookshop.ru/7001.html
3. Гриценко Ю.Б., Ехлаков Ю.П., Жуковский О.И. Геоинформационные технологии мониторинга инженерных сетей, 2010. http://www.iprbookshop.ru/14007.html
4. Галатенко В.А. Основы информационной безопасности.— М., 2016.— 266 с.http://www.iprbookshop.ru/52209.html
5. Загинайлов Ю. Н. Теория информационной безопасности и методология защиты информации: учебное пособие. – Директ-Медиа, 2015. – 253 с. http://www.knigafund.ru/books/181420

УДК 338.001.36

Бакальская Е.В.,
кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Экономика и организация производства»
Ульяновский Государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Буздалова И.В.
студент
2 курс, факультет «Экономическая безопасность»
Институт экономики и бизнеса
Россия, г. Ульяновск

МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ

Аннотация: *В статье рассматриваются теоретические аспекты мониторинга конкурентной среды. Анализ помогает участникам рынка продуктивно развивать свою деятельность. Если обладать максимальными данными о рынке, то можно результативно "обойти" своих конкурентов, исправить все недостатки в компании, а также сделать более выгодные предложения для клиентов.*

Ключевые слова: *конкуренты, мониторинг конкурентной среды, состояние рынка, субъект рынка.*

Annotation: *In the article theoretical aspects of such phenomenon as monitoring of the competitive environment are considered. Analysis helps market participants to develop their activities productively. If you have the maximum data on the market, you can effectively "bypass" your competitors, fix all the shortcomings in*

your company, and make more profitable offers for your customers.

Key words: *competitors, monitoring of the competitive environment, the state of the market, the subject of the market*

Мониторинг - это универсальный инструмент, который используется для получения актуальной и своевременной информации о состоянии рынка и возможностей изменения конкурентоспособности определенного предприятия.

Хочется отметить, что мониторинг в экономике многогранен, он включает в себя множество сфер жизнедеятельности, а также секторов экономики. Предметами исследования являются как процессы, которые происходят в обществе, например, в экономике, политике, науке. Так и объекты, которые характеризуют данные процессы [3].

Каждое предприятие, действует в определенной конкурентной среде. Значимость в создании новых предпринимательских структур в рыночной экономике при переходе к рыночным отношениям приобретает создание конкурентной среды. Конкурентная среда образуется не только внутриотраслевыми конкурентами. Субъектами конкурентной среды являются и те фирмы, которые могут войти на рынок. Кроме них, на конкурентную среду предприятия оказывают большое влияние покупатели и поставщики, которые, могут заметно, как усилить, так и ослабить позицию организации. Вместе с тем, потребитель обращает внимание не только на качество отдельно взятого товара, но и на их совокупность — ассортимент товаров. Потребитель оценивает разнообразие ассортимента, его новизну, наличие сопутствующих товаров и другие параметры. Во-вторых, потребитель учитывает внешний вид витрин, атмосферу, концепцию и стиль оформления магазина, доброжелательность персонала и другие неосязаемые блага — торговые услуги. Ассортимент торговых услуг и их качество могут существенным образом отличать одно предприятие торговли от других [1].

Для того, чтобы была сформирована конкурентоспособность предприятия, необходимо изучить состояние конкурентной среды. Конкурентная среда — это понятие, у которого не существует единого определения.

Согласно М. Портеру, конкурентная среда- это комплекс различных факторов рынка, определяющих условия соперничества субъектов за право продажи товаров и услуг. Эти определения отличаются от данного Вальтером Ойкеном в Германии 1947 году [2].

В ходе изменений в деятельности любой фирмы, необходимо прогнозировать, какие изменения последуют за этими нововведениями. Нужен полноценный анализ, который поможет сформировать схему привлечения потребителя и спрогнозировать развитие ситуации на рынке.

Анализ конкурентной среды может быть как детальный, так и емкий в контексте краткосрочных задач. Подобные ситуации, в которых необходимо проведение анализа конкурентной среды:

- предсказание плана продаж;
- Определение цены на товар в контексте конкурентной среды;
- Выбор свойств и ключевых показателей продукта;

- Разработка схемы продвижения продукта.

Рассмотрение конкурентной среды продуктивно, если обладать детальными данными о самых важных на рынке конкурентах. Эти данные вполне можно извлечь из исследований деятельности конкурентов. Вот, наиболее продуктивные методы получения информации о конкурентах и их продуктах:

- Опросы потребителей - сбор и анализ мнений о конкурентах, среди разных целевых групп для определения их слабых и сильных сторон;
- Мониторинг мест продажи товаров или услуг- показывает качество и условия выкладки товаров;
- Интервьюирование экспертов рынка - дают понимание качества продукта конкурентов и имиджа на рынке;

Также встречаются отдельные направления исследования. Чаще всего, мониторинг товарных рынков, как инструмент формирования конкурентных позиций предприятий, мониторинг конкурентной среды [4].

По мнению ,Т.Л. Бородко, мониторинг рынков товаров включает в себя 8 последовательных этапов:

1) определение целей и направлений конъюнктурных исследований;
2) отбор источников информации;
3) сбор информации;
4) анализ информации;
5) составление обзора конъюнктуры;
6) прогнозные оценки конъюнктуры;
7) составление отчета о результатах;
8) использование полученных результатов.

Под конъюнктурным исследованием, понимается мониторинг товарных рынков. Мониторинг по Н.П. Беляцкому представляет собой: «Систему мероприятий, позволяющих непрерывно следить за их конъюнктурой, регистрировать ее важнейшие характеристики, выявлять результаты воздействия на характеристики рынка различных факторов» [5].

Таким образом, статья включает в себя следующие элементы: оценку ёмкости рынка, мониторинг конкурентной среды, анализ конкурентной среды. Основной целью таких программ будет усовершенствование конкурентной среды на предприятиях. В заключение, можно подметить, что применение данного подхода, сможет расширить область сферы конкуренции в лучшую сторону.

Использованные источники:

1.Бакальская Е.В. Несовершенная конкуренция в торговле [Текст] // Казанская наука, 2013 № 7 с. 51-53

2.Воронов А.А. Предприятия и банки: конкурентоспособная интеграция [Текст] / А.А. Воронов, А.Н.Дегтярев,2002.- 31-34 с.

3.Ленгинович С.Г. Конкурентная среда: методы исследования // Экономическая наука и практика: материалы [Текст] / С.Г. Ленгинович — Молодой ученый, 2014.- 88-91 с.

4.Синяева И.М Маркетинг в малом бизнесе: [Текст]: учеб. пособие для

студентов вузов,/ С.В. Земляк, В.В. Синяев. — ЮНИТИ-ДАНА,2006. - 287 с.

5.Эриашвили Н.Д Изучение конъюнктуры рынка на промышленном предприятии // Деловая информация: материалы [Текст] / Н.Д Эриашвили,2001 -97 с.

Бакальская Е.В. кандидат экономических наук
доцент кафедры
«Экономика и организация производства»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Бутовец Д.А.,
студент 2 курс, Экономический факультет
Институт экономики и бизнеса
Специальность «экономическая безопасность»

МОНОПОЛИСТИЧЕСКАЯ КОНКУРЕНЦИЯ

Аннотация: *Конкуренция – слово, произведенное от латинского «concurro», означающего «сталкиваться». Это основное понятие рыночной экономики, основанной на частной собственности, означающее борьбу производителей на рынке за возможность получать наиболее высокие прибыли.*

Annotation: *Competition - a word derived from the Latin "concurro", meaning "collide". This is the basic concept of a market economy based on private property, meaning support in the market for the opportunity to receive the highest profits.*

Ключевые слова: *конкуренция, дифференциация продукции, монополистическая конкуренция, прибыль, производство продукции*

Key words: *competition, product differentiation, monopolistic competition, profit, production*

Монополистическая конкуренция — тип рыночной структуры несовершенной конкуренции, где обладающие рыночной властью продавцы дифференцированного продукта конкурируют за объём продаж. Это распространённый тип рынка, наиболее близкий к совершенной конкуренции. Многое здесь зависит от конкретных деталей, характеризующих продукцию и стратегию развития производителя, предсказать которые практически невозможно, а также от природы стратегического выбора, имеющейся у фирм данной категории. Таким образом, большинство предприятий мира можно назвать монополистически конкурентными. Основы теории монополистической конкуренции заложил Эдвард Чемберлин в изданной в 1933 году книге «Теория монополистической конкуренции».

Монополистическая конкуренция характеризуется тем, что каждая фирма в условиях дифференциации продукции обладает некоторой монопольной властью над своим товаром: она может повышать или же понижать цену на него вне зависимости от действий конкурентов. Однако эта власть ограничивается как наличием достаточно большого количества производителей аналогичных товаров, так и значительной свободой входа в отрасль других фирм. Примерами монополистических конкурентов служат небольшие сети магазинов, ресторанов, рынок сетевой связи и тому подобные отрасли. [3]

Основные черты монополистической конкуренции:

- Дифференциация продукции;
- Большое количество продавцов;
- Относительно низкие барьеры вхождения и выхода из отрасли;
- Жесткая неценовая конкуренция;

Дифференциация продукции — ключевая характеристика данной рыночной структуры. Она предполагает наличие в отрасли группы продавцов (производителей), выпускающих близкие, но не однородные по своим характеристикам товары, т.е. товары, не являющиеся совершенными заменителями.

Дифференциация в торговле представляет собой мнимые или действительные различия в факторах дифференциации. Основными факторами дифференциации в торговле являются товар, услуга и месторасположение. Дифференциация в торговле существует в товарной, сервисной и пространственной формах. [1]

Большое количество продавцов: с одной стороны, исключает возможность сговора и согласованных действий между фирмами с целью ограничения объема выпуска и повышения цен; с другой — не позволяет фирме существенным образом влиять на рыночные цены.

Барьеры вхождения в отрасль. Вхождение в отрасль обычно не затруднено, что связано с:

- малым эффектом масштаба производства;
- небольшими первоначальными инвестициями;
- небольшим размером уже действующих предприятий.

Вместе с тем из-за дифференциации продукции и приверженности потребителей к фирменной марке вхождение на рынок более сложно, чем при совершенной конкуренции. Новая фирма должна не только производить конкурентоспособную продукцию, но и быть способной привлечь к себе покупателей уже действующих фирм.

Неценовая конкуренция. Жесткая неценовая конкуренция — также характерная черта монополистической конкуренции. Фирма, действующая в условиях монополистической конкуренции, может применять три основных стратегии влияния на объем продаж:

- изменять цены (т.е. осуществлять ценовую конкуренцию);
- производить товар с определенными качествами (т.е. усиливать дифференциацию своего товара по техническим характеристикам, качеству, услугам и прочим аналогичным показателям);

- пересмотреть стратегию рекламы и сбыта (т.е. усиливать дифференциацию своего товара в области стимулирования сбыта).

Монополистическая конкуренция и эффективность. Монополистический конкурент обладает монопольной властью, которая позволяет путём создания искусственного дефицита повышать цены на продукцию. Однако, в отличие от монополии, эта власть возникает не из-за барьеров, а из-за дифференциации. Монополистический конкурент не старается минимизировать издержки. С точки зрения общества - это неэффективно, так как часть ресурсов не используется.[2] В то же время наличие избыточных мощностей создает условия для дифференцирования. В результате потребители имеют возможность покупать разнообразные блага в соответствии со своим вкусом, поэтому обществу необходимо сопоставлять удовлетворение от разнообразия, с платой, заключающейся в менее эффективном использовании ресурсов. Чаще всего общество одобряет существование монополистической конкуренции.

Преимущества рынка монополистической конкуренции:

- дифференциация продукции расширяет возможности выбора потребителя;
- сильная конкуренция удерживает цены близко к уровню предельных издержек, которые находятся на минимально возможном для дифференцированной продукции уровне (хотя и несколько выше, чем на рынке совершенной конкуренции);
- рыночная власть отдельной фирмы сравнительно мала, так что фирмы, большей частью, получают, а не устанавливают цены;
- это рынок наиболее благоприятный для покупателей.

Недостатки рынка монополистической конкуренции: как правило, фирмы, действующие в условиях монополистической конкуренции, малы как относительно, так и абсолютно. Размер фирм жестко ограничен быстрым появлением убытков от масштаба производства (отрицательный эффект масштаба производства). И если существующие фирмы полностью используют возможности экономии на масштабе производства, то отраслевое предложение вырастет за счет входа в отрасль новых фирм, а не за счет расширения деятельности старых.

Малые размеры и предопределяют основные недостатки этой структуры рынка. Нестабильность рыночных условий и неопределенность малого бизнеса. Малые размеры фирм и жесткое действие рыночных сил ограничивают финансовые возможности для риска и проведения НИОКР и инновационной деятельности (поскольку для НИОКР необходим достаточно высокий минимальный размер предприятия). [4]

Итак, являясь промежуточным типом таких рыночных структур, таких как совершенная (чистая) конкуренция и чистая монополия, монополистическая конкуренция впитала в себя черты их обеих. Являясь самостоятельной структурой монополистическая конкуренция приобрела и свои собственные свойства, например, использование, в качестве основных, неценовые методы конкуренции.

Используемые источники:

1. Бакальская Е.В. Дифференциация в торговле//Казанская наука. 2012.№ 7.С.57-59.
2. Учебное пособие Э.Чемберлин «Теория монополистической конкуренции»//Экономика. 1996.;
3. Статья А. В. Пилипук «Развитие научной теории эффективной конкуренции»//Современная конкуренция. 2016. №2. С.56;
4. Статья К. А. Гореликов «Равновесие и оптимум на рынках монополистической конкуренции»//Современная конкуренция. 2016. №1. С.92-107;

УДК 330

Сухорукова Елена Сергеевна, студентка
2 курс, факультет Экономической безопасности
Ульяновский Государственный Университет
Россия, г.Ульяновск
Научный руководитель: Бакальская Елена Викторовна,
кандидат экономических наук, доцент.

МОНОПОЛИЯ КАК ВИД КОНКУРЕНЦИИ В ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: *Статья посвящена изучению монополии в сфере экономики. В статье рассматриваются: термин "монополия", цель и роль монополии в современной экономике, ее функции и виды.*

Ключевые слова: *конкуренция, монополия, виды монополии, цель монополии, роль монополи, причины монополии.*

Annotation: *The article is devoted to the study of monopoly in the sphere of economy. The article deals with: the term "monopoly", the purpose and role of monopoly in the modern economy, its functions and types.*

Key words: *competition, monopoly, types of monopoly, the goal of monopoly, the role of monopoly, reasons for monopoly.*

Конкуренция - это неизбежное столкновение, которое порождается объективными условиями: полной хозяйственной обособленностью каждого субъекта рынка, его полной зависимостью от хозяйственной конъюнктуры и противоборством с другими претендентами за наибольший доход. Борьба частных товаровладельцев за экономическое выживание и процветание - закон рынка.

Монополия – это тип экономических отношений, который дает возможность одному из участников отношений диктовать свои условия на рынке определенного товара.

В современном понимании монополия — это крупное предприятие, контролирующее производство и сбыт одного или нескольких видов продукции. При такой структуре на рынке отсутствует конкуренция и функционирует только одна фирма, потому что она изготавливает

уникальный продукт и, соответственно, защищена от входа на рынок других фирм.

Монополия предполагает, что в отрасли имеется только один производитель, который полностью контролирует товар. Это позволяет ему установить цену, которая принесет ему максимальную прибыль. Степень власти зависит от наличия заменителей товара.

Существует **несколько возможных причин появления монополии** (отрасли с единственной фирмой), в зависимости от которых монополии делят условно на естественные и искусственные.

Естественной монополией называется ситуация, когда одна большая фирма в отрасли будет производить благо с более низкими средними затратами, чем несколько небольших фирм. Причиной такого положения может быть экономия от масштаба производства (чем больше выпуск продукта, тем ниже средние затраты на его производство). Большая фирма может обеспечивать гораздо меньшие средние затраты, чем фирма маленькая. Следовательно, цена на ее продукт может быть ниже, чем у маленькой фирмы. Эта экономия от масштаба может объясняться особенностями технологических условий производства.

Искусственной монополией называется ситуация, при которой нет причин для естественной монополии, но в отрасли существует всего одна фирма, так как один предприниматель некоторым образом получает контроль над всей отраслью. Причины этого могут быть финансовые = если один богатый предприниматель может (честным путем или хитростью) скупить все остальные фирмы в отрасли и превратиться в единственного производителя данного продукта. Причиной может быть обладание уникальным ресурсом или технологией. Например, если одна фирма владеет единственным источником минеральной воды в хозяйстве, она становится единственным продавцом этого блага. Или если только одна фирма обладает знанием технологического секрета, необходимого для производства некоторого блага, а другие нет.

В любом случае при естественной или искусственной монополии другие фирмы в отрасли появиться не могут, и единственная фирма в отрасли является полным хозяином положения.

Существует несколько видов монополий :

1.**Естественная монополия** — состояние товарного рынка, при котором удовлетворение спроса на этом рынке эффективнее в отсутствие конкуренции в силу технологических особенностей производства, а товары, производимые субъектами естественной монополии, не могут быть заменены в потреблении другими товарами, в связи с чем спрос на данном товарном рынке на товары, производимые субъектами естественных монополий, в меньшей степени зависит от изменения цены на этот товар, чем спрос на другие виды товаров;

2.**Государственная монополия** — монополия, созданная законодательно, то есть существуют законы, определяющие границы рынка этой монополии, регулирующие его деятельность и т. д.;

3.**Открытая монополия** — та ситуация на рынке, когда появилась новая технология, но еще не все ее освоили.

Причины существования монополий.

Существуют некоторые причины существования монополий.

1 причина: «естественная монополия». Если производство любого объема продукции одной фирмой обходится дешевле, чем его производство двумя или более фирмами, то утверждают, что отрасль является естественной монополией. И причина – экономия от масштаба –т.е чем больше произведено продукции, тем меньше ее стоимость.

2 причина: одна-единственная фирма обладает контролем над некоторыми редкими и чрезвычайно важными ресурсами или в виде сырья, или в виде знаний, защищенных патентом или содержащихся в секрете.

3 причина: государственное ограничение. Монополии существуют, так как они покупают или им предоставляется исключительное право на продажу некоего блага. Есть случаи, когда государство оставляет за собой право на монополию; в некоторых странах только государственные монополии могут продавать табак.

К негативным признакам можно отнести:

неэффективность распределения ресурсов из-за возможности ограничивать выпуск продукции и устанавливать завышенные цены; торможение НТР, так как нет стимула для повышения эффективности из-за отсутствия конкурентов; чрезмерная ограниченность конкуренции ведет к длительному перераспределению доходов в пользу монополистов.

К позитивным признакам монополии можно отнести:

низкие долгосрочные средние издержки, лучшее качество товаров, разнообразие ассортимента; преимущество в использовании достижений НТР, благодаря достаточным финансовым ресурсам и сильным стимулам для проведения НИОКР (научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок); сохранение и укрепление конкурентоспособности на мировых рынках требуют концентрации финансовой и производственной мощи. То, насколько монополия реализует свои позитивные или негативные тенденции, во многом зависит от эффективности государственного антимонопольного регулирования и роли общественного воздействия.

Использованные источники:

1. «Толковый словарь рыночной экономики». Москва. 1993.
2. Кузнецов Б. Т. // Макроэкономика: учебное пособие — Москва: Юнити-Дана, 2012г.
3. С.Фишер., Р.Дорнбуш, Р.Шмалензи. Экономика. М.,1993 год
4. Бакальская Е.В. О сущности сервисной дифференциации в торговле// Казанская наука, 2014 № 8 С. 31-33.

УДК: 594.381.5

Тропина Д. А.
Магистрант
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан.
Марьясова В. А.
Магистрант
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан.

МОРФОМЕТРИЧЕСКАЯ ИЗМЕНЧИВОСТЬ ПРУДОВИКА *LYMNAEA STAGNALIS* (GASTROPODA) Р. АСКИЗ (БАССЕЙН Р. ЕНИСЕЙ)

Аннотация: *В сообщении приводится количественные характеристики конхологических параметров раковины прудовика-озёрника Lymnaea stagnalis из р. Аскиз (бассейн р. Енисей)*

Ключевые слова: *Gastropoda, Lymnaea stagnalis (L., 1758), морфометрическая изменчивость.*

MORPHOMETRIC VARIABILITY OF THE MOLLUSK LYMNAEA STAGNALIS (GASTROPODA) R. ASKIZ (R. ENISEY BASIN)

Annotation*: The report provides quantitative characteristics of the conchological parameters of the shell of the mollusk Lymnaea stagnalis from the p. Askiz (the Yenisei River basin).*

Key words: *Gastropoda, Lymnaea stagnalis (L., 1758), morphometric variability.*

Биологическая оценка экологического состояния водоёмов и водотоков предполагает наличие возможности относительно регулярного, экономичного и желательно круглогодичного доступа к тестовым видам гидробионтов. Эти виды, кроме прочих условий, должны быть массовыми, так как с их помощью предполагается получение репрезентативных оценочные результатов, а так же они должны иметь валидный таксономический статус. Наряду с некоторыми другими видам бентосных гидробионтов для биомониторинга антропогенного загрязнения водных экосистем может быть рекомендован прудовик *Lymnaea stagnalis* [1].

Приводимые в этом сообщении результаты содержат данные о возрастной изменчивости моллюска *L. stagnalis*, а так же количественной оценке диапазона его морфологических адаптационных возможностей применительно к условиям его обитания в условиях приустьевого участка р. Аскиз. Для количественной характеристики показателей, отдельных размерно-возрастных классов *L. stagnalis*, были изучены сборы, выполненные в реке, которая является частью гидрологической сети р. Абакан – левого притока р. Енисей.

Географические координаты месторасположения гидробиологической станции следующие: 53°08'11.2"N 90°32'45.0"E (53.136449, 90.545822). Все прудовики были коллектированы в июле 2015 г. Н. А. Боргояковой.

Характеризуемые в этом сообщении сборы *L. stagnalis* хранятся в фондах Зоологического музея ФГБОУ ВО «Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова» (г. Абакан). Измерения по пяти линейным параметрам раковины выполнялись в соответствии с методическими рекомендациями Н. Н. Акрамовского [2]. Приборная точность измерения с помощью штангенциркуля составила 0,01 мм. Всего в коллекции, которой даётся характеристика, было 88 раковин.

Таблица 1. Статистические показатели высоты раковины *L. stagnalis* (n = 51 экз.), р. Аскиз

№ класса	Размерный диапазон класса, мм	n, экз.	$x_{min} - x_{max}$, мм	H, мм	$X_{ср.}$, мм	O, мм	cv, %	M, мм (P=0,95)
III	[10,0; 15,0)	1	14,11*	–	–	–	–	–
IV	[15,0; 20,0)	2	18,83*; 19,93*	_	–	–	–	–
V	[20,0; 25,0)	9	22,70 – 24,95	2,25	24,18	0,73	3,02	0,48
VI	[25,0; 30,0)	23	25,00 – 29,87	4,87	27,92	1,39	4,99	0,57
VII	[30,0; 35,0)	14	30,00 – 33,31	3,31	31,73	1,11	3,49	0,58
VIII	[35,0; 40,0)	2	36,73*; 37,05*	–	–	–	–	–

примечание * - абсолютные значения высоты раковины

Фактический размерный диапазон моллюсков в выборке варьировал от 14,11 мм до 37,05 мм.

Таблица 2. Статистические показатели высоты (n = 51 экз.) и ширины (n = 51 экз.) устья раковины *L. stagnalis*, р. Аскиз

№ п/п	Параметр, мм	класс	n, экз.	$x_{min} - x_{max}$, мм	σ, мм	*cv*, %	$x_{ср.} \pm M$, мм (P=0,95)
1	Высота устья	III	1	7,75*	–	–	–
		IV	2	11,40*; 13,45*	–	–	–
		V	9	12,44 – 14,42	0,69	5,04	13,60±0,45

		VI	23	1,35 – 17,76	3,26	21,09	15,46±1,33
		VII	14	15,93 – 19,40	1,00	5,52	18,19±0,53
		VIII	2	20,04*; 20,31*	–	–	–
2	Ширина устья	III	1	3,86*	–	–	–
		IV	2	6,38*; 8,28*	–	–	–
		V	9	6,86 – 8,90	0,63	8,38	7,53±0,41
		VI	23	7,26 – 10,26	0,80	8,86	9,03±0,33
		VII	14	9,08 – 11,80	0,42	7,71	10,30±0,42
		VIII	2	12,11*; 12,44*	–	–	–

примечание * - абсолютные значения соответствующих параметров раковины

Для представления результатов, характеризующих по пяти параметрам размерно-возрастные группы, полученный вариационный ряд был подразделён на шесть классов. Размерный диапазон класса был установлен произвольно и составил 5,0 мм. Полученные в процессе измерений результаты были подвергнуты обработке посредством методов вариационной статистически [3], а её итоги, на примере трёх параметров представлены в таблицах 1 и 2. Фактическое количество экземпляров, позволивших получить количественные показатели для отдельных параметров раковины, уточняется в заголовках таблиц.

В заключение авторы выражают свою искреннюю признательность Н. А. Боргояковой за выполненные ею сборы моллюсков, а также за выполненное препарирование раковин и их передачу для хранения в Зоологический музей.

Список использованной литературы

1. Безматерных Д. М., Третьякова Е. И., Эйрих А. Н. Накопление тяжелых металлов моллюсками р. Барнаулки (бассейн Верхней Оби) // Актуальные вопросы экологии: материалы междунар. науч.-практ. конф. – Караганды: КарГУ, 2002. – С. 49–51.

2. Акрамовский Н. Н. Моллюски - В кн. Фауна Армянской ССР / АН АрмССР, Зоол. ин-т. – Ереван: Изд-во АН Армении, 1976, 272 с.

3. Элементарная биометрия: учеб. пособие / Э. В. Ивантер, А. В. Коросов. – Петрозаводск: Изд-во ПетрГУ, 2010. – 104 с.

УДК 343.9

Гареева Э.Р., старший преподаватель кафедры «Уголовного права и процесса»

ФГБОУ ВПО «Башкирский Государственный Университет»
Республика Башкортостан г. Стерлитамак
Ярославцева Н.Н.,
студент 4 курса «Юридического факультета»
ФГБОУ ВПО «Башкирский Государственный Университет»
Республика Башкортостан г. Стерлитамак

МОТИВ И ЦЕЛЬ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается и раскрывается мотив и цель преступления в целом, раскрываются их понятия и взаимодействие друг с другом, определяется их положение в раскрытии преступления и проведении оперативных работ.

Annotation: This article considers and reveals the motive and purpose of the crime as a whole, reveals their concepts and interaction with each other, determines their position in the disclosure of crime and the conduct of operational work.

Ключевые слова: преступление, мотив, цель, преступник, умысел.

Keywords: crime, motive, goal, criminal, intent.

THE MOTIVE AND PURPOSE OF CRIME

Уголовный кодекс Российской Федерации дает определение мотиву преступления как побуждение к совершению деяния, которым руководствуется при совершении преступления лицо. С точки зрения криминалистике, мотив можно рассматривать, как интерес преступника, так как именно его интересы могу раскрыть его истинные цели, то за что от готов бороться.

Криминалистическую характеристику преступления принято делить на личные интересы и общественные. Потребности человека можно разделить на множество групп: материальные, духовные, естественные, культурные, социальные и т.д.

Мотив и цель преступления являются взаимосвязанными частями. Они не являются одним и тем же, но мотив приводит человека к принятию решения и выявления своей цели. Цели выполняет такие функции как: прогнозирование, управления, изменения преступного деяния.[85] Законодательство в сфере уголовного права не во всех случаях предусматривает выявление цели преступления, но на практике цель и мотив преступления выявляются по всем делам. Постановка целей является важным условием для правильной оценки деяния и выявлению достоверности факта по делу. Когда лицо совершает не спонтанное, а умышленное преступление, то в данном случае целей становится несколько, например: лишение жизни другого человека, завладение его имуществом и обогащение.

Цели и мотивы у умышленной формы совершения преступления и неумышленной (спонтанной, неосторожной) значительно отличаются. В случаи

[85] Гаухман Л.Д. Квалификация преступлений: закон, теория, практика. - М., 2007. – с.121.

с умышленной формой, создаются мыслительные процессы и благодаря чему, рождается значение и цель действий либо бездействий лица, он осознанно идет к выполнению своей намеченной цели, которая несет общественную опасность. Если же речь идет о непредумышленном преступлении, то лицо, совершившее данное деяние либо воздержавшееся от совершения каких либо действий повлекших общественную опасность, не несет какой либо смысловой нагрузки в данное преступление в виде цели и мотива.[86]

Приступными могут считаться не только те действия или бездействия, которые прямо предусмотрены законом и осуждаются обществом, но и те, которые несут благие намерения. Нюанс данной проблемы заключается в том, что необходимо учитывать с каким комплексом отношений он рассматривается. Например, правомерное действие, связанное с социально значимым поведением могут рассматриваться как приступные, если их поведения и деяния привели к общественно вредным последствиям.[87]

Мотив и цель преступления являются значимым вопросом не только для теории, но как уже было упомянуто выше практическое применение установление цели и мотива достаточное широкое и имеет большое значение для практического ведения дела. Следователь, абсолютно по каждому делу должен установить, смысловое значение действий преступника, выявить их хронологическую последовательность и определить в каких именно действиях либо бездействиях выразилось деяние преступника, в результате чего, сотрудник может ответить на такие вопросы как цель совершение данным лицом данного преступления, его мотив, т.е. то что именно его побудило к совершению преступления и какую потребность в результате данных действий он хотел удовлетворить.[88]

Решение этих вопросов позволяет, в частности, составить представление о том, охватывается ли данной целью наступивший результат, и на этой основе сделать может сделать вывод, относится ли деяние к числу умышленных или неосторожных преступлений.

Подводя итог, можно сказать что под мотивом преступления понимается то побуждение, которое сыграло решающую роль в выборе того или иного варианта поведения и в совершении преступного деяния. В основе мотива чаще всего лежат потребности. Помимо потребностей побуждениями к совершению преступления могут быть интересы и склонности. От особенностей мотива зависят сила воли, динамический характер поведения. Решающее значение имеет то, какое место побуждение, лежащее в основе мотива, занимает в структуре личности, насколько это побуждение связано с общей направленностью личности. Мотив и цель — понятия тесно связанные, но не тождественные. Они по-разному характеризуют волевой процесс, имеющий место при совершении преступного деяния. Мотив отвечает на вопрос, почему

---

[86] Иванов Н.Г. Деяния. - М., 2007. – с. 56.

[87] Максимов С.В. Цель в уголовном праве. - Казань, 2008. – с. 201.

[88] Гареева Э.Р. Взаимодействие криминалистики и оперативно-розыскной деятельности в уголовном процессе // Уфа: БИСТ (филиал) ОУП ВО «АТиСО», 2015. – 260 с. – С.168-169.

человек совершает то или иное действие, цель определяет, к чему человек стремится при совершении преступления.

Список использованных источников и литературы:

1. Гаухман Л.Д. Квалификация преступлений: закон, теория, практика. - М., 2007.
2. Иванов Н.Г. Деяния. - М., 2007.
3. Максимов С.В. Цель в уголовном праве. - Казань, 2008.
4. Гареева Э.Р. Взаимодействие криминалистики и оперативно-розыскной деятельности в уголовном процессе // Уфа: БИСТ (филиал) ОУП ВО «АТиСО», 2015. – 260 с. – С.168-169.

Полетаев Никита Сергеевич, студент
Кафедра управления персоналом и кадровой политики факультета
РГСУ (Российский государственный социальный университет)

МОТИВАЦИИ СОТРУДНИКОВ

Данная статья посвящена мотивации сотрудников на примере фитнес-центра «К». Рассмотрены меры поощрения работников данного предприятия. Проведен анализ системы мотивации персонала в «К». Выявлены недостатки и предложены варианты по их устранению.

Ключевые слова: *продуктивное управление, материальная и нематериальная мотивация, стимулирование персонала, эффективность труда*

Poletaev Nikita Sergeevich*, student*
The Department of personnel management and personnel policy of the faculty
RSSU (Russian state social University)

EMPLOYEE MOTIVATION

This article focuses on staff motivation on the example of a fitness cent. Consider measures to encourage employees of the given enterprise. The analysis of motivation system in "K". Identified gaps and proposed options for eliminating them.

Key words: management of productive, tangible and intangible motivation, stimulation of the personnel labor efficiency.

Для анализа был взят один из известных фитнес-клубов. Назовем его ЗАО «К».

Мотивация представляет собой достаточно непростое явление для анализа, так как она зачастую не показывает настоящие причины поступков и действий людей.

Мотивацию сотрудников достаточно сложно измерить. Мотивы сотрудников видны в их поведении, следовательно, при анализе мотивации необходимо применять те методы, позволяющие провести оценку результатов

тех или иных действий, определить характер взаимоотношения сотрудника к различным процессам, происходящим на предприятии.

Рассмотрим нематериальное стимулирование сотрудников фитнес-клуба «К».

Система мотивации состоит из материального и нематериально стимулирования. К материальному стимулированию в ЗАО «К» относится оклад или тарифная ставка сотрудника и надбавка за заключенные договора. К нематериальным относится похвала, грамота, корпоративные встречи и наличие свободного времени.

Поговорим о нематериальном стимулировании. Руководство «К» не прибегает к общим правилам применения похвалы. После достижения хороших результатов в заключении контрактов и увеличению клиентской базы руководители не могут направить похвалу на определенного сотрудника, который вложил много сил и эмоций в дело, а похвалят того, кто ближе, «любимчиков». С другой стороны, хвалить нужно своевременно, а похвала должна быть связана с конкретными достижениями, чего в организации нет. Многих работников это очень часто расстраивает и когда вновь требуется их активное участие для достижения цели, работник больше не хочет выкладываться на все 100%, тратить силы и эмоции. Похвала от руководителей «К» не всегда уместна, и очень часто сотрудники внося свой вклад в развитие клуба не слышат поощрений в свой адрес.

Более значимой мерой поощрения является почетная грамота. Почетные грамоты выдаются очень редко и не при всем коллективе, что в лице многих сотрудников не признается как мера поощрения того или иного сотрудника.

Почетные грамоты в «К» награждаются работники во время выезда на корпоративы и происходит все это в непринужденной обстановке. Что не воспринимается сотрудниками серьезно. Настроение коллектива, влияющее на взаимоотношения между персоналом, главный фактор, влияющий на продуктивность работы.

Проведение корпоративных вечеров для персонала сегодня является действенным, а потому и популярным методом сплочения коллектива. Самое любимое и долгожданное для сотрудников – это редкие корпоративные мероприятия. У корпоративных вечеров позитивная направленность, помогающая новым сотрудникам влиться в коллектив. Подобные вечера и встречи проходят в неформальной обстановке, происходит эмоциональное сближение.

Корпоративных вечеров у фирмы мало, в основном это встреча Нового года и День рождение клуба – летний выезд на базу отдыха. Сотрудники на корпоративных вечерах становятся дружны и появляются внутриколлективные отношения. После корпоративов сотрудники чувствуют прилив силдля новой работы.

Обучение персонала в «К» это не только метод увеличения результативности работы фирмы и повышения ее финансовых показателей, но и мощный мотиватор для всех сотрудников. Безусловно, любой сотрудник, стремиться развивать личностные качества и получить уникальные знания,

открывающие значительные перспективы. Также обучение персонала позволяет совершенствовать профессионализм сотрудников, что способствует увеличению «отдачи» каждого работающего специалиста для руководителя. Обучение персонала в «К» проводиться регулярно, повышая уровень знаний и навыков работников в зависимости от их достижений и потребностей компании.

Так же в «К» есть стимулирование свободным временем, т.е. часть персонала имеет возможность закончить рабочие дела, потратив всего пару часов, а не целый рабочий день.

Такой распорядок рабочего времени имеет множество плюсов: он не только помогает выискивать из кучи дел определенные задачи и решения, но и благоприятно влияет на здоровье, продуктивность деятельности. Работники редко болеют, реже пропускают работу из-за плохого самочувствия и лучше выполняют свои прямые обязанности.

Разработка проекта совершенствования системы мотивации персонала в «К».

Анализ системы мотивации персонала в «К» позволил выявить ряд недостатков:

1. Необходима коренная перестройка системы оплаты труда.
2. Отсутствует перспектива профессионального роста и социальных выплат
3. Не разработана система поощрения труда.
4. Отсутствует системный подход к разработке и осуществлению мотивации.
5. Отсутствие постоянного контроля над результатами внедрения инструментов мотивации.
6. Несмотря на провальность некоторых методов мотивации, руководство продолжает реализовывать ранее принятую программу.

Для устранения выявленных недостатков необходимо:

1. Изменить систему материального стимулирования сотрудников
2. Управлять профессиональным ростом персоналом компании
3. Снизить текучку кадров

Необходимо провести изменение оплаты труда, включающие в себя следующие условия: ввести выплаты стимулирующего характера. Так, например, для персонала по контролю за качеством необходимо ввести доплату за профессиональное мастерство. При рассчете данной выплаты необходимо учитывать не только профессиональный стаж, но и отзывы со стороны клиентов.

Разработать дополнительные критерии премирования, для отдельных категорий сотрудников.

Внедрение новой системы оплаты труда для персонала по контролю за качеством должно включать следующие условия: размер заработков каждого работника должен определяться прежде всего личным трудовым вкладом в результаты коллективного труда (сейчас на размер зарплаты конечный результат влияет сильнее, чем собственный трудовой вклад работника);

усиление дифференциации в оплате труда между руководящим составом и рабочим персоналом.

В данном случае, наиболее оптимальным вариантом будет являться сдельно премиальная система оплаты труда.

Сейчас в практике компаний применяется такая схема: минимальный оклад, процент от реализации услуг.

Премии выплачиваются редко или не выплачиваются вовсе, например, только квартально. При данной системе от инициативы сотрудника зависит уровень его дохода.

Те организации, в которых руководство перешло на применение данной схемы оплаты труда значительно выросла производительность труда. Поэтому,

сдельно премиальная система оплаты будет обеспечивать четкую мотивацию, т.к. увеличится материальная заинтересованность основного персонала, главное искать новых клиентов, расширять количество своих объектов. Менеджер обязан выполнять план, т.е. количество совершенных сделок. За свою инициативность сотрудник получает проценты с личных продаж. Если менеджеры прекратили привлекать новых клиентов и продавать услуги, то система их материального стимулирования уже неэффективна.

Список используемой литературы

1. Маусов Н. Менеджмент персонала - ключевое звено внутрифирменного управления // Проблемы теории и практики управления. - 2011. - № 6.

2. Оганесян А.С., Оганесян И.А. Оплата труда работников предприятий //Менеджмент в России и за рубежом. 2012. - №1. – С.23-26.

3. Управление персоналом: теория и практика. Управление социальным развитием и социальная работа с персоналом организации [Электронный ресурс] : учебно-практическое пособие / К.Э.Оксинойд, Е.В. Розина, под ред. А.Я. Кибанова. - М. : Проспект, 2014. - http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785392101535.html

4. Управление персоналом: теория и практика. Оценка экономической и социальной эффективности управления персоналом организации [Электронный ресурс] : учебно-практическое пособие / под ред. А. Я. Кибанова.- М. : Проспект, 2015. - http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785392166879.html

УДК 159.99

Хасьянов Р.О.,
студент магистратуры
1 курс, факультет социальных наук
Амурский государственный университет,
Россия, г. Благовещенск
Денисова Р.Р.,

доктор педагогических наук
профессор кафедры психологии и педагогики
Амурский государственный университет,
Россия, г. Благовещенск

МОТИВАЦИЯ СОТРУДНИКОВ ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СФЕРЕ СПОРТА ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ПРОДАЖ

Аннотация*: в представленной статье рассмотрены особенности системы мотивации работников торговых предприятий в сфере спорта на основе разработки механизма совершенствования стимулирования работников.*

Ключевые слова*: персонал, стимулирование, мотивация, труд, система, эффективность, совершенствование.*

Annotation*: In the presented article, features of the system of motivation of employees of a commercial enterprise are considered on the basis of the development of a mechanism for improving incentives for employees.*

Keywords*: personnel, incentives, motivation, work, system, efficiency, improvement, activities.*

Значение и популярность занятий спортом в современном мире с каждым годом всё сильнее возрастает. Также заметна активная тенденция в возросшей популярности физической культуры среди детей, подростков и студентов. Приобщение молодежи к занятиям физической культурой способствует развитию здорового поколения.

Непременно наравне с развитием и популяризацией занятием спорта наблюдается рост торговых предприятий, имеющих направленность на спорт. Таковыми являются: магазины спортивно одежды; магазины спортивного инвентаря; магазины спортивного питания; спортивные залы и клубы (так же работают на коммерческой основе).

Организаций в сфере спорта становится с каждым годом все больше и больше. Одним из решающих факторов победы в конкурентной борьбе на рынке товаров и услуг является квалифицированный персонал организации. Воплотить стратегические цели в реальность возможно только «руками» торгового персонала, обладающего достаточной мотивацией, знаниями и способного применить на практике свои навыки.

Мотивация персонала, пожалуй, одна из самых главных задач руководителя. Руководитель должен мотивировать своих работников самыми различными способами, но, чтобы от их труда была некая отдача, т. е. результат. Тема мотивации довольно старая, в мире очень много теорий мотивации, множество разных определений, исследований на эту тему, но почему-то только единицы имеют эффективную систему мотивации.

Итак, основной задачей каждого торгового предприятия является извлечение прибыли. То есть, мотивация персонала должна быть направлена на увеличение продаж. Так как предлагаемый товар предприятий в сфере спорта иногда весьма специфичен, то появляется острая необходимость качественного обучения торгового персонала. То есть, если торговая организация реализует

спортивный инвентарь, то знание устройства и применения данного товара крайне необходимо. А если взять в пример магазин спортивного питания, то тут знание товара, его состава, правил употребления очень важны.

Анализ источников по теме исследования показывает, что различные стороны данной проблематики находились в поле зрения отечественных и зарубежных ученых. Труды таких ученых как Н.А. Баткаева, В.Р. Веснин, О.С. Виханский, Н.А. Волгин, Л.П. Владимирова, Г.П. Гагаринская, В.И. Герчиков, И.Н. Герчикова, Б.М. Генкин, А.П. Егоршин, П.В. Журавлев, И.В. Ильин, С.Б. Каверин, С.А. Карташов, А.Я. Кибанов, А.А. Когдин, М.В. Ловчева, И.К. Макарова, Н.К. Маусов, Е.А. Митрофанова, А.И. Наумов, Ю.Г. Одегов, Л.Г. Почебут, О. В. Ромашов, В.А. Чикер, С.А. Шапиро, В.В. Щербина, В.Н. Якимов, Ш. Ричи, П. Мартин посвящены определению работы мотивационного механизма и разработке теорий мотивации.

При многих профессиональных обязанностях продавца-консультанта, требований к личностно-профессиональным качествам для ведения прибыльной деятельности, предпринимателю необходимо правильно мотивировать сотрудников. Это повышает их работоспособность, эмоциональную устойчивость, стрессоустойчивость. В результате, желание профессионального роста, будет взаимовыгодной целью, как для продавца, так и для предпринимателя

Проблема материальной мотивации продавцов на сегодняшний день почти не изучена, несмотря на то, что эта тема весьма актуальна. Единой точки зрения по этому поводу не существует. Например, известные ученые Фредерик Герцберг и Питер Друкер отнесли заработок к вспомогательным факторам, влияющим на удовлетворенность работой.

Таким образом, первым этапом при разработке системы мотивации сотрудников торговых организаций в сфере спорта будет внедрения качественного обучения.

Далее, в качестве материального стимулирования труда можно применять систему надбавок за реализованную продукцию. Так, многие торговые организации определяют конкретный процент от продаж, который сотрудник может получать как ежедневно, в конце рабочего дня, так и суммарно в составе заработной платы раз в месяц.

Еще одним методом мотивации является система скидок для торгового персонала. То есть, например, продавец магазина спортивной одежды может приобретать товар для себя со скидкой от 10 до 30 %.

Так же можно отметить такой метод мотивации как предоставление возможности заниматься каким-либо видом спорта за счет торговой организации. Например, сотрудник магазина спортивного питания имеет возможность выбрать тренажёрный зал, абонемент в который оплатит его организация. Тут же хотелось бы обратить внимание на то, что торговые организации чаще подбирают в продавцы именно людей спортивного телосложения, либо людей, которые разбираются как в спорте, так и в здоровом образе жизни и т.д. И поэтому, предоставляя возможность продавцу посещать тренажерный зал бесплатно будет является отличной мотивацией качественно

выполнять свои обязанности на рабочем месте.

Что касается нематериальной мотивации, то можно отметить такие методы как: предоставление возможности персоналу принимать участие в презентации компании, либо стать лицом какой-либо акции; вручение каких-либо благодарностей за определенный вклад в развитие организации и т.д.

Итак, условиями формирования мотивации трудовой деятельности могут являться: внешние факторы – социальная ситуация, отражающаяся в мышлении продавца-консультанта; профессиональная деятельность; основные способы торговой деятельности; динамика развертывания содержания деятельности торгового персонала; внутренние факторы – осознание продавца ведущих мотивов собственного поведения, деятельности, общения и необходимости их изменения; свойства личности как основа формирования мотивации торговой деятельности.

Таким образом, мотивация является неотъемлемой частью любой торговой организации, и способна не только увеличить продажи, но и достигать каких-либо стратегических целей.

Использованные источники:

1. Кокарева Е. Л., Хвостовская А. В. Мотивация и стимулирование труда торгового персонала в розничной сети // Молодой ученый. – 2016. – №10. – С. 751 - 755.

2. Мерманн Э. Мотивация персонала. Инструменты мотивации для успеха организации. – Харьков: Гуманитарный Центр, 2015. – 176 с.

3. Прозорова А. Д. Популяризация спорта во Владивостоке путем создания спортивного веб-сайта // Молодой ученый. – 2015. – №12. – С. 841 - 844.

УДК 342.4

Суфянова Е.З., старший преподаватель, кафедры «Конституционного и муниципального права» юридического факультета СФ БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Горшенина А.А. и Ефремова А.С.
студенты
1 курса, факультет «Юридический»

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ: ПОНЯТИЕ И ХАРАКТЕРИСТИКА.

Аннотация: *В статье раскрывается сущность такого понятия как муниципальные правовые акты. Автор анализирует эту категорию и раскрывает то, что входит в данную систему.*

Ключевые слова: *муниципальные правовые акты, характеристика.*

Annotation: *The article reveals the essence of such a concept as municipal legal acts. The author analyzes this category and reveals what is included in this system.*

Keywords: *municipal legal acts, characteristic.*

Муниципальный правовой акт представляет собой решение, принятое непосредственно населением муниципального образования по вопросам местного значения, либо решение, принятое органом местного самоуправления и (или) должностным лицом местного самоуправления по вопросам местного значения, по вопросам осуществления отдельных государственных полномочий, переданных органам местного самоуправления федеральными законами и законами субъектов Российской Федерации, а также по иным вопросам, отнесенным уставом муниципального образования в соответствии с федеральными законами к полномочиям органов местного самоуправления и (или) должностных лиц местного самоуправления, документально оформленные, обязательные для исполнения на территории муниципального образования, устанавливающие либо изменяющие общеобязательные правила или имеющие индивидуальный характер.

Муниципальные правовые акты, как официальные письменные документы, могут быть нормативными и ненормативными (индивидуальными).

Нормативный правовой акт - это принятый в определенном порядке официальный письменный документ, выражающий волеизъявление населения, полномочного органа МСУ, должностного лица местного самоуправления по установлению, изменению или отмене норм.

Ненормативные правовые акты часто называют также актами применения права или индивидуальными правовыми актами. В известном смысле в качестве ненормативных правовых актов можно понимать действия органов местного самоуправления, должностных лиц.

Правовую основу местного самоуправления, наряду с другими источниками, составляют уставы муниципальных образований, решения,

принятые на местных референдумах и сходах граждан, и иные муниципальные правовые акты. Законодатель установил, что в систему муниципальных правовых актов входят:

1) устав муниципального образования;

2) правовые акты, принятые на местном референдуме (сходе граждан), нормативные и иные правовые акты представительного органа муниципального образования;

3) правовые акты главы муниципального образования, главы местной администрации, иных органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления, предусмотренные уставом муниципального образования.

Муниципальные правовые акты подлежат обязательному исполнению на всей территории муниципального образования. За неисполнение муниципальных правовых актов граждане, руководители организаций, должностные лица органов государственной власти и должностные лица органов местного самоуправления несут ответственность в соответствии с федеральными законами и законами субъектов РФ. Следует подчеркнуть, что муниципальные правовые акты общеобязательны только на территории соответствующих муниципальных образований.

Таким образом, муниципальные правовые акты входят в общую правовую систему Российского государства, занимая в ней в соответствии с принципами иерархии присущее им место. Федеральный закон N 131-ФЗ установил, что эти акты не должны противоречить Конституции Российской Федерации, федеральным конституционным законам, настоящему Федеральному закону, другим федеральным законам и иным нормативным правовым актам Российской Федерации, а также конституциям (уставам), законам, иным нормативным актам субъектов Российской Федерации.

Литература:

1. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (ред. от 05.12.2017) // Российская газета. – 03.04.2017. – № 62.

УДК 69.003

Абрамова Д.Е.
магистр
1 курс, факультет «Судебная строительно-техническая и стоимостная экспертизы объектов недвижимости»
Институт экономики, управления и информационных систем в строительстве и в недвижимости
Россия, г. Москва
Дехтярь Е.В.
магистр
1 курс, факультет «Судебная строительно-техническая и стоимостная экспертизы объектов недвижимости»
Институт экономики, управления и информационных систем в строительстве и в недвижимости
Россия, г. Москва

НАЗНАЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОЙ ОЦЕНКИ НАНЕСЕННОГО УЩЕРБА В РАМКАХ СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Аннотация: В данной статье рассмотрим значение независимой оценки испорченного имущества в рамках судебной экспертизы. Подробно разберем, что же такое независимая оценка, в каких случаях, кто и каким образом проводит.

***Ключевые слова*:** независимая оценка, судебная экспертиза, ущерб, имущество, компенсация.

Annotation: In this paper, we consider the value of independent assessment of damaged property in the framework of forensic examination. In detail, let's consider what such an independent assessment, in which cases, how and who conducts.

Keywords: independent assessment, forensics, damage to property, compensation.

В повседневной жизни ни один человек не застрахован от любого рода неприятностей, в том числе житейских бед, таких как пожар, залив квартиры, ДТП и т.д. В результате таких происшествий потерпевший частично или полностью утрачивает принадлежащее ему имущество, как движимое, так и недвижимое.

Для того, чтобы заинтересованные стороны могли договориться о величине компенсации за нанесенный ущерб от утраты собственности, производится его независимая оценка с целью составления досудебной претензии. Если люди не смогли договориться после ее проведения, то дело передается в суд, где основным доказательством является непосредственно отчет профессионального оценщика об определении рыночной стоимости имущества.

Экспертиза может проводиться для разных видов имущества в зависимости от сложившейся ситуации. Получить необходимую консультацию

заинтересованное лицо сможет в организации, которая оказывает подобные услуги.

Итак, что же такое независимая оценка?

Это процедура, во время выполнения которой устанавливаются обстоятельства, имеющие значение в той или иной ситуации.

Независимая оценка нанесенного ущерба требуется в следующих ситуациях:

- изъятие по решению суда;
- разрешение имущественных споров;
- утрата или повреждение собственности при пожаре или заливе квартиры;
- причинение ущерба в результате вандализма;
- нанесение повреждения имуществу третьими лицами умышленно или по неосторожности;
- причинение убытков третьими лицами в результате бездействия или их действия привели к потере потенциальной прибыли;
- любые аварии и повреждения недвижимости;
- определение размера упущенной выгоды;
- вас обвиняют в причинении материального ущерба, при этом вы действительно виновны, но требуют слишком большую сумму для его возмещения.

Рассмотрим порядок проведения оценки.

Существует установленная схема, согласно которой проводятся все исследования. Чтобы контролировать действия эксперта, человек должен заранее ознакомиться с нюансами осуществления мероприятия.

Процедура назначения зависит от обстоятельств. Если судебное разбирательство еще не началось, для старта экспертизы человек должен лично посетить отделение компании, которая предоставляет подобные услуги. Затем с инициатором проведения мероприятия заключается договор, после чего пострадавший должен оплатить проведение мероприятия. Если дело уже рассматривается, то каждая из сторон имеет право попросить государственный орган о назначении процедуры. Для этого требуется написать заявление, в котором нужно сообщить причины для проведения мероприятия. Пример смотрите тут. Суд имеет право одобрить просьбу или отклонить ее. Инициатор экспертизы должен будет оплатить ее стоимость. Следует помнить, что стоимость операции, которая выполняется по назначению суда, может быть существенно выше классического исследования.

Инициировать проведение экспертизы могут обе стороны конфликта. Кроме того, выполнение операции может назначить суд, если посчитает, что ее осуществление необходимо для выяснения нюансов происшествия. Решение о проведении мероприятия принимается по материалам дела.

Перечень документации, необходимой для начала проведения экспертизы, может отличаться в зависимости от вида мероприятия. Так, для проведения автоэкспертизы после ДТП на дороге требуются: свидетельство, подтверждающее государственную регистрацию автомобиля; ПТС; справка о

ДТП; протокол с места происшествия; паспорт инициатора экспертизы. Для аналогичного мероприятия, которое проводится после затопления, требуются документы о праве на владение квартирой, ксерокопия паспорта и план этажей.

Прибывший на место специалист внимательно осматривает пострадавшее имущество. Для составления доказательной базы проводится фотосъемка. Ее результаты будут приложены к пакету документов, который составляется для подачи заявления в суд.

После того как проведение экспертизы завершено, специалист компании выносит вердикт о стоимости нанесенного ущерба. Получив документы и доказательную базу, подтверждающую правдивость утверждений эксперта, человек может предъявить досудебную претензию к виновнику происшествия. Если он отказывается возмещать урон, документация передается в суд. Принимать окончательное решение о размере выплаты будет государственный орган.

Независимая экспертиза – способ определить точный размер нанесенного урона. Специалисты позволят создать доказательную базу, которая будет служить опорой для обращения в суд или стимуляции виновника происшествия для компенсации ущерба.

Использованные источники:

1. Бутырин А.Ю. Методики исследования объектов судебной строительно-технической экспертизы. Оконных заполнений из ПВХ; квартир, поврежденных заливом (пожаром); межевых границ земельных участков, 2007г.
2. Статьи Гражданский кодекс. Российской Федерации, Гражданский процессуальный кодекс. Российской федерации и Федеральный закон Российской Федерации.

УДК 343

Гончаров А.В.
студент магистратуры УиУИПК,
Южно-Уральский государственный университет
г. Челябинск, Российская Федерация

НАКАЗАНИЕ ЗА СБЫТ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ

Аннотация: в статье рассматриваются основные виды наказаний за незаконный сбыт наркотических средств.

Ключевые слова: незаконный оборот наркотиков, преступление, сбыт и распространение наркотиков.

THE PUNISHMENT FOR SALE OF DRUGS

Abstract: the article discusses the main types of penalties for illegal sales of drugs.

Keywords: drug trafficking, crime, sale and distribution of drugs.

В настоящее время наблюдается увеличения количества наркозависимых лиц, постоянно модифицируются наркотические средства и психотропные вещества. Министерство здравоохранения систематически вносит в список опасных и незаконных веществ новые образцы.

Одним из самых тяжких преступлений в сфере охраны здоровья, является сбыт наркотических веществ. Распространение и пропаганда употребления наркотиков приводит к умственной и физической деформации, толкает людей на совершение тяжких и особо тяжких преступлений. Начиная с 1997 года в Российской Федерации объявлена настоящая война потребителям «кайфа», треть задержанных по ст.228 (хранение наркотиков), попадают в места лишения свободы. Со слов наркозависимых: - «тюрьма продлевает жизнь наркоману».

Преступления в сфере незаконного оборота наркотиков занимают около 1/10 части всех совершенных преступлений. Эти преступления квалифицируются по ст. 228-234 УК РФ. Связано это с тем, что начиная с 1997 года, в сводную таблицу наркотических веществ внесли почти все распространенные на территории страны наркотики и понизили минимальные количества.

Наиболее тяжким преступлением является распространение наркотиков и вовлечение в наркоманию, опасность данных деяний состоит в том, что лицо, употребляющее наркотики «системно», привлекает путем уговоров и красочных рассказов о невероятных ощущениях, подростков из благополучных семей, которые в дальнейшем смогут выступать спонсорами наркомана. Таким образом, среднестатистический наркоман может за год подсадить на иглу около 7 человек. В наркоманской среде популярна такая пословица «Попробовав слезы мака, будешь плакать всю жизнь».

Начинают наркоманы, как правило, с наркотика «подсадки», которым выступает марихуана и гашиш и в дальнейшем, в погоне за новыми ощущениями, руководствуясь понятием: - «от одного раза ничего не будет», начинается употребление героина, «ширки», «крокодила» и «винта». Ступив на эту дорогу, свернуть с нее будет уже практически не возможно, точка не возврата будет пройдена.

Незаконный сбыт наркотиков предусмотрен ст. 228.1 УК России. Данная статья предусматривает наказание в виде лишения свободы на срок от 4 до 20 лет, с полумиллионным штрафом. Сам сбыт предусматривает собой возмездную или безвозмездную передачу наркотика одним лицом другому лицу. В данном случае количество роли не играет, за передачу в качестве угощения «пятки» травы, можно получить вполне реальный срок. Квалифицируется данная статья в зависимости от тяжести, на которую влияют такие факторы, как ОПГ, совершение преступления в отношении несовершеннолетнего, с использованием положения по службе, в крупном либо особо крупном размере.

В качестве примера, лицо задерживают в подъезде с 2 коробками

марихуаны, общим весом 7,5 граммов, задержанный не перевозил и не сбывал наркотик, хранил для личного употребления, тогда такое деяние квалифицируется по ст.228 УК РФ.

По части 2 данной статьи незаконное хранение с целью сбыта, приобретение с той же целью, пересылка, перевозка, производство или сбыт психотропных веществ, наркотических средств, предусматривают наказание от 3-х до 7 лет лишения свободы с конфискацией имущества или без конфискации.

В основном документируют сбыт методом, который называется «контрольная закупка». Для начала подбирается человек, который «вхож» к наркодиллеру, систематически приобретает у него наркотики. Проводится «закупка» в основном в два этапа:

1.С утерей денежных средств, без задержания фигуранта.

2. Без утери денежных средств, с задержанием фигуранта.

Приобретая у дилера наркотики, лицо, согласившееся работать с полицией, после покупки выдает его в присутствии понятых сотрудникам правоохранительных органов, поясняя при этом, у кого и за сколько приобрел наркотик. На втором этапе, меченые деньги выдаются закупщику, он приобретает наркотик, выдает его полиции при понятых, в это время наркосбытчика задерживает и изымает у него меченые деньги вторая группа сотрудников полиции.

Следует опасаться провокации сбыта: Например, звонит вам знакомый, употребляющий наркотики и просит привести ему дозу, говорит куда поехать, у кого взять. Не факт, что знакомого не «взяли» сотрудники ОВД и в качестве разменной монеты он не использует вас. Привезя и отдав наркотик, нет гарантии, что вас не задержат на выходе сотрудники ГНК.
Если же произошла ситуация, в которой вы задержаны за сбыт наркотиков, ни в коем случае ничего не говорите, и не подписывайте без присутствия адвоката.
В случае невозможности избежать наказания, доказательственная база собрана качественно, стоит в присутствии адвоката заключить досудебное соглашение, которое заключается в сотрудничестве со следствием. Задержанное лицо, в присутствии адвоката, подает ходатайство о заключении сотрудничества на основании ст. 317 УПК РФ. Наказание при сотрудничестве в данном случае не может превышать 2/3 от максимального срока.

В доказывании факта сбыта наркотиков, присутствует огромное количество нюансов, такие как «свои понятые», неправильное составление документов, нарушение конституционных прав. Грамотный защитник, обязательно найдет их, и дело как говорят – развалится.
Не забываем, что если наркотики менять на мобильный телефон, любую другую вещь, получать электронные деньги за наркотики на Webmoney, QIWI, обычную карту банка, производить продажу путем «закладки» в тайном месте, все это будет являться сбытом наркотиков и квалифицироваться по части 4 ст. 228 УК РФ.

Одним из немаловажных моментов данной статьи является конфискация имущества и огромный штраф, а также помним о том, что в тюрьме сбытчиков не любят и не уважают, так как своими деяниями они подсадили не одного

человека на иглу, разрушили семьи, принесли неизлечимые болезни. Перед тем, как встать на путь данного бизнеса, хорошо подумайте, ведь наркоманы мать за дозу продадут, не говоря уже о друге.

Использованные источники:

1. Иногамова-Хегай Л.В., Рарога А.И., Чучаев А.И. Уголовное право. Особенная часть. Учебник. — Изд. Д. «ИНФРА-М», Москва. — 2008 г. — 447 с..
2. Конституция Российской Федерации. — М.: Юридическая литература, 2011. — 64 с.
3. Легализация наркотиков // Википедия. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://ru.wikipedia.org/wiki/Легализация_наркотиков.
4. Питулько К.В., Коряковцев В.В., Уголовное право. Особенная часть. Серия «Завтра экзамен», 2-е издание, Санкт-Петербург. — изд. «Питер». — 2010 г. — 160 с.
5. Применение смертной казни в различных странах // Википедия. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL:http://en.wikipedia.org/wiki/Use_of_capital_punishment_by_nation#Asia.
6. Сергеев С.Н. Наркомания: мировая статистика // Наркомания, лечение и профилактика. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL:http://netnarkoticov.ru/catalog/statistika-narkomanii/narkomaniya-mirovaya-statistika

УДК 336.14

Алимова И.О., кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Финансы и кредит»
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь
Анимукова Д.М.
студент
3 курс, Институт экономики и управления
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь

НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ КАК ИСТОЧНИК ФОРМИРОВАНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена анализу налоговых доходов федерального бюджета Российской Федерации за период 2014-2016 гг. В статье рассматривается структура налоговых доходов, динамика налоговых поступлений, факторы, обусловившие рост или снижение поступления тех или иных налогов, а также рейтинг регионов Российской Федерации по уровню собираемости налогов. Были рассмотрены основные проблемы современного российского налогового администрирования и предложены некоторые меры по его совершенствованию.*

Ключевые слова: *федеральный бюджет, налоговые доходы, налоговое администрирование, коэффициент собираемости налогов, налог на добычу полезных ископаемых, налог на добавленную стоимость, налог на прибыль.*

Annotation: *The article is devoted to the analysis of tax revenues of the federal budget of the Russian Federation for the period 2014-2016. The article examines the structure of tax revenues, the dynamics of tax revenues, factors that led to an increase or decrease in the receipt of certain taxes, as well as the rating of the regions of the Russian Federation in terms of tax collection. The main problems of modern tax administration of Russia were considered and some measures were proposed for its improvement.*

Key words: *federal budget, tax revenues, tax administration, tax collection, mineral extraction tax, value added tax, income tax.*

Налоговые поступления являются основным источником доходной части федерального бюджета и эффективным инструментом государственного регулирования социально-экономических отношений. От величины налоговых доходов зависит возможность государства эффективно выполнять возложенные на него функции, а именно, обеспечение обороноспособности, внутреннего порядка и социальное обеспечение населения. Таким образом, постоянный анализ динамики и структуры налоговых доходов, выявление основных проблем их администрирования и решение данных проблем становится необходимым для обеспечения непрерывной способности государства отвечать по своим внешним и внутренним обязательствам.

На протяжении последних трех лет налоговые поступления неизменно остаются основной составляющей доходной части федерального бюджета Российской Федерации. Так, на их долю приходится в 2014 г. – 54,6 %, в 2015 г. – 62,9 %, в 2016 г. – 64,8 % всех доходов федерального бюджета (рисунок 1) [1].

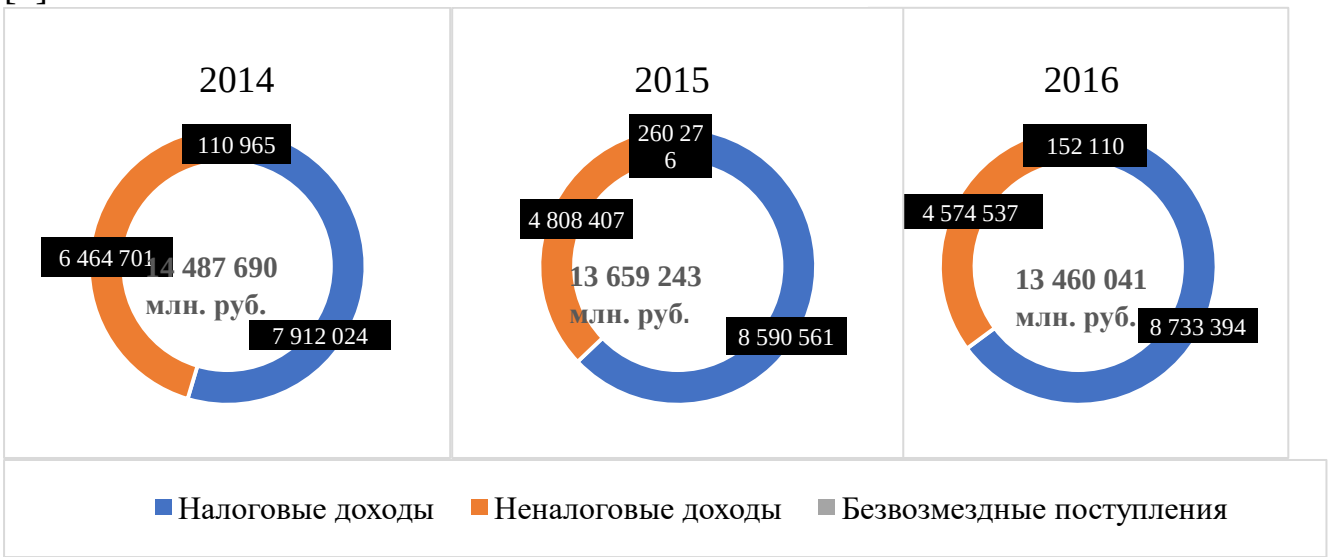


Рисунок 1. Формирование федерального бюджета по отдельным видам доходов за 2014-2016 гг., млн. руб.

Поступление налоговых доходов в федеральный бюджет Российской Федерации за 2016 г. составило 8 733 393 545 тыс. руб. Данный показатель

превысил результат 2015 г. на 142 833 022 тыс. руб. или на 1,6 %, результат 2014 г. – на 821 369 037 тыс. руб. или на 10,4 % (рисунок 2).

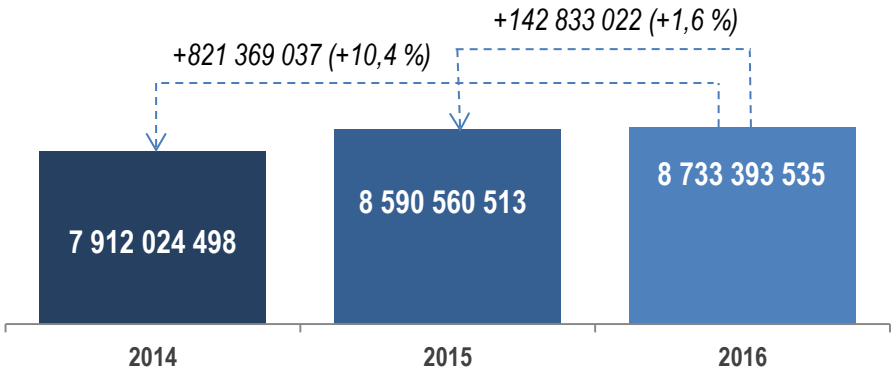


Рисунок 2. Темпы роста налоговых поступлений в федеральный бюджет Российской Федерации за 2014-2016 гг., тыс. руб.

Формирование всех доходов федерального бюджета Российской Федерации на протяжении 2014-2016 гг. обеспечивается за счет поступлений налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) и налога на добавленную стоимость (НДС), суммарная доля которых составила в 2014 г. – 85,8%, в 2015 г. – 86,1 %, в 2016 г. – 85,1 %.

Поступление налога на добавленную стоимость в федеральный бюджет Российской Федерации составило в 2016 г. 4 570 961 210 тыс. руб. Данный показатель превысил результат 2015 г. на 337 393 036 тыс. руб. или на 8 %., результат 2014 г. – на 639 304 474 тыс. руб. или на 16,3 % (рисунок 3).

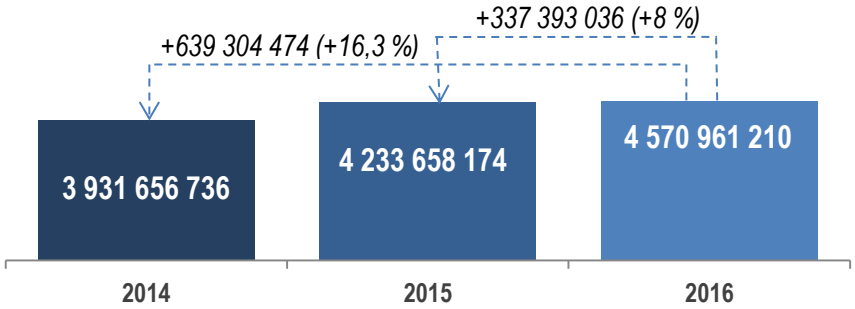


Рисунок 3. Динамика общего объема НДС в федеральный бюджет Российской Федерации за 2014-2016 гг., тыс. руб.

Рост поступлений НДС обусловлен следующими основными факторами:

– ростом объема ВВП в номинальном выражении в IV квартале 2015 года и в I – III кварталах 2016 года на 3 % относительно соответствующих периодов 2014 - 2015 годов;

– снижением доли налоговых вычетов в сумме исчисленного налога на 0,18 процентного пункта (с 93,16 % в 2015 году до 92,98 % в 2016 году), что связано со снижением инвестиционной активности (сокращением расходов на капитальное строительство и финансирование инвестиционных проектов, за исключением нефтегазового комплекса и отдельных инвестиционных проектов;

– улучшением налогового администрирования. В частности,

кардинально перестроен механизм контроля НДС, который осуществляется полностью в автоматизированном режиме по всей цепочке формирования добавленной стоимости [3].

Поступление налога на добычу полезных ископаемых составило в 2016 году 2 863 497 626 тыс. руб., что на 296 494 296 тыс. руб., или на 9,4 % меньше, чем в 2015 году, или на 5 543 218 тыс. руб., или на 0,2 % больше, чем в 2014 году.

Снижение объема НДПИ в 2016 году по сравнению с 2015 годом обусловлено снижением на 13,4 % (с 2 703 531,3 млн. рублей до 2 342 053,0 млн. рублей) поступления НДПИ при добыче нефти, на долю которого приходится 81,8 % общего объема НДПИ. Сокращение в 2016 году объема НДПИ при добыче нефти обусловлено снижением мировой цены на нефть марки «Юралс» на 24,1 % (с 53,1 доллара США за баррель до 40,3 доллара США за баррель), несмотря на рост курса доллара США по отношению к рублю на 13,2 % (с 59,8 рубля за доллар США до 67,69 рубля за доллар США), увеличения объемов добычи нефти на 1,4 % (с 491,6 тонны до 498,4 тонны), а также повышение базовой ставки налога на нефть (с 766 рублей до 857 рублей за тонну).

Немаловажную роль в формировании федерального бюджета играют налог на прибыль организаций и акцизы, суммарная доля которых составила в 2014 г. – 12,7 %, в 2015 г. – 12,5 %, в 2016 г. – 13,5 %.

На долю остальных налогов, включающих в себя регулярные платежи за добычу полезных ископаемых (роялти) при выполнении соглашений о разделе продукции, водный налог, сборы за пользование объектами животного мира и за пользование объектами водных биологических ресурсов, государственную пошлину, задолженность и перерасчеты по отмененным налогам, сборам и др. обязательным платежам, приходится в 2014 г. всего лишь 1,5 %, в 2015 г. – 1,4%, в 2016 г. – 1,3 %.

Роль главного администратора налоговых доходов федерального бюджета Российской Федерации за 2014-2016 гг. стабильно принадлежит Федеральной налоговой службе Российской Федерации, которая в 2016 г. обеспечила 64,5 % всех доходов федерального бюджета.

По уровню собираемости федеральных налогов, администрируемых ФНС РФ, первое место в 2016 г. принадлежит Северо-Западному федеральному округу (88,5 %), на втором месте Уральский федеральный округ (80 %), на третьем Южный федеральный округ (79 %).

Северо-Кавказский федеральный округ среди субъектов Российской Федерации в 2016 г. по уровню собираемости федеральных налогов и сборов стоит на шестом месте (64,8 %). Следует отметить, что уровень собираемости налогов в СКФО за последние два года ежегодно возрастает. Так, годовой прирост 2016 г. составил 12,3 %, годовой прирост 2015 г. – 0,6 % [2].

Таким образом, налоговые доходы остаются основным источником формирования федерального бюджета Российской Федерации на протяжении 2014-2016 гг. и характеризуются ежегодным приростом.

Однако несмотря на то, что налоговые поступления в федеральный

бюджет за этот период характеризуются ежегодным приростом, темп их прироста находится в отрицательной зоне. Так, годовой прирост в 2015 году по сравнению с 2014 годом составил 8,6 %, а в 2016 году по сравнению с 2015 годом всего лишь 1,6 %. Данное обстоятельство обусловлено ежегодным снижением поступлений по налогу на добычу полезных ископаемых, который составляет 36 % всех доходов федерального бюджета. Снижение поступлений по данному налогу связано, прежде всего, со значительными колебаниями мировой цены на нефть марки «Юралс» за 2014-2016 гг.

На динамику поступлений налоговых доходов оказывают влияние, помимо внешних экономических факторов, внутренние факторы, а именно некоторые проблемы современного налогового администрирования Российской Федерации (рисунок 4).

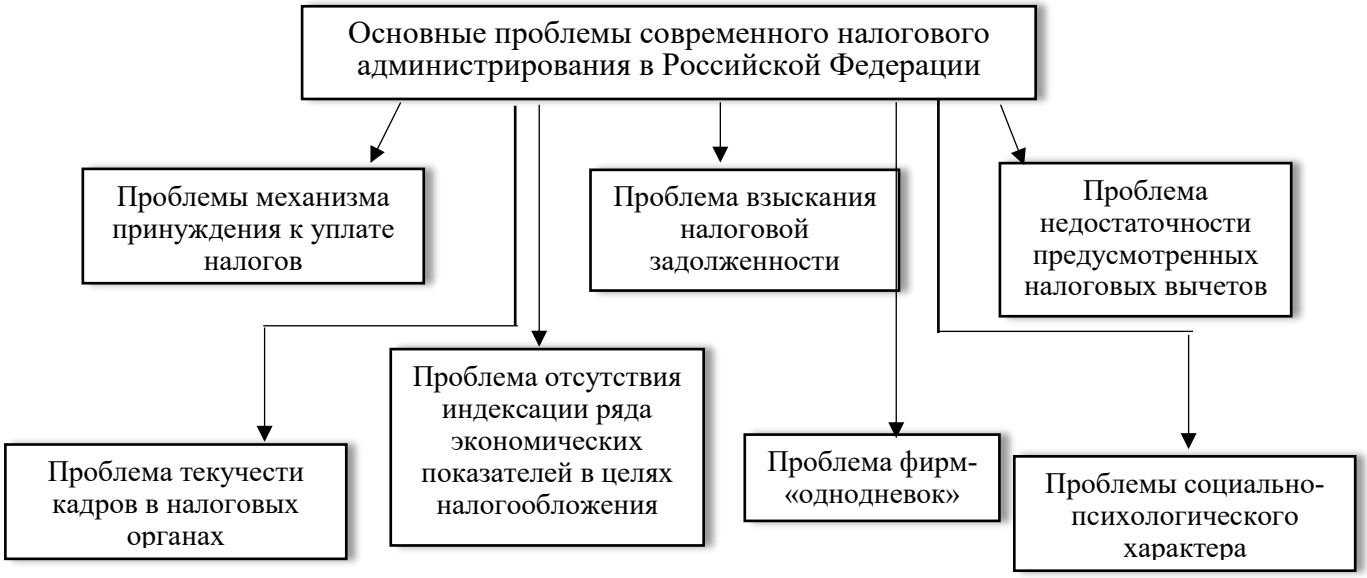


Рисунок 4. Основные проблемы современного налогового администрирования в Российской Федерации

Основными мерами по совершенствованию налогового администрирования в Российской Федерации являются следующие:

1. Сокращение сроков уведомления налогоплательщиков об имеющейся задолженности перед бюджетом, а также сроков исполнения требования об уплате налогов;

2. Предупреждение и пресечение возможных коррупционных преступлений среди сотрудников налоговых органов путем ужесточения санкций и уголовной ответственности за такого рода правонарушения;

3. Создание единой базы государственных и муниципальных органов, что скоординирует работу уполномоченных ведомств по обмену данными с налоговыми органами;

4. Увеличение налоговых вычетов, а также освобождение некоторых категорий налогоплательщиков от уплаты налогов и сборов в определенных случаях;

5. Применение при расчете налоговых санкций поправочных коэффициентов, устанавливаемых ежегодно в зависимости от уровня инфляции и размеров бизнеса налогоплательщика;

6. Введение возможности доначисления налоговых санкций при повторных налоговых проверках вышестоящим налоговым органом нижестоящих;

7. Формирование общественной нетерпимости к уклонению от уплаты налогов.

Реализация вышеуказанных мероприятий будет способствовать развитию оптимального механизма налогового администрирования, включающего в себя, с одной стороны, возможность пополнения бюджета и, с другой стороны, отсутствие предпосылок для уклонения от уплаты налогов, что будет, в свою очередь, обеспечивать увеличение доходов бюджета и, как следствие – повышение качества жизни в России.

Использованные источники:

1. Отчеты об исполнении федерального бюджета Российской Федерации за 2014-2016 гг. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru

2. Данные по формам статистической налоговой отчетности [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной налоговой службы Российской Федерации. – Режим доступа: https://www.nalog.ru

3. Данные официального сайта Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики – Режим доступа: http://www.gks.ru

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

УДК 336.2

Растворова А.А., студент магистратуры
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
Россия, г. Москва
Научный руководитель: Шлычков Дмитрий Сергеевич

кандидат экономических наук, доцент
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
Россия, г. Москва

КОНТРОЛЛИНГ НАЛОГОВЫХ РАСЧЕТОВ КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена изучению теоретических и практических вопросов контроллинга налоговых расчетов, как элемента системы внутреннего контроля организации. В данной статье авторы определяют место контроллинга налоговых расчетов в общей системе внутреннего контроля организации, а также оценивают роль налогового контроля для эффективности деятельности организации в целом.*

Ключевые слова: *налоги, контроллинг, внутренний налоговый контроль, система внутреннего контроля, финансовый контроль.*

Annotation: *The article is dedicated to the research of theoretical and practical issues of tax controlling as an element of internal control in organization. Authors determine the place and the role of tax controlling and also define the contribution of that system to the effectiveness of organization's performance.*

Key words: *tax, controlling, internal tax control, system of internal control, financial control.*

В современных условиях организации вынуждены искать альтернативные пути развития своей деятельности, а также тщательно подходить к вопросам эффективности внутреннего контроля. Такой контроль способствует объединению различных бизнес-процессов в единую систему и обеспечивает ее бесперебойное функционирование.

Потребность в создании системы внутреннего контроля на предприятиях обусловлена необходимостью обеспечения достоверной информацией об активах и обязательствах компаний, а также борьбы со злоупотреблениями, связанными, к примеру, с нецелевым использованием средств или нарушением

законодательства. Система внутреннего контроля должна рассматриваться как неотъемлемый процесс всей деятельности компании, в противном случае, как показывает практика, данная система будет либо очень затратной, либо низкоэффективной. Создание и совершенствование системы внутреннего контроля должны опираться не только на законодательные требования, но и на потребности собственников, потребности руководства компаний, а также учитывать требования основных «стейкхолдеров». Правильная методология внедрения и использования позволит организовать четко функционирующую систему внутреннего контроля. Отдельно хотелось бы обратить внимание на важную составляющую данной системы, а именно на внутренний налоговый контроллинг.

Налоги организации составляют особо важную область финансов в организации. Они способны оказать существенное влияние не только на финансово-хозяйственные результаты деятельности компании, но и на процесс принятия коммерческих, инвестиционных и иных управленческих решений. Поэтому возникает необходимость эффективного управления налоговыми потоками компании путем принятия решений, позволяющих получить положительный финансовый результат.

Налоговый контроллинг компании следует рассматривать как многофункциональную систему, включающую в себя следующие элементы:

1) методологические основы обеспечения реализации всех функций стратегического и оперативного управления налоговыми потоками;
2) информационное обеспечение процесса управления налогами;
3) налоговый менеджмент.

Налоговый контроллинг, несомненно, является частью системы контроллинга организации в целом.

Чаще всего на российских предприятиях словосочетание «налоговый контроль» ассоциируется в качестве некой государственной функции, призванной проверять правильность пополнения бюджета. Однако налоговый контроль может выполнять несколько функций на благо предприятия: организационную, контрольную и информационную. Так, например, налоговый контроль может аккумулировать информацию о состоянии расчетов с бюджетом, на основе чего пользователи могут принимать определенные решения[89].

Основные цели налогового контроллинга состоят в разработке концепции управления налоговыми потоками компании, создании адекватной системы информационно-сервисного обеспечения принимаемых налоговых решений, ее координации с функциональными системами налогового планирования, прогнозирования и бюджетирования, исполнения налоговых планов, прогнозов и бюджетов, внутреннего налогового контроля и мониторинга, а также методологическим и инструментарном обеспечении процесса управления налоговыми потоками компании. Внутренний налоговый контроль должен

[89] Быков И. А., Токарев А. Ю. Система внутреннего финансового контроля и проверка налоговой отчётности // Молодой ученый. — 2017. — №14

быть направлен на выявление налоговых рисков, их оценку, а также управление этими рисками.

Для того, чтобы достичь указанные цели, перед системой внутреннего контроллинга должны быть поставлены следующие задачи:

1) контроль разработки учетной политики для целей налогообложения;

2) контроль законности и обоснованности применяемых льгот;

3) контроль правильности и своевременности заполнения налоговых деклараций;

4) контроль правильности отражения в учете начислений и уплаты налогов в бюджет;

5) контроль правильности применения налоговых ставок.

Приведенный список задач является достаточно узким и в целом отражает три основных направления деятельности: налоговые риски, планирование, налоговое законодательство.

В современных условиях недостаточно только контролировать порядок начисления и уплаты налогов, более перспективно производить оценку налоговых рисков, осуществлять экспертную, аналитическую и прогнозную деятельность в части оценки системы налогообложения, что является прерогативой всей системы внутреннего налогового контроля в организации. Существует большое количество налоговых рисков, влияние которых может быть существенным как на финансовую отчетность организации, так и на ее деятельность в целом. В рамках налогового контроллинга необходимо получить информацию о вероятности наступления таких рисков, для планирования дальнейших действий по их нивелированию. Разработка так называемой карты налоговых рисков и анализ мероприятий по их предупреждению являются чуть ли не основными задачами системы внутреннего контроля. Вариабельность современного налогового законодательства обуславливает необходимость квалификации и управления налоговыми рисками как одним из объектов системы внутреннего контроля коммерческой организации.

Помимо оценки налоговых рисков, планирование является существенной часть системы налогового контроля, в которую входит также составление налогового бюджета. Так, налоговое планирование помимо контроля над расходами, понесенными в процессе уплаты налогов и сборов в бюджет, может предоставить информацию об исполнении налоговых обязательств[90]

Также к функциям налогового контроля можно отнести формирование части учетной политики, которая определяет порядок исполнения налогового законодательства. Оценка налогового законодательства и выработка наиболее приемлемых решений в части его исполнения в большинстве случаев предопределяет значительную часть налоговых расходов. Одновременно формирование учетных принципов налогообложения позволяет руководству предприятия выработать стратегию поведения в различных хозяйственных

[90] Шувалова Е.Б., Бутенко Л.А., Руденко Ю.А. Система внутреннего налогового контроля организации // Статистика и экономика. 2016. №5.

ситуациях. Так, организация в процессе финансово-хозяйственной деятельности может достигнуть высоких экономических показателей, но контрольные действия Федеральной налоговой службы могут вызвать серьезные финансовые потери в виде начисленных штрафов, пени, что вызовет репутационные потери. Следует принимать во внимание, что одни риски являются следствием других рисков, а хаотичные мероприятия по их минимизации могут нанести вред компании. В связи с этим собственники и руководство понимают, что необходимо соблюдение внешних норм и законов, за нарушения которых предусмотрена уголовная и административная ответственность.

Внутренний финансовый контроль связан не прерывно с налоговой системой компании – каждая фирма должна самостоятельно организовывать систему налогового учёта, закрепив её основные концепции в учётной политике компании.

Для определения места налогового контроля в системе финансового контроля, воспользуемся классификацией видов финансового контроля в зависимости от сферы осуществления финансовой деятельности, предложенной Химичевой Н.И. [91].

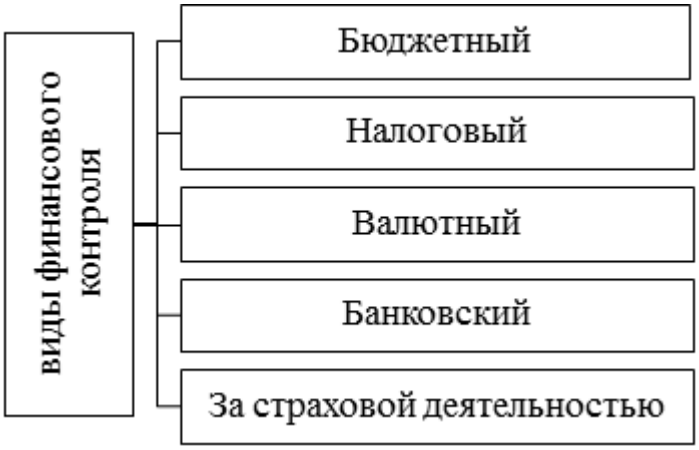


Рисунок 1. Виды финансового контроля в зависимости от сферы осуществления финансовой деятельности

Таким образом, налоговый контроль является видом финансового контроля. В свою очередь внутренний финансовый контроль является неотъемлемым элементом системы внутреннего контроля предприятия, наряду со стратегическим контролем, управленческим, бухгалтерским и правовым.

Внутренний налоговый контроллинг позволяет административному блоку компании выстраивать грамотную политику использования финансовых ресурсов с помощью рационального внедрения системы анализа рисков, планирования, налогового бюджетирования. Данные функции позволяют правильно использовать все виды ресурсов в компании, а также дает комплексную оценку действий и процессов внутри фирмы, поэтому система финансового и налогового контроля, в конечном итоге, тесно связаны и

[91] Финансовое право [Текст]: учебник / отв. ред. Н. И. Химичева. 5-е изд, перераб. и доп. – М.: Норма – 2012. – С. 412.

проводятся для улучшения финансовой стабильности компании и благоприятного предпринимательского и инвестиционного климата.

В заключение хотелось бы отметить, что внутренний налоговый контроль справедливо может рассматриваться как составная часть системы внутреннего контроля, устанавливаемая руководством экономического субъекта в процессе хозяйственной деятельности для обеспечения эффективного и надежного управления компанией.

Процесс организации на предприятии системы внутреннего контроллинга является сложным, и требующим большого количества ресурсов. Элементы внутреннего контроля необходимы в организации, поскольку налоговые вопросы охватывают практически все бизнес-процессы и хозяйственные операции: от закупки товаров до начисления социальных взносов. Система внутреннего налогового контроллинга не уступает в значении таким бизнес-функциям как управление производством и финансовым мендежментом.

Таким образом, внедрение в учетно-аналитическую практику комплексной методики внутреннего налогового контроля, необходимо для объективной оценки уровня налоговых обязательств и принятия управленческих решений по оптимизации налогообложения организаций.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 06.12.11 №402 ФЗ «О бухгалтерском учёте» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/
2. Информация Минфина России N ПЗ-11/2013 "Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности" [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156407/
3. Шувалова Е.Б., Бутенко Л.А., Руденко Ю.А. Система внутреннего налогового контроля организации // Статистика и экономика. 2016. №5. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/sistema-vnutrennego-nalogovogo-kontrolya-organizatsii
4. Быков И. А., Токарев А. Ю. Система внутреннего финансового контроля и проверка налоговой отчётности // Молодой ученый. — 2017. — №14. — С. 328-331. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://moluch.ru/archive/148/41574/
5. Финансовое право [Текст]: учебник / отв. ред. Н. И. Химичева. 5-е изд, перераб. и доп. – М.: Норма – 2012. – С. 412.
6. Гостева М.А. Налоговый контроль как часть системы внутреннего контроля предприятия [Электронный ресурс] / М. Гостева// Финансовый директор. – 2008.
7. Налоговый контроль как часть системы внутреннего контроля предприятия [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.ippnou.ru/print/004036/

УДК 658.512

Зарипов Ильгиз Уранович
Суфиярова Юлия Раисовна
студенты
4 курса, факультета «Информатики и робототехники»
ФГБОУ ВО “УГАТУ”
Россия, г. Уфа
ул. Карла Маркса д.12
Научный руководитель: Матягина Т.В., кандидат экономическихнаук
доцент кафедры «Экономики и предпринимательства»
ФГБОУ ВО “УГАТУ”
Россия, г. Уфа
ул. Карла Маркса д.12

КОНЦЕПЦИЯ JUST IN TIME

Аннотация*: В данной статье происходит ознакомление с концепцией точно в срок (JIT), ее историческим развитием в Японии и дальнейшим распространением в другие страны в том числе и в Россию.*

Ключевые слова*: экономика, логистика, складирование и хранение, точно в срок.*

Annotation*: In this article, we get acquainted with the concept just in time(JIT), its historical development in Japan and further spread to other countries including Russia.*

Ключевые слова*: economics, logistics, warehousing and storage, just-in-time.*

В современных рыночных условиях предприятие, чтобы не потерять свою позицию, вынуждено быстро реагировать на все изменения внешней среды. Важную роль играет изменение спроса на продукцию. Для того, чтобы своевременно подстроиться под потребителя, предприятие должно иметь достаточно гибкую систему производства. Концепция «точно в срок» позволяет обеспечить гибкость производства и при этом осуществить экономию на и запасах.

Впервые в Японии в 1970-х годах идея «точно в срок» (just-in-time JIT) обозначила радикально новый подход к производственному процессу. Он сокращал расходы, поставляя детали только по мере необходимости и при необходимости. Старая система стала известна (в отличие от нее) как «на всякий случай» (just-in-case); запасы был рассчитаны для всех возможных событий, на всякий случай, если это произойдет.

JIT устранил необходимость того, чтобы на каждом этапе производственного процесса сохранялись запасы буферов, что привело к

огромной экономии. У JIT есть и другие преимущества. Она гораздо больше задействует рабочую силу в управлении своими собственными потребностями в запасах, а также позволяет производить различные модели на одной и той же сборочной линии одновременно. До его внедрения на сборочных линиях удалось справиться только с одной моделью. Для производства другой модели требуется закрытие линии и дорогостоящее переоборудование.

В основе JIT лежит канбан, японское слово для карты. В этом контексте это относится к карточке, которая отправляется для изменения запроса деталей по мере их использования в процессе производства. До использования концепции JIT, партия из, скажем, деталей X + Y, будет заказана за раз, и канбан будет отправлен на замену, когда остались только детали Y. Y было именно количеством, которое необходимо для продолжения, пока не появились новые детали. С использованием «точно-в-срок» были бы заказаны только Y-части, и канбан был бы отправлен, как только прибыл новый заказ. Это, таким образом, устраняет, по сути, необходимость удерживать деталей X в постоянном хранилище.

На протяжении многих лет «точно-в-срок» собирала вокруг себя атрибуты почти мистической философии. В своей книге «Управление операциями» Роберта Рассел и Бернард Тейлор рассказали, как она развивалась:

«Если вы производите только то, что вам нужно, когда вам это нужно, тогда нет места для ошибок. Для работы JIT необходимо создать множество фундаментальных элементов - устойчивое производство, гибкие ресурсы, чрезвычайно высокое качество, отсутствие сбоев в работе машины, надежных поставщиков, быстрые настройки машин и множество дисциплины для поддержки других элементов. «Точно в срок» — это и философия, и интегрированная система управления производством, которая медленно развивается через процесс проб и ошибок на протяжении более 15 лет. Для концепции точно в срок не было никакого генерального плана или программы.»

Тайити Оно (Taiichi Ohno), сотруднику Toyota, приписывается принятию первого метода производства JIT на одном из заводов японской автомобильной компании в начале 1970-х годов. Однако некоторые говорят, что идея предшествует опыту Toyota, и что она началась в 1950-х годах, когда японские судостроители смогли воспользоваться избыточными мощностями в сталелитейной промышленности, чтобы потребовать поставки стали по мере необходимости. Некоторые судостроители стали настолько искусными в этом, что смогли сократить свои запасы с 30-дневной стоимости до трех дней.

Вскоре система была широко скопирована как внутри, так и за пределами Японии. Однако был некоторый первоначальный скептицизм в Соединенных Штатах, пока такие компании, как Hewlett-Packard (где он стал известен как «беспроцентное производство»), начали демонстрировать, что система может быть успешно пересажена в другие культуры. В одном из исследований было установлено, что американские фирмы, которые внедряют JIT, в течение следующих пяти лет (в среднем) сократили 70% -ное сокращение запасов,

сокращение затрат на рабочую силу на 50% и сокращение требований к площади на 80%.

В России концепция JIT постепенно находит свое место. Примером этому может служить корпорация ОАО КАМАЗ. Первым шагом к внедрению японской системы послужил проект «Оптимизация складских и транспортных перевозок с использованием сменных кузовов», который уже дал экономический эффект - в 5 раз ускорились внутренние складские перемещения, в 2 раза уменьшились потребности в работе транспорта на одной линии. Другим проектом КАМАЗа по внедрению JIT стала организация транспортировки проката из Магнитогорска. Здесь используются тяговые плечи, которые получили название «Каматейнер». Эта технология привела к десятикратному ускорению перевозок и сокращению затрат. Точно в срок используется и другими отечественными компаниями – АВТОВАЗ, «Уралсвязьинформ», ОАО «Северсталь и др.

Концепция точно в срок за многие годы своего использования показала высокую результативность не только на родине, но и во многих других странах, являясь по некоторым источникам наиболее распространенной в мире. И хотя в России JIT используется в некоторых крупных компаниях, у нее все еще есть огромные перспективы развития.

Использованные источники:

1. Мугак Т.А., Терехин И.А. ПРИМЕНЕНИЕ КОНЦЕПЦИИ JUST-IN-TIME НА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ // Успехи современного естествознания. – 2014. – № 7. – С. 141-143;
2. Russell, R.S. and Taylor, B.W., “Operations Management”, 4th edn, Prentice Hall. – 2003. – 834c.

УДК 65, 658

Пустовалов А.С.,
студент магистратуры группы О2ЭМ52
ФГАОУ ВО «НИ Томский политехнический университет»,
Россия, г.Томск

ЛОГИСТИКА И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ОАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ»

Аннотация. *В статье представлены теоретические основы логистики и общая характеристика информационной системы ОАО «Сургутнефтегаз». Рассмотрена логистика в свете логистического менеджмента.*

Ключевые слова. *Логистика, логистические системы, информационные системы.*

Annotation: *The article presents the theoretical framework of logistics and overall performance of JSC « Surgutneftegas» information system. The logistics in the light of logistical management is considered.*

Key words: *logistics, logistical systems, information systems*

В рамках нашего исследования нужно провести теоретическое обобщение понятия логистической системы промышленного предприятия, выделить ее составляющие части ОАО «Сургутнефтегаз» обладает значительными ресурсами газа. Однако на потенциальный рост компании в этом секторе будут влиять факторы, не зависящие от компании, — например, ход либерализации внутреннего рынка газа, возможности доступа к инфраструктуре транспортировки газа и доступа к рынкам экспорта. Тем не менее, ОАО «Сургутнефтегаз» планирует использовать любые возможности, возникающие на этом поле. Отметим, что технологии играют ключевую роль не только в области геологоразведки и добычи. Применение технологий способствует повышению эффективности во всех сферах деятельности компании. Инвестиции в технологии не только позволят обеспечить рост добычи, но и повысят эффективность капиталовложений в проекты по всем активам компании. Но при этом невозможно не признать, что особого внимания в ближайшем будущем требует развитие логистики. Сегодня в ОАО "Сургутнефтегаз" трудится более 99 тыс. сотрудников, в том числе 89 тыс. человек занято в сфере нефтегазодобычи. Определим ключевое понятие «логистика» в нашем исследовании. [1]

Термин "логистика" трактует несколько десятков определений. Обратимся к ключевым. В словаре терминов Российской академии наук, выпущенного под общей редакцией проф. Резера С.М., под логистикой понимается – наука о планировании, контроле и управлении транспортированием, хранением и другими материальными и нематериальными операциями, совершаемыми в процессе доведения сырья и материалов до про производственного предприятия, внутризаводской переработки сырья, и материалов и полуфабрикатов, доведения готовой

продукции до потребителя в соответствии с интересами и требованиями последнего, а также передачи, хранения и обработки соответствующей информации [2]. Одна из крупнейших логистических компаний (Major) определяет логистику, как науку, предмет которой заключается в организации рационального процесса продвижения товаров и услуг от поставщиков сырья к потребителям. По мнению специалистов компании современный этап развития отрасли (2000-е годы) определяют два основных фактора: глобализация мировой экономики и глобальная научно-техническая революция, которые порождают новые потребности клиентов в логистических услугах. [3]

В соответствии с определением Совета логистического менеджмента США (Council of Logistics Management) в 1976 г. внес изменения в определение что такое логистика - «Логистика - это процесс планирования и обеспечения (включая контроль) эффективного и непрерывного поступления товаров, услуг и сопутствующей информации оттуда, где они создаются, к потребителям, направленный на всемерное удовлетворение потребительских запросов». [4]

Хотя предложенное определение не отражает сущность функционала логистики в полном объеме, но оно задает необходимость в едином управлении товарно-материальными потоками от источника сырья и материалов до пункта распределения готового продукта.

Логистика обеспечивает комплексный результат за счет внутренней и внешней интеграции одной из ключевых сфер компетентности делового предприятия. ОАО «Сургутнефтегаз» имеет собственную информационную систему. Все компьютеры предприятия объединены в локальную сеть, с помощью чего менеджеры могут оперативно получать информацию и контролировать работу отделов. У предприятия есть своя «выделенная» линия доступа в Internet, где у предприятия имеется электронный почтовый. С помощью E-mail осуществляется наиболее оперативная передача информации (например: корреспондент, работая в другом городе, может выслать по Internet фотоматериалы и текст статьи , которые пойдут в утренний номер). Также с помощью информационных средств экономится производственная площадь – некоторые корреспонденты работают дома используя персональные компьютеры, а затем, используя E-mail или телефонное соединение типа Hyper Terminal (бесплатное) передают материалы в редакцию. Основными источниками информации для информационной системы данного предприятия являются : 1) Органы государственного регулирования; 2) Пресс-службы предприятий и организаций; 3)Органы государственной статистики; 4)Материалы печатных изданий других издательств; 5)Internet ресурсы. 6) справочно-информационная система «Гарант». Данные материалы обрабатываются в соответствии с конкретным заказом отделом редакции, который и выпускает готовый информационный продукт потребителям (заказчикам и читателям). Для более четкого отслеживания обратной связи под проект газеты «Промышленник» собственными силами был разработан web-сайт и размещен на бесплатной основе на серверах Weekly.ru и Promass.ru. На данном сайте есть архив газеты, публикуется информация рекламного характера, существует «Гостевая книга» для отзывов и предложений. Если

говорить о внутренней финансово-управленческой информационной подсистеме, то здесь основным источником информации являются данные синтетического и аналитического бухгалтерского учета, а потребителями – менеджмент предприятия. До перехода на упрощенную систему налогообложения одним из основных элементов информационной системы предприятия являлась локальная финансово-управленческая система «1С:Бухгалтерия». Выбор в пользу данной системы был сделан благодаря тому, что эта программа может быть настроена самим бухгалтером на особенности бухгалтерского учета на своем предприятии, а также благодаря легкости освоения и использованию наглядных возможностей Windows-интерфейса.

Основная задача системы - использование конкурентных способов закупки материально-технических ресурсов при наибольшем количестве поставщиков. Система ориентирована на работу с поставщиками через сеть Интернет.

Использованные источники:

1. Сайт Учебного центра «Логистика» Интернет-ресурс / http://www.ec-logistics.ru/logistika.htm (дата обращения 11.03.2016г.)
2. Словарь терминов Российской академии наук. Под общей редакцией проф. Резера С.М. Интернет-ресурс / http://dic.academic.ru/dic.nsf/ (дата обращения 11.03.2016г.)
3. Сайт логистической компании «Major» Интернет-ресурс / http://www.mjr.ru/(дата обращения 11.03.2016г.)
4. Терминологический словарь логиста Интернет-ресурс / http://www.slovalogista.ru (дата обращения 23.03.2016г.)

УДК 338

Фазлыева Е.П.
кандидат экономических наук, доцент
Казанский (Приволжский) федеральный университет
Россия, г. Казань
Колесников С.В.
кандидат экономических наук, доцент
Казанский национальный исследовательский технический университет имени А.Н.Туполева-КАИ

ЛОГИСТИКА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье представлена трактовка логистического подхода к управлению материальными потоками, который заключается в интеграции отдельных звеньев материалопроводящей цепи в единую систему, способную адекватно реагировать на возмущение внешней среды. Определена роль

логистика как фактора повышения конкурентоспособности предприятия, представлен трактовка прибыли на инвестированный капитал как показатель влияния логистики на уровень конкурентоспособности предприятия.

Ключевые слова: *логистика, предприятие, конкурентоспособность, управление трудовыми, материальными, информационными, финансовыми потоками, прибыль на инвестированный капитал.*

In the article it is considered the main problems related to the management of material flows that are related to the integration of individual links into a single system capable of adequately responding to outrage of the external environment in the article. It is defined the role of logistics as a factor in increasing the competitiveness of the enterprise represented on the market.

Keywords: logistics, enterprise, competitiveness, management of labor material informational financial flows, return on invested capital.

Рассмотрение логистики в качестве фактора повышения конкурентоспособности предполагает, что последствия принимаемых решений в данной области должны поддаваться измерению в плане их воздействия на функциональные затраты и на доходы от продажи товаров. В связи с этим актуализируется задача нахождения способа контроля издержек и показателей, наиболее корректно отражающих связь логистики с основными экономическими и финансовыми индикаторами функционирования предприятия.

Внедрение показателя, позволяющего дать количественную оценку последствий логистических решений, предполагает необходимость формирования отлаженной учетно-информационной системы;проведение комплексного анализа расходов и доходов структурных подразделений предприятий и всех участников логистической цепи, основанного на применении принципа «Миссий» и единой методологии исчисления издержек; определение доли прибыли от логистической деятельности в общей прибыли предприятий.

В зарубежной экономической литературе отмечается, что у предприятий, принявших на вооружение логистическую концепцию и построивших свою стратегию на ее основе, наблюдается значительное улучшение показателя, отражающего отношение прибыли, полученной от продажи товаров или услуг, к инвестированному капиталу (ПИК - прибыль на инвестированный капитал). При этом указывается на двоякое значение логистики, заключающейся в уменьшении издержек и увеличении доли компании на рынке.

Внедрение логистических систем в области сбыта продукции ведет к снижению издержек по выполнению заказов, включающих затраты на обработку, перевозку и складирование грузов, управление запасами, упаковку и поддерживающую деятельность (обеспечение запасными частями, послепродажный сервис). Реализация логистического подхода приводит к увеличению рыночной доли предприятия.

Влияние логистики на инвестированный капитал осуществляется через основные элементы активов и пассивов баланса предприятия. Такие элементы баланса, как «наличность и счета дебиторов», относящиеся к оборотному

капиталу, являются решающими с точки зрения ликвидности предприятия. Существенное влияние на оборотный капитал логистика оказывает через сокращение товарно-материальных запасов. В этой связи использование логистического факторaотражается в инструментах реализации политики предприятия в отношении уровней запасов, степени контроля и управления уровнем запасов, в состоянии системы планирования потребностей распределения.

Следовательно, интеграция управления закупками и управления производством как составная часть логистической стратегии оказывает положительное влияние на показатель прибыли на инвестированный капитал. На предприятиях, где постадийное расходование запасов соответствует плановым потребностям производства в сырье и материалах, логистические издержки компании снижаются, а степень использования инвестированного капитала повышается.

Арендная плата за использование складских помещений, транспортных средств и других элементов логистической системы выступают в качестве составляющих переменных издержек производителя (продавца). Такие изменения существенно сказываются на балансе между долговыми обязательствами и собственным капиталом, а, следовательно, на соотношении последнего и прибыли.

Таким образом, можно сделать вывод, что логистика влияет почти на каждый аспект счета прибылей и убытков предприятий. В этой связи измененияв логистической стратегии воздействуют на финансовые результаты деятельности предприятия.

Прибыль на инвестированный капиталопределяется как соотношение прибыли, полученной от продаж товара, и инвестированного капитала, поскольку доходы от логистических услуг и расходы на логистические операции входят существенной частью в суммарные доходы и расходы предприятий.

Исследования результатов внедрения логистического подхода в деятельность предприятий показывают, что данный показатель отражает положительный результат, полученный предприятиями-производителями, которые располагают достаточно широкими возможностями для создания предпочтительных условий потребителям. На рынке инвестиционных товаров важным конкурентным фактором является надежность отгрузки, которая имеет существенное значение для формирования лояльного потребителя. Надежность отгрузки является также фактором, оказывающим влияние на производство по повторным заказам для такого вида продукции, как оборудование и приборы.

На рынке потребительской продукции длительного пользования надежность отгрузки в большинстве случаев не является доминирующим фактором, так как данный вид товара всегда имеется в каналах распределения, а надежность оказывает лишь незначительное воздействие на запасы. Сбытовые операции неэффективны вследствие ненадежности или неопределенности в отгрузках. При таких условиях логистика является главным образом фактором сокращения затрат, а не инструментарием маркетинга. В то же время может

иметь большое значение с точки зрения повышения качества услуг и сокращения сроков разработки и внедрения на рынок новой продукции, а также при организации производства с широкой разновидностью моделей. Тем самым, использование логистического подхода приводит к сокращению продолжительности жизненного цикла продукта.

Таким образом, конкурентное преимущество может возникать из способности предприятия посредством своей логистической деятельности добиваться: различий в сегментации рынка, изменений в экономическом окружении и рыночных требованиях, а также изменений собственных и чужих тактических маневров.Политика предприятия, направленная на получение доходов от логистической деятельности, как правило, ведет к увеличению прибыли. Исследования зарубежных специалистов показывают, что вклад логистики в прибыль компаний зависит от уровня обслуживания. Вышеизложенное позволяет утверждать, что цель внедрения логистического подхода предприятиями в современной российской экономике выходит за рамки сокращения издержек и увеличения прибыли. Поэтому на данном этапе концепция конкурентоспособности предприятия заключается в получении конкурентного преимущества за счет предложения дополнительных услуг и повышения их качества. В дальнейшем по мере применения данной концепции большинством предприятий, снижение издержек вновь может оказаться первоочередным делом, но уже на другой основе. Следовательно, повышение конкурентоспособности предприятий за счет логистики характеризуется как непрерывный и динамичный процесс.

Использованные источники:

1. Гаджинский А.М. Логистика: Учебник/ А.М. Гаджинский. М.: Дашков и К, 2006.

2. Медвецкая Е.В. Задачи и функции логистики. Челябинск, 2008.

3. Родников А.Н. Логистика: Терминологический словарь/ А.Н. Родников. М.: ИНФРА-М, 2000.

УДК 65, 658

Пустовалов А.С.,
студент магистратуры группы О2ЭМ52
ФГАОУ ВО «НИ Томский политехнический университет»,
Россия, г.Томск

ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТРУКТУРНЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ (НА ПРИМЕРЕ СУБР 1 ОАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ»)

Аннотация. *В статье представлены теоретические основы логистики и общая характеристика логистической системы СУБР 1 ОАО «Сургутнефтегаз». Рассмотрена логистика в свете логистического менеджмента.*

Ключевые слова. *Логистика, логистические системы, информационные системы.*

Annotation: *The article presents the theoretical framework of logistics and overall performance of JSC « Surgutneftegas» logistical system. The logistics in the light of logistical management is considered.*

Key words: *logistics, logistical systems, information systems*

Анализ литературы и Интернет-источников показал, что существует перечень типовых проблем логистики, среди которых есть приоритетные проблемы, решение которых способно серьезно повысить качество работы предприятия [1, 2, 3]. Проблемы логистики обусловлены отсутствием квалифицированных кадров или недостаточно высоким уровнем их квалификации. Это связано с тем, что специалист по логистике должен быть многофункциональным, то есть представлять весь процесс движения материальных потоков и при этом выстраивать многоуровневое управление информационным потоком. Это связано с процессами глобализации, информатизации, то есть умением быстро и мобильно организовывать логистические процессы, используя самые передовые технологии организации логистики, в том числе информационные. Эта проблема, с одной стороны, достаточно старая, а с другой стороны, новизна ее заключается в требованиях к владению квалифицированным специалистом по логистике не просто компьютерной грамотностью, а информационно-коммуникационной компетентностью, позволяющей ему управлять информационными и материальными потоками. Можно рассматривать как продолжение проблемы отсутствия квалифицированных кадров – недостаточную освоенность современных технологий. Один из вызовов времени - использование специализированных автоматизированных систем обработки товаров [2]. Рассмотрим на примере логистики Сургутского УБР-1 в рамках выполнения функционала мастера в 2014 году. Для выполнения производственной

программы в части проходки и сдачи скважин на кустовые площадки производится завоз оборудования и материалов, как-то: долота, технологическая оснастка, обсадные колонны и другое. Перечисленное поступает на кустовую площадку (хранение – инструментальные вагоны) с товарно-транспортной накладной (в бумажном виде) с базы производственного обслуживания. Проследим процесс формирования данного груза. Мастер на основе анализа выполненного и поставленного плана работ формирует заявку на материалы и оборудование, которая поступает к начальнику базы производственного обслуживания.После его рассмотрения и визирования она поступает к инженеру для распределения груза, который согласно функционалу оформляет перемещение его в компьютерной системе и ставит на подотчет на материально ответственное лицо, подавшее заявку. Затем она поступает на исполнение (формирования груза) комплектовщику. На базе производственного обслуживания на основе заявки формируется комплектовщиком данный груз.

В СУБР-1 существует структуризация, при которой определенные специалисты, отделы несут строгую ответственность за выполнение узкого круга задач или даже отдельных процессов движения товаров. Проблема заключается в скорости передачи заявки, работы с ней, которая может быть снята за счет внедрения специализированной автоматической программы для всего персонала УБР, работающего с данными материалами и оборудованием. Речь идет не только об управлении складом за счет дорогого программного обеспечения, а о дистанционном логистическом управлении и согласовании работы УБР- базы производственного обслуживания – кустовых площадок. Нужно рациональное управление цепочками поставок груза: кустовая площадка (мастер) и прямая дистанционная связь с УБР как единой, неделимой на мелкие цепочки системой, за счет информатизации. Единый годовой заказ на закупки данного оборудования формирует производственный отдел, и единая база данных могла бы формироваться уже в декабре уходящего финансового года. Особенно это актуально при большом объем логистических операций, потому что заявки на оборудование, материалы с кустовой площадки поступают ежедневно.

Но этого недостаточно для полного решения проблемы, потому что эффективность работы с данной программой зависит от наличия и скорости Интернета на месторождениях. Такой опыт работы с грузом на основе единой автоматической программы имеют нефтяники ОАО «Сургутнефтегаза». А бригады по опробованию скважин не используют этот ресурс. Их опыт может быть применен в СУБР-1.

Отметим, что для эффективного управления «Сургутнефтегаза» создается единая платформа для автоматизации документооборота в сквозных бизнес-процессах [4]. Внедрение современных информационных технологий позволит сэкономить и прослеживание движения грузов (заявка – согласование – формирование груза – транспортировка).

Таким образом, необходима оптимизация цепочек поставок и автоматизация складских комплексов – УБР с помощью адаптированных

информационных систем управления. Актуален в проанализированном случае реализация интегрального подхода в логистике, который заключается в рассмотрении логистического процесса как единого целого в цепи поставок для более эффективного достижения целей предприятия. Интегральный подход в проанализированной ситуации позволяет объединить усилия управления предприятием, его структурных подразделений: «проектирование - заявки – распределение - транспортировка - производство». Речь идет о достижении более прозрачного обмена информацией, и как следствие, устранению нерационального расходования ресурсов (времени в том числе), ликвидации «узких мест», последовательной ориентации на оптимизацию баланса «заказ/груз».

Таким образом, возможно сокращение всех видов издержек, связанных с управлением материальными потоками будет (затрат на транспортировку, складирование, управление заказами, закупками и запасами), за счет поиска эффективных технологий управления информационными потоками на предприятии.

Использованные источники:

1. Сергеев В.И. «Логистика и управление цепями поставок – антикризисные инструменты менеджмента» № 1 (66). – 2015. **ISSN** 1727-6349 / [Электронный ресурс]. - http://lscm.ru/index.php/ru/po-godam/item/1088
2. Локтев О. Болевые точки логистики. Сайт «Директор информационной службы» / [Электронный ресурс]. - https://www.osp.ru/cio/2007/01/3923760/
3. Ашимхин В.П., Кольцов А.Х., Климкин О.Г., Пакулов С.А. «Система управления материальными потоками ОАО « Сургутнефтегаз» Журнал «Логистика и управление цепями поставок». Издательство «Эс-Си-Эм Консалтинг» (Москва) ISSN: 1727-6349/ [Электронный ресурс]. - https://elibrary.ru/item.asp?id=17132592
4. Официальный сайт Открытого акционерного общества «Сургутнефтегаз» / [Электронный ресурс]. - Интернет-ресурс / http://www.surgutneftegas.ru/ (дата обращения - 22.06.2016г.)

УДК 339.138

Халиуллина Э.И.,
студент 4 курса,
факультет информатики и робототехники,
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа
Науный руководитель: Матягина Т.В.,
кандидат экономических наук,
доцент кафедры экономики и предпринимательства,
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа

МЕРЧЕНДАЙЗИНГ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КНИЖНОГО МАГАЗИНА

Аннотация: *Статья посвящена принципам мерчендайзинга для книжного магазина. Дано определение понятия «мерчендайзинг». Рассмотрены основные правила для привлечения внимания потребителей. Также приведены примеры книжных магазинов, которые знамениты необычным интерьером.*

Ключевые слова: *мерчендайзинг, принципы мерчендайзинга, книжный магазин, товар, выкладка товара.*

MERCHAINDAYZING IN THE BOOK STORE

Annotation: *The article is devoted to the principles of merchandising for a bookstore. The definition of the concept of "merchandising" is given. The basic rules for attracting the attention of consumers are considered. There are examples of famous bookstores with an unusual interior.*

Key words: *merchandising, principles of merchandising, bookstore, product, layout goods.*

В современном мире есть возможность недорого купить нужную книгу в интернет-магазине. Это намного удобнее, чем идти в обычный книжный магазин, потратив на это время. В цифровую эпоху магазины вынуждены работать гораздо больше, чтобы хотя бы привлечь наше внимание, а уж тем более, чтобы заставить нас что-то купить. Залогом успеха магазинов становится их интерьер. Огромную роль в деятельности книжных магазинов играет новое явление, называемое мерчендайзингом.

Мерчендайзинг – комплекс мероприятий по подготовке товаров к продаже в розничной сети, включающий оформление торговых витрин, прилавков, расположение товара в торговом зале, предоставление информации о самом товаре, его производстве и качестве. Мерчендайзинг включает в себя

оценку и выбор товаров и продукции за счет притягательности упаковки и ее дизайна; достоверность маркировки и информации (описания) о товаре; выбор и оценку формы, способа и стиля торговли товаром; общение с потребителями; методы привлечения потенциальных покупателей [1].

Каких же принципов мерчендайзинга необходимо придерживаться, чтобы привлечь покупателей? Во-первых, продукт должен быть максимально доступен покупателю. Под доступностью понимается то, что покупатель без труда может взять товар, например, не дотягиваясь до нужной книги. Во-вторых, в торговом зале необходимо разместить указатели отделов. Покупатель, очутившись в магазине, должен увидеть эти указатели и сразу сориентироваться. Также для того, чтобы вызвать интерес покупателей, продукт должен размещаться в так называемых «горячих» точках помещения магазина. К таковым относятся:

- вход в магазин;
- выход из магазина;
- кассы;
- «повороты», «перекрестки», т.е. места, где меняется направление движения покупателей;
- углы;
- полки на уровне глаз покупателей.

Также следует обратить внимание на выкладку товаров. Продукт необходимо раскладывать слева направо. Выкладка должна быть такой, чтобы покупатель не побоялся взять книгу и нарушить целостность книжного ряда. Нельзя допускать незанятых полок.

Правильно расположенные на полках товары образуют подобающую картину. При этом особое расположение товаров служит основным способом для того, чтобы заинтересовать покупателя товарами, продажи которых имеют особое значение. Существует несколько типов выкладки продукции. Выделяют горизонтальную и вертикальную выкладку на полках, выкладку на стендах и напольную выкладку.

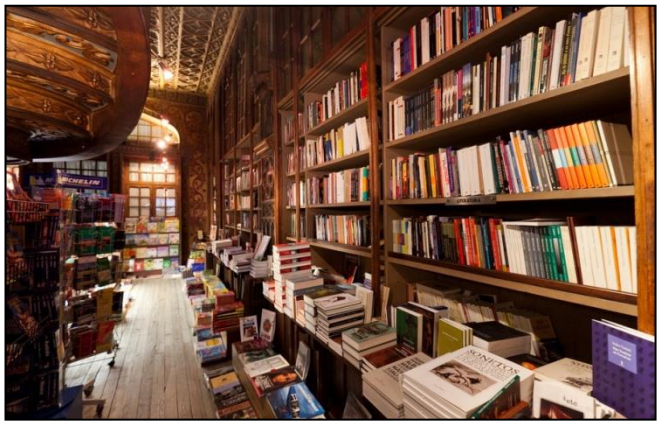


Рисунок 1. Выкладка книг

В мире существует много книжных магазинов, которые уделили особое внимание вопросу мерчендайзинга и применили его при оформлении своих прилавков. Благодаря этому, магазины стали своеобразным произведением искусства. К примеру, книжный магазин Le Bal Des Ardent во Франции в городе

Лион. Неординарность этому месту придает оригинальный дизайн входа, сделанный в виде арки. Магазин специализируется на продаже малоизвестных не пользующихся большим спросом книг [3].

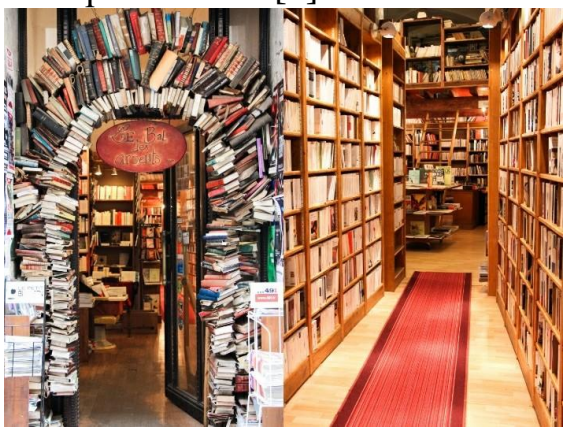


Рисунок 2. Книжный магазин Le Bal Des Ardent

Книжный магазин Selexyz Dominicanen в городе Маастрихт в Нидерландах знаменит своим местоположением. Он размещен в соборе древней доминиканской церкви. Это сооружение было построено в далеком 1294 году. В магазине существует особый порядок расстановки книг: современные и наиболее популярные книги, пользующиеся большим спросом, хранятся на нижних, научные и религиозные сочинения представлены на самых верхних [4].

Рисунок 3. Книжный магазин Selexyz Dominicanen

Книжному магазину Zhongshuge Bookstore в городе Ханчжоу (Китай) неординарность придает удачно подобранное размещение зеркал. Помещения магазина кажутся огромными, а благодаря зеркалам создается иллюзия нескончаемых книжных рядов [2].

Рисунок 4. Книжный магазин Zhongshuge Bookstore

Рассмотренные выше магазины добились интереса покупателей благодаря правильно подобранной стратегии. Они обратили внимание на дизайн интерьера помещения.

Польза мерчендайзинга есть, и немалая. По данным статистики России и европейских стран, 2/3 большинства решений о покупке человек принимает, уже непосредственно стоя перед витриной или прилавком магазина. Выбор потребителя на 20% определяется основными свойствами продукта, а на 80% — его окружением: цена, дизайн, марка, сервис, удобство приобретения [1].

Можно сделать вывод, что для эффективного функционирования книжные магазины должны уметь оценивать предпочтения покупателей, стремиться к формированию положительного образа магазина у клиента, т.е. правильно применять правила мерчендайзинга.

Использованные источники:

1. Мерчендайзинг: учебное пособие / М.С. Клочкова, Е.Ю. Логинова, А.С. Якорева – Москва: Научная книга, 2008. – 14 с.

2. 10 интереснейших книжных магазинов мира: [Электронный ресурс]. URL: /https://zagge.ru/10-interesnejshix-knizhnyx-magazinov-mira/ (Дата обращения: 12.12.2017).

3. 30 самых красивых книжных магазинов в мире: [Электронный ресурс]. URL:http://fb.ru/post/literature/2015/8/28/1259 (Дата обращения: 12.12.2017).

4. Легенды. SELEXYZ DOMINICANEN: [Электронный ресурс]. URL: http://the-legends.ru/articles/233/selexyz-dominicanen/ (Дата обращения: 12.12.2017).

УДК 331.108.2

Костанова Е.С.
Студент магистратуры
1 курс, факультет экономики и менеджмента
Курский государственный университет
Россия, Курск

МЕСТО СОЦИАЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются вопросы, связанные с применением социальных технологий в управлении персоналом в современных организациях. Дано определение социальных технологий и приведена их классификация. Выделены основные функции и компоненты социальных технологий, а также их ключевые моменты. Основное внимание при этом уделено различным подходам к изучению социальных технологий отечественными и зарубежными исследователями.*

Ключевые слова: *Социальные технологии, кадры, управление персоналом, социальное управление.*
Abstract: *This article discusses issues related to the application of social technologies in personnel management in modern organizations. The definition of social technologies and its classification is given. The main functions and components of social technologies, as well as their key moments, are singled out. The main attention is paid to different approaches to the study of social technologies by local and foreign researchers.*
Keywords*: Social technologies, staff, personnel management, social management.*

В сущности, социальные технологии были изобретены много лет назад, еще когда люди передавали свои знания и умения от поколения к поколению. Однако в то время какой-либо социальный прогресс мог произойти только на основе соблюдения традиций, культурных образцов и общепринятых правил. По мере развития человечества социальные связи и технологии усложнялись и совершенствовались, что обеспечивало более высокое качество социального управления.

В современной науке термин «социальная технология» подразумевает собой совокупность методов и приемов, позволяющих добиваться результатов в задачах взаимодействия между людьми. В более широком смысле, социальную технологию можно рассмотреть, как последовательность этапов социального взаимодействия, в ходе которой каждый субъект, участвующий во взаимодействии, реализует собственную управленческую стратегию по отношению к другим и формирует социальную действительность. Также можно определить социальную технологию как структуру коммуникативных воздействий, которые изменяют социальные ситуации или социальные системы, в том числе отдельного человека как единичную социальную систему.

Интерес к данному термину появился в связи с переходом к новой системе управления, когда в организациях стали уделять больше внимания социальному ресурсу, то есть персоналу. Несмотря на то, что в современных рыночных условиях формируется новый подход к рассмотрению социальных технологий как фактора формирования и развития человеческих ресурсов, решающим фактором все равно остается управленческий ресурс, то есть субъект управленческого труда. Для более эффективного управления ресурсами необходимо выяснить, какова роль персонала и управленца, а также роль социальных технологий в осуществляемом ими взаимодействии. Именно поэтому, рассмотрение данной проблемы представляется наиболее значимой.

Потребность в определении специфики социальной технологии осознавалась многими специалистами, как отечественными, так и зарубежными: Д.В. Валовой, А.Смит, К.Маркс, Н.Макиавелли, А.Маслоу, Т.И. Заславский, В.Г. Афанасьев, М.Марков, А.Зайцев, С.Н.Булгакова.

Рассмотрим несколько подходов к определению сущности этого явления. Так, В.Г. Афанасьев определяет социальную технологию как «элемент механизма управления и средства перевода абстрактного языка науки... на конкретный язык... достижения поставленных целей», М.Марков — как

«способ реализации... конкретного сложного процесса путем расчленения его на систему последовательных взаимосвязанных процедур и операций, которые выполняются однозначно...», А.Зайцев - как «совокупность знаний о способах и средствах организации социальных процессов, сами эти действия, позволяющие достичь поставленной цели» .

По мнению Д.В. Валового, профессора Академии труда и социальных отношений, доктора экономических наук, понятие «социальная технология» могут быть соотнесены с управлением, также в него могут быть включены проблемы планирования, проектирования, программирование и другие элементы управленческого цикла.

С каждым годом социальные технологии активнее распространяются на все стороны общественной жизни: социально-политическую, экономическую, духовную. Их используют в управленческом консалтинге, сфере организации и управления социальными процессами, в совершенствовании исследовательской работы, интеллектуальной деятельности в целом, в образовании, воспитании и художественном творчестве. С этой точки зрения социальные технологии можно рассмотреть, как элемент человеческой культуры, как часть интеллектуальной собственности, которая появляется как результат творчества и строится по его законам.

Социальные технологии – это совокупность эффективных способов решения задач, приводящих к планируемому результату в области управления, как персоналом, так и отдельными людьми.

В отличии от иных технологий социальные лишь очерчивают границы возможных результатов и имеют сложный, нелинейный характер; основой их реализации являются сами субъекты. Исходя из этого, можно отметить, что исходным в социальных технологиях является выявление способностей персонала. В том случае, если руководители организаций понимают значимость таких технологий и умеют ими пользоваться, они смогут распределить работу именно по способностям персонала. Однако на практике на поведение человека могут повлиять и другие факторы, вынуждающие его вести себя с учетом конкретной ситуации.

Таким образом, можно сказать, что социальная технология представляет собой алгоритм, процедуру осуществления действия в различных областях социальной политики. Таким образом, можно сделать несколько предположений о том, что:

– социальную технологию можно проектировать и внедрять в тех или иных условиях управленческой практики;

– используя современные социальные технологии, можно обеспечить эффективность управления.

Основными технологиями социального управления выступают линейная, разветвленная, технологии управления по отклонениям, по ситуации, по результатам, по целям, поискового управления.

Необходимо выделить типы социальных технологий в зависимости от их направленности воздействия. По стадиям принятия решения выделяются: технологии подготовки решений и технологии их реализации.

По характеру взаимодействия выделяют четыре типа социальных технологий.

1. Формирующие, т.е. направленные на формирование определенных социальных процессов;
2. Стимулирующие, т.е. направленные на поддержание социальных процессов;
3. Сдерживающие, т.е. задающие границы определенным процессам, ограничивающие их распространение и протекание;
4. Деструктивные, т.е. разрушающие, направленные на устранение негативных социальных процессов.

Выделяют два компонента социальных технологий: программы, содержащие процедуры и операции; деятельность, построенная в соответствии с этими программами.

Виды социальных технологий различаются между собой тем, в каких сферах общественной жизни они реализуются: экономическая, социальная, политическая и духовная. Классификация социальных технологий может быть произведена по нескольким основаниям: по масштабам решаемых социальных проблем, по уровню социальной деятельности, по характеру решаемых задач, по характеру взаимодействия на социальные процессы, а также по характеру и содержанию используемых средств.

Что касается, технологий социальной работы, то их можно разделить на три группы:

1) общие и частные технологии (социальные диагноз, терапия, реабилитация, профилактика, контроль и др.);
2) технологии социальной работы с разными группами и с отдельной личностью;
3) технологии социальной работы в различных сферах жизнедеятельности, представляющие собой систему знаний применения общих и частных технологий с учетом особенностей каждой сферы жизнедеятельности социальной направленности и структуры этих сфер.

Социальная технология – это способ достижения общественных целей; сущность этого способа состоит в последовательном осуществлении деятельности; разработка операций происходит на основе и с использованием научных знаний предварительно, сознательно и планомерно; при разработке учитывается специфика области, в которой осуществляется деятельность; социальная технология выступает в двух формах: как проект, содержащий процедуры и операции, и как сама деятельность, построенная в соответствии с этим проектом.

В ходе постоянных наблюдений в течение последних лет, в российских организациях было выявлено, что роль социальных технологий в управлении персоналом значительно возрастает. По мнению руководителей, активное взаимодействие и хорошее взаимопонимание является чуть ли не важнейшим фактором эффективного управления кадрами. Кадры – это совокупность работников различных профессионально-квалификационных групп, занятых в организации и входящих в ее списочный состав. Как показывает практика,

различные чрезвычайные и аварийные ситуации возникали именно вследствие недопонимания и неэффективного взаимодействия сотрудников. Субъективный компонент труда прочно внедряется в технологическое управление и становится фактором его надежности, вот почему на сегодняшний день вопрос социальных технологий является актуальным.

Проанализировав существующее многообразие социальных технологий, можно сделать вывод о том, что с их помощью можно не только решать глобальные проблемы демографического, политического и общественно-исторического характера, но и своевременно разрешать социальные конфликты, снимать социальное напряжение, предотвращать чрезвычайные ситуации и принимать оптимальные управленческие решения, что в свою очередь приведет к более эффективному управлению персоналом. Таким образом, сущность социальных технологий может быть принята, как инновационная система методов выявления и использования скрытых потенциалов социальной системы и получения оптимального социального результата при наименьших управленческих издержках.

Литература:

1. Тощенко Ж.Т. Социология. Общий курс. 2-е изд., доп. и перераб. – М: Прометей, Юрайт-М, 2001 – 511 с.

2. Социальные технологии. Толковый словарь. М: Белград, 1995 –218 с.

3. Энциклопедический социологический словарь/ Общ. Ред. Г.В. Осипова. М, 1995 – 499 с.

4. Иванов В.Н. Социальные технологии в современном мире. М: Союз, 1999 – 432 с.

5. Толковый словарь по социальным технологиям, М, 1994 – 286 с.

Электронная почта: kkostanova@yandex.ru

УДК 336.64

Гаряев А.Ф.
студент
4 курс, факультет «Архитектурно-строительный институт»
Уфимский Государственный Нефтяной Технический Университет
Россия, г. Уфа
Хайруллина З.Ф., ведущий специалист тендерного отдела УК «Салют»
Россия, г. Уфа

МЕТОД РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА

Аннотация: *В данной статье был рассмотрен метод сумм рейтинговой оценки финансового состояния предприятий. Одним из важнейших условий успешного управления финансами предприятия является анализ его финансового состояния. Финансовое состояние организации, предприятия представляет огромный интерес как для собственников, так и для инвесторов, кредиторов, акционеров и других лиц.*

Ключевые слова: *финансовое состояние, рейтинговые оценки, строительные предприятия, коэффициенты, рентабельность, результат оценки, рейтинг.*

Annotation: *This article describes the method of rating estimation of financial state of enterprises. One of the most important conditions for the successful financial management of the enterprise is the analysis of its financial condition. The financial condition of company is of great interest for home owners and for investors, creditors and others.*

Key words: *financial condition, rating, construction companies, ratios, profitability, the result of the evaluation, rating.*

Методы комплексной рейтинговой оценки финансового состояния и хозяйственной деятельности предприятий строительного комплекса дают полную характеристику предприятий с точки зрения ее инвестиционной привлекательности, что позволяет выявить неблагоприятные тенденции в финансово-экономическом положении организации. Существующие методы анализа финансового состояния приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Характеристики методов

Метод	Рассматриваемые показатели	Достоинства	Недостатки
Метод оценки предприятий на основе применения горизонтального метода	Объем продаж; размер капитала; величина чистых активов; величина прибыли; величина собственных оборотных средств	Является эффективным средством для исследования состояния предприятия и эффективности его деятельности, и носят конструктивный характер.	Влияние инфляции может исказить результаты сопоставления значений статей баланса.
Метод комплексной оценки на основе пятифакторной модели рентабельностиактивов	Показатели производственных ресурсов и показатели эффективности	Позволяет оценить влияние зарплатоемкости, материалоемкости, амортизациоемкости предприятия.	Требуется глубокий факторный анализ рентабельности активов, так как на данный показатель воздействует множество факторов.
Методика рейтинговой оценки финансового состояния предприятия	Коэффициенты, характеризующие финансовую устойчивость, обеспеченности запасов, платежеспособность и ликвидность, оборачиваемость хозяйственных средств, включая оборачиваемость текущих активов	Метод базируется на комплексном, многомерном подходе к оценке финансового состояния организации. Используется гибкий вычислительный алгоритм, реализующий возможности математической модели сравнительной комплексной оценки деятельности организации.	Применение данного метода ограничено сферой материального производства. Ограничение связано с набором исходных показателей для рейтинговой оценки.

Рассмотрим методику рейтинговой оценки финансового состояния на конкретном примере. В качестве объекта исследования было выбрано пять строительных предприятий: ЖилСтройИнвест, Трест 21, Трест №3, КПД, ВНЗМ.

Рассмотрим алгоритм применения метода.

Метод сумм – суммируются все значения показателей по каждому предприятию. Результаты комплексной оценки позволяют принять решение о том, какое из предприятий следует считать лучшимпо ряду определенных признаков, ранжируя показатели комплексной оценки в порядке возрастания (убывания). Устанавливают рейтинг предприятий - чем выше показатель комплексной оценки, тем выше рейтинг предприятия. Результаты, основанные на расчете комплексной оценки по методу сумм, приведены в таблице 2.

Таблица 2 – Рейтинг оценки деятельности предприятия по методу сумм

Показатели	ЖилСтройИнвест	Трест № 21	Трест №3	КПД	ВНЗМ
Коэффициент автономии	0,75	0,05	0,33	0,32	0,16
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,25	0,01	-	0,00	0,02
Коэффициент быстрой ликвидности	6,04	2,10	0,21	0,94	0,89
Коэффициент текущей ликвидности	6,51	2,18	1,08	0,95	1,11
Коэффициент маневренности	0,77	5,26	1,86	0,17	0,54
Рентабельность продукции	5,24	1,93	- 4,79	9,58	4,87
Рентабельность капитала	0,004	0,10	0,005	0,32	0,21
Результат оценки	9,08	1,64	-1,30	6,87	7,81
Рейтинг	2	1	4	5	3

Как видно из таблицы 2, по коэффициенту автономии, коэффициенту абсолютной ликвидности, быстрой и текущей ликвидности компания ЖилСтройИнвест показывает наилучшие результаты, что свидетельствует о независимости компании от заемных средств, об устойчивом финансовом положении, о платежеспособности предприятия не только на данный момент, но и в случае чрезвычайных обстоятельств, а также свидетельствует о способности компании погашать краткосрочные обязательства за счёт оборотных активов. По коэффициенту маневренности наилучшие показатели у Треста №21, это значит, что предприятие способно поддерживать уровень собственного оборотного капитала и пополнять оборотные средства в случае необходимости за счет собственных источников. Лучшая по эффективности реализации продукции и по эффективности использования собственных и заемных средств компания КПД, со значением рентабельности продукции 9,58 и со значением рентабельности капитала 0,32.

Таким образом, в результате исследований установлено, что благодаря методу сумм рейтинговой оценки финансового состояния предприятия инвесторам и контрагентам возможно определить компании, которые являются наиболее привлекательными с точки зрения получения высокой доходности и надежности вложений.

Библиографический список

1 Дыбаль С. В. Финансовый анализ: теория и практика / С.В. Дыбаль. Учебное пособие. ─ СПб: Бизнес-пресса, 2009 . ─ 301с.

2 В.В. Ковалев, О.Н. Волкова. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Учебник. — М.: ООО «ТК Велби», 2002.— 424 с.

3 Инновационные подходы к снижению совокупных затрат на инфраструктурные объекты предприятий топливно-энергетического комплекса Гельман А.А., Кузнецова Е.В. В сборнике: Инновации в управлении региональным и отраслевым развитием материалы Всероссийской с международным участием научно-практической конференции. 2017. С. 97-100.
1

4 Экономическая целесообразность применения современных строительных материалов. Халиуллин Р.Р., Кузнецова Е.В. Аллея науки. 2017.Т.4. №10.С. 468-473.

5 Расчет экономического эффекта от внедрения мероприятий по сокращению текучести персонала. Кузнецова Е.В., Дрейман А.А., Болгова А.С. В сборнике: Актуальные вопросы экономики, менеджмента и финансов в современных условиях Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. 2016. С. 275-277.

6 Оценка финансовых рисков строительной организации ОАО «Трест №3» , г. Уфа. Резяпова В.В., Кузнецова Е.В. В сборнике: Актуальные проблемы науки Материалы I Всероссийской (заочной) научно-практической конференции (с международным участием) под общей редакцией А.И. Вострецова. 2014. С. 61-63.

УДК-338

Агалакова В.И.,
студентка МГТУ им.Носова, каф.Бизнес-информатика
Юрлова О.А.,
студентка МГТУ им.Носова, каф.Бизнес-информатика
Гаврилова И.В, канд.пед.наук, доцент

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ АИС

Аннотация:

В диалектике развития создаваемые локальные автоматизированные системы управления промышленным производством объединяются в интегрированные автоматизированные информационные системы управления (ИАИСУ), под которыми понимаются человеко-машинные системы, реализующие комплексы задач на основе единого организационного, информационного, технического, математического и программного обеспечения.

Ключевые слова:

интегрированные автоматизированные информационные системы управления, оценка эффективности информационных систем.

Annotation:

In the dialectic of development, the local automated industrial production management systems that are being created are combined into integrated automated information management systems (IASIS), which are human-machine systems that implement complex tasks based on a single organizational, information, technical, mathematical and software.

Keywords:

integrated automated information management systems, assessment of the effectiveness of information systems.

В критериях становления передового производства и подъема размеров обрабатываемой инфы появляется потребность соединения разнородных подсистем в единичную информационную систему. Актуальность данного процесса бесспорна, так как информационная работа на предприятии обхватывает полностью все процессы, а оперативная оценка принятия хороших управленческих решений невероятна в отсутствии введения высокоточных систем управления. Имеющиеся автономные подсистемы не обхватывают все информационное место, потому что отсутствует закономерная связь автоматических информационных потоков, собственно приводит к повышению численности нестандартизированных интерфейсов, образующих дорогие и при всем этом не внушающие доверие информационные потоки.

Первопричина данного скрывается в выпуске неоднородной продукции, коя организационно имеет разные кратковременные интервалы, нескончаемое огромное количество стоимостных характеристик и на которую влияют как общественные, но и психические причины.

При этом снабжение информационного взаимодействия меж подсистемами 1-го уровня владеет активное предназначение. А информация, которая поступает с базисного уровня, различается тем, что скоро меняется во времени(по сопоставлению с бизнес-показателями), и поэтому ее размер, получаемый в штуку времени, значителен. Следовательно, подсистема, интегрирующая поступающую информацию, обязана гарантировать наибольший сбор прибывающих данных, их хранение и помощь каналов размена информацией в пределах определенного срока.

Следует подметить, что большая часть данных, получаемых в настоящем масштабе времени, не достаточно употребляются в бизнес-приложениях. Поэтому на этот степень обязана подыматься информация, до обработанная интеграционной подсистемой. При решении задач на различных уровнях замен данными исполняется в объеме, рациональном для конкретной подсистемы; конкретно эти данные являются родником инфы, нужной в бизнес-приложениях, а еще в системах управления предприятием.

Данные, отражающие логическую последовательность процесса изготовления продукта, демонстрируют положение главных и оборотных активов компании. Таким образом, надобность интеграции несомненна, но следует разглядеть, рентабельно ли вводить такового рода системы? Для этого следует найти способ оценки эффективности ИАИСУ.

Специфичность оценки эффективности таковых систем содержится в том, что при ее определении следует учесть не лишь сумму эффектов от внедрения ИАИСУ в отдельных подразделениях, но, в окончательном результате, следует воспринимать во интерес результат синергизма. Это значит, что критика эффективности внедрения автоматизированной информационной системы предполагает тождественность многофункциональных черт системы конкретным целям и задачкам при принятии определенных решений.

На современном шаге развития инновационно-инвестиционных проектов главными элементами оценки действенных внедрений автоматизированных информационных систем управления фабричным созданием разрешено полагать способы вкладывательного менеджмента, какие разрешают разглядывать ИАИСУ в качестве вкладывательного проекта. Основным показателем оценки эффективности таковых проектов является показатель рентабельности валютных средств от внедрения информационной системы - известие эффекта от внедрения системы к совокупной стоимости применения данной системы.

Применение показателя рентабельности предполагает оценку эффективности внедрения с поддержкой денежных характеристик, ключевыми из которых являются:

норма возврата инвестиций(return on investment – roi),

совокупная цену применения(total cost of ownership – tco).

Расчет показателя рентабельности значит сравнение притоков валютных средств от внедрения ИАИСУ с совокупными затратами на введение и эксплуатацию системы. Поэтому размер эффективности внедрения ИАИСУ отображает соотношение или не -соответствие результатам работы системы в целом.

В перспективе отбор автоматизированной информационной системы управления нужно жить с учетом долговременного стратегического планирования на базе бизнес-планов. Особо следует подметить, что спецификой оценки внедрения ИАИСУ является поднятие свойства контроля себестоимости продукции за счет детализации учета издержек.

Внедрение и внедрение таковых систем подразумевает учет всех издержек - начальных и следующих - до момента подмены системы, подключая затраты на врождённый и наружный консалтинг. При этом аспект эффективности от внедрения ИАИСУ подразумевает детализированное обсуждение всякого экономического показателя. По сути, это внедрение эвристических способов, в которых используются экспертные оценки выгодности других вариантов вкладывательных вложений.

Однако критика эффективности внедрения автоматизированной информационной системы управления не ограничивается только перечисленными способами. Необходимо испытать соотношение черт проекта по применению или модернизации системы аспекту минимизации рисков. Среди главных рисков проекта внедрения ИАИСУ разрешено отметить последующие:

риск перерасхода бюджета проекта;

риск упущенной выгоды в итоге выбора неверной конфигурации ИАИСУ;

риск, соединенный с " человечьим причиной ";

понижение эффективности работы компании в итоге плохого внедрения ИАИСУ;

аномалия приобретенного эффекта от запланированного.

Перерасход бюджета может создаться в связи с неверной оценкой проекта внедрения, а еще с разными отклонениями в ходе реализации проекта, какие ранее нереально было предугадывать.

Риск " человечного фактора " в критериях реализации проекта ИАИСУ владеет особенное смысл т. к. он связан с квалификацией управленческих сотрудников. Руководители компании при принятии решения о внедрении новейшей автоматизированной информационной системы управления недооценивают время, нужное для обучения персонала работе с ИАИСУ. Следует еще учесть вероятное противодействие служащих фирмы внедрению таковых систем.

Риск, соединенный с ухудшением работы компании обяснен несоответствием многофункциональных черт системы бизнес-процессам компании, противодействием персонала, а еще неверным функционированием автоматизированной информационной системы. Потеря приборов управления и контроля связана с инертностью мышления менеджеров, т. к. они в новейших критериях выбирают делать старенькыми способами, какие нацелены на эмоциональные причины, а не на логическое фундирование решаемых управленческих задач.

Все это приводит к неадекватности многофункциональных черт целям и задачкам работы промышленного компании и содействует недоиспользованию многофункционального потенциала внедряемой системы, когда оплачиваются ненадобные функции. Следует еще подметить попытку оптимизации организационной структуры компании средством внедрения ИАИСУ.

Для прогнозирования рисков и неопределенности реализации проекта разрешено применять способы real options valuation, applied information economics, когда количественные подсчеты дополняются высококачественными показателями, какие подсобляют поставить неявные выгоды проекта там, где применять расчетные способы проблемно. С поддержкой эвристических способов разрабатывается особая система характеристик, в базе которой лежит способ экспертных оценок. Использование высококачественных характеристик дозволяет заполучить позитивный итог, так как еще на стадии планирования проекта принципиально учесть представления групп с разными интересами на затеи, а еще профессионалов и консультантов.

На стадии составления стратегических решений может быть внедрение сетевых моделей планирования стоимости и времени проекта, а еще разработки разных сценариев развития проекта, что дозволяет поставить эффективность внедрения автоматизированной информационной системы управления на уровне отдельных подразделений уже на начальных стадиях реализации проекта.

В рамках концепции затратно-временных характеристик эффективность может существовать оценена как на уровне разных стадий, так и отдельных операций проекта с учетом главного показателя – соотношения запланированного размера работ и фактических издержек на прочерчивание

данных работ. При этом предполагается очень четкое отображение всех операций, элементов проект.

Одним из более распространенных приборов является wbs(work breakdown structure – конструкция декомпозиции работ). Wbs дозволяет найти размер работ с поддержкой разбивки всякой отдельной задачки на измеримые пакеты работ. Последовательность и длительность всякого вида работ указываются в расписании, которое основывается, как верховодило, на складе сетевых моделей планирования. Далее нужным является оперативное планирование, при котором расположение ресурсов и издержек исполняется для всякой операции или группы операций.

Следующим шагом планирования является интегрирование в единственный чин - План Контроля Затрат(CAP-план). Методика планирования при этом основывается по принципу " исподнизу кверху ". Для действенного контроля реализации проекта назначаются серьезные за любой из CAP-планов, какие напрямую покоряются руководителю проекта. Реализация всякого CAP-плана контролируется с поддержкой директивного видеографика, в котором рассчитывается процент выполненных работ и соотношение настоящих характеристик проекта запланированным.

Использование директивного видеографика дозволяет надзирать исполнение проекта на различных стадиях, а еще действенно корректировать появляющиеся отличия средством функционального роли серьезных за любое направленность проекта. Одновременно с планированием исполняется контроль за ходом исполнения работ по внедрению ИАИСУ.

Таким образом, использование разных способов оценки эффективности ИАИСУ дозволяет поставить эффективность применения как отдельных функций, так и системы в целом уже на ранешних стадиях проекта, надзирать отличия фактических характеристик от запланированных. И все же поставить эффективность внедрения автоматизированной информационной системы управления фабричным созданием тяжело. Все имеющиеся способы следует разглядывать с популярной ступенью приближения и применять при этом как стоимостные, так и условные характеристики(к примеру, измененные коэффициенты окупаемости инвестиций).

Использованные источники:

1. Боер Ф.П. Практические примеры оценки стоимости технологий. – М.: Олимп-Бизнес, 2007 – 256 с.

2. Григорьев А.В. Оценка неопределенности на основе принципа максимальной энтропии в процессе принятия экономических решений // Вестник КрасГАУ. – 2006. – № 11. – С. 24–29.

3. Лимитовский М.А. Инвестиционные проекты и реальные опционы на развивающихся рынках. – М.: Юрайт, 2011. – 484 с.

4. Руководство Осло. Рекомендации по сбору и анализу данных по инновациям. – М.: ЦИСН, 2010. – С. 31–32.

5. Brealey, Richard A., and Stewart C. Meyers. Finance: McGraw-Hill, Primis Online: Text, Principles of Corporate Finance, Seventh Edition. Boston: McGraw-Hill / Irwin, 2003.

УДК 519.816

Тонян Р.К., студентка магистратуры
направление подготовки «Бизнес-информатика»
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

МЕТОДЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Аннотация: *Данная статья посвящена исследованию факторов, влияющих на процесс принятия управленческих решений и их эффективность. В работе обозначены принципы идентификации и измерения рисков, особенности управления в условиях неопределенности. Сформированы ключевые методы оценки и повышения эффективности принятия управленческих решений.*
Ключевые слова: *управление, управленческое решение, управление рисками, оценка экономической эффективности, методы повышения эффективности.*

METHODS OF INCREASING EFFICIENCY IN MANAGERIAL DECISION-MAKING

Annotation: *This article is devoted to the systematization and discussion of the factors that influence the process of making managerial decisions and their effectiveness. The study identifies the principles of identification and measurement of risks and their management in decision-making under uncertainty. The key methods of evaluation and increasing efficiency in managerial decision-making are formulated.*
Key words: *management, management decision, risk management, evaluation of economic efficiency, methods of increasing efficiency*

Многовариантность решения задач управления в постоянно изменяющихся условиях функционирования организации является одной из причин, по которой лицо, принимающее решение (ЛПР), сталкивается с необходимостью оценки эффективности своего выбора.

Технология принятия управленческих решений представляет собой своеобразную методику, с помощью которой реализуется выбор наиболее оптимального варианта решения определенной задачи из нескольких возможных вариантов. Особенное внимание при принятии управленческого решения должно уделяться анализу внешней и внутренней среды, совокупности поставленных целей перед ЛПР и выбранных критериев оценки ожидаемых результатов, оценивать возможные риски. Сталкиваясь с подобным выбором, необходимо также принимать во внимание не только текущие, оперативные задачи, но и более долгосрочные стратегические цели компании.

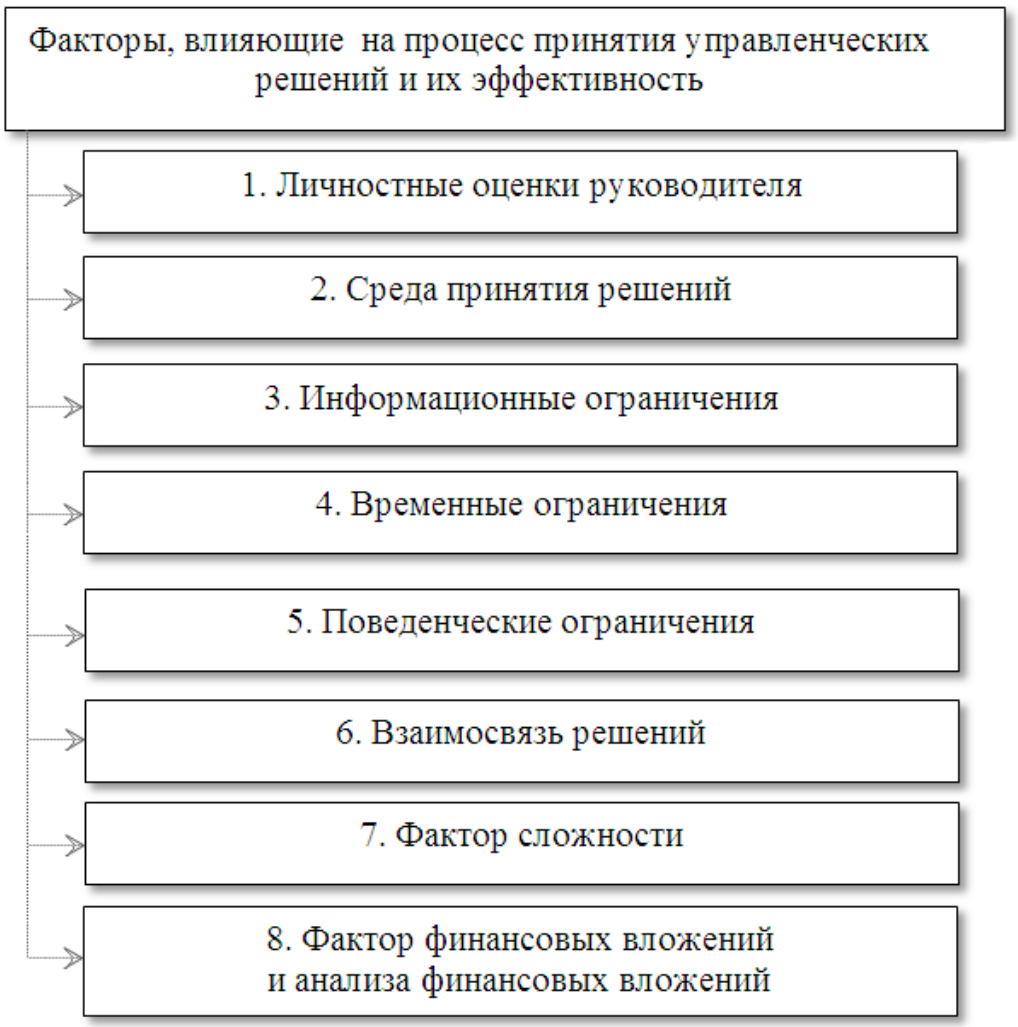


Рисунок 1 – Факторы, влияющие на процесс принятия управленческих решений и их эффективность

На рисунке 1 представлены основные факторы, оказывающие влияние на процесс прияния управленческих решений и их эффективность.

1) При ранжировании возможных вариантов неизбежна субъективность личностных оценок. Иными словами, система ценностей ЛПР является одним из определяющих факторов при выборе решения.

2) Среда принятия решения – еще один немаловажный фактор. Среда прияния решения может характеризоваться условиями определенности, риска или неопределенности.

В условиях определенности принимается относительно немного организационно-управленческих решений. Такие решения принято называть детерминистскими.

Результаты решений, принимаемых в условиях риска, не определены, но вероятность их может быть определена при помощи некоторых инструментов: математических методов или статистического анализа накопленного опыта.

В условиях неопределенности не представляется возможным точно оценить вероятность потенциальных результатов, поэтому становится очевидной необходимость учета большого числа различных сложных и не рассмотренных ранее факторов, о которых, как правило, практически невозможно получить достаточно релевантной информации.

Вопросам исследования рисков посвящены работы таких ученых, как Лифшиц А.С., Лапыгин Ю.Н., Жуков В.А. В своих исследованиях данные авторы рассматривают основные проблемы классификации рисков, анализа устойчивости системы управления к внешним воздействиям.

Рисунок 2 иллюстрирует своеобразный алгоритм идентификации и измерения рисков компании при принятии решений.

Рисунок 2 – Алгоритм управления рисками при принятии решений [1]

3) При принятии решения необходимо располагать достаточным, оптимальным или полным объемом информации. Высокая значимость информационных ресурсов является необходимыым условием на всех стадиях принятия и реализации любого управленческого решения.

4) Выбранные критерии принятия решения с течением времени вполне вероятно могут стать неактуальными, а следовательно, решения следует принимать и исполнять, пока данные, на которых основаны решения, являются актуальными и отражают действительное положение вещей [2].

5) Еще одним фактором, влияющим на эффективность принятия управленческих решений, являются поведенческие ограничения. В силу индивидуальных психологических особенностей личности и характера руководители по-разному оценивают значимость проблемы, ограничения и альтернативные варианты.

6) Взаимосвязь решений.

Выигрыш от принятия управленческого решения в одной сфере может повлечь за собой значительный проигрыш в другой. Как правило, в такой ситуации ЛПР делает выбор в пользу решений, приносящих больший выигрыш. Рисунок 3 является иллюстрацией зависимости первоначальных условий принятия одного решения от результатов другого.

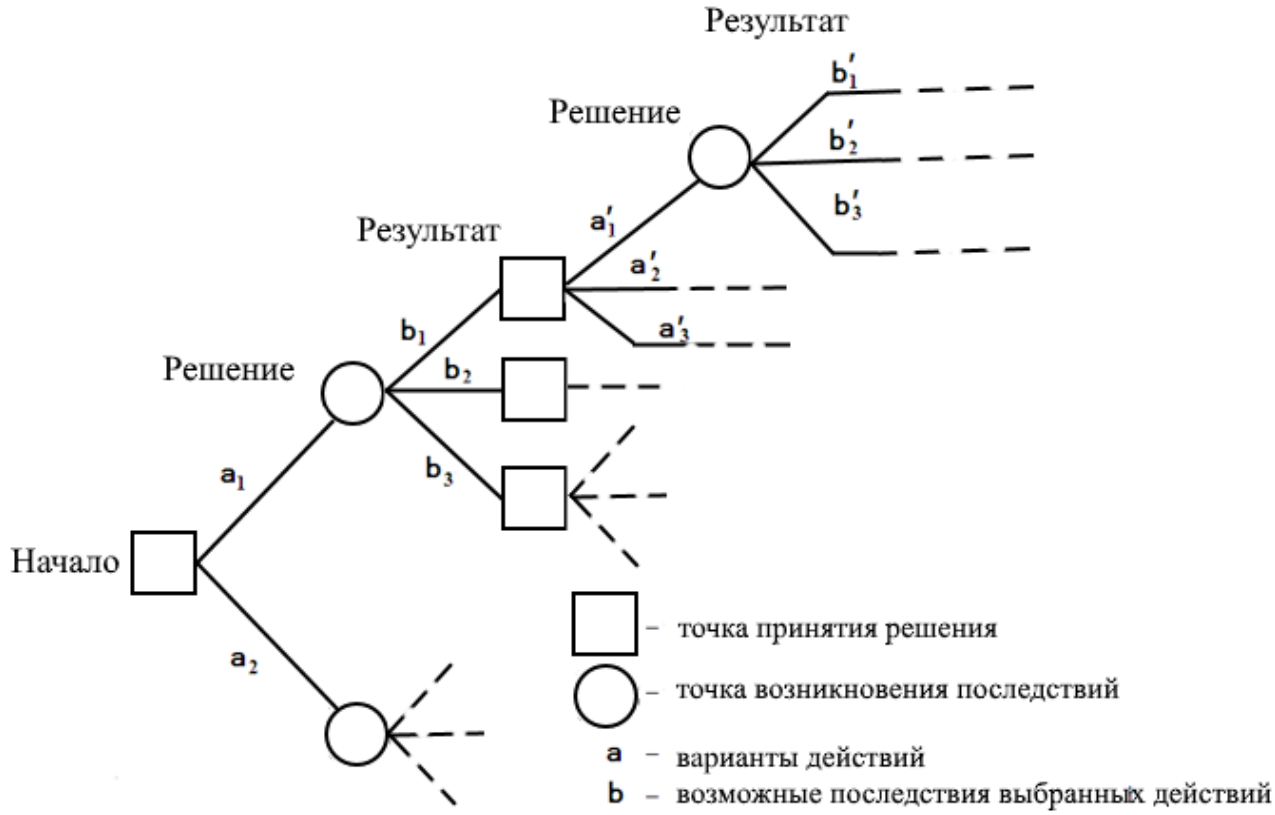


Рисунок 3 – Схематическое представление метода «дерево решений» [3]

7) Сложность реализации принятого решения зависит оттого, какова степень охвата различных сфер деятельности предприятия. Иными словами, чем сложнее решение, тем шире круг охвата сфер (организационно-экономическая, финансовая, кадровая, маркетинговая и т. д.)

8) Фактор финансовых вложений и анализа финансовых вложений.

При выборе решений, имеющих инновационный характер, как правило, требуются значительные финансовые вложения. Анализ экономической целесообразности принятия управленческих решений заключается в оценке затрат и экономического эффекта.

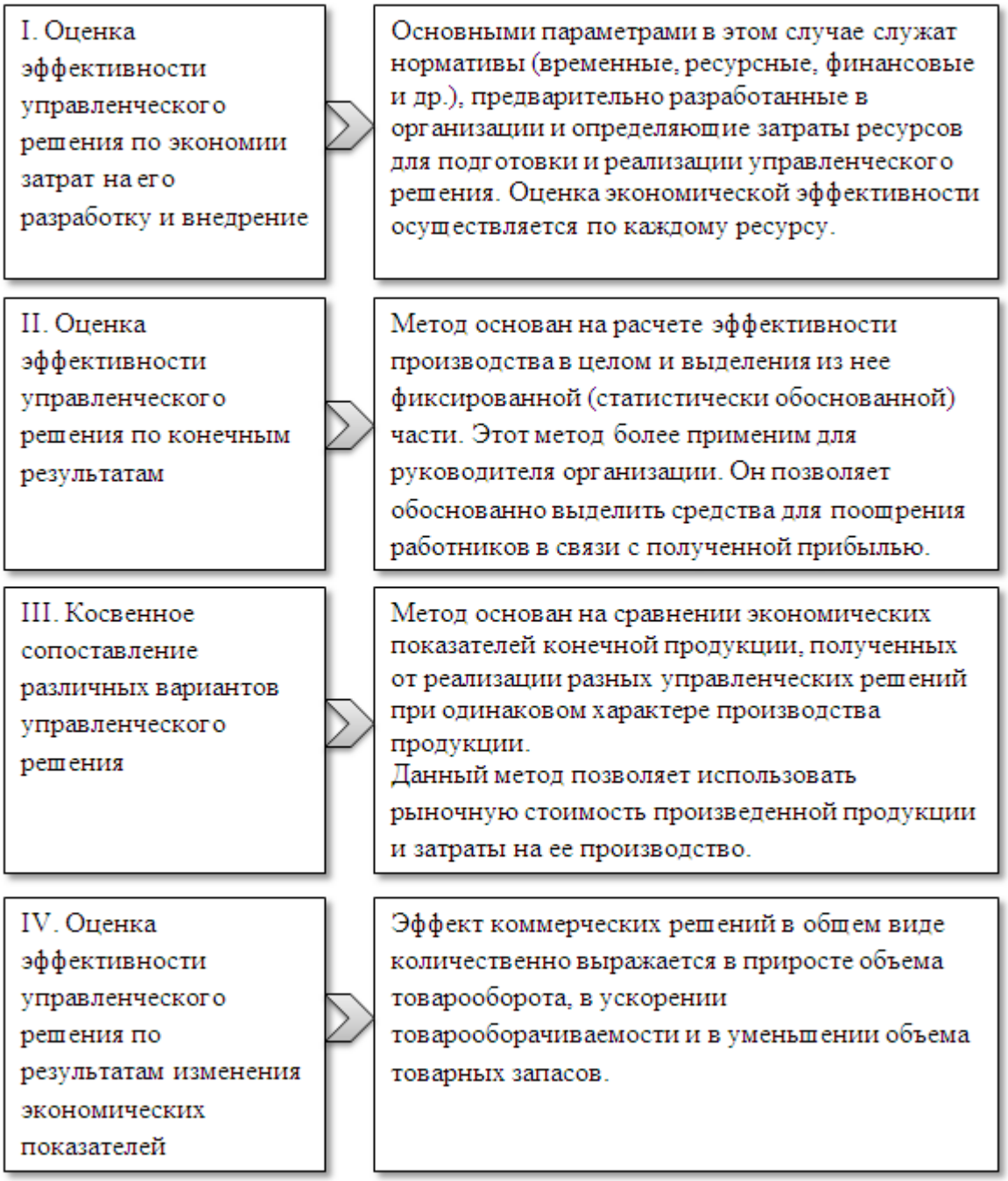


Рисунок 4 – Методы оценки экономической эффективности управленческих решений [4]

Таким образом, эффективность управленческого решения в значительной степени определяет конечный результат и зависит от:

– качества исходной информации, которое определяется ее достоверностью, достаточностью, формой представления;

– оптимальности и рациональности принимаемого решения;

– скорости разработки, принятия, организации исполнения решений;

– квалификации и уровня профессиональной подготовки кадров, осуществляющих разработку, принятие решений и организацию их исполнения;

– применение научных подходов менеджмента;

– применение методов функционально-стоимостного анализа, прогнозирования, моделирования и экономического обоснования.

Кроме того, требуются обеспечение сопоставимости возможных вариантов решений, возможность верификации и контроля.

Использованные источники:

1. Жуков В.А. Особенности принятия управленческих решений компаниями в условиях риска // Вестник университета (Государственный университет управления) . – 2016. – №12.

2. Романова Н.А. Методы принятия управленческих решений, как инструмент повышения эффективности управления // Таврический научный обозреватель. – 2017. – №6 (23).

3. Карасев М.А., Котлярова Л.Д., Сытина А.А. Принятие управленческих решений в условиях неопределенности внешней среды // Интернет-журнал «Науковедение» Том 8, №2 – 2016.

4. Березюк Е.А., Верменникова Л.В. Анализ способов оценки эффективности управленческих решений // Современные тенденции в науке и образовании. Материалы Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией А.И. Вострецова. – 2017.

5. Аршба С.Э., Библя Г.Н. Принятие управленческих решений с помощью методов имитационного моделирования // Вестник ИМСИТ. – 2017. – № 1 (69). – С. 55-57.

6. Харасова А.С., Блаженкова Н.М. Технология принятия управленческих решений в теории и практике менеджмента // Лидерство и менеджмент. – 2015. – №2 (2).

7. Библя Г.Н. Оптимизация стратегии управления деятельностью IT-компании на основе методов нечеткой логики // Вестник ИМСИТ. – 2016. – № 3 (67). – С. 57-59.

8. Минаков В.Ф. Информация как фактор производства // В сборнике: Актуальные вопросы современной науки. Материалы международной научно-практической конференции. – Нефтекамск: ООО «Наука и образование». – 2015. – С. 221-216.

УДК 631.171:55

Сухопаров А.И.,
кандидат технических наук
ведущий научный сотрудник
ИАЭП
Россия, г. Санкт-Петербург
Ерохин И.В.
младший научный сотрудник
ИАЭП
Россия, г. Санкт-Петербург

МНОГОКРИТЕРИАЛЬНАЯ СИСТЕМА ОЦЕНКИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА ПРОИЗВОДСТВА КОРМОВ ИЗ ТРАВ

Аннотация: *В статье приведена многокритериальная система оценки эффективности технологического процесса производства кормов из трав. Она способствует рациональному принятию технико-технологических решений при производстве кормов из трав на основе сравнения и классификации многопризнаковых объектов по их свойствам, сокращения размерности признакового пространства, экспертного анализа, а также применения положений теорий принятия решений, нечетких множеств и планирования эксперимента.*

Ключевые слова: *производство кормов, технологии, критерии, система оценки, математические методы.*

Annotation: *The article presents a multi-criteria assessment of the effectiveness of technologies for the production of fodder grasses. It promotes the rational adoption of technological solutions in the production of fodder grasses on the basis of the comparison and classification of multidimensional objects based on their properties, reduction of attribute space dimension, expert analysis, and also applied the theory of decision-making, theories of fuzzy sets and the theory of experiment planning.*

Key words: *fodder production, technology, criteria, rating system, mathematical methods.*

Широкий выбор способов технологических процессов и технических средств обеспечивает многовариантность технологий. Оценка существующих вариантов реализации технологического процесса производства кормов способствует выбору рационального технико-технологического решения. Ввиду наличия большого количества факторов, обуславливающих протекание технологического процесса производства сельскохозяйственной продукции и, в частности, производства кормов из трав, невозможно объективно количественно её оценить по одному критерию. Количественная оценка отдельных операций технологии осуществляется с помощью различных показателей, полная же оценка технологии – при рассмотрении большого числа показателей (критериев) во взаимосвязи. Поэтому оценка эффективности

технологий должна быть многокритериальной, которая представляет собой оценочную систему, предполагающую рассмотрение всех критериев в совокупности.

Основная цель использования многокритериальной оценки состоит в переходе от таких понятий, как «полезность объекта принятия управленческого решения», «ценность», «важность», которые, как правило, достаточно сложны при практической работе с ними, к более понятным критериям, характеризующим приведённые понятия и гораздо более пригодным для сравнительной оценки альтернатив. Оценочная система, используемая при многокритериальном оценивании, включает в себя следующие этапы:

1. Перечень выходных показателей;

2. Определение оценочных критериев;

3. Агрегирование и формирование количественной шкалы оценок критериев;

4. Выбор метода многокритериальной оценки;

5. Осуществление сравнительного расчёта.

1. Перечень выходных показателей. Выходные показатели характеризуют в количественном выражении параметры технологического процесса, начиная на низшем уровне с отдельных технологических операций, и заканчивая на верхнем уровне оценкой всего технологического процесса. Оценка эффективности технологического процесса предполагает одновременный и всесторонний учет при рассмотрении всех технологических вариантов и осуществляется показателям экономического, энергетического, биологического, социального и экологического содержания.

2. Определение оценочных критериев. Критерий – представляет собой совокупность выходных показателей отдельных элементов технологии, которые обобщаются и агрегируются в небольшое число критериев, позволяющих осуществить как количественную, так и качественную оценку технологий или же технологических операций между собой. При малом количестве критериев (1-2) не достаточно точной будет оценка эффективности технологий ввиду сложности объединения многопризнаковых показателей, обладающих различной физической размерностью и неоднородными качественными характеристиками. При большом количестве критериев (больше 5) сложность анализа и обработки результатов существенно возрастает, более трудоемким становится определение сравнительной предпочтительности технологий, как в количественном выражении, так и при качественной их оценке. Оценку технологических процессов в кормопроизводстве целесообразно осуществлять по 5 критериям: экономического, энергетического, экологического характера, сбалансированности рационов животных по питательным веществам и использования биопотенциала кормовых угодий.

После выявления критериев, осуществляющих оценку эффективности технологических вариантов производства кормов из трав, часто возникает задача решения их совместного влияния в целом на эффективность. Поэтому для данной системы на низшем уровне характерны количественные

зависимости, а на верхнем – качественные, из-за чего её оценка, по выявленным критериям, сопряжена со значительными сложностями.

3. Агрегирование и формирование количественной шкалы оценок критериев. Одним из способов преодоления сложностей является снижение размерности признаков пространства. Для этого актуально применение подхода к сравнению и классификации многопризнаковых объектов по их свойствам, где большое число выходных показателей, характеризующих технологический процесс производства кормов, последовательно агрегируется в небольшое число критериев, имеющих небольшие шкалы оценок.

Процедура агрегирования предполагает поочередное объединение полученных групп критериев в новые группы следующего уровня иерархии. Агрегирование критериев является многоэтапной процедурой, при которой применяются различные методы вербального анализа решений и она имеет блочный характер. Поэтому рекомендуется на каждом этапе агрегирования объединять в составной критерий ряд выходных показателей, одновременно увеличивая число стадий агрегирования. Итогом является иерархическая система критериев, верхний уровень которой определяется содержанием решаемой практической проблемы [1].

Формирование критерия при агрегировании выходных показателей определяется через оппозиционную вербальную шкалу оценок, т.е. путём перевода словесных выражений значимости отдельного выходного показателя в численную форму [2]. Определение нижних и верхних значений рассматриваемого критерия и их кодирование в условных единицах («–1» и «+1») и привязка к словесным выражениям формирует факторное пространство, в котором осуществляется переход информации из качественного состояния в количественное.

4. Выбор метода многокритериальной оценки. Получаемые модели математическими методами, характеризующие технологический процесс, являются в значительной мере идеализацией реальных законов функционирования объекта, а степень идеализации определяется требованием изучаемого аспекта или простоты модели [3]. В таких ситуациях специалисту, осуществляющего принятие технико-технологического решения весьма непросто сделать выбор наилучшего варианта, упорядочить или классифицировать существующие альтернативы на основании оценки всех вариантов. Поэтому для оценки сложного технологического процесса целесообразно применение метода формализации экспертных знаний [2].

5. Осуществление сравнительного расчёта. Ввиду большого количества информации и объёмных математических расчётов сравнительную оценку технологий заготовки кормов из трав целесообразно осуществлять на базе информационных технологий. Сравнение технологий по совокупности критериев осуществляется на основании получаемой модели обобщённого критерия, расчёт которой выполнятся по алгоритму [4].

По обобщенному критерию, полученному путём агрегирования выходных показателей и рассмотрения критериев в совокупности в виде математической полиномиальной модели, возможно в оперативном режиме

принимать наиболее эффективное технико-технологическое решение на основании количественной оценки рассматриваемых вариантов.

Использованные источники:

1. Лобанов В.Н., Петровский А.Б. Выбор вычислительного кластера, основанный на агрегировании многих критериев // Вопросы радиоэлектроники, сер. ЭВТ. – 2013. – Вып.2. – С. 39-54.

2. Спесивцев А.В. Управление рисками чрезвычайных ситуаций на основе формализации экспертной информации. – СПб: Изд-во Политехн. ун-та, 2004. – 238 с.

3. Ивахненко А.Г., Юрчаковский Ю.П. Моделирование сложных систем по экспериментальным данным. – М.: «Радио и связь», 1987. – 120 с.

4. Сухопаров А.И., Ерохин И.В. Алгоритм многокритериальной оценки в АПК. // Сб. матер. для обсуждения Повышение конкурентоспособности российской сельскохозяйственной продукции на внутренних и внешних рынках. – СПб.: «Экспофорум», – 2017. – С. 95-96.

УДК 338.46

Харченко К.И.
студент
3 курс, факультет «Экономика сервис и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г Шахты
Бреусова Е.А., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Экономика и менеджмент»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г Шахты

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Статья посвящена исследованию основных направлений помощи бизнесу со стороны муниципального образования. Весьма важно провести оценку современного состояния и тенденций развития малого и среднего бизнеса, на основе чего сделать соответствующие выводы.

Ключевые слова. Предпринимательство, государственное регулирование малый и средний бизнес.

The article is devoted to the study of the main directions of assistance to business by the municipality. It is very important to assess the current state and development trends of small and medium-sized businesses, on the basis of which to draw the appropriate conclusions.

Key words. Entrepreneurship, government regulation, small and medium business.

Значительная часть сегодняшних трудностей и препятствий на пути развития малого и среднего предпринимательства лежит вне самой этой сферы и обусловлена недальновидной и непоследовательной политикой государства. Происходит постоянное ухудшение внешней сферы предпринимательской деятельности: растут административные барьеры. Отсутствует надежное правовое обеспечение хозяйственной деятельности и договорных отношений, не предпринимается ничего существенного для того чтобы стимулировать деловую активность граждан.

В настоящее время малый бизнес получает широкую поддержку, как на федеральном, так и на региональном уровне. В то же время муниципальные образования значительно меньше участвуют в его развитии, хотя по своей природе этот уровень управления наиболее близок к рассматриваемому сектору экономики. Следовательно, именно муниципальным органам власти надо решать конкретные задачи, связанные с развитием субъектов малого предпринимательства. Поэтому возникает необходимость разработки научно-методического обеспечения решения вопросов по становлению и развитию форм и методов поддержки предпринимателей, что позволит более результативно решать проблемы обеспечения занятости, а также будет способствовать росту собираемости налогов и увеличению собственной доходной составляющей бюджетов муниципальных образований.

В этой связи разработка механизма формирования системы поддержки малого и среднего предпринимательства на уровне муниципальных образований, позволяющего местным властным структурам осуществить переход от концепции текущего регулирования к концепции управления поступательным развитием предпринимательской деятельности, является актуальной задачей.

Рассматривая тенденции развития малого и среднего бизнеса в Ростовской области, можно сказать, что он развивается с положительной динамикой, с каждым годом наращивая обороты и укрепляя свои позиции не только внутри области, но и за её пределами.

Работа по развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства ведется органами государственной власти Ростовской области системно и целенаправленно с применением программно-целевого комплексного подхода.

Сформирована инфраструктура поддержки малого и среднего предпринимательства, обеспечивающая комплексный подход к удовлетворению потребностей бизнеса в финансовой, имущественной, информационной и иных видах поддержки.

Главным инструментом реализации государственной политики в области малого и среднего предпринимательства служат федеральные, региональные, отраслевые (межотраслевые) и муниципальные программы развития и поддержки малого предпринимательства.

Для того чтобы переломить негативный тенденции в сфере развития малого и среднего бизнеса в муниципальном образовании, обеспечить его

количественный и качественный рост, необходима реализация комплекса мероприятий по всем направлениям поддержки малого предпринимательства, подкрепленных достаточным финансированием. Активная политика местных органов власти по поддержке малого предпринимательства позволит минимизировать социальную напряженность, создать в секторе малого предпринимательства множество новых рабочих мест, компенсировать нарастание безработицы в других секторах.

Малое и среднее предпринимательство мобилизует финансовые и производственные ресурсы населения. Все это предполагает, что малый и средний бизнес должен представлять немалый интерес как предмет государственного регулирования.

Наиболее острые проблемы малого и среднего предпринимательства сегодня являются следующие:

– Низкое качество предпринимательской среды (у предпринимателя недостаточно навыков ведения бизнеса)

– Дефицит помещений для осуществления предпринимательской деятельности.

– Одним из препятствий в оказании действенной поддержки малым и средним предприятиям является отсутствие или недостаток эффективной инфраструктуры, обеспечивающей деятельность.

В сфере совершенствования поддержки малого и среднего предпринимательства основными предложениями является улучшение условий для развития малого и среднего предпринимательства в городе Шахты, способствующих устойчивому росту благосостояния граждан, формированию среднего класса, занятости и самозанятости населения, ускорению развития малого и среднего предпринимательства в г Шахты. Оно предусматривает реализацию ряда мероприятий, таких как:

1. Создание центра обучения молодых предпринимателей.
2. Студенческое бизнес сообщество.
3. Расширение деловых возможностей и международного сотрудничества (оказание содействия субъектам малого и среднего бизнеса участия в проектах международных организаций по поддержки предпринимательства).
4. Популяризация тепличного хозяйства у начинающих предпринимателей.

Реализация данных мероприятий позволит:

– формировать постановочные вопросы в области развития предпринимательства для их дальнейшего решения;

– обеспечивать условия для построения общественных коммуникаций предпринимательского сектора;

– повысить доступ предпринимательства к кредитным ресурсам;

– формировать положительный образ предпринимательства;

– распространить опыт деятельности лучших предпринимателей города;

– популяризировать предпринимательство среди широких слоев населения;

– позволит проводить организационную и методическую поддержка начинающих предпринимателей и сокращение препятствий для их вхождения в рынок;

– вовлекать молодёжь в предпринимательскую деятельность;

– подготавливать молодых предпринимателей;

– стимулировать разработки бизнес-идей молодыми предпринимателями.

Подводя итог можно сказать, что малое предпринимательство в целом, развивается, но требуются еще меры по улучшению связей с владельцами малого бизнеса, а именно: правовая, научно методическая, финансово - имущественная поддержка малого предпринимательства.

Использованные источники:

1. Бреусова Е.А., Заволодько А. С. Вопросы стратегического развития муниципального образования на примере г. Шахты, Ростовской области // Естественно-гуманитарные исследования. - 2015. - № 7. - С. 32-38.

2. Государственное регулирование развития малого и среднего предпринимательства как модифицирующего фактора регионального развития (на примере Ростовской области)//Национальный институт системных исследований проблем предпринимательства. www.nisse.ru.

3. Платунов Д.В. Проблемы развития малого и среднего предпринимательства в Ростовской области// Ростовский научный журнал. выпуск № 5 Декабрь 2016.

4. Черкесова Э.Ю. Человеческий капитал как основа инновационной экономики // Кадровик - № 7– 2014 г. – С. 62-67.

УДК 699.874

Крамаренко Аркадий Викторович
Кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры «ПГСиГХ»
Тольяттинского государственного университета
445020, РФ, Самарская область, г. Тольятти, ул. Ушакова, дом №59
Иброхимов Абдулкарим Абдулхакимович
Студент, Тольяттинский государственный университет

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ГИДРОФОБИЗАЦИИ ИЗДЕЛИЙ ИЗ ГИПСОВЫХ ВЯЖУЩИХ

АННОТАЦИЯ

В статье рассматривается возможность применения гидрофобизирующих добавок в качестве пропитки для фосфогипса. Сравнение свойств некоторых гидрофобизирующих концентратов и их стоимости.

Ключевые слова: *фосфо-гипс, гидрофобзирующие добавки.*

SOME ASPECTS OF HYDROPHOBIZATION OF PRODUCTS FROM GYPSUM BENDERS

Kramarenko Arkady Viktorovich
Candidate of Technical Sciences, Associate Professor, "ICB&UE" the department Togliatti State University 445020, Russian Federation, Samara region, Togliatti, st. Ushakova, house №59
Ibrohimov Abdulkarim Abdulhakimovich
Student, Togliatti State University

ANNOTATION

The possibility of using hydrophobizing additives as an impregnation for phosphogypsum is considered in the article. Comparison of the properties of some hydrophobizing concentrates and their cost.

Keywords: *phospho-gypsum, hydrophobizing additives.*

В настоящее время помимо имеющихся запасов природного гипса, имеется достаточно большой потенциальный источник вторичного гипсового сырья – фосфогипса. Запасы фосфогипса в Узбекистане составляют более 80 млн. т и занимают площадь 500 га, в то время как в России на действующих аммофосных производствах за все годы их функционирования скопилось более 500 млн. т, которые так же занимают огромные земельные площади. Содержание таких запасов в свою очередь требует не малых финансовых затрат [1]. Поэтому переработка и использование запасов фосфогипса является актуальной задачей.

Изделия из гипса не переносят влаги [2], так как имеют свойства впитывать и отдавать влагу помещению, поэтому применяются гипсовые изделия в основном для внутренних элементов строений. Гипс не токсичен и не имеет запаха. Благодаря своим свойствам, таким как: экологичность, негорючесть, простота обработки, завоевывает новые области применения.

С целью получения материала с необходимыми свойствами, создан ряд добавок, позволяющий повысить прочность, изменить сроки схватывания, повысить водостойкость и морозостойкость изделий (см. таблица 1). Таким образом возникает возможность расширения области применения гипсовых изделий и частичного решения экологической и сырьевой проблемы с имеющимся запасом фосфогипса [3]. Применение данных пропиток возможно и для штучных материалов, таких как: керамический кирпич, блоки «KERAKAM», пено- и газобетон, блоков из силпора [4], керамзитобетонных блоков и др.

Таблица 1 – Сравнение характеристик, стоимости и расхода гидрофобизирующей жидкости

№ п/п	Наименование гидрофобизирующей жидкости	Рекомендуемые области применения и свойства жидкости	Стоимость 1л в руб.	Расход мл/м^2 (2 слоя)
1	«Роса – Норма» [5]	Придание водоотталкивающих свойств. Для пористых материалов: 1л концентрата жидкости на 18-20л воды; Не пористые материалы: 1л концентрата жидкости на 24л воды. Не имеет цвета и запаха. Глубина проникновения 1-10мм.	15,8 (разведенный с водой раствор)	200-500
2	«Роса – Керам» [5]	Придание водоотталкивающих свойств. Не нарушает паропроницаемость, не изменяет внешний вид обрабатываемой поверхности, уничтожает грибок, плесень и предотвращает их появление. Снижает водопоглощение в 20-100 раз. Увеличивает морозостойкость изделия. Срок действия не менее 8 лет. 9л воды на 1 л. концентрата. Практически не имеет цвета и запаха. Глубна проникновения 3-15мм.	39,2 (разведенный с водой раствор)	150-350
3	«Водолей» [5]	Защита от влаги. Не имеет цвета и запаха. Пожаробезопасна. Защищает от вредного атмосферного и химического воздействия, а так же от образования органических соединений (плесень, грибок, мох). Не содержит растворителей и не токсична. Оставляет воздухопроницаемость. Глубна проникновения до 7мм.	132	200-300
4	«Neomid» пропитка по камню[6]	Придание водоотталкивающих свойств. Повышение морозостойкости покрытия. Сохранение паропроницаемости. Не препятствует дальнейшему окрашиванию поверхности. Глубна проникновения ≈10мм. Имеет резкий запах. Придает небольшой блеск поверхности.	70,3	250-500

По результатам таблицы следует, что гидрофобизаторы различны по своим свойствам, цвету и запаху и выбор образца производится индивидуально.

Предварительно стоит учитывать вид последующего покрытия, так как пропитка может создать слой, на который не представится возможным нанести

красящий состав, который был запланирован изначально или покрытие будет неравномерным.

Так же выбор пропитки зависит от влажности помещения и от его назначения. В соответствии с необходимыми качествами пропитки можно выбрать наиболее экономичный и эффективный вариант.

Без соответствующей пропитки изделие можно эксплуатировать только вдали от влаги. А при использовании пропитки, границы применения изделия – расширяются. Пропитку наносят кистью, валиком или распылителем в 2 слоя («мокрым по мокрому») с интервалом в 10 минут.

Таким образом в результате использования вторичного сырья, а именно фосфогипса, решается проблема с его реализацией. В соответствии с местом применения материала, выбранная пропитка повышает качество и увеличивает необходимые свойства материала.

Используемая литература

1. Органоминеральные удобрения на основе фосфогипса // URL: http://ecoportal.su/view_public.php?id=2258 (дата обращения: 28.10.2017)
2. Виды работ со строительным гипсом и гипсовыми растворами // URL: http://stroyres.net/vyazhushhie-materialy/neorganicheskie/gips/vidyi-rabot.html (дата обращения: 30.10.2017)
3. «Теплоизоляция из силпора» Перспективы развития науки и образования: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 28 февраля 2015г.: в 13 частях. Часть 12. Тамбов: ООО «Консалтинговая компания Юком», 2015. 176с.
4. ГОСТ 125-79 «Вяжущие гипсовые. Технические условия». - М.: ИПК Издательство стандартов, 2002.
5. Водоотталкивающе пропитки (гидрофобзаторы) // URL: http://www.ognebio61.ru/vodoottalkivayushchiye-propitki-gidrofobizatory (дата обращения: 29.10.2017)
6. Гидрофобизирующая жидкость // URL: http://udobnovdome.ru/gidrofobiziruyushhaya-zhidkost/ (дата обращения: 29.10.2017)

УДК 339.137.27

Коваленко К.В.
Студентка
3 курс, Факультет трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Бакальская Е.В., кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры экономики и организации производства
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

НЕЦЕНОВЫЕ МЕТОДЫ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ И ПЕРЕНАСЫЩЕННОСТИ РЫНКА

Аннотация:
В данной статье рассмотрены особенности современных неценовых методов конкурентной борьбы в условиях современной нестабильной ситуации в мире и на рынке. Исследованы неценовые методы, широко используемые российскими предприятиями. Выявлены пути совершенствования предприятий на основе конкуренции рынка. Выявлены пути совершенствования предприятий на основе конкуренции рынка.
Ключевые слова: *неценовые, методы, товары, услуги, потребитель.*

Kovalenko K.V.
Student
3 course, Faculty of transfer specialties
FGBOU HPE "Ulyanovsk State University".
Russia, Ulyanovsk
Bakalskaya Elena Viktorovna
Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor, Department of Economics
and Organization of Production
FGBOU HPE "Ulyanovsk State University".
Russia, Ulyanovsk

NON-PRICE METHODS OF COMPETITIVE STRUGGLE IN CONDITIONS OF ECONOMIC INSTABILITY AND OVERSATURATION OF THE MARKET

Annotation:
In this article features of modern non-price methods of competitive struggle in conditions of a modern unstable situation in the world and in the market are considered. Non-price methods widely used by Russian enterprises are investigated. The ways of improving enterprises based on market competition have been revealed.
Keywords: non-price, methods, goods, services, consumer.

На протяжении долгого времени Россия находится под гнётом санкций со стороны США и Европы. К сожалению, использование экономических и политических санкций в международных отношениях XXI века стало обыденным явлением. Поэтому в условиях экономической и политической нестабильности многим предприятиям просто необходимо удерживать свои позиции на рынке товаров и услуг с целью дальнейшего выживания, вытеснения конкурентов и будущего развития. По этой причине необходимо искать пути улучшения качества продукции предприятия вместе и изучением конкурентной среды на рынке.

Изучение конкурентной среды - это оценка барьеров входа и выхода, конкурентного окружения и мотивации. На конкурентном рынке неспособность некоторых фирм использовать передовую экономическую технологию производства в конечном счете означает их устранение другими конкурирующими фирмами, применяющими наиболее эффективные методы производства. Именно конкуренция заставляет фирмы переходить на самые эффективные технологии производств.

Поэтому фирмы и предприятия прибегают к методам конкурентной борьбы, чаще всего, безусловно, к неценовым методам. Это обусловлено тем, что конкуренция на рынке товаров и услуг в нашей стране очень высока, крупные предприятия становятся сильнее, поглощая более мелких противников. Для сохранения своих позиций на рынке необходимо развивать и улучшать либо:

- качество выпускаемой продукции;
- качество обслуживания потребителей.

С точки зрения российского клиента, критериями качества являются: скорость обслуживания, срочность осуществления заказа, наличие ошибок, неточностей, качество исполнения заказа, личностная сторона отношений с предприятием и др. Уровень качества продукции сопоставляется с их ценами. Помимо общей ориентации на улучшение качества продукции, российскими фирмами в условия экономической нестабильности широко применяется дифференциация качества однотипных продуктов в зависимости от:

- цены (обычные и эксклюзивные),
- от целевой клиентуры (массовые и индивидуальные),
- от каналов сбыта (реализуемые посредством региональных дилеров, филиалов) и т. д [3].

Свое продолжение все меры по управлению качеством находят в активной рекламной деятельности предприятия.

К современным неценовым методам, используемым предприятиями на территории Российской Федерации в условиях экономической нестабильности, относят:

- обеспечение на предприятии наиболее современной и точной осведомленности о состоянии и тенденциях рынка;
- проведение маркетинговых исследований;

- повышение и достижение лучшего уровня качества, чем у конкурентов;
- разработка новой продукции и выход с ней первыми на рынок;
- проведение благотворительных мероприятий с целью создания добропорядочного имени предприятию;
- солидная и продуктивная реклама и т.д.[4].

Таким образом, многие специалисты объединяют все неценовые методы конкурентной борьбы в три большие группы:

- методы влияния и давления на конкурентов;
- методы повышения своей общественной ценности;
- методы повышения своих преимуществ за счет потребительской ценности[2].

Усиливающаяся с каждым днем конкуренция и постоянные модификации различных технических средств приводит к образованию инновационных методов борьбы. Принимая решение о том, какие именно эффективные неценовые методы конкурентной борьбы использовать на предприятии с целью устранения конкурентов и дальнейшего благополучного существования на рынке, необходимо учитывать два основных ресурса:

- собственный опыт;
- своевременную оценку и сравнение своей организации с конкурентами и лидерами в вашей сфере продажи товаров или услуг с целью получения качественной и достоверной информации, которая смогла бы улучшить основные показатели деятельности предприятия, такие как: рентабельность продаж, рентабельность затрат и т.д.

Таким образом, люба организация или фирма должна искать свои пути су3ществования и развития на рынке, при этом, безусловно прибегая к различным методам конкурентной борьбы. Как показывает российская практика, большинство российских организаций прибегают именно к неценовым методам, поскольку каждое из них стремиться к усилению своей реальной конкурентоспособности. Ведь считается, что самый лучший путь развития- учиться на ошибках и на победах конкурентов. Таким образом, необходимо перенимать опыт своих конкурентов: использовать уже опробованные и действующие приемы «захвата» рынка, а так же не совершать ошибок соперников[1].

Использованные источники

1. Бакальская Е.В., Ерофеева Е.А. Неценовые способы повышения конкурентоспособности аптечной сети/ Бакальская Е.В., Ерофеева Е.А. //Аллея науки. -2017. Т.2-№10. С.317-325.

2. Петрищенко, Н.М. Современные неценовые методы конкурентной борьбы фирмы в условиях рыночной экономии / Петрищенко, Н.М.// Актуальные вопросы экономических наук.-2011.-№22-1. С.128-131.

3. Петухова, И.В. Методика исследования емкости и конкурентной среды потребительского рынка услуг./Петухова И. В.// Маркетинг в России и за рубежом. -2006. -№5.

4. Юсупова, Б.М. Исследование нецелых методов конкурентной борьбы./ Юсупова, Б.М.// Вопросы структуризации экономики.-2010.-№3. С.354-355.

УДК 338.46

Нелюбова А.Н.
студент
3 курс, факультет «Экономика сервис и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г Шахты
Бреусова Е.А., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Экономика и менеджмент»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г Шахты

О РАЗРУШИТЕЛЬНОМ ВОЗДЕЙСТВИИ КОРРУПЦИИ И НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СФЕРУ

Статья посвящена исследованию мотивов взяточничества и выявлении разрушительного воздействия коррупции и на экономическую сферу .

Ключевые слова. Коррупция, антикоррупционная политика, государственное управление.

The article is devoted to the investigation of motives of bribery and revealing the destructive effect of corruption and on the economic sphere.

Keywords. Corruption, anti-corruption policy, public administration.

Коррупция, как социальное явление, неразрывно связана с развитием экономических, правовых и политических институтов общества. Уровень развития данных институтов определяет "состояние коррупции". Экономические отношения в силу их динамики развиваются значительно быстрее, чем совершенствуются нормативно-правовые акты, их регулирующие, и, как следствие, возникает социальный конфликт, который является детерминатором коррупции.

Коррупция, как социальное явление, представляет собой сложное, многомерное явление, которое охватывает все сферы социальных взаимоотношений между гражданским обществом и государством и посягает на многие охраняемые законом блага различными способами. Помимо правовых, она затрагивает целый ряд других проблем: психологических, культурных, межличностных, что, естественно вызывает трудности в выработке ее общего понятия и отличительных признаков, разработке каких-

либо конкретных мер борьбы с нею. В целом, с точки зрения социологии, коррупция рассматривается как социальный феномен, один из видов социальных отношений с позиций общесистемных принципов функционирования общества. Коррупция представляет собой дисфункцию социальной системы и сбой нормативной системы общества.

Коррупция создает условия для проявлений терроризма, который является сегодня наиболее острой угрозой для безопасности граждан и страны в целом.

Разрушительно воздействует коррупции и на экономическую сферу. Нарушаются механизмы конкуренции, создаются препятствия свободе предпринимательской деятельности, ущемляются права собственности, неэффективно используются бюджетные средства, необоснованно повышаются цены и тарифы. Все это приводит к расширению теневой экономики, сдерживает приток в Россию прямых иностранных инвестиций на фоне высокого уровня вывоза капитала из страны. Таким образом, коррупция препятствует формированию в России конкурентоспособной экономики, снижению бедности, росту благосостояния россиян, становлению сильного гражданского общества.

Коррупция стимулирует несправедливое перераспределение средств в пользу отдельных корпоративных и социальных групп за счет наиболее уязвимых социальных слоев. Неимущая часть общества, наименее защищенные граждане, почти не имеют возможности противостоять вымогательству и иным коррупционным злоупотреблениям. Коррупция приводит к масштабному вытеснению граждан из сферы бесплатных обязательных государственных услуг, прежде всего в области образования и медицины, что приводит к массовым нарушениям конституционных прав граждан.

Мотивы взяточничества довольно разнообразны.

На первом месте по размерам идут взятки с целью обеспечения начала бизнеса, который в противном случае не мог вообще начаться, или взятки с целью устранения конкурентов будущего предприятия. В этих случаях платят преимущественно для получения государственных контрактов.

Вторыми по значению оказались взятки ради облегчения доступа к государственным услугам, на которые фирмы вправе были рассчитывать, но могли их своевременно не получить по прихоти чиновников. К таким услугам можно отнести регистрацию продукции, разрешение на строительные работы, таможенную очистку импортных товаров. Некоторые фирмы дают взятки для уменьшения задолженности по налоговым платежам.

Говоря о служебной среде, или условиях службы, то, прежде всего, следует обращать внимание на три обстоятельства, наиболее часто участвующих в продуцировании коррупции.

Во-первых, размере оплаты труда служащих, который позволил бы достойно жить им и их семьям. Иногда оплата бывает настолько ничтожной, что как бы подразумевается, что служащий перейдёт на «кормление клиентами». Низкий доход воспринимается большинством населения как свидетельство жизненной неудачи, при дифференциации людей по шкале

престижа отбрасывает вниз, угнетает самолюбие человека с высокой самооценкой независимо от его профессии и образования.

Во-вторых, имеет значение тип управления. При первом, так называемом ситуативном управлении разного рода задачи решаются в значительной мере по усмотрению отдельных служащих. Правовое регулирование осуществляется лишь в самом общем порядке. Здесь отмечается простор для личного усмотрения и произвола. В конечном счете, значительное количество граждан, устающих от многочисленных, не определённых заранее точно требований служащих, бывают готовы откупиться от них. Порой уже само по себе предъявление многозначных и изменяющихся требований оценивается как вымогательство взятки и провоцирует её. При втором, нормативном управлении речь преимущественно идёт о применении в определённых типах ситуаций подробно их регламентирующих правовых норм, а не просто об учёте норм, вводящих те или иные ограничения.

В-третьих, существенна социально-психологическая обстановка. Например, признание коррупции в среде государственных служащих нормальным явлением, подобно чаевым в среде швейцаров, является важным фактором формирования криминальной мотивации.

Бороться с этим можно, соответствующим образом меняя систему государственной службы. Принятие первого коррупционного решения может облегчаться информационной средой, окружающей чиновника. Честный чиновник, каждый день слышащий и читающий одно и то же: «У нас берут все!», может начать воспринимать себя белой вороной, неудачником, которому даже взяток никто не предлагает. Такому остается только дождаться «удачного случая». Важная особенность социально-психологического климата в обществе, способствующая процветанию коррупции, – двойной моральный стандарт. С одной стороны, коррупция, особенно верхушечная, считается общественно-неприемлемой. Это всячески поддерживается и обыденной моралью, и прессой, и политической практикой, эксплуатирующей антикоррупционную тематику. С другой стороны, коррупция, особенно низовая, является принимаемой «по умолчанию» частью быта. Продолжают существовать зоны, почти закрытые для действий правоохранительных органов. Обвинения в коррупции стали настолько обыденными, что грань между нормой и отклонением стирается. Социальные аспекты коррупции проявляются в политической, экономической, культурной и др. сферах жизнедеятельности российского общества в масштабах, близких к критическому показателю. Влияние коррупции на административную и социальную среду государственных служащих, трансформацию их нравственных норм и ценностей, корпоративную культуру государственной службы сегодня очень велико.

Таким образом, одной из основных мер противодействия коррупции является развитие и укрепление в обществе нравственных начал и устойчивых нравственных принципов.

Использованные источники:

1. Суховарова Е.Л., Нестеров А.В. Трансформация коррпции в условиях перехода к рынкую. // Коррупция в России: состоя-ние и проблемы. М., 1996. С. 59.

2. Cherkesova E.Y., Breusova E.A., Savchishkina E.P., Demidova N.E. Competitiveness of the human capital as strategic resource of innovational economy//Journal of Advanced Research in Law and Economic. - 2016. - Volume VII (Winter), Issue 7(21). - С. 1662-1667.

3. Бреусова А.А, Скоробогатова Е. А. Государственная кадровая политика: сущность и основные проблемы.// Научно-методический электронный журнал "Концепт". - 2017. -Прил. 2: "Современные научные исследования: актуальные теории и концепции", Вып. 6. - С. 217-221. – Режим доступа: https://e-koncept.ru/2017/570044.htm.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА

УДК 347.941

Хамукова М. У.
студентка 4 курса
Юридического института СКФУ (г. Ставрополь)
Научный руководитель:Беланова Г.О., к.ю.н., доцент,
доцент кафедры гражданского права и процесса
Юридического института СКФУ (г. Ставрополь)

К ВОПРОСУ О ДОПУСТИМОСТИ СКРЫТОЙ АУДИО И ВИДЕОЗАПИСИ В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: *В статье рассматривается вопрос о допустимости скрытых аудио- и видеозаписей в качестве доказательств в гражданском судопроизводстве. Приводятся различные точки зрения на данный вопрос, анализируется практика Конституционного Суда РФ и Верховного Суда РФ.*

Annotation: *The article considers the issue of the admissibility of hidden audio and video recordings as evidence in civil proceedings. Various points of view on this issue are given, the practice of the Constitutional Court of the Russian Federation and the Supreme Court of the Russian Federation is analyzed.*

Ключевые слова: *аудио- и видеозапись, допустимость, сведения о частной жизни, гражданский процесс, скрытая аудио- и видеозапись, свобода получения информации.*

Key words: *audio and video recording, admissibility, information about private life, civil process, hidden audio and video recording, freedom to receive information.*

Развитие технологий во всем мире, в том числе в Российской Федерации влияет на все сферы жизни современного общества. Благодаря новым технологиям практически у каждого человека появилась такая вещь как мобильный телефон, смартфон, благодаря которому можно читать художественную литературу, слушать видео, общаться с людьми находящимися на другом конце света, и даже заключать те или иные сделки. Более того, мобильные телефоны и смартфоны используются теперь для получения тех или иных доказательств [6,с.201]. На данный момент каждый мобильный телефон оснащён диктофоном и видеокамерой достаточно высокого уровня разрешения, которые используются гражданами для сбора таких доказательств как аудио- и видеозаписи. Под аудиозаписью как доказательства понимают зафиксированную с помощью специальных технических средств на материально-технических носителях информацию в виде непрерывного во времени сочетания звуков, отражающих имеющие

значение для правильного рассмотрения и разрешения дела обстоятельства действительности, и полученную при соблюдении требований законодательства [7,с.138]. Под видеозаписью как доказательства понимают зафиксированную с помощью специальных технических средств на материально-технических носителях непрерывную во времени наглядно-образную (визуальную) информацию, отражающую имеющие значение для правильного рассмотрения и разрешения дела обстоятельства действительности, и полученную при соблюдении требований законодательства [7,с.138]. Использование аудио- и видеозаписи позволяет зафиксировать и сохранить разговоры и действия (бездействия) тех или иных лиц (чаще всего противной стороны) в связи с чем они обладают более высокой степенью убедительности.

На сегодняшний день, в соответствии с положениями ст. 55 Гражданского процессуального кодекса РФ, аудио- и видеозаписи являются самостоятельными средствами доказывания[2]. Однако ГПК не достаточно подробно установил порядок сбора и представления указанных средств доказывания. В связи с этим, суды РФ, опираясь на сложившуюся судебную практику, приобщают аудио- и видеозаписи, если они представлены стороной с соблюдением ряда условий:

1. Содержание аудио- и видеозаписи должно относиться к рассматриваемому делу, т. е. содержание записи должно быть связано с предметом доказывания.
2. Необходимо указать при каких условиях, кем и в каком именно месте получена та или иная аудио- либо видеозапись.
3. Необходимо доказать аутентичность содержания аудио- или видеозаписи. Обычно это производится путём проведения экспертизы на предмет фальсификации записи.
4. В обязательном порядке необходимо доказать, что противоположная сторона знала о том, что ведётся аудионосителе или видеозапись.
5. Довольно часто суды также требуют прилагать «расшифровку» текста, записанного на аудио- либо видеозапись.

Однако в гражданском процессе существует вопрос о возможности применения в качестве доказательства скрытых аудио- и видеозаписей, т. е. записей, об осуществлении которых записываемое лицо не было поставлено в известность лицом, осуществляющим запись, в связи с чем записываемо лицо не знало об осуществлении записи [8,с.224]. Правомерно ли записывать разговоры собеседника или действия конкретного лица, когда они не знают об этом? Нужно ли сообщать о начале записи? Возможно ли приобщить к материалам дела аудио- или видеозаписи, о производстве которых не сообщалось лицам, разговоры или действия которых были запечатлены на записи?

Большинство учёных считает, предъявление срытых аудио- и видеозаписей в качестве доказательства в гражданском судопроизводстве не допустимо. Они основывают свою точку зрения на том, что указанные записи

могут нарушить конституционные права граждан, в частности установленное ст. 23 Конституции Российской Федерации право на неприкосновенность частной жизни. Данные учёные исходя из того, что ч. 1 ст. 24 Конституции РФ установила прямой запрет на сбор, хранение, использование и распространение информации о частной жизни лица без его согласия[1], утверждают, что необходимо признать неправомерным представление в качестве доказательства скрытой аудио- либо видеозаписи.

Вторая группа учёных, таких как Герасимов А. В. и Данилов Д. Б., считает, что прямого законодательного запрета на осуществление скрытой аудио- и видеозаписи нет. В соответствии с ч. 4 ст. 29 Конституции РФ, каждый имеет право свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом [1]. П. 1, 2 ст. 3 ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (далее – ФЗ «Об информации») устанавливает, что правовое регулирование отношений, возникающих в сфере информации, информационных технологий и защиты информации, основывается на принципах свободы поиска, получения, передачи, производства и распространения информации любым законным способом, а также возможности установления ограничения доступа к информации только федеральными законами [3]. Исходя из данных положений, учёные утверждают, что гражданин может осуществлять скрытую видео- и аудиозапись и представлять эти записи в качестве доказательств, если это не нарушает права и свободы других лиц. Т. е., если содержание указанных записей составляет именно предмет спора, а не информация о частной жизни конкретного лица, участвующего в гражданском процессе. Данной позиции придерживается и Верховный Суд РФ (далее – ВС РФ). В определении СК по гражданским делам ВС РФ от 6 декабря 2016 года № 35-КГ16-18 указано, что, несмотря на то, что аудиозапись была сделана без уведомления о фиксации разговора, т. е. информация фактически получена помимо воли должника, в связи с тем, что содержание разговора между должником и кредитором составлял разговор исключительно о предмете спора, ст. 9 ФЗ «Об информации», которая запрещает требовать от гражданина предоставления информации о его частной жизни и получать такую информацию помимо его воли, не относится к деловым отношениям, запрет на фиксацию такой информации на указанный случай не распространяется [4]. Кроме того, позиция указанных учёных согласуется с определением Конституционного Суда РФ от 28 июня 2012 г. №1253-О, в котором сказано, что право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну означает предоставленную человеку и гарантированную государством возможность контролировать информацию о самом себе, препятствовать разглашению сведений личного, интимного характера; в понятие «частная жизнь» включается та область жизнедеятельности человека, которая относится к отдельному лицу, касается только его и не подлежит контролю со стороны общества и государства, если не носит противоправный характер [5].

Исходя из выше изложенного считаем, что скрытые аудио- и видеозаписи, являются допустимыми доказательствами в гражданском процессе при соблюдении следующих условий:

- содержание данных записей связано с предметом доказывания;
- скрытые аудио- и видеозаписи содержат информацию исключительно об обстоятельствах, имеющих значение для правильного рассмотрения и разрешения гражданского дела и не содержат сведения о частной жизни лица, разговор или действия которого запечатлены в данных записях;
- соблюдены требования к лицу, представляющему аудио- и видеозаписи, установленные ст. 77 ГПК РФ, а именно указаны условия, место получения данных записей и субъект, который их получил;
- доказана аутентичность (не фальсифицированность) содержания скрытых аудио- и видеозаписей.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) // Российская газета. 1993. № 237.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017) // Российская газета. 2002. № 220.
3. Федеральный закон от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и защите информации» (ред. от 29.07.2017) // Российская газета. 2006. № 165.
4. Определение СК по гражданским делам Верховного Суда РФ от 6 декабря 2016 г. №35-КГ16-18.
5. Определение Конституционного Суда РФ от 28 июня 2012 г. №1253-О.
6. Герасимов А.В., Данилов Д.Б. Допустимостью скрытой аудиозаписи в качестве доказательства в гражданском судопроизводстве // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2017. – №2. – С.201-204.
7. Короткий С.А. Соотношение аудио и видеозаписей с письменными доказательствами в гражданском процессе // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия философия, социология, право. – 2009. – №9. – С.132-138.
8. Короткий С.А. Некоторые вопросы допустимости аудио- и видеозаписи в гражданском процессе // Труды Института государства и права Российской Академии Наук. – 2008. – №5. – С.219-234.

УДК 342

Салимьянова Э.И.
студентка 3 курса Института права
Башкирский Государственный Университет
г. Уфа, Российская Федерация
Научный руководитель: Имангулова Г.Р.
Старший преподаватель кафедры
«международного права и международных отношений»
БашГУ, г. Уфа, Россия

К ВОПРОСУ О КОЛЛИЗИИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НАРОДОВ НА САМООПРЕДЕЛЕНИЕ И ПРИНЦИПА ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ЦЕЛОСТНОСТИ

Аннотация: для решения правовых вопросов народов по территориальному самоопределению обращаются к принципам современного международного права. На практике это осложняется требованием соблюдать нерушимость границ и территориальную целостность государства. Все это вызывает коллизию права народов на самоопределение и принципа территориальной целостности. По сути, в зависимости от политических интересов превалирует то принцип территориальной целостности, то право народов на самоопределение.

Ключевые слова: коллизия в праве, право народов на самоопределение, принцип территориальной целостности, принципы международного права, международное право.

E.I. Salimyanova
3-year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Ufa, Russian Federation
Scientific adviser Imangulova G.R.
Senior lecturer of the department
«International law and international relations”
Bashkir State University, Ufa, Russia

TO THE QUESTION OF THE COLLISION OF REALIZATION OF THE RIGHT OF PEOPLES ON SELF-DETERMINATION AND THE PRINCIPLE OF TERRITORIAL INTEGRITY

Annotation: to address the legal issues of peoples on territorial self-determination, they turn to the principles of modern international law. In practice, this is complicated by the requirement to observe the inviolability of borders and the territorial integrity of the state. All this causes a conflict between the right of peoples to self-determination and the principle of territorial integrity. In fact, depending on

political interests, the principle of territorial integrity prevails, the right of peoples to self-determination.

Keywords: conflict in law, the right of peoples to self-determination, the principle of territorial integrity, the principles of international law, international law.

Именно проблема самоопределения народов, которые оказались под иностранным господством, а в некоторых случаях и разделенных между несколькими государствами, образовавшихся в этом регионе, стало сегодня коллизией мирового значения.

Для международно-правового обоснования захвата или удержания территорий малых народов право на самоопределение народов отвергается, либо ему противопоставляется принцип территориальной целостности государства. Обострение данной проблемы пришлось на последнее десятилетие XX в. Прежде всего, это было связано с распадом СССР и социалистической системы, когда ослабление центральной власти в государствах Восточной Европы и СССР не только вызвало вполне прогнозируемую реакцию оппозиционных общегосударственных сил, которые пытались осуществить демократические реформы, но и привело к цепной реакции, связанной с реализацией сепаратистских проявлений отдельных территориальных организаций. Реалии этого периода были выражены образованием новых государств на пространстве бывшего СССР (частично признанных – Абхазии и Южной Осетии и непризнанных – Приднестровской Молдавской Республики и Нагорного Карабаха) и бывшей Югославии (частично признанного Косова). Коллизия возникает каждый раз, когда какое-либо государство стремится не допустить отделения территории, изменения государственной границы и поэтому не признает право населения территории на самоопределение.

В Конституции Российской Федерации[92] [2] по ст. 4 ч. 3 говорится о том, что Россия обеспечивает целостность и неприкосновенность своей территории. То есть в государстве не предусмотрен выход, отделение субъектов из состава России, для того чтобы обеспечить территориальную целостность и не допустить расчленения независимого государства. Однако и конкретной закрепленности права народов на самоопределения нет, если только не сослаться на ст.15 Конституция Российской Федерации, которая закрепляет общепризнанные принципы и нормы международного прав и международные договоры России как составную часть ее правовой системы. Таким образом, можно рассмотреть Декларацию о принципах международного права 1970 г.[93] [1, с. 151–155] (далее – декларация), в которой можно найти толкование и соотношение принципов международного права. Из норм в декларации вытекают условия, при наличии которых недопустимо самоопределение, нарушающее территориальную целостность государства: 1) государство должно «соблюдать в своих действиях принцип равноправия и

[92] Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)

[93] Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций от 24 октября 1970 г. // ООН. Резолюции Генеральной Ассамблеи на XXV сессии. Нью-Йорк, 1970. - С. 151–155.

самоопределения», 2) государство должно «вследствие этого иметь правительства, представляющие весь народ… проживающий на данной территории», 3) при этом не должно проявляться какой-либо дискриминации. Следовательно, получаем вывод о том, что, если государство соблюдает принцип народов на самоопределение, то недопустимо нарушать принцип территориальной целостности и не должно создаваться коллизии в данном случае. При соблюдении данных условий приоритет должен отдаваться единству государства, сохранению территориальной целостности, если же не соблюдено хотя бы одно из условий, то можно данный принцип поставить под сомнение[94] [3].

В Декларации о принципах международного права 1970 года самоопределение характеризуется как неотъемлемое право народов, а в Заключительном акте Совещания в Хельсинки 1975 г. говорится, что оно принадлежит народам всегда и им нельзя воспользоваться только один раз. Право на самоопределение является способом защиты прав и свобод человека.

Что же понимать под принципом территориальной целостности. Профессор юридических наук, Остроухов Н.В. наравне с принципом территориальной целостности выделяет принцип нерушимости государственных границ, принцип территориальной неприкосновенности, которые являются взаимосвязанными, но имеют различное содержание[95] [4, с. 84]. Единого толкования, которое было бы общепризнанным, на международном уровне пока не представлено. Отсутствует оно и в конституционном законодательстве государств, раскрываясь в нем через содержание принципа единства, неприкосновенности и неделимости территории, ее неотчуждаемости; через определение порядка изменения государственных границ либо через установление состава территории государства, как например в Конституции России[96] [2] в статье 5 части 3, где говорится, что федеративное устройство Российской Федерации основано на ее государственной целостности, единстве системы государственной власти.

К примеру, возьмем конфликты абхазский и осетинский в Грузии, вспыхнувших в последнем десятилетии прошлого века на территории Южного Кавказа. Они имели одну общую черту: во всех случаях стороны, порождающие конфликт, добивались отчуждения конфликтных территорий от государств, в состав которых они входили. Таким образом, все эти конфликты носили сепаратистский характер и привели к желанию отделиться и стать независимыми. На определенных стадиях каждого из рассматриваемых конфликтов главами сепаратистских общин рассматривалась также возможность присоединения конфликтных территорий к другому государству (к России в случаях с Абхазским и Осетинским противостояниями).

---

[94]Кочарян В. Право на самоопределение в современном международном праве. URL: http://www.regnum.ru/news/1240480.html#ixzz2CICb119k (дата обращения: 12.11.2017).

[95] Остроухов Н.В. Территориальная целостность государств в современном международном праве и ее обеспечение в Российской Федерации на постсоветском пространстве. - М., 2010. 456 с.

[96] Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)

Отстаивая право на независимость политические элиты самопровозглашенных республик помимо прочего апеллируют принципами международного права. Во всех случаях главная ставка делается на принцип равноправия и самоопределения народов. При этом деятели «самоопределяющихся» народов настаивают на том, что в их конкретных случаях речь идет об антиколониальном самоопределении от государств, частями которых они когда-то вынуждены были стать.

Из этого следует сделать вывод, что не всегда отделение или выделения по праву самоопределения народов влечет за собой благоприятные последствия. Нередко именно объединение является необходимой формой для существования народов. Главная задача государства дать народам право на самоопределение внутри страны и тогда не будет стоять вопрос о нарушении территориальной целостности.

Например, Крым, который вследствие того, что Украина отказала в языковой автономии русскоязычному населению полуострова провел референдум о выходе из состава Украины и воссоединении Крыма с Россией. Крым был присоединен к Российской Федерации, впоследствии это было закреплено в Федеральном конституционном законе[97] [5], который предусматривает порядок принятия иностранного государства в состав Российской Федерации. То есть, Украина нарушила право на самоопределения народов в Крыму и таким образом, подверглась нарушению территориальной целостности государства.

Следует сказать, что неотъемлемое право всякого народа на самоопределение является высшим правовым основанием владения и распоряжения территорией, и ему не могут противопоставить суверенитет государства и его территориальную целостность. Наоборот, территориальная целостность должна базироваться на добровольном вхождении в состав государства какого-либо народа, как и на уважении его неотъемлемого права выхода на основе свободного волеизъявления. Поэтому реализация народом своего права на самоопределение не может рассматриваться как посягательство на нерушимость государственных границ и территориальной целостности государства. При всем при этом важнейшим остается выяснение истинной воли народов с помощью закрепленных в праве процедур, наличие доброй воли сторон и учет интересов государства и народов, остающихся в нем после отделения народа.

Список использованных источников:

1. Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций от 24 октября 1970 г. // ООН. Резолюции Генеральной Ассамблеи на XXV сессии. Нью-Йорк, 1970. - С. 151–155.

2. Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской

[97] Федеральный конституционный закон от 17.12.2001 № 6-ФКЗ (ред. от 31.10.2005) «О порядке принятия в Российскую Федерацию и образования в её составе нового субъекта Российской Федерации» // Российская газета. — 2001. — 20 декабря.

Федерации от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)

3. Кочарян В. Право на самоопределение в современном международном праве. URL: http://www.regnum.ru/news/ 1240480.html#ixzz2CICb119k (дата обращения: 12.11.2017).

4. Остроухов Н.В. Территориальная целостность государств в современном международном праве и ее обеспечение в Российской Федерации на постсоветском пространстве. - М., 2010. 456 с.

5. Федеральный конституционный закон от 17.12.2001 № 6-ФКЗ (ред. от 31.10.2005) «О порядке принятия в Российскую Федерацию и образования в её составе нового субъекта Российской Федерации» // Российская газета. — 2001. — 20 декабря.

УДК 342. 5

Урманчина Д. И.
студент магистратуры
факультета Института права
Башкирского государственного университета
Россия, г. Уфа

К ВОПРОСУ О КОРРУПЦИИ И МЕРАХ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ДАННОМУ ФЕНОМЕНУ

Аннотация: *в статье рассматривается явление, противоборствующее деятельности государства и общества, но в тоже время ими и продуцируемое, представляющее собой одну из ключевых экономических и политических проблем в стране.*

Ключевые слова: *коррупция, гражданское общество, государство, политика, экономика.*

Annotation: *The article deals with the phenomenon opposing the activities of the state and society, but at the same time they are also produced, which is one of the key economic and political problems in the country.*

Key words: *corruption, civil society, state, politics, economy.*

Коррупция ассоциируется и движется единым фронтом с бюрократией в Российской Федерации, низким уровнем осознанности чиновников и самого социума, негативно трансформирует государственную политику и законодательную базу государственной службы.

Коррупция позволяет нарушителям уходить от юридической ответственности за совершенные противоправные деяния - это порождает безнаказанность и способствует падению престижа судебных и

правоохранительных органов, а также в целом государственной власти в глазах населения, что в итоге порождает опаснейшее явление -правовой нигилизм.

Коррупция является важной проблемой и элементом, способствующим падению, загниванию государства не только в России, но и во всех странах мира. Однако уровень и степень коррумпированности в разных странах различается, что имеет обоснования.

Одной их таких причин можно назвать отношение к коррупции самого общества. Как ни парадоксально, но часто, коррупция воспринимается самим социум как традиция, часть менталитета и более того, поощряется. В скандинавских странах наиболее низкий уровень коррупции, поскольку само общество чтит собственные законы и воспринимает данное явление как чуждое и самостоятельно противодействует ей.

В нашей стране бизнесмены, предприниматели, т.е. представители бизнес-сообщества, а зачастую и граждане, не имеющие отношения к бизнесу, вполне терпимо относятся к фактам коррупции среди служащих органов власти и управления, более того, многие из них считают, что с помощью коррупции можно добиться решения многих возникающих проблем[3, с. 161].

А отдельные служащие органов власти и управления, в свою очередь, рассматривают взятку, как почти легальную дополнительную форму оплаты своего труда.

Со стороны государства, то есть тех же чиновников, но высокого ранга, борьба за искоренение коррупции отражена в Федеральном Законе «О противодействии коррупции». Однако все законодательные акты необходимо отметить как неэффективные, и нереализованные.

Помимо того, проблема коррупции должна решаться в двухстороннем порядке – как со стороны государства, так и общества. Взяточничество начинается с мизерных размеров, например, когда, нарушив правила движения, сам гражданин предлагает инспектору ГАИ денежную сумму для снятия с себя правовых обязательств. То есть, коррупция встречается на всех уровнях взаимодействия гражданина и чиновника.

Сегодня, создание механизма по противодействию коррупции и выступление единым сознательным фронтом для повышения качества жизни в государстве, является важной общей задачей.

Антикоррупционная политика, которая позволит реальным образом снизить уровень коррупции в России, должна быть основана на следующих мероприятиях:

1. последовательное применение административных регламентов в служебной деятельности служащих органов государственной власти и управления;
2. оптимальное определение прав, обязанностей, а также режима юридической ответственности органов публичной власти, а также их служащих;
3. введение четких процедур принятия административных решений;
4. использование методики анализа правовых актов на предмет коррупциогенности;

5. разъяснение населению антисоциального характера коррупции и ее отрицательных последствий для общества, государства и граждан.

Далее, следует обозначить, что методы, посредством которых возможно достижение обозначенных выше антикоррупционных мер, должны быть разнообразные, для чего необходимо:

- донесение до чиновников всех уровней своих прав и обязанностей, а также тех последствий и санкций, которые к ним будут применимы в случае обнаружения факта взяточничества и использования собственной должности в корыстных и личных целях;
- добиться соблюдения со стороны государственных и муниципальных служащих определенного этикета, характерного занимаемой должности;
- установление более строгого конкурса при приеме на государственную должность, установление антикоррупционных фильтров;
- формирование прозрачных и объективных критериев в системе повышения по карьерной лестнице служащих;
- оплата труда, эквивалентная тем трудам, которые служащие прилагают в своей деятельности, достойные социальные льготы и гарантии;
- формирование режима информационной открытости в деятельности государственных и муниципальных служащих;
- создание эффективных механизмов контроля и надзора за служебной деятельностью государственных и муниципальных служащих [4, с. 105].

Отметим, что указанные выше меры по противодействию коррупции эффективны только в случае их комплексного применения. Государство, законодательно регулирующее уровень и состояние коррупции, может победить ее, только опираясь на гражданское общество. Таким образом, в правовом механизме противодействия коррупции в системе государственной службы Российской Федерации именно сегодня необходимо реализовать весь нормативный, организационный и информационный потенциал.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 25 декабря 2008 года № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» (с посл. изм. и доп. от 3 апреля 2017 г. № 64-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2008. № 52, ст. 6228.

2. Указ Президента РФ от 15 июля 2015 года № 364 «О мерах по совершенствованию организации деятельности в области противодействия коррупции» (с посл. изм. и доп. от 19 сентября 2017 г. № 431) // Российская газета. 2015. № 266.

3. Самойлов В.Р. Коррупция как часть российского менталитета. В.Р. Самойлов // Молодой ученый. 2017. №3. С. 160-165.

4. Ташубина Е.В. Коррупционная составляющая России. Е.В. Ташубина // Экономика и социум. 2017. №5. С. 100- 110.

Чацкий Д.В.
студент 3 курса
Юридического института СКФУ
Научный руководитель:
Заикин В.В.
к.ю.н., доцент,
доцент кафедры административного и финансового права,
СКФУ,
г. Ставрополь, Ставропольский край

К ВОПРОСУ О НАЛОГОВОМ МОНИТОРИНГЕ КАК ФОРМЕ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация. *Рассматривается вопрос о роли и месте института налогового мониторинга как формы осуществления налогового контроля в Российской Федерации.*

Ключевые слова: *налоговый мониторинг, налоговый контроль, налоговый орган, налогоплательщик, налоговая проверка.*

Annotation. *The issue of the role and place of the institute of tax monitoring as a form of the course of tax control in the Russian Federation is considered.*

Key words: *tax monitoring, tax control, tax authority, taxpayer, tax audit.*

Мониторинг в широком смысле представляет собой деятельность, направленную на непрерывное наблюдение за объектом и анализ его компонентов, в сравнении с заданными параметрами.

Что касается налогового мониторинга, то обращаясь к истории развития этого института, нужно сказать, что такая форма контроля впервые была внедрена и применена в Голландии в 2005 году. Реализация такого эксперимента была признана успешной, так как эксперты отметили уменьшение административной нагрузки и эффективность проведения такой работы в целом.

В Российской Федерации налоговый мониторинг был закреплен законодателем с 1 января 2015 года, установив в новом разделе НК РФ особенности его правового регулирования.

На сегодняшний день у российских специалистов сложилось несколько мнений по вопросу определения налогового мониторинга, в связи с тем, что НК РФ не дает его легального понятия. Так, М.В. Аракелова считает, что название нового раздела V.2 НК РФ «Налоговый контроль в форме налогового мониторинга» не является совсем удачным в силу того, что мониторинг стоит рассматривать как форму налогового администрирования. Это вызвано тем, что анализ предоставленных налогоплательщиком сведений, проведенный налоговым органом, носит превентивный характер, в отличие от полноценной проверки. [2]

Некоторые специалисты понимают под налоговым мониторингом режим налогового администрирования, то есть взаимодействие между налоговым органом и налогоплательщиком в расширенном формате. [5]

Третий контингент специалистов разделяют позицию законодателя и называют налоговый мониторинг специфической формой налогового контроля, осуществляемой в формате электронного взаимодействия налогоплательщиков и налоговых органов. [4]

На наш взгляд, цель проведения налогового мониторинга состоит в повышении качества налогового контроля, обеспечение его прозрачности, а также на достижение партнерских взаимоотношений между налогоплательщиками и налоговыми органами. Налоговый мониторинг призван обеспечить реализацию принципа превентивности, заключающийся в предупреждении совершения налоговых правонарушений.

Суть налогового мониторинга заключается в подписании соглашения между налоговым органом и налогоплательщиком, по которому налогоплательщик предоставляет информацию в электронной форме или же открывает доступ к своим информационным системам.

Пилотный проект налогового мониторинга был реализован путем подписания соглашения между ФНС РФ и ОАО «РусГидро», ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС», ОАО «МобильныеСистемы», ОАО «Северсталь» в декабре 2012 года.

Стороны сошлись во мнениях об успехе проекта и отметили возможность предварительно урегулировать возникающие споры. Заместитель Руководителя ФНС России обратил внимание на то, что количество споров у некоторых компаний уменьшилось в несколько раз, что позволяет говорить об эффективности проводимого эксперимента.

Такая форма налогового контроля носит дистанционный характер и позволяет непрерывно осуществлять наблюдение за финансовой деятельностью налогоплательщика. Но система налогового мониторинга должна быть объективной и оправдать себя сможет только в том случае, когда устранены некоторые проблемы. Так, М.В. Коршунова считает, что к таким проблемам можно отнести подготовку квалифицированных специалистов налоговых органов, взаимное недоверие налоговых органов и налогоплательщиков, вопросы документооборота между участниками такого соглашения. [3]

Безусловно, сложность вызывает устоявшееся отношение налогоплательщиков к налоговым органам, которое требует преодоления. Проводимые налоговыми органами мероприятия налогового контроля носят вертикальный характер, в отличие от горизонтального налогового мониторинга. Конечно, в этой связи, необходимо взаимное стремление создавать партнерские доверительные отношения.

Положения, установленные п. 3 ст. 105.26 НК РФ также вызывают вопросы. В частности, статья предоставляет возможность участия в налоговом мониторинге только представителям крупного бизнеса. [1] Такие требования, по мнению некоторых авторов, являются дискриминационными, так как

лишают возможности участвовать в мониторинге других хозяйствующих субъектов. Совершенно понятно, что не представляется возможным распространить такой механизм осуществления налогового мониторинга на всех хозяйствующих субъектов, но в перспективе, при достаточно глубокой нормативно-правовой проработанности такое взаимодействие имело бы место быть, учитывая тот факт, что такая форма контроля является очень эффективной в различных сферах предпринимательской деятельности. С.А. Аракелов в конце 2014 года отметил, что порядка 30 организаций проявили интерес к проведению налогового мониторинга из 2 тысяч налогоплательщиков, отвечающих требованиям, предъявляемым организациям, желающим заключить соглашение о мониторинге.

Недостатком, выявленным в ходе реализации пилотного проекта, является также невозможность получить мотивированного мнения налогового органа до совершения хозяйственной операции, которая вызывает опасения организации. Возможность согласовать свои действия до подведения итогов налогового мониторинга путем направления мотивированного мнения позволило бы налогоплательщику заранее оценить все риски.

Таким образом, наряду с некоторыми проблемными положениями, налоговый мониторинг обладает и рядом преимуществ. Во-первых, контролирующий орган в режиме реального времени имеет возможность получать достоверные сведения от организации, не проверяя при этом постоянно ее деятельность. Во-вторых, налоговые органы могут более оперативно контролировать соблюдение законодательства. В-третьих, взаимоотношения в рамках налогового контроля позволят снизить уровень возникновения фискальных рисков налогоплательщиков и возникающие расходы налоговых органов на проводимые ими мероприятия налогового контроля. В-четвертых, институт налогового мониторинга должен сократить количество выездных и камеральных налоговых проверок. Например, п. 5.1. статьи 89 НК РФ ограничивает налоговые органы проводить выездные проверки в тот период, в который проводился налоговый мониторинг. [1]

Следствием всех этих преимуществ налогового мониторинга должно быть повышение качества налогового контроля в целом.

Список использованной литературы

1. Налоговый кодекс РФ от 31 июля 1998 года № 146-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
2. Аракелова М.В. Налоговый мониторинг как форма налогового администрирования // Финансовое право. – 2015. - № 8. – С. 38.
3. Коршунова М.В. Горизонтальный мониторинг и развитие налогового контроля в РФ // Финансы. – 2013. - № 3. – С. 33.
4. Лукьянова А.П. Понятие налогового мониторинга // Налоговая политика и практика. – М., 2014. – С. 41.
5. Родионов И.В. Налоговый мониторинг: новые правила организации информационного воздействия // Налоговая политика и практика. – 2015. - № 10. – С. 65.

УДК 341.924

Паськова К.С.
студент 4 курса, института Законотворчества
Саратовская Государственная Юридическая Академия
Россия, г. Саратов
Папшева Н.А.
студент 4 курса, института Законотворчества
Саратовская Государственная Юридическая Академия
Россия, г. Саратов
Научный руководитель:
Синева Н.А., кандидат юридических наук, доцент
доцент кафедры «Международное право»
Саратовская Государственная Юридическая Академия
Россия, г. Саратов

К ВОПРОСУ О ПАТЕНТНЫХ ВОЙНАХ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

Аннотация: *Статья посвящена патентным войнам. Дается понятие патентной войны. Так же рассматриваются история и примеры таких войн. Приводятся пути решения.*

Ключевые слова: *Патентная война, товарный знак, бренд, патентный тролль.*

Annotation: *The article is devoted to patent wars. The notion of patent war is given. The history and examples of such wars are also considered. The ways of solution are given.*

Key words: *Patent war, trademark, brand, patent troll.*

В настоящее время потребительский рынок полон различно рода товаров и услуг на любой вкус и кошелёк. Стоит признать, что при выборе того или иного продукта мы в первую очередь обращаем внимание на известные бренды. К сожалению, в российском законодательстве отсутствует такое понятие как «бренд», а вместо него используются понятия «товарный знак» или «знак обслуживания». Однако понятие «бренд» несколько шире по смыслу, т.к. включает в себя торговую марку, обладающую своей индивидуальностью, уровень качества и определенную репутацию.

В современных условиях хорошо развитой мировой экономики крупные кампании ведут ожесточённую борьбу, отстаивая своё право на осуществление деятельности под тем или иным брендом, завлекая покупателей новшествами в какой-либо области. Особенно стремительно развивается сфера IT-технологий и именно в ней получило наибольшее распространение такое явление современности как патентные воины.

Патентная война (Patent war) –это конфликт, возникающий между организациями в связи с нарушениями ими авторских прав на изобретение,

которые, как правило, восстанавливаются в порядке судебного разбирательства.

Первые патентные воины возникли в начале XX века и первооткрывателями их считают братьев Райт – изобретателей летательного аппарата. Технология управления крыльями была запатентована ими в 1903г., но так и не получила дальнейшего развития на практике [3, с. 327]. Через некоторое время братья Райт инициировали судебное разбирательство против американского изобретателя Гленна Кертиса, который утверждал, что его крылья существенно отличаются от изобретения Райтов и отказывался добровольно выплачивать патентные отчисления. Суд Гленн Кертис в итоге проиграл, а патент на технологию Райтов был продан ими в 1912 г. более чем за миллион долларов компании «Wright-Martin», которая сразу уведомила всех других авиастроителей о необходимости отчислять ей 5% от стоимости каждого проданного самолета.

Однако истинным началом патентных воин в современном понимании справедливо считается прецедент американского производителя высокотехнологичных товаров «Texas Instruments», проводившего в конце 80-х годов политику «агрессивного лицензирования» собственных патентов, используемую как средство недобросовестной конкуренции. «Texas Instruments» через судебные разбирательства обязала восемь японских и одну южнокорейскую компанию, производивших компьютерные чипы с нарушением действовавших патентов, выплачивать лицензионные сборы в размере 250 млн. долл. в год.

Патентные воины XXI века же бушуют в области высоких технологий, а именно мобильных устройств, планшетов и компьютеров. Всем известно громкое противостояние кампаний «Apple» и «Samsung», длящееся уже ни один год. Так, например, в 2014 году «Apple» подал в суд на «Samsung» с требованием о компенсации в размере 2 млрд. долл. на основании того, что ответчиком осуществляется «систематическое копирование особенностей устройств «Apple» при производстве смартфонов и планшетов серии «Galaxy». По итогам судебного разбирательства суд признал «Samsung» виновным в нарушении 2 патентов «Apple» - на синхронизацию данных и функцию «сдвинуть, чтобы разблокировать» и постановил взыскать с нарушителя 119 миллионов 625 тысяч долларов.

Стоит сказать, что обе кампании и по сей день продолжают «забрасывать» друг друга исками, особенно по поводу плагиата дизайнов различного рода электронных девайсов.

Чуть менее кровопролитной оказалась патентная война лидеров в области компьютерных технологий «Microsoft» и «Google» по поводу патентов на различные технологии мобильных телефонов, разработки для Xbox и WiFi, окончившемся в 2015 году заключением соглашения о сотрудничестве [1, с. 406].

Весьма интересным примером защиты патентных прав явилось дело «РЖД против Apple», суть которого сводилась к тому, что 14 января 2013 года ОАО «РЖД» обратилось в арбитражный суд Москвы с иском к американской

кампании о взыскании 2 000 000 рублей в связи с незаконным использованием последней товарного знака «Российских Железных Дорог» в сервисе «AppStore» (приложение «РЖД Тариф»). «Apple» сразу же после предъявления к нему иска удалил данное приложение, а арбитражный суд по итогам судебного разбирательства отказал ОАО «РЖД» в удовлетворении их требований.

Вышеизложенные примеры наглядно иллюстрируют практику защиты организациями своих патентных прав. Однако патентная война явление весьма неоднозначное в первую вследствие участия в ней так называемых «патентных троллей», под которыми понимаются физические или юридические лица, специализирующиеся на предъявлении патентных исков.

Первым «патентным троллем», стал адвокат Раймонд Ниро, занимавшийся скупкой патентов, связанных с технологией телефонного автоответчика, и предъявлением исков к таким кампаниям как «AT&T», «IBM», «Sony» и «Dell». Судебные тяжбы принести ему 65 млн. долл., которые он впоследствии потратил на новые патенты и судебные процессы.

Существование «патентных троллей» в большинстве своём обусловленное тем, что на данный момент в различных странах мира зарегистрировано огромное количество патентов. Стали возможны случаи, когда производитель, выпуская на рынок инновационный товар, даже и не подозревает, что он уже может быть запатентован. Стоит отметить: патент может быть получен не только на фактически имеющееся изобретение, но и на какую-либо идею.

Деятельность «патентных троллей» начинается с поиска и скупки патентов, при этом они не преследуют цели дальнейшего использования объектов интеллектуальной собственности для производства товаров или услуг. После чего «тролли» ждут, когда намеченная заранее жертва начнёт разработку, производство и масштабный выпуск продукции, содержащей элементы, охраняемое патентом. Следующим шагом «троллей» становится выдвижение требований о возмещении убытков понесенных ими вследствие несанкционированного использования их интеллектуальной собственности другой кампанией. При этом, как правило, «тролли» угрожают жертве обратиться с иском о плагиате в суд. Схема действия «троллей» построена таким образом, что жертве проще выплатить требуемую сумму чем «сворачивать» выпуск и продажу продукции (следовательно нести более большие убытки), также кампании, дорожащие своей репутацией, предпочитают урегулировать спор мирным путём, чем быть обвинёнными в воровстве [4, с. 268].

Как сказал знаменитый французский писатель 18-го века Люк де Вовенарг: «… войны подобны судебной тяжбе, где судебные издержки превышают спорную сумму». В ряде случаев, однако, дело доходит до суда. Одним из наглядных примеров явилось судебное разбирательство между канадским производителем смартфонов «Blackberry» и никому неизвестной «конторой» NTP, закончившееся мировым соглашением, по которому «Blackberry» выплатила истцу 612,5 млн. долл. На подобный шаг кампания

пошла в связи с тем, что в случае проигрыша дела, её товары могли быть запрещены к продаже на территории США.

Атаке «патентных троллей» может быть повергнута любая кампания вне зависимости от её положения на рынке. В этом случае необходимо проверять всю поступающую от «троллей» документацию, т.к. при должной внимательности в ней можно обнаружить некоторые несоответствия (например, истечение срока действия патента). Обезопасить себя от подобного «нападения» кампания может лишь при условии тщательного изучения огромного объёма уже существующих патентов при регистрации своего нового патента с целью недопущения сходства, копирования.

Если же говорить о явлении патентной войны в целом, то можно выделить два пути частичного решения проблемы. Во-первых, совершенствование и выработка новых международных правовых актов об охране патентных прав, во-вторых, урегулирование споров самими субъектами путём переговоров и заключения соглашений. Ведь патентная война весьма негативно сказывается на развитие мировой экономики: суммы, потраченные на судебные тяжбы могли быть использованы для усовершенствования продукции и освоения новых рынков. Простые обыватели хоть и опосредовано, но тоже страдают от патентных войн, так как все издержки, понесенные кампанией в патентной войне, распределяются на каждую единицу товара тем самым увеличивая его стоимость.

Список использованной литературы и источников:

1. Богуславский М.М Международное частное право : учеб. для вузов. – М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 672 с.
2. Гульбин Ю.Т. Исключительные права на средства индивидуализации товаров – товарные знаки, знаки обслуживания, наименования мест происхождения товаров: гражданско-правовой аспект.- М.: Статут, 2007.- 290 с.
3. Ерпылева Н. Ю. Международное частное право : учеб. для вузов.- М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2015. – 653 с.
4. Зенин И.А. Право интеллектуальной собственности : учеб. для вузов. – М.: Юрайт, 2015. – 567 с.
5. Китайский В.Е. Объекты патентного права, средства индивидуализации и их экспертиза: учеб. для вузов. - М.: РГИИС, 2009. – 576 с.

УДК 343

Целишенко Ю.В.
студентка 4 курса
Юридического института СКФУ (г. Ставрополь)
Научный руководитель:Токмаков Д.С.
старший преподаватель
кафедры уголовного права и процесса
Юридического института СКФУ (г. Ставрополь)

К ВОПРОСУ О ПЕРСПЕКТИВАХ РАЗВИТИЯ ФОНОСКОПИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Аннотация: *Статья раскрывает проблемные аспекты становления такого специфического вида экспертиз, как фоноскопическая.*

Ключевые слова: *звукозапись, фонограмма, фоноскопическая экспертиза, звуковые следы, судопроизводство.*

ON THE QUESTION OF THE PERSPECTIVES OF THE DEVELOPMENT OF PHONOSCOPIC EXPERTISE

Annotation: *The article is devoted to the areas of concern of the foundation and development of such a specific kind of expert examination as phonoscopy.*

Key words: *sound recording, phonogram, phonoscopic examination, sound tracks, legal proceedings.*

В настоящее время правоохранительные органы часто используют возможности судебной фоноскопической экспертизы при расследовании преступлений различной степени тяжести. Звучащая речь, которая зафиксирована на материальном носителе имеет важное доказательственное значение. В современных условиях для фиксации различного рода переговоров используются средства звукозаписи. Фонограммы, которые приобщаются к материалам дела, имеют значение для доказывания. Главное, необходимо учитывать тот факт, что получение звукозаписей, необходимых для фоноскопического исследования должны быть получены законным путем. Это не только способствует формированию, расширению и укреплению доказательственной базы, но и объективно приводит к необходимости потребности в процессуальной проверке представляемых сторонами доказательств на предмет их относимости, допустимости и достоверности. Для того, чтобы установить истину назначается судебная фоноскопическая экспертиза. Судебная фоноскопическая экспертиза – это один из предусмотренных законом способов по проверке относимости и достоверности записанной на фонограмме информации, которая имеет значение доказательства. Данная экспертиза позволяет разрешить следующие задачи: - идентифицировать и диагностировать личность по голосу и речи; - выявлять признаки монтажа и иных изменений, которые произошли в фонограмме в процессе производства или после окончания звукозаписи; -определение условий, обстоятельств, средств и материалов звукозаписи, а также иных фактов по фонограммам, имеющих доказательственное значение.

Предмет фоноскопической экспертизы образуют задачи, имеющий идентификационный и диагностический характер. К задачам в области идентификации относится, например, идентификация человека по голосу и речи. К задачам в области диагностики – определение номера набираемого телефона по фонограмме, источника звука по их следам на фонограмме и др. Производство фоноскопической экспертизы достаточно регламентировано, существует ряд норм ГПК РФ, АПК РФ, УПК РФ и ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ», которые регулируют вопросы изъятия, приобщения и исследования материалов, необходимых для осуществления исследования. Но, несмотря на это, можно выделить ряд проблем, которые требуют незамедлительного решения.

Итак, первой проблемой, которая встречается очень часто это проблема, возникающая в момент предоставления участниками процесса и заявления ходатайств о приобщении фонограмм к материалам дела. В таком случае для разрешения ходатайств суду необходимо оценить допустимость, достоверность и относимость фонограммы как доказательства. Если же необходимо воспроизвести или прослушать фонограмму в ходе судебного заседания, то это может оказаться весьма проблематичным, если в суде нет специальных условий и средств для осуществления данного действия. В таком случае также желательно привлечение специалиста.

Вторая проблема заключаемся в том, что не всегда является возможным получить пригодные для исследования образцы устной речи для того, чтобы верно идентифицировать кому она на самом деле принадлежит. Зачастую это происходит из-за грубых ошибок, допускаемых во время получения у подозреваемых (обвиняемых) образцов голоса. Подозреваемые (обвиняемые) отказываются от дачи образцов, необходимых для сравнительного исследования, данная информация фиксируется в протоколе следователем. После этот следователь на основании п. 4 ч. 2 ст. 38 УПК РФ дает поручение органу дознания об их истребовании путем проведения оперативно-розыскных мероприятий, в том числе тайно от подозреваемого, обвиняемого. Оперативный работник осуществляет на основании поручения оперативно-розыскные мероприятия, такие как опрос с негласным применением средств аудио- и видеозаписи, после чего данные материалы направляются следователю для дальнейшего использования при производстве фоноскопической экспертизы [2].

Конституционный Суд РФ в Определении от 25 февраля 2010 г. N 261-О-О вполне конкретно указал, что ст. 186 и 202 УПК РФ не допускают возможность получения образцов для сравнительного исследования путем подмены установленного ими порядка производства следственных действий. Проведение в связи с производством предварительного расследования по уголовному делу оперативно-розыскных мероприятий не может подменять процессуальные действия, для осуществления которых уголовно-процессуальным законом, в частности ст. 202 УПК РФ "Получение образцов для сравнительного исследования", установлена специальная процедура.

Аналогичная позиция следует из Определений Конституционного Суда РФ от 24 января 2008 г. N 104-О-О и 1 декабря 1999 г. N 211-О.

Вместе с тем полагаем, что в случае отказа подозреваемого, обвиняемого предоставить следователю необходимые для исследования образцы голоса в порядке, предусмотренным ст. 202 УПК РФ и отсутствии таких образцов в деле, ничто не препятствует оперативному сотруднику получить данные образцы для исследования с помощью оперативно-розыскных мероприятий в целях реализации названной задачи оперативно-розыскной деятельности. После описанных действий следователь имеет право изъять, необходимые для исследования образцы, составить протокол выемки с предварительным снятием соответствующим должностным лицом с указанных образцов знака секретности. В таком случае нельзя будет сказать ни о каком исполнении поручения следователя. и как следствие, подмене следственных действий оперативно-розыскными мероприятиями не нужно будет вести речь, так как мы говорим о сборе образцов для сравнительного исследования с целью отработки проверяемого лица на выявление, предупреждение, пресечение другого преступления, не связанного с расследуемым.

Третья проблема связана с ошибкой определения оригинала фонограммы, которая подлежит исследованию.

Четвертая проблема носит более теоретический характер и связана с правильностью формулирования вопросов, которые подлежат рассмотрению в ходе проведения фоноскопической экспертизы [1]. В результате проведенного анкетирования сотрудников у 82% следователей возникают трудности в момент определения вопросов, которые подлежат разрешению в ходе фоноскопической экспертизы. Более того, большинство опрошенных экспертов в области фоноскопии отметили, что к ним поступали постановления о проведении фоноскопической экспертизе, в которых вопросы были поставлены неверно. Для того, чтобы ошибок с формулировкой вопросов не возникало, можно привести перечень корректно сформулированных вопросов, их необходимо ставить перед экспертом в ходе проведения фоноскопической экспертизы. Например, таких как: сколько лиц учувствовало в разговоре, записанном на фото-, видеофонограмме? Принадлежит ли речь и ее фрагменты, записанные на ей определенным лицам? Является ли фонограмма оригиналом или копией?

Подводя итог вышесказанному, хотелось бы отметить, что фоноскопическая экспертиза сравнительно новый вид экспертиз, результаты которой имеют важное доказательственное значение для дела. Необходимо развивать данное направление и совершенствовать законодательство в целях увеличения качества проведения экспертиз.

Использованные источники:

1. Ануфриева Е.А. Проблемы назначения фоноскопической экспертизы при раскрытии и расследовании коррупционных преступлений. – «Российский следователь", 2015, N 22.

2. Галяшина Е.И. Современные проблемы экспертного исследования звуковых следов // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2013. N 4-2. С. 36 - 41.

3. Токмаков Д.С. Этические и психологические аспекты освидетельствования // Экономические и правовые аспекты региональных систем. Ставрополь, 2017. С. 405-408.

УДК 347.45/.47

Сабирова Г.Т.
студент
3 курс, Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Резяпова Г. Ф., кандидат философских наук, доцент
доцент кафедры гражданского права, Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ПРОЦЕНТОВ ПО ДОГОВОРУ ЗАЙМА

Аннотация: *в статье рассматриваются изменения, вносимые в ст. 809 ГК РФ в 2018 году. Проводится сравнение понятий, используемых в новой редакции закона, с другими аналогичными понятиями.*

Ключевые слова: *кредитный договор, ростовщические проценты, договор займа, проценты по договору займа, неустойка.*

Annotation*: The article considers the changes introduced in Art. 809 Civil Code of the Russian Federation in 2018. A comparison of the concepts used in the new version of the law with other similar concepts is carried out.*

Key words: *loan agreement, usurious interest, loan agreement, interest under a loan agreement, forfeit.*

С 1 июня 2018 года на территории РФ начнет действовать федеральный закон от 26.07.2017 № 212-ФЗ (далее ФЗ № 212), который внесет поправки в Гражданский кодекс РФ. [1] В частности, изменения коснутся регулирования порядка предоставления займов в сфере непрофессиональных долговых отношений. В кодексе появится принципиально новое понятие для нашего законодательства "ростовщические проценты", в результате, в ст. 809 ГК РФ будет добавлен новый пункт 5 следующего содержания:

5. Размер процентов за пользование займом по договору займа, заключенному между гражданами или между юридическим лицом, не осуществляющим профессиональной деятельности по предоставлению потребительских займов, и заемщиком-гражданином, в два и более раза превышающий обычно взимаемые в подобных случаях проценты и поэтому являющийся чрезмерно обременительным для должника (ростовщические

проценты), может быть уменьшен судом до размера процентов, обычно взимаемых при сравнимых обстоятельствах.

Таким образом, лицо, осуществляющее предоставление займов без статуса профессионального кредитора, при установлении размера процента за пользование займом должно будет руководствоваться вышеуказанными положениями.

Согласно внесенным изменениям в действующее гражданское законодательство суды получат право уменьшать размер процентов по договору, заключенному на ростовщических условиях, т.е. суд по обстоятельствам каждого дела будет сам решать, подлежит применению данная норма или нет. Вместе с тем, неоднозначным остается вопрос о том, кто будет доказывать соответствие или несоответствие размера процентов: стороны или же суд будет руководствоваться официальными данными.

Можно заметить, что законодатель использовал такие оценочные категории, как «обычно взимаемые в подобных случаях», «чрезмерно обременительные». В действующем гражданском законодательстве также можно найти похожие оценочные категории. В частности, ст. 424 ГК РФ предусматривает возможность оплаты исполнения договора по цене, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары, работы или услуги. Как следует из Постановления Пленума Верховного Суда РФ N 6, Пленума ВАС РФ N 8 от 01.07.1996 (ред. от 24.03.2016) "О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации" при наличии разногласий по условию о цене и недостижении сторонами соответствующего соглашения договор считается незаключенным. [2]

Также, например, ст. 333 ГК РФ предусматривает право суда уменьшить размер неустойки в случае её несоразмерности последствиям нарушения обязательства. Порядок определения и основания оценки несоразмерности регламентировал Пленум Верховного Суда РФ в Постановлении от 24.03.2016 N 7 "О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств". В частности, несоразмерность и необоснованность выгоды могут выражаться в том, что возможный размер убытков кредитора, которые могли возникнуть вследствие нарушения обязательства, значительно ниже начисленной неустойки. К тому же, кредитор вправе представлять доказательства того, какие последствия имеют подобные нарушения обязательства для кредитора, действующего при сравнимых обстоятельствах разумно и осмотрительно, например, указать на изменение средних показателей по рынку (процентных ставок по кредитам или рыночных цен на определенные виды товаров в соответствующий период, валютных курсов и т.д.).

Вместе с тем, на сегодняшний день остается неразрешенным вопрос, касающийся размеров процентов, а именно к чему он будет привязан: к ключевой ставке ЦБ или средней ставке по банковским кредитам. Можно предположить, что суд будет определять размер процентов, исходя из состояния рынка на момент разрешения спора. Думается, что для исключения

возникновения проблем на практике, необходимы разъяснения Пленума Верховного Суда РФ, касающиеся порядка разрешения аналогичных споров.

Нужно отметить, что бремя доказывания в обоих приведенных примерах возлагается на ответчика, а размер процентов по денежному обязательству определяется ставкой рефинансирования ЦБ РФ. Таким образом, можно предположить, что суды будут исходить из подобной, уже устоявшейся практики применения в отношении порядка разрешения споров по уменьшению размера процентов за пользование потребительским займом.

Обобщая вышесказанное, следует признать, что нововведения вводятся в целях защиты граждан от недобросовестных заемщиков и устранения пробелов законодательства. Однако остаются некоторые вопросы по применению вводимых норм закона, поэтому для устранения вышеуказанных проблем необходимо принятие соответствующих актов или разъяснений Верховным судом РФ.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 26.07.2017 N 212-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации". Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 6, Пленума ВАС РФ N 8 от 01.07.1996 (ред. от 24.03.2016) "О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации". Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7 (ред. от 07.02.2017) "О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств". Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 34.34.09

Гербекова К.А.
Студентка
3 курс, ЮИ СКФУ
Россия, г.Ставрополь

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена проблемам информационной безопасности в условиях глобализации. Актуальность данной темы объясняется необходимостью дальнейшего углубления научных знаний, связанных с генезисом и институционализацией понятия глобального*

информационного общества. В данной работе нашли отражение особенности развития возможностей общества и государства, возникающие вследствие глобального развития информационного общества, а также проблемы, возникающие в результате этого процесса.

Ключевые слова: *информационное общество, глобализация, институционализацией, трансграничность, киберпреступления.*

Annotation: *The article is devoted to the problem of security in the context of globalization. The relevance of this topic is due to the need to deepen knowledge related to the genesis and institutionalization of the notion of a global information society. This paper reflects the features of the development of society and the state that arise as a result of the global development of the information society, as well as the problems arising from this.*

Keywords: *globalization, information society, institutionalization, cross-borderness, cybercrime.*

Начало 21 века характеризуется стремительным ускорением глобальных информационных процессов. Особо важное значение имеет влияние этого процесса на мировое развитие, а также на международное информационное взаимодействие при формировании единого информационного пространства в условиях глобализации. Данная ситуация позволяет по-новому взглянуть на развитие современных тенденций и проблем этого процесса, а именно на создание правовых основ глобального информационного общества.

В современных условиях мы наблюдаем за новыми возможностям, которые получили вследствие глобального развития информационного общества, таких как новые способы социализации людей, доступ к накопленным человеческим знаниям, преодоление «цифрового» неравенства. Так же развились и возможности государства, например, осуществление информационной политики государства по взаимодействию с гражданским обществом в целях обеспечения открытости и прозрачности. Данный факт находит свое отражение в нормах международного права, зарубежном опыте, а также при формировании государственной политики в динамике развития информационного права в РФ.

Несмотря на это, при формировании информационного общества в условиях глобализации возникают правовые проблемы, которые требуют теоретического осмысления и дальнейших исследований в целях создания правовых условий для обеспечения международной информационной безопасности.[98] Подобные проблемы возникают как на национальном, так и на международном уровне.

Актуальность данной темы с точки зрения информационного права объясняется, в первую очередь, необходимостью дальнейшего углубления научных знаний, связанных с генезисом и институционализацией понятия глобального информационного общества. По мнению автора, с правовой точки зрения представляются недостаточно исследованными теоретические

[98] Городов О.М. Информационное право. Учебник.- М.: Проспект, 2014.-242 с.

проблемы информационного права, которые затрагивают вопросы обеспечения международной информационной безопасности, к которым в частности отнесены: трансграничность, формирование межотраслевого института персональных данных, электронного воздействия, применения облачных технологий и т.п. Вопрос о привидении к единообразию правовых толкований в информационной сфере в условиях глобализации требует тщательного исследований для устранения лингвистических несоответствий и интеграции в глобальное информационное пространство.

Следует отметить, что особые достижения в жизни современного общества, которые приносят коммуникационные и информационные технологии вместе с тем приобретают и угрозы в условиях глобализации, возникающие вследствие их применения, а также и противодействия новым вызовам[99].

С развитием глобального информационного общества, выявляется проблема использования коммуникационных технологий для осуществления каких-либо враждебных действий и актов агрессии. Как правило, последствиями таких действий неизбежно становятся киберпреступления, дающие начало новым вызовам и угрозам.

В европейском сообществе сближение науки и современных информационных технологий представлены как основа технологического развития в будущем. Несмотря на красочные представления о будущем, конвергентные технологии представляют собой не только вспомогательный элемент, используемый для избавления от ресурсного коллапса, и обеспечения дальнейшего развития человеческой цивилизации, но и является хорошей «почвой» для образования принципиально новых вызовов и угроз масштабного, цивилизационного характера. Наиболее опасным является возможность их использования в противоправных целях, использования в вооруженных силовых конфликтах. Все чаще целью преступных посягательств выступают государственные информационные ресурсы, центры

обработки информации, пользовательские компьютеры и телефоны.[100]

В Российской Федерации вопросы обеспечения международной информационной безопасности становятся сегодня одним из приоритетных направлений государственной политики, и им уделяется пристальное внимание. Исходя из этого, несомненно, особо важным в этой сфере представляется документ, который наиболее точно отражает политику РФ в этой сфере. Это утвержденные 24 июля 2013 г. Президентом РФ В.В. Путиным «Основы государственной политики Российской Федерации в области международной информационной безопасности на период до 2020 года».

Указанный документ содержит ключевые инициативы РФ в сфере международной информационной безопасности, был разработан Советом Безопасности РФ при участии заинтересованных органов исполнительной

[99] Гасумова, С.Е. Информационные технологии в социальной сфере: Учебное пособие для бакалавров - М.: Дашков и К, 2015. - 312 с.

[100] Информационное общество: правовые проблемы в условиях глобализации [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://www.dslib.net/soc-systemy/informacionnoe-obwestvo-pravovye-proble... (Дата обращения 10.12.2017 г.)

власти. По мнению автора, принятие данного документа является огромным шагом вперед в совершенствовании нормативно-правовой базы, а также определяющим направлением не только в достижении информационной безопасности современного российского государства, но и в определении основных путей национальной и внешней политики.

Подводя итог вышеизложенному, можно сделать вывод о том, что неслучайно XXI век называют информационным, это подтверждается развитием информационного права как науки, как отрасли права и отрасли законодательства, влиянием новых информационных технологий на мировое развитие, усиливающимся процессом создания правовых основ информационного общества в условиях глобализации. Что такое информационное общество в условиях глобализации, единое информационно-правовое пространство представляется необходимым по-новому взглянуть на развитие ключевых направлений этого процесса, переосмыслить влияние информационных ресурсов и технологий ввиду меняющейся международной повестки дня и основ международной системы.

Противодействие угрозам и вызовам, порожденных эпохой становления современного информационного общества, становится одной из главных задач современного российского государства, затрагивающей стратегические проблемы обеспечения безопасности. Информационные технологии, приобретя глобальный трансграничный характер и став неотъемлемой частью всех сфер деятельности личности, общества и государства, требуют более тщательного регулирования и обеспечения контроля со стороны государства. Необходимо дальнейшее совершенствование единой государственной политики в решении проблем информационной безопасности как в теоретическом, так и в практическом аспектах.

Использованные источники:

1. Городов О.М. Информационное право. Учебник.-М.:Проспект, 2014.-242 с.

2. Гасумова, С.Е. Информационные технологии в социальной сфере: Учебное пособие для бакалавров / С.Е. Гасумова. - М.: Дашков и К, 2015. - 312 с.

3. Информационное общество: правовые проблемы в условиях глобализации [Электронный ресурс] — Режим доступа. - URL: http://www.dslib.net/soc-systemy/informacionnoe-obwestvo-pravovye-proble.(Дата обращения 10.12.17)

УДК 34.4414

Шахгелдян В.А.,
студент 4 курса
Юридического института
Северо-Кавказского федерального университета
г. Ставрополь,
Россия
Научный руководитель:
Токмаков Д.С.
старший преподаватель
кафедры уголовного права и процесса
Северо-Кавказского федерального университета
г. Ставрополь, Россия

К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ БАЛЛИСТИКИ

Аннотация: *Статья посвящена проблемам криминалистической баллистики, так как за последние годы значительно возросло количество преступлений, совершаемых с применением оружия — огнестрельного, холодного, а также взрывных устройств и взрывчатых веществ. Также в данной статье приводятся различные пути решения данных проблем и высказываются теории перспектив развития данной отрасли.*

Ключевые слова: *криминалистическая баллистика, огнестрельное оружие, криминалистическое оружиеведение, боеприпасы, гладкоствольные оружия.*

Abstract: *The article is devoted to the problems of forensic ballistics, since in recent years the number of crimes committed with the use of weapons - firearms, cold, and explosive devices and explosives - has increased significantly. Also in this article various ways of the decision of the given problems are resulted and theories of prospects of development of the given branch are expressed.*

Key words: *forensic ballistics, firearms, forensic weapons science, ammunition, smooth-bore weapons.*

В последние десятилетия наблюдается тенденция по увеличению преступлений, совершаемых с использованием огнестрельного оружия и боеприпасов. При любом отношении законодателя к вопросу о свободе ношения оружия всегда будут иметь место нормы, предусматривающие уголовное наказание за противоправное приобретение и применение огнестрельного оружия. Для успешного расследования преступлений, которые связаны с применением огнестрельного оружия, необходимо использование специальных познаний. Уже при первом осмотре места происшествия перед следователем (дознавателем) возникает немало вопросов, которые требуют уяснения, что в свою очередь требует привлечения специалистов по обнаружению, изъятию, исследованию определенных объектов. Даже определение принадлежности отдельных обнаруженных предметов к разряду

огнестрельного оружия или боеприпасов порой вызывает трудности и должно быть подкреплено заключением эксперта.

Для установления истины по делам данной категории требуется, как правило, комплекс исследований. Для определения обстоятельств выстрела (дистанции, направления, взаиморасположения оружия и потерпевшего в момент выстрела и др.) часто привлекаются специалисты разных областей знаний. Так, разделом (подотраслью) криминалистического оружиеведения, в котором изучаются конструктивные особенности оружия и боеприпасов и закономерности выстрела, средства и приемы собирания и исследования этих объектов и следов выстрела при раскрытии, расследовании и предупреждении преступлений является судебная баллистика[101].

Криминалистическая баллистика, являясь составной частью криминалистики в настоящий период развития находится на высоком теоретическом уровне, в полной мере стараясь обеспечивать решение задач, которые направлены на обеспечение раскрытия и расследования преступлений, совершаемых с применением огнестрельного оружия. Но, несмотря на высокую теоретическую базу, на которой основывается криминалистическая баллистика, существует ряд недостатков, которые требуют обновления и доработки.

Итак, первым недостатком, на который указывает кандидат юридических наук И.В. Латышов является то, то в справочных материалах, предназначенных для следователей и судей, представляется лишь общая информация о видах оружия, его калибрах, используемых для стрельбы патронах, приводятся названия частей, деталей и механизмов оружия, компонентов патронов, видах. Однако, в настоящее время этого явно недостаточно». Данное положение весьма объяснимо – оружие развивается, а информация об этом не обновляется. И.В. Латышов указывает на то, что «представляется важным давать также сведения о мощности оружия, предельной дальности полета пули, расстояниях, на которых сохраняется поражающее действие выстрелянной пули, усилии на спусковой крючок в конкретной модели стрелкового оружия и пр.»[102]. «Это все, без сомнений, сыграет свою роль в работе следователя (дознавателя) при проверке различного рода следственных версий, формулировании экспертных заданий – вопросов эксперту».

Да, это действительно так, практически неразрешимой является задача определения расстояния выстрела при стрельбе из нарезного оружия с дистанции более 2 м. Исследования этой проблемы показали, что можно различать выстрелы, произведенные с 4м и 16м по их средним значениям, но установить расстояние отдельного выстрела невозможно.

Проблема давности производства выстрела из огнестрельного оружия остается наиболее сложной из всех задач, связанных с установлением обстоятельств выстрела. Сложность проблемы обусловлена необходимостью

[101]Филиппов А.Г. Криминалистика.- ООО «Издательство Юрайт», 2013. – С. 94-95

[102] Латышов И. В. Подготовка материалов для производства диагностических экспертиз оружия, патронов и следов их действия // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2014. №2 (28).

выбора тех или иных инструментальных методов для изучения продуктов выстрела различных сроков давности.

Таким образом, на основании вышеуказанного можно сделать вывод, что возникает необходимость доработки и внесения изменений в методические материалы в соответствии с современными реалиями и стандартами, что упростит работу следователя (дознавателя), судьи и эксперта – баллиста соответственно.

Вторым недостатком, который требует решения - это вопрос безопасности работы с оружием. Огнестрельное оружие само по себе несет повышенную опасность, поэтому при работе следователя, а также других лиц, участвующих в осмотре места происшествия необходимо соблюдать меры предосторожности. В настоящий момент методика обращения с огнестрельным оружием в данной ситуации является неполной и требует внимания. Следует отметить, что этому аспекту в отдельных источниках методической литературы для следователей не уделяется должного внимания - либо вообще не дается никаких рекомендаций, либо весьма лаконично рекомендовано оружие «удерживать за рифленые части стволом вверх. Не направлять на себя и окружающих. Разрядить либо вставить в патронник прокладку, препятствующую удару бойка».

Третьим недостатком в судебной баллистике является проблема идентификации вообще и гладкоствольных ружей в частности. Располагая относительно небольшим количеством признаков, надо решить, в чем именно состоит индивидуальный характер следа на отдельной дробине, а затем определить, к какому участку следа на экспериментальном образце относится изучаемый след. Кроме того, необходимо решить частную, но важную задачу: где находится начало или окончание следа, а изучению, как правило, подлежит не одна, а несколько дробин. Очевидно, что в такой исследовательской ситуации не исключены ошибки субъективного характера. Проблемы, возникающие в ходе экспертного исследования, связанные с установлением модели огнестрельного оружия по стрелянным пулям связаны с тем, что преступниками часто используются нештатные патроны или патроны-заменители. Несовпадение диаметра пули и канала ствола существенно меняет механизм следообразования. Работа в направлении изучения механизма следообразования при стрельбе патронами-заменителями из самодельного оружия проделана большая, но в связи с появлением новых видов боеприпасов используемого огнестрельного оружия и исследования следует продолжить[103].

Подводя итог вышесказанному, хотелось бы сказать, что в настоящее время раскрытие, расследование и предупреждение преступлений в значительной мере зависит от широкого и тактически грамотного использования специальных знаний следователем и сведущими в различных областях деятельности лицами. При этом должны умело сочетаться различные процессуальные и непроцессуальные формы применения таких знаний,

[103] Кокин А.В. Периоды выстрела и механизм образования следов нарезного канала ствола на пулях// Известия ТулГу. Экономические и юридические науки, 2012.- №3-2

эффективно использоваться научно-технические средства, правильно организовываться и осуществляться взаимодействие различных участников правоохранительной деятельности, применяющих достижения науки и техники при производстве следственных действий и профилактических мероприятий. За последние годы значительно возросло количество преступлений, совершаемых с применением оружия — огнестрельного, холодного, а также взрывных устройств и взрывчатых веществ. На основании этого представляется целесообразным внести предложение о принятии более серьезных и эффективных мер контроля за распространением оружия среди населения в Российской Федерации. Особое внимание следует необходимо уделить контролю за распространением взрывных устройств и взрывчатых веществ в связи с террористическими актами проведёнными в городах, как на территории РФ, так и за ее пределами. Я думаю, на сегодня - это самое перспективное направление развития криминалистической техники.

Использованные источники:

1. Кокин А.В. Периоды выстрела и механизм образования следов нарезного канала ствола на пулях// Известия ТулГу. Экономические и юридические науки, 2012.- №3-2, URL:
http://cyberleninka.ru/article/n/periodyvystrela-i-mehanizm-obrazovaniya-sledov-nareznogo-kanala-stvola-na-pulyah
2. Латышов И. В. Подготовка материалов для производства диагностических экспертиз оружия, патронов и следов их действия // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2014. №2 (28). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/podgotovka-materialov-dlya-proizvodstvadiagnosticheskih-ekspertiz-oruzhiya-patronov-i-sledov-ih-deystviya
3. Филиппов А.Г. Криминалистика.- ООО «Издательство Юрайт», 2013. – С. 94-95

УДК 34.01

Сумская М.Ю., кандидат исторических наук
доцент кафедры «Теории и истории государства и права»
филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
в г. Пятигорске Ставропольского края
Ойтова Ф.А.
студент магистратуры, III курс
филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
в г. Пятигорске Ставропольского края

К ВОПРОСУ О СООТНОШЕНИИ ПОНЯТИЙ КОНТРОЛЯ И НАДЗОРА ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Аннотация: *Государственное управление российской банковской системой на современном этапе предполагает использование различных механизмов рыночной экономики, посредством которых осуществляется косвенное*

(опосредованное) управление ею. Государственное регулирование банковского сектора национальной экономики, выступая в качестве составной части государственного управления банковской системой в целом, призвано решать целый ряд взаимосвязанных задач для достижения поставленных целей.

Ключевые слова: *контроль, надзор, коммерческий банк, пруденциальный надзор.*

Annotation: *Public administration Russian bank sistekmy at the present stage assumes use of various mechanisms of market economy by means of which the indirect (mediated) control is exercised of it. State regulation of the banking sector of national economy, acting as a component of public administration as a banking system in general, it is designed to rekshat a number of the interconnected tasks for achievement of goals.*

Keywords: *control, supervision, commercial bank, prudential supervision.*

Проведенный анализ действующего в настоящее время российского банковского законодательства, а также различных мнений отечественных ученых и практиков, специализирующихся на исследовании вопроса, связанного с темой нашей статьи, высказанных ими в научной и специальной литературе, позволяет утверждать, что контроль и надзор за банковской системой и банковской деятельностью вообще и деятельностью коммерческих банков в частности выступает в качестве достаточно важного и одного из (наряду с другими) направлений государственного регулирования в указанной сфере деятельности[104]. Несмотря на существование достаточно большого количества различных подходов к определению понятия контроля, для целей настоящего исследования необходимо, на наш взгляд, воспользоваться поддерживаемой рядом авторов трактовкой данного социального явления в широком смысле слова, предлагающих акцентировать, в первую очередь, внимание на его правовой природе. С этой точки зрения контроль находит свое выражение в двух самостоятельных и одновременно взаимосвязанных аспектах: во-первых, собственно контроле (контроле в узком смысле слова); во-вторых, в надзоре. Более того, под контрольной следует понимать помимо всего прочего и деятельность, связанную с наблюдением и проверкой порядка исполнения предписаний, содержащихся в правовых нормах, а также принятых уполномоченными органами и должностными лицами решений[105].

Что же касается позиции отечественного законодателя, то он в Федеральном законе «О Центральном банке Российской Федерации (Банке

[104] См., например, Максимов М.В. Особенности правового регулирования контроля и надзора в сфере банковской деятельности в Российской Федерации: дисс. на соиск. уч. степ. к.ю.н. М., 2002; Гейвандов Я.А. Государственное регулирование банковской деятельности в условиях федеративного устройства современной России // Россия и ее субъекты: право и политика. - 2000. - № 1 и др.

[105] Гейвандов Я.А. Содержание и основные направления государственной надзорно-контрольной деятельности в банковской сфере // Юрист. – 2000. - № 6.

России)»[106] вводит в оборот такие понятия как «банковский надзор» (п. 9 ст. 4, ст. 56), «валютный контроль» (п. 12 ст. 4, 54), отсылая также к положениям, содержащимся в Федеральном законе «О валютном регулировании и валютном контроле»[107], «контроль за соблюдением антимонопольного законодательства», предусмотренный п. 2 ст. 32 Федерального закона «О банках и банковской деятельности»[108], не раскрывая в достаточной мере ни их содержания, ни закрепляя их отличительных особенностей.

В связи с этим, как нам представляется, следует обратиться к мнениям представителей российского научного сообщества, отраженным в их трудах. Однако, как показал проведенный анализ, подавляющее большинство научных и монографических работ посвящено исследованию экономических, а не юридических проблем осуществления контроля и надзора в сфере банковской деятельности вообще и за деятельностью коммерческих банков в частности.

Возможный выход из сложившейся ситуации, на наш взгляд, связан с осуществлением анализа соответствующих положений действующего национального законодательства и в первую очередь банковского во взаимосвязи с существующими среди представителей российской юридической науки идеями, взглядами и представлениями о субъектах и об объектах, предмете, а также о методах осуществления контроля и надзора в исследуемой в рамках настоящей статьи сфере.

В связи с отмеченным выше, необходимо, на наш взгляд, сделать небольшое отступление и отметить следующее. Анализ преобладающих на современном этапе среди отечественных ученых-юристов и юристов-практиков мнений позволяет выделить ряд отличительных особенностей понятия контроля, позволяющих отграничивать его от понятия надзора. Так, во-первых, выполнение контрольных функций, как правило, предполагает существование отношений власти и подчинения между лицом, осуществляющим контроль (субъектом контроля), и подконтрольным лицом (объектом контроля), чего нельзя сказать о надзоре, где такие отношения отсутствуют. Во-вторых, если при осуществлении контроля допускается вмешательство управомоченным субъектом в оперативную, хозяйственную или иную деятельность подконтрольного лица с целью устранения допущенных последним нарушений, то при выполнении надзорных мероприятий подобное со стороны надзирающего лица не допускается. В-третьих, в процессе осуществления контрольной функции деятельность подконтрольного лица оценивается субъектом контроля как на предмет ее соответствия требованиям законодательства, так и с точки зрения целесообразности, в то время как надзор предполагает оценку деятельности поднадзорных лиц лишь с точки зрения

[106] Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 18.07.2017) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.09.2017) // Собрание законодательства РФ. - 15.07.2002. - № 28. - Ст. 2790; 24.07.2017. - № 30. - Ст. 4456.

[107] Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 18.07.2017) «О валютном регулировании и валютном контроле» // Собрание законодательства РФ. - 15.12.2003. - № 50. - Ст. 4859; 24.07.2017. - № 30. - Ст. 4456.

[108] Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 26.07.2017) «О банках и банковской деятельности» // Собрание законодательства РФ. - 05.02.1996. - № 6. - Ст. 492; 31.07.2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4754.

законности. И, наконец, в-четвертых, надзор в отличие от контроля, как правило, носит исключительно государственный характер.

Применительно к теме нашего исследования можно с достаточной степенью уверенности утверждать, что наше государство в лице ЦБ РФ реализует в банковской сфере свои полномочия по надзору за деятельностью коммерческих банков в случаях нарушения последними требований отечественного законодательства, а также нормативных правовых актов Банка России, носящих подзаконный характер и содержащих обязательные нормативы. Реализация же уполномоченными государственными органами (например, тем же ЦБ РФ или Росфинмониторингом) контрольных функций не связана с осуществлением коммерческим банками непосредственно банковской деятельности.

Надзор за деятельностью коммерческих банков в нашей стране на современном этапе осуществляется в следующих трех основных направлениях: 1) пруденциальный надзор; 2) надзор за законностью осуществления банковских операций; 3) надзор за соблюдением иных обязательных требований, содержащихся в действующем законодательстве (например, в сфере противодействия легализации незаконных доходов, соблюдения антимонопольных правил и т.п.). Кратко охарактеризуем их.

Несмотря на то, что положения, связанные с определением понятия, содержания и особенностей пруденциального надзора, предполагающего неукоснительное соблюдение поднадзорными субъектами соответствующих обязательных экономических нормативов, обеспечивающих устойчивость банковской системы в целом и коммерческих банков в частности в действующем федеральном банковском законодательстве прямо не закреплены, активная роль в урегулировании данной «пробельной» ситуации отведена ЦБ РФ, который посредством принятия обширного перечня различных нормативно-правовых актов подзаконного характера и иных документов, а также создания специального структурного подразделения достаточно эффективно восполняет ее. Наряду с пруденциальным ЦБ РФ осуществляет надзор за соблюдением кредитными организациями и банковскими группами, в том числе и коммерческим банками, в их повседневной профессиональной деятельности действующего российского банковского и иного законодательства, а также за исполнением вынесенных им предписаний. Максимального эффекта можно добиться при комплексном подходе к осуществлению перечисленных выше направлений надзора за деятельностью коммерческих банков.

Что же касается субъекта банковского надзора, то в этом качестве выступает ЦБ РФ в лице соответствующих структурных подразделений центрального аппарата, а также его территориальных учреждений, осуществляющих постоянное наблюдение и проведение проверок в отношении объектов надзора (в нашем случае - коммерческих банков).

Подводя итог сказанному, необходимо, на наш взгляд, отметить, что исследование и анализ юридических проблем осуществления контроля и надзора в сфере банковской деятельности вообще и за деятельностью коммерческих банков в частности будут способствовать не только развитию

отечественной науки банковского права, но и улучшению порядка осуществления уполномоченными органами контрольно-надзорной деятельности в указанной сфере.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 26.07.2017) «О банках и банковской деятельности» // Собрание законодательства РФ. - 05.02.1996. - № 6. - Ст. 492; 31.07.2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4754.
2. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 18.07.2017) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.09.2017) // Собрание законодательства РФ. - 15.07.2002. - № 28. - Ст. 2790; 24.07.2017. - № 30. - Ст. 4456.
3. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 18.07.2017) «О валютном регулировании и валютном контроле» // Собрание законодательства РФ. - 15.12.2003. - № 50. - Ст. 4859; 24.07.2017. - № 30. - Ст. 4456.
4. Гейвандов Я.А. Государственное регулирование банковской деятельности в условиях федеративного устройства современной России // Россия и ее субъекты: право и политика. - 2000. - № 1.
5. Гейвандов Я.А. Содержание и основные направления государственной надзорно-контрольной деятельности в банковской сфере // Юрист. – 2000. - № 6.
6. Максимов М.В. Особенности правового регулирования контроля и надзора в сфере банковской деятельности в Российской Федерации: дисс. на соиск. уч. степ. к.ю.н. М., 2002.

УДК 34

Стуколова Л.С. Старший преподаватель
кафедры «Теория и история государства и права»
Стерлитамакский Филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Ишбулдин А.И.
студент бакалавриата
1 курс, юридический факультет
Стерлитамакский Филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Елизаров К.С.
студент бакалавриата
1 курс, юридический факультет
Стерлитамакский Филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

К ВОПРОСУ ОБ ИСТОРИИ И ПЕРИОДИЗАЦИИ РИМСКОГО ПРАВА

Аннотация: *Актуальность написания данной научной статьи заключается в том, что римское право, его история являются предметом изучения юридической науки. Целью исследования является изучение истории становления римского права и эпох его периодизации, которые изучали посредством исследования специальной литературы и трудов ученых.*
Ключевые слова: *римское право, история, периодизация, эпоха, юриспруденция.*
Annotation: *The urgency of writing this scientific article is that Roman law, its history are the subject of study of historical science. Plus, everything is also an academic discipline in higher education. The aim of the study is to study the history of the formation of Roman law and the epochs of its periodization, which were studied through research of special literature and works of scientists.*
Key words: *roman law, history, periodization, era, jurisprudence.*

Римское право – это не просто наука, это целая эпоха, хранящая в себе целый кладезь знаний, которые, возможно и не до конца являются изученными. Римское право стало также основой, фундаментом для становления и развития в дальнейшем будущем многих правовых систем мира, в том числе она стала прообразом для нашей правовой системы Российской Федерации.

История римского права включает в себя более чем тысячелетнюю историю, начиная с VIIв. до нашей эры, оканчивая VIв. нашей эры. И несмотря на то, что уже давно нет ни того народа, который создал римское право, ни того государства, которое эту систему защищало, тем не менее римское право сохраняет свою ценность и неоспоримое значение в качестве научной и учебной дисциплины. [3, с. 16] Изучение этого права и истории его развития является до сих пор актуальным, так как, во-первых, мы уже говорили, что римское право

являлось прообразом для правовой системы Российской Федерации, а во-вторых, римское право, как учебная дисциплина и правовая наука до сих пор изучается в высших учебных заведениях для того, чтобы дать студентам базис для формирования их знаний о праве в целом.

Говоря об истории развития римского права и его периодизации, следует сказать, что она не совпадает с периодизацией истории развития римского государства. Римское государство начало свое начало с даты основания Рима, то есть с середины VIIIдо н.э., в отношении римского же права, разные ученые выделяют разные способы периодизации. [1, с. 22]

Одним из известнейших, основных способов деления римского права на периоды было его деление на:

- Раннее римское право (VI -IIIвв. до н.э.);
- Классическое право (IIIв. до н.э. – IIIв. н.э.);
- Постклассическое право (IV– VIвв. н.э.).

В деталях бы хотелось рассмотреть периодизацию предложенную Д.В. Дождевым, который считает, что современный уровень изученности римского права позволяет поделить его на 5 периодов. [2, с. 13]

Первым периодом стала Архаическая эпоха (середина V.в до н.э. – середина IIIв. до н.э.). По другому её звали «Писаной эпохой», ввиду того, что в тот период избранная коллегия децемвиров («десяти мужей») составила первую письменную фиксацию правовых норм, которые мы знаем, как законы XIIтаблиц, то есть отправной точкой начала история римского права считаются 451-450 гг. до н.э. Эта эпоха, если характеризовать её вкратце, была временем господства примитивного национального (племенного) права. Оно отличалось наличием своего обрядовых, церемониальных способов и властью жрецов в сфере истолкования правовых норм. Лишь к окончанию этого периода происходит рождение первых ростков светской юриспруденции.

Следующий период – эпоха ранней классики (середина IIIв. до н.э. – конецIв. до н.э.), считался периодом на начало которого приходилось одно важное событие, которое очень сильно повлияло на дальнейшее развитие процессуального права. Этим событием стало введение в 242 г. до н.э. должности перегринского претора, деятельность которого привела к формирования формулярного процесса. Также в данный период юриспруденция формировалась как таковая, в собственном смысле этого слова, появилась целая когорта юристов, которые в течении долгого времени пользовались большим авторитетом и на их мнения, труды, можно было ссылаться для вынесения судебных приговоров.

В эпоху высокой классики (конец Iв. до н.э. – конец IIIв. н.э.) происходит восхождение римской юриспруденции к большим высотам, ввиду того, что в начале этой эпохи была принята серия закона императора Августа об отправлении правосудия (legesJuliaedejurisdictione – 17 г. до н.э.). В ту же эпоху происходит создание известных римских юридических школ, юриспруденция при поддержке императора, которая при этом не оказывала давления на юристов для выгоды в политических целях, становилась все более независимой.

Негативным периодом развития римского права стала постклассическая эпоха (конец IIIв. –первая четверть VIв.), ввиду того, что в это время римское право оказалось под большим влиянием и давлением власти, чем раньше. Так, например, процессуальное или судебное право стало перестало быть самостоятельным, а превратилось лишь в инструмент административной власти. Римский судебный процесс стал терять свою приспосабливаемость и эффективность. Также произошло общее снижение ценности римского права, так как самостоятельное его изучение, развитие и иная научная деятельность в сфере юриспруденции практически оказались под запретом, что привело к превращению римских юристов из вольных изыскателей в самых простых государственных чиновников.

Последним этапом в развитии римского права стала Юстиниановская эпоха (527 – 740 гг.). Эта эпоха является одной из самых серьезных, так как она началась с огромных кодификационных работ, которые начал византийский император Юстиниан I. Целью его работы было упорядочивание всех областей действующего права, что привело к созданию известному многим «Свода гражданского права» - CorpusJurisCivilis. В данном своде были упорядочены и гражданское, и материальное право. К созданию этого свода привлекались лучшие юристы той эпохи, которые работали над его созданием несколько лет. Формирование такого свода привело к тому, что юриспруденция была снова простимулирована к самостоятельному развитию, однако не в полной мере, ввиду того, что врожденная устремленность к развитию независимой юриспруденции была подавлена указом Юстиниана, который поставил под запрет всякое растолкование CorpusJurisCivilis.

М.В. Яровая предлагает нам периодизацию, которая делится на: древнее право (743-17 гг. до н.э.),классическое право (17 г. н.э. -212 г. н.э.), постклассическое (императорское) право (212-437 гг. н.э) и юстиниановский период (527 – 565 гг. н.э.) [4, с. 11-12]

Подводя итоги, можно сказать, что многовековая история развития римского права включает в себя различные типы периодизации, три из которых были рассмотрены нами. Один типов периодизации, который был предложен Д. В. Дождевым был рассмотрен нами более подробно ввиду большой конкретизированности и детализированности данной периодизации, а также, из-за наличия большего количества исторических эпох на которые он разделен, а именно пяти.

Использованные источники:

1.Бесецкая, Н. А. Римское гражданское право: учеб.-метод. комплекс для студентов юридических спец. / Н. А. Бесецкая. – Новополоцк : ПГУ, 2008. – 348 с.

2.Дождев, Д.В. Римское частное право. Учебник для вузов / Д.В. Дождев; под

ред. В.С. Нерсесянца. – М.: Издательская группа ИНФРА М-НОРМА, 1997, 704 с.

3.Зайков, А. В. Римское частное право: учебник для академического бакалавриата/А. В. Зайков. — 2-е изд., — М.: Издательство Юрайт, 2017, 422 с.

4.Яровая, М.В. Римское частное право /М.В. Яровая – СПб.: Питер, 2004, 192 с.

УДК: 349.41

Тедеева Диана Тамерлановна
Северо-Кавказский Федеральный Университет
(СКФУ, Россия, г. Ставрополь)
Студентка 3 курса Юридического института
Научный руководитель: Буркин Дмитрий Олегович
доцент кафедры экологического, земельного и трудового права
Северо-Кавказский Федеральный Университет
(СКФУ, Россия, г. Ставрополь)

К ВОПРОСУ ОБ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЫ КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКИ ЗЕМЛИ

Аннотация: *В статье исследуется история развития и процесс становления института кадастровой оценки земли в Росси с дореволюционного периода до современности, отмечена значимость современного земельного кадастра при планировании и управлении земельными ресурсами.*

Ключевые слова: *земля, право собственности на землю, земельные реформы в России, кадастровая оценка земли.*

Annotation: *The article investigates the history of development and the process of formation of the cadastral valuation of land in Russia from the pre-revolutionary period to the present, and the significance of the modern land cadastre in the planning and management of land resources.*

Keywords: *land, land ownership, land reforms in Russia, cadastral valuation of land.*

Рассмотрение истории развития российской системы кадастровой оценки земли является актуальным, поскольку для исследования того или иной института права всегда необходимо обращаться к вопросу о его правовых корнях, традициях и культуре, в которых он зародился и развивался.

Анализ исторического аспекта, совершенно справедливо отмечает Д. О. Буркин, необходим для того, чтобы полно и всесторонне рассмотреть любое правовое явление в целях дальнейшего совершенствования законодательства [5, с. 322].

История развития государственного учета земель в России насчитывает несколько веков.

Впервые в России описывать земли начали в IX в. и касалось это монастырских и церковных земель, а оценка земель впервые появилась в конце XV в., когда возникло поместье, представляющее собой специфическую разновидность частно-феодальной земельной собственности (тогда социальный статус человека определялся наличием или отсутствием земельной собственности).

Качественный учет земель, который проводился в этот период, был упрощённым: описание земель проводилось только по видам угодий. Впервые перепись земель, учитывая их характеристику (количество и качество земель), началась в XII веке.

Наиболее полно описание земель происходило в период ликвидации феодальной раздробленности и возникновения Русского централизованного государства. В них приводились сведения о том, какое количестве земель имелось во владениях, давалась их оценка путем приведения к определенной условной единице. В качестве последней приводилась соха, в связи с чем система переписи земель получила название сошного письма.

Помимо задачи взимания налогов такая перепись имела большое значение для определения численности ратников, количества лошадей и размера продовольствия, которое было необходимо для оборонных нужд государства.

В XV-XVI вв. переписи земель были достаточно частыми явлениями. Причина этого заключалась в раздаче земель в награду за несение службы и в том, что появилась необходимость привести вотчинные и поместные земли в соответствие с той службой, которую выполняли получатели земли.

В XVI в. создаётся специальное центральное государственное учреждение – Поместный приказ, который являлся специальным центральным государственным учреждением, занимавшимся описанием и оценкой земель. А первым в истории Российского государства органом, который ведал вопросами землеустройства, была «Поместная изба», в обязанность которой входило наблюдение за проведением землеустройства и землемерными описаниями.

В XVII веке оценка частновладельческой земельной собственности, указывает Т. В. Межуева, производилась с учётом правового статуса земельных владений (вотчина, поместье), количества крестьянских дворов (причём учитывались жилые и пустующие дворы), структуры земельных угодий (пашня, лес, сенокос), качества земель («лучшие», «средние», «худшие») и др. [8, с. 76].

При Петре Первом существовавшая поместная система была уничтожена, поместья и вотчины объединены, введена подушная подать, означавшая расчёт и внесение платы за землю не с количества земли, а с человека, в связи с чем роль кадастра временно снизилась [9, с. 78].

Резко возросшая необходимость оценить земельную собственность, была вызвана теми социальными сдвигами, которые произошли в России в середине VIII века.

С 1765 года, следуя Указу императрицы Екатерины II (1765 г.), началось Генеральное межевание. Его целью было проведение размежевания и оценка земель на всей территории Российской империи. Всего за те годы, пока проводилось Генеральное межевание (1766-1840-е гг.), было обмежёвано и оценено 35 губерний [7, с.123].

Этой деятельностью занимались писцы, которые по существу и были первыми оценщиками. Количество земли исчислялось приблизительно. Все полученные в ходе переписей сведения записывались в писцовые книги, выполнявшие функции первых земельных кадастров и имевшие силу правовых документов.

В 1861 г., когда Александром II был провозглашён Манифест об отмене крепостного права и совершён переход платежей с «крестьянских душ» на землю, возникает необходимость в проведении оценочных земельных работ и определении доходности земель. Перед этим в ведении земельного кадастра было только осуществление учета земель и вопросы, касающиеся межевания.

Так возник земский земельный кадастр, который вел учет, изучал, описывал и давал оценку земель как объекта налогообложения. Он действовал до 1917 года. Нововведением в этой деятельности стало то, что определять стоимость крестьянского землевладения стали по установленной цене выкупных платежей [8, с. 46].

Сразу после Октябрьской революции с национализацией земли произошло коренное изменение и земельных отношениях в России. Земля стала всенародным достоянием и перешла в собственность государства.

За первые годы советской власти была проведена огромная работа, направленная на оценку земель частного, государственного и общественного владения.

При этом следует отметить, что начиная с конца 20-х гг. XX в. оценку земли, которая находилась в частной собственности, не проводили. А вот оценивать земли государственной и кооперативно-колхозной собственности продолжали, причём осуществлялась такая оценка на достаточно высоком уровне.

В 1970-х годов в массовом порядке стали проводиться оценочные работы не только земель с/х назначения и других природных ресурсов, но и земель городских территорий.

С начала 90-х гг., в период развития рыночных отношений в России, актуализировались исследования связанные с оценкой земельных участков.

25 августа 1999 г. Правительством Российской Федерации принимается Постановление «О государственной кадастровой оценке земель»[4], а 8 апреля 2000 г. – Постановление «Об утверждении правил проведения Государственной кадастровой оценке земель» [3].

Этот момент ознаменовал вступление России в новый этап кадастровой оценки земли в нашей стране.

Федеральным законом «О государственном земельном кадастре» [2] были расширены значение и содержание государственного кадастрового учета земли.

Деятельность государства, направленная на унификацию информации об объектах недвижимости, совершенствование системы оказания государственных услуг в этой области выразилась в том, что был принят и с 1 марта 2008 г. вступил в силу Федеральный закон «О государственном кадастре недвижимости» [1].

Земельный кадастр и кадастр недвижимости – это, как считает А.А. Варламов, единые многоцелевые системы, позволяющие обеспечить необходимой информацией комплекс таких управленческих задач как: планирование использования земель, их перераспределение, контроль над тем, как они используются и охраняются, организацию землеустройства, разрешение земельных споров, эффективное и результативное налогообложение, защита прав на землю и т.п.[6, с.53].

Подводя итог рассмотрению истории развития российской системы кадастровой оценки земли, можно констатировать, что в его развитии выделяются различные периоды, связанные с важными для российского государства событиями.

Анализируя процессы формирования системы учета земельных ресурсов в России, составляющих один их важнейших элементов фактического содержания осуществляемых преобразований в аграрной сфере, при господствующем положении частной собственности на землю и неоднозначном отношении к результатам её перераспределения, нельзя не задать вопроса, который был и остаётся одним из важнейших для нашего государства. Это вопрос исторической преемственности и обоснованности и необходимости введения института кадастровой оценки земли.

Значение и роль этого института земельного права в России на протяжении нескольких веков модифицировалось в зависимости от тех целей и задач, которые государство ставит перед экономикой: либо это было связано с необходимостью жёсткого планирования и управления территорией, либо с необходимостью совершенствования налогообложения и учета доходности, либо с необходимостью учёта прав, количественных и качественных характеристик земли.

Юридическое значение и место государственной кадастровой оценки земли в системе земельного права, по нашему мнению, необходимо рассматривать в тесной взаимосвязи с другими правовыми институтами отрасли.

Наиболее рельефно выглядит взаимозависимость государственной кадастровой оценки земель и таких правовых институтов, как право собственности на землю, которое является, как известно, центральным институтом земельного права) и государственный кадастровый учет земельных участков, так как с историко-правовой точки зрения земельный кадастр включал в себя не только учет земли, их историко-экономическое описание, но и операции по их оценке.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 24.07.2007 № 221-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «О государственном кадастре недвижимости» (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.08.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2007. – № 31. – Ст. 4017

2. Федеральный закон от 02.01.2000 № 28-ФЗ (ред. от 04.12.2006) «О государственном земельном кадастре» // Собрание законодательства РФ. – 2000. – № 2. – Ст. 149

3. Постановление Правительства РФ от 08.04.2000 № 316 (ред. от 30.06.2010) «Об утверждении Правил проведения государственной кадастровой оценки земель» // Собрание законодательства РФ. – 2000. – № 16. – Ст. 1709

4. Постановление Правительства РФ от 25.08.1999 № 945 «О государственной кадастровой оценке земель» // Собрание законодательства РФ. – 1999. – № 35. – Ст. 4326

5. Буркин В. О. Актуализация внедрения эколого-правового компонента в содержание современного высшего образования // Правовая политика: приоритеты и формы реализации. Материалы Второй Международной научно-практической конференции. Ставрополь, 18-19 декабря 2014 г. – Ставрополь,2015. – С. 322-325

6. Варламов А.А. Развитие системы кадастров в сфере управления земельно-имущественным комплексом в России // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2012. – № 3. – С. 37-41

7. История земельных отношений и землеустройства / под ред. А.А. Варламова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Колос, 2014. – 336 с.

8. Межуева Т. В. История становления и развития оценки земли в России // Интерэкспо Гео-Сибирь. – 2010. – № 2. – С. 43-47

9. Шишов Д. А., Оганесян К. Т. Историческое наследие земельно-кадастрового учёта в России (петровский период) // Юридическая мысль. – 2015. – № 5 (91). - С. 76-81

УДК 34.314

Керемжанова Г.С.,
Студент, 4 курс, направление «Юриспруденция»
Саратовская Юридическая Академия
Россия, г. Саратов
Вдовенко Е.С.,
Студент, 4 курс, направление «Юриспруденция»
Саратовская Юридическая Академия
Россия, г. Саратов.

К ВОПРОСУ ОБ УСЛОВИЯХ ПРИЕМЛЕМОСТИ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЖАЛОБЫ ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА В ЕВРОПЕЙСКИЙ СУД ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: *В данной статье рассмотрены проблемы приемлемости индивидуальной жалобы в ЕСПЧ. Проанализированы правила обращения в*

международные органы. Выявлены основные причины признания жалобы неприемлемой. На основе проведенного исследования авторами предлагается развивать систему центров и пунктов информации и документации советов Европы, расширять сферу и территорию их деятельности, поддерживать проекты и программы правовой защиты и другие неправительственные организации в данной области.

Ключевые слова: *Конвенция, ЕСПЧ, жалоба.*

Annotation: *This article examines the issue of admissibility of individual complaint to the ECHR. The rules of applying to international bodies are analyzed. The main reasons for recognizing the complaint as inadmissible have been identified. Based on the study, the authors propose to develop a system of centers and information and documentation centers of European councils, expand the scope and territory of their activities, support projects and legal protection programs and other non-governmental organizations in this field.*

Key words: *Convention, ECHR, complaint.*

С момента ратификации Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод 1950 г. Российской Федерацией, гражданам России была предоставлена дополнительная возможность защитить свои права посредством обращения в Европейский суд по правам человека. Граждане Российской Федерации очень активно пользуются данным правом, однако, согласно статистическим данным большая часть жалоб признается недопустимыми или не подлежащими к рассмотрению.

Многие граждане не знают международных механизмов защиты прав и свобод человека и гражданина, а также правил обращения в международные органы, полагая, что обращение в Европейский суд по правам человека аналогичны правилам обращения в суды общей юрисдикции и арбитражные суды РФ. Граждане не знают и не принимают во внимание, что Международный Суд не является органом высшей инстанции в отношении национальных судов и не может ни отменять, ни изменять их решения.

К сожалению, даже многие практикующие юристы не обладают достаточными знаниями о процедурах обращения в Европейский суд. Трудность заключается в отсутствии практики большинства адвокатов по представлению жалоб для защиты прав в Европейский суд, а также отсутствие правового обычая применения международных норм в судах Российской Федерации. Также необходимо обратить внимание на факт существования проблемы доступа к информации о решениях Европейского суда. Официальный сайт Суда[109] не содержит полной базы решений Суда, система HUDOC, организующая поиск, имеет ряд недостатков, в частности отсутствие автоматических ссылок на статьи Конвенции и прецеденты Суда, указанные в его решениях, а также неудобные критерии для их поиска. Поскольку Суд не имеет средств для получения информации о принятых решениях, представители государственных обвиняемых не уведомляются о том, что

[109]Электронный ресурс https://hudoc.echr.coe.int/eng#{"documentcollectionid2":["GRANDCHAMBER","CHAMBER"]} European Court of Human Right. Дата обращения: 05.12.2017

заявление не было принято, если оно первоначально не было подано властям. Для решения данной проблемы периодических публикаций Судом и Европейским советом явно недостаточно. Плюс ко всему, переводы решений Суда на русский язык часто являются юридически неточными. Они не отражают реального отношения Суда к различным вопросам, являются далеко не единообразными, что в свою очередь затрудняет их использование судами РФ.

В этой ситуации огромное значение имеют комментарии к Конвенции, правила процедуры Суда и статьи по конкретным вопросам, количество которых значительно увеличилось за последние годы. К сожалению, качество многих комментариев оставляет желать лучшего: часто они содержат очевидные ошибки, что характерно для интернет-текстов.

Основной причиной, по которой Международный Суд признает жалобы российских граждан неприемлемыми, является несоблюдение процедур обжалования и условий их принятия. Данные вопросы традиционно вызывают интерес исследователей, однако наиболее используемые комментарии часто повторяют друг друга и, в то время как более сложные вопросы остаются нерассмотренными. К сожалению, в настоящее время мы часто можем видеть комментарии, в которых содержатся ссылки на тот факт, что перед обращением в Европейский суд, дело необходимо должно быть рассмотрено в вышестоящей инстанции.

Что касается прямого обращения в Суд, то, по-видимому, наиболее подходящим для граждан России способом является отправка жалобы по почте в Секретариат Суда. Также можно отправить жалобу по факсу. В представлении жалобы в Секретариате Суда нет смысла, поскольку начальные этапы разбирательства ведутся исключительно в письменной форме. Следует отметить, что Секретариат не регистрирует жалобы, направляемые по электронной почте, однако использование электронной почты для переписки между заявителем и Секретариатом на предварительных этапах разбирательства возможно, если такой способ подходит обеим сторонам.

Как правило, после получения первого сообщения от заявителя Секретариат предлагает заполнить стандартную форму жалобы. Несоблюдение этого требования означает риск несоответствия условий приемлемости жалобы. Однако датой представления жалобы является дата, указанная на почтовой отметке, по обоснованным причинам, когда истец не смог направить жалобу сразу после ее составления, Суд может согласиться с датой ее составления. Практика Суда показывает, что на день подачи жалобы могут влиять различные факторы. Например, это может быть дата, когда Секретариат ответит на жалобу на предварительном этапе разбирательства, если существенная задержка ответа не будет должным образом обоснована.

Согласно статье 35 Конвенции Суд может принимать дело к рассмотрению только после того, как были исчерпаны все внутренние средства правовой защиты, как это предусмотрено общепризнанными нормами международного права, и в течение шести месяцев с даты вынесения

национальными органами окончательного решения по делу[110]. Окончательное решение по делу в смысле данной статьи предусматривает, решения суда на основе внутренних средств защиты, признается эффективными. Суд неоднократно указывал, что решения об использовании чрезвычайных, исключительных средств защиты, которые считаются недействительными, не могут влиять на определение срока подачи жалобы. Например, Страсбургский Суд признал жалобу Клочкова против России неприемлемой в связи с тем, что решение кассационной инстанции было принято до вступления Конвенции в силу на территории России, а Верховный суд РФ не рассмотрел данное дело в порядке надзора.

Согласно пункту 2 статьи 34 Конвенции Суд не рассматривает анонимные, аналогичные и заведомо необоснованные жалобы. Конвенция не устанавливает критериев соответствия жалобы. Однако практика Суда показывает, что жалобы признаются аналогичными, если у них имеются общие стороны, факты и предмет. Жалобы на нарушение прав, вызванные одним и тем же фактом, поданными разными лицами, могут быть объединены судом в одну процедуру в соответствии с 43 правилом судопроизводства[111]. Несколько жалоб на одну и ту же тему увеличивает вероятность того, что в случае признания судом нарушения Конвенции будут приняты не только индивидуальные, но и общие меры.

Довольно часто, когда жалоба признается неприемлемой, истец подает новую жалобу в суд, а вопрос о ее аналогии зависит от новых фактов, указанных в жалобе. Важно отметить тот факт, что если первоначальная жалоба была отклонена по причине того, что средства внутренней правовой защиты не были исчерпаны, то новая жалоба, поданная после использования всех возможных средств, не должна считаться аналогичной. Факты, которые истец знал на момент подачи первой жалобы, но не представил их в Суд, а также новые доводы правового характера не могут быть использованы для обоснования приемлемости новой жалобы: такая жалоба будет признана аналогичной и, следовательно, неприемлемой.

Так же, 35 статья Конвенции содержит требование подавать жалобу только против государства. Это означает, что жалоба может быть подана против государственных органов различного уровня и лиц, действующих от имени государства, но не против отдельных лиц. Суд компетентен рассматривать жалобы участников Конвенции против государств, которые ссылаются на события, произошедшие после вступления Конвенции в силу для этого конкретного государства, поскольку ее нормы не имеют обратной силы. В случае длящихся нарушений прав срок рассмотрения дела определяется судом со дня вступления Конвенции в силу. По делу Калашникова против Российской

[110] Конвенция о защите прав человека и основных свобод ETS N 005 (Рим, 4 ноября 1950 г.) (с изм. и доп. от 21 сентября 1970 г., 20 декабря 1971 г., 1 января 1990 г., 6 ноября 1990 г., 11 мая 1994 г.)
[111] Электронный ресурс: http://www.echr.ru/documents/doc/12016643/12016643-007.htm Европейская конвенция по защите прав человека. Дата обращения: 05.12.2017

Федерации[112], суд постановил, что для определения степени воздействия на заявителя, вызванного условиями его ареста, которые оставались неизменными в течение всего срока его тюремного заключения, Суду следует учитывать весь период ареста, начиная с момента задержания в июне 1995 года, т. е. до вступления Конвенции в силу, а также этап рассмотрения дела в момент принятия Конвенции. В то же время рассмотрение конкретных мер, принятых государством-ответчиком до вступления Конвенции в силу, не подпадает под компетенции суда.

Еще одним ярким, но весьма спорным примером оценки длящихся нарушений служит Решение по делу «Илашку и другие против Молдавии и России» от 08.07.2004 г[113]. В рамках указанного дела рассматривался вопрос жестокого и бесчеловечного обращения с лицами, содержащимися под стражей, в виду участия в конфликте, возникшем между Молдовой и Приднестровской молдавской республикой», которые, по мнению последней, использовали незаконные средства борьбы против Приднестровского государства. Трое из заявителей содержались в гарнизоне российской армии, оказывающей помощь Приднестровской молдавской республике, где, по их утверждению, к ним применялись пытки в период с июня 1992 г. ЕСПЧ, несмотря на тот факт, что для РФ Европейская конвенция вступила в силу с 5 мая 1998 г., признал РФ ответственной за нарушение соответствующих прав индивидов, по причине того, что РФ оказывала политическую, финансовую и военную поддержку Приднестровской молдавской республике, а также ввиду того, что после даты вступления в силу настоящей Конвенции для РФ, ее войска продолжали дислоцироваться на территории Приднестровья.

Кроме того, Протокол от 13.05.2004 № 14 «К Конвенции о защите прав человека и основных свобод, вносящий изменения в контрольный механизм Конвенции» предусматривает дополнительные условия приемлемости индивидуальной жалобы. Так, жалоба является несовместимой с положениями настоящей Конвенции или Протоколов к ней, если она явно необоснованная или является злоупотреблением правом подачи индивидуальной жалобы.

При этом в Практическом Руководстве по критериям приемлемости жалобы в ЕСПЧ в качестве примеров самых серьёзных и вопиющих злоупотреблений выступают подача жалобы от чужого имени, а также подделка документов, направляемых в Суд[114].

Следует отметить, что жалоба может быть признана неприемлемой по причине того, что заявитель не понес значительный ущерб, если только принцип уважения прав человека, как они определены в настоящей Конвенции и Протоколах к ней, не требует рассмотрения жалобы по существу и при условии, что на этом основании не может быть отказано в рассмотрении

---

[112] Электронный ресурс: https://www.srji.org/resources/search/8/ Kalashnikov v. Russia (Калашников против России). Дата обращения: 06.12.2017

[113] Постановление Европейского Суда по правам человека от 8 июля 2004 г. Дело "Илашку и другие против Молдавии и России" [Ilascu and others - Moldova and Russia] (жалоба N 48787/99) (Большая Палата) (извлечение) // Бюллетень Европейского Суда по правам человека. 2004. № 12.

[114] Council of Europe/European Court of Human Rights, 2011.

никакого дела, которое не было надлежащим образом рассмотрено внутригосударственным судом

В заключении следует отметить, что как перед российским обществом, так и перед государством встают новые задачи в связи с увеличением роли суда как эффективного механизма защиты прав людей, посредством увеличения числа обращений в суд. В первую очередь необходимо широкое распространение информации о деятельности Европейского суда. В этих целях следует развивать систему центров и пунктов информации и документации советов Европы, расширять сферу и территорию их деятельности, поддерживать проекты и программы правовой защиты и другие неправительственные организации в данной области. Первостепенной задачей становится разработка официального перевода решений европейских судов и обеспечение их доступности для граждан. Решения Европейского суда, безусловно, влияют на практику внутреннего суда в России, в связи с чем можно отметить положительную тенденцию по расширению применения норм международного права в судах РФ и использования результатов Европейского суда при принятии решений судом. Такой подход усилит положения, закрепленные в Конституции РФ, принципы приоритета международных норм и обеспечения признания, соблюдения и защиты прав человека.

Библиография:

1. Электронный ресурс https://hudoc.echr.coe.int/eng#{"documentcollectionid2":["GRANDCHAMBER","CHAMBER"]} European Court of Human Right. Дата обращения: 05.12.2017
2. Конвенция о защите прав человека и основных свобод ETS N 005 (Рим, 4 ноября 1950 г.) (с изм. и доп. от 21 сентября 1970 г., 20 декабря 1971 г., 1 января 1990 г., 6 ноября 1990 г., 11 мая 1994 г.)
3. Электронный ресурс: http://www.echr.ru/documents/doc/12016643/12016643-007.htm Европейская конвенция по защите прав человека. Дата обращения: 05.12.2017https://www.srji.org/resources/search/8/ (дата обращения: 06.12.2017).
4. Постановление Европейского Суда по правам человека от 8 июля 2004 г. Дело "Илашку и другие против Молдавии и России" [Ilascu and others - Moldova and Russia] (жалоба N 48787/99) (Большая Палата) (извлечение) // Бюллетень Европейского Суда по правам человека. 2004. № 12.
5. Council of Europe/European Court of Human Rights, 2011.

УДК 347.73

Анимукова А.Л.
студентка, 3 курс
Северо-Кавказский федеральный университет
Юридический институт
Россия, г. Ставрополь
Касевич Е.В., кандидат исторических наук,
доцент кафедры «Административного и финансового права»
Северо-Кавказский федеральный университет,
Юридический институт
Россия, г. Ставрополь

К ВОПРОСУ ОТГРАНИЧЕНИЯ НАЛОГОВОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ ОТ НАЛОГОВОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Аннотация: *В статье указываются критерии отличия налогового правонарушения от налогового преступления. Помимо этого рассматривается ответственность за их совершения. Также проводится исследование статистических материалов.*

Ключевые слова: *налоговые правонарушения, налоговые преступления, юридическая ответственность, субъективная сторона, уклонение от уплаты налогов.*

Annotation: *the article gives the criteria differences from tax offences tax crimes. In addition, this article considers the responsibility for their Commission. Also we study the statistical materials.*

Key words: *tax offences, tax offences, legal responsibility, subjective side, the tax evasion.*

В настоящее время нестабильность и сложность налогового законодательства, внесение множества поправок в него, крайне низкий уровень налоговой культуры населения, а также недоверие физических и юридических лиц к налоговой системе увеличивают размеры уклонения от уплаты налогов, являются фактором развития теневой экономики, создавая при этом угрозу экономической безопасности. Уклонение от уплаты налогов получает все большее распространение из года в год, что отражается на социальной и экономической ситуации в стране. Данное явление приводит к недостаточному поступлению денежных средств в бюджеты различных уровней, а затем к недостаточному финансированию расходов на социальную сферу.

В сфере налоговых правоотношений принято выделять два вида налоговых деликтов – преступления и правонарушения.

В статье 106 НК РФ налоговым правонарушением признается виновно совершенное противоправное (в нарушение законодательства о налогах и сборах) деяние (действие или бездействие) налогоплательщика, плательщика страховых взносов, налогового агента и иных лиц, за которое настоящим Кодексом установлена ответственность. [1]

Впервые, термин «налоговые преступления» был употреблен в Законе РФ «О федеральных органах налоговой полиции» (ныне недействующий). В 22 главе УК РФ «Преступления в сфере экономической деятельности» в статьях 198, 199, 199.1 и 199.2 УК РФ предусмотрена уголовная ответственность за налоговые преступления, под которыми понимается совершенное в налоговой сфере противоправное деяние, преступный характер которого признан действующим уголовным законодательством РФ. Из анализа определения налогового преступления вытекает, что оно включает в себя все черты налогового правонарушения. Вследствие этого, само по себе существование преступления без налогового правонарушения не представляется возможным. Оно же модифицируется в налоговое преступление в случае наступления общественно опасных последствий. Из анализа данных определений следует, что налоговые преступления и налоговые правонарушения не тождественны и, в первую очередь, отличаются по степени общественной опасности. Налоговая преступность является помехой решению многих государственных задач, и тем самым причиняет ущерб и государственным и общественным интересам.

С точки зрения законодателя, уголовно наказуемым должно признаваться не любое уклонение от уплаты налогов, а только такое, которое причиняет значительный ущерб бюджетной системе государства. На наш взгляд, необходимо отметить, что общественная опасность налогового преступления обусловливается повышенной ролью налогов в экономике государства, а также значимостью защищаемых уголовным законом общественных отношений, характером, объемом причиненного вреда, особенностью самого общественно опасного деяния, особенностями его объекта и субъекта. Общественная опасность уклонения от уплаты налогов заключается в умышленном невыполнении конституционной обязанности каждого платить законно установленные налоги.[2, с. 125]

Налоговые правонарушения и преступления угрожают экономической безопасности государства, являются не менее опасными чем другие преступления экономической направленности. В связи с этим, ФНС РФ при сотрудничестве с органами исполнительной власти, а именно с МВД РФ, ФСБ РФ, Генеральной прокуратурой РФ, Следственным Комитетом РФ, особое значение придает деятельности по предупреждению и выявлению налоговых преступлений и правонарушений. К примеру, согласно докладу об осуществлении ФНС РФ государственного контроля, по результатам проведенных налоговых проверок в отношении юридических и индивидуальных предпринимателей в 2016 году было выявлено 187 тыс. правонарушений. В 2016 году по результатам взаимодействия налоговых и следственных органов возбуждено 1781 уголовное дело, что на 2,5% ниже по сравнению с 2015 годом (1826 уголовных дел). Причиной снижения количества возбужденных дел является внесение изменений в Уголовный Кодекс РФ и Уголовно-процессуальный кодекс РФ. Так, с 15 июля 2016 года существенно увеличены суммы крупного и особо крупного ущерба для целей применения статей 198-199 УК РФ. [3]

Для определения степени общественной опасности правонарушения и отграничения правонарушений от преступлений учитывается наличие или же отсутствие тяжких последствий, как пример, размер причиненного имущественного ущерба. Законодатель, в целях обозначения размера причиненного ущерба, применяет такие критерии, как «значительный», «крупный», «существенный». В уголовном законе формальная определенность дана исключительно крупному ущербу. К примеру сказать, крупным размером по статье 198 УК РФ признается сумма налогов, сборов, страховых взносов, которая составляет за период в пределах трех финансовых лет подряд более девятисот тысяч рублей, в том случае, если доля неуплаченных налогов, сборов, страховых взносов превышает 10 процентов подлежащих уплате сумм налогов, сборов, страховых взносов в совокупности, либо превышает два миллиона семьсот тысяч рублей, а особо крупным размером - сумма, составляющая за период в пределах трех финансовых лет подряд более четырех миллионов пятисот тысяч рублей, при условии, что доля неуплаченных налогов, сборов, страховых взносов превышает 20 процентов подлежащих уплате сумм налогов, сборов, страховых взносов в совокупности, либо превышающая тринадцать миллионов пятьсот тысяч рублей. [4]

Помимо всего этого, налоговые правонарушения и налоговые преступления отличаются субъектами, субъективной стороной, ответственностью. Если субъектом налоговых преступлений являются только физические лица, то субъектом налоговых правонарушений и физические и юридические лица. При совершении налоговых преступлений применяются различные виды уголовных наказаний, в том числе и лишение свободы, в то время как за совершение налоговых правонарушений допускается лишь применение налоговых санкций в виде штрафов. Следует отметить, что налоговые преступления отличаются существенной сложностью в доказывании. При доказывании налоговых преступлений обычно сталкиваются с существенными сложностями, к примеру, трудно доказуемым является умысел подозреваемых на совершение преступлений. Налоговые правонарушения совершаются умышленно или по неосторожности. Что касается налоговых преступлений, то в уголовно-правовой литературе предполагалась возможность совершения налоговых преступлений по неосторожности. Но судебная практика определенно не допускает такого толкования. Налоговые преступления возможны только при наличии прямого умысла в целях полной или частичной их неуплаты.

Как показало изучение судебной практики по налоговым преступлениям, с каждым днем статьи 198 и 199 УК РФ становятся все более востребованными сотрудниками правоохранительных органов. Вместе с тем сталкиваемся с проблемой: довольно нередки случаи, когда защите удается переквалифицировать то или иное преступление, тем самым смягчив приговор. УПК РФ определено, что на этапе судебного расследования переквалификация преступления может быть проведена лишь в сторону смягчения наказания. А в некоторых случаях существует вариант добиться оправдания подзащитного.

Таким образом, согласно вышеизложенному, налоговые правонарушения по сравнению с налоговыми преступлениями представляют меньшую общественную опасность и закрепляются не УК РФ, а исключительно НК РФ. Следует согласиться с мнением Б.С. Никифорова, который считает, что именно потому, что правонарушения, с которыми ведет борьбу уголовное право, причиняют общественным отношениям существенный вред, они, в отличие от других правонарушений, именуются преступлениями. Предварительный анализ смежных составов налоговых преступлений и правонарушений говорит о сложностях их правовой оценки. Ввиду этого, думается важным произвести обобщение судебно-следственной и административной практики по делам этой категории, а также выработать предложения по более четкому разграничению смежных составов.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) Часть 1 от 31.07.1998 N146ФЗ (принят ГД ФС РФ 16.07.1998) (действующая редакция от 28.12.2016)

2. Уголовный кодекс Российской Федерации (УК РФ) от 13.06.1996 N 63-ФЗ (принят ГД ФС 16.07.1998) (действующая редакция от 07.03.2017)

3. Гааг И.А. Преступления в сфере экономической деятельности: учебное пособие. - Кемерово: Кемеровский государственный университет, 2013. – 175 с.

4. Соловьев И.Н. Налоговые преступления. Специфика выявления и расследования. – М.: Проспект, 2014. – 222 с.

УДК 343.1

Байрамуков М.М.,
Студент 3 курса магистратуры,
Пятигорский государственный университет,
Россия, г. Пятигорск
Научный руководитель: Попов А.П.,
доктор юридических наук, доцент
Пятигорский государственный университет

КЛАССИФИКАЦИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация. *Статья посвящена вопросам доказательственного права и теории доказательств в уголовно-процессуальной науке и практике. Процесс доказывания представляет собой не что иное, как специфическую разновидность познавательной деятельности. Средством, способствующим познанию сущности доказательств, является их классификация по различного рода основаниям (критериям).*

Ключевые слова: *уголовное судопроизводство, процессуальное доказывание, доказательственное право, доказательства, классификация доказательств.*

Bayramukov M.M.,
3nd year student of magistracy,
Pyatigorsk State University,
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Popov A.P.,
doctor of legal Sciences, associate Professor,
Pyatigorsk State University,
Russia, Pyatigorsk

CLASSIFICATION OF PROOFS IN CRIMINAL LEGAL PROCEEDINGS

Abstract. *The article is devoted to topical issues of the law of evidence and the theory of evidence in criminal procedure science and practice. Procedural evidence is a nothing like a specific kind of cognitive activity. Means of contributing to the knowledge of the essence of evidence is their classification according to various kinds of grounds (criteria).*

Keywords: *criminal procedure, procedural evidence, evidence law, evidence, classification of evidence.*

До настоящего времени вызывает активные дискуссий вопрос, по отношению по какому факту доказательства должны делиться на прямые и косвенные. Этот спор имеет свою историю, поскольку одни авторы считают, что деление доказательств на прямые и косвенные должно осуществляться по отношению к фактам в рамках конструктивных признаков состава преступления, а другие – по отношению фактических данных (сведений) и доказательств к главному факту. В этой связи средством, способствующим познанию сущности доказательств, является их классификация по различным критериям или основаниям.

В современной теории доказательственного права, в законе и в правоприменительной деятельности в качестве таких оснований рассматриваются:

- способ формирования;
- наличие или промежуточного носителя доказательственной информации;
- отношение доказательства к обвинению;
- отношение доказательства к факту.

Классификация доказательств, т.е. деление их на классы (группы, виды), имеет значение как для теории, так и для практики уголовного судопроизводства. Каждая классификационная группа доказательств обладает какими-либо только ей присущими свойствами. Эти свойства обусловливают общие для всех входящих в группу явлений особенности собирания, проверки и оценки доказательств. Поэтому отнесение доказательства к определенной

классификационной группе позволяет понять его природу с учетом характеристики, свойственной всей группе, правильно оценить и использовать это доказательство. Классификация позволяет систематизировать вырабатываемые наукой и практикой знания о доказательствах, что в свою очередь обеспечивает удобство их изучения.

В теории уголовного процесса доказательства классифицируются по различным основаниям. Классификация доказательств на виды – это одна из классификационных систем, в соответствии с которой они распределяются исходя из специфических и наиболее существенных особенностей их формы и содержания. Однако, практически все авторы признают деление доказательств на обвинительные и оправдательные, первоначальные и производные, прямые и косвенные. Есть объективные отличия между личными и вещественными доказательствами. В то же время следует помнить, что появление в уголовном процессе по мере его развития новых видов доказательств может вызвать потребность в дополнительных основаниях их классификации.

Руководствуясь указанными критериями следует отметить четыре варианта классификации доказательств, которые можно считать в доказательственной теории классическими.

В основе классификации доказательств лежат признаки объективного различия: происхождение, структура, относимость к предмету доказывания и другие.

Классификацию доказательств на обвинительные и оправдательные, всегда следует связывать с их отношением к предмету доказывания[115]. Обвинительные доказательства определяют событие преступления и виновность обвиняемого в совершении деяния, а также обстоятельства, отягчающие степень и характер ответственности. Оправдательные доказательства определяют отсутствие события или состава преступления, невиновность лица.

По взаимосвязи доказательства с первоисточником, доказательства делятся на первоначальные и производные доказательства.

К первоначальным доказательствам следует отнести те, которые получены непосредственно из первоисточника, то есть от носителя следов преступления. К таком относятся сведения, содержащиеся в подлиннике документа, или материальные следы события, обнаруженные следователем на месте происшествия. Такими же доказательствами являются показания потерпевшего о совершенном на него посягательстве, а также показания обвиняемого о своих действиях или о действиях соучастников преступления, очевидцем которых он был[116].

К производным доказательствам относятся сведения, полученные не из первоисточника, а через посредствующих субъектов или объектов, как бы из «вторых рук». Примером, производных доказательств могут быть все слепки,

---

[115] Левченко О.В. Классификация доказательств в уголовном процессе // Вестник ОГУ. 2013. №3 (152). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/klassifikatsiya-dokazatelstv-v-ugolovnom-protsesse (дата обращения: 13.12.2017).

[116] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И., Караев М.Ш. Состояние сна как форма беспомощного состояния потерпевшего // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №2 (22). С. 234-239.

оттиски следов, выполненные при производстве следственных действий, или копии документов. К производным доказательствам так же относятся показания свидетелей об обстоятельствах дела, лично ими не воспринимавшимися, о которых они узнали от других лиц, почерпнули сведения из документов, книг и так далее.

По связи доказательств следующую классификационную группу следует связать их со структурой предмета доказывания на прямые и косвенные доказательства.

Производные критерии механизма формирования сведений о следах преступления, содержащихся в соответствующих процессуальных источниках позволяют классифицировать доказательства на личные и вещественные.

Сведения об изменениях в материальной среде, вызванных устанавливаемым событием по уголовному делу, относятся к вещественным доказательствам. Отражения же исследуемых обстоятельств сознанием людей – относят к личным доказательствам. Общим для различных групп личных доказательств является психическое восприятие человеком событий и передача устно или письменно сведений, имеющих значение для правильного разрешения дела по существу.

К личным доказательствам уголовно-процессуальная наука относит показания подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего, свидетеля, заключения и показания эксперта и специалиста, протоколы следственных и судебных действий, иные документы[117]. Объединяет указанные виды доказательств психическое восприятие человеком событий и передача устно или письменно сведений, имеющих значение для правильного разрешения дела по существу.

Центральное место в системе личных доказательств занимают показания участников, к которым можно отнести показания подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего, свидетеля, эксперта, а также специалиста. Каждый вид из перечисленных показаний урегулирован в уголовно-процессуальном законодательстве как общими, так и специальными нормами. Показания, независимо от их вида, формируется в процессе допроса участника в ходе досудебного или судебного производства.

Статья 77 УПК РФ в качестве самостоятельного вида доказательств называет показания обвиняемого, под которыми понимает сведения, сообщенные им на допросе, проведенном в ходе досудебного производства по уголовному делу или в суде в соответствии с требованиями уголовно-процессуального законодательства. Признание обвиняемым своей вины в совершении преступления может быть положено в основу обвинения лишь при подтверждении его виновности совокупностью имеющихся по уголовному делу доказательств.

Предмет показаний составляют обстоятельства обвинения, а также любые обстоятельства, входящие в предмет доказывания по уголовному делу. Давать показания – это право обвиняемого, закрепленное не только в УПК РФ, но и в

[117] Караев Р.Ш., Анучкина А.Д., Белокопытова Н.Ю., Караев А.Ш. Генезис института следственных действий в уголовном судопроизводстве России // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. 2015. Вып. 2. С. 137-140.

Конституции РФ. Показания обвиняемого имеют двойственную природу. С одной стороны показания выступают средством познания обстоятельств, имеют доказательственное значение, а с другой – средством защиты обвиняемого от предъявленного обвинения. Следовательно показания обвиняемого с одной стороны рассматривают как средство защиты от обвинения, а с другой как механизм самостоятельного доказывания, который необходимо учитывать при оценке показаний.

По содержанию показания обвиняемого различаются с учетом признания им своей вины:

– показания содержащие признание обвиняемым своей вины полностью или частично;

– показания, в которых обвиняемый отрицает свою причастность к преступлению.

Признание обвиняемым своей вины в совершении преступления может быть положено в основу обвинения лишь при подтверждении его виновности совокупностью имеющихся по уголовному делу доказательств.

Вещественные доказательства – объекты материального мира, на которых отразились следы их взаимодействия с иными материальными объектами или человеком, имеющим отношение к расследуемому уголовному делу. Вещественным доказательствам в науке и практике доказывания всегда уделялось особое внимание. При этом они традиционно ассоциировались с материальными объектами, так или иначе связанными с обстоятельствами совершения преступления.

Источниками вещественных доказательств являются предметы, перечисленные в части первой ст. 81 УПК РФ. Процессуальное оформление вещественного доказательства связано с составлением нескольких процессуальных документов. Первым актом является документ, удостоверяющий факт получения или обнаружения материального объекта.

В таком качестве выступают протокол осмотра места происшествия, протокол обыска, выемки и другие протоколы, фиксирующие факт обнаружения предмета. Вторым процессуальным документом является протокол осмотра материального объекта с указанием его признаков и особенностей. Если для установления сущностных характеристик объекта необходимы специальные знания, то проводится экспертное исследование. Последним выносится постановление о признании конкретного объекта вещественным доказательством и приобщении его к уголовному делу.

Действующий уголовно-процессуальный закон главное предназначение вещественных доказательств видит в их возможности служить средствами для обнаружения преступления и установления обстоятельств уголовного дела. Согласно ст. 81 УПК РФ, в качестве вещественных доказательств при производстве по уголовному делу могут выступать: предметы, которые служили орудиями преступления или сохранили на себе следы преступления, либо на которые были направлены преступные действия; имущество, деньги и иные ценности, нажитые преступным путем; иные предметы и документы, которые могут служить средствами для обнаружения преступления и

установления обстоятельств уголовного дела.

Нормативное определение вещественных доказательств вновь, как и многие годы раньше, основывается на использовании в их качестве материальных объектов, имеющих пространственные границы и свою индивидуальную определенность. Если исходить из этих характеристик, то вне законодательной дефиниции вещественного доказательства остается достаточно широкий круг объектов окружающей действительности, включающий в себя, например, сыпучие материалы, запахи, газообразные вещества и т.п.

Вещественные доказательства в виде отдельных предметов, имеющих отношение к исследуемому событию представляют собой материальные следы, (отпечатки) исследуемого события[118]. Вещественное доказательство выполняет в доказывании роль эмпирического аргумента, непосредственно предъявляемого суду для доказывания определенного положения.

Следует также отметить, что вещественные доказательства могут способствовать установлению всего комплекса обстоятельств, перечисленных в ст. 73 УПК РФ. В первую очередь это, безусловно, обстоятельства, характеризующие событие преступления, но в полной мере с помощью вещественных доказательств могут быть установлены обстоятельства, характеризующие личность виновного и мотивы его поведения, размер материально ущерба, наличие или отсутствие отягчающих и смягчающих обстоятельств и т.д.

Таким образом подводя итоги анализа, можно утверждать, что практическое значение данной классификации доказательств состоит в том, что при оценке личных доказательств сотрудники должны учитывать субъективные характеристики источника доказательств, его связь с определенным процессуальным статусом участника уголовного процесса, объективные условия формирования доказательственной информации и т.д. При изучении вещественных доказательств следует прежде всего обращать внимание не только на их признаки, но и на то, каким образом материальные объекты оказались в уголовном судопроизводстве, каким образом они процессуально оформлены и исследованы в конкретном уголовном деле.

Использованные источники:

1. Караев Р.Ш., Анучкина А.Д., Белокопытова Н.Ю., Караев А.Ш. Генезис института следственных действий в уголовном судопроизводстве России // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. 2015. Вып. 2.

2. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И., Караев М.Ш. Состояние сна как форма беспомощного состояния потерпевшего // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №2 (22).

3. Левченко О.В. Классификация доказательств в уголовном процессе // Вестник ОГУ. 2013. №3 (152). URL:

[118] Попова Н.А. Вещественные доказательства в уголовном процессе // Вестник ТГУ. 2007. №1. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/veschestvennye-dokazatelstva-v-ugolovnom-protsesse (дата обращения: 14.12.2017).

http://cyberleninka.ru/article/n/klassifikatsiya-dokazatelstv-v-ugolovnom-protsesse (дата обращения: 13.12.2017).

4. Попова Н.А. Вещественные доказательства в уголовном процессе // Вестник ТГУ. 2007. №1. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/veschestvennye-dokazatelstva-v-ugolovnom-protsesse (дата обращения: 14.12.2017).

УДК 34.341

Бибикова А.А
студент 4 курса
Саратовской Государственной Юридической Академии
Россия, Саратов
Горюшин В.С.
студент 4 курса
Саратовской Государственной Юридической Академии
Россия, Саратов
Демидов И.А.
к.ю.н., доцент
кафедры международного права
Саратовской Государственной Юридической Академии
Россия, Саратов

КОДИФИКАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА

В настоящей статье анализируются проблемы, связанные с кодификацией международного частного права в Российской Федерации. Исследуются пути их решения.

Ключевые слова: международное частное право, кодификация, закон.

CODIFICATION OF INTERNATIONAL PRIVATE LAW

In the present article the problems connected with the codification of private international law in the Russian Federation. Researched solutions to this problem.

Keywords: international private law, codification, law.

Наличие законов о международном частном праве во многих государствах свидетельствует о развитии процесса становления самостоятельной отрасли права в национально-правовой системе.

Такие законы наличествуют в Южной Корее, Македонии, Польше. Отмечается и тенденция называть кодификации международного частного права кодексами, как например, Кодекс международного частного права Туниса, принятый в 1998 г., Кодекс международного частного права Болгарии 2005 г.

Российская Федерация принадлежит к категории государств, которые не имеют единого акта, посвященного международному частному праву. Нормы, регулирующие соответствующие отношения, рассредоточены по различным законам и иным отраслевым нормативным актам, законам, имеющим комплексную природу. Источниками международного частного права в нашей стране являются: Конституция РФ, Гражданский Кодекс РФ, Семейный Кодекс РФ, Федеральный закон "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" и т.д.

В отечественной доктрине неоднократно затрагивался вопрос о принятии специального закона о МЧП, отмечалось, что он обеспечит возможность подробно и, что более важно, системно реализовать кодификацию, так как при этом в специальный нормативный акт включаются положения, которые имеют отношение не только к отдельным категориям правоотношений (как в случае отраслевой кодификации), но и общие нормы, которые в этом случае не дублируются многократно в разных актах[119]. Проекты такого закона были предложены Институтом законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ в 50-х годах XX века, а также Институтом государства и права Российской академии наук в 1990 г.

Последний проект в 1992 г. был представлен в Верховный Совет РСФСР и включен в один из планов законопроектных работ.

Он включал в себя 60 статей, 16 из которых содержали общие положения МЧП, 16 регулировали международный гражданский процесс, 15 содержали нормы о разрешении коллизий в сфере гражданского права, 12 статей — в сфере семейного права, 7 статей были посвящены правовому статусу субъектов права и 1 статья – трудовым отношениям[120].

В преамбуле проекта закона указывалась его цель — формирование благоприятных правовых предпосылок для международного сотрудничества. Закон был предназначен для установления процедуры определения права, подлежащего применению к гражданским, трудовым и семейным отношениям, возникающим в условиях международного общения, а также разрешения процессуальных вопросов, возникающих в этой области, в судебных и административных органах при разрешении гражданско-правовых дел[121].

Но, несмотря на его положительную оценку, при подготовке и принятии Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик 1991 г[122]. было решено избрать прежний путь кодификации норм МЧП: они вошли в Основы гражданского законодательства в качестве самостоятельного VII раздела.

С момента разработки рассмотренного проекта закона прошло 26 лет. За это время правоприменительная практика наглядно показала, что многие его формулировки являются востребованными и оптимальными решениями,

---

[119] См.: Международное частное право. Современные проблемы: В 2-х книгах. Кн. 2 / Баратянц Н.Р., Бардина М.П., Богуславский М.М., Вельяминов Г.В., и др.; Отв. ред.: Богуславский М.М. - М.: Наука, 1993. С 56. (всего 302)

[120] См.: Доронина Н.Г., Хлестова И.О. Обсуждение проекта Закона СССР о международном частном праве и международном гражданском процессе // Материалы по иностранному законодательству и международному частному праву. Труды. - М.: Изд-во ВНИИСЗ, 1991, № 49. С. 155 (С. 151-161)

[121] См.: Там же. С. 153

[122] "Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик" (утв. ВС СССР 31.05.1991 N 2211-1) (ред. от 26.11.2001)// Ведомости СНД и ВС СССР.1991.№ 26. Ст. 733. СЗ РФ.2001. № 49. Ст. 4553

которые в силах покончить с существующими недостатками и пробелами в российском законодательстве при сохранении единой концепции международного частного права. Кодификация международного частного права в Российской Федерации может облегчить решение и других задач. “Принятие российского закона о международном частном праве и международном гражданском процессе предоставляет неслыханную возможность для соединения родственных институтов гражданского, семейного и трудового права”- указывает В.П. Звеков[123].

Однако, такие теоретические наработки, по неизвестной причине, законодателем так и не были использованы и попытки их легального закрепления отсутствуют.

Что касается межотраслевой кодификация МЧП, то в Российской Федерации она была произведена в 1993 – 2005 гг. Однако, за прошедший период времени обнаружились серьезные изъяны такого метода систематизации законодательства - все законодательные акты обладают значительным количеством пробелов и недостатков[124].

Основные недостатки российского законодательства о МЧП: неточность формулировок и правовых положений, необходимость частого применения аналогии права и аналогии закона, наличие «отсылочных» и «бланкетных» коллизионных норм.

Представляется, что полномасштабная кодификация международного частного права имеет преимущества над межотраслевой. Она посодействует последовательному определению и разграничению общих и специальных институтов в данной сфере, достижению таких целей как: устранение дублирования, исключение противоречий, восполнение пробелов в виду отсутствия «взаимных отсылок» и необходимости применять разнообразные нормативные акты.

Утверждение указанного регулирования посодействует большей интеграции государства в мировую экономику и тем самым простимулирует его экономическое процветание и преуспевание на международной арене. Было бы замечательно, если бы это осознали и органы государственной власти, пока еще не выразившие понимание того, что принятие развитого регулирования правоотношений с иностранным элементом явилось бы средством эффективного решения множества экономических и социальных проблем[125].

Использованные источники:

1. "Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик" (утв. ВС СССР 31.05.1991 N 2211-1) (ред. от 26.11.2001)// Ведомости СНД и ВС СССР.1991.№ 26. Ст. 733. СЗ РФ.2001. № 49. Ст. 4553

2. Международное частное право. Современные проблемы: В 2-х книгах. Кн. 2 / Баратянц Н.Р., Бардина М.П., Богуславский М.М., Вельяминов Г.В., и др.; Отв. ред.: Богуславский М.М. - М.: Наука, 1993. С. 302

[123] См.: Звеков В. П. Коллизии законов в международном частном праве. М., Волтерс Клувер, 2007. С. 366

[124] См.: Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право Учебник. 3 изд. М.: Эксмо. 2011. С.110

[125] См.: Жильцов А.Н., Муранов А.И. Национальные кодификации в современном международном частном праве. Тенденции и противоречия в его развитии на пороге третьего тысячелетия //Международное частное право: Иностранное законодательство. – М.: Статут. 2001. С. 5

3. Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право Учебник. 3 изд. М.: Эксмо. 2011. С.640
4. Доронина Н.Г., Хлестова И.О. Обсуждение проекта Закона СССР о международном частном праве и международном гражданском процессе // Материалы по иностранному законодательству и международному частному праву. Труды. - М.: Изд-во ВНИИСЗ, 1991, № 49. - С. 153
5. Жильцов А.Н., Муранов А.И. Национальные кодификации в современном международном частном праве. Тенденции и противоречия в его развитии на пороге третьего тысячелетия //Международное частное право: Иностранное законодательство. – М.: Статут. 2001. С. 13
6. Звеков В. П. Коллизии законов в международном частном праве. М., Волтерс Клувер, 2007. С. 392

УДК 347

Вагапова Л.Х.
студентка 4 курса
Трофимова О.А.,
Старший преподаватель кафедры ТиИГП
ФГБОУ ВО «Сибайский институт (филиал) БашГУ»
г. Сибай

КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Статья посвящена проблемам компенсации морального вреда, как на теоретическом уровне, так и на практическом применении статьи 151 Гражданского кодекса Российской Федерации (положение о моральном вреде) судами. Существует проблема определения размера компенсации морального вреда. Размер компенсации не установлен законодательством, он определяется судом самостоятельно. Возникают трудности при реализации нормы статьи 151 Гражданского кодекса Российской Федерации, как у истца, так и у ответчика.

Ключевые слова: права и свободы человека, моральный вред, размер искового требования.

Vagapova L.KH.
4th year student
Trofimova O.A.,
Senior lecturer of the department
FGBOU VO "Sibaysky Institute (Branch) of Bashkir State University"

SibayCOMPENSATION OF MORAL HARM: THE PROBLEMS OF THEORY AND PRACTICE

The article is devoted to the problems of compensation of moral damage both at the theoretical level and on the practical application of Article 151 of the Civil Code of the Russian Federation (provision on moral harm) by the courts. There is a problem of determining the amount of compensation for moral harm. The amount of compensation is not established by law, it is determined by the court independently. There are difficulties in implementing the norms of Article 151 of the Civil Code of the Russian Federation both from the plaintiff and from the defendant.

Keywords: human rights and freedoms, moral damage, size of the claim.

Международные правовые акты, касающиеся прав и свобод человека, такие как Всеобщая Декларация прав человека[1], Международный пакт ООН «О гражданских и политических правах»[2], провозглашают, что для свободной человеческой личности должны создаваться условия, при котором он может пользоваться своими экономическими, социальными, и иными правами.

Конституция Российской Федерации ставит право на жизнь, здоровье, честь и достоинство в ранг неотъемлемых и незыблемых прав человека. Согласно Конституции, Российская Федерация является правовым государством, которое обеспечивает восстановление нарушенных прав и возмещение вреда[3].

Одним из видов вреда, который может быть причинен человеку – это моральный вред[4]. Согласно статье 151 гражданского кодекса Российской Федерации, моральный вред - это физические или нравственные страдания, нарушающие его личные неимущественные права[5].

Согласно статье 151 Гражданского кодекса РФ, при определении размера компенсации морального вреда судом должны учитываться:

1) Степень вины нарушителя;
2) Степень физических и нравственных страданий;
3) Иные заслуживающие внимания обстоятельства[6].

Однако не все страдания влекут за собой компенсацию морального вреда. Необходимым условием возникновения права компенсации морального вреда является причинная связь между страданиями и нарушением личных неимущественных прав потерпевшего, посягательством на нематериальные блага[7].

В соответствии с Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 20 декабря 1994 г. № 10 (в ред. от 6 февраля 2007 г.), моральный вред, может заключаться в нравственных переживаниях в связи с утратой родственников, невозможностью продолжать активную общественную жизнь, потерей работы, раскрытием семейной, врачебной тайны, распространением не соответствующих действительности сведений, порочащих честь, достоинство или деловую репутацию гражданина, временным ограничением или лишением каких-либо прав, физической болью, связанной с причиненным увечьем, иным повреждением здоровья либо в связи с заболеванием, перенесенным в результате нравственных страданий[8]. На сегодняшний день законодатель, закрепляя право граждан на возмещение морального вреда, не установил единого метода оценки физических и нравственных страданий. Не существует

ни минимального, ни максимального размера компенсации, размер определяет суд.

Теперь рассмотрим, как на практике суды определяют размер морального вреда на практике.

На практике адвоката города Москвы Анастасии Расторгуевой, минимальный размер компенсации морального вреда за вред, причиненный ДТП, составил одну тысячу рублей, нетрудоспособность потерпевшего при этом, длилась более 21 дня. По ее мнению средний размер компенсации установился от пяти до пятидесяти тысяч рублей.

В целом определяя сумму компенсации морального вреда, суды стремятся возместить причиненный истцу вред, но с другой стороны не допустить неосновательного обогащения истца, ставя в тяжелое материальное положение истца, делится директор Департамента Корпоративного и коммерческого права Юридической фирмы GRATA International Яна Дианова[9]. Рассматривая практику Верховного Суда, можно найти такие примеры, когда суд выносил определения о недопущении незаконного обогащения. По иску бывшего судебного эксперта, который потребовал от Минфина десять миллионов рублей за незаконное уголовное преследование, суд кассационной инстанции в определении постановил о размере компенсации морального вреда с ответчика в 600 тысяч рублей [10].

Таким образом, сумма заявленная истцом, не всегда соответствует действительности, они могут сильно завысить размер искового требования, но с другой стороны, суды могут в своем решении занизить сумму, подлежащую уплатить ответчику. Необходимо указать в статье 151 гражданского кодекса Российской Федерации методику расчета размера компенсации с учетом физиологических и психологических критериев в соответствии с состоянием платежеспособности населения.

Использованные источники:

1."Всеобщая декларация прав человека"(принята Генеральной Ассамблеей ООН10.12.1948)URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (Дата обращения 09.12.2017)

2."Международный пакт о гражданских и политических правах" (Принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН)

URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (Дата обращения 09.12.2017)

3."Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (Дата обращения 09.12.2017)

3. Кузнецова О.В. Возмещение морального вреда: Практическое пособие. — М.: "Юстицинформ", 2009

4. Гражданский кодекс Российской Федерации с изм., внесенными от 22.06.2017 N 16-П)

URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (Дата обращения 09.12.2017)

5.Лукьянова Н. А. Проблемные вопросы компенсации морального вреда [Текст] // Актуальные вопросы юридических наук: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, февраль 2015 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2015. — С. 68-70. URL: https://moluch.ru/conf/law/archive/140/7211/ (Дата обращения: 2017-11-27)

6.Комментарий Гражданского кодекса Российской Федерации URL: http://stgkrf.ru/151 (Дата обращения 27.11.2017)

7.Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 N 10 (ред. от 06.02.2007) "Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда" URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5677/ (Дата обращения 27.11.2017

8.Переверзев А. С. Проблемы определения размера компенсации морального вреда [Текст] // Государство и право: теория и практика: материалы Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, апрель 2011 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2011. — С. 129-132. URL: https://moluch.ru/conf/law/archive/37/520/ (Дата обращения: 2017-11-27)

9. Компенсация морального вреда: тенденции российской судебной практики URL: http://m.garant.ru/article/864733/ (Дата обращения 14.12.2017)

10. Моральный вред не должен превращаться в неосновательное обогащение, решил ВС РФ URL: https://pravo.ru/story/view/120978/ (Дата обращения 14.12.2017)

УДК 32.019.5

Князев О.С.
Студент
3 курс, факультет «Политико-правовое управление»
ПИУ РАНХИГС
Россия, г. Саратов

КОМПЬЮТЕРНАЯ ИГРА КАК ПОЛИТИЧЕСКАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

Аннотация. *В статье рассматривается использование компьютерной игры как политической технологии. В качестве примера изучается Company of heroes 2 – компьютерная игра в жанре стратегия в реальном времени. Выявлены методы влияния на политический выбор в компьютерной игре. Изучены методы отображения политической реальности в компьютерной игре.*

Ключевые слова: *общественное мнение, политическая технология, компьютерная игра, пропаганда, формирование образа.*

COMPUTER GAME AS A POLITICAL TECHNOLOGY

Abstract: *The article considers the use of computer games as a political technology.*

The game Company of heroes 2 is taken as an example of using as political technology. The methods of influence on the political choice in the computer game are revealed. Methods of mapping political reality in a computer game are studied too.

Key words: *public opinion, political technology, computer game, advocacy, image building*

На сегодняшний день компьютерные игры являются неотъемлемой частью современной массовой политической культуры и именно поэтому они представляют особый интерес для исследования политологами. На данный момент игровая индустрия имеет многомиллионную аудиторию по всему миру, а число активных игроков в России достигает 59.5 миллионов (по состоянию на 2015 год), что составляет 42% от общего числа населения России (142.1 миллионов) [1]. Важно и то, что изучение компьютерных игр в качестве политических технологий имеет положительные перспективы, так как их можно использовать в качестве технологий подачи различных политических взглядов или, как инструмент пропаганды. Нельзя забывать и о навязывании различных мнений и идеологий, формировании определённых образов. Особенно актуальны становятся исследования различных закономерностей и тенденций использования видеоигр в политической сфере в условиях увеличения роли информационных технологий во всех сферах общественной жизни.

В современной России есть несколько интересных работ по данной тематике, их можно разделить на работы, рассматривающие компьютерные игры как элемент массовой политической культуры, где авторы рассматривают

компьютерные игры как феномен современной массовой политической культуры и коммуникации [2]. Вторая категория авторов рассматривает компьютерные игры как технологию пропаганды и формирования ложного образа того или иного государства [3].

Компьютерную игру вполне можно использовать в качестве политической технологии, это определяется двумя аспектами:

1) Увлечённость игрока позволяет необходимой информации проникать на уровень подсознания

2) Чаще всего именно молодёжь и дети являются активными игроками, а столь юный возраст предполагает некоторую неопределённость и несформированность политических и идеологических взглядов.

Всё это показывает, что компьютерные игры претендуют на высокую эффективность внушения, ведь характер транслируемых образов может быть двояким. Вполне вероятно формирование положительных образов но с другой стороны – образов врага.

На наш взгляд, успешное использование игр как политических технологий предполагает:

- развитие действия во временной последовательности
- эмоциональностью разворачивающегося процесса
- увлечённостью игровым моментом действия
- наличием интересного сценария
- присутствием конечных целей игры
- актуальностью действия
- определённая эстетичность
- доступность донесения смысла акции до аудитории

Рассмотрим на конкретном примере методы отображения политической реальности в компьютерной игре. Company of Heroes 2. компьютерная игра в жанре стратегии в реальном времени (RTS), разрабатываемая Relic Entertainment. Поступила в продажу 25 июня 2013 года.

21 июня 2013 иностранное издание PC Gamer поставило высокую оценку Company of heroes 2, 80 баллов из 100 и заключило свою рецензию: «огромной, мощной и немного недоделанной». В свою очередь, Ресурс Metacritic так же поставил игре рейтинг в 80 баллов из 100 на основании отзывов 82 профессиональных критиков[4]. В период времени с 24 по 30 июня игра возглавляла рейтинг по количеству проданных копий на физических носителях в чарте 1С, и в период с 8 по 21 июля 2013 продолжала находиться в тройке лидеров по объёму продаж[5].

Примечательно то, что большинство русскоязычных изданий, не смотря на публичную критику игроков, поставили достаточно высокие оценки данной игре, например, издание 3DNews поставило игре оценку 8 баллов из 10 возможных[6], игровой журнал Игромания также поставил оценку 8 из 10[7], а игровой портал Riot Pixels оценил Company of Heroes 2 в 80 из 100[8].

Данные оценки складываются из нескольких показателей. Типичные показатели это: качество звука, игровой движок, визуальное оформление, общее впечатление, функциональность, интерактивность.

Можно сделать вывод о том, что, не смотря на идеологический подтекст, Company of Heroes 2 получилась качественной с технической точки зрения.

Сюжет: В лагерь, расположенный под Норильском в Красноярском крае, прибывает офицер НКВД Чуркин. Он понимает, что предстоящей сталинской чистки ему не избежать, и хочет поговорить со своим бывшим сослуживцем, диссидентом и бывшим военкором Львом Абрамовичем Исаковичем, он был приговорен расстрелу за антисоветскую деятельность. Эпизоды игры подаются не в хронологическом порядке, это связано с тем, что игра представляет собой воспоминания.

Не только в России, но и в странах СНГ большое количество игроков выразило претензии по поводу игры. Основанием стала сценарная часть игры. Геймеры возмутились и потребовали запретить игру к продаже на территории России и СНГ, так как, по их мнению, многие эпизоды игры не соответствуют истине. Гнев игроков был вызван различными моментами, например, миссией, в которой советские солдаты расстреливают польских партизан, сжигают дома своих соотечественников, уничтожают отступающих солдат. Издатель игры в свою очередь заявил, что Company of Heroes 2 «исторически сбалансирована» и сообщил, что игра повествует не только о героизме советских солдат, но и о самолюбии и жестокости на всех уровнях военной иерархии. Гейм-директор игры, Куинн Даффи, пояснил, что прочитал некоторое количество книг о Восточном Фронте со всех сторон, и поэтому разработчики «честны настолько, насколько это возможно»[9].

5 августа 2013 года российский издатель игры «1С-СофтКлаб» объявил о прекращении продаж Company of Heroes 2 на физических носителях из-за реакции общественности[10].

С уверенностью можно утверждать, что подобная ситуация смогла консолидировать многие разрозненные слои общества: впервые власть встретилась с отечественными разработчиками игр для того, чтобы определить будущую политики страны в отношении игровой отрасли. Именно подобная игра, с явной исторической недостоверностью приводит к изменениям в структуре исторической памяти молодёжи. Имеет место быть:

Виктимизация виновных: Перед началом одной из миссий игрок видит игровой ролик, в котором комиссар отдаёт приказ убить безоружного немца, сдавшегося в плен.

Демонизация советских бойцов, а именно: демонстрация жестокости акций НКВД, в частности, сцены исполнения приказа №227 Ни шагу назад.

Некоторые выдержки с загрузочных экранов каждой миссии так же подтверждают использование приема демонизации:

- "Не бойтесь жертвовать новобранцами. Советская доктрина считала, что ради достижения тактических или стратегических целей это вполне допустимо",
- "Красная Армия оставляла после себя разоренные и беззащитные города и деревни."

Авторы игры, так же создали игровую миссию, где необходимо уничтожить хутор с советскими жителями, а потом и союзные войска, при чём

у игрока нет выбора, он обязательно должен сделать это, иначе уровень просто не сможет закончиться.

Разработчик не забывает и о использовании приёмов манипуляции. Разработчик - манипулятор побуждает человека к действиям, которые тот не намеревался осуществлять в данный момент.

С уверенностью можно сказать, что подвиги советского народа в целом и Красной Армии в частности сознательно принижаются.

Авторе не могли или просто не хотели попытаться подать сюжет в нейтральной стилистике, рассказать о перипетиях Великой Отечественной войны. Прослеживается использование приемов, которые обеспечивают внедрение в массовое сознание новых ценностей, представлений, происходит формирование установки негативного отношения к прошлому, осуждения и принижения произошедшего

Происходит подмена исторических событий, значимых для граждан, для препятствия осознания ими своей политической общности. Приходится признать, что во многом подобные игры становятся эталоном, ввиду отсутствия достойных российских аналогов. Создатели подобных игр предстают перед игроками первопроходцами, задающими не только технические стандарты, но и определяющие типичную тематику, формируется информационный тренд. А эффективность использования компьютерной игры в качестве политической технологии достигается за счёт современной графики и физиологического правдоподобия игрового процесса – зрелищности.

Использованные источники:

1. NEWZOO SUMMER SERIES #7: RUSSIAN GAMES MARKET. URL: https://newzoo.com/insights/infographics/newzoo-summer-series-7-russian-games-market (дата обращения 1.12.2017).

2. Денисова А. И. Компьютерные игры как феномен современной культуры // Аналитика культурологии. 2010. №18. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/kompyuternye-igry-kak-fenomen-sovremennoy-kultury (дата обращения: 1.12.2017).

Гришин Олег Евгеньевич, Иглин Дмитрий Алексеевич Компьютерные игры как элемент массовой политической культуры и коммуникации // PolitBook. 2015. №1. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/kompyuternye-igry-kak-element-massovoy-politicheskoy-kultury-i-kommunikatsii (дата обращения: 1.12.2017).

3. Демин Константин Андреевич, Пушкарева Инна Николаевна, Тагильцева Юлия Ринатовна Компьютерные игры военного жанра как элемент пропаганды в информационной войне России и США // Политическая лингвистика. 2016. №5. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/kompyuternye-igry-voennogo-zhanra-kak-element-propagandy-v-informatsionnoy-voyne-rossii-i-ssha (дата обращения: 1.12.2017). Грибан Олег Николаевич Трансформируя память: отражение Второй мировой войны в компьютерных играх // Педагогическое образование в России. 2017. №2. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/transformiruya-pamyat-otrazhenie-vtoroy-mirovoy-voyny-v-kompyuternyh-igrah (дата обращения: 1.12.2017).

4. Company of Heroes 2 for PC Reviews. URL: http://www.metacritic.com/game/pc/company-of-heroes-2
(дата обращения 1.12.2017)
5. Company of Heroes 2 все еще в тройке лидеров чарта «1С-СофтКлаб». URL: https://kanobu.ru/news/company-of-heroes-2-vse-esche-v-trojke-liderov-charta-1s-softklab-367333 (дата обращения 1.12.2017.)
6. Алексей Апанасевич. Company of Heroes 2 — героями не рождаются, героями умирают. Рецензия. 12.07.2013. URL:https://3dnews.ru/650841 (дата обращения 1.12.2017)
7. Евгений Баранов. Company of Heroes. 04.07.2013. URL: https://www.igromania.ru/article/23429/Company_of_Heroes_2.html (дата обращения 1.12.2017)
8. Филипп Вольнов. Рецензия на Company of Heroes 2. 10.07.2013. URL:http://riotpixels.com/company-of-heroes-2-review (дата обращения 1.12.17)
9. Colin Campbell. Why gaming's latest take on war is so offensive to Russians. 25.07.2013. URL:https://www.polygon.com/2013/7/25/4553536/is-company-of-heroes-2-anti-russian (дата обращения 1.12.17)
10. В России из-за жалоб патриотов прекратили продавать Company of Heroes 2. 05.08.2013. URL: https://lenta.ru/news/2013/08/05/coh/ (дата обращения 02.12.2017)

УДК 349

Кирпа А.С.,
старший преподаватель кафедры «Административного и финансового права»
Северо – Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь
Степанова Я.В.
студент
3 курс, факультет «Юриспруденция»
Юридический институт СКФУ

КОМПЬЮТЕРНАЯ ИНФОРМАЦИЯ КАК ОБЪЕКТ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ: В АСПЕКТЕ КОМПЬЮТЕРНОГО «ПИРАТСТВА»

Аннотация: *Статья посвящена компьютерному «пиратству» как виду компьютерного преступления в соотношении норм информационного и уголовного права. В статье раскрывается определение термина «компьютерного преступления». Проводится анализ законодательной базы в данной сфере действия. Даётся оценочная характеристика законодательству в аспекте компьютерного «пиратства».*

Ключевые слова: *уголовно-правовая охрана, информационное право, компьютерная информация, компьютерное «пиратство», нелицензированный контент.*

Annotation: *The article is devoted to computer "piracy" as a type of computer crimes in the ratio of the norms of information and criminal law. The article deals with the definition of the term "computer crime". The analysis of legislative base in this sphere of action. Given the estimated response legislation in the aspect of computer piracy.*

Key words: *criminal legal protection, information law, computer information, computer piracy, unlicensed content.*

Развитие компьютерных технологий в современном мире, привело к изменениям в способе охраны информации, ведь компьютеры могут предоставлять доступ к колоссальному количеству самых разнообразных данных. В связи с этим, каждый год число компьютерных преступлений увеличивается, отсюда, становится абсолютно понятно, что информация - это ресурс, который необходимо защищать. Данная ситуация, потребовала принятия норм уголовного права, которые предусматривали бы ответственность за совершение преступлений в сфере компьютерной информации, поэтому эта тема является актуальной.

Что же такое компьютерное преступление?! К сожалению, теория и практика пока не выработала единого определения, так как, на международном уровне прослеживаются значительные разногласия между законодательством стран о преступлениях, связанных с компьютером. Но действующее уголовное законодательство Российской Федерации имеет свое понятие «компьютерное преступление» - это совершаемые в сфере информационных процессов и посягающие на информационную безопасность деяния, предметом которых являются информация и компьютерные средства[126].

Уголовно-правовой пласт в сфере компьютерных преступлений составляет значительный объём, поэтому, в нашей работе мы хотели бы затронуть лишь один из самых популярных видов данного преступления – это компьютерное «пиратство». К этому виду преступлений относят деятельность «хакеров», которые осуществляют неправомерный доступ к компьютерной информации с помощью подбора различных паролей, кодов, шифров и т.п. Но если итогом совершения вышеперечисленных деяний стала утечка денежных средств и/или модификация информации, то «пиратство» перетекает в компьютерное мошенничество. Чаще всего люди понимают под компьютерным «пиратством» именно незаконное копирование, а так же, тиражирование и сбыт компьютерных программ, что и будет являться второй разновидностью этого преступления. Ведь статистика показывает нам, что около 90% программного продукта, который реализуется в Российской Федерации, является нелегальным и нелицензированным[127]. Именно эта деятельность нарушает права авторов,

[126] Практикум по уголовному праву России / Под ред. проф. Ф.Р. Сундурова, М.В. Талан, И.А. Тарханова. – М.: Статут, 2014.

[127] Статистика «Страны с самым большим процентом компьютерных преступлений в сфере «пиратства»» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://statistic.su/blog/countries_with_pirate_soft/2011-09-12-394

создателей и разработчиков программ, причиняя им даже материальный ущерб. Хотя, и пользователи данного продукта имеют определенные неудобства, так как качество копий материалов довольно сильно уступает качеству оригинала.

В Российской Федерации решили бороться с компьютерным «пиратством», поэтому 21 июня 2013 года был принят «Антипиратский закон», иначе – Закон о борьбе с пиратством в Интернете[128]. Данный документ закрепляет правовые положения и определяет порядок ограничения доступа к информационным ресурсам, через которые получают свое распространение кино-, теле- фильмы с нарушением авторских прав, устанавливает особенности привлечения к ответственности и освобождения от нее информационных посредников (интернет- , хостинг- провайдеры).

Нынешняя редакция законопроекта предусматривает защиту не только видеоматериалов, включая фильмы и телесериалы, размещенных в Сети нелегально, но и музыкальных произведений. Стоит отметить, что ряд экспертов из числа представителей звукозаписывающих компаний критически отнеслись к исключению музыки из законопроекта, но это не повлияло на сравнительную «ликвидацию» данного контента.

Рассмотрением дел по существу, а также принятием решений о временной блокировке сайтов-нарушителей будет заниматься суд, который обязан принимать заявления от обладателей авторских прав в круглосуточном режиме, в том числе и через Интернет. Отмечается, что данный закон направлен не на тех, кто скачивает материалы из Сети, а на тех, кто распространяет этот «пиратский» контент.

Естественно, данный закон взывает острую критику со стороны крупных интернет-компаний, которые посчитали, что он "технически нереализуемым". Ведь авторы законопроекта предложили полностью блокировать сайты, на которых обнаружится нелицензионный контент, в досудебном порядке. Блокировка будет осуществляться по IP-адресу, в результате чего одновременно с сайтом-нарушителем могли стать недоступными и добропорядочные ресурсы.

Поэтому, можно сделать следующий вывод, что развитие информационных технологий привело к возникновению приоритета обеспечение кибербезопасности безопасности Российской Федерации. Государство активно осуществляет политику противодействия киберпреступности в рамках реализации основных принципов построения информационного общества. Это обусловлено необходимостью создания общенациональных систем безопасности информационно-коммуникационной инфраструктуры, обеспечивающих надежную ее защиту от возможных угроз. Ведь защите подлежит любая информация, неправомерное обращение с которой может нанести ущерб ее собственнику, владельцу, пользователю и иному лицу.

---

[128] Федеральный закон от 02.07.2013 N 187-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросам защиты интеллектуальных прав в информационно-телекоммуникационных сетях" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/law/hotdocs/26623.html/

Использованные источники:

1. Практикум по уголовному праву России / Под ред. проф. Ф.Р. Сундурова, М.В. Талан, И.А. Тарханова. – М.: Статут, 2014.

2. Статистика «Страны с самым большим процентом компьютерных преступлений в сфере «пиратства»» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://statistic.su/blog/countries_with_pirate_soft/2011-09-12-394

3. Федеральный закон от 02.07.2013 N 187-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросам защиты интеллектуальных прав в информационно-телекоммуникационных сетях" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/law/hotdocs/26623.html/

УДК 341

Храмова Е.А.
Ярославцева Н.Н
Студенты 4 курса 42 группы
Стерлитамакского филилала
Башкирского Государственного
Университета
Научный руководитель: Бердегулова Л.А
кандидат юридических наук, доцент кафедры "гражданского права и процесса" Стерлитамакского филиала БашГУ

КОНВЕНЦИЯ О ПРАВАХ РЕБЕНКА

Аннотация:*Данная статья посвящена конвенции о правах ребенка. И об актах, в которых регулируются права ребенка и отдельных категорий детей.*

Ключевые слова:*Дети, конвенция, права, международно-правовые документы, программа, помощь.*

CONVENTION ON THE RIGHTS OF THE CHILD

Abstract: *This article is devoted to the Convention on the Rights of the Child. And about the acts in which the rights of the child and certain categories of children are regulated.*

Key words*: Children, convention, rights, international legal documents, program, assistance.*

Конвенция о правах ребенка является международно-правовым документом, принятым Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 года, ратифицированным Верховным Советом СССР 13 июня 1990 года. Это один из важнейших международных правовых актов в области молодежной политики.Определение ребенка в Конвенции устанавливает возрастной предел,

в соответствии с нормами соответствующего государства. Поскольку в большинстве стран для молодежи принято включать людей в возрасте от 14 до 15 лет, некоторые из этих групп напрямую зависят от норм Конвенции. Проблема прав ребенка является одной из неотложных социальных проблем нашего времени. Его решение означает обеспечение государственных гарантий в социальной идентификации личности, вступление детей и молодежи в самостоятельную жизнь, реализацию прав и законных интересов представителей социальной группы, которая, как считается, нуждается в социальной поддержке и защите. Даже во второй половине XIX века возникла практика правовой защиты детей от произвола родителей, возникла эксплуатация работодателей. В рамках политических программ защита прав детей касается жестоких форм эксплуатации детского труда, торговли детьми, проституции несовершеннолетних и других. В 1924 году Лига Наций приняла Женевскую декларацию о правах ребенка, согласно которой ребенок был признан объектом международной правовой защиты. Одним из первых актов, созданных в 1945 году Организацией Объединенных Наций, было создание Детского фонда Организации Объединенных Наций. Всеобщая декларация прав человека 1948 года признает особый приоритет защиты детей и оказания им помощи. В 1959 году ООН приняла Декларацию прав ребенка, в которой провозглашено 10 социальных и правовых принципов защиты и благополучия детей на национальном и международном уровнях. Поскольку статус Декларации является актом международного права, он может носить только рекомендательный характер. Продолжающееся ухудшение положения детей во многих странах мира требует принятия более эффективного международно-правового документа. Генеральная Ассамблея ООН приняла в ноябре 1989 года Конвенцию о правах ребенка, таким образом, подтвердила свою приверженность гуманистическим принципам, а международное сообщество назвало ее «Великой хартии вольностей», «универсальной конституцией прав ребенка». Конвенция о правах ребенка дала определение социальной группы лиц, принадлежащих к детям в Конвенции. В России это правило нашло свое отражение в Федеральном законе 1998 г. Конвенция устанавливает важные социальные и правовые принципы:

- каждый ребенок был признан полноценным лицом с момента рождения;

-права и законные интересы затрагивают все сферы жизни и являются неотъемлемыми;

-ребенок является носителем социальных, экономических, культурных и политических прав;

- создание государством, обществом, различными социальными институтами, в том числе семьей, условий, при которых создается здоровая и безопасная среда, условия, необходимые для выживания, образования, развитие детей;

- подготовка к самостоятельной жизни в разных районах;

- установление минимальных социальных стандартов для жилья, продуктов питания, здравоохранения, доступа к культурным ценностям.

Современное российское законодательство содержит соответствующие положения, которые позволяют реализовать приоритетные интересы детей. Задача состоит в том, чтобы сделать их реализацию повседневной нормой для всех структур государства, общества и граждан. Конвенция учредила Комитет по правам ребенка, определяя его, как функцию обзора прогресса, достигнутого государствами-участниками в выполнении обязательств, принятых в соответствии с настоящим международным соглашением. В соответствии с Конвенцией государства-участники представляют Комитету периодические доклады каждые пять лет об осуществлении Конвенции о правах ребенка. В 1993 году и в 1998 году Российская Федерация представила аналогичные доклады. За прошедший период в России был предпринят ряд важных шагов по осуществлению положений Конвенции и рекомендаций, вынесенных Комитетом по правам ребенка. В 1995 году был принят и внедрен Национальный план действий в интересах детей на период до 2000 года. С тех пор в России реализуется президентская программа «Дети России», которая содержит различные подпрограммы, направленные на оказание помощи определенным категориям детей.

Литература:

1. История социальной политики и социальной работы: состояние и проблемы научной разработки и преподавания в вузе;
2. Материалы межвуз. науч. конференции, 15–16 дек. 2005 г. /ред.7сост. В. А. Никитин. — М.А. : Издательство Моск. гуманит. университета, 2006. — 254 с. Актуальные вопросы российского права : сборник научныхтрудов.

УДК 349.6

Ишембитова Г.Г., старший преподаватель
кафедры «Гражданского права и процесса»
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Мухаметзянова И.Г.,
студент
3 курс, Юридический факультет
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Суфянова Ю.З.
студент
3 курс, Юридический факультет
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО ГРАЖДАН НА ДОСТОВЕРНУЮ ЭКОЛОГИЧЕСКУЮ ИНФОРМАЦИЮ

Аннотация: *В данной статье рассматривается нормативное закрепление права граждан на экологически значимую информацию, доступность информации о состоянии окружающей среды.*
Ключевые слова: *Экологическая информация, экологическое законодательство, экология.*

CONSTITUTIONAL RIGHT OF CITIZENS TO ACCURATE ENVIRONMENTAL INFORMATION

Annotation: *Annotation: In this article the normative consolidation of the citizens' right to environmentally significant information, the availability of information on the state of the environment is considered.*
Key words: *Ecological information, environmental legislation, ecology.*

Обладание экологической информацией позволяет, в первую очередь, эффективно решать задачи обеспечения рационального природопользования и охраны окружающей среды субъектами, которые участвуют в данном процессе. Владея данной информацией, граждане защищают свои экологические права, вмешиваясь в природоохранительную деятельность государства, предпринимательских структур, когда они не выполняют возложенные на них задачи.

Право граждан на экологически значимую информацию впервые было закреплено в Конституции РФ. Согласно ст. 42 «каждый имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу

экологическим правонарушением».[129] Реализуется данное право также конституционной нормой, а именно в ч.2 ст.24 установлена обязанность органов государства и местной власти, их должностных лиц обеспечить каждому возможность ознакомления с документами и материалами, затрагивающими его права и свободы. Помимо Конституции РФ данное право закрепляется и в отдельных законах так, ст.11 Федерального закона «Об охране окружающей среды» закрепляет право граждан направлять в органы государства и должностным лицам обращения о получении достоверной информации о состоянии окружающей среды в местах своего проживания.[130]

Данное право закреплено и в смежных нормативных актах. Так, граждане вправе получать информацию о санитарно-эпидемиологической обстановке, о качестве и безопасности пищевых продуктов, товаров для личных и бытовых нужд (ст.8).[131]

В целях реализации права граждан на достоверную экологическую информацию предусмотрено наступление административной ответственности за искажение и сокрытие данной информации, а также Конституцией РФ в ч.3 ст.41 предусмотрена уголовная ответственность за сокрытие должностными лицами фактов и обстоятельств, создающих угрозу для жизни и здоровья людей.

Несмотря на то, что право на экологически значимую информацию закреплено во многих нормативных актах, законодательно понятие «экологическая информация» не закреплено, что вызывает проблемы в правоприменительной практике. Более полное определение содержится в п.3 ст.2 Конвенции под «экологической информацией» подразумевается любая информация в письменной, аудиовизуальной и электронной форме о: « a) состоянии элементов окружающей среды, таких, как воздух и атмосфера, вода, почва, земля, ландшафт и природные объекты, биологическое разнообразие и его компоненты, включая генетически измененные организмы, и взаимодействие между этими элементами;

b) факторах, таких, как вещества, энергия, шум и излучение, а также деятельность или меры, включая административные меры, соглашения в области окружающей среды, политику, законодательство, планы и программы, оказывающие или способные оказать воздействие на элементы окружающей среды, охватываемые в подпункте a выше, и анализ затрат и результатов и другой экономический анализ и допущения, использованные при принятии решений по вопросам, касающимся окружающей среды;

c) состоянии здоровья и безопасности людей, условиях жизни людей, состоянии объектов культуры и зданий и сооружений в той степени, в какой на них воздействует или может воздействовать состояние элементов окружающей среды или, через посредство этих элементов, факторы, деятельность или меры,

---

[129] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) //Официальный интернет - портал правовой информации http://pravo.gov.ru

[130] Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об охране окружающей среды"

[131] Федеральный закон от 30.03.1999 N 52-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения" (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.09.2017)

упомянутые в подпункте b выше;».[132] Но положения, содержащиеся в данной Конвенции, имеют лишь рекомендательный характер, так как РФ не подписала ее.

В общем, под экологической информацией понимаются сведения, характеризующие особенности взаимодействия общества и природы, охраны жизни и здоровья граждан, состояние окружающей среды. Предоставляется экологическая информация на основании заявления заинтересованных субъектов. Несмотря на то, что право граждан на экологически значимую информацию закреплено в Конституции РФ, им очень часто отказывают в предоставлении информации ввиду ее отсутствия. Таким образом, при реализации права на экологически значимую информацию возникают серьезные проблемы, что также не позволяет реализовать многие конституционные права такие, как право на благоприятную окружающую среду, право на возмещение ущерба здоровью, причиненного экологическим правонарушением и т.д.

2017 год в России признан годом экологии.[133] В связи с этим на основе Указа Президента был разработан план мероприятий по проведению года экологии в России, в котором вопросам экологического просвещения, доступности экологической информации было уделено много внимания. Но действующее законодательство, несмотря на то, что прописал обязанность должностных лиц, органов государства предоставлять гражданам достоверную экологическую информацию, не указал порядок, сроки и формы его предоставления, основания для отказа. То есть, гарантии исполнения данной обязанности государственными структурами практически нет.

Таким образом, ввиду того, что нет единого нормативного акта для урегулирования права доступа к экологической информации, мы считаем, что было бы целесообразным принятие Федерального закона «Об экологической информации в РФ» с обязательным нормативным закреплением понятия «экологическая информация». Так как на данный момент данное понятие законодательно не регламентировано, это вызывает определенные трудности при реализации права на экологическую информацию, в частности, возникают споры о включении того или иного сведения в содержание экологической информации.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.)//Официальный интернет - портал правовой информации http://pravo.gov.ru

2. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об охране окружающей среды"

3. Федеральный закон от 30.03.1999 N 52-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения" (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.09.2017)

[132] Конвенция о доступе к информации, участии общественности в процессе принятия решений и доступе к правосудию по вопросам, касающимся окружающей среды.-1998г.-г. Орхус

[133] Указ Президента РФ от 05.01.2016 N 7 (ред. от 03.09.2016) "О проведении в Российской Федерации Года экологии"

4. Конвенция о доступе к информации, участии общественности в процессе принятия решений и доступе к правосудию по вопросам, касающимся окружающей среды.-1998г.- г. Орхус
5. Указ Президента РФ от 05.01.2016 N 7 (ред. от 03.09.2016) "О проведении в Российской Федерации Года экологии"

УДК 342. 5

Гришина Алина Илбартовна - магистрант
Башкирского государственного университета
Научный руководитель – Г.М. Азнагулова,
Доктор юридических наук, профессор, заведующая кафедрой
теории государства и права Института права,
г. Уфа, Россия

КОНЦЕПЦИЯ ВНЕШНЕЙ ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ

Аннотация: *в данной статье уделяется внимание на изучение концепции внешней правовой политики России. Проведенный автором анализ концепции внешней правовой политики России показывает, что в целях ее обеспечения органами государственной власти был разработан целый ряд документов, которые опираются на концептуальные основы внешней политики России.*
Ключевые слова: *внешняя правовая политика, концепция, сетевая дипломатия, федеральный закон, международный договор, доктрина.*

Annotation: *this article focuses on the study of the legal concept of foreign policy of Russia. Conducted analysis of legal concept of foreign policy of Russia shows that in order to ensure its public authorities have developed a number of documents, which are based on the conceptual foundations of Russian foreign policy.*
Keywords: *foreign policy concept of network diplomacy, Federal law, international Treaty doctrine.*

Внешняя правовая политика России основывается на ключевых документах и Актах, среди которых Конституция Российской Федерации, федеральные законы, общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры Российской Федерации, нормативные правовые акты Российской Федерации.

В данных документах четко прописаны приоритеты национальной безопасности, в частности, защита интересов личности, общества и государства.

Концепция внешней правовой политики Российской Федерации ставит перед собой следующие цели:

- Обеспечение национальной безопасности страны, при условии незыблемости суверенитета и сохранении территориальной целостности, и обеспечении устойчивых позиций на международной арене;
- Создание внешних условий для модернизации всех сфер жизни российского общества и государства, повышения уровня жизни населения, консолидации общества, укрепления основ конституционного строя, правового государства и демократических институтов, реализации прав и свобод человека и, как следствие, обеспечение конкурентоспособности страны в глобализирующемся мире;
- Участие в общемировых процессах в качестве равноправного участника на основе верховенства международного права, закрепленного Уставом ООН;
- Формирование партнерских и добрососедских взаимоотношений со всеми членами международного сообщества и содействие в устранении очагов напряженности и конфликтов в регионах мира;
- Поиск согласия и совпадающих интересов с другими государствами и межгосударственными объединениями в процессе решения задач, определяемых национальными приоритетами России, создание на этой основе системы двусторонних и многосторонних партнерских отношений;
- Защита прав и законных интересов граждан России, находящихся за рубежом;
- Формирование имиджа Российской Федерации как демократического государства с социально ориентированной рыночной экономикой и независимой внешней политикой;
- Поддержка программ по сохранению элементов российской культуры и поддержка русского языка за пределами России.

Основываясь на официальной Доктрине внешней политики Российской Федерации, международное сотрудничество с субъектами международного права Россия строит на основе равноправия и взаимного уважения интересов партнеров. Традиционно со времен существования СССР, наследницей которого выступает Россия, внешняя политика государства разделена на несколько векторов.

Географический вектор внешней политики России включает в себя разделение партнеров по географическому принципу. В рамках осуществления данного вектора Россия ведет свое сотрудничество с субъектами международного права с учетом географических и геополитических особенностей.

В рамках экономического вектора внешней политики главным приоритетом Российской Федерации является содействие развитию национальной экономики в условиях глобализации посредством обеспечения равноправных позиций страны и российского бизнеса в системе мирохозяйственных связей.

В Доктрине внешней политики России заявлено, что Россия последовательно выступает за укрепление правовых основ в международных

отношениях, добросовестно соблюдает международно-правовые обязательства. Россия последовательно выступает за снижение роли фактора силы в международных отношениях при одновременном укреплении стратегической и региональной стабильности.

В этих целях Российская Федерация: неукоснительно соблюдает свои международные обязательства по международным договорам в сфере нераспространения оружия массового уничтожения, контроля над вооружениями и разоружения, а также принимает меры по укреплению доверия в военной сфере; участвует в разработке и заключении новых договоренностей в этих областях, отвечающих ее национальным интересам, на основе принципов равноправия и неделимости безопасности[134].

Все выше перечисленные приоритеты правовой внешней политики России несколько раз претерпевали изменения и подвергались корректировке.

В становлении концепции правовой внешней политики Российской Федерации условно можно выделить три этапа.

На первоначальном этапе, после распада Советского Союза, в 1992 году была разработана Первая Концепция.

Согласно целому ряду документов, действие которых предполагалось осуществлять до 2008 года, роль России в международных процессах должна была осуществляться в рамках международного права с приоритетом сохранения суверенитета и территориальной целостности государства. При этом этот период в истории международных отношений России можно охарактеризовать как становление нового вектора внешней политики.

В 2008 году была принята новая Концепция, основу которой составила Доктрина национальной безопасности России.

В 2016 году Концепция была обновлена. Согласно Концепции, которая Утверждена Президентом Российской Федерации В.В.Путиным 30 ноября 2016 г. на сегодняшний день ключевыми приоритетами внешней правовой политики России являются:

В международном праве – сетевая дипломатия:

- Существующие военно-политические союзы не способны обеспечить противодействие всему спектру современных вызовов и угроз. В условиях возросшей взаимозависимости всех народов и государств уже не имеют перспектив попытки обеспечения стабильности и безопасности на отдельной территории. Особую актуальность приобретает соблюдение универсального принципа равной и неделимой безопасности применительно к Евро-Атлантическому, Евразийскому, Азиатско-Тихоокеанскому и другим регионам. Востребована сетевая дипломатия, предполагающая гибкие формы участия в многосторонних структурах в целях эффективного поиска решений общих задач[135].

---

[134] Бабурин С.Н., Дзлиев М.И., Урсул А.Д. Стратегия национальной безопасности России: теоретико-методологические аспекты. М.: Магистр, ИНФРА-М, 2012. С. 11.

[135] Концепция внешней политики Российской Федерации. п. 7. Источник: МИД РФ. Электронный доступ к документу: http://www.mid.ru/foreign_policy/news//asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2542248

В рамках урегулирования возникающих конфликтных ситуаций российская дипломатия допускает использование «мягкой силы». Ранее термин в официальных документах не использовался:

- Неотъемлемой составляющей современной международной политики становится использование для решения внешнеполитических задач инструментов "мягкой силы", прежде всего возможностей гражданского общества, информационно-коммуникационных, гуманитарных и других методов и технологий, в дополнение к традиционным дипломатическим методам[136].

Впервые в истории российской дипломатии после распада Советского Союза в Концепции внешней политики выделяется отдельный приоритет – борьба с международным терроризмом, в том числе с конкретным окологосударственным образованием. Ни на ранних этапах формирования внешней правовой политики России, ни в период активизации внешнеполитической Доктрины, подобного не наблюдалось. Историческая перемена связана, прежде всего, с возникновением реальной угрозы международной стабильности. В рамках борьбы с очагом нестабильности выделяется пункт 15 Концепции:

- Качественно новый характер глобальная террористическая угроза приобрела с появлением международной террористической организации "Исламское государство" и подобных ей объединений, поднявших насилие на невиданный уровень жестокости, претендующих на создание собственного государственного образования и усиливающих свое влияние на территории от Атлантического побережья до Пакистана. Главным направлением в борьбе с терроризмом должно стать создание широкой международной антитеррористической коалиции на прочной правовой базе, на основе эффективного и системного взаимодействия государств, без политизации и двойных стандартов, активно использующей возможности гражданского общества, прежде всего в целях предупреждения терроризма и экстремизма, противодействия распространению радикальных идей[137].

Правовая основа внешней политики Российской Федерации на данном этапе претерпевает существенные изменения по сравнению с Доктриной, принятой в 2008 году.

Таким образом, на новые вызовы на международной арене, стремительно меняющийся мир и, осознавая свое место мировой политике, российская дипломатия отвечает обновленной концептуальной правовой Доктриной. Суть концепции претерпела модернизацию и существенные изменения, продолжая, однако, служить конкретной цели – защите национальных интересов Российской Федерации.

Использованные источники:

[136] Вавилин Е.В. Гражданские права: осуществление, защита, механизм реализации / Germany, Saarbrucken: LAP LAMBERT AcademikPublishing, 2012. С. 65.
[137] Иванников И.А. Проблемы государства и права России начала XXI века. Ростов н/Д: Рост, 2003. С. 46

1. Бабурин С.Н., Дзлиев М.И., Урсул А.Д. Стратегия национальной безопасности России: теоретико-методологические аспекты. М.: Магистр, ИНФРА-М, 2012. С. 11.
2. Концепция внешней политики Российской Федерации. 30.11.2016г. п. 7. Источник: МИД РФ. Электронный доступ к документу: http://www.mid.ru/foreign_policy/news//asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2542248
3. Вавилин Е.В. Гражданские права: осуществление, защита, механизм реализации / Germany, Saarbrucken: LAP LAMBERT AcademikPublishing, 2012. С. 65.
4. Иванников И.А. Проблемы государства и права России начала XXI века. Ростов н/Д: Рост, 2003. С. 46.

УДК 343.85

Фимушкин А.П.
студент магистратуры
2 курс, Юридический факультет
Пензенский государственный университет
Россия, г. Пенза

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ УЛИЧНОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В УСЛОВИЯХ ГОРОДА

Аннотация. *При обеспечении общественной безопасности на долгосрочную перспективу Российская Федерация исходит из необходимости постоянного совершенствования правоохранительных мер по предупреждению преступных посягательств на права и свободы человека и гражданина, собственность и общественный порядок.*

Ключевые слова: *посягательство, преступность, профилактика, криминология, уличная преступность, криминологическая характеристика.*

Annotation: *While ensuring public security in the long term, the Russian Federation proceeds from the necessity of constant improvement of law enforcement measures to prevent criminal encroachments on the rights and freedoms of man and citizen, property and public order.*

Key words: *encroachment, crime, prevention, criminology, street crime, criminological characteristics.*

В результате анализа нормативных правовых актов и имеющихся в литературе точек зрения соискатель приходит к выводу, что уличная преступность – сложное и многогранное социальное явление. Ее уровень определяется политической и экономической ситуацией, развитием

законодательной базы, состоянием социальной сферы жизни общества. Таким образом, интенсивность криминализации населения можно рассматривать в качестве одного из индикаторов уровня жизни. Основываясь на имеющихся дефинициях и учитывая проблему отнесения преступлений к категории уличных, автор предлагает собственное определение понятия «уличная преступность».[138]

Уличная преступность – это совокупность преступлений, совершенных на свободной для доступа территории (вне территории частных владений), связанных с нарушением общественного порядка и общественной безопасности на улицах населенного пункта.

Уличная преступность представляет собой явление преимущественно городского пространства. Кроме того, с учетом региональных особенностей следует сказать о том, что она обладает специфичными закономерностями возникновения и развития.

Численность экономически активного населения, миграция населения, безработица – все это определяет уровень уличной преступности. Нестабильность экономики, морально-психологическая атмосфера общества оказывают влияние на характер совершаемых преступлений.[139]

Профилактика уличных преступлений относится к динамичным процессам. Для того чтобы достигать своей цели, она должна быть гибкой и постоянно совершенствоваться в зависимости от уровня, структуры, динамики и других характеристик уличной преступности. На нее активно воздействуют происходящие в обществе процессы, особенно состояние социально-экономических и общественно-политических отношений, рост или снижение конфликтности, степени социальной напряженности, расширение либо снижение демократизации и т.д.

Профилактика уличных преступлений является стратегическим направлением в системе мер, осуществляемых государством по укреплению законности и правопорядка. В процессе профилактики уличных преступлений криминогенные факторы могут подвергаться направленному и опосредованному воздействию тогда, когда они еще не набрали силу. Наряду с этим арсенал средств профилактики уличных преступлений позволяет прерывать замышляемую или начатую противоправную деятельность, не допускать наступления вредных последствий посягательств в сфере уличного пространства.[140]

На сегодняшний день предупреждение уличной преступности – главное направление деятельности государства и общества в борьбе с этим социально негативным явлением. Профилактическая деятельность невозможна без криминологических исследований, посредством которых изучаются состояние

[138] Бондарева М.В. Методические рекомендации по расследованию уличных грабежей и разбойных нападений. Омская академия МВД России. Омск, 2013, с. 69.
[139] Золотухин С.Н. Уличная насильственная преступность и ее предупреждение. Дис. . канд. юрид. наук. Челябинск, 2014, с. 320.
[140] Клеймёнов, И. М. Сравнительная криминология / И. М. Клеймёнов. – Москва: Норма: Инфра–М, 2012. – с. 102.

и тенденции уличной преступности, факторы, влияющие на ее территориальные особенности. С помощью таких исследований конкретизируются задачи и объекты профилактики, основные направления и средства предупредительного воздействия, круг субъектов, отвечающих за его исполнение, материальные ресурсы, обеспечивающие достижение прогнозируемых целей.[141]

На мой взгляд, к специально-криминологическим мерам профилактики уличной преступности должны относиться:

– систематический мониторинг и анализ сведений об уличных преступлениях в регионе и связанных с ними социальных, экономических, организационных и иных процессов, криминогенность которых может возрастать или уменьшаться в зависимости от различных социально-экономических и общественно-политических ситуаций в области;

– систематический сбор у населения объективной информации (организованный органами местного самоуправления совместно с правоохранительными органами) о криминогенной обстановке в области (населенном пункте), о принимаемых мерах и о результатах проводимой профилактической работы;

– организация (с учетом полученных в ходе исследования сведений) нейтрализации факторов, способствующих росту рецидивной преступности, преступности несовершеннолетних, а также совершению преступлений в состоянии опьянения;

– совершенствование деятельности подразделений по профилактике уличных преступлений (связанной с расчетом сил и средств, необходимых для эффективного криминологического контроля; установкой сети стационарных постов на улицах населенных пунктов; повсеместным оснащением улиц системами вызова милиции, финансированием и материально-техническим обеспечением мероприятий по профилактике; реализацией комплексных и целевых программ по профилактике уличной преступности в области). Параллельно с данными мероприятиями необходимо проводить анализ их эффективности и затратности для внесения соответствующих коррективов в работу.

Уличная преступность – это система преступлений (против личности, собственности, общественной безопасности, общественного порядка и здоровья населения), проявляющаяся на открытой для постоянного доступа всех лиц части функциональной зоны города и другого населенного пункта, вне пределов жилых строений, зданий и огороженных территорий государственных, производственных и иных учреждений, характеризующейся слабым социальным контролем, пассивностью граждан в отношении предотвращения и пресечения преступных проявлений и преобладающей анонимностью субъектов таких отношений.

Использованные источники:

[141] Криминология: Учебник / Под ред. проф. А.И. Долговой. - М., 2014.-с.221.

1. Бондарева М.В. Методические рекомендации по расследованию уличных грабежей и разбойных нападений. Омская академия МВД России. Омск, 2013.
2. Золотухин С.Н. Уличная насильственная преступность и ее предупреждение. Дис. . канд. юрид. наук. Челябинск, 2014.
3. Криминология: Учебник / Под ред. проф. А.И. Долговой. - М., 2014.
4. Клеймёнов, И. М. Сравнительная криминология / И. М. Клеймёнов. – Москва: Норма: Инфра–М, 2012. – 367 с.

УДК 342.734

Буркалева Е.А.
Студентка 3 курса
Юридический институт СКФУ
Россия, г. Ставрополь
Научный руководитель: Вышеславова Т.Ф к.ю.н., доцент кафедры экологического, земельного и трудового права
Юридический институт, СКФУ
г. Ставрополь

ЛЬГОТЫ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ КАК ВИД СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ

Аннотация*: В данной статье раскрыты основные проблемы предоставления льгот в сфере образования как вида социальной защиты.*
Ключевые слова*: образование, льготы, социальная защита.*
Abstract*: In this article, the main problems of granting privileges in the sphere of education as a type of social protection are disclosed.*
Key words*: education, benefits, social protection.*

В теории права социального обеспечения одной из функций является социально-адаптационная[1], заключающаяся в поддержании социального статуса граждан путём предоставления им различных видов материального обеспечения, социальных услуг, льгот с целью реализации права на достойный уровень жизни, а также восстановления полноценной жизнедеятельности человека, позволяющей ему обучаться, трудиться, общаться с другими людьми, самостоятельно себя обслуживать.

Предоставление льгот в сфере образования можно рассматривать как одно из направлений социальной политики государства, призванное оказать помощь социально незащищенным категориям населения в получении образования, которые, в свою очередь, желают реализовать право на получение высшего профессионального образования. Сегодня правом на данную льготу обладают дети-инвалиды, инвалиды I и II групп, победители и призеры

заключительного этапа всероссийской олимпиады школьников, чемпионы и призеры Олимпийских игр, Паралимпийских игр и Сурдлимпийских игр, чемпионы мира, дети-сироты и иные категории граждан.

Одной из проблем права социального обеспечения в целом и его отдельных институтов является вопрос привлечения к ответственности за незаконное получение социальных предоставлений.

Толковый словарь С. И. Ожегова определяет слово «подложный» как являющийся подлогом, фальшивый, и «документ» - как деловая бумага, подтверждающая какой-нибудь факт или право на что-нибудь. Таким образом, применительно к рассматриваемому вопросу, подложный документ – это фальшивая деловая бумага, подтверждающая факт наличия льготы при поступлении в высшее учебное заведение и дающая право на получение такой льготы.

В 2012 г. Государственной Думой РФ был принят в первом чтении законопроект о внесении изменений в ст. 11 и ст. 16 Федерального закона «О высшем и послевузовском профессиональном образовании» соответствующими нормами, предусматривающими отчисление студентов, которые при поступлении предоставили недостоверные данные о результатах ЕГЭ или подложные документы, дающие им льготы при зачислении. Также основанием для отчисления будет сокрытие факта наличия высшего или среднего профессионального образования, что позволяет повторно получать такое образование бесплатно.

Данный законопроект позволял в случае обнаружения факта представления подложных документов при поступлении в высшее учебное заведение отчислить студента вне зависимости от курса, на котором обучается такой студент. Также было закреплено, что в случае отчисления студента, обучающегося за счет государства, за нарушение порядка приема в образовательное учреждение на образовавшееся вакантное место может быть переведен студент, обучающийся в образовательном учреждении на платной основе.

Однако изменения в ст. 11 и в ст. 16 Федерального закона «О высшем и послевузовском профессиональном образовании» так и не были внесены. С 1 сентября 2013 г. данный закон утратил силу в связи с принятием Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации», но и он не содержит упоминания об ответственности за предоставление таких документов. Таким образом, на сегодняшний день в законодательстве Российской Федерации отсутствует норма, которая бы регулировала такие правоотношения.

Часть 1 статьи 327 УК РФ предусматривает ответственность за подделку удостоверения или иного официального документа, предоставляющего права или освобождающего от обязанностей, в целях его использования либо сбыт такого документа, а равно изготовление в тех же целях или сбыт поддельных государственных наград Российской Федерации, РСФСР, СССР, штампов, печатей, бланков. Таким образом, в случае, если лицо самостоятельно осуществило подделку официального документа, предоставляющего права или освобождающего от обязанностей, то оно будет привлечено к уголовной

ответственности. В этой части возникает другой вопрос: будет ли, например, документ устанавливающий инвалидность, являться официальным документом, предоставляющим то или иное право или документом, освобождающим от обязанностей? На наш взгляд, на этот вопрос следует ответить утвердительно, так как наличие такого документа является обязательным для поступления в высшее учебное заведение вне конкурса. Такой документ предоставляет право на льготное зачисление на бюджетное место в высшем учебном заведении.

При этом ч. 3 ст. 327 УК РФ предусматривает такой состав преступления, как использование заведомо подложного документа. Таким образом, если лицо при поступлении в высшее учебное заведение использовало заведомо подложный документ, подтверждающий наличие инвалидности в корыстных целях, то оно, безусловно, будет подлежать уголовной ответственности.

Как правило, при подаче заведомо ложных документов на поступление в высшее учебное заведение, лицо осознает, что они являются фальшивыми. В этом случае, уголовная ответственность должна наступить непременно. Однако может возникнуть ситуация, когда абитуриент, сам того не осознавая, принес в приемную комиссию подложный документ, в результате чего был зачислен на бюджетное место, а данный факт вскрылся позже. К примеру, родители абитуриента хотели, чтобы их ребенок, имеющий небольшое отклонение состояние здоровья учился на бюджетной основе. «Получив» справку об инвалидности, абитуриент поступает на бюджетную основу, не подозревая, о том, что «справка об инвалидности» является подложной. Через определенный временной промежуток вскрывается факт предоставления при поступлении в ВУЗ подложного документа. Имеет ли место в таком случае привлечение к уголовной ответственности или достаточной мерой наказания будет отчисление из ВУЗа? В каждом конкретном случае необходимо тщательно исследовать такие документы посредством проведения экспертизы, устанавливать наличие вины лица, предоставившего такие документы и проводить иные следственные мероприятия.

В связи с этим необходимо закрепить правовую норму, регулирующую правовые последствия, которые могут возникнуть вследствие предоставления подложных документов, а также ответственность, которая должна наступить при совершении такого действия в сфере образования.

Но, к сожалению, это не все проблемы, которые могут возникнуть в данной сфере. Одна из них связана с определением категорий граждан, имеющих право на льготное поступление в ВУЗ. Одной из таких категорий выступают инвалиды.

Действующий Закон РФ «Об образовании» и вступивший в силу с 1 сентября 2013 г. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» закрепляет безусловное право инвалидов I и II групп на зачисление на бюджетной основе в высшее учебное заведение.

В соответствии со ст. 1 Федерального закона «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» инвалидом признается лицо, которое имеет нарушение здоровья со стойким расстройством функций организма,

обусловленное заболеваниями, последствиями травм или дефектами, приводящее к ограничению жизнедеятельности и вызывающее необходимость его социальной защиты. При этом ограничение жизнедеятельности – это полная или частичная утрата лицом способности или возможности осуществлять самообслуживание, самостоятельно передвигаться, ориентироваться, общаться, контролировать свое поведение, обучаться и заниматься трудовой деятельностью.

В связи с чем, для инвалида разрабатывается индивидуальная программа реабилитации, на основании которой осуществляется профессиональное образование инвалидов в образовательных учреждениях различных типов и уровней. Однако данная программа может содержать положение о том, что лицо способно к получению высшего образования, но оно не может освоить все дисциплины, предусмотренные учебным планом. В связи с этим возникает вопрос: может ли в таком случае идти речь о получении инвалидом полного высшего образования, если оно не способно освоить все предусмотренные дисциплины. Как в таком случае осуществляется получение лицом диплома о высшем образовании?

В соответствии со ст. 19 Федерального закона «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» для инвалидов, нуждающихся в специальных условиях для получения профессионального образования, создаются специальные профессиональные образовательные учреждения различных типов и видов или соответствующие условия в профессиональных образовательных учреждениях общего типа. В Российской Федерации в настоящее время, мало ВУЗов, способных «организовать» безбарьерную среду для студентов-инвалидов. Всего 32 учебных заведения приспособлены для обучения инвалидов[2]. Исходя из этого, ВУЗ сможет принять на бюджетную основу студента-инвалида, но в связи с физическими особенностями данного студента не смогут обеспечить дополнительные условия для получения знаний.

В зависимости от состояния здоровья студента-инвалида должна создаваться безбарьерная среда. Например, в некоторых учебных заведениях существует система дистанционного обучения. Дистанционное обучение ориентировано на индивидуальные запросы обучаемых студентов, является современной универсальной технологией профессионального образования. При этом, использование дистанционного обучения в образовании студентов-инвалидов показало, что для лиц с ограниченными возможностями здоровья дистанционное обучение может стать единственно доступным. Также имеет место вопрос о том, есть ли необходимость предоставлять бюджетные места для инвалидов, у которых отсутствует возможность свободно передвигаться? Имеют ли право студенты обучаться, например, на специальности технического характера, при заболевании глазного яблока? Существует мнение, что при зачислении студента в ВУЗ должны быть некоторые ограничения на ту или иную специальность, где в дальнейшем у него может возникнуть сложность с обучением по состоянию здоровья[3].

На сегодняшний день, закон об образовании не включает в себя нормы, предусматривающие право на льготное получение высшего профессионального образования такой категорией граждан, как многодетные семьи.

Президентом РФ был принят Указ от 05.05.1992 г. № 431 «О мерах социальной поддержки многодетных семей»[4], в котором предусматриваются отдельные льготы для многодетных семей. В 1999 г. Государственной Думой РФ был одобрен закон «О государственной поддержке многодетных семей», однако Президент РФ закон не подписал, аргументируя тем, что некоторые положения закона не соответствуют Конституции РФ. Согласно Федеральному закону от 29.12.2006 г. № 256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей», отдельные лица имеют право на получение семейного капитала и одним из способов реализации – получение ребенком (детей) образования. В 2017 г. размер материнского капитала составляет 453 026 рублей. Средняя же стоимость обучения в Российской Федерации в настоящее время варьируется в переделах 80 000 – 120 000 рублей в год, срок обучения на бакалавриате составляет 4 года, а магистратуре - 2 года, если умножить на среднюю стоимость обучения, то потратить материнский капитал можно будет только на одного ребенка. Проблема заключается в том, что воспользоваться льготами для многодетных семей могут чаще всего, граждане, получившие статус малоимущих. Из этого мы видим, что полноценное обучение в ВУЗе сможет лишь получить один ребенок. Встает вопрос – а как быть с остальными детьми, ведь получение высшего образования ребенка для родителей является одной из главных воспитательных функций. Ответ на данный вопрос законодатель нам не дает.

В целях реализации права на образование граждан, нуждающихся в социальной поддержке, в государстве должны реализовываться и развиваться программы доступного образования, в том числе дистанционного обучения для детей-инвалидов. Государство должно материально помогать также и таким категориям граждан, как многодетные семьи, повышать размер выплат, для того, чтобы у детей в таких семьях была возможность получить достойное образование. Для реализации всех этих направлений деятельности законодательство, в том числе и об образовании, должно постоянно совершенствоваться.

Список использованных источников

1. Лушников А. М., Лушникова М. В. «Курс права социального обеспечения». //М.: Юстицинформ, 2008. С. 32.

2. Российская газета //Федеральный выпуск №5944 (271) http://www.rg.ru/2012/11/22/soveshanie-site.html

3. Геологический факультет МГУ им. М.В. Ломоносова, Д.Ю. Пущаровский, декан, академик; П.Ю. Степанов, зам. декана

4. Указ Президента Российской Федерации от 5 мая 1992 г. № 431.

Барова Ю.Д.

студентка 2 курса
группа: ЮРП-б-о-16-3
Юридического института СКФУ (г. Ставрополь)

МАТЕРИАЛЬНЫЕ И ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ

Представлены наиболее острые проблемы законодательства об административных правонарушениях. Выдвигаются конкретные предложения по совершенствованию законодательства об административной ответственности, в том числе с помощью расширения полномочий субъектов Российской Федерации и сокращения количества административных запретов. Отмечается необходимость разработки правовых норм, направленных на профилактику административных правонарушений, и создания общегосударственной статистики административной практики.

Attention is put to the most burning issues of legislation on administrative violations. The gives certain proposals on administrative violations legislation improvement, which include wid-ening of the competences of the subjects of the Russian Federation and reduction of the quantity of administrative bans. Need of preventive legal norms development and arrangement of national administrative practice statistics is outlined.

Ключевые слова: законодательство, административное правонарушение, правовой запрет, профилактика правонарушений, дисциплинарное взыскание, общественная опасность, общегосударственная статистика.

Keywords: legislation, administrative violation, legal ban, prevention of offences, disciplinary penalty, social danger, national administrative.

На сегодняшний день в праве существует достаточно острая проблема, которая связана с законодательством об административных правонарушениях. Актуальность данной темы обусловлена рядом причин.

Во-первых, в Российской Федерации существует огромное количество административных правонарушений, совершаемых также большим числом физических и юридических лиц, которые далее привлекаются к административной ответственности. По статистике ежегодно в стране совершается от 100 до 130 млн административных правонарушений.

Во-вторых, в КоАП РФ наблюдается большое количество запретов, введенных по требованию разных ведомств и министерств. Конечно, в ведении запретов ведомства и министерства исходили частично из своих профессиональных интересов. Все это связано с тем, что государственным органам легче и привычнее работать в запретительном ключе, а не направлять все свои усилия на эффективную профилактику правонарушений в своей профессиональной среде. С течением времени число правовых запретов только увеличивается.

Есть ли выход из данной ситуации? Для разрешения вышеперечисленных вопросов органам государственной власти, органам местного самоуправления

помимо разрешения административных правонарушений следует начать активно создавать благоприятные условия, в которых физические и юридические лица как можно меньше становились бы административными правонарушителями.

В качестве примера можно привести следующий случай: известно, что водителям нельзя ставить, оставлять ТС на морских пляжах, на берегах водоемов и в иных запрещенных местах. Лица, нарушившие данные требования, привлекаются к административной ответственности (КоАП РФ ст. 8.42. и 8.13). Некоторые органы исполнительной власти организуют платные стоянки рядом с такими местами, вследствие чего исчезает необходимость наложения на водителей ТС административного наказания.[142]

Логика такова: нет нарушений - нет нарушителей и, следовательно, административной ответственности.

В первую очередь, следует переработать КоАП РФ, прекратив его дальнейшее наполнение запретами. Ведь у государства в лице государственных органов есть множество других возможностей по регулированию отношений внутри общества, кроме введения административной ответственности и большого количества запретов. Можно было бы, к примеру, заменить административную ответственность в отношении некоторого круга лиц на дисциплинарную ответственность. Увольнение, освобождение от занимаемой должности, выговор и предупреждение, возможно, могут воздействовать на человека и его поведение более эффективно, чем некоторые меры административного наказания.

На мой взгляд, в совершенствовании также нуждается само определение «административное правонарушение». По сравнению с советским периодом сегодняшнее понятие общественной опасности рассматривается со стороны гуманности, законности и справедливости как причинение или возможность причинения человеку, государству и обществу вреда. И поэтому введение понятия общественной опасности в определение «административное правонарушение» сократило бы число административных правонарушений до тех деяний, которые представляют собой опасность именно человеку, государству и обществу.[143]

Далее, в настоящий КоАП РФ от 30.12.2001 следует снова внести как меру административного наказания воспитание нарушителей, которые в этом нуждаются. Это обуславливается тем, что карательный аспект административного права уходит на задний план, а на первый план выдвигается задача по реализации положений ст. 2 Конституции РФ о том, что человек, его права и свободы являются высшей ценностью, а обязанность государства — признавать, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина.[144]

Проводя анализ процессуальной стороны законодательства об административных правонарушениях, я сделала вывод о том, что Российская Федерация значительно отстает от других стран, где уже существует

---

[142] «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 30.10.2017)

[143] Посулихина, Н. С. Актуальные проблемы административного права и процесс / Н. С. Посулихина. // Актуальные проблемы российского права. – 2015. – №12. – С. 85-89.

[144] Конституция (Основной Закон) Российской Федерации: [Принята общенародным голосованием в 1993г.] // Российская газета. – 1993. – № 248.

процессуальный кодекс, регламентирующий процедуру рассмотрения дел об административных правонарушениях.

Некоторые правоведы говорят о ненужности в российском праве процессуального кодекса об административных правонарушениях, что правовой системе достаточно норм, содержащихся в КоАП РФ. Но рассмотрев содержание КоАП РФ, можно увидеть, что только главы 8 и 32 содержат в себе процессуальные вопросы. Некоторые же ученые говорят, что в Российской Федерации создание административно-процессуального кодекса является невозможным из-за различия в производстве многочисленных органов исполнительной власти.

Но, на мой взгляд, российской правовой системе необходим именно федеральный кодекс, закрепляющий единый порядок производства по делам об административных правонарушениях для всех субъектов РФ, а также для всех отраслей государственного управления.

Сегодня существует также проблема односторонних властных полномочий правоприменителя, гражданин обязан только подчиниться его решению. Даже при возбуждении дела об административном правонарушении и при возведении сторон на один уровень, гражданин – заведомо более слабая сторона по сравнению с государственным органом власти, с его представителем. В этой ситуации нормы административно-процессуального кодекса призваны защищать более слабую сторону – гражданина, обеспечивая законность и справедливость принимаемого решения.

Ведомственная и территориальная отраслевая статистика существует, но общегосударственная статистика по административной практике отсутствует на данный момент. Роль общегосударственной статистики велика, и без нее невозможно осуществить оценку эффективности административной и судебной юрисдикции, развитие и тенденции административной практики, выработать какие-либо конкретные рекомендации тоже не представляется возможным.

Таким образом, работа государственных органов и должностных лиц по совершенствованию действующего административного законодательства является объемной и трудной, а также длительной по времени. Но это не говорит о том, что не нужно ее проводить. Наоборот, чем раньше данная работа начнется, тем лучше для российской правовой системы, граждан, организаций, государства и общества.

Литература и источники:

1. Конституция (Основной Закон) Российской Федерации: [Принята общенародным голосованием в 1993г.] // Российская газета. – 1993. – № 248.
2. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 30.10.2017).
3. Административное право Российской Федерации: учебник / Ю. И. Мигачев, Л. Л. Попов, С. В. Тихомиров. – Москва: Юрайт, 2014. – 519 с.
4. Административное судопроизводство: Практикум: Учебное пособие / Под ред. В.В. Яркова, К.А. Малюшина. – М.: Статут, 2016.

5. Посулихина, Н. С. Актуальные проблемы административного права и процесс / Н. С. Посулихина. // Актуальные проблемы российского права. – 2015. – №12. – С. 85-89.

УДК 34.341

Бибикова А.А.
студент 4 курса
Саратовской Государственной Юридической Академии
Россия, Саратов
Алькова М.А.
к.ю.н., старший преподаватель
кафедры международного права
Саратовской Государственной Юридической Академии
Россия, Саратов

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ РЕЖИМ АРКТИКИ

В настоящей статье анализируются проблемы, связанные с неопределенностью международно–правового статуса Арктического региона и как следствие борьбу за него. Исследуются пути решения данной проблемы.

Ключевые слова: Арктика, международно – правовой режим, политика.

INTERNATIONAL LEGAL REGIME OF THE ARCTIC

In the present article the problems connected with with the uncertainty of the international legal status of the Arctic region and, as a consequence, the struggle for it. Researched solutions to this problem.

Key words: Arctic, international legal regime, politics.

Многие международные конфликты, возникающие в мире, основаны на разногласиях по поводу международно-правового статуса различных территорий. Одной из таких территорий является Арктика.

Арктика – единый физико-географический район Земли, который примыкает к Северному полюсу и включает окраины материков Северной Америки и Евразии, почти весь Северный Ледовитый океан с островами (за исключением прибрежных островов Норвегии), а также прилегающие части Тихого и Атлантического океанов[145].

Арктика в настоящее время стала центром мировой геополитики, конкуренции между ведущими странами. Она рассматривается многими странами как стратегический резерв их будущего развития. Самые большие на планете запасы пресной воды и полезных ископаемых - по приблизительным

[145] См.: Арктика // Большая Советская Энциклопедия. 3-е изд. / Гл. ред. А. М. Прохоров. — М.: Советская Энциклопедия, 1970. — Т. 2. Ангола — Барзас. — С. 203—205.

подсчетам специалистов здесь находится около 13% запасов нефти и более 30% мировых запасов природного газа, а также стратегически удобное расположение для реализации оборонных задач арктических государств, сложная досягаемость, связанная с вечной мерзлотой и замерзающим морским путем – все это обуславливает желание других стран для установления индивидуального господства на ее территории частично или полностью.

Так, на сегодняшний день основными национальными интересами Российской Федерации в Арктике являются: использование российской Арктической зоны в качестве ее стратегической ресурсной базы, которая создала бы условия для решения задач социально-экономического развития страны, пользование Северным морским путем в качестве национальной единой транспортной коммуникации Российской Федерации в Арктике, а также сохранение Арктики как зоны мира и сотрудничества[146]. Вместе с тем, уделяется значительное внимание сбережению уникальных арктических экологических систем, что свидетельствует, на наш взгляд, о сбалансированном и комплексном подходе при использовании анализируемой территории.

В настоящее время арктический регион не имеет четко определенного международно-правового режима. Он основывается на нормах международного права и национального законодательства арктических государств. В отношении северного полярного региона действует ряд универсальных международных конвенций и договоров: Конвенция ООН по морскому праву 1982 г., Чикагская конвенция о гражданской авиации 1944 г., Договор о запрещении испытаний ядерного оружия в трех средах 1963 г., одна региональная конвенция — Соглашение о сохранении белых медведей 1973 г. и множество двусторонних договоров арктических государств. Однако, международного договора, который определял бы правой статус Арктики в целом не существует.

Что касается национального законодательства, то в Российской Федерации существует более 500 нормативных правовых актов, принятых в разное времени. Почти 10 процентов из них - это акты РСФСР и СССР, принятые органами, многие из которых уже давно не функционируют.

В частности, Постановлением ЦИК и СНК СССР от 15 апреля 1926 г. все земли и острова, как открытые, так могущие быть открытыми впоследствии, не составляющие к моменту опубликования рассматриваемого постановления признанной Правительством Союза ССР территории каких-либо иностранных государств, расположенные в Северном Ледовитом океане, к северу от побережья Союза ССР до Северного полюса в пределах между меридианом тридцать два градуса четыре минуты тридцать пять секунд восточной долготы от Гринвича были объявлены советской территорией[147].

---

[146] См.: Стратегия развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года // Правительство России: офиц. интернет-сайт. URL: http://government.ru/news/432 (дата обращения: 20.11.2017).

[147] См.: Дурденевский В.Н. Проблема правового режима Приполярных областей (Антарктика и Арктика) / В.Н. Дурденевский // Вестник Московского университета. Серия общественных наук. – М., 1950. – Выпуск 3, № 7 (июль). – С. 111 – 114.

Такая ситуация не может не сказаться на правовом регулировании. Сложились новые политические и экономические реалии, но они продолжают регулироваться законами, оставшимися с давних времен и основанными на других правовых приоритетах.

В настоящее время в международно-правовой науке продолжаются споры о режиме арктического региона. На него одновременно претендуют Россия, США, Канада, Дания и Норвегия.

Выделяют две конкурирующих позиции к определению статуса арктических территорий. С одной стороны, они могут рассматриваться как особый вид государственной территории прилегающих стран, в связи с тем, что Северный Ледовитый океан в своей значительной части представляет ледяную поверхность как открытое море, а с другой - как открытое море. Согласно второму подходу, в силу своего географического положения и исторических причин полярных страны заявляют особые, преимущественные права на так называемые арктические сектора. Этой позиции придерживаются Россия и Канада.

Секторальный принцип впервые был определен в 1904 году Департаментом внутренних дел Канады. Суть этой концепции заключается в признании особых, но не суверенных, прав приарктических стран в своем “треугольнике”, основой которого выступает побережье государства, а вершиной — Северный полюс[148].

Цель секторального разделения Арктики – стремление северных стран исключить из действий общих установлений международного права районы, чьи географические и климатические особенности делают их особо значимыми для этих стран[149].

США и Норвегия не разделяют такую точку зрения в отношении региона и выступают против секторальной системы. Дания, будучи сувереном Гренландии, молчаливо склоняется к позиции США и Норвегии.

Данный факт усиливает неопределенность международно-правового статуса Арктики.

Кроме того, нельзя не отметить существующую сегодня проблему разграничения континентальных шельфов в районах хребтов Ломоносова и Менделеева в Арктике.

В настоящий момент не оспариваются только права пяти арктических государств на 200-мильные районы дна Северного Ледовитого океана, отсчитываемые от прямых исходных линий, и поверхлежащие водные и ледовые пространства. Что же касается статуса районов шельфа за этим 200-мильным расстоянием, то насчет него высказаны различные точки зрения как на официальном, та и на доктринальном уровне[150].

---

[148] См.: Д. О. Сиваков. Право и Арктика: современные проблемы // вестник удмуртского университета. 2009. Вып. 2 экономика и право. С 56

[149] См.: Барциц И. Российский арктический сектор: правовой статус // Обозреватель – Observer. 2000. №12.

[150] Международное право: Учебник / Под ред. С.А. Егоров. М.: Статут, 2014. С 152 – 154

В 2001 году по итогам научных экспедиций к Северному полюсу Россия подала заявку в Комиссию ООН по границам континентального шельфа о расширении континентального шельфа в Охотском море и Арктической части. И только в 2014 году анклав Охотского моря размером в 52 тысячи км2был признан российской территорией. Сейчас в Комиссии рассматривают претензии России на арктическую территорию площадью в 1,2 млн. км2.

В случае ее удовлетворения Россия приобретет суверенные права на разведку и разработку минеральных и других природных ресурсов на континентальном шельфе, которых, по приблизительной оценке, в недрах арктического шельфа находится до 83 млрд тонн полезного сырья, что сравнимо с запасами всей Западной Сибири, а также на прокладку подводных кабелей и трубопроводов, строительство установок и сооружений.

Однако, не все страны согласны с претензиями России на континентальный шельф. К примеру, Канада считает хребет Ломоносова продолжением своей территории и ведет активную борьбу за расширение своих морских границ наравне с Россией.

Решение этой проблемы, представляется возможным при совместной работе государств и неукоснительном соблюдении ими норм международного права: необходимо заключить международный договор, как это сделано в Антарктике, выработать рекомендации, касающиеся сотрудничества стран арктического региона по установлению правового режима, который соответствовал бы потребностям мирового сообщества в целом, но при этом учитывал интересы северных держав.

Основная задача для России на сегодняшний день – это дальнейшее усовершенствование законодательства по вопросам регулирования правового режима арктических морских пространств и осуществления различных видов деятельности в данном регионе. Требуется принятие законов и правил, относящихся непосредственно к арктическому региону и регламентирующих вопросы судоходства, охраны окружающей среды, проведения морских научных исследований.

Использованные источники:

1. Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву от 10.12.1982 // СЗ РФ. 1997. N 48. Ст. 5493

2. Арктика // Большая Советская Энциклопедия. 3-е изд. / Гл. ред. А. М. Прохоров. — М.: Советская Энциклопедия, 1970. — Т. 2. Ангола — Барзас. — С. 203—205.

3. Барциц И. Российский арктический сектор: правовой статус // Обозреватель – Observer. 2000. №12.

4. Голицын В.В. Антарктика: международно-правовой режим. – М., 1983.

5. Дурденевский В.Н. Проблема правового режима Приполярных областей (Антарктика и Арктика) / В.Н. Дурденевский // Вестник Московского университета. Серия общественных наук. – М., 1950. – Выпуск 3, № 7 (июль). – С. 111 – 114.

6. Ковалев А. А. Международно-правовой режим Арктики и интересы России в свете Конвенции ООН по морскому праву 1982 г. // Российский ежегодник международного права, 2007. – СПб.: СКФ «Россия-Нева», 2008. – С. 156-164.

УДК 347.91

Ахметова А.Т.,
старший преподаватель кафедры «Гражданского права и процесса» Стерлитамакского филиала Башкирского государственного университета, Россия, РБ, г. Стерлитамак
Гатауллин И.М.
студент 4 курс, факультет «Юридический» Стерлитамакского филиала Башкирского государственного университета, Россия, РБ, г. Стерлитамак

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ В ОБЛАСТИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: *В данной статье исследуется роль международного опыта в повышении эффективности деятельности по принудительному исполнению судебных актов. Изучаются основные направления международного сотрудничества государств в сфере исполнительного производства.*

Ключевые слова: *международный опыт, международное сотрудничество, исполнительное производство, судебный пристав-исполнитель*

Abstract: *this article examines the role of international experience in improving the effectiveness of compulsory execution of judicial acts. We study the main directions of international cooperation in the sphere of Executive production.*

Keywords: *international experience, international cooperation, enforcement proceedings, the bailiff*

Международное сотрудничество в сфере исполнительного производства играет важную роль для определения целесообразности адаптации отдельных правовых систем и институтов зарубежных стран к российской правовой системе с целью их дальнейшего применения на практике. Так же путем международного сотрудничества определяется вектор наиболее эффективного развития системы исполнительного производства.

При определении направления развития системы исполнительного производства необходимо определить модель системы принудительного исполнения, и решить, необходимо ли перейти к другой модели, которая вероятно обеспечит наиболее эффективное решение задач, стоящих перед органами принудительного исполнения, либо же совершенствовать уже действующую модель.

Существуют различные классификации моделей, например, профессор A. Uzelac выделяет судебную систему исполнения (государственная), систему исполнения как часть исполнительной власти (смешанная) и частноправовую систему[151]. Так же профессор Б. Хесс, классифицирует систему принудительного исполнения на централизованное и децентрализованное[152].

Достоинства и недостатки государственной и смешанной системы исполнительного производства широко известно, а вот частноправовая система исполнения заслуживает внимания. Данная система характеризуется своей организованностью на либеральной основе, т.е. профессия судебного исполнителя является полностью самоорганизованной, т.к. судебный исполнитель самостоятельно организует свою деятельность и сам несет имущественную ответственность за результаты своей работы[153].

К слову, такая система существует во Франции, Бельгии, Италии, Греции и ряде других стран. Положительным результатом принятия частноправовой системы так же можно назвать снятие с государства бремени финансирования. Но стоит отметить, что отрицательные стороны тоже присутствуют, они проявляются в злоупотреблении судебными приставами-исполнителями своим должностным положением, с целью получения большей прибыли, что в свою очередь чревато криминализацией данного сегмента правовой деятельности[154].

Несомненно, опыт стран, которые перешли или переходят на частноправовую систему исполнительного производства, заслуживает изучения и осмысления и может быть учтен при обсуждении реформирования системы исполнительного производства в России[155].

Как уже было сказано, международное сотрудничество определяется вектор наиболее эффективного развития системы исполнительного производства, опыт зарубежных стран позволяет повышать качество работы в данной сфере. С этой целью, в России проводятся научно-практические конференции по вопросам принудительного исполнения с участием делегаций зарубежных стран.

С 20 по 23 сентября 2017 года в г. Суздале (Владимирская область) состоялась VIII Международная научно-практическая конференция на тему «Информационные технологии в сфере принудительного исполнения». Главным итогом конференции стало то, что опыт, накопленный государствами в сфере исполнения актов судов и других органов, способен обогатить национальное законодательство государств — участников конференции и повысить качество их работы в данной области.

---

[151] Ярков В. В. Исполнительное производство в государствах — членах Международного союза судебных исполнителей (отдельные тенденции) // Арбитражный и гражданский процесс. 2011. № 7. С. 25-29

[152] Хесс Б. Системы принудительного исполнения // Исполнительное производство: традиции и реформы / под ред. Р. Ван Рее (и др.]. М.. 2011. С. 57—58.

[153] Кузнецов Е. Н. Исполнительное производство Франции. СПб.. 2005. С. 41.73—77

[154] Парфенчиков А. О. Актуальные вопросы совершенствования законодательства в сфере исполнения судебных и иных юрисдикционных актов: новеллы и перспективы развития // Практика исполнительного производства. 2013. № 2. С. 17—22

[155] Ярков В. В. Развитие российской судебной системы в ближайшей и отдаленной перспективе (краткие тезисы) // Арбитражный и гражданский процесс. 2013. № 8. С. 63—64

Таким образом, сравнивая опыт разных стран по исполнению судебных актов, стоит подчеркнуть, что идеальных систем принудительного исполнения не существует и вряд ли они могут существовать. Было бы ошибочным идеализировать исполнительную систему какой-либо страны и переносить ее в другую без учета национальных особенностей. Нельзя идеализировать опыт принудительного исполнения, но это не значит, что не стоит к нему обращаться, перерабатывать и применять.

Использованная литература

1. Кузнецов Е. Н. Исполнительное производство Франции. СПб.. 2005. с.-77

2. Парфенчиков А. О. Актуальные вопросы совершенствования законодательства в сфере исполнения судебных и иных юрисдикционных актов: новеллы и перспективы развития // Практика исполнительного производства. 2013. № 2. с.-22

3. Хесс Б. Системы принудительного исполнения // Исполнительное производство: традиции и реформы / под ред. Р. Ван Рее (и др.]. М.. 2011. с.-58.

4. Ярков В. В. Развитие российской судебной системы в ближайшей и отдаленной перспективе (краткие тезисы) // Арбитражный и гражданский процесс. 2013. № 8. с.-64

5. Ярков В. В. Исполнительное производство в государствах - членах Международного союза судебных исполнителей (отдельные тенденции) // Арбитражный и гражданский процесс. 2011. № 7. с.-29

Коновалова Е. А.,
старший преподаватель кафедры международного права и международных отношений
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа.
Кадырова З. А.
студентка
4 курс, факультет «Институт права»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТЕРРОРИЗМ КАК ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОСТИ

В статье была рассмотрена проблема международного терроризма. Также были проанализированы основные стратегии борьбы с данным явлением. Автором была отмечена эффективность мер реализуемых мировым сообществом, с целью предотвращения данного явления.

Ключевые слова: терроризм, международный терроризм, террор, террорист, террористический акт, угроза.

The article considers the problem of international terrorism. Was also analyzed the main strategy to combat this phenomenon. The author has observed the effectiveness of the measures implemented by the international community, to prevent this phenomenon.

Key words: terrorism, international terrorism, terror, terrorist, terrorist act, threat.

В настоящее время довольно трудно найти государство, которое могло бы считать себя застрахованным от террористических действий. В наши дни терроризм представляет собой угрозу для всего человечества в целом. Терроризм и его последствия являются одной из основных и наиболее опасных проблем, с которыми сталкивается современное общество. Данное явление все больше угрожает безопасности многих стран, влечет за собой огромные финансовые, политические и моральные потери. Именно поэтому проблема терроризма приобрела международный, глобальный характер.

Учитывая крайнюю общественную угрозу и жестокость актов террора, терроризм можно определить как общественный феномен, заключающийся в противоправном использовании крайних форм насилия или угрозы насилием для устрашения противников с целью достижения конкретных целей. Основными целями международного терроризма является дезорганизация государственного управления, нанесение экономического и политического ущерба, дестабилизация общества[1. с. 36].

Прежде всего, следует обратить внимание на то, что проблема международного терроризма связана с основными областями жизнедеятельности мирового сообщества и социумов отдельных стран: политикой, национальными отношениями, религией, экологией, преступными сообществами.

В связи с условиями глобализации международной жизни отсутствует четкая грань между внутренним и международным терроризмом. Международный терроризм представляет собой особую угрозу в связи с тем, что стал угрожать общему всемирному правопорядку и межгосударственным взаимоотношениям. Акции международного терроризма, независимо от того, в какой форме они совершены всегда наносят ущерб или иным образом затрагивают интересы нескольким государствам. В связи с этим предупреждение или пресечение такого рода террористических актов обусловливает необходимость сотрудничества государств в защите их общих интересов[2. с. 174].

Главной характерной чертой современного международного терроризма является наличие международных и региональных руководящих органов для решения вопросов организации, планирования террористической деятельности, руководства ею, организации взаимодействия между отдельными группами и исполнителями акций.

Нельзя не отметить тот факт, что современный терроризм так же характеризуется стремительно возросшей технической оснащенностью, высокой степенью организации, наличием значительных финансовых средств. Благодаря этому расширяются связи террористических организаций с наркобизнесом и незаконной торговлей оружием[3. с. 64].

Выделяют следующие основные предпосылки международного терроризма на современном этапе:

− нерешенность социальных, национальных и религиозных проблем;

− война и военные столкновения, в рамках которых террористический акт выступает неотъемлемой частью военных действий;

− существование тайных или полутайных закрытых сообществ и организаций, религиозного или сектантского характера, которые наделяют себя магическими и мессианскими способностями;

− нерешенность важных экономических и финансовых вопросов, включая проблемы на законодательном уровне[4. с. 184].

Можно выделить несколько международно-правовых проблем, которые не позволяют государствам достаточно эффективно бороться с международными террористическими организациями. Первая проблема заключается в том, что привлечение в отдельных государствах отдельных террористов к уголовной ответственности за уже совершенные террористические акты не ведет к прекращению преступной деятельности международных террористических организаций. Так как они обладают достаточными ресурсами для воспроизводства и успешно используют территории государств, не имеющих достаточно эффективного законодательства и правоохранительной системы либо поддерживающих террористов.

Вторая проблема состоит в том, что доказать наличие эффективного контроля над действиями террористических организаций со стороны того или иного государства практически невозможно либо крайне сложно.

Следующей проблемой является то, что террористические организации являются своеобразными невидимыми противниками, так как террористы находятся на территориях других суверенных государств, которые не несут ответственности за их действия

Для предотвращения данного явления на международном уровне были принят ряд важных документов, направленных на регулирование контртеррористических мер, такие как: Международная конвенция о борьбе с захватом заложников (1979) [5], Международная конвенция о борьбе с бомбовым терроризмом (1997) [6], Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма (1999) [7].

На сегодняшний день Организация Объединенных наций является единственным универсальным механизмом поддержания международного мира и глобальной безопасности за счет осуществления коллективного

регулирования международных отношений и обеспечения устойчивого развития и стабильности. Так, Устав ООН является основой и фундаментом всей международно-правовой системы современного миропорядка. В рамках борьбы с международным терроризмом был создан Контртеррористический комитет Совета Безопасности ООН (КТК).

В настоящее время одним из наиболее распространенных способов противостояния терроризму является проведение экономических и политических реформ. Однако для эффективного противодействия международному терроризму перспективными также являются следующие стратегии борьбы:

– прекращение "холодной войны", с целью повышения уровня глобальной и национальной безопасности и эффективной борьбы с подобным явлением.

– составление единого списка террористических организаций. Отсутствие стран-укрытий и неподконтрольных мировому сообществу территорий.

– совершенствование международно-правовой базы, с целью привлечения к уголовной ответственности террористов, посредников и их спонсоров в любой из стран.

– немаловажным является решение социально-экономических проблем в малоразвитых странах.

В настоящее время международное право является унифицирующим элементом, который определяет правовую квалификацию актов терроризма, в свою очередь основная роль при борьбе с терроризмом принадлежит национальному праву. Таким образом, целесообразным является установление международным правом международно-правовой ответственности государств, которые своим участием в терроризме могут воздействовать на политику другого государства.

Таким образом, преодоление международного терроризма, как глобальной проблемы современного мира, требует коллективных и слаженных усилий большинства государств и народов всего мирового сообщества.

Использованные источники:

1. Ивакин С. В. О тенденциях международного сотрудничества в борьбе с терроризмом // NovaInfo.Ru. — 2017. — Т. 2. — № 59. — С. 468–472.
2. Кольтюков А.А. Международный терроризм – угроза глобальной и региональной безопасности: особенности проявления и пути противодействия // Право и безопасность. 2007. – №4.
3. Зонов Ф. А. Международный терроризм и мировой опыт борьбы с ним // Власть. — 2011. — 12. — С. 103–107.
4. Хакимова Г. А. Терроризм, как реальная угроза безопасности в современном обществе // Вестник Нижневартовского государственного университета. — 2011. — № 2. — С. 8.

5. Международная конвенция о борьбе с захватом заложников (Нью-Йорк, 17 декабря 1979 г.) // Сборник международных договоров СССР. — М. — 1989. — вып. XLIII. — Ст. 99.

6. Международная конвенция о борьбе с бомбовым терроризмом (Нью-Йорк, 15 декабря 1997 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации от 27 августа 2001. — № 35. — Ст. 3513.

7. Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма (принята резолюцией 54/109 Генеральной Ассамблеи ООН от 9 декабря 1999 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации от 24 марта 2003. — № 12.— Ст. 1059.6.

УДК 349.4

Шапран И.А.
Студентка 3 курса
Юридического института СКФУ (г.Ставрополь)
Научный руководитель: Буркин Д.О.
к.ю.н., доцент
доцент кафедры экологического, земельного и трудового права
Юридического института СКФУ (г.Ставрополь)

МЕЖЕВАНИЕ ЗЕМЕЛЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НОВЕЛЛЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация: *В данной статье рассматриваются нововведения относительно межевания земельных участков, а также цели, особенности, плюсы и минусы межевания земельного участка.*

Ключевые слова: *Межевание, земельные участки, землевладелец, границы участка, право собственности.*

Annotation: *This article discusses the innovations concerning the demarcation of land plots, as well as the goals, features, pros and cons subdivision of land.*

Key words*: Demarcation, some areas, landowner, parcel boundaries, ownership.*

Межевание представляет собой определение границ земельного участка на местности, обозначение данных границ специальными опорными знаками и подготовка плана межевания земельного участка. Понятия «межевание» и «кадастровая деятельность» тесно связаны друг с другом, но их следует различать. Межевание – это часть кадастровой деятельности. То есть все кадастровые работы, сюда включается и составление межевого плана, проводятся с целью проведения кадастрового учета участков.

На сегодняшний день действует федеральный закон Российской Федерации «О государственном кадастре недвижимости». По данному закону межевание земельных участков не обязательно и проводится только на добровольных началах, а учитывается уже при оформлении прав собственности на принадлежащий заявителю земельный надел.

С вступлением в силу поправок в Земельный кодекс РФ межевание земельного участка приняло обязательный характер[1]. Межевание участка является необходимым условием владения землей по праву и ее распоряжением. Эту процедуру законодатель планирует завершить до конца 2017 года. Тем, кто этого не сделает, станет невозможным узаконить постройки на данном участке, а также продать его, подарить.

Печальная статистика подтолкнула правительство к принятию нового закона, запрет на распоряжение участками земли, в отношении которых не было

проведено обязательное межевание, вступит в силу с 1 января 2018 года. Он вводится в обиход преследуя следующие цели:

- улучшить юридическое положение прав собственников;
- упростить порядок предоставления земли;
- повысить эффективность регулирования территории;
- расширить налоговые сборы;
- вовлечь участников в гражданский оборот.

Государством предполагается установить совершенно новые законные механизмы для определения и внесения в кадастр недвижимости наиболее полной и полностью достоверной информации о границах земельных участков, а также о расположении на них различных построек и крупных сооружений.

Самым неприятным моментом станет тот факт, что строение, которое будет на нем возведено, окажется вне закона. Оформить его будет нельзя, поскольку на землю под ним нет межевого плана.

Межевание обязательно: при образовании участков из земель муниципальной и государственной собственности; при разделе земли; при объединении двух и более земельных участков; при выделе участка; при перераспределении земель.

Обозначим основную проблему, которая зачастую встречается при межевании земли – фактическое превышение площади. Иными словами, в свидетельстве указано 15 соток, а по факту намерили 30.

Согласно Федеральному закону от 30.06.2006 № 93 «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации по вопросу оформления в упрощенном порядке прав граждан на отдельные объекты недвижимого имущества», размер участка может быть увеличен с согласия местных властей на минимально установленный ими же размер[2]. Это значит, что при обнаружении превышения площади участка, вам необходимо обратиться в местную администрацию с просьбой согласовать увеличение. Но власти редко на это соглашаются, предлагая выкупить или взять в аренду дополнительный кусок земли. Здесь три варианта решения вопроса – согласиться и выкупить его, фактически уменьшить или обращаться в суд.

При всем этом, интерес в межевании имеет как будущий землевладелец, намеревающийся выкупить в собственность, получить в аренду земельный участок (без этой процедуры дело до передачи земли от муниципалитета или государства к гражданину не дойдет), так и действующий собственник (если сведения об участке не приведены в полное соответствие с требованиям закона о государственной регистрации недвижимости, что не дает возможность полноценно распоряжаться недвижимостью или имеются споры с соседями).

Законодательство предусматривает случаи бесплатного межевания: при выкупе или заключении аренды через аукцион; в рамках, так называемых, комплексных кадастровых работ. Когда межевание проводится одновременным охватом крупных территорий (кадастровых кварталов). В процессе таких работ осуществляется и индивидуальное межевание участков в пределах этих обследуемых территорий.

Плюсом обязательного межевания является полное документальное отображение границ земельного участка. При этом соседи в обязательном порядке должны подтвердить свое согласие с установленными границами.

Среди минусов можно выделить: занимает достаточно много сил и времени. Законодательство постоянно меняется и редактируется, поэтому многие землевладельцы оттягивают момент межевания. Нет необходимости проводить межевание, если есть регистрация и размежевка в бумагах, которые устанавливают право собственности на землю.

Регистрации Росреестра без межевания подлежат следующие участки земли:

- если земельный участок предназначен для личного, подсобного хозяйства, садоводства или индивидуального гаражного или жилищного строительств;

- если у вас в наличии есть документы, выданные вам ранее без необходимости межевания;

- если право возникает у вас в случае переоформления права бессрочного пользования участком земли.

Однако, руководитель управления Росреестра по Москве Игорь Майданов придерживается совсем другой точки зрения и утверждает, что ни Федеральным законом от 13.07.2015 №218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости», ни каким-либо иным нормативным актом не установлена обязанность правообладателей земельных участков обеспечить до определенной даты уточнение местоположения границ земельных участков и внесение таких сведений в Единый государственный реестр недвижимости[3].

В управлении Росреестра по Москве подчеркивается, что процедура оформления границ земельных участков носит добровольный и заявительный характер. И в настоящее время за отсутствие межевания действующим законодательством никаких санкций не предусмотрено. Отсутствие межевого плана не может служить основанием для ограничения прав и тем более изъятия земельного участка у собственника.

Таким образом, до настоящего времени законодательно не определено, будет ли вводиться обязательное межевание земель или нет, при этом в Росреестре порекомендовали правообладателям земельных участков рассмотреть возможность проведения межевания, так как наличие достоверных и актуальных сведений в Едином государственном реестре недвижимости повышает защиту имущественных прав граждан. Фиксация границ позволит избежать спорных ситуаций с соседями и увеличить стоимость земельного участка для продажи.

Поэтому следует заранее побеспокоиться о получении документов государственного образца, подтверждающих право владения участком земли для того, чтобы избежать дополнительных проблем в будущем.

Использованные источники:

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.11.2017) / Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
2. Федеральный закон от 30.06.2006 № 93-ФЗ (ред. от 22.02.2017) «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации по вопросу оформления в упрощенном порядке прав граждан на отдельные объекты недвижимого имущества» / Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
3. ТАСС [электронный ресурс]. – Режим доступа: http://tass.ru/moskva/4745766
4. Буркин Д.О. Эколого-правовая культура научных исследований// Общество и право. 2012. №4(41). С.115-117

УДК 342

Филимонова Ирина Владимировна
кандидат юридических наук
Россия, г. Пятигорск
Ярченко Иван Федорович
магистрант группы III М-Ю (з)
Филиал ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова» в г. Пятигорске Ставропольского края
Россия, г. Пятигорск

МЕСТНЫЙ БЮДЖЕТ: АНАЛИЗ ПРАВОВЫХ ПРОБЛЕМ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДНОЙ И РАСХОДНОЙ ЧАСТЕЙ

Аннотация: *В статье рассматриваются остро дискуссионные проблемы формирования доходной и расходной частей бюджета муниципального образования. Проанализировано, каким образом они формируются; выявляются недостатки, возникающие при утверждении доходной и расходной частей бюджетов муниципальных образований, а также их балансировке. Предложены меры по оптимизации доходов и расходов муниципальной казны.*

Ключевые слова: *бюджет, бюджет муниципального образования, финансовые ресурсы, доходы, расходы, дефицит бюджета*

Filimonova Irina Vladimirovna PhD
Russia, Pyatigorsk
Yarchenko Ivan
undergraduate group III M-th (z)
Branch of the «Russian economic University. G. V. Plekhanov» in Pyatigorsk, Stavropol territory
Russia, Pyatigorsk

Abstract: the article deals with the controversial issue of formation of profitable and account parts of the budget of the municipality. Analyzed, how they are formed; identify deficiencies arising from the statement of revenue and expenditure parts of the budgets of municipalities and their balancing. Proposed measures for optimization of the revenues and expenditures of the municipal Treasury.

Key words: budget, municipal budget, financial resources, income, expenditure, budget deficit

Средства бюджетов муниципальных образований являются важнейшим источником финансовых ресурсов, которые необходимы для решения вопросов местного значения. Величина доходной части бюджета муниципального образования и уровень его сбалансированности являются определяющими показателями для социально-экономического развития данной территории.

Как известно, непосредственно в сфере ответственности муниципалитетов находятся вопросы, которые связаны с социальным и экономическим развитием муниципального образования, инвестиционной привлекательностью данной территории, развитостью инфраструктуры, качеством жизни населения, состоянием окружающей природной среды и т.п. Наряду с этим осуществление органами муниципального управления своих полномочий зависит ещё и от того, насколько эффективно они будут использовать имеющиеся в их распоряжении финансовые ресурсы, а именно - денежные средства местного бюджета.

Доходная и расходная части муниципального бюджета, так же, как и всех остальных бюджетов, представляют собой экономические отношения, которые возникают между органами местного самоуправления и органами государственной власти, юридическими и физическими лицами в процессе формирования фондов денежных средств.

Значительную роль при формировании доходной части бюджета муниципалитетов играют регулирующие доходы. Регулирующими доходами считаются налоговые поступления или иные платежи, по которым каждый год устанавливают процентные нормативы отчислений в местную казну на очередной финансовый год, а также не менее чем на три года (так называемая долговременная основа) по различным типам доходов.

В свою очередь нормативы отчислений определяются Бюджетным кодексом РФ (далее: БК РФ) либо законом о бюджете того уровня бюджетной системы РФ, который передает регулирующие доходы либо распределяет переданные ему регулирующие доходы из бюджета другого уровня. Для муниципальных бюджетов назначаются как единые, так и дифференцированные нормативы. При этом местные налоги и сборы не могут быть утверждены безосновательно – соответствующие рамки установлены в Налоговом кодексе РФ (далее: НК РФ).

Что касается расходной части муниципальных бюджетов, то в БК РФ это понятие раскрывается следующим образом: «расходы бюджета – это

выплачиваемые из бюджета денежные средства, за исключением средств, являющихся дефицитом бюджета»[1].

По нашему мнению, приемлемо следующее определение: расходы бюджета - это денежные средства, направляемые из бюджетного фонда на финансовое обеспечение выполняемых задач и функций муниципального образования.

Планирование расходов из фонда местного бюджета в муниципальных образованиях осуществляется соразмерно с расходными обязательствами, которые обусловлены разграничением правомочий федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления, установленным законодательством РФ. При этом исполнение расходных обязательств должно осуществляться в очередном финансовом году за счет соответствующего бюджета.

В свою очередь, расходные обязательства – это установленные законом, иным нормативно-правовым актом, соглашением или договором обязанности публично-правового образования (в нашем случае - муниципального образования) предоставить физическому или юридическому лицу, иному публично-правовому образованию, субъекту международного права финансовое обеспечение из фонда соответствующего бюджета.

Нормативно-правовая составляющая бюджетной политики муниципалитетов представляет собой совокупность правовых норм, содержащихся в нормативных правовых актах, которыми руководствуются органы и организации, участвующие в выработке бюджетной политики и устанавливающие процедуры ее реализации. Нормы, позволяющие реализовать бюджетную политику, содержатся в основном финансовом законе (БК РФ), а также иных нормативных правовых актах. Немаловажным является ясное и недвусмысленное разграничение доходов и расходов между бюджетами бюджетной системы, начало которому положено на конституционном уровне (в Конституции РФ) и продолжено в бюджетном законодательстве (БК РФ).

Полномочия и права, которые закреплены за органами муниципального управления БК РФ и Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», дают им возможность, вследствие наличия муниципального бюджетного фонда, распоряжаться местными финансами.

Формирование, рассмотрение, утверждение и исполнение бюджетов муниципальных образований помимо вышеназванных нормативно-правовых актов, регламентируется уставами и иными правовыми актами органов муниципального управления. В каждом из муниципальных образований принимается собственное Положение о бюджетном процессе в муниципальном образовании.

В свете реформирования законодательства о местном самоуправлении, а также БК РФ и НК РФ в последние несколько лет, выявились некоторые проблемы, возникающие при утверждении доходной и расходной частей бюджетов муниципальных образований, а также их балансировке.

Так, на данный момент существуют расхождения в размерах налоговых поступлений, образующих налоговую базу бюджетов различных уровней. Стоит отметить, что внесенные в федеральное и региональное законодательство изменения, цель которых состояла в приведении его в соответствие с новыми нормами федеративных отношений и принципами местного самоуправления, привели к существенному перераспределению источников доходов между органами государственной власти РФ и муниципалитетами.

Также к проблемам в сфере муниципальной бюджетной политики можно причислить несоответствие величины источников собственных доходов местных бюджетов величине расходных обязательств публично-правовых образований. Значительный объем расходных полномочий муниципалитетов не обеспечен доходными источниками, и из-за этого имеет место разбалансированность местного бюджета вследствие образования диспропорции в соотношении доходных ресурсов и расходных обязательств. Муниципальные образования испытывают недостаток собственных источников формирования полноценных самостоятельных бюджетов.

Принятый порядок распределения доходов между органами государственной власти и органами самоуправления, который существует на сегодняшний день в России, оказывает негативный эффект на самостоятельность муниципалитетов, и в то же время отрицательно сказывается на стимулировании их развития. Несмотря на имеющиеся достижения, модернизация местного самоуправления в нашей стране не сумела решить проблемы недостаточной финансовой самостоятельности местного самоуправления.

Важнейшей детерминантой, оказывающей негативное влияние на сформированность местных бюджетов, является несовершенство действующего законодательства. В настоящее время актуален вопрос дальнейшей модернизации и развития законодательства в сторону увеличения налоговой базы муниципалитетов. Налоговая база муниципальных территориальных образований, которая состоит из налоговых платежей за земельные участки, за имущество физических лиц и торгового сбора, недостаточна для обеспечения расходной части бюджета.

При этом налоговое законодательство устанавливает, что местные власти не имеют права устанавливать налоги на муниципальном уровне; они лишь вправе вводить налоги, которые установлены федеральными органами власти. Для того чтобы решить данную проблему, необходимо создать на муниципальном уровне стабильную налоговую базу, которая содержала бы наиболее приемлемое и пропорциональное соотношение финансового обеспечения бюджетов муниципальных образований за счет дотационной помощи и за счет налоговых поступлений[2, с. 177-179].

В дополнение к сказанному на уровне законодательства необходимо зафиксировать обязанности, препорученные муниципалитетам, таким образом, чтобы они были соразмерны с их финансовым потенциалом. Определённая Правительством РФ предельная величина «финансовых вливаний», необходимых муниципалитетам для того, чтобы обеспечивать свои

финансовые обязательства, в реальности оказывается ниже их действительных потребностей. Местным органам власти отраслевым законодательством вверяются различные полномочия федерального и регионального уровня, связанные с расходованием средств из бюджетного фонда, в большом объеме и несколько беспорядочно.

Одной из самых затратных статей расходов финансовых ресурсов муниципальной казны в некоторых муниципалитетах является финансирование бюджетных организаций, в то время как другие обязательства обеспечиваются по остаточному принципу. Следствием такой ситуации становится то, что возникают трудности при решении даже небольших бытовых вопросов местного уровня, а об исполнении долгосрочных финансовых обязательств за счет средств муниципальной казны говорить не приходится.

Если за местными бюджетами закрепить источники дохода на договорной основе, то станет возможным планировать долгосрочное развитие муниципальных образований. Источники финансирования не определены ни одним федеральным законом. Также не установлена система компенсации затрат, которые производятся за счет местных бюджетов.

Итак, опираясь на вышеизложенное, можно сделать вывод, что финансовые средства муниципальных бюджетов в современных условиях занимают центральное место в системе экономических основ местного самоуправления, составляя наряду с муниципальной собственностью материальную базу муниципального образования. Именно финансовые средства, аккумулирующиеся в местных бюджетах, напрямую влияют на жизнеобеспечение населения муниципального образования.

При этом нельзя оспаривать тот факт, что контроль за деятельностью участников муниципального бюджетного процесса должен осуществляться на каждой его стадии, в связи с чем можно предложить принять новый федеральный закон, который регулировал бы механизм проведения проверочных мероприятий в органах местного самоуправления (лучше всего непосредственно по заявлениям ответственных граждан муниципального образования), контролирующими органами всех уровней, а также предусматривал бы меры, применяемые к нарушителям муниципального бюджетного процесса.

Также в ходе исследования стали очевидны следующие «слабые места» в правовом регулировании исполнения муниципальных бюджетов, а именно:

1) отсутствие законодательных норм об ответственности бюджетных организаций за несвоевременное использование выделенных государством денежных средств;

2) отсутствие нормативных актов, которые детально бы регламентировали методики работы по уменьшению кредиторской задолженности в порядке муниципального бюджетирования;

3) недостаточная нормативная проработанность алгоритма по возврату дебиторской задолженности в бюджет муниципального образования, если таковая образовалась в прошедшие финансовые годы[3, с. 366].

С целью решения перечисленных правовых проблем можно рекомендовать закрепить в законодательстве определяющую роль органов Федерального казначейства в качестве финансового контроля за целевым и эффективным расходованием бюджетных средств на всех этапах прохождения средств.

Анализ наполняемости местных бюджетов муниципальных образований выявил тенденцию к их сокращению, что отрицательно влияет на формирование доходной части муниципальной казны. Можно предложить изменения в НК РФ в части дополнительного включения в число местных налогов налога на вмененный доход, что расширит налогооблагаемую базу муниципальных образований и укрепит их бюджеты собственными источниками.

После анализа норм действующего БК РФ в части финансового контроля на муниципальном уровне, была выявлена некоторая неопределенность в его понимании. В связи с этим можно дать рекомендацию уточнить некоторые нюансы, а именно - добавить в статью 265 БК РФ абзац, в котором написано следующее: «Внутренний муниципальный финансовый контроль – это сфера деятельности, которая включает в себя контроль за использованием муниципальных средств и исполнением бюджетов муниципальных образований».

Далее рассмотрим реализацию в законодательстве нашей страны международных норм, закреплённых в Европейской хартии местного самоуправления[4]. В частности, было выяснено, что нормы п. 5 ст. 9 данной Хартии о введении процедур финансового выравнивания для защиты слабых в финансовом отношении органов местного самоуправления отсутствуют в правовых актах Российской Федерации. В связи с этим стало возможным рекомендовать концепции ст.ст. 60 и 61 Федерального закона от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [5], в которых говорится о выравнивании уровней бюджетной обеспеченности, дополнить абзацем: «Муниципальным образованиям в случае дефицита местного бюджета (если удельный вес налоговых доходов в общем объеме собственных доходов ниже 20 %) возможно предоставление межбюджетных кредитов на безвозмездной основе».

На основании изложенного выше можно предложить ещё несколько методов решения правовых коллизий при формировании бюджетов публично-правовых образований. Для того чтобы оптимально разграничить полномочия по формированию доходной и расходной частей бюджетов различных уровней, предлагаем четко закрепить в законодательстве за каждым уровнем власти те функции, полномочия по которым можно возложить на один и тот же уровень власти, что позволило бы осуществлять планирование расходной части бюджета, а, следовательно, высокоэффективно осуществлять бюджетную политику[6, с. 118].

Кроме того, считаем, что необходимо закрепить полномочия по нормативно-правовому регулированию собственных налогов за органами местного самоуправления в области формирования доходов местных

бюджетов. Поскольку у муниципалитетов отсутствует полная свобода в определении ставок по налогам, что ограничивает их возможности по мобилизации собственных доходов, представляется целесообразным предоставить органам местного самоуправления право устанавливать надбавки к ставкам федеральных и региональных налогов в случаях и в пределах, предусмотренных НК РФ.

Как мы видим, на сегодняшний день существует множество проблем в области формирования доходной и расходной частей бюджетов муниципальных образований. Предполагается, что внесение изменений в налоговое законодательство и в методологию перераспределения трансфертных платежей между субъектами РФ и муниципалитетами сделает возможным повышение эффективности формирования доходной части, а значит и расходной части бюджета муниципальных образований. Это поможет оздоровить состояние местных бюджетов. Кроме того, считаем, что есть смысл стимулировать органы местного самоуправления, которые внесли в федеральный и региональный бюджеты больше средств в перерасчете на душу населения, и выделять им больше финансовых ресурсов для пополнения и увеличения расходной части собственных бюджетов.

Таким образом, для повышения эффективности системы контроля государства за деятельностью органов муниципальных образований в сфере исполнения местного бюджета, по нашему мнению, необходимо законодательно усовершенствовать систему государственного контроля за легитимностью деятельности органов местного самоуправления, а также увеличить ответственность муниципальных органов власти при исполнении ими местного бюджета.

Чтобы изменить ситуацию в сфере муниципального финансирования и стимулировать лучшую нацеленность органов местного самоуправления на решение проблем местного значения, нужно разработать целостную систему по поиску и использованию возможных направлений оптимизации доходов и расходов муниципальной казны. Конечно же, также следует законодательно закрепить эту систему и методики наиболее оптимального её использования в зависимости от особенностей конкретного муниципального образования.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 27.11.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1998. - № 31. - Ст. 3823.

2. Фатеева С. В. Проблемы формирования доходной части муниципального бюджета малых муниципальных образований и возможные пути их решения / С. В. Фатеева, С. А. Подорин // Инновационные технологии в образовании и науке: материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 7 мая 2017 г.) / ред.кол.: О. Н. Широков [и др.]. - Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017. - С. 177–179.

3. Быкова Н. Н. Особенности планирования и исполнения бюджета муниципального образования / Н. Н. Быкова // Молодой ученый. - 2016. - № 28. - С. 366-368.

4. Европейская хартия местного самоуправления (совершено в Страсбурге 15.10.1985) // [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20361/ Дата обращения: 17.12.2017.

5. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ (ред. от 30.10.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2003. - № 40. - Ст. 3822.

6. Смагина М. Н., Мукенге Г. Т. Проблемы и перспективы совершенствования системы межбюджетных отношений в Российской Федерации / М. Н. Смагина, Г. Т. Мукенге // Социально-экономические явления и процессы. - 2017. - № 2.- С.115-121.

Якушев В.А., кандидат юридических наук,
Заместитель начальника кафедры «Государственно-правовых дисциплин»
Сибирский юридический институт
Министерства внутренних дел Российской Федерации
г. Красноярск
Мамасодиков К.С.
Слушатель
4 курс, курсов подготовки иностранных специалистов
Сибирский юридический институт
Министерства внутренних дел Российской Федерации
г. Красноярск

МЕСТО И РОЛЬ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ СУБЪЕКТОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА

Аннотация: *В статье исследуется ряд проблемных вопросов, связанных с обеспечением прав и свобод личности на местном уровне, где в большей степени реализуются субъективные права, которые затрагивают отношения по вопросам местного значения.*

Ключевые слова: *обеспечение и защита прав и свобод, органы местного самоуправления, муниципальное образование, население, жители, вопросы местного значения.*

"Необходимо, чтобы права человека охранялись властью закона, в целях обеспечения того, чтобы человек не был вынужден прибегать... к восстанию против тирании и угнетения"[156]. Именно с данной преамбулы начинается Всеобщая декларация прав человека. Действительно, если государство с

[156] Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г.).

помощью уполномоченных на то органов власти различных уровней не в силах обеспечить права и свободы личности, то человеку не остается ничего иного, как защищать свои права самому, что не всегда имеет положительный характер, тем более для государства в целом.

Принятие Конституции РФ 1993 года повысило статус личности, ее прав и свобод, закрепив их в качестве "...высшей ценности", и наделило государство обязанностью "...признавать, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина"[157].

Согласно ст. 18 Конституции РФ "...права и свободы человека и гражданина являются непосредственно действующими. Они определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность законодательной и исполнительной власти, местного самоуправления и обеспечиваются правосудием"[158].

Обеспечение и защита прав и свобод личности - это систематическая работа, заключающаяся не только в выработке механизма охраны установленного правового статуса личности, в восстановлении нарушенных субъективных прав и свобод, но и в защите личности от преступных посягательств.

В современной юридической науке ведущая роль в системе обеспечения и защиты прав и свобод личности отводится государству и его органам. Вместе с тем нельзя исключить значительной роли органов местного самоуправления в данной системе, отметив, что обеспечение и защита правового статуса личности в России обретают свой практический смысл только при условии реализации субъективных прав и свобод на местах, так как это самый приближенный уровень власти к народу.

8 декабря 2016 г. Президент РФ В.В. Путин провел в Кремле заседание Совета по развитию гражданского общества и правам человека, на котором с докладом выступил заместитель председателя Совета Е.А. Бобров. Тематика его выступления была посвящена защите права населения на осуществление местного самоуправления и проблемам проведения административной реформы по преобразованию районов Московской области в городские округа. Вскрывая проблему, докладчик говорит о том, что укрупнение муниципальных образований приведет к отмене двухуровневой системы местного самоуправления, негативно скажется на реализации населением субъективных прав, а также предлагает проанализировать результаты реформы, которые уже проводятся в Московской области.

Е.А. Бобров в своей работе поясняет, что "в данном случае ликвидируются все поселения, которые находятся на территории округа, ликвидируются советы депутатов и местные администрации, которые выбираются населением и ему подотчетны, и все это заменяется на назначаемого районом, будущим городским округом, начальника территориального управления, который

[157] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с поправками от 30 декабря 2008 г., 5 февраля, 21 июля 2014 г.).

[158] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с поправками от 30 декабря 2008 г., 5 февраля, 21 июля 2014 г.).

населению неподотчетен и, наверное, будет работать в интересах лица, которое его назначает"[159].

Вышесказанное гласит, что данная реформа, которая уже проводится, отчасти ограничивает реализацию права граждан на осуществление местного самоуправления, а соответственно, и реализацию обязанности органов местного самоуправления по осуществлению данного права.

Закрепленные в Конституции РФ основные права являются в равной степени обязательными как для Федерации в целом, так и для субъектов в отдельности, в том числе и их административно-территориального деления. Нормативные правовые акты, принимаемые на региональном и местном уровне, будь то конституции или уставы субъектов России, уставы муниципальных образований, могут лишь расширить сферу своего действия в области обеспечения и защиты прав и свобод, но ограничить их, понизив меру свободы в сравнении с той, которую определяет Конституция РФ, не могут.

В преамбуле Устава Брянской области признаются права и свободы человека и гражданина как высшие социальные ценности, помимо этого, правам и свободам человека и гражданина, а также их гарантиям посвящена отдельная глава, которая гласит, что "на территории Брянской области признаются и гарантируются права и свободы человека и гражданина, закрепленные в Конституции Российской Федерации", что "права и свободы человека и гражданина, установленные Конституцией Российской Федерации, являются непосредственно действующими на территории Брянской области, они определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность органов государственной власти, иных государственных органов Брянской области, органов местного самоуправления и обеспечиваются правосудием"[160].

Таким образом, нет сомнений, что роль местного самоуправления, его органов, должностных лиц достаточно велика, а проведенное сравнительно-правовое исследование содержания Конституции РФ и большей части уставов субъектов Центрального федерального округа дают однозначное понятие о том, что институт местного самоуправления уверенно занимает далеко не последнее место в системе субъектов, обеспечивающих и защищающих права и свободы личности.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации [Текст]: (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ). – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Устав Брянской области от 20 декабря 2012 г. (в ред. от 6 апреля 2015 г.).

[159] Бобров Е.А. Заседание Совета по развитию гражданского общества и правам человека. URL: http://kremlin.ru/events/president/news/53440 (дата обращения: 08.12.2016).

[160] Устав Брянской области от 20 декабря 2012 г. (в ред. от 6 апреля 2015 г.).

3. Бобров Е.А. Заседание Совета по развитию гражданского общества и правам человека. URL: http://kremlin.ru/events/president/news/53440 (дата обращения: 08.12.2016).
4. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г.).

УДК 034.4414

Антропова В.А.,
«Южно-Уральский государственный университет»
(национальный исследовательский университет)
студент магистратуры
3 курс, Юридический институт
Россия, г. Челябинск

МЕСТО ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ СЕМЬИ В ГРУППЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ СЕМЬИ И НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация: *Объединение в одной главе преступлений против семьи и несовершеннолетних объясняется близостью указанных социальных ценностей, их взаимосвязью. Семья, являясь неотъемлемой частью современной общественной системы, выступает одновременно и как инструмент для удовлетворения многообразных индивидуальных потребностей личности, и как социальный феномен, непосредственно влияющий на многие общественные процессы.*

Ключевые слова: *Преступления против семьи, несовершеннолетние, классификации преступлений против семьи и несовершеннолетних.*

PLACE CRIMES AGAINST FAMILY CRIMES AGAINST THE FAMILY AND MINORS

Abstract: *Merging into one Chapter and crimes against family and minors due to the proximity of these social values, their relationship. The family, as an integral part of modern social system, acts both as a tool to meet the diverse individual needs of the individual and as a social phenomenon, a direct impact on many social processes.*

Key words: *Crimes against the family, minors, the classification of crimes against family and minors*

Уголовный кодекс РФ, обособив преступления против семьи и несовершеннолетних в самостоятельную главу, тем не менее, не дал нормативного определения их понятия, что нельзя признать оправданным. На наш взгляд, сегодня, в условиях непрекращающейся правовой реформы, есть все основания использовать опыт законодательной практики УК РСФСР 1926

г. и предварять каждую главу статьей, раскрывающей признаки, общие для объединенных в ней преступлений. Такой прием даст возможность правоприменителю безошибочно определять социальную направленность соответствующей группы норм и проводить разграничение преступлений, что, в конечном счете, отразится на качестве квалификации преступлений и повысит гарантии законности в праве.

Последняя категория не выделялась до последнего момента в уголовно-правовой науке, а потому требует некоторого разъяснения. Преступление, в котором потерпевшим выступает несовершеннолетний, может быть охарактеризовано с криминологической точки зрения как любое реально совершенное общественно опасное деяние, в результате которого несовершеннолетнему причинен физический, имущественный или моральный вред, а также с позиций уголовного права как деяние, законодательно определенный состав, которого предусматривает несовершеннолетие потерпевшего в качестве одного из признаков, при этом оно может быть указано в качестве признака основного либо квалифицированного составов преступления. Для целей настоящего исследования удобней использовать уголовно-правовое понятие преступления, потерпевшим от которого выступает несовершеннолетний. В нем же заложено основание для выделения в рамках этих преступлении группы преступлений против несовершеннолетних. Соотношение преступлений против несовершеннолетнего и преступлений, в которых он выступает потерпевшим, правомерно рассматривать как соотношение части и целого: во всяком преступлении против несовершеннолетнего он выступает в качестве потерпевшего, но не всякое преступление, где потерпевшим выступает несовершеннолетний, является преступлением против него. К преступлениям против несовершеннолетних следует относить лишь те посягательства, в которых возраст потерпевшего отнесен к конститутивным признакам состава преступления.

Следующая проблема в определении понятия «преступление против несовершеннолетнего» связана с выбором критерия, позволяющего отграничить анализируемое преступление от иных.

Воспитание и развитие несовершеннолетнего — взаимосвязанные, но не равнозначные процессы. Воспитание, является одним из условий развития личности. Кроме него, развитие личности обусловливается и иными факторами, как внешними по отношению к ребенку, так и внутренними: протекающими в организме биологическими процессами, самовоспитанием, негативны внешним воздействием социальной среды, трудовой деятельностью и т. д.

Практически все несовершеннолетние включены в систему общественных отношений их воспитания. Однако существуют ситуации, когда в силу некоторых причин ребенок оказывается за рамками активного социально-позитивного воспитательного процесса. В этих условиях нарушение его прав не затрагивает собственно интересов воспитания, но причиняет ущерб процессу формирования личности несовершеннолетнего. В силу изложенного родовым объектом преступлений Главы 20 необходимо признать общественные отношения, обеспечивающие физическое, духовное и

социальное развитие несовершеннолетнего, физическое развитие предполагает нормальный с точки зрения физиологии процесс формирования органов, тканей человека, становление и функционирование всех систем организма. Духовное развитие означает интеллектуальный рост ребенка, становление и утверждение морально-нравственных принципов, взглядов, убеждений. Социальное развитие представляет собой утверждение ребенка как самостоятельного и полноправного члена общества, предполагает самостоятельное или через посредников удовлетворение ребенком предоставленных ему прав, свобод и реализацию возложенных обязанностей.

Эти три составляющие обеспечивают процесс формирования личности ребенка, находятся под охраной уголовного закона и составляют объект анализируемой группы посягательств.

В науке высказано мнение о необходимости «признать охрану указанных общественных отношений в качестве приоритетного объекта и отразить его в перечне задач в ст. 2 Уголовного кодекса РФ», что обосновывается «свойственными семье специфическими особенностями», вследствие чего они должны быть охвачены «особой заботой» и «специальной охраной» государства, как этого требует Конвенция о правах ребенка».

По общему правилу, уголовная ответственность наступает с 16 лет, ч. 2 ст. 20 УК РФ устанавливает перечень преступлений, за совершение которых возможно привлечение к ответственности с 14 лет Статьи 151-157, 135 УК РФ в этом перечне отсутствуют, следовательно, при определении возраста их субъекта необходимо руководствоваться положением ч 1 ст. 20 УК РФ, поскольку недопущение применения закона по аналогии в уголовном праве не позволяет воспользоваться правилом, указанным в ч 1 ст. 150 УК РФ, о 18 летнем возрасте субъекта данного преступления. С достижением совершеннолетия законодатель связывает наступление взрослости человека - состояния, отличающегося самостоятельным и более ответственным подходом к решению разнообразных насущных вопросов. Осознавать опасность совершения преступления против несовершеннолетнего может только взрослое лицо, а потому необходимо установить в УК перечень преступлений, ответственность за которые наступает с 18 лет, и дополнить ст. 20 УК РФ самостоятельной частью четвертой. Таким образом, субъектом преступлений, предусмотренных ст. 150-157, 135 УК РФ следует признать физическое вменяемое лицо, достигшее восемнадцатилетнего возраста.

Из этого общего правила необходимо сделать исключение для родителей несовершеннолетнего и лиц, профессионально занимающихся воспитанием детей, которые должны привлекаться к ответственности за совершенное против детей преступление независимо от достижения ими совершеннолетия.

Следует отметить, что в результате совершения преступления вред причиняется не только объекту как некоторой группе общественных отношений, но и непосредственно жертве преступления - несовершеннолетнему.

Уголовному праву известно три вида вреда имущественный, физический и моральный Очевидно, что в рассматриваемых случаях преступлением

являются два последних вида. Все же на практике разграничение понятий морального и физического вреда не является существенным, поскольку причинение вреда в любой из этих норм есть достаточное основание для признания лица потерпевшим.

В литературе разработаны базовые элементы уголовно-правового понятия «потерпевший». Ими являются следующие факторы

1) потерпевший должен являться субъектом права, т е участником охраняемых законом общественных отношений, 2) наличие реального вреда или возможности его причинения, 3) запрещенность причинения вреда именно той нормой, за нарушение которой виновный привлечен к уголовной ответственности.

В исследуемой нами соответствующей категории уголовных дел эти три элемента налицо, а потому жертвы преступлений, предусмотренных ст. 150-157 УК, должны признаваться потерпевшими. При характеристике субъективной стороны преступлений против несовершеннолетних следует затронуть такую проблему, как содержание умысла в формальных составах преступлений, поскольку вес преступления Главы 20 могут быть совершены только умышленно.

Субъективная сторона всех преступлений характеризуется умышленной формой вины. Существующая конструкция умысла ориентирована на материальные составы, ибо включает в себя процесс предвидения общественно опасных последствий.

Объединение в одной главе преступлений против семьи и несовершеннолетних объясняется близостью указанных социальных ценностей, их взаимосвязью. Семья, являясь неотъемлемой частью современной общественной системы, выступает одновременно и как инструмент для удовлетворения многообразных индивидуальных потребностей личности, и как социальный феномен, непосредственно влияющий на многие общественные процессы. Указанная вторая составляющая проявляется в том, что семья выступает в качестве первого института социализации ребенка, она регулирует процесс нравственного и интеллектуального развития личности, способствуя активизации положительных воздействий, нейтрализуя отрицательные внешние факторы. В этих условиях преступное воздействие на семью непременно отражается на воспитании несовершеннолетнего, и наоборот, оказание негативного влияния на процесс формирования личности последнего является нарушением одной из функций семьи. Близость рассматриваемых социальных ценностей проявляется также в том, что семья является одним из основных источников средств существования для несовершеннолетнего, на семью в раде случаев возлагается юридическая ответственность за совершенное им правонарушение и т. д.

В настоящее время Глава 20 УК содержит описание признаков следующих составов преступлений; вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления; вовлечение несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий подмена ребенка; незаконное усыновление; разглашение тайны усыновления; неисполнение обязанностей по воспитанию

несовершеннолетнего; злостное уклонение от уплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей.

Изучение такого сложного и динамичного явления, как антиювенальная преступность, а также разработка мер борьбы с ней неделима без строгого научного анализа образующих ее деяний — преступлений, нарушающих процесс формирования личности несовершеннолетнего. Одним из классических методов намного познания социально-правовых явлений, в том числе и преступлении против несовершеннолетних, является их классификация. К сожалению, проблема видов преступлений против несовершеннолетних иногда выпадает из содержания учебной литературы, что нельзя признать оправданным. Классификация преступлений, посягающих на единый родовой объект, позволяет глубже проникнуть в сущность анализируемых проявлений асоциальной деятельности оценить всесторонность и качество уголовно-правовой охраны этого объекта, прогнозировать дальнейшее развитие процесса криминализации посягательств на него.

Несколько иную градацию преступлений против семьи и несовершеннолетних предлагают А. Г. Кибальник и И. Г. Соломоненко. Определяя критерием классификации основной непосредственный объект, они выделяют: преступления, направленные против нормального физического и нравственного развития несовершеннолетних; преступления против прав и интересов несовершеннолетних и иных лиц в сфере семейных отношений.

Принципиально иное решение проблемы классификации анализируемых преступлений мы обнаруживаем у Г. П. Новоселова, который подразделяет их на четыре группы: преступления, связанные с вовлечением несовершеннолетних в совершение каких-либо антиобщественных действий; преступления, сопряженные с подменой несовершеннолетних; преступления, связанные с нарушением правил усыновления: преступления, связанные с нарушением конституционных обязанностей родителей по отношению к детям и детей по отношению к родителям.

Известна еще одна классификация преступлений против семьи и несовершеннолетних. Ее автор, И. Н. Туктарова, предлагает делить их на три группы: преступления против жизни, здоровья и нормального физического развития несовершеннолетних; преступления против половой неприкосновенности и нормального полового развития несовершеннолетних: иные преступления против интересов несовершеннолетних и их духовно-нравственного развития.

Критерием построения данной классификации, по словам ее автора, является позитивное социально-ориентированное направление развития и формирования личности несовершеннолетнего. Мы можем предположить, что речь должна идти об объекте посягательства, но, во-первых, им выступает скорее не направление, а саморазвитие, его содержание, а во-вторых, основные объекты преступлений, объединяемых автором в рамки одной классификации, совершенно различны.

Изложенное дает основание утверждать об открытости вопроса классификации преступлений против несовершеннолетних. Мы полагаем, что

ее надо строить на основе стабильного, присущего некоторой группе преступлений признака. В качестве такового выступает содержание общественных отношений, существующих между преступником и несовершеннолетним, а точнее, правоохраняемые интересы последнего как часть этого содержания. Нормативным воплощением этих возможностей выступают Конвенция о правах ребенка 1989 г., а также ряд положений Семейного кодекса РФ 1995 г. и Закона РФ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» 1998 г.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации, М., 1993.
2. Семейный кодекс РФ, М., 1998.
3. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // СПС КонсультантПлюс
4. Всеобщая декларация прав человека // Права человека. Основные международные документы. М.: Международные отношения, 1990. С. 134 -142.
5. Конвенция о правах ребенка // Права человека. Основные международные документы. М.: Международные отношения, 1990. С. 155-158.
6. Уголовное право России. Части Общая и Особенная: Курс лекций. Г.А. Есаков, А.И. Рарог / Под ред. А.И. Рарог. М.: ТК Велби, Издательство Проспект, 2014. - 480 с.
7. Беспалов Ю. Судебная защита семейных прав и интересов ребенка// Российская юстиция.- 1996.- № 12.- С.24;
8. Беспалов Ю.Защита прав несовершеннолетних //Российская юстиция.- 1997.- № 1.- С.45;
9. Шестаков Д.А. Семейная криминология. - СПб.: Нева, 2012. – 55 с.

УДК 34.096

Яхонтова А.Ю.
студент
4 курс, факультет «Юриспруденция»
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь
Научный руководитель:
Первышов Е.А.
кандидат юридических наук, доцент
кафедры «Административного и финансового права»
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь

МЕСТО ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА СОВЕРШЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СИСТЕМЕ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация: *в статье рассматривается юридический характер ответственности за совершение налоговых правонарушений в Российской Федерации, ее место в системе юридической ответственности. Критерии разграничения налоговой и административной ответственности.*

Ключевые слова: *юридическая ответственность, налоговая ответственность, административная ответственность, налоговая санкция.*

Annotation: *the article considers the legal nature of the responsibility for committing tax offenses in the Russian Federation, its place in the system of legal responsibility. Criteria for distinguishing between tax and administrative responsibility.*

Key words: legal responsibility, tax liability, administrative responsibility, tax sanction.

Если рассматривать юридическую ответственность как правовой институт, то она включает в себя несколько отраслевых институтов ответственности – гражданско-правовой, административно-правовой, уголовно-правовой и дисциплинарный. Значимость юридической ответственности заключается в том, что она отражает специфику любых правовых явлений, их формальную определенность. Он характеризуется неразрывностью с правонарушением и процедурным порядком реализации. Однозначного понимания такого понятия, как ответственность за совершение налоговых правонарушений, не было разработано в современной научной литературе. Некоторые авторы настаивают на его независимости, другие ссылаются на некую финансовую, административную или уголовную ответственность.

Юридическая ответственность занимает ключевое место в теории права и до

сих пор является предметом научных споров, потому что определенной концепция юридической ответственности, ее типы по определенным критериям классификации в правовой доктрине не сформирована. С появлением нового вида юридической ответственности мнение ученных разделились на две группы. Первая группа ученых признала этот факт и утверждала, что Налоговый кодекс, который вводил понятия «налоговое правонарушение» и «налоговое наказание», значительно изменил нормы ранее принятого законодательства об ответственности за нарушения в этой сфере, тогда как другие предложили признать налоговые правонарушения своего рода административными правонарушениями, не сохраняя при этом статус самостоятельной юридической ответственности.

Например, А.А. Гогин считает налоговую ответственность самостоятельным видом юридической ответственности, содержащим в себе два аспекта: позитивный, имеющий постоянный, созидательный характер, играющий главенствующую роль и свойственный большинству субъектов налоговых правоотношений; и негативный, представляющий собой временное явление, которое возникает вследствие нарушений требований правовых норм.

А.В. Брызгалин, дополняя приведенную точку зрения, подчеркивает, что в российской правовой системе сформировалось четко выраженное правовое явление - ответственность за налоговые правонарушения, которую вполне обоснованно можно обозначить как налоговую ответственность.

Таким образом, можно сказать что оба автора рассматривают ответственность за налоговые правонарушения как налоговую ответственность.

В целом ответственность - это средство государственного принуждения, благодаря которому реализуется защита прав человека, гражданина и общества в целом, гарантированных Конституцией, а также выполнение гражданами обязанностей, предусмотренных законом. Одна из таких обязанностей, согласно ст. 57 Конституции Российской Федерации - уплата установленных налогов и сборов. Налоговый кодекс Российской Федерации устанавливает определенный перечень налоговых правонарушений, для которых, конечно же, предусмотрены соответствующие санкции. Им в НК РФ посвящена глава 16. Законодатель определил следующие виды ответственности за налоговые правонарушения: налоговая, административная и уголовная. В свою очередь И.И. Кучеров полагает, что в зависимости от того, какое нарушение законодательства о налогах и сборах лежит в основе анализируемой ответственности, она может рассматриваться как разновидность финансовой, административной или уголовной ответственности. Лица, виновные в совершении налоговых правонарушений, привлекаются к налоговой ответственности, являющейся разновидностью финансовой ответственности. Касательно меры ответственности, то она выражается в виде денежных штрафов (штрафов) в размере, определенном законом. Отличительной чертой является то, что если имеется смягчающее обстоятельство санкции уменьшаются не менее чем в два раза, а если имеются отягчающие обстоятельства размер санкции увеличивается. Можно также отметить, что налоговые санкции взыскиваются лишь через суд.

Одной из затронутых ранее видов ответственности за налоговые правонарушения является административная. Так как, штрафы в области налогообложения не являются конкретными, их можно отождествлять с административными. Кроме того, если налоговую ответственность рассматривается с применением материальных (отраслевых) или процедурных критериев ответственности, то существенные различия в этих критериях между налоговой и административной ответственностью практически не соблюдается, а это означает, что налоговая ответственность от административной ничем не отличается. Поэтому если рассматривать налоговую ответственность как самостоятельный вид, то будет допущена терминологическая неточность.

Обратимся к законодательным формулировкам и проведем сравнительный анализ понятий «административное правонарушение» и «налоговое правонарушение».

В соответствии со ст. 2.1 КоАП РФ административным правонарушением признается противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, за которое настоящим Кодексом или законами субъектов Российской Федерации об административных правонарушениях установлена административная ответственность.

В свою очередь, в ст. 106 НК РФ предлагается следующая формулировка: налоговым правонарушением признается виновно совершенное противоправное (в нарушение законодательства о налогах и сборах) деяние (действие или бездействие) налогоплательщика, налогового агента и иных лиц, за которое настоящим Кодексом установлена ответственность.

Сравнивая эти определения, можно увидеть искусственное разграничения административных и налоговых правонарушений. В обоих случаях это незаконный и виновный акт, в обоих случаях субъект упоминается как физическое или юридическое лицо, в обоих случаях ответственность обусловлена набором защитных норм, содержащихся в конкретном законодательном акте.

Единственное кажущееся существенное различие - положение о том, что противоправность налогового правонарушения определяется законодательством о налогах и сборах, представляется автору искусственным, поскольку это не препятствует идентификации того же описания запрещенных действий как в Налогового кодекса Российской Федерации и КоАП РФ.

Делая вывод можно сказать о том, что остается открытым вопрос о юридической природе налоговой ответственности, а также что система ответственности налогов и сборов является незаконченной и нуждается в редактировании.

Использованные источники:

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 18.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017)

2. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017)

3. Приказ ФНС РФ от 13.12.2006 N САЭ-3-06/860@ "Об утверждении Формы Акта об обнаружении фактов, свидетельствующих о предусмотренных Налоговым кодексом Российской Федерации налоговых правонарушениях (за исключением налоговых правонарушений, предусмотренных статьями 120, 122, 123), и требований к его составлению" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 19.01.2007 N 8822)

4. Гогин А.А. Теоретико-правовые вопросы налоговой ответственности: Дис. канд.юрид.наук. - Самара,2002. -С. 37, 157.

5. Шорохов А.Ю. Административная ответственность за правонарушения в области налогов и сборов: Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2002.

6. Колесниченко Ю.Ю. Меры административного принуждения за нарушение законодательства о налогах и сборах // Журнал российского права. 2002. № 7.

7. Воронов А.М., Сигалов К.Е. Феномен административной ответственности за совершение налоговых правонарушений // "Налоги" (журнал), 2016, N 3.

8. Налоговое право: учебник / под ред. С.Г. Пепеляева. М.: Юристъ, 2004.

УДК 343.985

Оспанов Р.М.
студент, юридический факультет
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак
Научный руководитель: Гареева Э.Р.
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак

МЕТОДЫ НАУКИ КРИМИНАЛИСТИКИ

Аннотация: *в статье дается понятие методов криминалистики, общественно опасных деяний, собирания и исследования доказательств. Также рассматривается классификацию методов.*

Ключевые слова: *криминалистические средства, криминалистические методы, собирание доказательств, исследование доказательств, научно-технические средства, научно-технический прогресс.*

Ospanov R.M.
student, faculty of law
Sterlitamak branch of Bashkir state University
Russia, Sterlitamak
Scientific Director

Gareeva E.R.
Sterlitamak branch of Bashkir state University
Russia, Sterlitamak

METHODS OF FORENSIC SCIENCE

Abstract: *the article presents the notion of methods in criminology, crimes, collecting and examining the evidence. Also considered classification methods.*

Key words: *forensic tools, forensic techniques, collection of evidence, examination of evidence, scientific-technical, scientific-technical progress.*

Противодействие преступности в современных условиях требует совершенствования криминалистических средств и методов предупреждения общественно опасных деяний, собирания и исследования доказательств. Успешное решение этих задач видится в постоянном преобразовании достижений научно-технического прогресса (НТП) для нужд криминалистики. Использование достижений НТП, как отмечал Р.С. Белкин, способствует ускорению развития криминалистики, в частности, возрастанию объема фундаментальных и прикладных исследований, повышению научного потенциала криминалистики и ее общественной значимости в связи с растущей актуальностью борьбы с преступностью [4, с. 98].

Метод – это способ достижения какой-либо цели, совокупность приемов либо операций практического или теоретического познания действительности.

Р.С. Белкин рассматривал криминалистические методы неразрывно со средствами и определял их как «разрабатываемые криминалистикой специальные аппаратура, материалы, инструменты, способы действия, рекомендации и пр. по осуществлению судебного исследования и предотвращению преступлений» [1, С. 91]. Очевидно, что к криминалистическим средствам он относил аппаратуру, материалы и инструменты, то есть собственно технико-криминалистические средства, к методам же – способы действия, рекомендации и прочее, а также «способы изучения, исследования, применяемые в криминалистике для познания предмета криминалистики и объектов реальной действительности».

В.Е. Корноухов рассматривает методы науки криминалистики как «систему познавательных процедур, которая в любой науке имеет свои особенности, обусловленные объектом познания, его свойствами» [5, С. 22]. И.Ф. Крылов определял метод в наиболее общем значении этого слова как «путь (способ) исследования явлений в природе и общественной жизни, применяемый для достижения определенной цели», и подразделял их на «методы криминалистики как науки (криминалистических научных исследований) и как практики (практической криминалистической деятельности)».

В криминалистике для устранения противоречий, размывающих теоретические основы науки, и упорядочения языка этой юридической отрасли знания целесообразно разграничить понятия «криминалистические методы» и «криминалистические средства». Под криминалистическими методами, по нашему мнению, следует понимать систему способов теоретического

исследования или познавательных процедур (методы науки) и практического исследования (например, вещественных доказательств при проведении экспертизы) [4, С. 190].

Криминалистические средства - это комплекс разработанных на основе научных положений специальной аппаратуры, материалов, инструментов, методических и тактических рекомендаций, приемов и способов действия, применяемых для выявления, раскрытия, расследования и предотвращения общественно опасных деяний.

Методы криминалистики представляют собой систему, которая включает в себя следующие методы: всеобщий (материалистическая диалектика); общенаучный; специальный [2, С. 209].

Диалектический метод выступает в качестве всеобщего метода познания. Диалектическая философия предоставляет исследователю знания общих категорий и законов познания, которые применяются в каком-либо любом научном исследовании. Они дают возможность верно изучить факты и явления объективной действительности, которые относятся к предмету криминалистики. Так, большое значение имеет положение о том, что объект исследования должен рассматриваться в динамике. Из этого следует, что представления о предмете криминалистики должны быть динамичными, непрерывно пополняющимися и трансформирующиеся в соответствии с уровнем развития науки.

Криминалисты также не могут обойтись и без формально-логических методов познания (анализ, синтез, абстрагирование, гипотеза, формализация, индукция, аналогия и др.). Подобные методы имеют огромное значение на различных стадиях познания, которые могут применяться к любому разделу криминалистики в силу своего общелогического статуса.

Общенаучные методы познания, используемые в криминалистике, – это совокупность правил, рекомендаций, способов по изучению определенных объектов, явлений, фактов. К числу данных методов можно отнести наблюдение, описание, сравнение, измерение, эксперимент и прочие.

Специальные методы – это собственно криминалистические методы и специальные методы прочих наук, которые были заимствованы криминалистикой для использования в научных исследованиях и в прикладных целях. Область их использования ограничена в том смысле, что они применяются или в криминалистике, или в ряде прочих наук.

Собственно криминалистические методы представляют собой технико-криминалистические методы и структурно-криминалистические методы, которые применяются при планировании расследования преступных деяний; при образовании групп тактических приемов, которые используются при осуществлении следственных действий; при разработке криминалистических методик расследования.

Таким образом, итоги применения методов криминалистической науки находят воплощение в криминалистических рекомендациях, приемах и средствах, которые предназначены для практической деятельности по раскрытию и расследованию преступных действий, розыску и идентификации

субъектов, которые их совершили; экспертному криминалистическому изучению следов и иных вещественных доказательств; созданию и использованию массивов криминалистически значимой информации.

Литература:

1. Белкин Р.С. Курс криминалистики : учеб. пособие для вузов. 3-е изд., доп. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2001. – 837 с.

2. Гареева Э.Р., Ишкильдин А.И. Криминалистическая диагностика и ее использование в раскрытии и расследовании преступлений // Аллея науки. – 2017. – № 9. – С. 209 – 212.

3. Гареева Э.Р., Махиянов С.Ф. Расследование убийств при инсценировке самоубийства // Аллея науки. – 2017. – № 13. – С. 724-727.

4. Григорович В.Л. Система криминалистических средств, методов противодействия преступности // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2017. – № 2 (28). – С. 190 – 113.

5. Курс криминалистики. Общая часть / Р.С. Белкин [и др.]; отв. ред. В.Е. Корноухов. – М.: Юристъ, 2000. – 784 с.

УДК 34.06

Сентемов Андрей Алексеевич,
студент 2 курса (магистратура) ВШЕНиТ
САФУ им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск.

МОДЕЛИРОВАНИЕ СУДЕБНОГО ПРОЦЕССА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОГРАММНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация: *В статье рассматриваются возможности рассмотрения гражданских и административных дел посредством программного обеспечения. В автоматическом режиме дела могут рассматриваться намного быстрее. Учитывая загруженность российских судов и немалые сроки рассмотрения дел, необходима работа в направлении модернизации правосудия при помощи программных средств. Предложены два направления оптимизации судебной системы.*

Ключевые слова: *моделирование суда, электронный судья, гражданские и административные дела, судебная практика.*

Sentemov A.A.

MODELING OF LAWSUIT WITH THE USE OF SOFTWARE

Abstract: *The article examines the possibilities of considering civil and administrative cases through software. In the automatic mode, cases can be treated much faster. Considering the busyness of the Russian courts and considerable time limits for the consideration of cases, work is needed in the direction of modernizing justice through software tools. Two directions of optimization of the judicial system are proposed.*

Key words: *court modeling, electronic judge, civil and administrative cases, arbitrage practice.*

В настоящее время активно рассматриваются и обсуждаются возможности применения искусственного интеллекта во всех сферах жизни человека. Судебная система не стала исключением. Например, ещё в 2000 году были опубликованы несколько статей об успешном применении программы «Электронный судья» в Бразилии при рассмотрении мелких правонарушений. Есть информация о том, что ведётся работа по созданию прототипа робота-судьи в Казанском федеральном университете. Создание робота-судьи прокомментировал судья Конституционного суда Гадис Гаджиев. «Роботы не способны принимать суждения, которые принимает суд. Ведь в суде происходит не только взаимодействие правовых норм, в каких-то случаях большее влияние имеет экономическая или этическая эффективность. Заложить в программу эти взаимоотношения довольно сложно», — сказал Гаджиев.

Так или иначе, считаю необходимым продолжать работу в этом направлении. С каждым годом судебная нагрузка растёт, даже простые дела могут рассматриваться, неоправданно долго. Бороться с этим экстенсивным путём, путём увеличения количества судей и работников судебного аппарата считаю крайне не эффективным и экономически необоснованным.

Необходимо автоматизировать рассмотрение гражданских и административных дел. Считаю что, работу нужно вести в двух направлениях одновременно: рассмотрение простых дел судом при помощи компьютерной программы в автоматическом режиме; создание бесплатной общедоступной версии программы позволяющей прогнозировать исход дела до обращения в суд. Оба предложения направлены на ускорение решения споров и рассмотрения дел, а также на снижение судебной нагрузки.

Рассмотрение дел при помощи программы в автоматическом режиме должно снизить нагрузку на судей, и позволить уделить больше внимания сложным, неоднозначным делам. Программа должна применяться только при рассмотрении гражданских и административных дел. Так же необходимо установить предельную сумму исковых требований, при которых будет допускаться рассмотрение дела программой. После ввода всех необходимых данных, программа должна проверить возможность рассмотрения дела, основываясь на полноте предоставленных данных, применимости действующего законодательства, наличии достаточного количества аналогичных дел в судебной практике. При необходимости должна быть возможность запросить недостающие данные из баз МВД, ФМС, ФНС и др. Если по результатам проверки программа выявила причины, по которым дело не может быть рассмотрено или нельзя обеспечить объёктивность решения, формируется соответствующий отчёт и дело направляется на рассмотрение судье. Срок обжалования решения вынесенного в автоматическом режиме должен быть не менее месяца, а жалоба на такое решение должна рассматриваться судьёй той же инстанции, причём без использования программных средств.

Также считаю необходимым, разработку бесплатной общедоступной версии судебной программы доступной любому пользователю. Это позволит внести ясность в вопросы и споры субъектов права; проверить законность претензий, обоснованность права требования; сформировать список необходимых документов и доказательств; прогнозировать исход дела и определить его вероятность. Эта программа должна в некоторой мере заменить консультацию юриста. Предполагается, программа сможет рассудить людей в досудебном порядке. Если стороны договорятся между собой, не возникнет необходимости обращения в суд. Часть граждан, воспользовавшись программой, может и вовсе отказаться от своих претензий по причине их необоснованности или низкой вероятности положительного исхода в суде. Таким образом, можно снизить количество дел рассматриваемых в суде, что окажет положительное влияние на всю судебную систему в целом.

Конечно же, использование программ-судей в системе правосудия имеет ряд проблем, главные из которых этические и отсутствие нормативной базы. Но преимуществ больше: скорость работы, низкие затраты, автоматическое обновление баз применяемого законодательства и судебной практики, отсутствие коррупционной составляющей.

Список использованной литературы:

1. Чвиров В.В. Судебное делопроизводство: Учебное пособие. – М.: РГУП, 2016.

2. Электронный судья [Электронный ресурс] Режим доступа https://www.osp.ru/news/2000/0428/584703/ (Дата обращения: 3.12.2017)

3. В России приступили к созданию судьи-робота [Электронный ресурс] Режим доступа http://www.finanz.ru/novosti/aktsii/v-rossii-pristupili-k-sozdaniyu-sudi-robota-1001481355 (Дата обращения: 3.12.2017)

4. Судья КС предсказал будущее роботов в юриспруденции [Электронный ресурс] Режим доступа https://lenta.ru/news/2017/05/15/robojudge/ (Дата обращения: 3.12.2017)

УДК 34.

Соснова М.Е.
Студентка
3 курс, юридический институт
Северо-Кавказский Федеральный Университет
Россия г. Ставрополь
кандидат юридических наук, доцент кафедры «административного и финансового права»
Научный руководитель: Заикин В.В.,
Северо-Кавказский Федеральный Университет
Россия г. Ставрополь

НАЛОГИ В ДРЕВНЕЙ РУСИ: СООТНОШЕНИЕ С СОВРЕМЕННЫМИ НАЛОГАМИ

Аннотация: *В статье рассматриваются налоговые отношения , возникшие в Древней Руси. Рассмотрены основные виды налогов, которые применялись в указанный период времени. Так же проведен сравнительный анализ существовавших сборов и сборов, установленных на современном этапе Налоговым Кодексом РФ.*

Ключевые слова: *историко-преемственная связь, налоги, налоги в Древней Руси, соотношение налогов, налоговая система.*

Annotation: *The article discusses the tax relations arising in Ancient Russia. Describes the main types of taxes that were used during the specified period of time. Also, a comparative analysis of existing fees and charges established at the present stage of the Tax code of the Russian Federation.*

Key words: *historical and continuum connection, taxes, taxes in Ancient Rus, the ratio of taxes, the tax system*.

Налоги появились вместе с государством, являясь источником средств для содержания государственных органов и обеспечение исполнения ими своих функций. Как справедливо отмечает Ю.А. Крохина: "налоги-одно из древнейших изобретений человечества."[161]

Понятие "налог" уходит своими корнями вглубь веков. На заре человеческой цивилизации философы трактовали налог как общественно необходимое и полезное явление. Появление налогов связано с самыми первыми общественными потребностями. По мере общественного развития налоговые формы постепенно менялись, приближаясь к их современному содержанию.

Актуальность выбранной темы можно обосновать состоянием современной налоговой системы РФ, которое характеризуется достаточно сложным комплексом взаимоотношений. Так как, современная налоговая

[161] Крохина Ю.А.Налоговое право 7-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата Издательство: Юрайт, 2015.

система основана , прежде всего, на опыте и знаниях предыдущих поколений, то необходимо заглянуть в историю зарождения налогов и развития налоговых отношений для понимания состояния и перспектив развития налоговой системы в Российской Федерации.

Налоговая система, как уже отмечалось, возникла и развивалась вместе с государством. На самых ранних этапах цивилизации формой налогообложения можно считать жертвоприношение, которое далеко не всегда было добровольным действием, а являлось неким неписаным законом.

Как известно, само централизованное государство Киевская Русь сформировалось в IX веке, а система налогообложения стала формироваться в период образования и объединения земель. То есть с возникновением самого государства появляется и налоговая система. Важно отметить, что такие термины как "налог", "налоговая система" в эпоху Древней Руси не применялись. Из летописных источников нам известно , что источником пополнения казны была дань. Дань являлась косвенным налогом, который взимался с побежденных земель. Помимо доходов с подвластных земель, казна пополнялась доходами с населения и торговыми пошлинами. Но государство развивалось и расширялось, а следовательно налоговая система должна была реформироваться . Новшества в система налогообложения ввела Княгиня Ольга . Так были зафиксированы размеры дани введением "уроков", место и время сбора дани введением "погостов". В этот период уже образовались различные виды налогов : подать,оброк, вира, продажа, мыт, замыт, перевоз, гостиная,вес, мера.

Пошлина “мыт” взималась за провоз товаров через горные заставы, пошлина “перевоз” — за перевоз через ре-ку, “гостиная” пошлина — за право иметь склады, “торговая” пошлина — за право устраивать рынки. Пошлины “вес” и “мера” устанавливались соответственно за взвешивание и измерение товаров, что было в те годы довольно сложным делом. Судебная пошлина “вира” взималась за убийство, “продажа” - штраф за прочие преступления. Например, за убийство чужого холопа без вины убийца платил господину цену убитого в возме-щение витков, а князю - пошлину 12 гривен. Если убийца скрылся, то виру платили жители округа, верви, где было совершено убийство. Обязанность верви схватить убийцу или пла-тить за него виру способствовала раскрытию преступлений, пре-дотвращению вражды, ссор, драк. Общественную виру не плати-ли в случае убийства при разбойном нападении. Возникнув в качестве обычая, эти порядки были узаконены в Русской Правде князя Ярослава Мудрого (978 — 1054).[162] Такая же пошлина, как за холопа, устанавливалась за убийство чужого коня или скотины.

После татаро-монгольского нашествия основным налогом стал “выход”, взимавшийся сначала баскаками - уполномоченными хана, а затем, когда удалось освободиться от ханских чиновников, самими русскими князьями. “Выход” взимался с каждой души мужского пола и с головы скота.

[162] История налогов: Налоги в Древней Руси [Электронный ресурс]- Режим доступа: http://storyo.ru/398-istorija-nalogov-nalogi-drevnejj-rusi.html

Каждый удельный князь сам собирал дань в своем уделе и передавал ее великому князю для отправления в Орду. Другой способ взимания дани - откуп. Откупщиками выступали чаше всего купцы. Внося татарам единовременные суммы, они затем обогащались сами, увеличи-вая налоговый гнет на русские княжества. К ордынским налогам также относится ям (ордынская тягота, обязанность доставлять подводы ордынским чиновникам).

Главным источником внутренних доходов были пошлины. Особенно крупными источниками дохода явились торговые сборы.

Рассматривая процесс зарождения налогообложения в древней Руси можно отметить следующие особенности, характеризующие специфику данной сферы в XIX - XII вв.:

1)сбор налогов осуществляется централизованно;

2)преобладают преимущественно прямые налоги;

3)начинается процесс упорядочения взимания налогов посредством установления уставов и уроков. [163]

К недостаткам можно отнести установление каждым княжеством собственных сборов, что тормозило развитие торговли, и экономическое развитие в целом.

На Руси в период татаро-монгольского владычества образовалась и получила развитие посошная подать, включавшая в себя и поземельный налог. Он определялся качеством и количеством земли.

Так же , представляется интересным рассмотреть соотношение налогов , существовавших в Древней Руси и современных. Как было уже было отмечено, наряду с данью одним из самых ранних способов налогообложения были судебные и торговые пошлины. Согласно НК РФ в современной Российской налоговой системе предусмотрены государственная пошлина и торговый сбор.

Так, Государственная пошлина - сбор, взимаемый с лиц, указанных в статье 333.17 Налогового Кодекса, при их обращении в государственные органы, органы местного самоуправления, иные органы , а так же к должностным лицам, которые уполномочены в соответствии с законодательными актами Российской Федерации, законодательными актами субъектов Российской Федерации и нормативными правовыми актами органов местного самоуправления, за совершением в отношении этих лиц юридически значимых действий, предусмотренных соответствующей главой главой Налогового Кодекса РФ, за исключением действий, совершаемых консульскими учреждениями Российской Федерации.[164] А судебная пошлина на Руси представляла собой сбор при обращении к князю за правосудием. В данном случае можно говорить о том, что в Древней Руси существовал налог схожий по содержанию с современной государственной пошлиной.

Торговый сбор представляет собой сбор, обусловленный осуществляемым видом предпринимательской деятельности, то есть торговли.

---

[163] Рубан В.А., Чимитова Н.В., Шутенков И.Ю.//ТЕОРИЯ И ИСТОРИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ , Учебное пособие / Улан-Удэ, 2010.

[164] Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) [Электронный ресурс] -Режим доступа : http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/

На Руси торговый сбор уплачивался за право устраивать рынки, за право заключать договор купли-продажи, за право иметь склады . Данные сборы взимались в том городе ,где продавец останавливался для осуществления своей профессиональной деятельности. Так и на современном этапе, согласно ст.15 НК РФ торговый сбор относится к местным налогам, то есть подлежит введению актами муниципальных образований и обязателен для уплаты на территориях этих муниципальных образований.

Доход великого князя пополнялся не только данью, но взиманием оброка, которым облагались пашенные земли, пастбища, сенокосы, леса, реки, огороды, мельницы. Как правило, эти налогооблагаемые объекты отдавались тем, кто больше платил.

Практика описания русских земель была важна, так как еще в период татаро-монгольского владычества на Руси образовалась и получила развитие посошная подать, включавшая в себя и поземельный налог. Его размер определялся не только количеством земли, но и ее качеством.

В настоящее время НК РФ предусмотрен земельный налог. Земельный налог устанавливается Налоговым Кодексом РФ и нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований, вводится в действие и прекращает действовать в соответствии с НК и нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований и обязателен к уплате на территориях этих муниципальных образований. То есть данный налог является местным. Сумма земельного налога должна определяться как произведение налоговой базы, рассчитанной для соответствующей площади земельного участка, и налоговой ставки, установленной на территории муниципального образования, где расположена данная площадь участка. Исчисленная в таком порядке сумма земельного налога подлежит зачислению в бюджет соответствующего муниципального образования. Допускается установление дифференцированных налоговых ставок в зависимости от категорий земель и (или) разрешенного использования земельного участка. То есть, в данном случае также можно проследить определённое сходство между поземельным налогом Древней Руси и современным земельным налогом как в материальном содержании , так и в процессуальном.

Итак, система налогообложения на Руси берет свое начало с момента образования самого государства, так как являлись источником средств для содержания государственных органов и обеспечение исполнения ими своих функций. Из летописных источников нам известно , что источником пополнения казны была дань. Дань являлась косвенным налогом, который взимался с побежденных земель. Помимо доходов с подвластных земель, казна пополнялась доходами с населения и торговыми пошлинами. В связи с развитием государства развивалась и система налогообложения : вводились новые налоги, устанавливались размеры, упорядочивалась процедура взимания налогов.

Сравнивая систему налогообложения в Древней Руси и современного Российского государства можно отметить, что существует историко-

преемственная связь. Так существовавшие в Древней Руси пошлины и сборы нашли свое отражение и в современном налоговом законодательстве, но отражая уже современные отношения.

Список используемых источников:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) [Электронный ресурс] Режим доступа http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/
2. Крохина Ю.А.Налоговое право 7-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата Издательство: Юрайт, 2015.- С/14-15
3. Рубан В.А., Чимитова Н.В., Шутенков И.Ю.//ТЕОРИЯ И ИСТОРИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯУчебное пособие / Улан-Удэ, 2010.
4. Андреев В.-«КАК СОБИРАЛИ НАЛОГИ В РОССИИ» ЖУРНАЛ-Самоуправление. 2011. № 1. С. 39-41.
5. Валеров А.В. «СТАНОВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В ДРЕВНЕЙ РУСИ»-ЖУРНАЛ-Вестник Санкт-Петербургского университета. //Серия 5. Экономика. 2007. № 4. С. 111-118.
6. Бондаренко Е.С. «ВОЗНИКНОВЕНИЕ И РАЗВИТИЕ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ ДРЕВНЕРУССКОГО ГОСУДАРСТВА КИЕВСКАЯ РУСЬ»В сборнике: МОЛОДЕЖЬ И СИСТЕМНАЯ МОДЕРНИЗАЦИЯ СТРАНЫ Сборник научных статей Международной научной Конференции студентов и молодых ученых: в 2-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. 2016. С. 206-208.
7. Максимова Е.М. «ЦЕНТРАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ В ПЕРИОД СОЗДАНИЯ РУССКОГО ГОСУДАРСТВА» Журнал правовых и экономических исследований. 2010. № 1. С. 76-83.
8. Бугров В.Б. «ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НАЛОГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ В IX - НАЧАЛЕ XX ВЕКА: ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ»Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2011. № 2-15. С. 10-15.
9. Корнилевская Н.А. «ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕДВИЖИМОСТИ В РОССИИ: ИСТОРИЧЕСКИЙ ЭКСКУРС» ЖУРНАЛ- Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Право. 2007. № 2. С. 240-254.
10. История налогов: Налоги в Древней Руси [Электронный ресурс]-Режим доступа: http://storyo.ru/398-istorija-nalogov-nalogi-drevnejj-rusi.html

УДК 336.225.5

Давыдов И.И.
Студент 3 курса Юридического института
Северо- Кавказского Федерального университета
Научный руководитель: Касевич Е.В., к.и.н., доцент
Доцент кафедры административного м финансового права
Северо-Кавказского Федерального университета
Россия, г. Ставрополь

НАЛОГОВЫЕ КАНИКУЛЫ КАК СПОСОБ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация: *данная статья посвящена вопросам введения налоговых каникул. Общая характеристика, условия предоставления. Также в статье анализируются проблемы, связанные с налоговыми каникулами.*

Ключевые слова: *налоговое право, налоговые льготы, налоговая ставка, налоговые каникулы.*

Annotation: *This article is devoted to the introduction of tax holidays. General characteristics, conditions of granting. Also in the article problems related to tax holidays are analyzed.*

Key words*: tax law, tax benefits, tax rate, tax holidays.*

На сегодняшний день существует множеством механизмов поддержки индивидуальных предпринимателей (ИП) и одним из самых значимых является система «налоговых каникул». Налоговые каникулы представляют собой временное освобождение налогоплательщика от определённых видов налогов на начальном этапе развития.

Нормы о налоговых каникулах закреплены в статье 346.20 части второй НК РФ. Предполагается, что налоговые каникулы будут действовать для ИП до 31 декабря 2020 года при этом право на налоговые каникулы определяет субъект РФ. Получается, что регионы сами будут закреплять виды предпринимательской деятельности, попадающие под данные нормы.

Налоговые каникулы — это освобождение индивидуальных предпринимателей от уплаты одного или нескольких налогов в течение определенного периода при соблюдении условий, установленных подзаконными актами субъектов.

Хочется отметить, что налоговые каникулы не отнесены ни к одной статье НК, посвященным налоговым льготам, однако мы считаем, что налоговые каникулы необходимо относить к налоговым льготам, потому что по своему смыслу налоговые льготы - преимущество, предоставляемое государством либо местным самоуправлением определённой категории налогоплательщиков, ставящее их в более выгодное положение в сравнении с остальными налогоплательщиками. Таким образом, налоговые каникулы предоставляет преимущество индивидуальным предпринимателям по уплате налогов,

следовательно, налоговые каникулы необходимо считать налоговыми льготами.

Костанян Р.К. считает, что специальные налоговые режимы являются разновидностью налоговых льгот, а так как НК РФ относит налоговые каникулы к специальным налоговым режимом, то он признаёт налоговые каникулы налоговыми льготами.

Критерии выхода на налоговые каникулы:

1) Новизна. ИП должен быть вновь зарегистрировавшимся. Если раньше человек открывал ИП, то ему не будут положены налоговые каникулы;

2) Вид деятельности. ИП должен работать в производственной, социальной или научной сфере при этом доходы от льготного вида деятельности должны составлять более 70%;

3) Налоги. ИП должен числиться как плательщик упрощённой или патентной системы налогообложения;

4) Регион. ИП должен быть зарегистрирован в регионе, который поддерживает программу налоговых каникул. Например, в Саратовской области на каникулы могут уйти предприниматели, занимающиеся: сбором и заготовкой дикорастущих грибов, разведением свиней, научными исследованиями и разработками в области естественных и технических наук, дошкольным образованием, малярными и стекольными работами.

5) Количество сотрудников. В некоторых регионов устанавливают ограничение по сотрудникам. По системе УСН не более 100, а на ПСН не более 15.

6) Размер выручки. Отдельное региональное законодательство устанавливает также максимальный размер выручки для применения налоговых каникул.

Интерес предпринимателей к сферам торговли и услуг вполне обоснован. В этих сферах бизнес на начальном этапе своей жизнедеятельности не требует больших затрат и имеет высокую обороноспособность в связи с быстрым и большим доходом. Развитие производственной и научной сфер более трудоёмкий процесс, требующий крупных инвестиций уже на начальном этапе. Многие предприниматели в первые годы функционирования своего предприятия работают с убытком или с минимальной прибылью, что приводит к быстрому банкротству. Льгота в виде налоговых каникул способствует развитию предпринимательства в данных сферах. Экономический смысл налоговых стимулов заключается в стимулировании развития наиболее сложных и энергоёмких видов деятельности.

Данная льгота направлена на подержание и дальнейшее развитие малого бизнеса. Прогнозируется, что за два налоговых периода ИП могут не задумываться о налогах и развиваться без каких-либо проблем, что в свою очередь позволяет укрепить положение и увеличить количество ИП.

Хочется заметить, что данная льгота предназначена только для индивидуальных предпринимателей и никак не касается юридических лиц. На данный момент не планируется введения льготы для ООО из-за возможных мошеннических действий.

Важным примечанием использования налоговых каникул является то, что они не освобождают предпринимателя платить фиксированные взносы за себя, страховые взносы и НДФЛ за сотрудников, а также от необходимых налогов и сборах (например, транспортный налог при наличии объекта).

Первой и самой главной проблемой «налоговых каникул» является передача право на введение налоговых каникул субъектам РФ, поэтому далеко не в каждом субъекте существуют налоговые каникулы. Это связано с тем, что бюджеты регионов не всегда находятся на должном уровне и напрямую зависят от налоговой базы, потерять которую они не могут.

Второй проблемой является большая вероятность закрытия предприятия после окончания действия льготного периода. На сегодняшний день уже существует случаи, когда ИП закрывались после окончания льготных периодов и по итогу получается, что механизм, рассчитанный на поддержание малого бизнеса и увеличения количество предпринимателей, не работает.

Третей проблемой является уклонение от уплаты налогов. Крупные предприниматели открывают ИП на своего родственника, друзей исключительно для уклонения от уплаты налогов.

Можно выделить основные черты налоговых каникул:

1) Каникулы — возможность для ИП не платить единый налог по УСН или за патент непрерывно, в течение двух налоговых периодов.

2) Чтобы выйти на каникулы, ИП должен быть «молодым», числиться плательщиком УСН или ПСН, заниматься определенной деятельностью и числиться в регионе, где каникулы разрешены.

3) ИФНС уведомлять или предупреждать о применении налоговых каникул не нужно.

4) Декларацию по УСН сдавать нужно, платить взносы за себя и сотрудников — тоже нужно.

Для более правильного и чёткого разъяснения налоговых каникул необходимо закрепить данное понятие в НК РФ в качестве отдельной статьи, чтобы у субъектов и индивидуальных предпринимателей не возникало вопросов.

На данный момент налоговые каникулы слабо развиты в нашем государстве и для более полного и эффективного использования данного механизма поддержки необходимо детальное изучение этого вопроса: создание нормативно – правового акта, регулирующего введение налоговых каникул, более тщательный контроль за ИП и увеличению количество вид деятельности, попадающих под налоговые каникулы. В целом налоговые каникулы могут повысить бюджет регионов РФ в связи с увеличением потенциальных налогоплательщиков, а именно индивидуальных предпринимателей.

Список литературы:

1. Волошина О.В., Скидан А.В. Налоговая политика как инструмент стимулирования малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации // Экономика и предпринимательство, 2014, - №12 часть 2

2. Голик Е.Н., Маликова Е.В. Налоговые методы стимулирования развития малого предпринимательства // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2015.№ 1 (56).
3. Писарева А.С. Повышение налоговой культуры и ее актуальность в увеличении уровня выполнения налоговых обязательств // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2009. № 4. С. 90-98

УДК 342.8

Костина К.А.,
Студентка
2 курс, Институт Права,
Московский Государственный Юридический Университет
им.О.Е.Кутафина (МГЮА)
Россия, г. Москва

НАПРАВЛЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ИЗБИРАТЕЛЬНОМ ПРАВЕ

Аннотация: *статья посвящена рассмотрению основных проблем юридической ответственности в избирательном праве РФ и определению путей их разрешения.*
Ключевые слова: *юридическая ответственность, административная ответственность, конституционно-правовая ответственность, выборы, предвыборная агитация.*
Annotation: *the article is devoted to the main problems of legal responsibility in the electoral law of the Russian Federation and to identify ways of resolving them.*
Key words: *legal liability, administrative responsibility, constitutional law, elections, electioneering.*

Юридическая ответственность является одной из главных правовых категорий, используемых в избирательном праве России. Проблема юридической ответственности за нарушение законодательства о выборах была известна с давних времен, а в последующее время была тщательно изучена и разработана учеными и юристами, среди которых С.С. Алексеева, С.Н. Братуся, Ю.А. Денисова, О.С. Иоффе, О.Э. Лейста, Н.С. Малеина, В.С. Нерсесянца, В.М. Сырых, А.Ф. Черданцева. На сегодняшний день проблематика юридической ответственности в избирательном праве не потеряла своей значимости и актуальности ввиду сложности избирательного законодательства, недостаточности правоприменительной и судебной практики, необходимости защиты основных прав и свобод граждан РФ, предотвращения превышения полномочий членов избирательных комиссий, органов государственной власти и должностных лиц, а также четкого

установления применения мер ответственности к ним. Именно поэтому данному вопросу необходимо уделить повышенное внимание.

Источниками юридической ответственности по избирательному праву являются: Конституция РФ; федеральное избирательное законодательство (федеральные законы «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», «О выборах Президента Российской Федерации», «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации», избирательное законодательство субъектов Федерации.

На сегодняшний день назрела острая проблема необходимости совершенствования института юридической ответственности в избирательном праве. Причинами, побудившими затронуть данную тему, является несовершенство правовых конструкций избирательного законодательства, наличие пробелов, а также дублирование норм права. Все эти проблемы объясняются отсутствием единого кодифицированного акта в избирательном праве, поскольку все виды и основания юридической ответственности закреплены в различных законодательных актах. Так, основной нормативный правовой акт - Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и прав на участие в референдуме граждан РФ», закрепляя определенные запреты на совершение конкретных действий, тем не менее, не решает вопрос об ответственности. Зачастую запреты прямо преследуют цель предотвращение нарушений избирательных прав граждан. Примером может служить запрет в течение пяти дней до дня голосования, а также в день голосования опубликования (обнародование) результатов опросов общественного мнения, прогнозов результатов выборов и референдумов (п.3 ст. 46, Федерального закона «Об основных гарантиях…»);

Анализируя существующие виды ответственности, можно сделать вывод, что административная ответственность является наиболее распространенной и разработанной, а также предусматривает различные основания возникновения. Однако она во многом выстраивается на началах, закрепленных в Конституции, и основывается на принципах законности, демократизма, справедливости, гуманности. Преобладание в КоАП РФ статей, непосредственно посвященных выборам, их подготовке, проведению, подведению итогов голосования, результатов выборов, проведению предвыборной агитации явно не случайно, так как данные институты рассматриваются в рамках конституционного права, а административная ответственность за избирательные правонарушения, имеет правозащитную функцию.

На мой взгляд, для наиболее эффективного исполнения основ конституционного стоя необходимо законодательно закрепить механизм тщательного контроля за исполнением всеми субъектами конституционно-правовых отношений своих обязанностей – соблюдение Конституции РФ, Федеральных конституционных законов и федеральных законов. Это позволит обеспечить защиту избирательных прав граждан путем наступления для нарушителей негативных последствий, включая меры конституционно-правовой ответственности.

Среди важнейших задач правового государства является защита избирательных прав граждан. Такую защиту осуществляют органы судебной власти: Конституционный Суд РФ, конституционные (уставные) суды субъектов РФ, суды общей юрисдикции. Суды способствуют, во-первых, предотвращению нарушений избирательных прав. Данную задачу наиболее эффективно осуществляет Конституционный Суд РФ посредством проверки конституционности законов. Так, в постановлении КС РФ от 30.10.2003г. относительно конституционности отдельных положений ФЗ «Об основных гарантиях», касающихся регламентации предвыборной агитации, предотвратил большое количество нарушений. Во-вторых, суды устраняют препятствия для реализации избирательных прав, например, путем признания решения избирательной комиссии недействительной. И, в – третьих, восстанавливают уже нарушенные права граждан.

Однако на сегодняшний день существует проблема реализации судебной защиты избирательных прав граждан РФ непосредственно в период выборов. Поэтому предлагается рассмотреть возможность введения такого института внесудебной защиты избирательных прав как Специальный Уполномоченный по защите избирательных прав. Данный правозащитный государственный орган специальной компетенции будет важнейшим элементом системы защиты избирательных прав. Среди основных функций, осуществляемых данным органом, можно выделить контроль за соблюдением законности, справедливости и интересов участников избирательного права, бесплатная юридическая консультация граждан по вопросам избирательного законодательства. Возможно создание подобного института и на уровне субъектов РФ.

Однако, необходимо дальнейшее совершенствование и развитие судебной и правоохранительной систем РФ, поскольку именно суды и прокуратура принимают юридически значимые акты в области охраны и восстановления избирательных прав граждан. Иные правоохранительные органы обеспечивают соблюдение правопорядка в агитационный период и при непосредственном проведении выборов.

Таким образом, институт юридической ответственности - сложное, многоаспектное, динамично развивающееся явление. В силу нестабильности самого избирательного законодательства, совершенствования общественных отношений и прогрессирования информационных технологий также нет и единообразия судебной практики[165]. Ввиду этого, необходимо создание единого кодифицированного акта, закрепляющего все меры и основания юридической ответственности в избирательном праве.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 12 июня 2002 г. №67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав граждан и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 24. 2253.

[165] Колюшин Е.И. Выборы и избирательное право в зеркале судебных решений. М.: Норма: Инфра-М, 2010 С.

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: Федеральный закон от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ // Российская газета. 2001. 31 декабря.

3. Колюшин Е.И. Выборы и избирательное право в зеркале судебных решений. М.: Норма: Инфра-М, 2010 С.

УДК 34.09

Ахметова Альбина Талгатовна,
старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
г. Стерлитамак, Россия
Тимербулатова Р.И.
Студент
3 курс, юридический факультет
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
г.Стерлитамак, Россия
Косихина М.А.
Студент
3 курс, юридический факультет
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
г. Стерлитамак, Россия

НАСИЛИЕ НАД ЖЕНЩИНАМИ В СЕМЬЕ КАК СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема семейного насилия в Российской Федерации. Насилие в семье в нынешнее время является актуальной проблемой общества.

Чаще всего семейному насилию подвергаются женщины. В России ежегодно 600 тысяч женщин становятся жертвами домашнего насилия, причем каждая третья подвергается насилию регулярно. По данным статистики МВД РФ за 2016-2017гг. 64% преступлений в отношении женщин совершаются дома.

Ключевые слова: женщина, насилие, насилие в семье, домашнее насилие, жертва, профилактика, насильник, преступление, жестокость, социальная проблема.

VIOLENCE OF WOMEN IN THE FAMILY AS A SOCIAL PROBLEM IN CONTEMPORARY RUSSIA

Summary: This article deals with the problem of family violence in the Russian Federation. Violence in the family at the present time is an urgent problem of society.

Women are most often subjected to domestic violence. In Russia, 600,000 women are victims of domestic violence every year, with one in three regularly abused. According to the statistics of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation for 2016-2017 years 64% of crimes against women are committed at home.

Key words: woman, violence, domestic violence, domestic violence, victim, prevention, rapist, crime, cruelty, social problem.

Семейное (домашнее) насилие – «это система поведения одного человека для установления и сохранения власти и контроля над другим человеком»[166]. Основными причинами домашнего насилия являются: безработица, разные взгляды супругов, материальное положение семьи, алкоголизм и т.д. Также насилие могут применять те лица, которые не уверены в себе и их самооценка просто занижена или те, кто жаждет власти над человеком. Тем самым они самоутверждаются. Можно назвать множество причин, но с этим явно нужно бороться, если возникли первые признаки насилия в семье. Эмерсон и Рассел Добаш, например, утверждают, что мужья бьют своих жен главным образом исходя из своих устойчивых представлений о том, что таким, образом они могут обеспечить себе традиционно главенствующую роль в семье[167].

Распространенным видом семейного насилия является физическое насилие. Жертвами физического насилия могут стать: жительницы села; женщины с низким уровнем образования; женщины, имеющие образование выше, чем у мужа; женщины с низким уровнем дохода. Каждый год около 12 тысяч женщин погибают от рукоприкладства. 36 тысяч женщин России каждый день становятся жертвами избиения и унижения в семье.

Также видом семейного насилия является психологическое насилие. Оно сопровождается вербальными средствами, т.е. оскорблениями, угрозами, шантажом, нецензурной лексикой, грубостью, отсутствием заботы, чувства любви и нежности по отношению к женщине и др. Лица, которые подвергнуты психологическому насилию, отличаются обычно неуверенностью в себе и низкой самооценкой. Проблема насилия в семье психологического характера состоит в том, что один партнер уверяет в маловажности, в никчемности другого партнера.

К следующим видам насилия в семье относят половое насилие. Согласно статистике данному виду насилия подвергаются 50% женщин. Сексуальное насилие - секс без обоюдного согласия, против желания, с применением физической силы. Причиной полового насилия могут быть: неудовлетворенность мужчины собой, неспособность справляться со сложившимися жизненными ситуациями либо показать власть мужчины над женщиной. В большинстве случаев женщины, которые подверглись половому насилию, боятся обращаться в правоохранительные органы, дабы не испортить

[166] Печенкин В.В. Межведомственное взаимодействие в сфере решения проблемы насилия в семье // Отечественный журнал социальной работы. 2013. № 1. С. 118–123.
[167] Эмерсон и Рассел Добаш «Насилие против жен», 1979 год

свою репутацию. И что странно, они не спешат разрывать отношения с обидчиком, что часто приводит к довольно плачевным последствиям.

Следующий вид внутрисемейного насилия это экономическое насилие. Проявляется оно в отказе женщине доступа к средствам существования и благодаря этому над ней устанавливается мужской контроль. Экономическое давление является одним из самых встречающихся видов насилия. Женщины невольно очень часто просят деньги у мужа, отчитываются за каждую копейку. Как правило, такие женщины не тратят на себя ни рубля. Регулярно экономическое насилие выражается в запрете со стороны мужа учиться и делать карьеру, отказывают в деньгах из-за поведения жены. Данный вид насилия приводит к предпосылкам, которые создают безнаказанное совершение психического, физического и сексуального насилия, так как у женщины прослеживается зависимость от мужа. Экономическая зависимость делает женщину особенно незащищенной и повышает вероятность домашнего насилия. Жертвами экономического насилия также становятся женщины, у которых доход значительно превышает доход мужа. В таких случаях женщины нередко ощущают чувство вины и жалости, при этом, не зная, что попали в ситуацию домашнего насилия.

Последствиями семейного насилия могут быть психические расстройства, потеря чувства самоуважения у жертвы, физические повреждения, суицид. Неоднократное жестокое обращение способно вызвать у женщин ответные насильственные действия по отношению к агрессору, что приводит либо к тяжкому вреду здоровья или к смерти жертвы либо к уголовному наказанию для женщины - жертвы насилия.

Так, в практике и теории социальной работы определены следующие причины возникновения семейного насилия. Это наркотическое или алкогольное опьянение, материальные трудности, зависимость жертвы, провокационное поведение жертвы, безработица, психологические проблемы (стресс, внутреннее напряжение, психические проблемы насильника) и психосоциальные факторы (внутрисемейные взаимоотношения и семейная история).

«Согласно различным исследованиям контингент лиц, которые совершают насильственные действия, неоднороден, но у них есть общие психологические черты, такие как агрессивность и жестокость, неумение сопереживать, повышенная тревожность и страх, неумение контролировать свои поступки и сдерживать эмоции, эмоциональная холодность и бесчувственность и др.»[8]. Это в основном ригидные личности, они не могут преодолеть свои внутренние проблемы. В большинстве случаев склонные к насилию, жестокие люди воздействуют на окружающих людей, а не пытаются приспособиться к ним, оставаясь в рамках своего Я, и в целом их адаптационные способности находятся на достаточно низком уровне.

Для эффективности решения проблемы семейного насилия следует перенять опыт других стран. «Наиболее распространенные институциональные формы работы со случаями семейного насилия – это "телефон доверия", временные (фостерные) или постоянные приемные семьи, убежища (приюты),

«шелтеры» – крупные центры с убежищем для пострадавших от насилия в семье и кризисные центры»[9]. Нужно с помощью средств массовой информации (радио, телевидение и др.) совершать популяризацию ненасильственных способов решения семейных конфликтов, транслировать социальные рекламы по проблеме насилия над женщинами в семье и т.д.

Женщинам, которые подверглись семейному насилию, нужно научиться любить, прежде всего, себя. Набраться сил и закончить отношения с «тираном». Остановить всякое общение с ним. Для того чтобы воздержаться от возобновления отношений нужно после ухода обратиться в специализированный центр, где помогут женщине, которая подверглась семейному насилию, психологически.

Таким образом, общая модель работы со случаями семейного насилия в России пока не сформирована. Эту проблему можно решить только в тесном контакте с правоохранительными органами, учреждениями здравоохранения, социального развития и образования.

Для оказания помощи женщинам, пострадавшим от насилия, для организации профилактических мероприятий требуются высокопрофессиональные, квалифицированные специалисты, владеющие глубокими теоретическими знаниями и практическим опытом работы. Требуется разработка различных, многопрофильных технологий работы с женщинами, так как чрезвычайно важно, чтобы женщины, пострадавшие от жестокого обращения в семье, имели возможность получать полную информацию по юридическим и правовым вопросам и психологическую поддержку.

Во многих регионах работают кризисные центры, где можно не только получить юридическую помощь, но и временное жилье.

Положение женщин затруднилось в связи с последним изменением в российском законодательстве. Побои из уголовно наказуемого преступления вылились в административное правонарушение. По данному правонарушению установлен только штраф. Наша законодательная власть не считает достаточной опасностью для общества насилие в семье, если это не выходит за пределы легкого вреда здоровья. По нашему мнению, ни в коем случае нельзя смягчать наказание за семейное насилие, т.к. бесчеловечность к любящим людям – это ужаснее, чем жестокость к чужим.

Таким образом, можно сказать, что нужно разработать комплексную систему социальных мер по защите прав человека в семейной сфере и по профилактике семейных преступлений, т.к. отсутствует конкретный нормативный акт, который бы регулировал данную проблему. Нужно активно повышать юридическую грамотность населения по данному вопросу. В России в нынешнее время решением данного вопроса занимаются лишь общественные организации.

Литература:

1. Добаш Эмерсон и Рассел «Насилие против жен», 1979 год

2. Писклакова-Паркер, Синельникова А. Ни закона, ни справедливости: насилие в отношении женщин в России. М. 2010. С. 5–10.

3. Родина И.В. Социальная проблематизация насилия в семье в современной России // Отечественный журнал социальной работы. 2008. № 2. С. 25–41.

4. Печенкин В.В. Межведомственное взаимодействие в сфере решения проблемы насилия в семье // Отечественный журнал социальной работы. 2013. № 1. С. 118–123.

5. Ковкова Т.Г, Гизатова И.А Технологии социальной работы с женщинами, подвергшемся насилию в семье / Педагогическое мастерство: материалы международной научной конференции. М., 2012 . С. 28–30.

6. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 28.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.01.2017);

7. Родина И.В. Социальная проблематизация насилия в семье в современной России.// Отечественный журнал социальной работы. 2008.С. 25–41.

8. Холостова Е.И. Социальная работа с семьей. М.: «Дашков и К», 2008. С. 95.

УДК 342. 5

Гришина Алина Илбартовна - магистрант
Башкирского государственного университета
Научный руководитель – Г.М. Азнагулова,
Доктор юридических наук, профессор, заведующая кафедрой
теории государства и права Института права,
г. Уфа, Россия

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ИНТЕРЕСЫ РОССИИ В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: *в данной статье рассмотрена принятая Указом Президента РФ от 1 апреля 1996г. №440 «Концепция перехода Российской Федерации к устойчивому развитию». Появление глобальных опасностей, негативных проявлений социально-экономического и социально-политического характера подвели к пониманию того, что решение проблемы национальной безопасности простой защитой от угроз невозможно и поиск способов выхода из сложившейся кризисной ситуации необходимо рассматривать во взаимосвязи с развитием общества.*

Ключевые слова: *национальные интересы, приоритетные задачи, российская экономика, Стратегия – 2020, правительство, президент, парламент, экономическое развитие.*

Annotation: *in this article, adopted by a presidential decree dated 1 April 1996. No. 440 "the Concept of transition of Russian Federation to sustainable development".*

The emergence of global threats, the negative effects of socio-economic and socio-political nature brought to the understanding that the solution to the problem of national security simple protection against threats is impossible, and finding ways out of the current crisis must be seen in connection with the development of society.
Keywords: *national interests, the priorities of the Russian economy, Strategy 2020, government, President, Parliament, economic development.*

Защита национальных интересов России в эпоху быстро меняющегося мира является одной из приоритетных задач Правительства, но без разрешения внутренних проблем это не представляется возможным. Именно с этой целью научным сообществом была разработана и в большей степени реализована руководством страны концепция устойчивого развития.

Указом Президента РФ от 1 апреля 1996г. №440 была принята «Концепция перехода Российской Федерации к устойчивому развитию».

В данной Концепции заявлено, что «следуя рекомендациям и принципам, изложенным в документах Конференции ООН по окружающей среде и развитию (Рио-де-Жанейро, 1992 г.), руководствуясь ими, представляется необходимым и возможным осуществить в Российской Федерации последовательный переход к устойчивому развитию, обеспечивающий сбалансированное решение социально-экономических задач и проблем сохранения благоприятной окружающей среды и природно-ресурсного потенциала в целях удовлетворения потребностей нынешнего и будущих поколений людей»[168].

Исходя из целей и поставленных задач, российское государство с момента принятия данного документа должно было перейти от стадии становления к стадии устойчивого развития. В силу различных причин, стратегия устойчивого развития России тогда так и не была разработана. После двух десятилетий после принятия Концепции, российские власти смогли реализовать целый ряд стратегических задач.

С определенной оговоркой стратегию устойчивого развития России можно уместить в разработанной Правительством и Администрацией Президента стратегией развития России до 2020 года (Стратегия-2020). В контексте Стратегии-2020 особое место занимает вопрос внешней политики, ее правового обеспечения и реализации конкретных шагов по претворению в жизнь внешнеполитической линии.

В 2007 году Президент России В.В. Путин четко обозначил обновленные задачи России на международной арене – защита национальных интересов. Вопрос о том, что же считать отправной точкой в устойчивом развитии, в условиях которого и будут отстаиваться национальные интересы России остается дискуссионным.

Так, например, это понятие характеризует Аркадий Урсул: «Устойчивое развитие представляет собой более целостную эволюционную систему, чем инновационное социально ориентированное развитие. Это последнее весьма важная, но лишь определенная составляющая будущей «устойчивой эволюции»

[168] Концепция перехода Российской Федерации к устойчивому развитию // Российская газета 1996 г. 9 апреля. С. 5.

человечества, которая представляется приоритетной в нынешних российских условиях. Однако в современной России даже в условиях санкций и экономического кризиса выход из него в долгосрочной перспективе видится именно через переход к устойчивому будущему, но при условии реализации Стратегии-2020. Устойчивое развитие представляется после переходного периода от плановой к рыночной экономике той самой инновационно-стратегической целью очередного этапа развития не только России, но и всего мирового сообщества. Этот тип развития ориентирует на наше общее долгосрочное будущее, бескризисное и сбалансировано-безопасное развитие общества и государства»[169].

На сегодняшний день сложно ответить на вопрос находится ли Россия в стадии устойчивого развития. Поскольку практически все ученые и управленцы заявляют о глубоком кризисе в российской экономике, сложно ответить и на вопрос о том, был ли период устойчивого развития страны когда-либо вообще.

По решению Совета безопасности РФ началась работа по корректировке документов, в которых отображены стратегические планы Стратегии-2020. С этой целью была дополнена Стратегия национальной безопасности до 2020 года и разработана Доктрина информационной безопасности РФ. Первопричиной такого кардинального поворота стали известные события «арабской весны», в Сирии и Ираке, ситуация в Украине и вокруг нее.

Таким образом, официальный Кремль, Парламент и Правительство выработали общую концепцию устойчивого развития – обеспечение безопасности российского общества.

В противовес концепции устойчивого развития идет концепция о глубоком кризисе мирового порядка. Внешняя политика России лавирует между этими двумя концепциями, выстраивая отношения с соседями и другими участниками мирового процесса.

Основными приоритетами новой редакции Стратегии национальной безопасности Российской Федерации является «… Укрепление социальной стабильности, повышение качества жизни, укрепление здоровья населения, повышение конкурентоспособности национальной экономики являются национальными интересами на долгосрочную перспективу. Обеспечение этих национальных интересов осуществляется посредством реализации, в том числе, таких стратегических национальных приоритетов как экономический рост, повышение качества жизни российских граждан, экология живых систем и рациональное природопользование»[170].

Именно, исходя из этих постулатов, строится определение национальных интересов России.

Достижение конкурентоспособности российской экономики напрямую зависит от защиты национальных интересов страны на международном рынке. Об этом неоднократно высказывались российские политические деятели. В

[169] Урсул А.Д. Россия в БРИКС: контекст устойчивого развития // Социодинамика. №5 М.: НБ - Медиа, 2015. 2 с.

[170] Указ Президента РФ от 31 декабря 2015 г. № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2016. № 1 (часть II). 212 с.

упрощенной форме можно проследить закономерность зависимости устойчивого развития страны от защиты национальных интересов на международной арене.

Экономическое развитие России на современном этапе неразрывно связано с мировой экономикой, где господствует агрессивная конкуренция. Защита национальных интересов в данных условиях означает не политику силы, но политику конкуренции. В прямой зависимости от этих факторов находится и уровень жизни граждан, под влиянием этих процессов оказалось развитие гражданского общества.

В научном сообществе существует мнение, что на данном этапе Россия должна корректировать свою внешнеполитическую доктрину, мгновенно реагируя на малейшие изменения.

Так, например, считает Е.А.Куклина, которая опирается, в свою очередь, на современные тенденции в науке:

«Особенностью нашего времени является возникновение системных сдвигов и формирование новых вызовов, возникающих перед Россией и другими странами, когда геополитика является результатом действия более общих и фундаментальных причин - глубокой трансформации системы миропорядка, приводящей к глобальным тектоническим изменениям, как политического ландшафта, так и глобальной архитектуры мира. «Новой реальностью» стали серьезные геополитические и геоэкономические сдвиги, формирование новых балансов сил в мировой политике. И, если ранее можно было с высокой степенью вероятности предположить, что в мире формируется двухполярная модель, основанная на противостоянии двух великих держав современности - США и КНР, которых иногда обозначают ак G2 («большую двойку»), а Н.Фергюсон назвал «Кимерикой» (Chimerica = China + America), то сейчас ситуация меняется.

Постепенно все отчетливее проступают контуры многополярного мира, который, хотя и не отрицает существования двух-трех ключевых экономических центров, на практике означает возврат к модели, хорошо известной в XIX в. - так называемой модели «концерта стран», балансирующих интересы друг друга»[171].

Претворение в жизнь концепции обеспечения национальной безопасности в условиях устойчивого развития наталкивается на ряд факторов.

Во-первых, до настоящего времени отсутствует четкое понимание самого процесса устойчивого развития. В период участившихся кризисных явлений в российском обществе и экономической системе, многочисленных дискуссий о том, в какую сторону предстоит развиваться государству и обществу, сама идея об устойчивом развитии подвергается критике.

Во-вторых, открытым остается вопрос вектора развития, которому будет отдаваться предпочтение.

[171] Международные Лихачевские научные чтения / 2017 год. «Глобальный мир: системные сдвиги, вызовы и контуры будущего»/Секция 3. «Экономика и право: системные сдвиги, вызовы и контуры будущего» // Доклад: Е.А.Куклина. «К проблеме устойчивого развития России в условиях системных сдвигов и вызовов».

В-третьих, система правовых и экономических ориентиров на сегодняшний день также остается дискуссионным вопросом.

В-четвертых, не смотря на наличие Доктрин по обеспечению военной, информационной и национальной безопасности невозможно реализовать без учета международной обстановки, которая меняется стремительно.

Таким образом, интересы устойчивого развития России напрямую связаны с национальной безопасностью общества, так как стабилизация политического режима, социально-экономическая модернизация, духовно-культурное развитие, сохранение природной среды, невозможно без защиты наших национальных интересов. Формирование общей системы национальной безопасности представляется плодотворным – это не только помогло бы стабилизировать обстановку на Юге России, но и способствовало бы реализации перехода Российской Федерации к устойчивому развитию.

Использованные источники:

1. Концепция перехода Российской Федерации к устойчивому развитию // Российская газета 1996 г. 9 апреля. С. 5.

2. Урсул А.Д. Россия в БРИКС: контекст устойчивого развития // Социодинамика. №5 М.: НБ - Медиа, 2015. 2 с.

3. Указ Президента РФ от 31 декабря 2015 г. № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2016. № 1 (часть II). 212 с.

4. Международные Лихачевские научные чтения / 2017 год. «Глобальный мир: системные сдвиги, вызовы и контуры будущего» / Секция 3. «Экономика и право: системные сдвиги, вызовы и контуры будущего» // Доклад: Е.А.Куклина. «К проблеме устойчивого развития России в условиях системных сдвигов и вызовов».

УДК 343

Кобзарук С.В.
студент
2 курс, факультет «Юриспруденция»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ НАРКОТИКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ

Аннотация: *В данной работе уделено внимание изучению характера и причин преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков, а также рассматриваются составы преступлений, связанные с незаконным оборотом наркотических средств, определены приоритетные направления борьбы с данными видами преступлений.*

Ключевые слова: *наркотические средства, преступление, наркомания, Российская Федерация, Уголовный Кодекс.*

Annotation: *In this work, attention is paid to the study of the nature and causes of crimes in the sphere of drug trafficking, as well as the composition of crimes related to illicit trafficking in narcotic drugs, and identified priority areas for combating these types of crimes.*

Key words: *narcotics, crime, drug addiction, the Russian Federation, the Criminal Code.*

Наркотические средства – это определенные растительные и синтетические вещества, а также лекарственные препараты, имеющие в своем составе наркотические средства. Данные средства оказывают специфическое воздействие на центральную нервную систему и в соответствии с законодательством РФ включены в Список наркотических средств. [4]

Злоупотребление наркотиками известно уже с древнейших времен, но в настоящее время оно составляет размеры мировой опасности. Во многих странах наркомания является социальным бедствием. Проблема наркомании - это проблема не отдельного человека, а всего социума.

Незаконный оборот наркотических средств сегодня стал очень сложной, и в тоже время трудноразрешимой проблемой для всего человечества. Так как они уничтожают во первых физическое здоровье, в результате чего множество людей получают серьезные заболевания, так и нравственному здоровью. Они угрожают социально – экономической стороне не только Российской Федерации, но и множества стран всего мира. Они всегда были и остаются в центре их глобального противодействия этому аномальному явлению, в том числе путём его правового регулирования.

В РФ это регулирование в области уголовного и административного права осуществляется специальными нормами, которые предусмотрены УК РФ 1996 г. и КоАП РФ 2001 г.

К таким нормам следует отнести статьи 228, 228.1, 228.2, 229, 230, 231 и 232 УК РФ, устанавливающие ответственность за незаконные приобретение

или хранение с целью сбыта и без таковой, а также за незаконные изготовление, переработку, перевозку, пересылку и сбыт наркотических средств; их хищение или вымогательство; склонение к потреблению таких средств и веществ; незаконное культивирование запрещенных к возделыванию растений, содержащих наркотические вещества; организация либо содержание притонов для потребления наркотических средств; незаконная выдача либо подделка рецептов или иных документов, позволяющих свободно получить доступ к приобретению наркотических средств.[2]

Статьи 6.8, 6.9, 20.20, 20.22 КоАП РФ предусматривают административную ответственность за незаконное приобретение или хранение без цели сбыта наркотических средств или психотропных веществ в небольших размерах, а также оборот их аналогов; потребление наркотических средств или психотропных веществ без назначения врача; потребление наркотических средств или психотропных веществ или потребление иных одурманивающих веществ в общественных местах; совершение таких же деяний несовершеннолетними, предусматривающую наложение штрафа или административный арест.[3]

Можно сказать что, наркотические средства носят двойственный характер. С одной стороны, их признают лекарственными средствам, с другой уже их неконтролируемость, проявляющаяся в нарушении закона, с серьезными социальными последствиями.

Так законодательство РФ выделило 4 списка в перечне наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, подлежащих контролю в РФ.

В Список I внесены наркотические вещества, которые законодатель исключил из оборота в РФ в соответствии с законодательством РФ и международными договорами РФ. В данный список входят наркотические средства и психотропные вещества, запрещенные для производства и применения на людях и неподлежащие включению в рецептурные справочники и учебные пособия.

Список II менее обширен по сравнению с 1 списком. В него вошли наркотические средства и психотропные вещества, оборот которых в РФ ограничен, и в отношении которых установлена мера контроля в соответствии с законодательством РФ. Примером из данного списка являются такие препараты, как антидот против цианидов, альфентанил, морфин, кокаин, фентанил и многие другие.

Список III составили психотропные вещества, оборот которых в РФ ограничен, и в отношении которых допускается исключение некоторых мер контроля в соответствии с законодательством РФ и международными договорами РФ. К ним относятся: оксазолам, секобарбитал, тарен и т.д. Также к ним относятся и соли веществ, включенных в данный список.

Список IV составил список прекурсоров, оборот которых в нашей стране ограничен и введены меры контроля по отношению к их применению в соответствии с законодательством РФ и международными договорами РФ. Наиболее известными нам веществами являются ангидрид уксусной кислоты, эрготамин, ацетон (2-пропанон), этиловый спирт и уксусная кислота. Конечно,

к этому списку относятся гораздо больше опасных веществ. Также в законодательстве предусмотрена концентрация данных веществ, которая не является опасным для жизни. [5]

Также стоит упомянуть, что перечень данных списков не постоянен, т.е. он может увеличиваться, исходя из многих факторов. Поэтому стоит периодически прослеживать данные списки, чтобы быть проинформированным как в отношении законодательства, так и нашего с вами здоровья.

Актуальность нашей работы обусловлена организованностью преступной деятельности в сфере незаконного оборота наркотиков. В последние десятилетия наркоситуация в России резко обострилась, употребление наркотических веществ, при неприследовании медицинских целей, уже не является проблемой крупных городов, она распространилась повсеместно. По данным социальных исследований, около 4 миллионов россиян пробовали наркотики. Почти две трети потребителей наркотиков - лица в возрасте до 30 лет. Обострен рост детской и подростковой наркомании. И с каждым годом цифры, связанные с наркоманией приобретают большие размеры. Одни из них констатируются в официальных источниках, наносят общественную опасность, а другие не вписываются в ряды официального уведомления, но тоже могут носить общественную опасность для всего социума. Таким образом, борьба с наркоманией превратилась в одно из приоритетных направлений деятельности правоохранительных органов.[4]

Незаконный оборот наркотиков в России в настоящее время принимает организованный характер. Преступные группы активно находят пути беспрепятственной доставки наркотиков как в крупные города и центры, так и в сельскую местность, вовлекая в процесс немедицинского потребления наркотиков молодежь. Меры, предпринимаемые государственными силовыми структурами, по противодействию наступлению наркотизму сегодня желают лучшего, так как ожидаемого результата почти не существует. Как феномен российской практики борьбы с этим злом можно отметить противодействие наркодельцам со стороны представителей «теневого бизнеса», препятствующих распространению наркотиков в целых регионах России.

Понятно, что организовать противостояние наступлению наркотиков без фундаментальных исследований фактически не возможно, не отслеживая закономерности появления таких групп целью нарушения законодательства путем оборота, сбыта наркотических. Исследования в этой сфере должны проводиться в разных направлениях и на различных уровнях, начиная от общеполитических, социальных и заканчивая узкоспециальными. Криминалистическое обеспечение противостояния незаконному обороту наркотиков, в частности, состоит в обширном анализе как личностных факторов, так и обще социальных, которые побуждают лиц совершать противоправные деяния в сфере незаконного оборота наркотических средств, следственно-судебной практики по данной проблеме и выработке на основе этого научно-обоснованных рекомендаций по выявлению, раскрытию и расследованию преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков.

Ст. 228.1 УК РФ предусматривает самостоятельный состав преступления при: незаконном производстве, сбыте или пересылке наркотических средств, а так же сбыте совершенных в СИЗО, исправительно учреждении, иных местах. Совершенной группами лиц, лицами, достигшими восемнадцатилетнего возраста в отношении несовершеннолетнего.

Также степень общественной опасности данного деяния различна. Острие уголовной репрессии обращено, в основном, на преступления, связанные с незаконным оборотом наркотических средств или психотропных веществ с целью сбыта. Речь тут идет о подпольной торговле наркотиками, их изготовлении в нелегальных лабораториях и иных формах организованной преступной деятельности в рассматриваемой форме.

Основной объект преступлений – это безопасность здоровья населения, предусмотренная в 228 статье УК РФ. В то же время рассматриваемые деяния могут посягать на иные объекты, причинять ущерб другим общественным отношениям, например общественной безопасности, нормальной деятельности государственных предприятий и учреждений (при нарушении установленных правил производства наркотических средств или психотропных веществ) и т.д. Указанные отношения являются непосредственными дополнительными объектами рассматриваемых составов преступлений.

Таким образом, проблема распространения и употребления наркотических средств на сегодняшний день является общенациональной проблемой. Она требует незамедлительных действий со стороны государства, поскольку она представляет прямую угрозу национальной безопасности России. Для данных действий необходимо учитывать, что Российская Федерация является одновременно и производителем, и потребителем, и зоной транзита наркотических средств.

Для эффективных противодействий наркомании и незаконному обороту наркотиков, необходимо особое внимание уделить учебным заведениям и местам отдыха молодежи, так как данная проблема присуща молодому поколению. Так же необходимо разработать систему поддержки, меры противодействия незаконному обороту наркотиков. В данном случае речь идет о средствах массовой информации, учебных заведениях всех уровней, органами законодательной и исполнительной власти.

Библиографический список

1. Конституция РФ [Электронный ресурс].- URL: http//www.constitution.ru/

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) [Электронный ресурс]. URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_law_10699/

3. Кодекс РФ об административных правонарушениях от 30.12.2001 N195-ФЗ (ред. от 30.10.2017)

4. Долгова А.И. Уголовное право. Учебник для ВУЗов. Серия: Энциклопедия наук криминального цикла. - М.:Юриспруденция, 2000. - С. 45-46

5. Об утверждении перечня наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, подлежащих контролю в Российской Федерации (с изменениями на 29 июля 2017 года) [Электронный ресурс]. URL: http://docs.cntd.ru/document/901711867

Якушев В.А., кандидат юридических наук,
Заместитель начальника кафедры «Государственно-правовых дисциплин»
Сибирский юридический институт
Министерства внутренних дел Российской Федерации
г. Красноярск
Хакимов Ф.Ф.
Слушатель
4 курса, курсов подготовки иностранных специалистов
Сибирский юридический институт
Министерства внутренних дел Российской Федерации
г. Красноярск

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РЕАЛИЗАЦИИ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ РФ В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВА ЧЕЛОВЕКА НА ЖИЗНЬ

Аннотация: В статье исследуются актуальные вопросы уголовно-правовой политики РФ в сфере обеспечения права человека на жизнь. На основании данных официальной статистики отражены состояние и структура насильственной преступности. Пристальное внимание уделяется юридической оценке основного и квалифицированного составов убийства. Сформулированы выводы и предложения по усовершенствованию уголовного закона и правоприменительной деятельности.

Ключевые слова: уголовно-правовая политика, уголовно-правовые меры противодействия насильственной преступности, преступления против жизни, убийство.

Данная работа посвящается вопросам уголовно-правовой политики Российской Федерации (Далее РФ) в сфере обеспечения права человека на жизнь. Учитывая официальные данные, мы можем обратить внимание на состояние насильственной преступности.

Приоритетным направлением уголовно-правовой политики РФ признается последовательная конституционализация в национальном законодательстве норм международного права, обеспечивающая незыблемость естественных прав и личную безопасность человека[172]. Ключевая роль

[172] Авдеев В.А., Авдеева О.А. Конституционализация уголовного закона в сфере обеспечения права человека на жизнь // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. 2014. N 4. С. 207

отводится последовательному совершенствованию нормативного правового регулирования в части противодействия насильственной преступности[173].

Обращая внимание на динамику абсолютных и относительных показателей убийства и покушения на их совершения 2006 г. - 27 039 и 2016 г. - 10 444, мы можем сказать, что процент совершения такого преступления снизился почти в два раза.

Однако показатель снижения такого вида преступления не влияет на актуальность изучаемой темы. Претворение принципов уголовно-правовой политики по обеспечению права на жизнь указывает на необходимость консолидации мер, направленных на профилактику и предупреждение насильственной преступности.

Проведя анализ материалов судебной практики, мы пришли к выводу о том, что вопросы юридической квалификации преступления являются проблемой назначения справедливого и соразмерного.

Подтверждением становится реализуемая правоприменительная деятельность. Апелляционным приговором Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 01.07.2015 № 72-АПУ15-22 признано, что убийство из личных неприязненных отношений получило неточную юридическую оценку как убийство из корыстных побуждений [174]. Во внимание в данном случае при квалификации была ошибочно принята корыстная мотивация, а не личная неприязнь, которой виновный руководствовался в момент совершения преступления.

Апелляционным приговором Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 21.04.2016 № 49-АПУ16-5 отмечено, что нанесение виновными лицами множественных ударов потерпевшему в жизненно важные органы свидетельствует о наличии у каждого из них умысла на причинение ему смерти, а не тяжкого вреда здоровью[175]. Вследствие этого действия субъектов преступления подлежали переквалификации с учетом направленности умысла, подтверждаемого локализацией нанесенных ударов, их множественностью и интенсивностью.

При назначении судом справедливого наказания методологическое значение имеет, прежде всего, установление структурных элементов состава преступления и образующих его признаков.

Особенности уголовно-правового воздействия наблюдаются в отношении осужденных по ч. 2 ст. 105 УК РФ, санкция которой предусматривает лишение свободы на срок от восьми до двадцати лет с ограничением свободы на срок от одного года до двух лет, либо пожизненным лишением свободы, либо смертной казнью[176]. Вследствие этого доминирующим является удельный вес осужденных к лишению свободы на определенный срок и лишь небольшая доля осужденных к пожизненному лишению свободы. По каждое третье

---

[173] Авдеев В.А., Авдеева О.А. Государственно-правовой механизм охраны семьи и прав ребенка в РФ // Российский следователь. 2015. N 9. С. 22 - 27.

[174] Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2016. № 10.

175 Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2016. N 12.

176 Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017)

преступление по ч. 2 ст. 105 УК РФ, суды назначают лишение свободы на срок от пятнадцати до двадцати лет.

Необходимо признать, что в 2016 г. абсолютное большинство обвинительных приговоров за преступления против жизни сопряжены с назначением наказания за убийство, регламентированное ст. 105 УК РФ. Глобализация международной жизни закономерно влияет на современные тенденции в уголовно-правовой политике РФ в сфере обеспечения права человека на жизнь. Главным ориентиром становится незыблемость и неукоснительность назначения и исполнения наказания за преступление против жизни человека, гарантированного принципами и нормами международного и российского уголовного права[177].

В контексте современной уголовно-правовой политики по аксиоматизации стандартизированных постулатов назначение судом наказания требует неукоснительного соблюдения норм международного права, ратифицированных Российской Федерацией.

Назначение судом наказания закономерно связано с проблемами установления рецидива преступлений, совокупности преступлений и совокупности приговоров. Адекватизация меры государственного принуждения за убийство непосредственно сопряжена с соответствием приговора суда положениям норм уголовного закона в части регламентации особого порядка назначения наказания[178].

Подводя итог, мы можем сказать, что проблемы реализации уголовно-правовой политики в сфере обеспечения права человека на жизнь предопределены повышением организационно-практических мер по обеспечению правильной квалификации преступлений, адекватизации мер уголовного наказания категории совершенного преступления, общественной опасности личности виновного, совокупности обстоятельств, учитываемых при выборе меры государственного принуждения, определения порядка и условий содержания осужденных за убийство. Эффективность деятельности в сфере обеспечения права человека на жизнь предопределяет регламентацию формулы закона, ориентирующей на единообразную реализацию уголовно-правовых норм при квалификации преступлений и назначении наказания.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации [Текст]: (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ). – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

[177] Попов А.Н. Убийство при отягчающих обстоятельствах / А.Н. Попов. СПб., 2003. 898 с.

[178] Рарог А.И. Проблемы квалификации преступлений по субъективным признакам: Монография / А.И. Рарог. М., 2015. 232 с.

3. Авдеев В.А., Авдеева О.А. Государственно-правовой механизм охраны семьи и прав ребенка в РФ // Российский следователь. 2015. № 9.
4. Авдеев В.А., Авдеева О.А. Конституционализация уголовного закона в сфере обеспечения права человека на жизнь // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. 2014. № 4.
5. Бюллетени Верховного Суда Российской Федерации.
6. Попов А.Н. Убийство при отягчающих обстоятельствах / А.Н. Попов. СПб., 2003.
7. Рарог А.И. Проблемы квалификации преступлений по субъективным признакам: Монография / А.И. Рарог. М., 2015.

УДК 342.59

Лайпанов Р.М.
студент магистратуры
кафедры административного и финансового права
Юридического института СКФУ
Россия, г. Ставрополь

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ КЛАССИФИКАЦИИ ЗАПРЕТОВ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: *в статье автор отмечает специфику правового статуса государственных служащих и их значимость в современных условиях.*

Констатируется неизбежность следования данных лиц ряду запретов по причине выполнения властных функций, и указывается на различный набор ограничений и запретов между служащими различных сегментов государственного управления и различного должностного положения.

Предпринимается попытка рассмотрения наиболее распространенных запретов посредством использования ряда классификаций.

Ключевые слова: *государственная служба, злоупотребление правом, коррупция, ограничения и запреты, должностное положение.*

Abstract: *in the article the author notes the specifics of the legal status of public servants and their importance in modern conditions.*

It is noted the inevitability of the sled of these persons a number of prohibition by reason of the execution of power, and is indicated on the different set of constraints and spare between public servants of various segments of the public administration and various deli provisions.

The author attempted to consider the most to keep spare through the use of a number of classification.

Key words: *public service, abuse of the right, corruption, restrictions and prohibitions, official capacity.*

Государственные служащие выступают в качестве представителей государства во всем многообразии взаимоотношений, в которые оно вовлечено,

как внутри государственной администрации, так и во внешних контактах с иными общественными, государственными и негосударственными организациями.

Будучи одной из ключевых фигур управленческих отношений, государственные служащие наделены спектром прав и обязанностей. Вместе с тем, поступая на государственную службу, данные лицо на добровольных началах принимают также ряд законодательно регламентированных ограничений и запретов.[179] Их предназначение заключено в формировании высокого морального облика государственного служащего при одновременном обеспечении свободы действий в пределах должностных полномочий.

Безусловно, данная тема актуальна, особенно с учетом динамики случаев злоупотребления государственными служащими своими полномочиями. В частности, особый акцент делается на проблеме коррупционной направленности, возникновение которой в государственном аппарате неизбежно. В качестве иллюстрации можно привести громкое дело о хищении государственного имущества, в которое был вовлечен глава республики Коми – Вячеслав Гайзер.

Прежде всего, стоит отметить, что законодательно закрепленные ограничения и запреты применительно к прохождению государственной службы следует рассматривать в пяти основных аспектах:

1) несовместимость государственно-служебной деятельности с иными видами оплачиваемой деятельности, за исключением педагогической, научной и иной творческой деятельности;

2) запрет получения вознаграждения от третьих лиц в связи с исполнением своих должностных обязанностей;

3) строгое соблюдение государственно-служебной дисциплины;

4) приоритет государственных интересов на личными;

5) политическая индифферентность;[180]

В качестве нормативного фундамента, придающего данным ограничениям качество обязательности, выступает, в частности, ст. 16 Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации». В отношении военной службы статьей 27.1 ФЗ «О статусе военнослужащих» закрепляется, что общие ограничения и запреты, установленные ФЗ № 79-ФЗ относительно гражданских госслужащих распространяются и на военнослужащих, за исключением «ограничений …, препятствующих исполнению военнослужащим обязанностей по осуществлению оперативно-розыскной деятельности или обеспечению безопасности Российской Федерации».

Кроме того, специфика правового статуса отдельных служащих устанавливается также иными нормативными актами (к примеру, ФЗ «О прокуратуре РФ», ФЗ «О Федеральной службе безопасности» и иными).

---

[179] Решетников О.М. Административно-правовой статус субъектов права в начале нового тысячелетия // Вопросы гуманитарных наук. – 2013. – № 6 (69). – С. 102-103.

[180] Прокопенко Д.С. Проблема ограничений на государственной службе // Международный студенческий научный вестник. – 2016. – № 3-4.

Важно учитывать, что вследствие динамичности правового статуса государственных служащих, обусловленного трансформацией условий прохождения государственной службы, помимо предоставления комплекса новых привилегий и прав, на них налагаются также дополнительные ограничения и запреты.

Анализ основополагающих запретов представляется более оптимальным с позиции представленных в литературе классификаций, поскольку они способствуют разработке системного подхода к изучению императивных начал на государственной службе, выделению их закономерных связей со спецификой отдельных видов государственной службы.

Прежде всего, следует выделить общие, специальные и особенные запреты, дифференцированные по критерию их распространенности.

Действие общих запретов распространяется на всех государственных служащих безотносительно к месту прохождения службы и замещаемой должности. Они регламентированы в ранее указанной ст. 17 ФЗ «О государственной гражданской службе РФ» и связаны с критериями дееспособности, гражданства, факторами судимости и иными значимыми для данного вида деятельности обстоятельствами.

Специальными выступают запреты, адресованные конкретной группе государственных служащих (прокурорских работников, военнослужащих и др.). Их закрепление произведено в рамках нормативных актов, регулирующих тот или иной вид государственной службы, с учетом специфики профессиональной деятельности данных служащих.

Так, для сотрудника полиции исключено применение специальных средств в процессе пресечения незаконных собраний, митингов, демонстраций, шествий и пикетирований ненасильственного характера, которые не нарушают общественный порядок, работу транспорта, средств связи и организаций.[181]

Особенные запреты отражают специфику содержания должностных обязанностей сегмента государственных служащих. Так, исходя из запрета на получение и приобщение к личному делу государственного служащего персональных данных о его политических, религиозных и иных убеждениях и частной жизни, оно относимо к сотрудникам органов внутренних дел, наркоконтроля, следственного комитета, прокурорских работников, осуществляющих кадровые функции.

Следует отметить, что проблематика дифференциации и четкой систематизации запретов для государственных служащих приобретает все большую актуальность, поскольку общеизвестен постулат о «прогрессии» между занимаемой должностью и спектром соответствующих ограничений.[182]

Далее, исходя из отраслевой принадлежности, классификация запретов для государственных служащих производится на конституционные, трудовые и административные.

---

[181] Федеральный закон от 07.02.2011 № 3-ФЗ «О полиции» // СПС «ГАРАНТ».

[182] Охотский Е.В. Правовой статус государственного служащего РФ // Государство и право. - 2014. – № 9. - С. 24.

Конституцией РФ создан ряд ориентиров для государственных служащих, косвенно воспринимаемых в качестве запретов. К примеру, возможность ареста, заключения под стражу исключительно на основании судебного решения, равно как проникновение в жилище против воли проживающих в нем лиц лишь в случаях, установленных федеральным законом, или на основании судебного решения.

«Трудовой» характер имеют запреты, к примеру, о направлении в служебные командировки, привлечении к сверхурочной работе, работе в ночное время, выходные и нерабочие праздничные дни беременных женщин.

В свою очередь, к административным запретам необходимо отнести закрепленные нормативными правовыми актами о государственной службе специфичные для государственных служащих в силу обладания полномочиями властного характера. Это, к примеру, запрет допускать публичные высказывания, суждения и оценки, включая освещение в СМИ, в отношении функционирования государственных структур, их руководящих лиц, включая решения вышестоящего государственного органа.

Данный запрет был предметом рассмотрения Конституционного Суда, суть правовой позиции которого сводилась к недопустимости подобного рода суждений и оценок в смысле похвальном и одобрительном, так как иное свидетельствует о тенденции укоренения отношений личной преданности, бюрократической сплоченности, покровительства и внеслужебной зависимости нижестоящих служащих от вышестоящих.

Также можно дифференцировать запреты по временному критерию на бессрочные, срочные и краткосрочные.

Действие бессрочных запретов продолжается также после увольнения с государственной службы. Это, к примеру, обязанность неразглашения использования в интересах организаций либо физических лиц сведений конфиденциального характера или служебной информации, получившей огласку в связи с исполнением должностных обязанностей.

Срочными являются запреты, действие которых ограничено периодом прохождения служащими государственной службы, в частности, это запрет использовать в не связанных с исполнением должностных обязанностей целях средств материально-технического и иного обеспечения, а также иного государственного имущества.[183]

Краткосрочный характер имеют запреты, адресатом которых выступают уволившиеся с государственной службы лица, однако действующие в течение непродолжительного периода времени. Речь идет, к примеру, о запрете гражданина, замещавшего должность государственной службы, включенную в перечень должностей, установленный нормативными правовыми актами РФ, на замещение в течение двух лет после увольнения с государственной службы без согласия конфликтная комиссии замещать на условиях трудового договора должности в организации на условиях гражданско-правового договора в

[183] Костенников М.В., Куракин А.В., Ватель А.Ю. Антикоррупционные и этические стандарты служебного поведения государственных гражданских служащих // Государство и право. - 2014. – № 10. - С. 31.

случаях, предусмотренных федеральными законами, в случае составления отдельными функциями государственного управления данной организацией части его служебной компетенции.[184]

Характер права, ограниченного запретом, позволяет их подразделить на личные (к примеру, если речь идет о публичной оценке функционирования государственного аппарата); экономические (в отношении приобретения в регламентированных законом случаях ценных бумаг, потенциально способных принести доход); социальные (прекращать исполнение должностных обязанностей в целях урегулирования служебного спора); политические (речь идет о создании политических партий, религиозных объединений в государственных органах).

По своему назначению запреты могут быть подразделены на служебные и должностные, где первые должны обеспечивать эффективное и бесперебойное функционирование государственного аппарата и имеют неразрывную связь с профессиональной служебной деятельностью в определенном государственном органе (к примеру, недопустимость осуществления военнослужащими, прокурорскими работниками оплачиваемую деятельность, за исключением педагогической, научной и иной творческой деятельности.

Должностные же запреты выражают базовые направления деятельности того или иного государственного органа (так, сотрудник полиции не имеет право применять пытки, насилие, иное жестокое или унижающее человеческое достоинство обращение).

Далее, представляется возможным также выделить абсолютные и относительные запреты по критерию наличия возможности отступления от них.

Логично предположить, что нарушение абсолютных запретов недопустимо ни при каких обстоятельствах, они императивны и однозначны. В качестве иллюстрации можно привести запрет на использование государственными служащими преимуществ своего должностного положения для предвыборной агитации, а также для агитации по вопросам референдума.

В свою очередь, относительные запреты предполагают возможность отступления от них при наличии строго определенных условий. К примеру, запрет на получение в связи с исполнением должностных обязанностей вознаграждения от физических и юридических лиц не относится к случаям получения подарков в рамках официальных мероприятий.[185]

Резюмируя вышеизложенное, хотелось бы отметить, что рассмотренные классификации запретов по своей сущности весьма условны и не претендуют на исчерпывающий характер перечисления всех возможных видов запретов – вполне допустимы их иные объединения в рамках одной или нескольких других классификационных групп.

---

[184] Спектор Е.И., Севальнев В.В., Матулис С.Н. Запреты и ограничения в праве и коррупция // Журнал российского права. - 2014. - № 10. - С. 158 - 167.

[185] Костенников М.В., Куракин А.В. Административный запрет как средство противодействия коррупции в системе государственной службы: учебное пособие. М., 2015. – С. 157.

Вместе с тем, рассмотренные разновидности запретов в рамках системы государственной службы вполне оптимальны, поскольку наглядно отражают наиболее распространенные группы запретов в отношении анализируемой группы субъектов, и учитывают возможность анализа правового статуса государственных служащих на основе отраслевого регулирования.

Использованные источники:

1. Костенников М.В., Куракин А.В. Административный запрет как средство противодействия коррупции в системе государственной службы: учебное пособие. М., 2015. – 536 с.
2. Костенников М.В., Куракин А.В., Ватель А.Ю. Антикоррупционные и этические стандарты служебного поведения государственных гражданских служащих // Государство и право. – 2014. – № 10. – С. 31.
3. Охотский Е.В. Правовой статус государственного служащего РФ // Государство и право. – 2014. – № 9. – С. 24.
4. Прокопенко Д.С. Проблема ограничений на государственной службе // Международный студенческий научный вестник. – 2016. – № 3-4.
5. Решетников О.М. Административно-правовой статус субъектов права в начале нового тысячелетия // Вопросы гуманитарных наук. – 2013. – № 6 (69). – С. 102-103.
6. Спектор Е.И., Севальнев В.В., Матулис С.Н. Запреты и ограничения в праве и коррупция // Журнал российского права. – 2014. – № 10. – С. 158 - 167.
7. Федеральный закон от 07.02.2011 № 3-ФЗ «О полиции» // СПС «ГАРАНТ».

УДК 343.2

Добрынина К.Е.
Студент
2 курс, юридический факультет
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Чеснокова О.А., старший преподаватель кафедры уголовного права
Оренбургский государственный университет
Россия, г.Оренбург

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРЕВЫШЕНИЯ ПРЕДЕЛОВ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ

Аннотация: *статья посвящена вопросам превышения пределов необходимой обороны. В ней рассматриваются проблемы, с которыми может столкнуться гражданин в ходе правомерной защиты от общественно опасного посягательства путем причинения вреда посягающему лицу.*

Ключевые слова: *необходимая оборона, пределы необходимой обороны, уголовная ответственность, посягательство, внезапное нападение.*

Annotation: *The article is devoted to the protection of human rights. It deals with the problems that a citizen can face in the course of lawful protection against socially dangerous encroachment by causing harm to the encroachment.*

Key words: *necessary defense, edge of necessary defense, criminal liability, assault, surprise attack.*

Согласно Конституции РФ, одними из главенствующих прав человека является право на жизнь, здоровье, безопасность, защиту своих законных прав и интересов[186]. Защиту данных прав законодатель предоставил не только правоохранительным органам, главной задачей которых является защита прав человека и гражданина от преступных посягательств, но и гражданам, которые вправе сами защищать свои интересы.

Довольно часто в жизни человека наступает такая ситуация, при которой правоохранительные органы не оказываются рядом, когда человек подвергается преступному нападению. В таком случае человеку не остается ничего другого, кроме как самому применить физическую силу для защиты своих прав и интересов от посягательства. Необходимая оборона — это правомерная защита от общественно опасного посягательства путем причинения вреда посягающему при соблюдении указанных в законе условий[187]. Довольно часто, обороняющееся лицо может превысить пределы необходимой обороны и оказаться на скамье подсудимых вместо преступника, посягавшего на его жизнь и здоровье. Так как, в экстренных ситуациях у

[186] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)

[187] Шатихина Н. С . Уголовное право России. Общая часть, СПб, 2013г. С. 307

человека срабатывает инстинкт самосохранения, то в таком состоянии легко перешагнуть грань законности. В этом случае, действия оборонявшегося будут рассматриваться как преступление, которое повлечет уголовную ответственность. «Судам надлежит иметь в виду, что обороняющееся лицо из-за душевного волнения, вызванного посягательством, не всегда может правильно оценить характер и опасность посягательства и, как следствие, избрать соразмерные способ и средства защиты»[188].

В статье 45 Конституции РФ закреплено право любого гражданина РФ на собственную оборону, которое является неотъемлемым, и воспользоваться им может каждый, если его жизни угрожает опасность[189]. Главное, что бы это не перетекло в самосуд или расправу над обидчиком. Все случаи необходимой обороны являются уникальными и индивидуальными. Необходимо четко знать законодательство, но даже это не гарантирует положительного результата, так как превышение пределов необходимой обороны заключается в размытой формулировке преступления.

По мнению Т.Г. Шавгулидзе, «вопрос о превышении пределов необходимой обороны можно ставить лишь в тех случаях, когда вред, причиненный посягающему, не был необходим для отражения общественно опасного посягательства». С точки зрения В.И. Ткаченко, «превышением пределов необходимой обороны признается причинение посягающему вреда, заведомо и явно не соответствующего тому вреду, который ожидался от его действия». Р.М. Юсупов считает, что «превышение пределов необходимой обороны является явное несоответствие последствий использования обороняющимся силы тем последствиям, которые ожидались от действий посягающего».

Поскольку законодательное определение превышения пределов необходимой обороны включает в себя оценочные моменты, очень важно сформулировать критерии, на основе которых можно сделать вывод, была ли оборона правомерной или налицо превышение ее пределов.

Совинов А.В. в своих трудах выделяет такие критерии необходимой обороны которые состоят из:

1. Соразмерности средств защиты, степени и характеру общественной опасности посягательства
2. Характера действий обидчика
3. Соразмерность нанесения вреда защищающегося лица обидчику

Из сказанного ранее можно сделать вывод, что при необходимой обороне следует думать, как не нанести явно больший вред нападавшему, чем он вам мог нанести или уже нанес. Проблема заключается в том, что находясь в такой стрессовой ситуации, когда человеку угрожают ножом или огнестрельным оружием и его жизнь находится в опасности, у него нет в запасе времени, что

[188] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 сентября 2012 г. N 19 "О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление"

[189] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)

бы тщательно обдумать, как не причинить больший вред нападающему. Приходится действовать быстро, без промедления, человек сам заранее не может знать, как он отреагирует в той или иной ситуации, так как он действует на уровне подсознания. Я думаю, что стоит учитывать тот факт, что если есть реальная угроза жизни и здоровью человека, то в таком случае необходимая оборона может применяться любыми способами до тех пор, пока не будет обеспечено обезвреживание нападающего и жизнь защищавшегося не будет в безопасности. Ведь в Конституции РФ сказано, что каждый человек имеет право на жизнь. Никто не имеет права ее забирать. В связи с этим вышло постановление Пленума Верховного Суда, где сказано, что «уголовно-правовая норма о необходимой обороне, являясь одной из гарантий реализации конституционного положения о том, что каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом, обеспечивает защиту личности и прав обороняющегося, других лиц, а также защиту охраняемых законом интересов общества или государства от общественно опасного посягательства»[190].

Если проанализировать судебную практику, то можно сделать вывод, что превышение пределов необходимой обороны, специфический и трудно доказываемый характер необходимой обороны. Зачастую не учитывая все объективные и субъективные факторы, суды оценивают действия обороняющегося как превышение необходимой обороны.

В судебной практике имеется нашумевшее судебное разбирательство, которое стало известным всей стране. В 2008 году бывший боксер Александр К. убил педофила, который пытался надругаться в подъезде над его восьмилетним приемным сыном. Он обнаружил своего сына в подъезде, где они проживают обнаженного и избитого, лежавшего без чувств перед нетрезвым насильником. Александр К. взял ребенка, занес в квартиру и вызвал службу спасения. В это время насильник попытался скрыться с места происшествия, тогда Александр К. стал наносить ему удары. Суд отказался признать действия Александра К. превышением пределов необходимых мер при задержании лица, совершившего преступление, и посчитал доказанной вину Александра К. «в совершении умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, повлекшего смерть человека». Суд приговорил обвиняемого к двум с половиной годам лишения свободы в колонии строгого режима. При рассмотрении этого дела суд посчитал, что в момент, когда Александр К. отнес сына домой, его жизни уже ничто не угрожало, а подсудимый действовал из мести. У него не было состояния аффекта, мотивом преступления являлась злость, ярость и желание отомстить за ребенка[191].

Общественность была недовольна таким приговором суда и считала его не законным, но если обратиться к Постановлению Пленума Верховного суда, то там сказано, что « Действия не могут признаваться совершенными в

[190] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 сентября 2012 г. N 19 "О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление"

[191] РосПравосудие. Архив Дзержинского федерального суда Санкт-Петербурга, 2008г. По обвинению Александра К. по ст. 111 ч.4 УК РФ

состоянии необходимой обороны, если вред посягавшему лицу причинен после того, как посягательство было предотвращено, пресечено или окончено и в применении мер защиты явно отпала необходимость, что осознавалось оборонявшимся лицом»[192]. Из этого можно сделать вывод, что приговор вынесенный судом является законным.

Я думаю, что возникновение угрозы собственности так же может считаться критерием для применения мер необходимой обороны. Что делать если собственник лицом к лицу сталкивается с грабителем у себя в квартире? Ведь в этот момент возникает угроза жизни собственника, так как преступнику не нужны свидетели совершаемого им преступления. У собственника включается инстинкт самосохранения для спасения своей жизни и собственности. Довольно часто исход может быть такой, что собственник сам попадает на скамью подсудимых.

Можно сделать вывод, что из-за несовершенства законодательства в нашей стране могут пострадать граждане, которые защищают свою жизнь и собственность от преступных посягательств злоумышленника. На практике довольно тяжело доказать, что человек не превысил пределы необходимой обороны, а сделал ровно столько, сколько было необходимо для спасения его жизни или жизни других людей. Так же каждое дело носит индивидуальный характер, и многое зависит от судьи, которое рассматривает это дело.

Одной из проблем применения нормы ст.37 УК РФ: является определение обстоятельств произошедшего и доказывания действительно внезапности нападения. Так же присутствуют стереотипы в работе следственных и судебных органов, которые допускают ошибки, или необоснованно привлекают к уголовной ответственности лиц, действовавших в состоянии необходимой обороны.

Проблемы разграничения преступной и правомерной защиты в законодательстве и судебной практике разрешены далеко не полностью. Отсутствие этих разграничений обуславливает вероятность появления ошибочной и противоречивой практики, формирующей в обществе мнение о несправедливом суде. Чтобы избежать этого, требуется совершенствовать законодательство о необходимой обороне.

Используемые источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 сентября 2012 г. N 19 "О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление"

3. Шатихина Н. С . Уголовное право России. Общая часть, СПб, 2013г. С.

[192] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 сентября 2012 г. N 19 "О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление

4. РосПравосудие. Архив Дзержинского федерального суда Санкт-Петербурга, 2008г. По обвинению Александра К. по ст. 111 ч.4 УК РФ

Якушев В.А., кандидат юридических наук,
Заместитель начальника кафедры «Государственно-правовых дисциплин»
Сибирский юридический институт
Министерства внутренних дел Российской Федерации
г. Красноярск
Козаев С.С.
Слушатель
4 курса, курсов подготовки иностранных специалистов
Сибирский юридический институт
Министерства внутренних дел Российской Федерации
г. Красноярск

НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ ЗНАНИЯ ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА И АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ИЗРАИЛЕ

Аннотация: *Статья посвящена анализу тех правовых знаний, которые имели место в истории Израиля и которые повлияли на закрепление прав человека и гражданина, а также адвокатской деятельности в законодательстве современного Израиля.*

Abstract: The article is devoted to the analysis of those legal knowledge that took place in the history of Israel and which influenced the consolidation of human rights and citizenship, as well as advocacy in the legislation of modern Israel.

Ключевые слова: *Израиль, адвокатура, источник права, законодательное закрепление, религия, еврейская Библия, судебная защита, Конституция, декларация независимости, права человека и гражданина, Гильдия адвокатов Израиля.*

Keywords: Israel, advocacy, the source of law, legislative consolidation, religion, the Jewish Bible, judicial protection, the Constitution, the declaration of independence, human and civil rights, the Israel Bar Association.

Существует ряд работ, посвященных изучению модели обеспечения прав человека и адвокатской деятельности, как в России, так и в зарубежных странах, например, монографии З.Я. Беньяминовой[193] и С.Э. Либановой[194]. Однако в этих работах ничего не говорится об Израиле. Вместе с тем Израиль - это

[193] Беньяминова З.Я. Конституционно-правовое обеспечение института адвокатуры: Моногр. / Под общей редакцией Г.Б. Мирзоева. М.: Российская академия адвокатуры, 2007.
[194] Либанова С.Э. Конституционно-правовые основы деятельности российской адвокатуры в конституционно-правовом механизме обеспечения прав и свобод человека: Моногр. Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2010.

уникальная страна, которая заслуживает особого внимания. Разберемся, почему.

Во-первых, современное израильское право является частью еврейского, которое проделало свой путь от древнейших времен до современности. В настоящее время в качестве источника права продолжает использоваться не только право раввинов, но и Библия. Более того, "в Верховном Суде регулярно заседают один или два эксперта по "еврейскому праву", а его толкование зависит от практики, применяемой до момента принятия Закона об основных правах"[195].

Во-вторых, не вызывает сомнения, что отраслевое законодательство любой страны должно формировать свои концептуальные положения на базе конституционных принципов и норм. Именно в Конституции определены общественно-политическое устройство, полномочия государственной власти, права и основные свободы человека и гражданина. Именно в Конституционном законодательстве многих стран "находят отражение с той или иной степенью детализации общие нормы устройства и функционирования таких институтов, как суд, прокуратура, адвокатура"[196].

Как же обстоит дело в Израиле? В настоящее время в Израиле нет писаной Конституции, но, несмотря на ее отсутствие, "первая писаная Конституция была, говоря современным языком, выпущена в свет примерно тысячу лет до нашей эры судьей и пророком Самуилом при введении института монархии в древнем Израиле". Текст ее, к сожалению, не сохранился, но существует предположение, что он был начертан на папирусе или кожаном свитке. Текст этой Библейской Конституции содержал нормы, касающиеся прав и обязанностей царя. "Идеи Пятикнижья, еврейской Торы, первых пяти книг Ветхого Завета, включая передовые конституционные идеи Моисея, объясняются не простым боговдохновлением небольшого пастушеского племени, а взаимовлиянием и синтезом религиозных и правовых идей древних Египта и Израиля, кульминацией которых стал правовой кодекс Моисея. Заложенные в нем конституционные идеи ограничения власти монарха впоследствии были обогащены и переписаны судьей Самуилом в тексте первой писаной Конституции Мира" [197].

В-третьих, отсутствие писаной Конституции и огромное значение для израильтян декларации независимости Израиля порождают споры о статусе последней. Дело в том, что в декларации содержатся, в частности, основы государственного устройства и положения о правах и свободах человека и гражданина, что позволяет некоторым исследователям приравнивать декларацию к Конституции. Однако, как справедливо отмечает к.и.н. М.А. Сапронова, "принципы декларации - это в основном идеалы, изложенные в виде политического кредо, которые не имеют силы конституционных норм и не оказывают прямого воздействия на другие законы" [198].

---

[195] Воробьев В.П. Государство Израиль: правовые основы возникновения и статус личности. М.: Нац. образование, 2001. с. 27.

[196] Беньяминова З.Я. Указ. соч. С. 43.

[197] Баренбойм П. Древнеегипетские корни Библейской Конституции // Российская юстиция. 1999. № 1. С. 19.

[198] Сапронова М.А. Конституционное право зарубежных стран. М.: Норма, 1999. С. 805.

В-четвертых, провозглашение самого еврейского демократического государства только в 1948 г. является причиной позднего зарождения, развития и становления института адвокатуры в современном Израиле, а именно образование Гильдии адвокатов Израиля в 1961 г. [199], когда был принят Закон о Гильдии адвокатов Израиля 1961 г. Согласно этому Закону адвокаты в Израиле стали представлять интересы истцов и ответчиков в суде, осуществлять защиту по уголовным делам, могли быть представителями государственных органов и учреждений, юрисконсультами отдельных компаний. В Израиле стала существовать единая коллегия адвокатов, которая являлась добровольным объединением лиц, занимавшихся адвокатской деятельностью. Тем самым и было реализовано право граждан Израиля на получения квалифицированной юридической помощи.

В-пятых, еще один интересный факт, который следует упомянуть, - это существование в законодательстве Израиля такого понятия, как "эксклюзивность или исключительность адвокатской профессии". [200]Это означает, что оказывать юридическую помощь в Израиле могут только обладатели специальной лицензии.

Вопрос о круге лиц, допущенных к оказанию юридической помощи на территории Израиля, был затронут в докладе Международной ассоциации юристов (IBA) по адвокатуре Израиля (ноябрь, 2014 г.). В частности, в докладе раскрывалось, какие требования предъявляются к претендентам на получение статуса адвоката в Израиле, какие требования предъявляются к иностранным адвокатам, желающим практиковать на территории Израиля, положения израильского законодательства касательно израильских и иностранных юридических фирм. Безусловно, все эти темы интересны, однако требуют скрупулезного изучения и изложения в отдельной статье.

В заключение еще раз выделим некоторые важные правовые моменты, которые имели место в истории Израиля. Итак, несмотря на то, что первая в мире писаная Конституция появилось в древнем Израиле, в настоящее время в этом государстве существует внеконституционная модель обеспечения прав человека и адвокатской деятельности. Права человека и гражданина закрепляются в декларации независимости Израиля, которая ввиду отсутствия писаной Конституции приобрела огромное значение для израильтян, в Основных законах, а также в постановлениях Верховного Суда.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации [Текст]: (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ). – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Баренбойм П. Древнеегипетские корни Библейской Конституции // Российская юстиция. 1999. №1.

[199] Сайт Гильдии адвокатов Израиля. URL: www.israelbar.org.il.

[200] Мельниченко Р.Г. Адвокатура России и зарубежных стран: Учеб. для вузов. Волгоград: Изд-во "ПринТерра", 2007. С. 19.

3. Беньяминова З.Я. Конституционно-правовое обеспечение института адвокатуры: Моногр. / Под общей редакцией Г.Б. Мирзоева. М.: Российская академия адвокатуры, 2007.
4. Беньяминова З.Я. Указ. соч. С. 43.
5. Воробьев В.П. Государство Израиль: правовые основы возникновения и статус личности. М.: Нац. образование, 2001.
6. Либанова С.Э. Конституционно-правовые основы деятельности российской адвокатуры в конституционно-правовом механизме обеспечения прав и свобод человека: Моногр. Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2010.
7. Мельниченко Р.Г. Адвокатура России и зарубежных стран: Учеб. для вузов. Волгоград: Изд-во "ПринТерра", 2007.
8. Сайт Гильдии адвокатов Израиля. URL: www.israelbar.org.il.
9. Сапронова М.А. Конституционное право зарубежных стран. М.: Норма, 1999.

УДК 343.1

Карпова Л.Е.
студент магистратуры
1 курс, юридического института «Юриспруденция»
Белгородский национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород
Купряшина Е.А., кандидат юридических наук, доцент
доцент кафедры «Уголовного права и процесса»
Белгородский национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА ОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена проблемным вопросам в современном российском законодательстве, а именно вопросу производства освидетельствования, как уголовно-процессуального действия. Рассмотрены варианты расширения и дополнения уголовной статьи уголовно-процессуального кодекса.*
Ключевые слова: *юриспруденция, право, законодательство, уголовный процесс, освидетельствование.*
Abstract: *The article is devoted to the problematic issues in the modern Russian legislation, namely the issue of the production of the survey as a criminal procedure. The options for expanding and supplementing the criminal article of the Code of Criminal Procedure are considered.*
Keywords: *jurisprudence, law, legislation, criminal process, examination.*

Освидетельствование как следственное действие в том смысле, который в него вкладывается сегодня, возникло относительно недавно и является достаточно молодым институтом уголовно-процессуального права. Его неоднозначное законодательное регулирование привело к возникновению дискуссий в науке уголовно-процессуального права о сущности и правовой природе освидетельствования.

Отметим, что освидетельствование – это следственное действие, закрепленное в ст. 179 УПК РФ, заключающееся в осмотре обвиняемого, подозреваемого, потерпевшего или свидетеля, чтобы установить на их теле следы преступления (различных повреждений, шрамов, пятен крови и т.п.) или наличие особых примет (напр., дефектов телосложения, татуировки и др.) [1].

Одной из основных проблем производства освидетельствования является вопрос применения физического воздействия на лицо, которое отказывается от проведения данной процедуры [2, с. 73]. В соответствующей статье УПК РФ содержится норма, согласно которой следователь выносит постановление о производстве освидетельствования, которое, в свою очередь, является обязательным для освидетельствуемого лица, однако закон не предусматривает ответственности за отказ от участия в его производстве. Одновременно с этим возникает вопрос о возможности применения к освидетельствуемым лицам (и в первую очередь к подозреваемым и обвиняемым) физического воздействия для производства освидетельствования.

В. Маринов, например, считает, что применять физическую силу в отношении подозреваемых вполне целесообразно, так как на их теле можно обнаружить следы преступления или особые предметы, которые нередко помогают своевременно раскрыть преступление [3, с. 21]. Несколько иного мнения придерживается М.М. Михеенко, который считает, что освидетельствование подозреваемого лица может проводиться как в добровольном, так и принудительном порядке, хотя в своих работах он не указывает на возможность или невозможность применения во втором случае физической силы [4, с. 14]. С.Н. Стаховский также считает применение физической силы допустимым [5, с. 36].

Что касается нашей позиции, то мы категорически не согласны с приведенными позициями, и полагаем, что освидетельствование не может производиться посредством применения физической силы, так как это прямое нарушение конституционного права лица на личную неприкосновенность. Кроме того, если освидетельствуемое лицо характеризуется нестабильностью своего психического состояния (например, является слишком впечатлительным, стеснительным и пр.), то применение физической силы может чрезвычайно негативно сказать на его психике.

С учетом того, что указания на запрет физического воздействия при освидетельствовании в УПК РФ не содержится, считаем необходимым включить в ст. 179 часть 6, следующего содержания: «При отказе свидетеля, потерпевшего, подозреваемого (обвиняемого) от освидетельствования не допускается применение к нему мер физического воздействия». Таким образом, законодатель точно защитит права и свободы участников уголовного процесса

от произвола со стороны лиц, осуществляющих расследование по уголовному делу.

В контексте обозначенной проблемы целесообразно рассмотреть и необходимость принудительного освидетельствования потерпевших. Представляется, что это является важным процессуальным действием при расследовании изнасилований, разбоев, причинения вреда здоровью, особенно в тех ситуациях, когда есть основания подозревать наличие инсценировки или оговора со стороны потерпевшего (потерпевшей).

Так, Р. обратилась с заявлением о попытке ее изнасилования В., утверждая при этом, что он избил ее, поскольку она оказала ему сопротивление. Однако В. отрицал факт совершения преступления. Для проверки достоверности показаний Р. необходимо было осуществить ее освидетельствование. Но потерпевшая категорически отказывалась от проведения этого следственного действия. В процессе проведения принудительного освидетельствования никаких телесных повреждений на теле Р. установлено не было. Отсутствовали они и на теле подозреваемого. Результаты освидетельствования позволили предположить, что Р. пыталась оговорить В., что и подтвердилось дальнейшим расследованием. [6, с. 10]

Одновременно с этим, освидетельствование потерпевшего лица разумно и целесообразно отнюдь не во всех случаях. В связи с этим, мы считаем необходимым включить в ст. 179 УПК РФ указание следующего содержания: «Производство освидетельствования потерпевшего является обязательным при расследовании дел по факту совершения преступлений против половой свободы и половой неприкосновенности личности и иных насильственных преступлений, непосредственно связанных с физическим воздействием на потерпевшее лицо».

1. Включить ч. 6 ст. 179 следующего содержания: ««При отказе свидетеля, потерпевшего, подозреваемого (обвиняемого) от освидетельствования не допускается применение к нему мер физического воздействия».

2. Включить в ст. 179 УПК РФ указание следующего содержания: «Производство освидетельствования потерпевшего является обязательным при расследовании дел по факту совершения преступлений против половой свободы и половой неприкосновенности личности и иных насильственных преступлений, непосредственно связанных с физическим воздействием на потерпевшее лицо».

Список литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 06.07.2016) // Собрание законодательства РФ. - 2001, 1 января.

2. Данилова, Н.А. К вопросу о допустимости принуждения при производстве следственных действий // Криминалистика. – 2012. - № 10. – С. 71 – 77.

3. Маринов, В.П. Правовые коллизии освидетельствования // Российский следователь. – 2013. - № 5. – С. 18 – 25.

4. Михеенко, М.М. Освидетельствование: проблемы теории и практики // Право и закон. – 2014. - № 2. – С. 14 – 17.

5. Стаховский, С.М. Следственные действия как основные способы собирания доказательств // Российская юстиция. – 2015. - № 8. – С. 33 – 45.

6. Чаплинская, Ю.А. Проблемные вопросы освидетельствования живых лиц // Юрист. – 2014. - № 1. – С. 9 – 18.

7. The Criminal Procedure Code of the Russian Federation of 18.12.2001 number 174-FZ (ed. by 07.06.2016) // Meeting of the legislation of the Russian Federation. - 2001, January 1st.

8. Danilova, N.A. On the question of the admissibility of enforcement at the investigative actions // Criminalistics. - 2012. - № 10. - P. 71 - 77.

9. Marinov, V.P. Legal conflicts survey // Russian investigator. - 2013. - № 5. – P. 18 - 25.

10. Mikheenko, M.M. Survey: theory and practice // the Right and the law. - 2014. - № 2. - P. 14 - 17.

11. Stakhovsky, S.M. Investigative actions as the main methods of collecting evidence // the Russian justice. - 2015. - № 8. - P. 33 - 45.

12. Chaplinskaya, Y.A. Problematic issues people living survey // Lawyer. - 2014. - № 1. - P. 9 - 18.

УДК 343.2/.7

Гришина А.А.
студент
2 курс, Юридический факультет
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург
Чеснокова О.А.,
Старший преподаватель кафедры уголовного права
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

НЕКОТОРЫЕ СПОРНЫЕ ВОПРОСЫ ОСТАВЛЕНИЯ В ОПАСНОСТИ.

Ключевые слова: *оставление в опасности, малолетний, самосохранение, беспомощность, обязанность иметь заботу.*

Аннотация: *в данной статье рассматриваются проблемы, связанные с оставлением человека в опасности, приводятся примеры неверного понимания статьи 125 Уголовного кодекса РФ, анализируются ситуации неоказания помощи с моральной точки зрения.*

Key words*: abandonment in danger, young, self-preservation, helplessness, duty to care.*

Abstract: *This article examines the problems associated with leaving a person in danger, gives examples of misunderstanding of Article 125 of the Criminal Code of the Russian Federation, analyzes the situation of non-rendering of assistance from a moral point of view.*

Жизнь и здоровье человека являются общечеловеческими ценностями, признанными религией и моралью. Они активно защищаются правом и оберегаются от всевозможных видов посягательств. Конституция Российской Федерации (ст.20) гарантирует право каждого на жизнь и здоровье, так как преступления, посягающие на это право, наносят значительный ущерб не только российскому обществу, но и человечеству.[1] Несмотря на это, в современном мире всё чаще встречаются случаи оставление в опасности лиц, нуждающихся в оказании помощи.

В соответствии со статьей 125 Уголовного кодекса Российской Федерации под оставлением в опасности понимается заведомое оставление без помощи лица, находящегося в опасном для жизни или здоровья состоянии и лишенного возможности принять меры к самосохранению по малолетству, старости, болезни или вследствие своей беспомощности, в случаях, если виновный имел возможность оказать помощь этому лицу и был обязан иметь о нём заботу либо сам поставил его в опасное для жизни или здоровья состояние.[2]

Существует множество спорных моментов, связанных со статьёй 125 УК РФ, и все они заслуживают особого внимания.

Как показывает практика, чаще всего данная статья используется при квалификации преступлений, связанных с оставлением в опасности при ДТП.

В п. 19 постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации от 9 декабря 2008 года № 25 «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с нарушением правил дорого движения и эксплуатации транспортных средств, а так же с их неправомерным завладением без цели хищения» говорится о заведомом оставлении без помощи лица, находящегося в опасном состоянии, в случаях, когда водитель скрылся с места происшествия, не вызвав медицинскую помощь, не доставив потерпевшего в пункт оказания помощи.

Весьма часто в таких ситуациях участник ДТП, покинувший место происшествия, ссылается на то, что покинул данное место в присутствии иных граждан, основываясь на том, что данные лица смогут оказать помощь пострадавшему, а значит, он не оставил лицо в беспомощном состоянии и статья 125 УК РФ применяться не может.

Например, данную позицию отстаивала обвиняемая И., которая в августе 2011 года сбила на пешеходном переходе человека и скрылся с места преступления, желая избежать ответственности и рассчитывая на то, что водители других автомобилей смогут оказать должную помощь пострадавшим. В результате чего лицо получило многочисленные травмы. После чего скончалось в больнице. Как утверждали СМИ, в судебном разбирательстве обвиняемая не считала себя виновной по статье 125 УК РФ, обращая внимание на то, что, что данную статью можно применять лишь в том случае, когда никто, кроме самого преступника, не мог оказать пострадавшим помощь. Однако суд не разделил данную позицию, в итоге чего И. была осуждена по ч.1 ст. 264 и ст. 125 УК РФ.[4]

Другим спорным моментом, связанным со статьёй 125 УК РФ, является понятие «поставление в опасное для жизни и здоровья состояние». Многие исследователи считают, что это поведение виновного, когда он не желал наступление смерти или же причинения вреда, но создал ситуацию для наступления данных последствий. В данном случае необходимо уточнить, что создание ситуаций для наступления опасных последствий предполагает только умышленную вину, то есть, создание такой ситуации по неосторожности не будет иметь отношение к статье 125 УК РФ.

Примером может послужить достаточно известное дело, произошедшее в 2012 году. Жители поселка Г., П. и Т. выехали на автомобиле в лес за дровами. Машина застряла в снегу. Поэтому лица решили идти домой пешком. По пути у Т. заболела нога, и он не смог двигаться дальше самостоятельно. Тогда Г. и П. тащили Т. на себе, но выбились из сил. На привале решили, что Г. отправится в населенный пункт и пошлёт за П. и Т. М автомобиль, а они тем временем будут ждать помощи. Далее в приговоре суда указано, что Г., добравшись до поселка, не сумел найти машину, не предпринял должных мер к спасению П. и Т., отправился домой и лег спать. П. вместе с Т., осознав, что помощи не будет ещё длительный период времени, дошли до дороги. Услышав шум двигателя автомобиля, П. отправился ей навстречу, оставив Т. одного, но, не обнаружив

машины, добрался до населенного пункта и дома лег спать, оставив беспомощного Т. на дороге, который, в 30-градусный мороз, умер от переохлаждения организма. Надзорная инстанция сочла осуждение Г. по ст. 125 УК необоснованным, сославшись, в частности, на следующее основание. По смыслу закона уголовная ответственность по ст. 125 УК наступает только при наличии прямого умысла и трех обязательных условий: когда виновный имел возможность оказать помощь лицу, находящемуся в опасном для жизни состоянии; когда был обязан иметь о нем заботу; когда сам поставил его в опасное для жизни или здоровья состояние. Г. не был обязан заботиться о Т., и последний оказался в опасном для жизни и здоровья состоянии не по его вине. Кроме того, у Г. были все основания думать, что П. будет с потерпевшим, т.е.заблуждался относительно наличия опасности для жизни Т.[5]

Таким образом, уголовного наказания лицо не понесло. Данный поступок долгие годы осуждался с моральной и нравственной точки зрения. Однако на лице не лежала обязанность иметь заботу о потерпевшем.

Достаточно часто причиной споров является так же указанный в законе термин «по малолетству». Малолетними признаются дети вплоть до 14 лет. Встречаются случаи, когда лица, обязанные нести заботу о малолетних, ссылаются на то, что данные дети уже являются «взрослыми» и способными позаботиться о себе самостоятельно. Данные доводы могут повлечь отказ в возбуждении уголовного дела, несмотря на то, что фактически состав ст. 125 УК РФ имеется. На сегодняшний день многие исследователи пришли к выводу о том, что стоит оценивать возможности малолетнего лица позаботиться о себе не столько исходя из возраста, сколько из сложившейся опасной ситуации, его психического и физического развития, навыков и умений. Однако не подвергается сомнению факт необходимости помощи данному малолетнему ребенку лицами, имеющими о нём заботу.[3]

Оставление в опасности усматривается и в том случае, когда виновный, оставляя малолетнее лицо в опасном состоянии, осознаёт данное обстоятельство, но полагает, что на данный момент лицу ничего не угрожает, и не может потребоваться та или иная помощь. Например, малолетний ребёнок остаётся один дома на длительное время и в достаточно безлюдном месте. Родители осознают, что жизнь и здоровье ребёнка могут быть поставлены под угрозу в любой момент, но считают, что такая помощь может стать необходимой лишь через длительный промежуток времени. Или же вовсе самонадеянно полагают, что смогут вовремя предотвратить наступление опасных последствий.

На практике при решении уголовного дела по статье 125 УК РФ эти факты не воспринимаются как преступление, хотя это может быть связано с угрозой смерти от голода, переохлаждения или же просто причинения ребенком самому себе тех или иных травм и повреждений.

Но опять же, такое оставление в опасности публично осуждается и вызывает у общества негодование.

В заключении необходимо сказать о том, что в некоторых зарубежных государствах законодательство предусматривает наказание для любого

гражданина, не оказавшего помощь лицу, находящему в опасной для жизни и здоровья ситуации, без особого для себя риска. Примером может послужить Норвегия (п.387 Общегражданского Уголовного кодекса) или Бельгия (Уголовный кодекс ст. 422-бис).

Но в Российской Федерации обязанность оказать помощь лицам, находящимся в опасности, является для обычных граждан лишь моральным долгом, а не законной обязанностью.

По моему мнению, данная проблема заслуживает особого внимания, т.к. неоказание помощи лицу, находящемуся на грани гибели, можно сравнить с желанием принести тот или иной вред данному лицу или же вовсе с желанием его смерти. То есть, целесообразно внести соответствующие изменения в статью 125 Уголовного кодекса РФ.

Список используемой литературы.

1.Конституция Российской федерации (принятая всенародным голосованием 12.12.1993)издание 2016,64 стр. ISBN 978-7-72-72560-1096-0

2.«Уголовный кодекс Российской федерации» от 13.06.1996 №63-ФЗ(ред. От 29.07.2017)

3.Научная статья А.Р. Маликова «Спорные вопросы оставления в опасности» г. Уфа,2015г.

4. Приговор пролетарского районного суда г. Тулы,2011г.

5.Определение Судебной коллегии по уголовным делам ВС РФ по делу N 74-Д02-3.

УДК 34.096

Койлова М.В.
аспирант 2 курса кафедры административного и финансового права
Юридического института СКФУ
Россия, г. Ставрополь

НЕКОТОРЫЕ ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРИНЦИПА СПРАВЕДЛИВОСТИ В НАЛОГОВОМ ПРАВЕ

Аннотация: *в статье анализируется сущностная природа принципа справедливости и отмечается его значимость для общества и государства.*

В историческом контексте рассматриваются подходы к пониманию принципа справедливости и его соотношению с правом.

Выявляются подходы к «структуре» принципа справедливости и анализируются позиции ученых по спорным вопросам принципа справедливости в области налогового права. В завершение выражается

собственное мнение о сущности и перспективах развития принципа справедливости в налоговом праве.

Ключевые слова: *налогообложение, равенство, всеобщность, платежеспособность, налоговое бремя, пропорциональная и прогрессивная шкала.*

Abstract: *the article examines the essential nature of the principle of justice and noted its importance for society and state.*

In a historical context, discussed approaches to the understanding of the principle of justice and its relation with law.

Author Identified approaches to the «structure» of the principle of fairness and analyses positions of scientists on controversial issues of fairness in the tax law. In conclusion, author expressed his own opinion about the essence and prospects of development of the principle of fairness in tax law.

Key words: *taxation, equality, solidarity, solvency, tax burden, proportional and progressive scale.*

Бесспорен тот факт, что категория справедливости имеет непреходящее значение для развития общества в целом и для формирования государственно-правовой материи в частности, она обоснованно признается не только вечной, но и высшей общечеловеческой ценностью, выступающей мерилом законного, праведного поведения.

Вместе с тем, в науке до сих пор не выработано унифицированное определение принципа справедливости, что представляется вполне логичным, поскольку она представляет собой сложный симбиоз элементов нормативного характера, морали, идеологии, политологии и экономики.

Применительно к юридической науке, значимость категории «справедливость» обусловлена ее ведущей ролью в процессе формирования государственно-правовой материи. В данном отношении показательно, что с этимологической точки зрения исходным для происхождения слова «справедливость» выступило однокоренное слово «право, правда». Аналогичный подход наблюдаем также в странах с иной языковой «системой координат».

Интерес к выявлению сущностной природы справедливости и проблем ее воплощения в практике правоприменения был присущ философам и правоведам с момента зарождения цивилизации.[201] На сегодняшний день вопрос соотношения справедливости и права занимает нишу одного из самых дискуссионных. Ряд исследователей рассматривают данные категории как органично «вплетенные» в материю друг друга. К примеру, Р.З. Лившиц воспринимал право в качестве нормативно закрепленной и воплощенной в жизни справедливости.

[201] Чечельницкий И. В. Принцип справедливости в российском праве // Социально-экономические явления и процессы. 2014. № 7. — С.100–104.

По мнению В.П. Малахова, справедливость выступает неким социальным порядком, что, как видится, приводит к выводу о тождественности юридической справедливости и легитимности. И все же подавляющий массив ученых солидарны в том, что справедливость - это правовая ценность, а также принцип, присущий многим отраслям права, включая налоговое право.

Однако важно указать на тот факт, что до XVIII в. отсутствовали какие-либо научно обоснованные принципы налогообложения, оно имело хаотичный и произвольный от усмотрения властей характер. Заслуга в разработке базисных основ современных принципов налогообложения принадлежит классикам экономической мысли, где нишу наиболее дискуссионного занял именно принцип справедливости.

Что касаемо современных реалий, важно указать на отсутствие прямого нормативного закрепления принципа справедливости в НК РФ, однако доктрина налогового права представлена плюрализмом позиций и взглядов по данному вопросу.

Рассмотрение налоговой справедливости осуществляется, как правило, в экономическом и юридическом контекстах.[202]

Первый согласуется с регламентированным в ст. 3 НК РФ принципе равенства налогового бремени, ориентированный на соответствие уплачиваемых сумм налогов экономическому благосостоянию субъектов.

В юридическом аспекте отражение принципа справедливости осуществляется в требованиях формального равенства, исключающих дискриминацию любого рода, в отношении условий налогообложения, а также применительно к вопросам осуществления налогового контроля, предоставления налоговых льгот и т. д., и всеобщности налогообложения.

Дуализм принципа справедливости также объективируется в ее подразделении в научной литературе на горизонтальную, сводящуюся к равномерности налогообложения и равным условиям несения налогового бремени, и вертикальную, означающую дифференциацию налогообложения при различных условиях налогового бремени.

Вместе с тем, встречается позиция о том, что вертикальная и горизонтальная справедливость в своем единстве сводятся к принципу равного налогового бремени, то есть имеют экономическую наполненность, где в качестве иллюстрации можно привести зависимость, возрастающая функция которой при больших значениях будет давать больший результат.

Кроме того, при исследовании принципа справедливости в налоговом праве используется разработанный в рамках философско-методологической литературы подход, согласно которому следует выделить ретрибутивную (воздающую), дистрибутивную (распределяющую) и коммутативную (меновую) справедливость, соотношение между которыми различно в зависимости от того, в контексте какой отрасли права их рассматривать.

[202] Тымчук Ю. А. Идеал справедливости в законодательстве и правоприменении: философско-правовое осмысление // Молодой ученый. — 2016. — №30. — С. 333-336.

Применительно к налоговому праву дистрибутивная справедливость обеспечивается соразмерностью налогообложения, сводящейся к критерию налогоспособности лица.

Ретрибутивная справедливость вбирает в себя вопросы налоговой ответственности, главным из которых является соразмерность налогового правонарушения и наказания за его совершение.[203]

Коммутативная справедливость воплощает в себе требование всеобщности и равенства налогообложения, заключающиеся в равномерном распределении налогового бремени и равенстве всех перед законом.

Вне зависимости от исторического контекста, рассмотрение принципа справедливости в налогообложении предполагало решение вопросов общности и равенства налогообложения, масштабов распределения налогов (равномерное, пропорциональное, прогрессивное налогообложение), определения свободного от обложения минимума и источника налогов (доход и капитал).

Данные вопросы анализировались в рамках отдельных налоговых концепций, среди которых следует выделить теорию эквивалентности услуг, теорию налогоспособности, социально-политическую теорию, теорию общего и специального возмездия, а также психологическую концепцию австрийской школы.

К примеру, в рамках теории эквивалентности услуг отстаивалась несправедливость прогрессивного налогообложения, поскольку государство выступает своеобразной страховой компанией, гарантирующей обеспечение безопасности и правопорядка, налоги – плата за данные услуги, но при всем этом состоятельные люди меньше нуждаются в них.

В свою очередь, теория налогоспособности отстаивала необходимость применения прогрессивного обложения как единственного соответствующего началу справедливости, согласно которой масштабом распределения налогов должна служить платежная способность граждан.[204]

Представляется интересным объяснение предпочтительности прогрессивного налогообложения представителем концепции общего возмездия американским экономистом Тодом Уокером. Речь идет о возмездии за государственную деятельность, которая повлекла имущественное неравенство.

Обоснование Тодом Уокером справедливого налогообложения сводится к тому, что различие в имущественном положении людей является следствием недостаточности выполнения государством обязанности защищать людей «против насилия и обмана»; государственные акты (договоры, тарифы, войны и т.д.) «до известной степени порождают тоже неравное распределение богатства».

[203] Вопленко Н.Н. Понятие и виды юридической справедливости // Вестник ВолГУ, 2015. — № 2. — С. 7.
[204] Налоговое право: Учебник для вузов / Под ред. С.Г. Пепеляева. М.: Альпина Паблишер, 2015. — 796 с.

Отдельные аспекты идеи справедливости в налоговом праве были исследованы российскими учеными имперского периода: Н.И. Тургенева, И.Я. Горлова, Д.М. Львова, А.А. Исаева, В.А. Лебедева, С.И. Иловайского и др.

Не умаляя принципа всеобщности и равенства налогообложения, в обоснование которого приводилась пользование всеми благодеяниями и покровительством государства, ученые были единодушны в необходимости некоторых изъятий от несения налогового бремени.

В частности, Н.И. Тургенев, обращаясь к налоговой политике Франции и Англии, отстаивал целесообразность минимизации тяжести налогов в отношении простого народа. Он отмечал, что в суммарном измерении количество налогов в обоих государствах было равным, однако отягощенность народа была гораздо более явной во Франции.

Дело в том, что в Англии основная налоговая нагрузка приходилась на имущие классы. Отсюда, Н.И. Тургенев делал вывод о праве не имеющих возможности платить налог людей требовать их освобождения от данной обязанности.[205]

А.А. Исаев при решении вопроса «налоговых изъятий» исходить из целей государства - если взимание налогов вступает в противоречие с ними, в любом случае обязательно освобождение от него.

Им выделялись две группы субъектов, не подлежащих налогообложению. Это, прежде всего, юридические лица, имеющие аналогичные с государством цели существования, а также физические лица, уровень доходов которых позволяет покрыть лишь жизненно необходимые расходы.

Смежной с предыдущей является проблема освобождаемого от налогов минимума. Казалось бы, в свете принципа справедливости это более чем логично, однако на практике определение этого минимума неизбежно сталкивается с затруднениями, поскольку априори нет двух лиц, находящихся в абсолютно равных условиях.[206] Тем не менее, в теории, справедливость минимума, свободного от налогов, обосновывалась практически всеми российскими учеными при рассмотрении вопросов налогообложения.

По вопросу об источниках налогообложения в аспекте идеи справедливости возникали дискуссии о том, что должно выступать в качестве источника обложения: доход или капитал. При этом более предпочтительна была вторая позиция.

Представители классической школы экономистов и ее последователи склонялись к тому, что источником налогов может служить доход, а не капитал, поскольку при ином подходе неизбежно истощение средств производства, и, как следствие - уничтожение самого объекта налогообложения.

Д.М. Львов в данном отношении пояснял, что налогообложение капитала влечет также обложение налогом запасов, которые предназначены для

---

[205] Ролз Д. Теория справедливости: Пер. с англ. / Науч. ред. и предисл. В.В. Целищева. Изд. 2-е. М.: Издательство ЛКИ, 2010. — 536 с.

[206] Шайхутдинова Д.Р. Справедливость как основной принцип налогообложения // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. — 2012. — № 6 (42) — С.15-18.

потребления в процессе производства. Между тем, процесс потребления может быть весьма длителен, следовательно, заключал Д.М. Львов, вполне вероятна ситуация неоднократного взимания налога с одного и того же объекта и беспрерывно, что не согласуется с налоговой справедливостью.

Рассмотренные позиции, безусловно, имеют право на существование, поскольку каждая раскрывает ту или иную грань исследуемого вопроса, но вместе с тем, ни одна не может претендовать на статус абсолютной истины по причине исключительной многоаспектности принципа справедливости.

Так, понятие справедливости в налогообложении не отличается статичностью и трансформируется параллельно происходящим социально-политическим процессам. Кроме того, оно крайне субъективно, и то, что является справедливым для одного, будет высшей несправедливостью для другого.

В этом отношении следует указать, что многие исследователи солидарны с идеями А. Смита, в частности, с тем, что учение о справедливости в налоговой сфере вбирает в себя ответы на вопросы о том, кто должен платить налоги, и как может быть достигнута уравнительность при их распределении между плательщиками.

Безусловно, данная трактовка содержит рациональное начало, однако современные реалии свидетельствуют о недопустимости подобного ограничительного толкования справедливости налогообложения.

Предметная область налогового права включает в себя также вопросы ответственности за налоговые правонарушения, налоговый контроль, обжалование актов налоговых органов и иные. Безусловно, эти сферы также должны быть пронизаны идеей справедливости. Кроме того, справедливость охватывает и налоговую политику, объективируясь в налоговых концепциях, программах, а также в налоговом законодательстве.

Таким образом, представляется возможным заключить, что абсолютная справедливость в распределении налогов недостижима вследствие своей исторической обусловленности, субъективности и абстрактности, однако это не освобождает от обязанности стремиться к ней. В данном отношении всегда будет открыто широкое поприще для ученых и практиков.

Использованные источники:

1. Чечельницкий И. В. Принцип справедливости в российском праве // Социально-экономические явления и процессы. —2014. — № 7. — С.100–104.
2. Тымчук Ю. А. Идеал справедливости в законодательстве и правоприменении: философско-правовое осмысление // Молодой ученый. — 2016. — №30. — С. 333-336.
3. Вопленко Н.Н. Понятие и виды юридической справедливости // Вестник ВолГУ, 2015. — № 2. — С. 7.
4. Налоговое право: Учебник для вузов / Под ред. С.Г. Пепеляева. М.: Альпина Паблишер, 2015. — 796 с.
5. Ролз Д. Теория справедливости: Пер. с англ. / Науч. ред. и предисл. В.В. Целищева. Изд. 2-е. М.: Издательство ЛКИ, 2010. — 536 с.

6. Шайхутдинова Д.Р. Справедливость как основной принцип налогообложения // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. — 2012. — № 6 (42) — С.15-18.

УДК 514.18

Балакин А.И., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Приборные системы и автоматизация технологических процессов»
Севастопольский государственный университет
Россия, г. Севастополь
Балакина Н.А.
ассистент кафедры «Приборные системы и автоматизация технологических процессов»
Севастопольский государственный университет
Россия, г. Севастополь

ИССЛЕДОВАНИЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ НАГРУЗОК НА ДЕТАЛЬ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ МЕТОДА КОНЕЧНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ

Аннотация: *Рассмотрены возможности использования Autodesk Inventor для анализа напряжений в разрабатываемых конструкциях, с использованием метода конечных элементов. Приведен порядок создания моделирования «Анализ напряжений» на примере кронштейна для крепления пружинного параллелограмма. Рассмотрены настройки системы для проведения моделирования.*

Ключевые слова: *Твердотельная модель, цифровой прототип, Inventor, метод конечных элементов.*

Annotation: *The possibilities of using Autodesk Inventor for analysis of stresses in the developed structures using the finite element method are considered. The order of creation of modeling "Stress analysis" is given on the example of the bracket for fastening the spring parallelogram. The system settings for modeling are considered.*

Keywords: *Solid model, digital prototype, Inventor, finite element method.*

При конструировании объектов приборостроения часто возникает задача по проведению прочностных расчетов отдельных элементов конструкции. В настоящее время для исследования различных конструкций используется метод конечных элементов. Данный метод заключается в аппроксимации сплошной среды с бесконечно большими числами степеней свободы совокупностью элементов, имеющих конечные числа степеней свободы. Между этими элементами устанавливается взаимосвязь. Для использования метода конечных элементов для каждого элемента задают функции формы, позволяющие определять перемещение внутренней области элемента по отношению к перемещению в узлах. Узлы - это точки где происходит соединение отдельных конечных элементов. При этом необходимо определить возможные

независимые перемещения узлов конечно элементной модели. Следовательно, конечно элементная модель представляет собой систему закрепленных узлов, при этом дополнительные связи соотносят с направлением возможных перемещений узлов. Таким образом, для достижения точности результатов необходимо уменьшать размеры конечных элементов или их форму, что позволяет увеличивать точность аппроксимации геометрических характеристик в пределах конечного элемента.

Так как, конечно элементная модель детали достигает сотен степеней свободы, то для использования данного метода требуется наличие необходимого программного обеспечения и ЭВМ. Таким образом, для применения данного метода на практике необходимо разбираться в теории механики, программировании, математики или же использовать существующие программные продукты.

Одним из мировых лидеров в области создания программного обеспечения для проектирования является компания Autodesk [1]. Использование ее продуктов позволяет сократить время проектирования изделия в целом. Одним из продуктов компании является Autodesk Inventor предназначенный для твердотельного моделирования изделий. В состав Autodesk Inventor входит среда для анализа напряжений основанная на использовании метода конечных элементов. При использовании данной среды нельзя менять форму конечных элементов, однако за счет уменьшения размеров конечных элементов можно получать точные решения для относительно несложных конструкций [1-2].

Рассмотрим использование данной среды для моделирования напряжений в детали.

В качестве детали рассмотрим кронштейн для крепления пружинного параллелограмма на подвижной каретке измерительной системы. Для начала построим его твердотельную модель на основании эскиза. Модель представлена на рисунке 1.

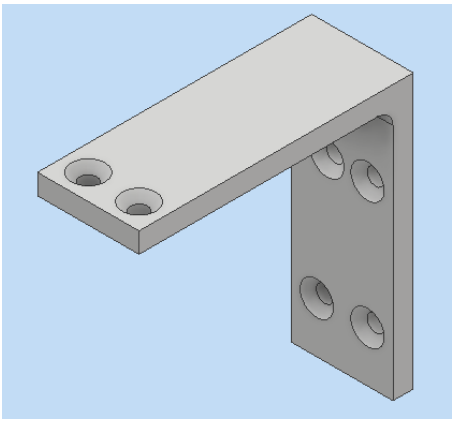


Рисунок 1. Твердотельная модель рассматриваемой детали

Отверстия на вертикальной плоскости предназначены для крепления кронштейна на направляющей, а на горизонтальной плоскости для крепления пружинного параллелограмма с измерительным устройством.

Далее необходимо задать материал, из которого изготовлена деталь, если этого не сделать, то невозможно выполнить расчет на прочность методом конечных элементов. Для назначения материала детали заходим во вкладку

Инструменты и выбираем команду Материал. В открывшемся диалоговом окне (рис. 2) выбираем сталь углеродистая (или другой необходимый материал) и назначаем ее для детали.

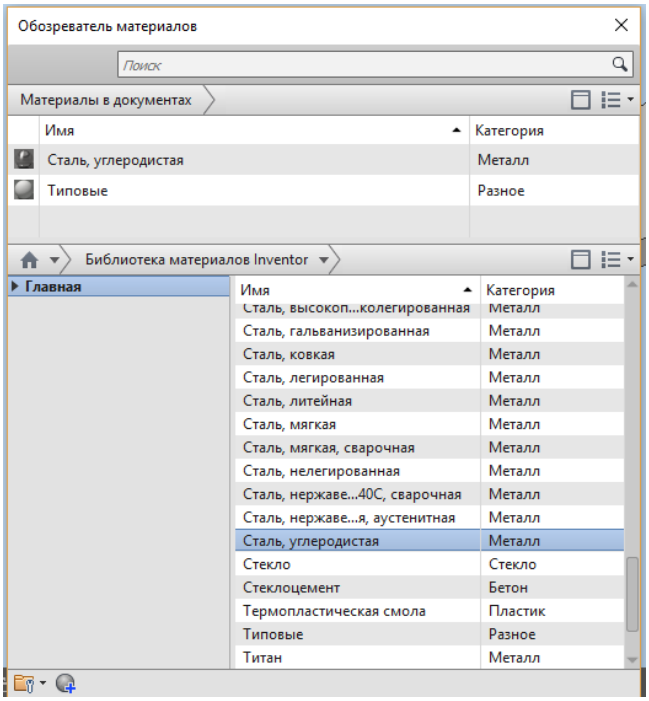


Рисунок 2. Диалоговое окно выбора материала

На этом подготовка модели завершена. Переходим в среду Анализ напряжений. В данной среде задаем схему нагружения детали. Зайдя в анализ напряжений создаем новое моделирование или исследование в появившемся диалогом окне выбираем настройки. В данном случае зададим статическое исследование. Зададим условия закрепления командой Зависимость фиксации. В качестве контуров закрепления (рис. 3) укажем положение кромки отверстий под крепеж на направляющей.

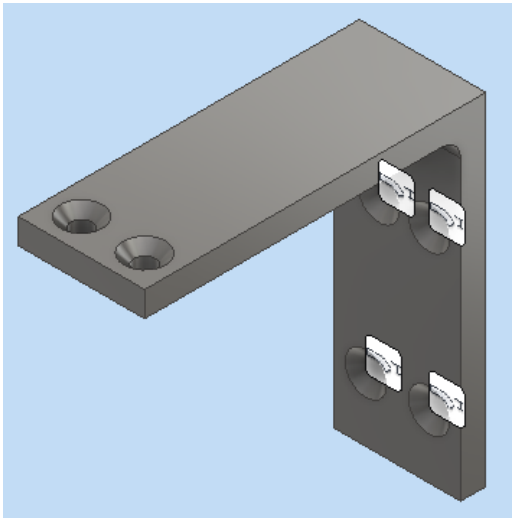


Рисунок 3. Наложение зависимости фиксации

Следующим шагом необходимо задать силы нагружения. Для этого заходим в меню нагрузки (рис.4) и выбираем необходимый тип.

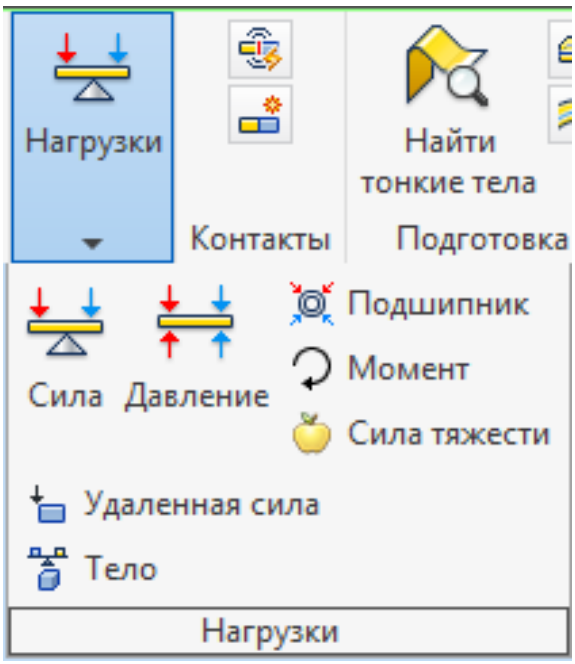


Рисунок 4. Меню для выбора типа нагружения

В данном случае выбираем силу, действующую на краю кронштейна, поэтому выбираем удаленную силу и задаем координаты точки приложения силы, ее направление, и величину (рис.5).

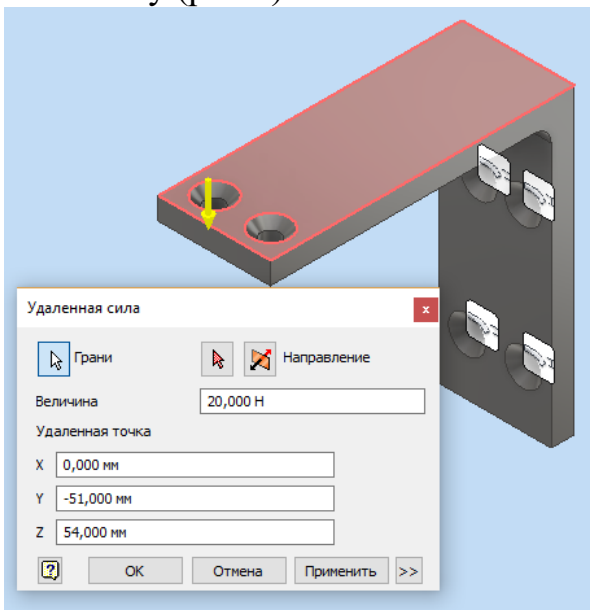


Рисунок 5. Деталь с наложенной нагрузкой

В процессе наложения нагрузок можно менять точки приложения силы, ее направление, величину. Аналогичным образом накладываются другие требуемые нагрузки.

После создания нагрузочной схемы настраиваем вид расчетной сети.

Сетка формируется как наложение на геометрию модели. Счетчик сетки, узлы и элементы отображаются в углу графического изображения. Можно принять параметры сетки по умолчанию и перейти к моделированию, скорректировать настройки сети или использовать элементы управления локальной сетки. Диалоговое окно с настройками сетки приведено на рисунке 6.

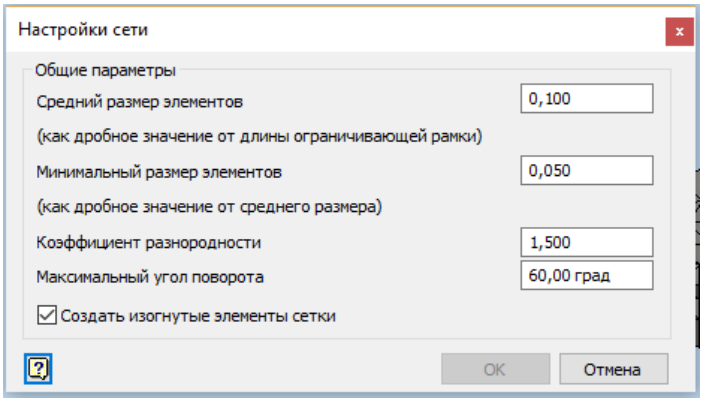


Рисунок 6. Диалоговое окно настройки сети

Средний размер элементов определяет размер элемента относительно размера модели. Чем меньше эта величина, тем большее количество конечных элементов будет получено и требуется больше вычислительных мощностей ЭВМ.

Минимальный размер элемента предназначен для автоматического уточнения размера элементов в малых областях. Данное значение задается относительно параметра «Средний размер».

Коэффициент разнородности задает максимальный коэффициент длины ребра между соседними элементами, т.е. во сколько раз максимум может длина ребра одного элемента превышать длину соседнего элемента.

Максимальный угол поворота оказывает влияние на количество элементов на искривленных поверхностях. Чем острее угол, тем больше количество элементов сетки на кривой.

Создать изогнутые элементы сетки позволяет выполнять сетки с изогнутыми ребрами и гранями. Если флажок снят, сетки будут создаваться с прямыми элементами, из-за чего точность представления модели может быть ниже.

После настройки сетки запускаем процесс моделирования. Результат выполнения операции приведен на рисунке 7.

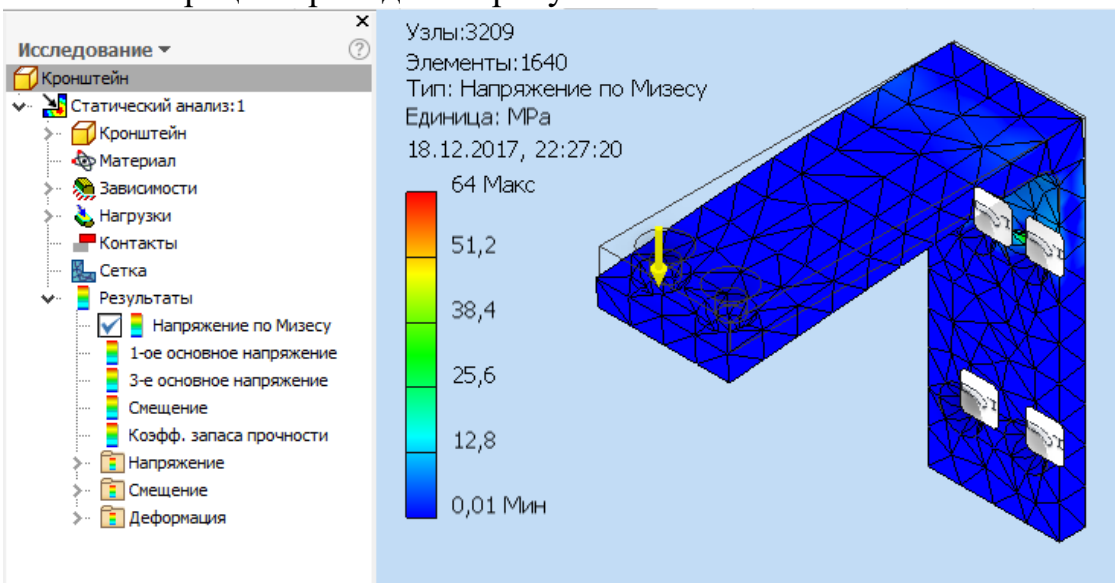


Рисунок 7. Результат моделирования

В результате расчетов мы можем получить максимальные напряжения по Мизесу, первое основное напряжение, третье основное напряжение, величину смещения и коэффициент запаса прочности. Для переключения между результатами используется браузер. При моделировании визуально определяется место возникновения максимальных напряжений.

При необходимости можно сформировать отчет в формате HTML, содержащий описание модели, нагрузок, расчетной сетки, результатов по вариантам с таблицами и цветовыми схемами

Использование метода конечных элементов на этапе проектирования позволяет при неизменной заданной схеме нагружения добиваться улучшенной картины напряжений в конструкции, путем внесения в нее изменений, например, ребер жесткости.

Таким образом, использования среды анализа напряжений Inventor позволяет создавать достаточно сложные конструктивные решения с учетом прочностных характеристик и получать оптимальную конструкцию с точки зрения изготовления и распределения различных нагрузок.

Использованные источники:

1. Концевич В.Г. Твердотельное моделирование машиностроительных изделий в Autodesk Inventor / В.Г. Концевич. — Киев, Москва: ДиаСофтЮП, ДМК Пресс, 2007. — 672 с.

2. Компьютерно-интегрированное проектирование: учеб. пособие / А.И. Балакин, Л.Е Карташов, В.Я. Копп, О.В. Филипович. – Севастополь: СевНТУ, 2014. – 170 с.

УДК 519.6

Исаев С. А.
студент 5 курса
кафедра «Стартовые ракетные комплексы»
МГТУ им. Н. Э. Баумана
Россия, г. Москва
Золин А. В.
старший преподаватель
кафедра «Стартовые ракетные комплексы»
МГТУ им. Н. Э. Баумана
Россия, г. Москва

ИССЛЕДОВАНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ МЕСТНОЙ ПРОЧНОСТИ ФЛАНЦЕВЫХ СОЕДИНЕНИЙ СТЕРЖНЕВЫХ КОНСТРУКЦИЙ

Аннотация: *В статье представлено исследование особенностей местной прочности фланцевых соединений стержневых конструкций. Было рассмотрено четыре математических модели фланцевого соединения в зависимости от вида конечного элемента (КЭ) и учёта сварного шва.*

Выполнен расчет местной прочности фланцевого соединения методом конечных элементов (МКЭ) в программном комплексе Solidworks с использованием дополнительного модуля Solidworks Simulation. Выполнено сравнение результатов расчета местной прочности математических моделей с результатами расчета эталонной математической модели.

***Ключевые слова**: фланец, фланцевое соединение, МКЭ, местная прочность, Solidworks Simulation.*

***Abstract**: The article deals with the investigation of features of local strength of flange joints of truss structures. Four mathematical models of flange joint were considered in depending on the finite element and weld registration. The calculation was carried out by the finite element method (FEM) in the software complex Solidworks with using complementary module Solidworks Simulation. Comparison of the results of local strength calculation was carried out with the results of calculation of etalon mathematical model.*

***Keywords:** flange, flange joint, FEM, local strength, Solidworks Simulation.*

Введение

Расчёт местной прочности представляет собой задачу определения напряженно-деформированного состояния (НДС) для конструкций любой геометрической формы. Как известно из дисциплины «Сопротивление материалов» данная задача решается аналитически, как правило, для конструкций простой формы и зона, в которой проявляется краевой эффект, исключается из рассмотрения. Поэтому решение задач определения НДС в настоящее время выполняется численными методами такими, как:

1. Метод конечных разностей.
2. Метод конечных элементов.

В настоящее время широкое распространение получил МКЭ. Он реализуется в программных комплексах Ansys, Abaqus, Solidworks и многих других.

Моделирование конструкций может выполняться одномерными, двухмерными и объёмными КЭ. При этом КЭ в зависимости от количества узлов могут быть линейными, квадратичными и кубическими. Выбор КЭ при моделировании конструкции влияет на скорость расчета, точность расчета, время и сложность моделирования.

При моделировании конструкции могут не учитываться некоторые геометрические особенности конструкции (фаски, канавки, галтели, сварные швы и другие), которые незначительно влияют на результаты расчета.

Целью научно-исследовательской работы является исследование влияния вида КЭ и влияния учёта сварного шва на результаты расчёта местной прочности фланцевого соединения. Исследование будет выполняться МКЭ в программном комплексе Solidworks с использованием дополнительного модуля Solidworks Simulation.

Фланцевые соединения

Фланец – плоская деталь круглой, квадратной или иной формы с отверстиями для болтов, служащая для прочного (узлы длинных строительных

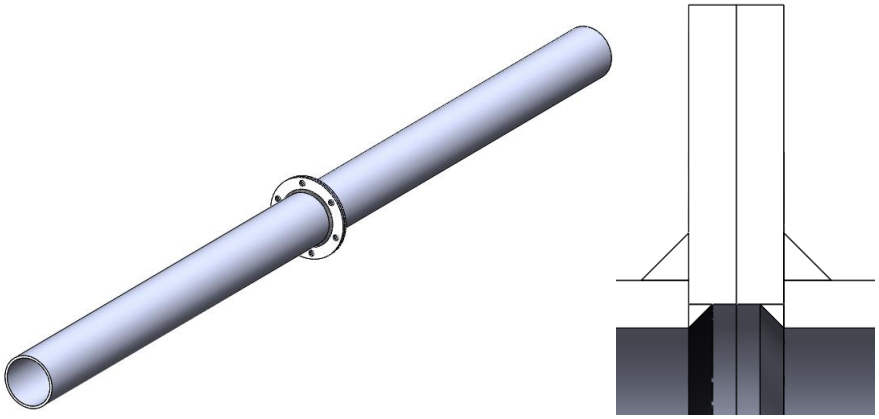
конструкций,например, ферм, балок) и герметичного соединения труб, трубопроводной арматуры.

Фланцевые соединения – вид разъемных соединений, которые в общем случае состоят из двух фланцев, болтов и гаек и обеспечивают удобство при монтаже (рисунок 1).

Рисунок 1 - Фланцевое соединение труб

Исходные данные для исследования местной прочности фланцевого соединения

Даны две трубы из стали 10, соединенные с помощью двух фланцев из стали 10, скрепленных болтами М10 класса прочности 8.8 из стали 35. Фланцы приварены к трубам согласно рисунку 2.



а б

Рисунок 2 – Фланцвое соединение: а – соединение труб с помощью фланцев; б – разрез вдоль оси труб у фланцев

Расчетные модели

Для анализа прочности фланцевого соединения составим четыре конечно-элементных модели (КЭМ):

1) Стержневую КЭМ.
2) Пластинчатую КЭМ.
3) Объёмную КЭМ без учёта сварных швов.
4) Объёмную КЭМ с учётом сварных швов.

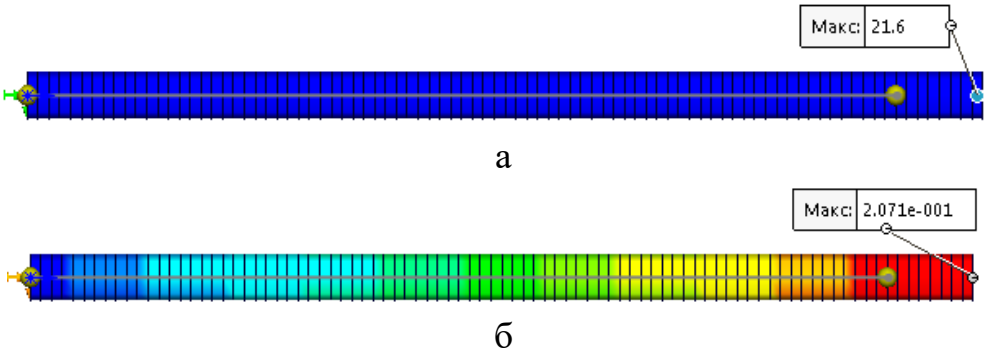
В качестве эталонной КЭМ будем считать объёмную КЭМ с учётом сварного шва, так она будет смоделирована наиболее приближенно к реальной конструкции.

Для каждой КЭМ будут заданы следующие краевые условия:

1) Заделка на левом конце КЭМ.
2) Растягивающая сила 35кН на правом конце КЭМ.

Стержневая КЭМ

Стержневая КЭМ (рисунок 3) представляет собой одномерные КЭ, соединенные между собой в узлах без учёта фланцев. На рисунке 3 представлены максимальное напряжение в стержне и максимальное перемещение правого конца стержня.



а

б

Рисунок 3 – Трубы соединены без учета фланца: а – максимальное напряжение в стержне (МПа); б – максимальное перемещение на конце стрежня (мм)

Пластинчатая КЭМ

Пластинчатая КЭМ (рисунок 4) представляет собой пластинчатую конструкцию, смоделированную квадратичными треугольными КЭ. Фланцы моделируются пластинами с отверстиями под болты. На отверстия накладываются соединения, именуемые в Solidworks Simulation «связанные». Это позволяет учесть болтовые соединения. На наружные кромки фланцев также накладывается соединение «связанные», которое позволяет частично учесть контакт фланцев. Модель оболочки утолщенная для трубы, так как отношение диаметра трубы к толщине трубы 0,05 (тонкая оболочка – это оболочка с отношением толщины к поверхности меньше 0,05). Для фланцев модель оболочки утолщенная.

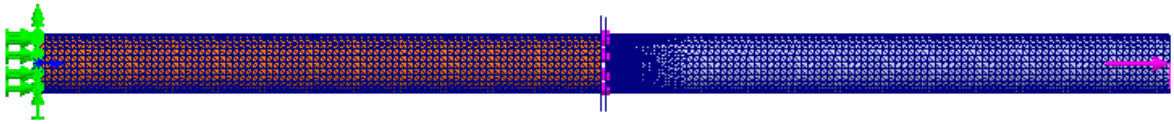


Рисунок 4 – Пластинчатая КЭМ

Зондирование напряжений (рисунок 5) выполнено от границы сварного шва с трубой на расстоянии двух катетов в направлении от фланца. Из эпюры напряжений видно, что напряжения на трубе на расстоянии 0,5*к (к – размер катета шва) от сварного шва 87,7 МПа, что больше в 4 раза напряжений в стерженвой КЭМ. Рассматривается напряжение на расстоянии 0,5*к в трубе для того, чтобы уменьшить влияние шва на напряжение в трубе (принцип Сен-Венана).

Перемещение правого конца пластинчатой КЭМ (рисунок 6) больше в 1,54 раза того же перемещения стержневой КЭМ.

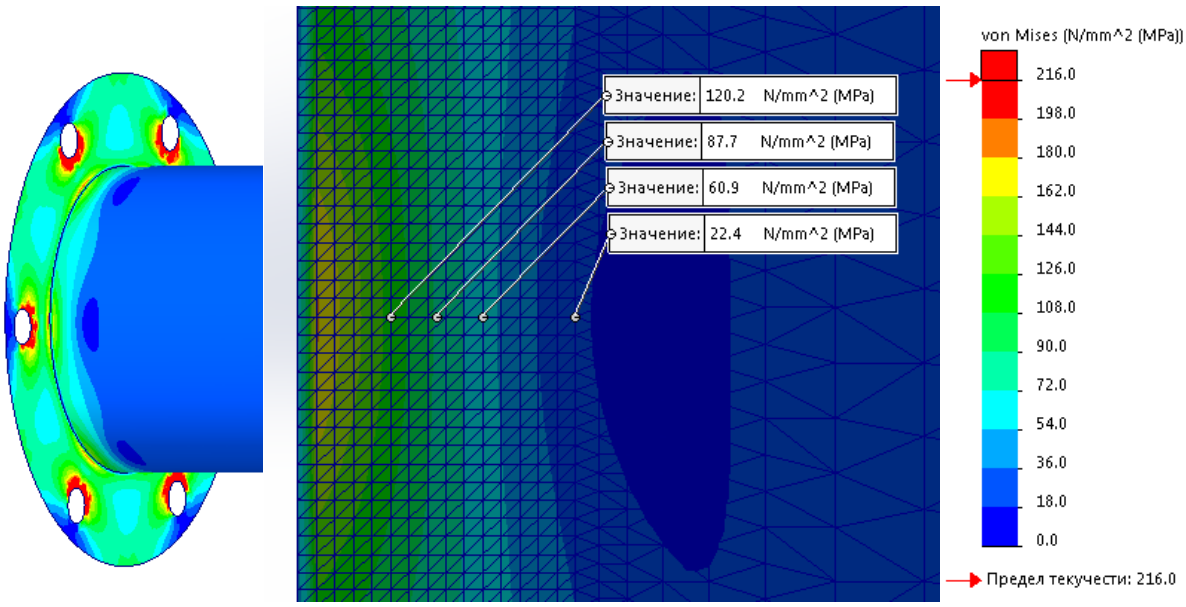


Рисунок 5 – Эпюра напряжений на правой трубе возле болтового соединения (МПа)

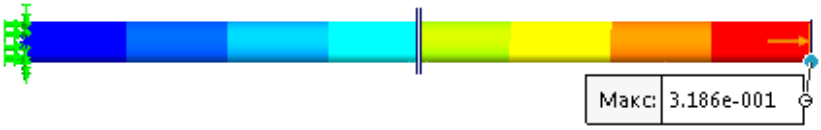


Рисунок 6 –Максимальное перемещение на конце стрежня (мм)

Объёмная КЭМ без учёта сварных швов

Объёмная КЭМ (рисунок 7) смоделирована квадратичными тетраэдральными КЭ. Контакт между торцами флацев – узел с поверхностью. Два фланца соединены болтами с использованием встроенного в Solidworks Simulation соединения «болт». Для увеличения скорости расчета длины труб уменьшины и сетка измельчина только в области одного болтового соединения.

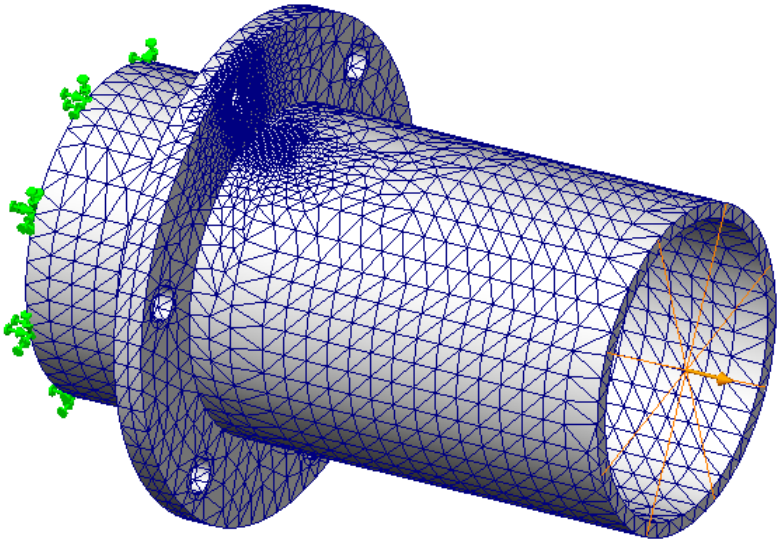


Рисунок 7 – Объёмная КЭМ без учёта сварных швов

Напряжения полученные в результате расчета (рисунок 8) близки по своим значениям с напряжениями в пластинчатой КЭМ.

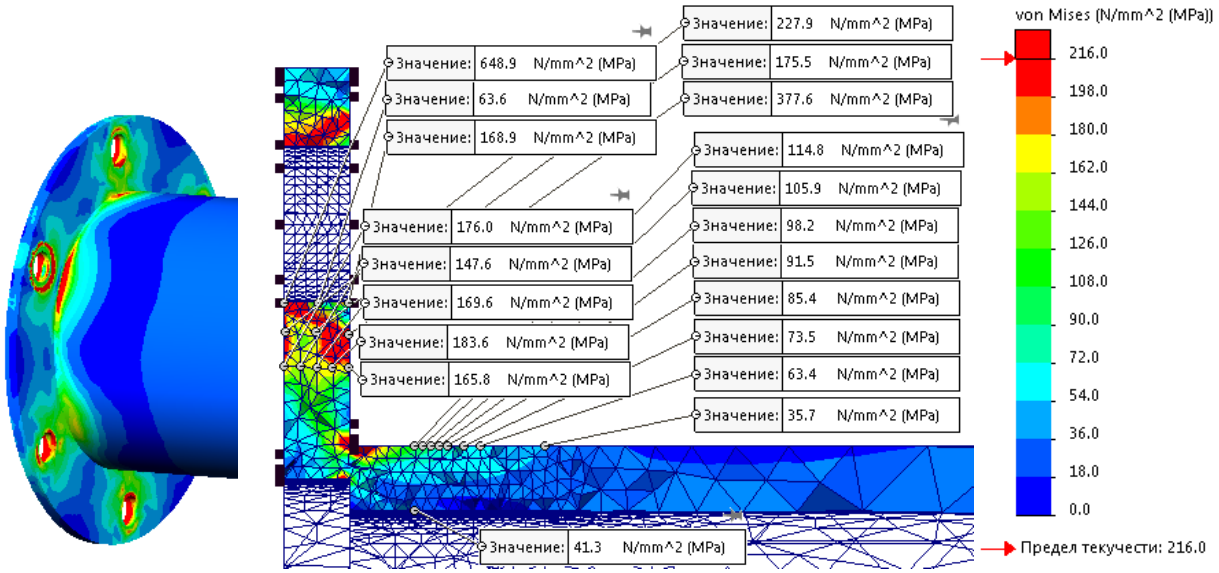


Рисунок 8 – Эпюра напряжений на правой трубе возле болтового соединения (МПа)

Значение перемещения правого конца КЭМ, полученное в результате расчета, представлено на рисунке 9.

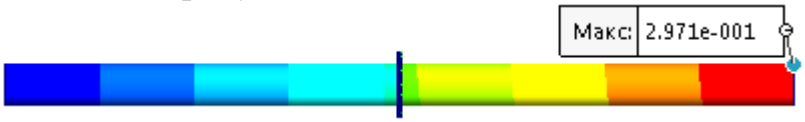


Рисунок 9 – Максимальное перемещение на конце стрежня (мм)

Объёмная КЭМ с учётом сварных швов

Объёмная КЭМ (рисунок 10) с учётом сварных швов отличается от модели, представленной выше, только наличием сварных швов.

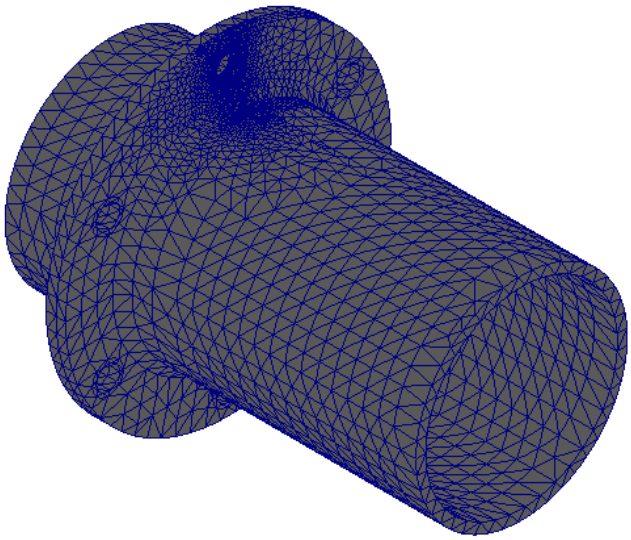


Рисунок 10 – Объёмная КЭМ с учётом сварных швов

Результаты расчета напряжений КЭМ без учёта сварного шва (рисунок 8) сильно разнятся с результатами расчета напряжений КЭМ с учётом сварного шва (Рисунок 11).

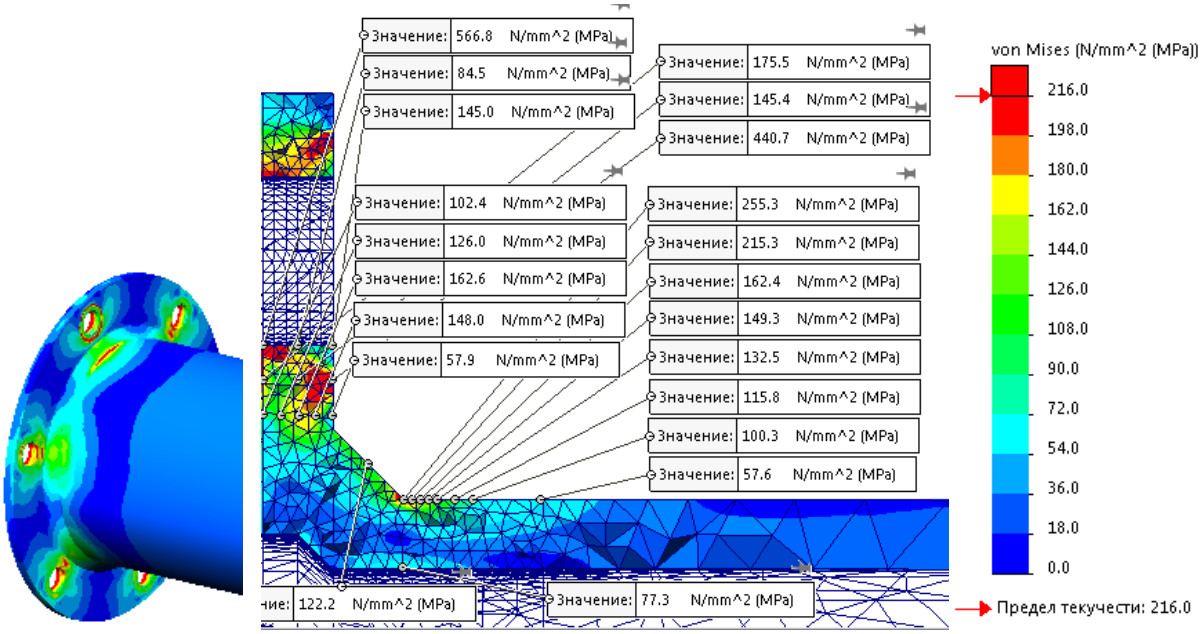


Рисунок 11 – Эпюра напряжений на правой трубе возле болтового соединения (МПа)

На рисунке 11 видно, что напряжения во фланце сравнимы с напряжениями в трубе около сварного шва. Так как болтовое соединение не моделировалось подробно, а было применено встроеное соединение «болт», то не будем ориентироваться на зону близкую к болту. И будем считать напряжение 126 МПа расчетным для фланца.

Напряжение в сварном шве составляет 122,2 МПа, а напряжение на трубе на расстоянии 0,5*к (к – размер катета шва) от сварного шва 132,5 МПа. Рассматривается напряжение на расстоянии 0,5*к в трубе, чтобы уменьшить влияние шва на напряжение в трубе (принцип Сен-Венана). Так как напряжение за сварным швом больше, чем в сварном шве, то и разрушение будет происходить за сварным швом, а не по нему.

Напряжения на внутренней и наружной поверхностях трубы вблизи сварного шва выше, чем в срединной части трубы. Следовательно, труба в зоне у шва подвергается локальному изгибу.

На рисунке 12 представлено перемещение правого конца КЭМ.

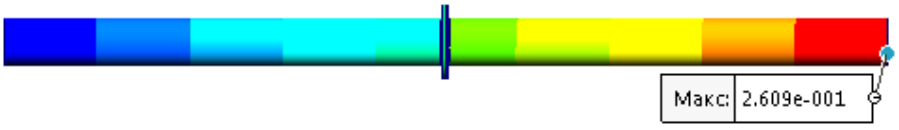


Рисунок 12 – Максимальное перемещение на конце стрежня (мм)

Анализ результатов

Из таблицы 1 видно, что напряжения, полученные в 1-й, 2-й, 3-й КЭМ, сильно занижены по сравнению с 4-й КЭМ. Следовательно, сварные швы оказывают значительное влияние на результаты напряжений, поэтому должны обязательно учитываться при расчете местной прочности.

Перемещения правого конца трубы 4-й КЭМ отличаются на 21% от перемещения в 1-й расчетной модели, на 22% от перемещения во 2-й КЭМ, на 14 % от перемещения в 3-й КЭМ. Перемещения в 1-й КЭМ занижены по

сравнению с 4-й КЭМ, перемещения во 2-й и 3-й КЭМ завышены по сравнению с 4-й КЭМ.

Таблица 1 – Результаты расчета для разных расчетных моделей

Величина	Значения величины в зависимости от расчетной модели			
	1	2	3	4
Напряжение на трубе на расстоянии 0,5*к от СШ, МПа	21,6	87,7	85,4	132,5
Перемещение конца трубы, мм*10^{-1}	2,071	3,186	2,971	2,609

Таким образом, для расчета местной прочности необходимо моделировать фланцевое соединение объёмными КЭ с учётом сварных швов, чтобы получить достоверные результаты о НДС конструкции.

Список литературы

1. Сегерлинд Л. Применение метода конечных элементов. М.: Мир, 1979. 392 с.
2. Алямовский А. А. Solidworks Simulation. Как решать практические задачи. Спб.: БХВ-Петербург, 2010. 488 с.

УДК 629.765

Патай А.В.,
ведущий инженер-конструктор
Филиал ФГУП «ЦЭНКИ»-НИИСК им. В.П. Бармина
Россия, г .Москва
Ломакин В.В.,
старший преподаватель кафедры «Стартовые ракетные комплексы»
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва
Кравченко Д.И.
студент
6 курс, факультет «Приборостроительный»
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

КИНЕМАТИКА МЕХАНИЗМА ОТВОДА УСТРОЙСТВА ОТВОДА-ПОДВОДА КОММУНИКАЦИЙ К ВЕРХНИМ СТУПЕНЯМ РАКЕТ ТЯЖЕЛОГО И СВЕРХТЯЖЕЛОГО КЛАССА

Аннотация: *В статье рассмотрена кинематика механизма отвода устройства, совмещающего функцию подвода-отвода коммуникаций и их обслуживания, для ракет тяжелого и сверхтяжелого класса. Предложен вариант механизмов привода поворотной мачты и привода отвода БРС.*

Ключевые слова: *ракета космического назначения, ракета-носитель, РКН, механизм, поворотная мачта, кинематика, MSC, Adams.*

Annotation: *In the article, you can find the information about kinematics of the mechanism of the removal device that combines the function of communications' supply-diversion and their maintenance, for the rockets of heavy and superheavy class. The proposed version of the drive rotary and drive removal quick couplings..*

Key words: *space rocket, launch vehicle, LV, mechanism, the rotatable mast, kinematics, MSC, Adams.*

Ракеты тяжелого и сверхтяжелого класса имеют сложную компоновочную схему и, как правило, отличаются внушительными габаритами. В следствие чего, возникает проблема при предстартовой подготовке ракет космического назначения (РКН), связанная с подачей компонентов ракетного топлива (КРТ), электрических кабелей и обеспечением доступа обслуживающего персонала к ступени ракеты. Как правило, в качестве устройств, обеспечивающих связь ракеты с башней обслуживания, выступают специальные крупногабаритные агрегаты. Конструкция этих агрегатов должна быть достаточно прочной и располагать на себе средства обслуживания и устройства подвода-отвода коммуникаций, а также обеспечивать защиту оборудования в момент пуска РКН.

Для сверхтяжелой ракеты класса «Энергия» необходимо разработать устройство подвода-отвода коммуникаций и площадки обслуживания ко второй и третье ступени, а именно рассмотреть кинематику отвода указанного агрегата и проверить прочность выбранного варианта конструкции в момент удара об демпфер.

Перед проведением кинематического расчета зададимся требованиями к разрабатываемым механизмам, основанными на опыте построения подобных агрегатов для уже существующих РКН:

1. Отвод должен осуществляться с помощью гидравлического или пневматического привода не более, чем за 9 секунд с момента старта РКН;
2. Усилие, которое передается устройством БРС на борт РКН не должно превышать 3.1 кН;
3. Ход БРС в вертикальном положении не более 200 мм, а в горизонтальном не более 300 мм;
4. В конечном положении траектории отвода конструкции предусмотреть демпфирующие устройства для полной остановки агрегата.

Для расчета кинематики отвода агрегата используется программный комплекс MSC Adams. В данном расчете учитывалась работа пневмоцилиндров привода отвода поворотной мачты, гидробуфера БРС, гидробуфера поворотной мачты и движение РКН. Схема расчетной модели приведена на рисунке 1.

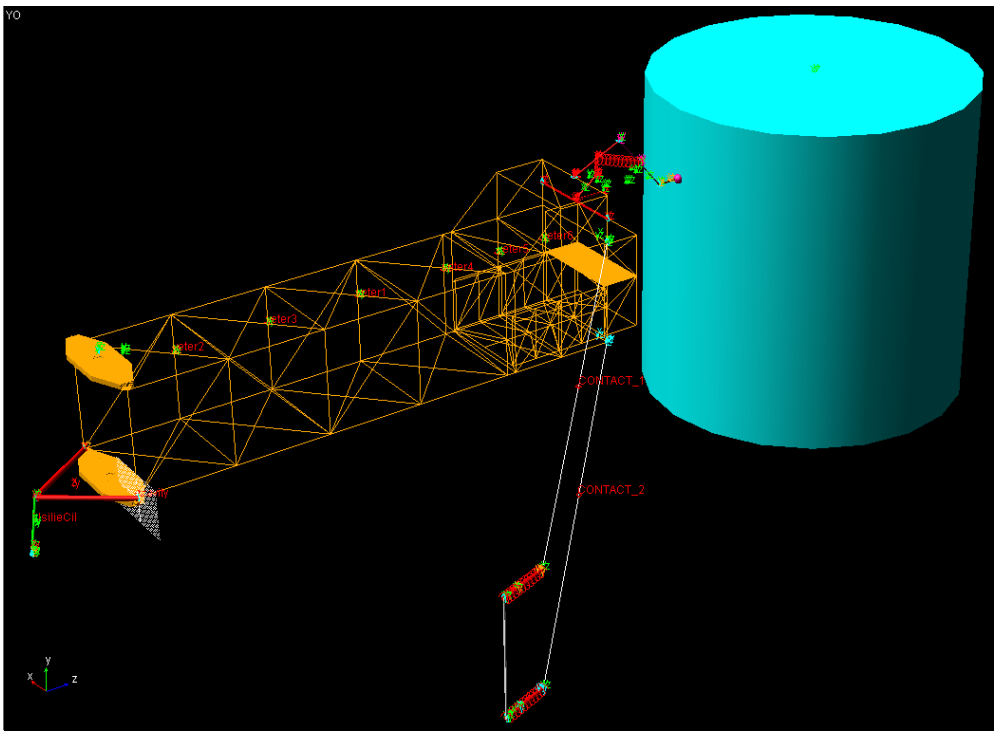


Рисунок 1 – Схема расчетной модели

Исходя из вышеуказанных требований, была подобрана оптимальная конструкция привода поворотной мачты, которую приводит в движение пневмоцилиндр. Начальное давление в пневмоцилиндре - 80 кгс/см^2, начальный объем - 24000 см^3, рабочий ход - 1710 мм. График усилия в пневмоцилиндре приведен на рисунке 2.

Отвод моделируется с учетом ветрового воздействия, вектор скорости которого направлен в сторону отвода.

График ветрового воздействия приведен на рисунке 3.

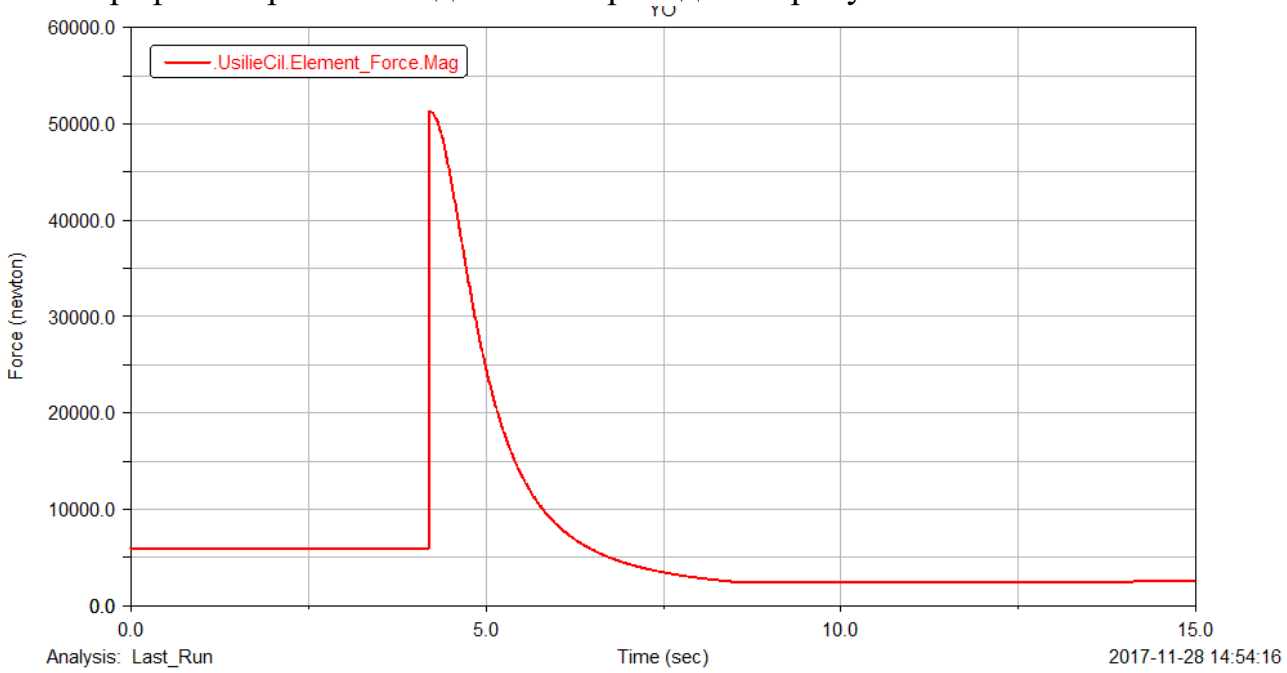


Рисунок 2 – Усилие в пневмоцилиндре

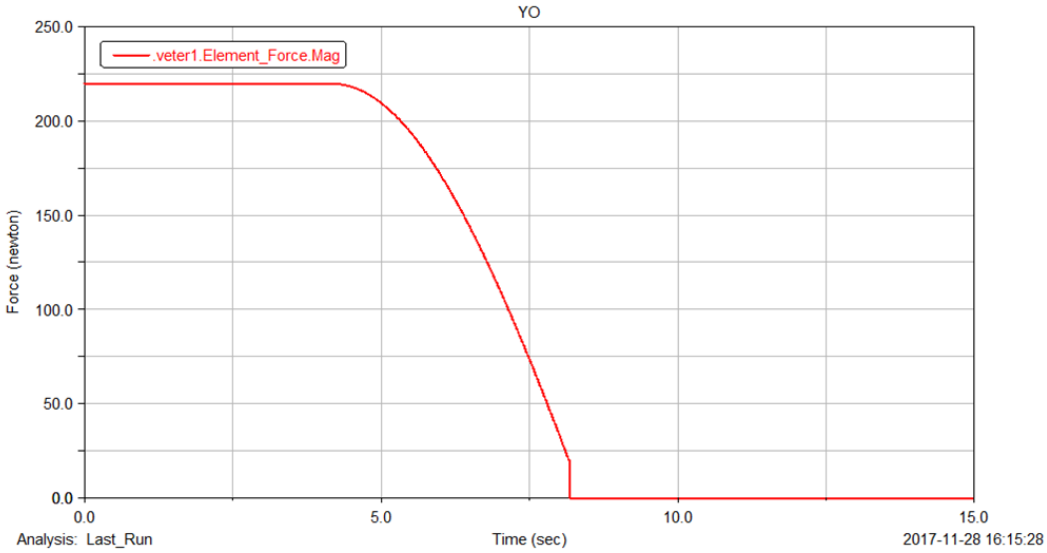


Рисунок 3 – График изменения ветрового воздействия

В результате проведенной работы:

Установлено, что, при заданных в исходных данных, внешних воздействующих факторов, выбранная конструкция механизма отвода поворотной мачты, характеристики пневмоцилиндра удовлетворяют предъявляемым к ним требованиям:

1. Отвод осуществляется в допустимом интервале времени (отвод за 4.44 секунды, допустимо 9 секунд);
2. Усилие со стороны механизма подвода\отвода БРС на борт ракеты не превышает допустимого значения в 320 кгс и составляет 251 кгс;
3. Прочностные характеристики силовой конструкции мачты удовлетворяют условию прочности.

Графики изменения угла отвода и угловой скорости по времени приведены на рисунках 4 и 5.

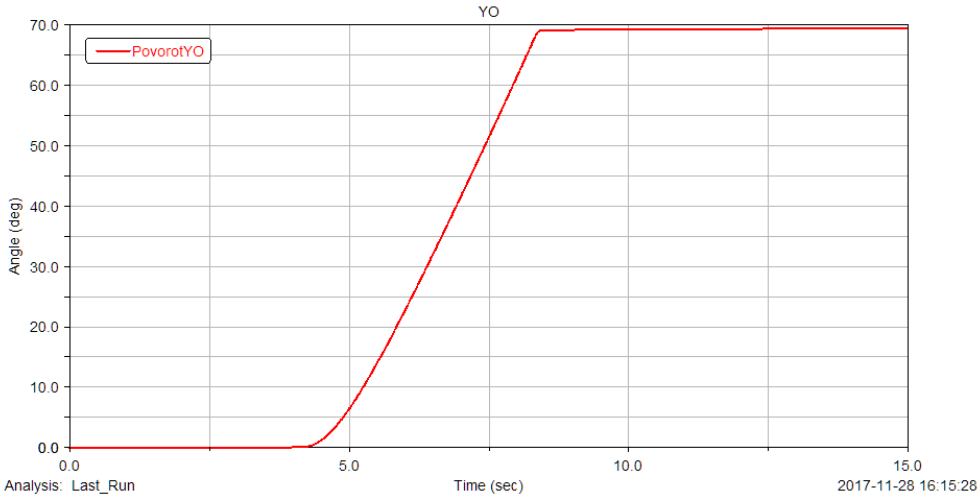


Рисунок 11 – График угла поворота мачты

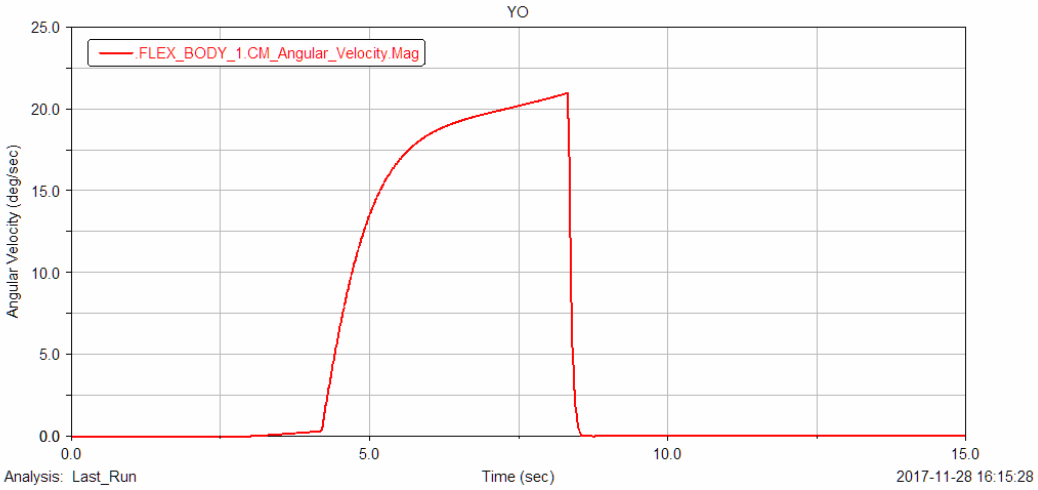


Рисунок 5 – График угловой скорости поворотной мачты

Суммарная нагрузка на места контакта поворотной мачты с гидравлическим тормозом в момент удара составляет 66.6 кН.

В соответствии с полученными нагрузками на поворотную мачту в точках контакта с гидравлическими тормозами проведен проверочный расчет на прочность. Результаты расчета показали, что конструкция удовлетворяет условиям прочности и жесткости. Распределение напряжений в балочных элементах устройства отвода в момент удара представлено на рисунке 6.

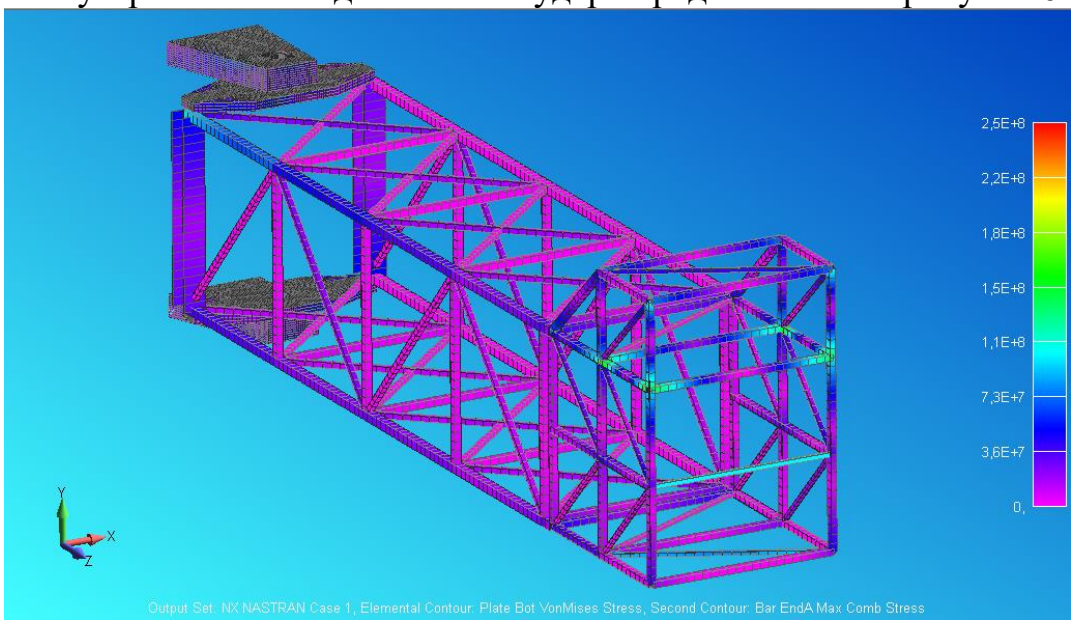


Рисунок 17 – Напряжения в балочных элементах мачты

Литература:

1. Бирюков Г.П., Маненков Е.Н., Левин Б.К. «Технологическое оборудование отечественных ракетно-космических комплексов»: учебное пособие для ВУЗов. / Под ред. Фадеева А.С., Торпачева А.В. – М.: РЕСТАРТ, 2012;

2. Рычков С.П. «Моделирование конструкций в среде Femap with NX Nastran» - М.: ДМК Пресс, 2013;

3. Леонтенков А.А., Васильев Г.Ю., Кондаков В.И., Кобелев В.Н., Борисенко В.С., Калмыков А.В., Тихонов Ю.А. «ЦКБТМ 50 лет. Наземное оборудование» / Под ред. Кобелева В.Н. – М., 1997;
4. NASA – George C. Marshall Space Flight Center «Saturn V - Flight Manual SA-507». 1969.

УДК 332.822

Дрыгина Ю.А.,
кандидат экономических наук,
доцент кафедры менеджмента
Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте РФ
Южно-Российский институт управления
Россия, г. Ростов-на-Дону

МАЛОЭТАЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО В РОССИИ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: *В статье рассматривается актуальная проблема малоэтажного строительства в России; показаны преимущества такой застройки, особенно при организации загородного строительства; представлено отношение к этому вопросу федеральных и региональных властей,*
девелоперов и населения, а также среднесрочные перспективы развития рынка малоэтажного жилья.

Ключевые слова: *малоэтажное строительство, градостроительные концепции, государственное регулирование рынка малоэтажного жилья, коттеджный поселок.*

Annotation: *The article considers actual problem of low-rise construction in Russia, shows the advantages of such development, especially in the organization of country building, and the attitudes of federal and regional authorities, developers and consumers, as well as the medium-term prospects for the market development of low-rise housing.*

Key words: *low-rise construction, town-planning concepts, state regulation of the low-rise housing market, cottage settlement.*

Вопрос о малоэтажной России практически был поставлен в «повестку дня» в стране с 1991 г., когда СССР прекратил свое существование, и началась эпоха реформ, в том числе в сфере жилищного строительства. В настоящее время термин «малоэтажка» настолько прочно вошел в обиход, что становится трудно определить о каком типе жилья идет речь. Формально считается, что это индивидуальные жилые дома высотой до трех этажей, стоящие на своем

земельном участке (коттеджи и усадьбы). Однако фактически в стране еще строят кварталы многосекционных домов от трех до четырех этажей высотой, и между ними существует такой переходный вариант, как таун-хаусы (дома с небольшим участком земли на двух-трех владельцев). В настоящее время в данном сегменте рынка жилья в России наибольшим спросом пользуются индивидуальные и многосекционные дома. Рынок таун-хаусов еще только развивается.

Такое строительство способно сделать существенный вклад в обеспечение граждан качественным и доступным жильем, при этом наблюдается и стремление самих людей жить в малоэтажных домах. В стране существует значительное количество территорий, где иной тип жилья, кроме индивидуального, вообще невозможен по разным причинам; дома такого типа можно строить даже в районах со сложным рельефом и высокой сейсмичностью.

А города-мегаполисы Юга России, возможно, лет через десять будут окружены малоэтажными посёлками и даже малыми городами коттеджного типа.

Нужно отметить, что малоэтажное строительство является одним из признаков благополучия, богатства развиваемых территорий. К тому же, оно обладает рядом ключевых преимуществ, в число которых входит: 1) возможность быстрого возведения дома; 2) относительно низкая стоимость квадратного метра; 3) высокое качество постройки; 4) легкость в эксплуатации; 5) комплексный подход застройщиков к освоению территорий, позволяющий возводить дома в благоустроенных, оформленных дизайнерами, подготовленных к жизни зонах, которые существенно отличаются от городских «муравейников»; 6) экологичность – большинство малоэтажных домов сосредоточены в районах с обилием лесов, речками и часто имеет лучшую окружающую среду по сравнению с мегаполисами; 7) комфортная обстановка с низкой плотностью застройки – в поселках создается «клубная», уютная атмосфера, при этом улицы не перегружены автомобилями, нет проблем с местами в школах и детских садах; 8) минимизация рисков по «недострою» (незавершенному строительству) – нет необходимости рисковать, вкладывая деньги в длительные проекты, так как въехать в квартиру можно в краткие сроки; 9) безопасность (личная, пожарная и т. п.).

Изменения спроса и предложения на жилищном рынке России, произошедшие за годы реформ, привели к тому, что относительная доля ввода малоэтажного жилья за последние 20 лет увеличилась более чем в 7 раз. Сегодня эта цифра в среднем по стране приближается к 50%, а в 1990 г. она составляла чуть больше 6%. На строительном рынке появилось много объектов малоэтажного строительства в связи с тем, что горожане стали выбирать ближние пригороды как альтернативу городской квартире и возможность обзавестись недвижимостью в рекреационных целях. При этом стал формироваться новый рыночный продукт – «коттеджный поселок», отличающийся от дачных кооперативов и сельских поселений единой концепцией застройки, наличием огороженной территории и центральных или

общепоселковых инженерных сетей. В настоящее время около 38% россиян имеет загородный дом или участок земли, пригодный для возведения индивидуального жилья, а средняя площадь индивидуальных домов долгое время остается на одном уровне – около 135 кв. м (по данным Росстата) [207]. Однако, несмотря на положительный рост, доля малоэтажного строительства России существенно отстает от близких к нам по климатическим условиям стран, таких как Канада (79%), США (92%), а также европейских стран [208]. Специалисты в сфере недвижимости считают, что «…развитие более качественного и интересного малоэтажного строительства будет возможно только тогда, когда страна и ее жители начнут богатеть и интересовать их будет не только наличие транспортного узла рядом, а архитектура, особенности проекта и организации территории, что и является ключевыми достоинствами малоэтажного жилья» [209].

Региональная статистика показывает, что «малоэтажка» в общей структуре занимает от трети до 80% рынка новостроек в России, причем индивидуальное жилищное строительство не во всех регионах развивается одинаково: из года в год лидерами остаются Центральный и Приволжский федеральные округа, а вот темпы Северо-Кавказкого и Дальневосточного округов не очень высоки, хотя за последний год видна положительная динамика. В Южном федеральном округе в 2012-2016 гг. индивидуальными застройщиками построено от 50 до 80 % жилья (в зависимости от региона): рост спроса на малоэтажное строительство наблюдается в таких субъектах, как Республика Башкортостан, Нижегородская, Белгородская и Оренбургская области.

Власти Ленинградской области решили отказаться от многоэтажного строительства и больше не собираются ежегодно наращивать объемы введенного жилья, хотя в 2016 г. в Санкт-Петербурге сдан в эксплуатацию самый высокий в стране дом – 58-этажный. Теперь местные власти поставили перед собой задачу – новые градостроительные документы, особенно регламентирующие зоны интенсивного жилищного строительства, должны утверждаться только под малоэтажные дома и коттеджи. Запрет на высотные дома в Ленинградской области планируется продлиться примерно на 10 лет. В Московском же регионе доля малоэтажного строительства сократилась за два года в 3,5 раза: если в 2014 г. на него приходилось 28%, то в 2016 г. эта цифра уменьшилась в 3,5 раза, составив 8%. В условиях сложной макроэкономической ситуации девелоперы предпочитают здесь высокорентабельное многоэтажное строительство.

Что касается государственного регулирования, то в настоящее время отдельного системного документа по развитию малоэтажного строительства не

---

[207] Анализ рынка каменного малоэтажного домостроения в России. 26 июня 2015 // Форумград. [Электронный ресурс]. URL: https://forum.derev-grad.ru/analiticheskie-obzori-po-stroitelstvu-infografika-f165/analiz-rinka-kamennogo-maloetajnogo-domostroeniya-v-rossii-v-t14591.html

[208] Казейкин В.С., Баронин С.А., Черных А.Г., Андросов А.Н. Проблемные аспекты развития малоэтажного жилищного строительства России. – М: ИНФРА-М, 2011. – С. 3.

[209] Яхонтов Владимир. Мнение: малоэтажка в Новой Москве не нужна ни властям, ни девелоперам. 11 января 2011 // РБК. Недвижимость. [Электронный ресурс]. URL: https://realty.rbc.ru/news/577d14ef-9a7947e548ea4964

существует, каждый субъект России этот вопрос решает по-своему. В то же время Правительство РФ остается в стороне и поддерживает желание граждан иметь новое жилье, в том числе малоэтажное. Сейчас действует федеральная целевая программа «Жилище» на 2015-2020 гг., которая состоит из 4-х основных подпрограмм. Основная задача – увеличить объёмы введенного жилья. Однако данная программа предусматривает меры по повышению доступности жилья только для отдельных категорий граждан: для молодых семей, военных, уволенных в запас по выслуге лет, работников полиции и других силовых структур. По прогнозам Правительства России доля малоэтажного строительства в общем вводе жилья к 2020 г. должна составить не менее 70%.

Предприниматели в лице Торгово-промышленной палаты (ТТП) России (добровольного негосударственного объединения, действующего в соответствии с особым федеральным законом) также задумываются о решении вопросов малоэтажного строительства. Так, 16 мая 2017 г. в зале «Библиотека» ТПП РФ состоялась Первая Всероссийская конференция с международным участием «Малоэтажное строительство 2017» [210]. Организаторы конференции решили разбить вопросы на отдельные блоки и провести серию тематических конференций; всего выделено четыре блока, а именно: 1) конструктивные решения и материалы; 2) инженерные решения и материалы; 3) нормативно-техническая документация; 4) генпланы, вопросы благоустройства.

Первой частью серии конференций по теме малоэтажного строительства стало рассмотрение вопроса, посвященного конструктивным решениям и современным материалам. Однако на пути полноценного развития малоэтажного строительства в России стоит еще много разнообразным проблем [211]. Рассмотрим их подробнее.

В качестве одного из первых барьеров можно выделить так называемый «многоэтажный стереотип», то есть бóльшую привлекательность многоэтажных домов по сравнению с малоэтажными проектами из-за выгодности реализации. В основе этого лежит факт успешного строительства доступного жилья в СССР в 1950-1960-х гг., в связи с чем многие законы,

СНиПы и ГОСТы, которые с советского периода используются в данной сфере, разработаны под многоэтажные застройки. К тому же, в генеральных планах застройки городов приоритетными являются зоны многоэтажного строительства, а малоэтажное строительство рассматривается как нерентабельное для инвесторов. Основываясь на этом, местные власти в много-этажном строительстве активно используют договоры инвестирования, в которых говорится о том, что застройщик «бесплатно» получает землю,

[210] Малоэтажное строительство // Бетон и железобетон в строительстве. [Электронный ресурс]. URL: http://low-house.ru/maloetazhnoe-stroitelstvo-2017/

[211] Казиева А.К. Проблемы развития малоэтажного строительства в России // Проблемы экономики и менеджмента. – 2015. – № 7. – С. 27-30. Проблемы малоэтажного строительства. Что мешает строить одноэтажную Россию? 11 июля 2007 // Большой портал недвижимости. [Электронный ресурс]. URL: http://www.bpn.ru/publications/29428 Стефанович М. Ю. Малоэтажное жилищное строительство: особенности и проблемы развития в России // Молодой ученый. – 2015. – № 12. – С. 505-507. [Электронный ресурс]. URL: https://moluch.ru/archive/92/20038/

а плата за нее берется в виде доли построенных квартир. Такие договоры не пользуются спросом в рыночном сегменте малоэтажного строительства. Результатом этого является то, что Россия остается последней страной в Европе, продолжающей возводить микрорайоны, в которых превалируют многоэтажные дома, при строительстве которых применяются такие материалы, как газосиликат, пенобетонные блоки, древесина, железобетон и кирпич.

Градостроительная концепция строительства микрорайонов пришла в Советский Союз из Западной Европы, в 1950-1960 гг. так застраивались города, пострадавшие от войны, при этом данная концепция хорошо сочеталась с идеей панельного домостроения, когда нужно было строить много и быстро. Однако на Западе от такого строительства отказались еще в 1970-х гг. [212] В нашей же стране современная застройка, например, Подмосковья представляет собой те же микрорайоны, что строились и 40-50 лет назад. Изменения заключаются только в бóльшем разнообразии цветов на фасадах и высоте домов, которые с 10-12-ти этажей выросли до 24-х. При этом чаще всего отсутствует нормальная среда обитания во дворах, которые представляют собой пространство выживания, хотя, как отмечают специалисты, сама архитектурная структура типа «здание посреди огромного общественного пространства» соответствовала концепции социализма.

Недостатками многоэтажной застройки оказались также следующие моменты; 1) монотонность застройки (в большинстве случаев), что неблагоприятно сказывается на психическом состоянии людей: давят большие дома, огромные пустые пространства остаются чужими, так как их трудно освоить психологически; 2) разделение города на монофункциональные жилые микрорайоны (включая так называемые «спальные») и деловые районы резко увеличивает транспортные перемещения горожан; 4) в микрорайоне не возникает тесного сообщества: люди отчуждены друг от друга; 5) часто происходит рост преступности (криминализация территорий).

Все это остро ставит вопрос, касающийся альтернатив микрорайону. Здесь, прежде всего, можно упомянуть коттеджную застройку, принятую в США. Однако застройка по типу так называемой «одноэтажной Америки» отличается дороговизной (кроме США, ни одна страна эту концепцию не воплотила в полной мере) и низкой плотностью застройки. Если вести речь о высокоплотной застройке, то есть два альтернативных варианта: кварталы с домами в 6–9 этажей и высокоплотной малоэтажной застройкой.

Квартальная застройка имеет определенные преимущества перед микрорайонами и представляет собой хорошо известный классический западноевропейский город, создаваемый в течение тысячелетий, с живыми и активными улицами, где на первых этажах располагаются кафе, рестораны и магазины. Такая застройка вполне комфортна для человека, имея размер квартала в среднем сто на сто метров и высоту зданий в 5–9 этажей. Квартальная схема имеет ярко выраженную особенность, заключающуюся в

[212] Кошмар многоэтажек – людям здесь не место // Omchanin. [Электронный ресурс]. URL: https://omchanin.livejournal.com/686625.html

четком разделении публичного пространства (улицы, бульвары, площади) и приватного. Последнее располагается в глубине квартала и доступно только его жителям.

Высокоплотная малоэтажная застройка, примером которой является англосаксонская система с акцентом на блокированные трехэтажные дома, известна в России в меньшей степени. Современный примером такой застройки может служить район Борнео-Споренбург, возведенный в Амстердаме на месте бывших доков [213].

Отношение самих россиян к малоэтажному строительству отражает проведенный в 2016 г. по заказу Минстроя России компанией Open Village социологический опрос населения о жилищных предпочтениях россиян [214]. Хотя опрос проводился преимущественно среди посетителей выставок по строительству и недвижимости, то есть экономически активной и относительно платежеспособной группы населения, однако большинство опрошенных (92%) высказали желание иметь свой дом (за городом) и планируют заняться его строительством в ближайшие два года. При этом 56% респондентов готовы приступить к строительству собственного дома уже в 2017 г. 25% опрошенных готовы воспользоваться кредитом для строительства дома, остальные рассчитывают только на собственные средства. Отметим, что 80% опрошенных хотели бы иметь такой дом для постоянного проживания, 20% – использовать как дачу. 40% респондентов готовы жить в удалении от города, 60% – вблизи. Дом площадью до 100 кв. метров интересен только для 19% опрошенных для цели сезонного проживания, большинству (38%) интересен дом от 100 до 150 «квадратов», 29% опрошенных выбрали 150–200 кв. метров, и дом от 200 кв. метров хотят иметь 14% респондентов [215]. По структуре стеновых материалов в целом по России индивидуальные застройщики предпочитают кирпичные дома (более 38% застройки), на деревянные конструкции приходится чуть более 24% и на блочные технологии – более 20 %.

Серьезной проблемой малоэтажного строительства эксперты называют недостаточность инженерной инфраструктуры, при этом особенно остро стоит проблема транспортных коммуникаций, а ее решение требует огромных капитальных вложений. В том случае, когда девелопер берет на себя обязательства и риски по постройке объектов социальной инфраструктуры (школы, больницы, детские сады и т. п.), расходы эти распределяются на строящийся дом, и соответственно себестоимость его квадратного метра резко увеличивается. В этом случае инвестору выгодно обратиться за софинансированием (финансовой помощью) к государству, но это приводит к искусственному росту цен, и тогда жилье эконом-класса переходит в разряд жилья бизнес-класса. В итоге спрос на объекты малоэтажного строительства

[213] Щукин Алексей. В ловушке микрорайона. 22 июня 2015 // Лаборатория. Удобный город. [Электронный ресурс]. URL: http://tverwiki.ru/rubric/article/820.html

[214] Малоэтажные тренды. 20 апреля 2017 // Строительный эксперт. [Электронный ресурс]. URL: https://ardexpert.ru/article/9333

[215] Малоэтажные тренды. 20 апреля 2017 // Строительный эксперт. [Электронный ресурс]. URL: https://ardexpert.ru/article/9333

сокращается. Вообще отмечают, что на практике в России выгодно строить поселки бизнес-класса и de luxe, а не эконом-класса.

Следует отметить также ***проблему локализации, то есть выбора места под застройку***. Если строительство ведется рядом с городом, то возникают вопросы, связанные с транспортом и пробками на дорогах, а если застройка осуществляется на большом расстоянии от города, то возникают определенные трудности с трудоустройством жителей таких поселков.

Большое значение имеет государственное регулирование сферы малоэтажного строительства, являющейся частью строительного комплекса в целом. Так, в европейских странах каждые 15–20 лет проводится анализ архитектурных принципов, изучаются новые концепции строительства современного города, проводится корректировка норм. В России же последняя такая корректировка была проведена еще в эпоху правления Хрущева. Для того чтобы страна в решении вопроса малоэтажного жилищного строительства смогла достичь уровня иностранных государств, необходимо: 1) оптимизировать систему контроля и надзора над строительным процессом; 2) сокращать сроки проведения государственной экспертизы проектной документации, а также определения видов подготовительных работ и рассмотрения результатов инженерных изысканий; 3) совершенствовать нормативно-техническую и правовую базу в ходе активной дискуссии, используя систему экспертных оценок, поскольку градостроительные и санитарные нормы (инсоляция, пожарные нормы, расстояние до дороги и т. п.) не позволят этого сделать: они с 1960-х годов привязаны к микрорайону как основному типу жилой застройки.

Различные проблемы девелоперов также **не позволяют эффективно организовывать малоэтажное строительство.** Дорогие кредиты часто способствуют тому, что застройщики не обращают внимания на качество строительства, а на первый план выдвигают скорость реализации, с которой в первую очередь связаны риски проектов. По этой причине девелоперам не нужны эксперименты и поиски: они продолжают строить по уже апробированным, но устаревшим схемам.

Большинство российских застройщиков, как отмечают эксперты, часто не разбираются как в архитектуре, так и в урбанистике, относясь к стройке как к финансовой операции, поскольку значительное их число – это новые компании, возникающие после очередного экономического кризиса. В связи с этим им важна только плотность застройки, то есть количество квадратных метров на определенной территории, по этой причине чрезвычайно распространен принципиальный подход – «чем выше здания, тем больше плотность застройки». Однако в мире является аксиомой, что квартальная застройка 9-этажными домами может дать даже большее количество квадратных метров, чем многоэтажки. Высокую плотность можно получить и при малоэтажной застройке. Трехэтажной застройкой можно получить плотность чуть ли не в 20 тысяч квадратных метров на гектар. Так, плотность исторического центра Москвы составляет 16 тыс. квадратных метров на гектар.

Согласно официальной статистике, малоэтажные и многоэтажные дома в нашей стране строятся в примерно равных объемах: так, за период 2009-2015 гг. ввод малоэтажного жилья составил 238,1 млн квадратных метров, а многоэтажного – 241,3 млн [216]. К основным характеристикам рынка малоэтажного строительства России в 2017 и в последующие годы относят следующие важные моменты [217]:

1) *строительные компании, ориентированные на многоэтажные дома, в настоящее время осваивают малоэтажное строительство*. Это объясняется тем, что фирмы, строящие высотные дома, работали, как правило, за счет привлечения большого объема кредитных средств, которые во время кризиса стали недоступны. Объекты же малоэтажного строительства в условиях кризиса являются более ликвидными. К тому же, жилые поселки можно сдавать в эксплуатацию отдельными очередями, когда часть домов еще находится в стадии строительств;

2) *завышенную стоимость городского жилья и дефицит свободных площадок в городской черте*. На рынке загородной недвижимости, несмотря на спрос, есть нереализованные, или не до конца реализованные проекты (когда объекты продаются по несколько лет). Это обусловлено непродуманной стратегией инвестирования, включающей неправильное определение конкурентной ситуации на рынке; уровня спроса; ошибки при позиционировании коттеджного поселка, а также при определении целевых групп покупателей, рационального распределения наделов, местоположения поселка и др.;

3) *большое влияние на рынок недвижимости вообще и на сегмент малоэтажной застройки в частности оказывает общее снижение цен на первичное жилье*, что пока сдерживает рост инвестиций в этот сектор экономики.

Но главным вопросом в строительстве до сих пор остаётся финансирование. Доходы населения в России сократились. Такой нерыночный шаг, как государственное субсидирование, не дал ожидаемого эффекта, и, по мнению экспертов, продолжать его в 2017 и последующих годах не имеет смысла. Ниже назовем основные методы инвестирования, какие можно использовать в российских условиях при работе на рынке малоэтажного строительства [218]:

- *самой простой формой является покупка (инвестирование) уже почти готовых домов с последующей перепродажей*. Однако в отличие от простой спекулятивной сделки, здесь инвестор производит улучшение объекта, его достройку (немало коттеджей стоит недостроенными годами), подводит инфраструктуру, создает ландшафтный дизайн;

---

[216] Малоэтажка просит посадки // Эксперт. [Электронный ресурс]. URL: http://expert.ru/expert/2016/50/maloetazhka-prosit-posadki/

[217] Анализ рынка малоэтажного строительства в 2017 году // Soppka. [Электронный ресурс]. URL: http://soppka.ru/2017analytics

[218] Малоэтажка просит посадки // Эксперт. [Электронный ресурс]. URL: http://expert.ru/expert/2016/50/maloetazhka-prosit-posadki/

- *приобретение земельного участка с последующим дроблением его на более мелкие, для продажи под застройку частными домами*;
- *инвестирование по программам жилищного финансового лизинга, когда инвестор, приобретя объекты, реализует их на рынке путем лизинга,* получая в качестве прибыли процентные платежи по лизинговым договорам;
- *инвестирование через специальные фонды недвижимости, которые через схему ипотечных закладных получают прибыль за счет продажи своих акций* на финансовом рынке (фондовая биржа) или продавая доли инвесторам;
- *самостоятельная постройка домов «под ключ» с последующей реализацией на рынке.* Это самая простая, но и вместе с тем и затратная схема, так как требует времени для продажи всех построенных домов. Эта форма инвестиций применима только в том случае, когда у инвестора есть независимый от банков свой источник дешевой ликвидности, позволяющий ему без ущерба вывести из оборота на довольно длительное время капитал. Кроме этого, такая методика применима в момент начала бума спроса на индивидуальное жилье и тогда можно вернуть вложенный капитал за несколько месяцев.

Что касается государственного управления, то чтобы исправить положение в сфере малоэтажного строительства, решить некоторые из проблем строительного рынка должен помочь федеральный закон 214-ФЗ, согласно которому с 1 июля 2017 г. ужесточаются требования к застройщикам в части размера минимального уставного капитала.

Президент России Владимир Владимирович Путин, выступая в прошлом году на заседании Госсовета, посвящённом мерам по развитию строительного комплекса и совершенствованию градостроительной деятельности, отметил, что для решения остро стоящей проблемы строительства недорогого жилья «нужно сделать немногое». В числе важных шагов он назвал такие, как: разбюрократить принятие решений о выдаче земли, не раздавать её «своим да нашим», избавиться от коррупционных схем, освободить бизнес от ненужного давления правоохранительных органов, эффективно использовать финансовые и административные ресурсы Правительства [219].

В регионах, где происходит основное массовое малоэтажное строительство, местным властям требуется: 1) оказывать содействие развитию транспортной инфраструктуры, в частности строительству подъездных дорог или организации маршрутов общественного транспорта; 2) активно развивать и модернизировать уже имеющуюся социальную инфраструктуру, чтобы ею могли пользоваться новые жители малоэтажных поселений; 3) обеспечивать земельными участками, поскольку, несмотря на большое число неосвоенных территорий, дефицит участков под малоэтажную застройку приобрел характер государственной проблемы; 4) содействовать производству традиционных строительных материалов и изделий, прежде всего кирпича и древесины (в лесоизбыточных и лесодостаточных регионах).

[219] У малоэтажного строительства особый потенциал. Март 2017 // Точка опоры. [Электронный ресурс]. URL: https://www.to-inform.ru/index.php/arkhiv/item/u-maloetagnogo-stroitelstva-osobyi-potancial

Таким образом, для малоэтажного строительства сейчас открываются большие возможности. Соблюдение всех перечисленных выше условий будет способствовать увеличению объёмов строительства малоэтажного жилья, а строительство – это один из важнейших локомотивов успешного экономического роста.

Использованные источники

1. Анализ рынка каменного малоэтажного домостроения в России. 26 июня 2015 // Форумград. [Электронный ресурс]. URL: https://forum.derev-grad.ru/analiticheskie-obzori-po-stroitelstvu-infografika-f165/analiz-rinka-kamennogo-maloetajnogo-domostroeniya-v-rossii-v-t14591.html
2. Анализ рынка малоэтажного строительства в 2017 году // Soppka. [Электронный ресурс]. URL: http://soppka.ru/2017analytics
3. Казейкин В.С., Баронин С.А., Черных А.Г., Андросов А.Н. Проблемные аспекты развития малоэтажного жилищного строительства России. – М: ИНФРА-М, 2011. – С. 3.
4. Казиева А.К. Проблемы развития малоэтажного строительства в России // Проблемы экономики и менеджмента. – 2015. – № 7. – С. 27-30.
5. Проблемы малоэтажного строительства. Что мешает строить одноэтажную Россию? 11 июля 2007 // Большой портал недвижимости. [Электронный ресурс]. URL: http://www.bpn.ru/publications/29428
6. Стефанович М. Ю. Малоэтажное жилищное строительство: особенности и проблемы развития в России // Молодой ученый. – 2015. – № 12. – С. 505-507. [Электронный ресурс]. URL: https://moluch.ru/archive/92/20038/
7. Кошмар многоэтажек – людям здесь не место // Omchanin. [Электронный ресурс]. URL: https://omchanin.livejournal.com/686625.html
8. Малоэтажка просит посадки // Эксперт. [Электронный ресурс]. URL: http://expert.ru/expert/2016/50/maloetazhka-prosit-posadki/
9. Малоэтажное строительство // Бетон и железобетон в строительстве. [Электронный ресурс]. URL: http://low-house.ru/maloetazhnoe-stroitelstvo-2017/
10. Малоэтажные тренды. 20 апреля 2017 // Строительный эксперт. [Электронный ресурс]. URL: https://ardexpert.ru/ article/9333
11. У малоэтажного строительства особый потенциал. Март 2017 // Точка опоры. [Электронный ресурс]. URL: https://www.to-inform.ru/index.php/arkhiv/item/u-maloetagnogo-stroitelstva-osobyi-potancial
12. Щукин Алексей. В ловушке микрорайона. 22 июня 2015 // Лаборатория. Удобный город. [Электронный ресурс]. URL: http://tverwiki.ru/ rubric/article/820.html
13. Яхонтов Владимир. Мнение: малоэтажка в Новой Москве не нужна ни властям, ни девелоперам. 11 января 2011 // РБК. Недвижимость. [Электронный ресурс]. URL: https://realty.rbc.ru/news/577d14ef-9a7947e548ea4964

УДК 621

Садуллаев Хамидулло Хайрулло Угли
Студент ФГБОУ «Кемеровский государственный университет» 2 курс,
направление «Менеджмент»
Институт экономики и управления
Кемерово. Россия

МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС. ФАКТОРЫ РАЗМЕЩЕНИЯ

Аннотация:

Статься посвящена изучению машиностроительного комплекса и факторов его размещения. На размещение машиностроения влияет множество факторов и очень важно их всех учитывать.

Ключевые слова: Машиностроительный комплекс, факторы размещения, машиностроение.

Annotation.

The article is devoted to the study of machine-building complex and a factor in its placement. On the placement of engineering is influenced by many factors and it is important to consider them all.

Keywords: Machine-building complex, the factors of placing, mechanical engineering.

Машиностроительный комплекс – это объединение взаимосвязанных отраслей машиностроения, обеспечивающее необходимым оборудованием все подразделения народного хозяйства, а население – товарами народного потребления. Данная тема мне очень интересна, так как машиностроение оказывает непосредственное влияние на уровень научно-технического прогресса страны, обороноспособность и определяет развитие прочих отраслей народного хозяйства [3].

Машиностроение — одна из отраслей отечественной промышленности, значительно пострадавшая от экономического кризиса. Основные причины кризиса отечественного машиностроительного комплекса [2]:

- демилитаризация экономики;
- возросшая в 1990-е гг. конкуренция зарубежных средств производства и предметов потребления;
- резкое сужение рынка сбыта продукции отрасли в самой России и в остальных странах СНГ — основных ее потребителях;
- прогрессирующий моральный и физический износ оборудования машиностроительных предприятий.

Таблица 1

Размещение машиностроение в федеральных округах

Центральный федеральный округ	авиакосмическая промышленность, автомобильный и железнодорожный транспорт, оборудование для нефтехимической промышленности,станкостроение, электроника, точное и сложное машиностроение, сельскохозяйственная техника.
Приволжский округ	авиакосмическая промышленность, оборудование для нефтяной и газовой промышленности, автомобилестроение, целлюлозно-бумажная промышленность, сельскохозяйственное машиностроение.
Уральский округ	авиакосмическая промышленность, автомобильный и железнодорожный транспорт, оборудование для нефтехимической промышленности, станкостроение, горно-шахтное оборудование, станкостроение, энергомашиностроение.
Северо-западный округ	энергомашиностроение, судостроение и судоремонт,оборудование для лесной промышленности.
Южный округ	судостроение и судоремонт, оборудование для пищевой промышленности, сельскохозяйственное машиностроение.
Сибирский округ	авиакосмическая промышленность, железнодорожный транспорт, горно-шахтное оборудование
Дальневосточный округ	авиастроение, судостроение и судоремонт.

Начиная с 1999 г. положение в отечественном МК стало улучшаться. В развитии машиностроения приоритетными являются два основных направления. Первое связано с решением социальных проблем: выпуск машин и оборудования для агропромышленного комплекса, легкой промышленности, медицинской техники и оборудования. Второе — развитие электроэнергетической и электротехнической промышленности, производства вычислительной техники, приборостроения и станкостроения [2].

На долю машиностроительной отрасли России приходится 6% от всего объема производимой в стране продукции. В машиностроении, на 22 тысячах предприятий, занято 1,1 миллиона человек, что составляет 10% от всех занятых в промышленности. Почти 90% предприятий отрасли находится в европейской части России [2].

Факторы размещения машиностроения

Машиностроение относится к числу наиболее распространенных в территориальном отношении отраслей. Но в одних районах оно имеет профилирующее значение, а в других удовлетворяет внутренние потребности, дополняет промышленный комплекс. Почти 90% продукции МК производится в европейской части России. В Сибири и на Дальнем Востоке отрасль представлена в основном предприятиями электротехнической промышленности, тракторного и сельскохозяйственного машиностроения, по выпуску кузнечно-прессового и литейного оборудования. Рациональность дальнейшего размещения предприятий МК в этих районах обусловливается возрастающей потребностью в продукции, а также наличием энергии, топлива,

металла, водных ресурсов, промышленных площадок, пригодных к строительству. Здесь можно создавать энерго- и металлоемкие отрасли [1].

Размещение предприятий машиностроения находится в прямой зависимости от характера выпускаемой продукции: широты номенклатуры, массы изделий, масштабов производства продукции. При этом на эффективность размещения влияет ряд факторов: научно-технический прогресс, специализация, кооперирование, концентрация, комбинирование производства, наличие трудовых ресурсов, близость к источникам сырья и материалов, к потребителям, объем транспортных работ, затраты на транспортировку [1].

Среди перечисленных факторов важная роль принадлежит специализации и кооперированию. Специализация — сосредоточение на производстве отдельных видов продукции или услуг. Она бывает предметная (выпуск определенных конечных видов продукции — машин, оборудования), подетальная (выпуск деталей, агрегатов, секций), технологическая (производство литья, заготовок) и функциональная (ремонт). Размещение специализированных заводов тесно связано с размещением предприятий, находящихся на близком расстоянии, с которыми они работают в кооперации. Кооперирование осуществляется как внутри отрасли, так и с заводами других отраслей, поставляющих металлы, изделия из пластмасс, стекла и др., интегрируя размещение взаимодействующих между собой предприятий [1].

Размещение предприятий машиностроения зависит в значительной степени от трудоемкости изделий, уровня квалификации рабочих и служащих. Особенно важна роль квалифицированных кадров в размещении таких отраслей, как электротехническая, радиотехническая, электронная, приборостроительная и др [1].

Отрасли машиностроения, как крупные потребители металла (сырья), имеют широкие связи прежде всего с черной металлургией. Территориальное сближение этих отраслей дает возможность металлургическим заводам использовать отходы машиностроения и специализироваться в соответствии с его потребностями [1].

Отрасли машиностроения, производящие малотранспортабельную продукцию, размещаются в районах потребления. К ним относятся сельскохозяйственное машиностроение, производство машин и механизмов для лесной промышленности, горного оборудования и др [1].

Особенности размещения предприятий машиностроения обусловливают большую роль транспортного фактора в осуществлении кооперированных поставок и обеспечении потребителей готовой продукции [1].

В заключении хочется сказать, что машиностроение – это одна из важнейших отраслей народного хозяйства. И при размещении машиностроительного комплекса очень важно учитывать различные факторы-это научно-технический прогресс, специализация, кооперирование, концентрация, комбинирование производства, наличие трудовых ресурсов, близость к источникам сырья и материалов, к потребителям, объем транспортных работ, затраты на транспортировку

Список литературы

1. Голов Р. С. Системы управления инновационно-инвестиционной деятельностью промышленных организаций и подготовкой машиностроительного производства: монография [текст]/ Голов Р. С. ,Рождественский А. В. ,Агарков А. П. ,Мыльник А. В. ,Пушкарева М. Б. – Дашков и К, 2016 – 448 с.
2. Морозова Т. Г. Региональная экономика: учебник [текст]/ Т.Г. Морозова – Юнита-Дана, 2015 – 526 с.
3. Явкин А. В.Концепция управления производственным потенциалом машиностроительной корпорации: учебное пособие[текст]/А.В. Явкин - Самарский государственный архитектурно-строительный университет, 2011 – 82 с.

Ветчинкина Ю.А.
студентка 3 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Александрина В.А.
старший преподаватель кафедры НХТ

МОЛОДЕЖНЫЙ СЛЕНГ, БЫТУЮЩИЙ В СТУДЕНЧЕСКОЙ СРЕДЕ

Аннотация: *в статье рассматривается вопрос молодежного сленга, бытующего в студенческой среде и его значимости для данной социальной группы. Также приведены некоторые примеры молодежного сленга.*
Ключевые слова*: молодежный сленг, студенческая среда, жаргон, социальная группа.*

YOUNG SLING, BEING IN THE STUDENT ENVIRONMENT

Abstract: in the article the question of youth slang existing in the student's environment and its importance for the given social group is considered. Some examples of youth slang are also given.
Keywords: youth slang, student environment, jargon, social group.

Студенческая культура – это субкультура группы молодых людей (от 15-16 лет до 22-23 лет), основным занятием которых является получение образования, подготовка к будущей профессиональной деятельности. Эта социальная группа еще не имеет взрослых обязанностей (семья, дети и др.), у них достаточно много свободного времени, разнообразные интересы и досуг, и в кругу своих сверстников они общаются на молодежном сленге.

Термин «сленг» заимствован из английского языка и толкуется как «особый певучий и льстивый язык нищих и бродяг», позднее – как «чей-то язык» [3, с. 10]. В настоящее время в словарях встречается как минимум два

его основных толкования: во-первых, особая речь подгрупп или субкультур общества и, во-вторых, лексика широкого употребления для неформального общения, причем в современной лексикографии второе значение преобладает над первым. Главная функция сленга – по-своему кодировать, сохранять и передавать информацию от одного человека к другому.

Молодежный сленг это ряд слов и выражений, свойственных и часто употребляемых молодыми людьми, но не воспринимаемых «взрослыми» в качестве «хороших», общеупотребимых или литературных. По своему составу сленг это своеобразное жаргонизированное просторечие молодого поколения, смесь арготизмов, жаргонизмов и иноязычных слов.

Молодежь, а в основном это студенты, легко и быстро подхватывает «прикольные» словечки, они становятся своего рода паролевым языком в кругу «своих». Для него характерна быстрая изменчивость и обновляемость в связи с непрекращающейся сменой состава данной социальной группы: она пополняется подрастающими детьми и убавляется при уходе во взрослую жизнь взрослых молодых людей.

Главная черта молодёжного сленга в студенческой среде – излишняя эмоциональность, экспрессивность, оценочность и образность речи. Большое количество слов изобретается студентами для того, чтобы передать свои переживания, эмоции, отношение к происходящему и др. При этом студенты могут общаться и без сленга: есть нормы речевого поведения в учреждении, в вузе, в общении с преподавателями и с взрослыми. И хотя общение на молодежном сленге в студенческой среде является нормой, значит, культура речевого поведения в конкретной ситуации не зависит от общей культуры, развитости и грамотности ее носителей.

В лексике молодежного жаргона соседствуют противоположности. С одной стороны, конкретность, четкость определения: «хвост» – несданный экзамен или зачет, «тормоз» – медленно, тупо соображающий человек. С другой стороны, аморфность, размытость значения – порой жаргонные слова и выражения невозможно точно перевести на литературный язык: например, «клевый» – трудноопределимая положительная характеристика лица или предмета, заимствованная из языка бродячих торговцев XIX в., «крутой» – положительная характеристика лица.

Таким образом, молодежный сленг, бытующий в студенческой среде, является в какой-то мере даже необходимостью: он помогает ускорить процесс передачи вербальной информации, когда язык пытается угнаться за потоком информации, а также выразить свое психоэмоциональное состояние или отношение к предмету, явлению или событию. В период обучения студенты не задумываются о влиянии речи на их профессиональный рост, поэтому они не имеют мотивации к совершенствованию своей речевой культуры.

Использованные источники:

1. *Будагов Р.А.* Человек и его язык. – М.: Академия, 1976. – 153 с.
2. *Запесоцкий А.С.* Файн А.П. Эта непонятная молодёжь. – М.: Профиздат, 1990. – 224 *с*.

3. *Стернин И.А.* Словарь молодежного жаргона. – М.: Воронеж, 1992. – 92 с.

УДК 691

Вохминцева М.В. бакалавр
Кафедра безопасности жизнедеятельности,
Институт строительства и архитектуры,
«Поволжский государственный технологический университет»
г. Йошкар-Ола

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СТРОИТЕЛЬСТВА И МАТЕРИАЛЫ

Аннотация: *в статье рассматриваются новые технологии строительства современных домов и различные строительные материалы. Выявлены несколько направлений технологий в строительном деле и перспективы их дальнейшего развития. Рассмотрена актуальность связей различных строительных технологий.*

Ключевые слова: *технологии, строительство, инновация, материалы, идея, альтернатива.*

Annotation: *in the article new technologies of construction of modern houses and various building materials are considered. Several directions of technologies in the construction industry and prospects for their further development have been revealed. All pluses and minuses of various directions of building business are considered.*

Key words: *technology, construction, innovation, materials, idea, alternative.*

За последние десятилетия жизнь людей радикально изменилась. Изменились основные ценности, направления науки и развития, идеи и технологии строительства домов, зданий и сооружений. Все большее место в жизни людей занимает автоматизированные системы, эффективные вложения инженерного дела. Огромный вклад в современное домостроение вносят современные строительные материалы с их огромным разнообразием физических, технических и химических свойств. Большое значение в жизни людей стала занимать безопасность, в том числе и безопасность домов. Новые пути развития технологий активно сотрудничают с огромным количеством смежных областей, таких как экология, математика, культура, дизайнерское дело. Инженеры, строители и дизайнеры разрабатывают все больше альтернативных подходов к производственным процессам, используемым в строительном деле. Научно-технический прогресс накладывает свой неизгладимый отпечаток на технологические решения в строительном деле. Непрерывному развитию подвергаются все слои строительства – от методов и способов укладки фундамента до инструментов и материалов. Рассмотрим

несколько новых технологий и материалов, используемых в современной строительной области.

Основным в доме является фундамент. Для надежного и долговечного строения все дома должны иметь прочную платформу. Современные инженеры и строители в своем деле используют блочные (несъемные) опалубки. Опалубки в России состоят из пенополистирольных пустотелых элементов с арматурным каркасом для увеличения прочности [1]. Основным плюсом такой конструкции является то, что нагрузка от стен дома переходит на монолитную железобетонную основу. Опалубка включает в себя плиты, блочные компоненты, легкие панели. Легки панели не требуют удаления, после того как бетон затвердевает и тем самым обеспечивают теплоизоляцию и формообразование.

Некоторые технологии строительства домов предлагают древесно-цементные конструкции. Для изготовления таких опалубок необходимы цемент и хвойная щепа, являющаяся отходами деревообработки. Данные опалубки отражают экологические качества построенных домов.

Одним из огромных плюсов внедрения пенополистирола и блочной опалубки является новая технология, получившая название термодом [1]. Данная технология получила широкое использование в холодных регионах многих стран, в том числе и России. В термодомах предусматривается использование монолитной бетонной основы, которая состоит из утепленных формованных элементов, состоящих из вспененного полистирола. Вспененный полистирол получают методом вспенивания и спекания гранул полистирола. Компонент полистирол признан нетоксичным и нейтральным к живым организмам [2]. Это является еще одним плюсом, при использовании его в строительстве. В данной технологии полые термоблоки заливаются бетонным раствором. Сформированная монолитная стена имеет размер около 15 сантиметров, имеющая утепление пеностирольными панелями толщиной около 5 сантиметров.

Строительные технологии разрабатывают все большее количество альтернативных методов с помощью смежных областей строительства. Результатом такого сродства является 3D-технологии в строительстве. Материалы в строительстве, основанные на 3D-панелях можно представить, как пеностирольные элементы заводов-изготовителей [1].

По конструкции они напоминают обычные плиты, но они заключены в каркас из двух арматурных сеток. Соединения изготовлены из оцинкованных или нержавеющих стрежней. Фиксация этих стержней в данной технологии происходит под углом. В завершении такая система покрыта слоем бетона и напоминает цельно-монолитную конструкцию.

Наиболее известным и развивающимся направлением в строительной области является развитие концепции «умного дома» [1]. Данное направление имеет неимоверные плюсы за счет оптимального использования всего домашнего пространства и энергозатрат.

Современные строительные компании стремятся соединят различные

идеи и направления. Наряду с различными технологиями постройки фундамента, так же используются экономичные варианты систем освещения, надежные электрозащитные приборы, системы безопасности. Дизайнеры, строители и инженеры пытаются совместить огромный функционал, комфорт и безопасность в единую слаженную систему. Единой комплекс, созданный из различных систем, упрощает эксплуатацию дома и делает его более экономичным.

Современные системы освещения, системы сигнализации и водоснабжения имеют огромно значение при строительстве домов. Данные системы постоянно совершенствуются для применения их в самых непредсказуемых природных и чрезвычайных условиях. Системы освещения более широко представлены светодиодной продукцией. Она является многообразной, экономичной имеет большой срок службы.

Технологическое оборудование представляет собой широкий выбор и ассортимент. Современные инструменты и оборудование удобны, качественны, эффективны и безопасны. Различные внедрения и идеи сделали инструмент более удобным и применимым в любых условиях.

Различные направления в строительстве связаны с постоянным изменением в мире. На самом деле очень сложно выделить конкретные направления в строительстве, все они тесно связаны и имеют одинаковые стороны соприкосновения. Взаимосвязь различных компонентов и технологий позволяет экономично, комфортно и безопасно возвести различные здания и сооружения. В настоящее время все большей тенденцией стало строительство домов с использованием «зеленых» технологий. Это связано с ужасной экологической ситуацией во многих странах мира.

Не стоит забывать, что все строительные технологии, ориентированные на стандартные дома и здания. Главной целью любого строительства является экономичность, комфорт, надежность, эргономичность, безопасность и долговечность.

Использованные источники:

1. Строительство дома: новые технологии и материалы [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://fb.ru/article/186481/stroitelstvo-doma-novyie-tehnologii-stroitelstva-i-materialyi#image775134/ (дата обращения 10.12.2017).

2. Вспененный полистирол. Что он собой представляет? [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://fb.ru/article/59783/vspenennyiy-polistirol-chto-on-soboy-predstavlyaet/ (дата обращения 10.12.2017).

УДК 629.787; 536.33; 523.34; 629.7.048.7; 629.7.08

Романяк А.Ю.,
студент 4 курса,
кафедра "Стартовые ракетные комплексы"
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва
Игрицкий В.А., кандидат технических наук,
доцент кафедры "Стартовые ракетные комплексы"
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТЕМПЕРАТУРНОГО РЕЖИМА ОБОРУДОВАНИЯ НА ПОВЕРХНОСТИ ЛУНЫ С ПОМОЩЬЮ ОПТИМАЛЬНОГО СОЧЕТАНИЯ НЕСКОЛЬКИХ ОПТИЧЕСКИХ ПОКРЫТИЙ НАРУЖНОЙ ПОВЕРХНОСТИ КОРПУСА

Аннотация: *В статье рассматриваются возможности пассивного термостатирования оборудования на поверхности Луны с помощью комбинации из нескольких оптических покрытий его наружной поверхности в разных частях корпуса. Анализ выполнен для наиболее сложного случая приэкваториальных районов Луны в полуденное время. Результаты получены для широкого диапазона практически значимых температур от 0 до 800 К, как для минимального, так и максимального значения теплового потока. Построены диаграммы зависимости оптимального вида оптического покрытия от угла наклона поверхности корпуса к горизонту и ее температуры.*

Ключевые слова: *Луна, система обеспечения температурного режима космического аппарата, Лунная база, пассивное обеспечение температурного режима, оптические покрытия.*

LUNAR SURFACE–BASED EQUIPMENT THERMAL CONTROL BY MEANS OF OPTIMAL COMBINATION OF SEVERAL HULL OUTER SURFACES OPTICAL COATINGS

Annotation: *This article is devoted to passive thermal control possibilities for lunar surface-based equipment provided by combination of several optical coatings for different parts of the hull outer surface. The worst variant of the environment for noontime and lunar subequatorial area is picked for analyze. The results are calculated for hull surface temperatures from 0 to 800 K for minimal and maximal*

heat fluxes. The diagrams of optimal coating types depending on inclination and temperature of the hull surface are created.
Key words: *the Moon, spacecraft thermal control system, Lunar base, passive thermal control, optical coatings.*

В настоящее время создание научно-технического потенциала в целях обеспечения готовности и реализации масштабных космических проектов по углубленному изучению Луны не только отмечено в составе главных целей государственной политики России в области космической деятельности[1], но и имеет практическую актуальность в связи с утвержденными планами создания до 2025 года не менее, чем 5 космических аппаратов для проведения углубленных исследований Луны с окололунной орбиты и на ее поверхности автоматическими космическими аппаратами, а также для доставки образцов лунного грунта на Землю[2].

Одним из наиболее существенных вопросов, который будет необходимо решать при создании оборудования для перспективных лунных баз, является поддержание заданных температурных режимов элементов размещаемого на поверхности Луны оборудования. Особенно большие сложности вызывает при этом обеспечение температурных режимов в течение лунного дня, когда оборудование под действием солнечного излучения, а также излучения нагретого солнцем лунного грунта даже без влияния внутреннего выделения тепла, может нагреваться до температур, существенно превышающих допустимые, например, для работы электроники.

В то же время, наличие в основном только лучистого теплообмена между конструкциями и окружающей средой позволяет с помощью рационального применения оптических покрытий и систем экранов позволяет существенно улучшать условия работы оборудования и, в части случаев, избежать применения активных систем термостатирования.

Создание систем обеспечения температурного режима для космических аппаратов, предназначенных для эксплуатации на поверхности Луны, рассматривается в целом ряде работ, посвященных вопросу проектирования таких систем в целом, например в недавно вышедшей работе[3, с. 44-46], где вопросы использования оптических покрытий и влияния ориентации поверхности космического аппарата рассмотрены, но только в некоторых аспектах, в основном применительно к радиационным теплообменникам. Более подробно температурный режим космического аппарата в форме вертикального цилиндра, размещенного на поверхности Луны, рассматривается в работе[4]. Однако, относительно оптических свойств внешней поверхности корпуса космического аппарата в этой работе делается только вывод о необходимости применения покрытия с максимальным коэффициентом черноты и минимальным коэффициентом поглощения солнечного излучения, что соответствует, напрпример, белой краске на основе окиси титана. Кроме того, близкие вопросы применения на поверхности Луны экранированных радиационных теплообменников рассматриваются в работах одного из соавторов[5, 6]. Таким образом, не смотря на то, что неоднородная окраска

отдельных элементов космических аппаратов предназначенных для работы на поверхности Луны, применялась еще на планетоходах серии «Луноход», разработанных в 1960-е годы, в работах, посвященных обеспечению температурного режима на поверхности Луны, вопрос подбора оптимальных сочетаний оптических покрытий внешних поверхностей космических аппаратов в достаточной степени раскрыт не был.

В работе анализируется эффективность применения отражающих, поглощающих и основных видов селективных покрытий в зависимости от ориентации поверхности оборудования по отношению к поверхности Луны в дневное время и от температуры рассматриваемой поверхности оборудования. При этом анализ проводился как для максимального возможного охлаждения, так и для максимально возможного нагрева оборудования, где в качестве целевых функций при оптимизации принимается значение максимального или минимального суммарного удельного теплового потока с учетом знака. При расчетах принималось, что влиянием собственной тени оборудования можно пренебречь, а случай наличия такого влияния предполагается рассмотреть в последующих работах. Также в расчетах было принято нахождение Солнца в зените, что соответствует околополуденному времени и, как правило, худшему расчетному случаю в приэкваториальных районах Луны. Аналогичные результаты для других широт предполагается получить в последующих работах. Подробные расчеты проведены для одного из наиболее практически важных случаев горизонтально расположенного цилиндрического корпуса.

Определим температуру поверхности Луны при нахождении Солнца в зените, считая теплопроводность грунта нулевой и исходя из равенства поглощенного и излученного грунтом тепловых потоков, считая грунт оптически серым:

$$I_{\text{с}} = c_0 \left(\left(\frac{T_{\text{л}}}{100} \right)^4 - \left(\frac{T_{\text{к}}}{100} \right)^4 \right), (1)$$

где: $I_{\text{с}}$ =1366,1 Вт/м^2 – солнечная постоянная[7]; c_0 = 5,67 – постоянная Стефана-Больцмана; $T_{\text{к}}$ = 4 К – температура излучения окружения для космоса; $T_{\text{л}}$ – температура поверхности Луны, составляющая в этом случае:

$$T_{\text{л}} = 394\ K, (2)$$

Составим расчетную модель, используя в качестве примера корпус в форме горизонтального цилиндра и приняв в качестве допущения отсутствие влияния корпуса на температурный режим поверхности Луны (рис. 1). Это допущение будет справедливо для достаточно высоко размещенного оборудования, а также для той части его поверхности, которая не имеет непосредственного теплообмена с затеняемой частью лунной поверхности. Для удобства разделим поверхность корпус на 2 сегмента: облучаемый непосредственно Солнцем и нет.

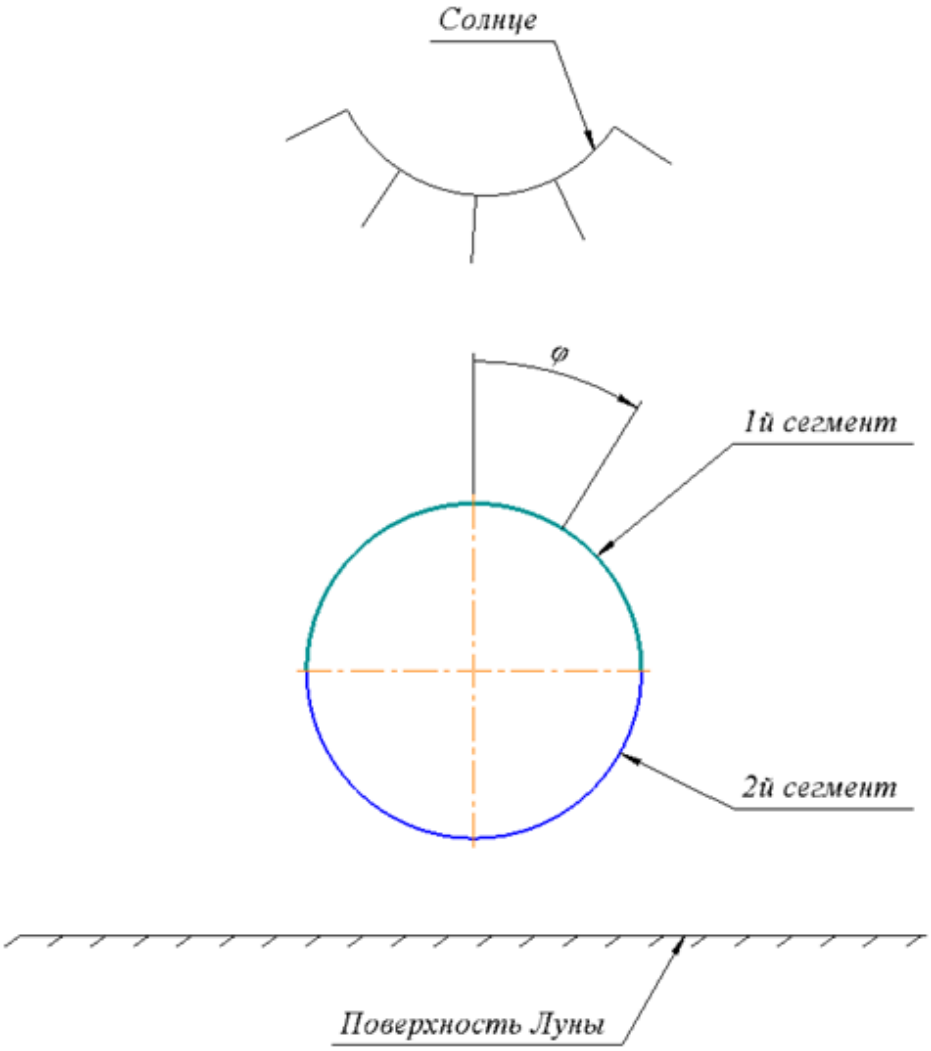


Рисунок 1. Расчетная модель окружающей среды

где φ – угол между нормалью к поверхности корпуса космического аппарата и местной вертикалью.

Запишем зависимости для вычисления плотности теплового потока, входящего в стенку корпуса для каждого из сегментов. Тепловой поток будет суммироваться из входящих тепловых потоков от прямого солнечного излучения (только для 1 семента), рассеянного лунным грунтом солнечного излучения, теплового излучения лунного грунта, теплового излучения космоса из которых будет вычитаться тепловой поток собственного теплового излучения поверхности:

$$q_1(T_к, \varphi, A_к, \varepsilon_к) = A_к I_с \cos(\varphi) + A_к(1 - A_л) I_с \frac{\varphi}{\pi} + c_0 \varepsilon_к \varepsilon_л \frac{\varphi}{\pi} \left(\frac{T_л}{100}\right)^4 +$$

$$+ c_0 \varepsilon_к \frac{\pi - \varphi}{\pi} \left(\frac{T_к}{100}\right)^4 - c_0 \varepsilon_к \left(\frac{T_с}{100}\right)^4,$$

$$q_2(T_к, \varphi, A_к, \varepsilon_к) =$$

$$= A_к(1 - A_л)I_c\frac{\varphi}{\pi} + c_0\varepsilon_к\varepsilon_л\frac{\varphi}{\pi}\left(\frac{T_л}{100}\right)^4 + c_0\varepsilon_к\frac{\pi-\varphi}{\pi}\left(\frac{T_к}{100}\right)^4 - c_0\varepsilon_к\left(\frac{T_c}{100}\right)^4,$$

где: q_1 и q_2 – местный удельный тепловой поток для 1-го и 2-го сегмета соответственно; $A_к$ – степень поглощения солнечного излучения стенкой корпуса; $A_л$ – степень поглощения солнечного излуччения поверхностью Луны; $\varepsilon_к$ - степень черноты стенки корпуса; $\varepsilon_л$ - степень черноты лунной поверхности; T_c – температура стенки корпуса.

Для дальнейшего анализа выберем набор типичных оптических покрытий, приведенный в таблице 1.

Таблица 1.

Свойства рассматриваемых оптических покрытий

Параметр	**Белое**	**Зеркальное**	**Черное**	**Селективное поглощающее**
Степень поглощения, $A_к$	0,1	0,1	0,95	0,85
Степень черноты, $\varepsilon_к$	0,9	0,1	0,95	0,11

Для максимально возможного охлаждения космического аппарата определим целевой функцией минимально возможное с учетом знака значение удельного теплового потока к поверхности космического аппарата при каждом заданном угле φ между нормалью к поверхности корпуса космического аппарата и местной вертикалью и при заданной температуре поверхности корпуса $T_к$:

$$q = \begin{cases} q_1(T_к, \varphi, A_к, \varepsilon_к) \text{ при } 0 \le \varphi \le \pi/2 \\ q_2(T_к, \varphi, A_к, \varepsilon_к) \text{ при } \pi/2 \le \varphi \le \pi \end{cases}.$$

Варьируемым параметром при этом будет тип оптического покрытия, определяющий пару параметров $A_к$ и $\varepsilon_к$.

На рисунке 2 в виде диаграммы показаны результаты проведенных оптимизационных расчетов для температур от 0 до 1000 К.

Проведенные расчеты показывают, что для поддержания минимальной температуры поверхности при принятых допущениях однородное оптическое покрытие корпусов оборудования, размещаемого на поверхности Луны, является наиболее выгодным в двух изолированных диапазонах температур:

- от 384 до 421 К – белое;
- свыше 800 К – черное.

В диапазоне от 0 до 384 К наиболее выгодным является сочетание зеркального покрытия нижней и белого покрытия верхней части корпуса с увеличением доли белого покрытия при увеличении температуры, а в диапазоне

от 421 до 800 К наивыгоднейшим при принятых допущениях является сочетание белого верха и низа с черными полосами сбоку, угловое положение границ которых зависит от температуры так, что при температурах свыше 500 К нижняя белая полоса исчезает. При этом следует иметь в виду, что при больших температурах этой диаграммой следует пользоваться с осторожностью из-за возможного изменения коэффициента черноты с температурой.

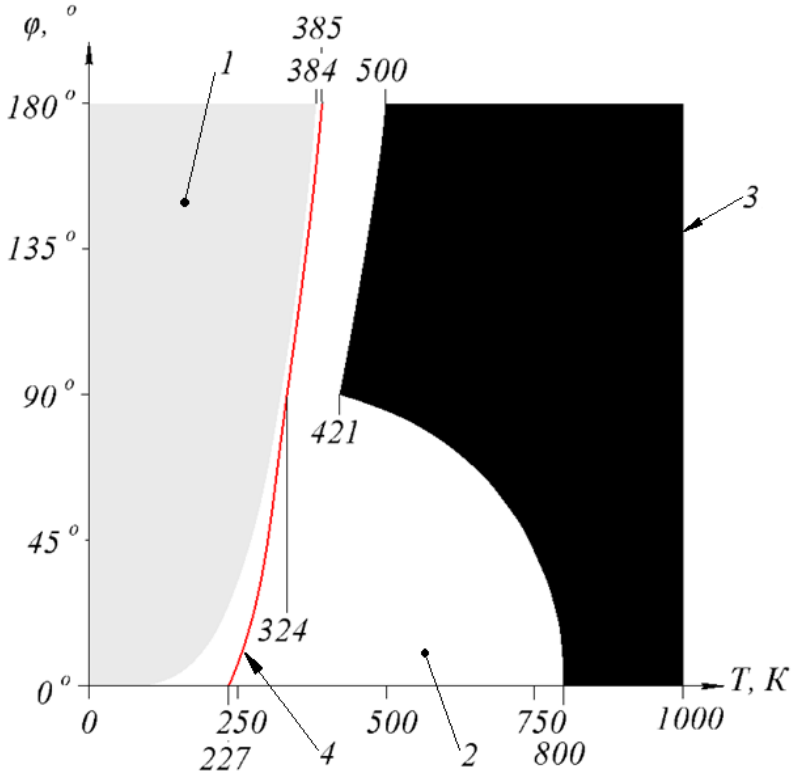


Рисунок 2. Оптические покрытия, обеспечивающие поддержание минимального значения теплового потока, передаваемого стенке от окружающей среды при заданных температуре поверхности корпуса и угле между нормалью к поверхности корпуса и местной вертикалью

1 – зеркальное покрытие; 2 – белое покрытие; 3 – черное покрытие; 4 –граница положительных и отрицательных значений удельного теплового потока.

Для максимально возможного нагрева поверхности космического аппарата определим целевой функцией максимально возможное с учетом знака значение удельного теплового потока к поверхности космического аппарата при каждом заданном угле φ между нормалью к поверхности корпуса космического аппарата и местной вертикалью и при заданной температуре поверхности корпуса $T_к$:

$$q = \begin{cases} q_1(T_к, \varphi, A_к, \varepsilon_к) \text{ при } 0 \le \varphi \le \pi/2 \\ q_2(T_к, \varphi, A_к, \varepsilon_к) \text{ при } \pi/2 \le \varphi \le \pi \end{cases}.$$

Варьируемым параметром при этом будет тип оптического покрытия, определяющий пару параметров $A_к$ и $\varepsilon_к$.

На рисунке 3 в виде диаграммы показаны результаты проведенных оптимизационных расчетов для температур от 0 до 1000 К.

Для поддержания максимальной температуры поверхности при принятых допущениях однородное оптическое покрытие корпусов оборудования, размещаемого на поверхности Луны, является наиболее выгодным в трех изолированных диапазонах температур:

от 0 до 231 К – черное;

от 385 до 564 К – селективное поглощающее.

В диапазоне от 231 до 385 К наиболее выгодным является сочетание черного покрытия нижней и селективного поглощающего покрытия верхней части корпуса с увеличением доли селективного поглощающего покрытия с увеличением температуры, а в диапазоне свыше 564 К по меньшей мере до 1000 К наивыгоднейшим при принятых допущениях является сочетание селективного поглощающего покрытия верха и низа с зеркальными полосами сбоку, угловое положение границ которых зависит от температуры так, что при температурах свыше 671 К нижняя полоса селективного поглощающего покрытия исчезает. При больших температурах и этой диаграммой также следует пользоваться с осторожностью из-за возможного изменения коэффициента черноты с температурой.

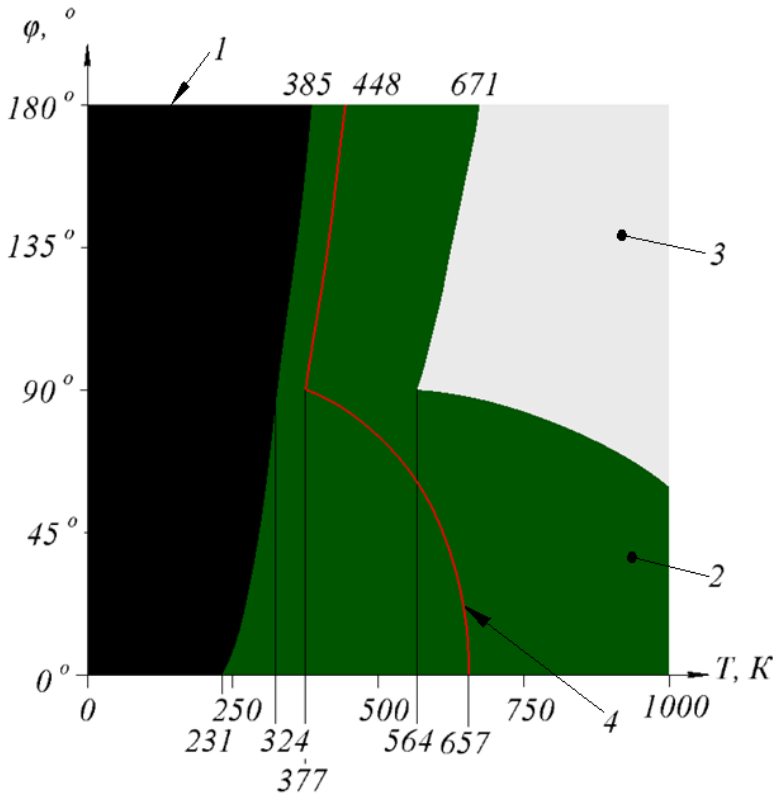


Рисунок 3. Оптические покрытия, обеспечивающие поддержание максимального значения теплового потока, передаваемого стенке от

окружающей среды при заданных температуре поверхности корпуса и угле между нормалью к поверхности корпуса и местной вертикалью

1 – черное покрытие; 2 – селективное поглощающее покрытие; 3 – зеркальное покрытие; 4 –граница положительных и отрицательных значений удельного теплового потока.

Эффект, получаемый при использовании рассчитанных оптимальных сочетаниях покрытий по сравнению с соответствующими однородными покрытиями можно оценить по графикам зависимостей среднего удельного теплового потока, входящего в поверхность горизонтального цилиндрического корпуса в зависимости от ее температуры и вида оптического покрытия, представленным на рисунке 4.

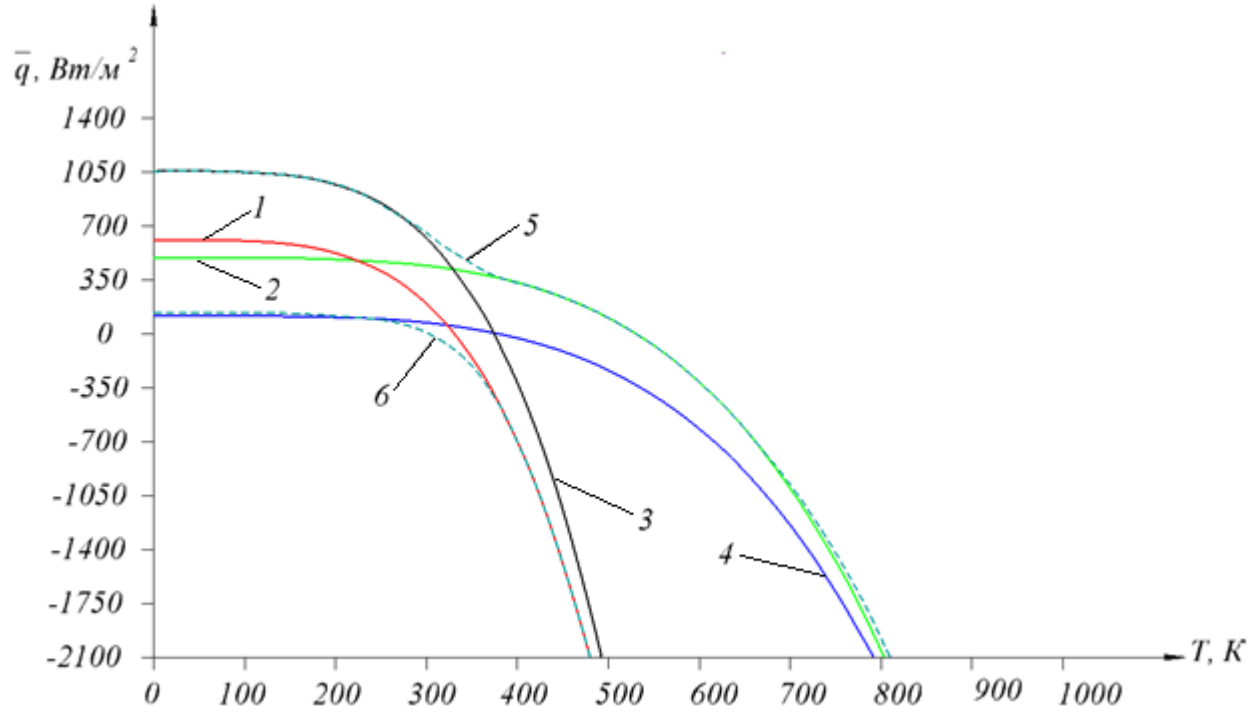


Рисунок 4. Сравнение среднего удельного теплового потока, входящего в поверхность горизонтального цилиндрического корпуса в зависимости от ее температуры и вида оптического покрытия

1 – белое покрытие; 2 – селективное поглощающее покрытие; 3 – черное покрытие; 4 – зеркальное покрытие; 5 – рассчитанное оптимальное сочетание покрытий для наилучшего нагрева поверхности; 6 – рассчитанное оптимальное сочетание покрытий для наилучшего охлаждения поверхности.

Как видно из рисунка 4, наиболее существенный эффект до 120 Вт/м^2 применение сочетаний нескольких покрытий дает в практически значимых диапазонах 270…360 К для поверхностей которые требуется охладить и 290…360 К для поверхностей, которые необходимо нагревать.

Заключение

На основании приведенных выше оценок можно сделать следующие основные выводы:

1. Для наилучшего охлаждения корпуса оборудования, размещаемого на поверхности Луны при температуре его поверхности в диапазонах от 0 до 384 К и от 421 до 800 К рациональным является применение сочетаний двух различных наружных оптических покрытий в различных частях корпуса (зеркально – белого и бело – черного сочетаний соответственно). Получены диаграммы размещения оптимальных оптических покрытий в зависимости от температуры наружной поверхности корпуса и угла между нормалью к соответствующей точке поверхности и местной вертикалью.

2. Для наилучшего нагрева корпуса оборудования, размещаемого на поверхности Луны при температуре его поверхности в диапазонах от 231 до 385 К и от 564 по меньшей мере до 1000 К рациональным является применение сочетаний двух различных наружных оптических покрытий в различных частях корпуса (сочетаний черного с селективно поглощающим и селективно поглощающего с зеркальным соответственно). Получены диаграммы размещения оптимальных оптических покрытий в зависимости от температуры наружной поверхности корпуса и угла между нормалью к соответствующей точке поверхности и местной вертикалью.

3. Наиболее существенный эффект до 120 Вт/м^2 в среднем по горизонтальной цилиндрической поверхности дает применение сочетаний нескольких покрытий дает в практически значимых диапазонах 270…360 К для поверхностей которые требуется охладить и 290…360 К для поверхностей, которые необходимо нагревать.

4. Проведенные расчетные оценки показывают перспективность применения неоднородных оптических покрытий наружных поверхностей оборудования, размещаемого на поверхности Луны, однако для в дальнейшем авторами планируется развить работу в отношении ослабления принятых допущений, прежде всего в части влияния собственной тени оборудования на лучистый теплообмен, а также решения аналогичной задачи для условий неэкваториальных районов Луны.

Использованные источники:

1. Основные положения ОСНОВ государственной политики Российской Федерации в области космической деятельности на период до 2030 года и дальнейшую перспективу, утвержденные Президентом Российской Федерации от 19 апреля 2013 г. № Пр-906 // Режим доступа: http://www.roscosmos.ru/media/files/docs/3/osnovi_do_2030.doc (дата обращения 02.12.2017).

2. Основные положения Федеральной космической программы 2016-2025 // Режим доступа: https://www.roscosmos.ru/22347/ (дата обращения 02.12.2017).

3. Теплообмен в космосе / С.В. Цаплин, С.А. Болычев, А.Е. Романов Самара: Изд-во «Самарский университет», 2013 – 53 с.

4. Лаповок Е.В., Ханков С.И. Стационарный тепловой режим базируемого на поверхности Луны объекта с внутренним термостатированием // Известия вузов. Приборостроение. 2014. Т. 57 №12. С. 46-52.

5. Игрицкий В.А. Вопросы проектирования радиаторов с зеркальными экранами для использования в составе перспективных лунных баз в приэкваториальных районах Луны // XXXIV академические чтения по космонавтике «Актуальные проблемы российской космонавтики» (Москва, январь 2010 г.): труды. М., 2010. М., 2010. С. 340-341.

6. Игрицкий В.А. Экранированные радиационные теплообменники космических аппаратов для использования на дневной поверхности Меркурия, Луны и астероидов внутренней части солнечной системы // Аэрокосмический научный журнал. 2016. № 6. С. 69-93.

7. Gueymard, C. The sun’s total and spectral irradiance for solar energy, applications and solar radiation models / C. Gueymard, // Solar energy. - 2004. -№ 4 (76) - pp.23-453.

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ПЕДАГОГИКИ

УДК 37.01

Крылов А.
студент 1 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, г. Абакан
Научный руководитель: Мирончук Л.И.
ассистент кафедры НХТ
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, г. Абакан

ИГРА-ДРАМАТИЗАЦИЯ КАК ОДНО ИЗ СРЕДСТВ РАЗВИТИЯ ДЕТЕЙ

В статье рассматривается игра-драматизация как одно из средств воспитания детей, в процессе которой ребенок создает свой собственный мир и чувствует себя творцом происходящих событий.

Ключевые слова: игра-драматизация, игровая деятельность, средство воспитания.

Krylov A.
the student of 1 course
Of the "KSU them. N. F. Katanov"
Russia, Abakan
Scientific supervisor: L. I. Mironchuk
assistant Professor NHT
Of the "KSU them. N. F. Katanov"
Russia, Abakan

GAME-DRAMATIZATION AS A MEANS OF DEVELOPMENT OF CHILDREN

The article discusses the game-dramatization as a means of raising children, in which the child creates his own world and feels the Creator of the events.

Keywords: game-dramatization, playing activity, a means of education.

Ведущей деятельностью детей дошкольного возраста является игра, которая имеет особое значение в процессе развития познавательной и творческой активности ребенка, становление его личности. Для детей она является своеобразной площадкой для знакомства с предметами окружающего мира, с возможностью проявить свои способности. В процессе игровой деятельности ребенок учится общаться со сверстниками, двигаться,

манипулировать предметами и др. Детские игры очень разнообразны и делятся на несколько классификаций, например:

1. Сюжетно-ролевая, в процессе которой ребенок примеряет на себя различные социальные роли, ставит себя в социальные ситуации, которые он мог видеть в реальной жизни взрослых.

2. Подвижные, где малыши могут реализовать свою потребность в движении, усовершенствовать свои двигательные умения и навыки, развить такие физические качества как быстрота, ловкость, сила.

3. Дидактические, в процессе которых у детей развивается мышление, память.

4. Театрализованные, помогающие ребенку больше понять и прочувствовать литературное произведение, развивающие речь и творческие способности малышей.

Существует еще несколько видов и классификаций игр: с правилами и без правил, игры-драматизации, игры-имитации, режиссерские и т.д. Все они несут в себе большую познавательную, развивающую и эмоциональную ценность для детей.

Особыми играми, в которых ребенок разыгрывает знакомый сюжет, развивает его или придумывает новый, являются игры-драматизации, играя в которую каждый ребенок создает свой собственный мир и чувствует себя творцом происходящих событий. Как указывает И. Зимина, «Игра-драматизация – это особый вид театрализованной сюжетно-ролевой, режиссерской игры»[220]. По мнению М.Д. Маханевой, дошкольник в играх-драматизациях предстает как артист, он сам разрабатывает образ, используя различные средства выразительности, такие как интонация, мимика, пантомима, а также выполняет собственные действия, отражающие ту или иную роль[221].

Основными признаками игры-драматизации считается наличие содержания, творческого замысла, ролей, сюжета, ролевых и организационных действий и отношений. Ее структура выглядит следующим образом: сюжет – выбор сказки, пересказ, обсуждение; организационный этап – распределение ролей, обустройство игрового пространства; непосредственная игра детей.

Игра-драматизация разнообразна и представлена различными по своему содержанию целями, задачами и формами. В педагогике выделяют следующие виды игры-театрализации: с использованием вокала – хороводы, в стихотворной форме, прозы, творческие игры, игра-драматизация настольный театр, кукольный театр.

Для того чтобы сообщество детей дошкольного возраста стало играющим, требуется направленное педагогическое влияние, главными задачами которого являются: оказание детям помощи в приобретении игровых умений, обогащение их игрового опыта; расширение детских представлений о предметах, событиях и явлениях окружающего мира; поощрение инициативы детей при развертывании индивидуальных, парных и коллективных игр;

[220] Зимина И. Театр и театрализованные игры в детском саду // Дошкольное воспитание – 2005. – № 4. – С. 3–14.
[221] Маханева М. Д. Театрализованные занятия в детском саду. – М.: Сфера, 2001. – 198 с.

создание условий для проявления детьми игровой активности в течение дня и др.

Чаще всего основой игр-драматизаций являются сказки. В сказках образы героев очерчены наиболее ярко, они привлекают детей динамичностью и ясной мотивированностью поступков, действия чётко сменяют одно другое и дошкольники охотно воспроизводят их. Дети любят драматизировать такие сказки, как «Репка», «Колобок», «Теремок», «Три медведя» и др. Чаще всего в играх-драматизациях используются стихотворения с диалогами, благодаря которым перед детьми появляется возможность играть различные роли.

Для привлечения детей к данному виду деятельности педагогу необходимо развить интерес у детей, научить работать с текстом, чтобы знать содержание сюжета, игрушек, наличие костюмов, который дополняет образ, но не должен стеснять ребёнка[222].

Помогая детям усвоить содержание игры, войти в образ, взрослый использует рассматривание иллюстраций к литературным произведениям, уточняет некоторые характерные черты персонажей, выясняет отношение детей к игре.

Большое значение при организации игры-драматизации имеет сотворчество ребёнка и взрослого. Это важно не только для оказания ребёнку помощи и побуждения к работе, но и для развития его воображения, которое активизируется в совместной деятельности.

В самом начале творческой деятельности педагог вместе с детьми подбирает реквизит, рисует декорации, изготавливает элементы костюмов, распределяет роли, работает с детьми по актерскому мастерству и т.д., затем педагог выступает в роли консультанта, а дети пытаются самостоятельно проработать все этапы постановки[223].

В процессе игры-драматизации дети систематически усваивают правила и нормы взаимоотношений, учатся подчинять свои желания, волю интересам коллектива. Особенностью игры-драматизации является то, что ребенку не надо показывать какие-то приемы игры, ведь игра для него должна быть именно игрой.

Использованные источники:

1. Зимина И. Театр и театрализованные игры в детском саду // Дошкольное воспитание – 2005. – № 4. – С. 3–14.
2. Маханева М. Д. Театрализованные занятия в детском саду. – М.: Сфера, 2001. – 198 с.
3. Мигунова Е.В. Организация театрализованной деятельности в детском саду: учебно-методическое пособие. – Великий Новгород: НовГУ имени Ярослава Мудрого, 2006. – 126 с.

[222] Чурилова Э.Г. Методика и организация театрализованной деятельности дошкольников и младших школьников. – М.: Владос, 2004. – 325 с.
[223] Мигунова Е.В. Организация театрализованной деятельности в детском саду: учебно-методическое пособие. – Великий Новгород: НовГУ имени Ярослава Мудрого, 2006. – 126 с.

4. Чурилова Э.Г. Методика и организация театрализованной деятельности дошкольников и младших школьников. – М.: Владос, 2004. – 325 с.

УДК 658.3

Кирьянова Ю.Е.
студентка магистрант 2 курса,
Институт гуманитарного образования
«Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова»
Россия, г. Магнитогорск

К ВОПРОСУ ОБ УРОВНЕ РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ РАБОТНИКОВ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ

Аннотация. Статья посвящена к вопросу об уровне развития коммуникативной культуры работников социальной сферы.

Ключевые слова: социальная сфера, сервис, торговля, коммуникативная культура.

TO THE QUESTION OF THE LEVEL OF DEVELOPMENT OF THE COMMUNICATIVE CULTURE OF WORKERS OF SOCIAL SPHERE

Abstract. Article is devoted to a question of the level of development of communicative culture of workers of the social sphere.

Keyword: social sphere, service, trade, communicative culture.

В ситуации социального развития перед специалистами сферы обслуживания стоит необходимость активно использовать знания, наработанные в различных областях науки для повышения способности к эффективному взаимодействию, как между собой, так и с потребителями услуг.

Для поддержания конкурентоспособности специалист сферы обслуживания должен обладать высоким уровнем развития коммуникативных способностей. Это обусловлено необходимостью их более целенаправленного личностно-профессионального развития, связанного с адаптацией к новым условиям конкурентной профессиональной среды. В этой связи, очевидной является необходимость сосредоточения внимания на выработке у специалистов различных компетенций, востребованных в профессиональной деятельности.

Решение профессиональных задач на основе общения с отдельными субъектами или группами, выводит коммуникативную компетентность в число первостепенных. Отсутствие или слабая сформированность данной компетентности, приводя к накоплению ситуаций неуспеха; способствует снижению удовлетворенности от профессии, постепенно разрушает профессиональную мотивацию и ведет к снижению общей профессиональной успешности.

Проблема коммуникативных характеристик достаточно хорошо исследована в отечественной и зарубежной науке. Проблема формирования коммуникативной компетентности, изучаемая в рамках интенсивно развивающегося в последнее время компетентностного подхода, получила достаточную разработку в современной психологии. Основу ее рассмотрения составили исследования, посвященные различным аспектам психологии общения и межличностного взаимодействия [11]. В то же время необходимо отметить, что исследование роли коммуникативных способностей в деятельности специалиста началось сравнительно недавно, и работ посвященных данной тематике немного. Недостаточная разработанность данной проблемы также определяет актуальность данного исследования [7].

Особо следует отметить роль этических основ и этических принципов, культуры обслуживания в сфере услуг. Этические основы сервисной деятельности формируются из тех мировоззренческих представлений, нравственных ценностей, которые определяют профессиональное поведение работников сервиса и регулируют их отношение с потребителями. Этические принципы предписывают работнику сервисного предприятия освоить такие отношения с клиентами, которые считаются в обществе желательными, одобряемыми, стимулируются современной практикой сервиса и тем самым облегчают процесс обслуживания, делают его приятным и эффективным для обеих сторон [3].

Каждый специалист социокультурной сферы, независимо от того, с каким контингентом клиентов он общается, его слово – его важнейший и незаменимый рабочий инструмент. Специалист сферы сервиса должен обладать своим речевым стилем, ему должны быть присущи диалогическая открытость и умение быть коммуникативным лидером.

Основные факторы, важные для покупателя при оценке им системы сервиса предприятия и являющиеся элементами субъективного индекса, следующие [1]: вежливость и доброжелательность; компетентность персонала; активность, клиентоориентированность; интерьер; скорость обслуживания [2].

В настоящее время профессиональная этика является неотъемлемой частью работы людей, особенно связанной с сервисной деятельностью. Профессиональная этика - это совокупность правил поведения определенной социальной группы, обеспечивающая нравственный характер взаимоотношений, обусловленных или сопряженных с профессиональной деятельностью [4].

Главной целью сферы услуг является удовлетворение общественных и индивидуальных потребностей людей. Культура обслуживания и профессиональная этика работников сферы услуг имеют ключевое значение для развития любой организации, так как уровень культуры сервиса непосредственно формирует ее образ в глазах клиента [5].

Работник сферы обслуживания должен быть не только тонким психологом, но и знатоком потребностей каждого клиента. Этому благоприятствуют такие личностные качества работника, как доброжелательность, спокойствие, общительность, аккуратность. Напротив,

негативное влияние оказывают агрессивность, раздражительность, амбициозность, болтливость, упрямство, забывчивость.

Как показывает практика, культура показывает, насколько реализуются творческие возможности человека, насколько его поведение соответствует общественным нормам морали. Следовательно, культура - это такая характеристика человеческого общества, которая определяет уровень его исторического развития, самого человека в качестве субъекта деятельности (субъект - индивид как источник познания и преобразования действительности, носитель активности) и мера владения им условиями и способами человеческой деятельности [6].

Отсюда и требование к современному человеку (и работнику сервиса, и потребителю) - быть культурным, реалистически соотносящим потребности в материальных и духовных потребностях со своими возможностями.

Таким образом, культура сервиса - это неотъемлемая часть общей культуры общества. Это сложное, многогранное понятие. Культура сервиса - это степень совершенства (уровень развития) процесса обслуживания населения в психологическом, этическом, эстетическом, организационно-технологическом и других аспектах [3].

На практике остается до сих пор нерешенным вопрос об оценке уровня культуры сервиса.

Показатели культуры сервиса должны: во-первых, оценивать его уровень на предприятиях сервиса для выявления передовых и отстающих; во-вторых, определять резервы для дальнейшего ее повышения [8].

Для определения уровня развития коммуникативной культуры работников в сфере торговли нами был проведен констатирующий эксперимент в компании ООО «Максима Групп» г. Магнитогорск.

В нашем исследовании приняли участие 20 работников социальной сферы. Для начальной диагностики использовался тест В.Ф. Ряховского на определение общего уровня общительности личности [7]. Полученные данные позволили выделить реальные уровни сформированности коммуникации и определить ряд факторов, обеспечивающих формирование коммуникативной культуры.

Анализ результатов показал, что исследуемые с низким уровнем выраженности коммуникативных качеств (35,5%): не способны работать коллективно и для коллектива; психологически не готовы к организаторской деятельности в профессиональной сфере, хотя для них характерны некоторые деловые качества как организатора; желают быть лидерами, но не стремятся к этому; не уверены в себе; скептически относятся к окружающим; робки, готовы уступить без спора; предпочитают подчиняемость другим, чужой власти при отсутствии самостоятельности свободы; в общении с окружающими проявляют излишнюю снисходительность, которая сочетается с некоторыми оттенками конформизма; бескорыстно жертвуют своими интересами.

Исследуемые со средним уровнем выраженности качеств (50,2%): способны работать коллективно; не стремятся к лидерству; стремятся к созданию хорошего мнения о себе у окружающих; прямолинейны,

раздражительны, если встречают сопротивление, проявляют агрессию; сопротивляются любому влиянию, агрессивны в отношении с лидерами; непроизвольно подражают, неосознанно зависят от кого-либо или чего-либо; неуверенны в себе, послушны; уживчивы, естественны в обращении; не стремятся к личной выгоде, им присущи самоотдача, опека над слабыми и беззащитными.

Исследуемые с высоким уровнем выраженности коммуникативных качеств (14,3%): способны работать коллективно и для коллектива; психологически готовы к организаторской деятельности в профессиональной сфере, для них характерна динамичность и перспективность как организатора; стремятся к лидерству; убеждены в собственных силах, надеются на себя, честолюбивы; в меру требовательны, для них характерна сила воли, ригидность реакции, решительная и категоричная форма просьб, настойчивы в достижении цели, открыты и прямолинейны; упрямы, стремятся добиться своего, отстаивать свою позицию; склонны к компромиссам; послушны, склонны к переживанию; тактичны: выражено чувство меры, такта во взаимоотношениях с людьми, с учетом их индивидуальных особенностей; легко отзываются на чужие нужды, готовы помочь; чувствительны к поведению других; умеют сопереживать.

Таким образом, наше исследование показало, что работать в сфере торговли предпочтительней и комфортней будет людям, у которых явно выражены коммуникативные качества и имеют высокий уровень коммуникативной культуры.

Использованные источники:

1. Андреева Г.М. Социальная психология /Г.М.Андреева. М.: Изд-во Моск. ун-та, 1980. 416 с.

2. Бодалев, А.А. Личность и общение. М., Педагогика, 2003. 272 с.

3. Грицай М. А. Менеджмент в социально-культурном сервисе и туризме / М. А. Грицай. Омск: ОГИС, 2004. 358 с.

4. Жуков Ю.М. Эффективность делового общения.М.:Знание,1998.-450 с.

5. Кидрон А.А. Коммуникативная способность и ее совершенствование. - Дисс. …канд. Психол. Наук. Ленинград, 2001. 235 с.

6. Культура и культурология: Словарь / Сост. и ред. А.И. Кравченко. М.: 2003. 489 с.

7.Ильин Е.П. Психология общения и межличностных отношений, 2009. 451с.

8. Панфилова А. П. Деловая коммуникация в профессиональной деятельности / А. П. Панфилова Спб.: Питер, 2001. 568 с.

9. Сайгушев Н.Я. Рефлексивное управление профессиональным становлением будущего учителя: монография/Н.Я. Сайгушев. М.:ИНФРА-М, 2017. 279с. Сер. Научная мысль.

10. Сайгушев Н.Я. Тураев Р.Р., Веденеева О.А Рефлексивно-педагогическое управление учебно-познавательной деятельностью студентов: монография. СПб.: Наукоемкие технологии, 2017. 132с.

11. Титова С.В. Коммуникативная культура. От коммуникативной компетентности к социальной ответственности / С. В. Титовой. - СПб. : Питер, 2009. 176 с.

УДК 377

Сырцева С.В.
студентка магистрант, 2 курса,
Институт гуманитарного образования
«Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И . Носова»
Россия, г. Магнитогорск

К ПОСТАНОВКЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СО СТУДЕНТАМИ КОЛЛЕДЖА В ПРОЦЕССЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ

Аннотация: *В статье рассматриваются модели педагогического взаимодействия. Уделяется внимание субъект-субъектному взаимодействию так как данный тип взаимодействия способствует продуктивному общения в процессе профессиональной подготовки.*
Ключевые слова: *модель, педагогическое взаимодействие, субъект, объект, профессиональная подготовка, принципы, подходы.*
Annotation: *In the article the models of pedagogical interaction are considered. Attention is paid to subject-subject interaction, since this type of interaction promotes productive communication in the process of professional training.*
Key words: *model, pedagogical interaction, subject, object, vocational training, principles, approaches.*

Педагогического взаимодействие многообразно, в процессе его осуществления решаются задачи формирования личности, ее развития, приобретения социального опыта, взаимного изменения как преподавателя, так и обучающихся. В то же время существует основной признак, опираясь на который, можно четко выделить типы взаимодействия и построить их модели [1]. В качестве такого признака выступает противоречие между целями и задачами, которые ставят в процессе в профессиональной подготовки, которые преследуют обучающиеся в данный конкретный момент.

Мы придерживаемся позиции В.Г. Маралова, который считает, что педагогическое взаимодействие такое взаимное воздействие педагогов и обучающихся друг на друга, в результате чего осуществляется процесс их личностного роста и изменения [2].

Можно выделить такие модели. Первая базируется на субъект-объектных связях, здесь воплощается принцип доминирования взрослого. Вторая на субъект-субъектных связях, где осуществляется принцип паритета – равенство позиций. Третья модель основывается на объект-субъектных связях, где

взрослый занимает подчинительную позицию. Рассмотрим проявления этих моделей в коллежде.

Субъект-объектные связи. Здесь в качестве главного действующего лица признается преподаватель, выступающий носителем социального заказа, осуществляющий непосредственно цели и задачи подготовки специалиста. Основное противоречие преодолевается путем явного или неявного противоречия, обучающийся обязан вне зависимости то собственных мотивов и желаний, овладевать знаниями, умениями, которые ему предлагаются субъектом, т.е. преподавателем. А.Б. Орлов называет такую педагогику моносубъектным экстерналистским подходом [3]. Суть его, по мнению автора, состоит вне критическом взаимствовании схемы материального производства: движение от цели к разработке технологии ее достижения, к исходному материалу с последующим получением продукта с заранее заданными свойствами. Отсюда преподаватель выступает в роли субъекта, обучающийся – в роли материала или объекта, следовательно, личность преподавателя и личность обучаемого здесь не нужны. Один осуществляет заданные программы, другой - усваивает. Все это ведет к дегуманизации. Достаточно овладеть технологией, мастерством и автоматически можно добиться успеха.

Основным стилем управления является авторитарный, выступающий в своей открытой или скрытой форме. Признаком авторитарного стиля выступает ограничения, т.е. снижения до минимума возможности осуществлять личностные выборы в каждой конкретной ситуации. Взаимодействие, построенное на субъектно-объектных связях, названо учебно-дисциплинарной моделью. Результатом такого типа взаимодействия становится: взаимное отчуждение преподавателей и студентов, преобладание реактивности над активностью. Обучаемые теряют инициативу, а в дальнейшем у них появляется негативизм.

Педагогика, построенная на системе субъект-субъектных связей, получила название педагогики сотрудничества, полисубъектного подхода, личностно ориентированной модели взаимодействия, педагогики ненасилия. Здесь и преподаватель, и студент в равной мере признаются в качестве субъектов педагогического процесса, обладают определенной свободой построении своей деятельности, характерными признаками которой являются возможности осуществлять выбор, строить через это свою личность. Основное противоречие преодолевается не за счет принуждения, а посредством сотрудничества.

Некоторые важные признаки педагогики, построенной на системе субъект-субъектных связей, выделены А.Б.Орловым [3]. Он отмечает, что внедрение принципа личностного подхода требует замены моносубъектного экстерналистского подхода на полисубъектный, диалогический подход. Последнее предполагает не просто передачу и усвоение, а совместный личностный рост, личностное развитие преподавателя и обучаемого. Принципами такого подхода являются: принцип диалогизации педагогического взаимодействия, принцип проблематизации, принцип персонализации, принцип индивидуализации.

Индивидуализация означает выявление и развитие общих и специальных способностей, выбор адекватных возрастным и индивидуальным возможностям, содержания форм и методов воспитания. Специальные исследования и практика работы на основе осуществления субъект-субъектных связей показали, что преобладающим стилем руководства здесь является демократический, ведущим типом отношений – устойчиво-положительный, а управление студентами приобретает рефлексивный характер [4]. Способы общения – понимание, признание и принятие личности, основанное на формирующейся у преподавателя способности стать на позицию обучаемого, учесть его точку зрения и не игнорировать его чувства и эмоции [7].

На объект-субъектных связях базируется педагогика свободного воспитания, теория спонтанного развития личности, осуществляющегося, главным образом, под влиянием биологического и социального наследования. Здесь в качестве субъекта фактически выступает обучаемый, преподавателю же отводится пассивная роль. Задача последнего состоит в том, чтобы приспосабливаться к желаниям обучаемого, создавать условия и предпосылки для их спонтанного развития. Основное противоречие преодолевается в данной модели также посредством принуждения, однако, источником принуждения является не взрослый, а обучаемый. Приоритетным стилем руководства выступает либеральный, попустительский, акцент делается на процесс спонтанного проявления и развития обучаемых. В настоящее время чаще всего с такой моделью взаимодействия мы встречаемся в семейном воспитании. Следует отметить, что в чистом виде система объект-субъектных связей существует в большей мере теоретически, на практике осуществить ее достаточно трудно. На это указывают многие педагоги и психологи.

Из трех приведенных моделей взаимодействия, на наш взгляд, со студентами колледжа в процессе профессиональной подготовки следует использовать вторую модель, т.е. модель, построенная на системе субъект-субъектных связей. При такой модели создаются благоприятные условия для преодоления основного противоречия между целями и задачами, которые ставит преподаватель, и целями и задачами, который ставит обучаемый.

Использованные источники:

1. Веденеева О.А, Савва Л.И., Сайгушев Н.Я. Педагогические технологии в современном образовательном процессе: учеб. пособие.- М: Изд-во «Мир науки», 2016. - 284с.

2. Маралов В.Г. Психология педагогического взаимодействия воспитателя с детьми: Монография. - М.: Изд-во «Прометей» МПГУ им. В.И. Ленина, 1992. 80 с.

3. Орлов А.Б. Проблема перестройки психолого-педагогической подготовки учителя // Вопросы психологии. 1988. № 1. С. 16 - 26.

4. Сайгушев Н.Я. Рефлексивное управление профессиональным становлением будущего учителя: монография. М.:ИНФРА-М, 2017. 279с. Сер. Научная мысль.

5. Сайгушев Н.Я., Тураев Р.Р., Веденеева О.А Рефлексивно-педагогическое управление учебно-познавательной деятельностью студентов: монография. СПб.: Наукоемкие технологии, 2017. 132с.

6. Сайгушев Н.Я., Романов П.Ю., Сайгушева Л.И., Веденеева О.А. Саморазвитие как фактор процесса профессионального становления студентов в системе высшего образования // Современные проблемы науки и образования. 2015. № 5. С. 569.

7. Сайгушев Н.Я., Кумушкулов А.М., Рысбаев И.И., Сайгушева Л.И., Веденеева О.А. Становление позиции субъекта деятельности будущего учителя в процессе рефлексивного управления //Современные наукоемкие технологии. 2015.№12-1. С. 143-146.

8. Gnevek O.V., Saigushev N.Ya., Savva L.I. Reflexive management of the professional formation of would-be teachers//International Journal of Environmental and Science Education. 2016. Т. 11. № 18. С. 13033-13041.

УДК 374

Ли Т.Э.
студент магистратуры
2 курс; факультет «Социально- гуманитарный»
Донской государственный технический университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

КАЗУАЛЬНОСТЬ ИЗУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА У ДЕТЕЙ НА РАННЕМ ЭТАПЕ ИХ РАЗВИТИЯ

Аннотация: *В статье рассматривается необходимость изучения английского языка у детей на раннем этапе развития. Имея мотивацию, возможность и соответствующие обстоятельства почти любой человек может начать изучать иностранный язык и в любом возрасте. Но, успех в овладении иностранным языком зависит от ряда биологических, социальных, и образовательных факторов. Различные определяющие факторы показывают, что детство - это прекрасный возраст для начала изучения иностранного языка.*

Ключевые слова: *обучение иностранного языка/второго языка; биологические, социальные и образовательные факторы; латерализация функций головного мозга, игровая технология*

Annotation: *The article is devoted to need of studying English by children at an early stage of development. Having motivation, an opportunity and the corresponding circumstances almost any person can begin to learn a foreign language and at any age. But, success in acquisition of a foreign language depends on a number of biological, social, and educational factors. Various defining factors show that the childhood is a fine age to start a learning of foreign language.*

Key words: *training of a foreign language / second language; biological, social and educational factors; lateralization of functions of a brain, game technology.*

В последнее время отмечается особый интерес к раннему обучению ИЯ детей дошкольного возраста. Наш мир открыт всему новому, происходит глобализация и раннее обучение иностранному языку становится необходимым. Если раньше при работе с дошкольниками делался упор на изучение родного языка, то на данный момент все больше внимания стараются уделить и изучению иностранного языка.

Наиболее удачные методики опираются на принцип поэтапности становления и развития речевого действия, когда более простое предшествует более сложному. На всех уровнях подачи материала осуществляется принцип коммуникативности, то есть все служит достижению определенного результата в общении. Самостоятельному употреблению речевых единиц должно предшествовать их понимание на слух, что соответствует психолингвистическим закономерностям усвоения речи.

Существует ряд различных методик, разработанных в разное время, которые применяются в обучении детей, в различных дошкольных образовательных учреждениях. В каждом дошкольном учреждении используется свой метод, он может быть заимствован за рубежом, либо разработан отечественными методистами.

Однако, как показывает практика, ни один изолированный метод, взятый в чистом виде, не может удовлетворять постоянно растущим требованиям к уровню владения ИЯ и соответствовать изменяющимся условиям его преподавания в современном обществе. Поэтому для лучшего усвоения английского языка детьми, можно строить план занятия, совмещая несколько методик одновременно. К примеру, используя методики американского врача-нейрохирурга Глена Домана и отечественного методиста Мурзиновой И.А., дополняя занятия различными видами деятельностями, таким как постановка небольшого спектакля, просмотр различных детских мультфильмов, адаптированных для возраста обучающихся, разучивание песен и стихов изучаемого языка.

Английский язык является на сегодняшний день «всемирным языком», т. к. необходим один общепринятый язык для разноговорящих стран [9]. В работе по социолингвистике Норман Уордхо Уокер утверждает, что:

«Сегодня, английский используется во многих местах и для различных целей, как общепринятый язык, к примеру, в путешествиях, но чаще всего в торговле и международных отношениях. На сегодняшний день, английский служит общепринятым языком во многих частях света: для одних, это родной язык, для других второй язык, а для остальных он все еще является иностранным языком».

Изучение английского или другого иностранного языка важно сегодня, особенно для развивающихся стран, которые имеют дело с другими развитыми странами, по поводу торговли, коммерции, международных отношений и т.д. Таким образом, не возникает никаких сомнений в необходимости изучения второго языка, помимо родного. Но появляется другой вопрос, какой возраст является оптимальным для начала изучения второго языка? Языковые специалисты и различные исследователи утверждают, что начинать изучение

иностранного языка можно в любом возрасте [3;4;5;7]. Но это является спорным вопросом, достигнем ли мы одинаковых результатов, если начнем изучать иностранный язык в любом возрасте, пусть то будет детство, юность или взрослая жизнь [9].

Мы также не можем проигнорировать тот факт, что в отличие от родного языка, процесс изучения второго или третьего иностранного языка, проходит намного медленнее и зачастую имеет ограниченный успех, который также зависит и от ряда биологических, социальных и образовательных факторов. В овладении вторым языком, Клингер выделяет пять главных факторов для успешного овладения иностранным языком: количество времени, отведенное на изучение, различия в мотивации, интеллект и индивидуальные различия, возраст в котором началось изучение, выбор материала и учебных методик. Рассматривая определяющие факторы для успешного изучения второго иностранного языка, детство является лучшим временем, чтобы начать изучать новый язык, следовательно, им стоит начать изучение, как только они пойдут в школу или раньше. Одним из важных факторов является количество времени, отведенное на изучение иностранного языка. Изучая новый язык необходимо как можно больше практиковаться, как на уроках, так и внеклассное время. Чем больше времени мы уделяем практике, тем быстрее и успешнее освоим язык. Поэтому, когда кто-то начинает изучать новый язык с детства, он или она будет иметь преимущество перед теми, кто начинает изучение иностранного языка в подростковом и зрелом возрасте.

Мотивация учеников - другой существенный фактор, который определяет успех в иностранного языка [10]. Маленькие дети всегда любопытны и готовы изучать интересные и новые вещи. Изучение нового языка является не исключением. Главные задачи для детей, обычно включают еду, игру и изучение. Они не думают много о жизни и мире, таким образом, они могут запоминать новые слова быстро, просто смотря мультфильмы, видео; или рассматривая красочные книги, картины, реальные объекты и т.д. Дети не такие застенчивы как взрослые. Таким образом они обычно не боятся допустить ошибку, разговаривая на новом языке.

Взрослые или ученики старшего возраста часто боятся сделать ошибку, говоря на новом языке. Этот страх, является одним из главных барьеров для успешного изучения иностранного языка. Коен и Норст говорят, что «Страх, зависимость и потеря самооценки - главные эмоциональные барьеры в изучении второго языка среди взрослых учащихся» на исследовании среди австралийских взрослых. Главное преимущество у детей, изучающих иностранный язык, это то, что они изучают его не как сложную задачу, а как что-то неизведанное для себя. Они могут избежать отрицательное вмешательство их родного языка, и таким образом могут использовать новый язык быстрее и естественнее.

Возраст ученика - другой значительный определяющий фактор в успешном изучении иностранного языка [7]. Человеческий мозг не полностью развит при рождении; он постепенно развивается в течение нескольких лет. Имеет место вера, в то что, что язык и другие познавательные навыки должны

быть приобретены до завершения созревания. Нейробиолог Эрик Леннеберг - один из крупных сторонников такой веры, считает, что овладение языком должно произойти во время критического периода с двух лет до половой зрелости [6]. Дерджиси далее разъясняет критическую гипотезу Леннеберга об овладении вторым языком, в своем исследовании:

Леннеберг утверждает, что овладение языком – это врожденный процесс, определенный биологическими факторами, которые ограничивают критический период для изучения языка примерно с двух лет до половой зрелости. Леннеберг полагает, что после латерализации, которая является процессом, когда две стороны мозга развивают специализированные функции, мозг теряет пластичность, и латерализация языковой функции обычно заканчивается с половой зрелостью, что создает некие трудности в изучении языка в зрелом возрасте.

В период до подросткового возраста, маленькие дети определенно имеют преимущества в овладении второго языка перед взрослыми. Недавние исследование по психолингвистике отрицает существование любого критического периода в изучении иностранного языка до подросткового возраста. Появляются сомнения в высказывании «о мозговой пластичности у маленьких детей и времени в которой происходит латерализация» [6]. Данное исследование не может так или иначе проигнорировать то, что маленькие дети имеют преимущество в изучении иностранного языка из-за различных социальных, культурных, индивидуальных факторов, которые определяют успех у детей. Недавнее исследование в психолингвистики [6], далее разъясняет превосходство маленьких детей в обучении второго языка и гипотезы о проблеме критического изучения. Маленькие дети в раннем возрасте, быстрее и лучше усваивают иностранный язык, в то время как их родители могут изучать новый язык в течение многих лет, но так полностью и не выучив его. (Зарегистрировано множество случаев, когда взрослые иммигранты в Соединенных Штатах, несмотря на огромные усилия, не смогли полностью овладеть языком). Многие взрослые испытывают затруднения при изучении второго языка из-за множества социальных, культурных, и индивидуальных факторов, а не просто из-за мозгового созревания.

Таким образом было выявлено, что превосходство маленьких детей в изучении иностранного языка, показывает важность начинать обучение в раннем возрасте. Вышеупомянутые определяющие факторы успеха в изучении иностранного языка ясно определяют тот факт, что детство - это лучшее время для освоения нового языка. Некоторые люди сомневаются в этом убеждении, считают, что на детей возлагаются слишком сложные задачи, т. к. помимо родного языка им необходимо изучать еще и иностранный. Но, дети не будут испытывать напряжение, если материалы урока правильно разработаны и хорошо подобраны обучающие методы. В заключении, хотелось бы отметить что, не имеет смысла противостоять раннему обучению иностранному языку, в сегодняшнем глобализированном мире, где выгода в изучении иностранного языка не может быть проигнорирована.

Использованные источники:

1. Доман Г. Методика раннего развития Глена Домана. От 0 до 4 лет М: ЭКСМО 2016 224 с.
2. Мурзинова И.А. English Lessons for Kids.Уроки английского языка для детей. Изд.: «Ridero» 2016. 248 с.
3. Harley, B. (1986). Age in Second Language Acquisition. San Diego, CA: College HillPress.
4. Harley, B. (1998). The Outcomes of Early and Later Language Learning. In Myriam Met (Ed.), Critical Issues in Early Second Language Learning Glenview, IL: Scott Foresman Addison-Wesley Publishing Co.
5. Krashen, S. (1982). Principles and Practice in Second Language Acquisition Oxford: Pergamon Press.
6. O'Grady, W. D., O'Grady, W., Dobrovolsky, M., & Katamba, F. (1996). Contemporary Linguistics: An Introduction. London: Longman.
7. Singleton, D. (1989). Language Acquisition: The Age Factor. Clevedon, UK: Multilingual Matters.
8. Wardhaugh, R. (1998). An Introduction to Sociolinguistics. Oxford: Backwell Publishers.
9. Bista, K. K. (n.d.). Age as an Affective Factor in Second Language Acquisition. Retrieved August 16, 2011, from www.esp-world.info/Articles_21/Docs/Age.pdf
10. Klinger, W. (n.d.). Factors for Success in Second Language Learning Retrieved August16, 2011, from www.ice.usp.ac.jp/~wklinger/wk02-factors.pdf

УДК 372.8

Хасенова А.А.,
студент магистратуры
Магнитогорский государственный
технический университет им. Г. И. Носова
Россия, г. Магнитогорск
Жусупов А.Р., студент, 5 курс
Магнитогорский государственный
технический университет им.Г.И.Носова
Россия, г.Магнитогорск

КОМПОНЕНТЫ ПРАВОВОЙ ГРАМОТНОСТИ БУДУЩИХ УЧИТЕЛЕЙ

Аннотация*: Статья посвящена проблеме формирования правовой грамотности у будущих учителей, рассматривается правовая грамотность будущих учителей и перечислены основные ее компоненты. Раскрыта актуальность темы, приведено определение правовой грамотности и правовой грамотности будущих учителей.*

Ключевые слова*: будущий учитель, правовая грамотность, компоненты формирования правовой грамотности.*

Khasenova A., graduate student
Nosov Magnitogorsk State Technical University
Russia, Magnitogorsk
Zhusupov A., student, 5 course
Nosov Magnitogorsk State Technical University
Russia, Magnitogorsk

Abstract: this article considers the problem of formation of legal literacy of future teachers, is the legal literacy of future teachers and listed the main components. Disclosed the relevance of the topic, defining the legal awareness and legal literacy of future teachers.

Key words: future teacher, legal literacy, components of development of legal literacy.

RAMOS LEGAL COMPONENTS OF FUTURE TEACHERS

В настоящее время российская система образования претерпевает значительными изменениями, которые происходят при интеграции в европейское и мировое образовательное пространство. Будущему учителю недостаточно ориентироваться только в вопросах организации учебно-воспитательного процесса и методике преподавания учебной дисциплины. Он должен быть активным гражданином, иметь знания об окружающей его социокультурной действительности, обладать правосознанием, развитой системой социально-правовых ориентаций, правовой грамотностью, быть готовым и способным реализовывать задачи государственной политики в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан, направленных на формирование высокого уровня правовой грамотности детей, подростков и молодёжи, уважения к закону, преодоление правового нигилизма в обществе.

Правовая грамотность будущих учителей - это интегративное личностное качество, соединяющее в себе: знания правовых норм отечественного и международного законодательства в сфере образования;совокупность личностных качеств; готовность и способность организовывать педагогическую деятельность в соответствии со своим правовым статусом и статусом участников образовательного процесса; ценностное отношение к нормам и субъектам образовательного права.

Правовая грамотность — необходимое условие сознательного осуществления гражданином своего долга перед обществом, что способствует преодолению отсталых взглядов, отклоняющегося поведения людей, предотвращению случаев произвола и насилия над личностью. Научно обоснованные правовые представления граждан являются предпосылками укрепления законности и правопорядка, без чего невозможно построить демократическое государство.

Правовая грамотность будущих учителей - это интегративное личностное качество,соединяющее в себе: знания **правовых норм отечественного и международного законодательства в сфере образования; ценностное отношение к нормам и субъектам образовательного права; совокупность личностных качеств; готовность и способность**

организовывать педагогическую деятельность в соответствии со своим правовым статусом и статусом участников образовательного процесса.

Данное определение отражает содержание правовой грамотности будущих учителей и способствует выделению компонентов, которые её характеризуют:

- правовые знания (когнитивный компонент);
- умения, навыки осуществления педагогической деятельности в правовой среде образовательного учреждения (деятельностный компонент);
- личностные качества, способности и отношения бакалавра к образовательному праву, себе и другим субъектам правовых отношений, отражающиеся в правовой позиции и активности личности (личностно-ориентированный компонент)

Взяв за основу структурно-функциональный подход, мы выделяем следующие компоненты структуры правовой грамотности будущих учителей: когнитивный, деятельностный, личностно-ориентированный.

Когнитивный компонент предполагает наличие знаний образовательного права, нормативно-правовых актов, регламентирующих организацию образовательного процесса, направленных на ценностное отношение к миру детства и будущей профессиональной педагогической деятельности и позволяющих успешно решать проблемно-ситуационные правовые задачи. Содержание данного компонента будущих учителей характеризуется тем, что ключевым звеном правовой грамотности является когнитивная компетентность, синтезирующая знания и практические действия и определяющая результаты правовой деятельности, что предполагает формирование знаний, опыта, позволяющего успешно решать профессиональные задачи с позиции образовательного права.

Деятельностный компонент отражает умение применять полученные правовые знания на практике, ориентировать своё поведение на правовые нормы, проявлять правовую активность в различных видах педагогической деятельности в образовательном процессе. Содержание данного компонента определяет приобретение опыта познания педагогической действительности и выработки правовых умений и навыков правоприменительной деятельности в условиях образовательного процесса.

Личностно-ориентированный компонент характеризует эмоциональную, волевую, мотивационную сферы личности и её способности. Он включает в себя личностно-ориентированный потенциал в процессе формирования правовой грамотности, заинтересованность в профессионально-правовой подготовке, высокое правовое самосознание, гражданственность, нравственность, умение оценивать свое правовое поведение в различных педагогических ситуациях. Содержание данного компонента позволяет формировать личную и правовую позицию, которая определяет правовую активность в педагогической деятельности.

Таким образом, правовая грамотность будущих учителей является системным образованием, каждый компонент которой взаимосвязан с другими и, вместе с тем, является самостоятельной характеристикой, выполняющей

свои функции.

Использованные источники:

1. Агарновская Е.В. Правовая культура и обеспечение прав личности/ Е.В.Агарновская. - М.: Наука, 2008 - 120 с.

2.Евтушенко,И.И. Формирование правовой культуры во внеучебной деятельности /И.И. Евтушенко //Социально- гуманитарные знания. - 2011 -№4.

УДК 796.011.3

Малянова Е.Ю.
старший преподаватель кафедры физической культуры
Северо – западный государственный медицинский
университет им. И. И. Мечникова
Россия, г. Санкт – Петербург

КРУГОВАЯ ТРЕНИРОВКА КАК ИНТЕГРАЛЬНАЯ ФОРМА ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ СТУДЕНТОВ

Аннотация: *в статье рассматриваются вопросы повышения интенсивности занятий по физической культуре со студентами на основе использования метода круговой тренировки и включения в занятия элементов кроссфита.*

Ключевые слова: *физическая культура, студенты, метод круговой тренировки многокомплектный универсальный спортивный инвентарь.*

Milanova E. Yu.
the senior teacher of chair of physical culture
North – Western state medical
University. I. I. Mechnikov
Russia, Saint – Petersburg

CIRCUIT TRAINING AS AN INTEGRAL FORM OF PHYSICAL TRAINING OF STUDENTS

Annotation: *the article examines the increasing intensity of the activity at physical culture lessons with the students on the basis of the method of circuit training and inclusion in classes of the elements of crossfit.*

Key words: *physical culture, students, the method of circuit training mnogokomponentnye universal sports equipment.*

Для повышения интенсивности занятий по физической культуре, развития у студентов физических качеств и формирования умений, в основу преподавания должны быть положены четкие методы, способы, которые в совокупности выстраиваются в хорошо организованную и налаженную методику обучения студентов. Интенсифицировать учебный процесс возможно путем более целесообразного распределения времени, отводимого на физическую культуру. Занятие должно быть построено так, чтобы при высокой плотности оно было эмоционально насыщено и содержало элементы игры, а

студенты получали физическую нагрузку, которую они способны выполнить без ущерба для своего здоровья.

Одним из рациональных путей повышения эффективности учебного занятия является применение метода круговой тренировки - интегральной формы физической подготовки. Она открывает возможность использовать универсальный многокомплектный инвентарь при проведении занятий по всем разделам программы, может быть адаптирована под любой уровень подготовки студентов, повышает функциональные возможности организма занимающихся, а это, в свою очередь, является хорошей подготовкой к сдаче студентами норм комплекса ГТО.

В основе круговой тренировки лежат три метода:

- непрерывно - поточный метод способствует комплексному развитию двигательных качеств;
- поточно - интервальный способствует развитию общей и силовой выносливости;
- интенсивно - интервальный используется с ростом уровня физической подготовленности студентов.

Методическую основу круговой тренировки составляет многократное выполнение движений, действий в условиях точного дозирования нагрузки и установленного порядка ее изменения, чередования с отдыхом. Методическими особенностями круговой тренировки являются:

а) обусловленность выбора упражнений возрастом и содержанием программы по физической культуре для ВУЗов;

б) направленность комплексов круговой тренировки на решение задач разносторонней физической подготовленности студентов и гармонического развития двигательных качеств;

в) использование различных вариантов однотипных упражнений, применяемых на «станциях» круговой тренировки, что позволяет реализовывать дифференцированный подход в процессе ее проведения.

Задача круговой тренировки – обеспечить высокую работоспособность организма, эффективно развить двигательные качества в условиях жесткого лимита времени при строгой регламентации выполняемых упражнений.

«При использовании многокомплектного универсального спортивного инвентаря следует исходить из того, что физические упражнения, выполняемые с этим инвентарем, должны быть направлены на развитие двигательных и координационных способностей, силы и силовой выносливости.

Фронтальный и посменный метод позволяют подобрать разнообразные упражнения, всесторонне воздействующие на организм занимающихся. В результате увеличивается моторная плотность занятия, большее количество времени отводится на деятельность по осмыслению двигательной задачи, усложняется организация урока, процесс управления физической нагрузкой занимающихся и учет ее динамики упрощается и может достигать высокой интенсивности: частота сердечных сокращений до 160 уд/мин.

Для данного вида занятий в спортивном зале создается комплекс (8 - 10) доступных упражнений с инвентарем и без инвентаря. Каждое упражнение

направленно на определенные группы мышц, чередуются силовые и аэробные нагрузки в одном кругу. Используется следующий инвентарь - скакалки, гантели, эспандеры, бодибары, степ - платформы, фитболы; оборудование – гимнастические скамейки, маты, гимнастические стенки. Варьируется время выполнения упражнения на станции 30-60 секунд и интервал отдыха и перехода на следующую станцию 30-60 секунд, а также отдых между кругами до 3 минут, ведется контроль частоты сердечных сокращений» [4, с. 86].

Для данного вида занятий на открытой площадке (стадион при университете) также создается комплекс (8-10) упражнений с использованием специальных беговых, прыжковых упражнений, упражнений на оборудовании стадиона (уличные тренажеры).

«Круговая тренировка представляет собой организационно-методическую форму занятий физическими упражнениями, направленными в основном на комплексное развитие двигательных качеств. Именно поэтому она - основа кроссфита - современного направления функциональной подготовки, но с включением многосуставных упражнений, часто с субмаксимальной нагрузкой. Заранее перед тренировкой обязательно повторяется техника упражнения и закрепляется двигательное умение.

Организация занятий со студентами по методу круговой тренировки дает возможность использовать элементы кроссфита. Обязательное условие в системе кроссфита - никаких интервалов отдыха между станциями. Работа во время тренировки должна быть равномерной и выкладываться должен занимающийся на все 100%. Включения кроссфита помогает сгладить эффект монотонности, за счёт постоянно варьируемых функциональных движений. Можно заниматься с пониженной нагрузкой, возможны изменения, допустим с целью увеличения нагрузки.

Для студентов с травмами и отклонениями. В кроссфите нет рамок упражнений, есть задача, метод и тип нагрузки. Исходя из этого можно изменять только одну часть тренировочной методики - это физическое упражнение: количество повторений, время лимитировавшее выполнение упражнений или сетов, и самих взаимозаменяемых упражнений. Если у занимающегося есть травма или отклонение в одной мышечной группе можно её не трогать, или уменьшить на неё нагрузку. Эти упражнения легко заменить упражнением на другие мышцы» [4, с. 87-88].

Круговая тренировка приучает студентов к самостоятельному мышлению при развитии двигательных качеств, вырабатывает алгоритм заранее запланированных действий, воспитывает собранность и организованность при выполнении упражнений, повышает активность, целеустремленность и дисциплину; помогает воспитывать устойчивый интерес к физической культуре.

Методика проведения круговой тренировки способствует прогрессированию нагрузок, повышает моторную плотность, делая занятия более эмоциональными и разнообразными.

Большая эффективность занятий достигается путем комплексного решения задач, использования разнохарактерных упражнений, особенно в

форме круговой тренировки, способствующих развитию всех двигательных качеств, при концентрированном прохождении учебного материала. Важными задачами преподавателя становится подготовка и организация занятия, правильный выбора своего местонахождения во время занятия, возможность осуществлять контроль за деятельностью студентов.

Использованные источники:

1. Гришина Ю.И. Общая физическая подготовка. Знать и уметь: учебное пособие. Изд. 4-е. – Ростов н/Д: Феникс, 2014. – 249 с.

2. Курамшин Ю.Ф. Теория и методика физической культуры: учебник. - М.: Советский спорт, 2010. – 320 с.

3. Малянова Е.Ю. Некоторые особенности проведения групповых занятий со студентами // Сборник научных трудов VIII МНПК «Перспективы развития науки и образования» под общ. ред. А.В. Туголукова – Москва: ИП Туголуков А.В., 2016 – с.85 - 88

УДК 004

Желтякова М В., студент магистратуры
Магнитогорский Государственный Технический Университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск
Мовчан И.Н., кандидат педагогических наук, доцент
доцент кафедры Бизнес-информатики и информационных технологий
Института Энергетики и Автоматизированных Систем
Магнитогорского Государственного Технического Университета им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

КУРСЫ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ УЧИТЕЛЕЙ КАК СОЦИАЛЬНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА

Аннотация: Статья посвящена вопросу быстротечного развития информационных технологий. В связи с этим возникает проблема недостаточного уровня информационной компетентности общества. В статье рассматривается организация курсов повышения квалификации учителей современности как оптимальный выход из возникшей проблемы. Автором приводятся актуальные на сегодняшний день педагогические технологии.

Ключевые слова: Информационно-коммуникационные технологии, уровень компетентности, курсы повышения квалификации, педагогические технологии, активная познавательная деятельность.

Annotation: The article is devoted to the issue of fast development of information technologies. In this connection, the problem arises of the insufficient level of information competence of the society. The article deals with the organization

of courses for the development of teachers of modernity as an optimal solution to the problem that has arisen. The author presents current pedagogical technologies.

Key words: Information and communication technologies, competence level, advanced training courses, pedagogical technologies, active cognitive activity.

В наш век глобального технического прогресса с каждым днем все быстрее развиваются информационно-коммуникационные, или цифровые, технологии. Сегодня практически невозможно найти какую-либо сферу человеческой жизни, в которой не присутствовали бы цифровые технологии. Общение и взаимодействие людей друг с другом, профессиональная деятельность, образование, предоставление и получение товаров и услуг, здоровье и туризм, государственные услуги, экология, транспорт и другое – многие вопросы этих сфер можно решить при помощи всевозможных онлайн-сервисов и приложений для мобильных устройств, что в некоторой степени сокращает время и финансовые затраты [5].

Но в связи с таким стремительным развитием цифровых технологий появилась проблема. Темпы компьютеризации несколько опережают умения и навыки основной массы пользователей, что вынуждает обратить внимание на уровень компетентности (профессиональный уровень) учителей, в первую очередь. Помимо основных компетентностей учителя, таких как общекультурные, профессиональные, социально-личностные, обеспечивающие основу деятельности и организующие педагогическую деятельность, все большую популярность набирает информационная компетентность.

Профессиональный уровень учителя это особый навык систематического, эффективного и надежного выполнения сложной деятельности в разнохарактерных условиях. Понятие «профессионализм» отражает степень познания психологической структуры профессиональной деятельности, соответствующей стандартам и объективным требованиям, существующим в обществе. Для достижения профессионализма нужны способности, характер, желание, готовность к постоянному обучению и совершенствованию своего мастерства. Профессионализм в педагогике можно определить как «педагогическое мастерство», что может быть рассмотрено в качестве идеала педагогической деятельности, или в качестве оценки эффективности педагогической деятельности. Также, помимо труда высокого качества, понятие «профессионализм» подразумевает и своеобразное мировоззрение учителя.

Важнейшей составляющей профессионализма учителя является профессиональная компетентность – это наличие знаний, необходимых для результативной деятельности в конкретной предметной области, а также способность применения таких знаний и навыков. «Профессиональная компетентность» учителя определяет общность теоретической и практической готовности к реализации педагогической деятельности.

В таблице 1 представлены ведущие профессиональные компетентности учителя [15].

Таблица 1 – Профессиональные компетенции учителя

Вид компетентности	Характеристика компетентности

Специальная (деятельностная)	Владение деятельностью на высоком уровне и умение применять специальные знания на практике
Социальная	Владение приемами совместного профессионального общения и сотрудничества
Личностная	Владение способами саморазвития и самореализации, методами противопоставления профессиональной деформации; способность учителя видеть проблему, находить возможные её решения и выбирать наиболее оптимальное из них, распределять свою деятельность должным образом
Индивидуальная	Владение способами саморегулирования; готовность к профессиональному росту, наличие профессиональной мотивированности, независимость от профессионального старения
Информационная	Владение приёмами организации личного информационного пространства преподавателя и учащегося в рамках информационного пространства образовательного учреждения; готовность к деятельности в быстро меняющемся информационном мире; потребность к углублению знаний в области ИКТ

В качестве параметров готовности учителей к формированию и развитию профессиональной компетентности целесообразно выделить следующие:

− высокий уровень мотивированности к модернизации профессиональной педагогической деятельности;

− адаптация к изменениям в профессиональной педагогической среде;

− способность обозначить вариативные и комплексные цели профессионально-педагогической деятельности и найти способы решения путем планирования педагогических задач;

− способность освоения новых профессиональных компетенций, обновления форм и методов педагогической деятельности;

− умение критически оценивать свою профессионально-педагогическую деятельность и реорганизовывать её на основе новых учебных и научных знаний;

− умение решать профессионально-педагогические задачи, исходя из рефлексивного анализа ситуации.

В современных условиях реформирования российской образовательной системы углубляется противоречие между требуемым и реальным уровнем профессиональной компетентности педагогов. Разрешить данное противоречие возможно, если в условиях системы повышения квалификации создать оптимальные условия для развития профессиональной компетентности и повышения квалификации педагогических работников.

На современном этапе развития образовательного процесса организацию системы повышения квалификации учителей можно представить в следующем виде (таблица 2).

Таблица 2. Цели и задачи реализации курсов повышения квалификации учителей

Цели	Формирование и развитие профессиональной компетентности
	Формирование навыков комплексной рефлексии педагогического процесса
	Формирование структурной целостности педагогической деятельности
	Обновление содержания эффективных методов подготовки учителя на базе инновационных процессов
	Воспитание нового мышления учителя, который будет способен внедрить инновационные процессы в практическую деятельность
Задачи	Повышение уровня педагогического мастерства путем овладения современными педагогическими технологиями и передовыми методиками
	Создание условий для развития индивидуальных способностей к профессиональной деятельности
	Апробация прогрессивных технологий и новых форм подготовки педагогических кадров в процессе обучения
	Обеспечение методической поддержки педагогов для реализации их творческих замыслов
	Повышение квалификации учителей путем применения активных форм работы с ними
	Изменение мотивации учителей, развитие самосознании, самообразования, самореализации

В соответствии с Федеральным Законом «Об образовании в Российской Федерации»: «…педагогические работники обязаны выполнять свою деятельность на высоком профессиональном уровне, применять педагогически обоснованные и обеспечивающие высокое качество образования формы, методы обучения и воспитания, систематически повышать свой профессиональный уровень».

Для прогрессирования в профессионализме учителей используются различные формы работы. Варианты методической работы подбираются исходя из категории учителя, уровня подготовленности, педагогического стажа и образования. Необходимо отметить, что традиционные формы обучения отходят на задний план в связи с низкой эффективностью и недостаточной обратной связью. На сегодняшний день нужно вовлечь учителей в учебно-познавательную деятельность с применением активных методов обучения, которые строятся на диалоге, предполагают свободный обмен точками зрения

касаемо решения поставленных задач, ориентируются на самостоятельное приобретение знаний в процессе активной познавательной деятельности:

- коллективная деловая игра;
- творческая и проблемная группа;
- мастер-класс;
- педагогический тренинг;
- самообразование;
- конкурс профессионального мастерства;
- интерактивная игра;
- задания кейсового типа.

Курсы повышения квалификации педагогических работников – одна из основных составляющих процесса образования. При обучении учителей по новым Федеральным государственным образовательным стандартам определяется современный формат педагогики в будущем. Педагогика постоянно претерпевает обновления в своем содержании, как и остальные науки в настоящее время, что связано с переходом общества на новый уровень – уровень преобладания информационно-коммуникационных технологий.

Прохождение курсов повышения квалификации определяет развитие профессиональной мотивации. Учебные центры, в которых проводится обучение, предлагают проводить занятия в удобное для слушателей время, без отрыва от производства, в связи с чем занятия назначаются на вечернее время или в выходные дни. На сегодняшний день интенсивно распространяются дистанционные курсы, позволяющие проходить обучение в наиболее удобном месте и в удобное время. Также это дает возможность пройти обучение в любом интересующем вузе (где разработаны и представлены дистанционные курсы), не выезжая из города и страны проживания [5, с.31].

Содержание курсов повышения квалификации, даже в сочетании с хорошей учебно-лабораторной базой, не может дать эффективного результата без новых педагогических технологий, опирающихся на достижения науки и получивших широкое распространение в настоящее время. Под педагогической технологией понимается построение деятельности педагога, в которой действия представлены в определенной последовательности, а выполнение предполагает получение ожидаемого результата. Среди наиболее популярных педагогических технологий можно выделить следующие:

- проектную технологию – суть которой заключается в самостоятельной активизации ученика в получении необходимых для решения поставленной задачи знаний;
- технологию проблемного обучения – которая предполагает организацию самостоятельной поисковой деятельности ученика под руководством учителя по решению учебных задач, в ходе решения которых у учеников формируются знания, умения и навыки, развиваются познавательная активность, эрудиция и творческое мышление;

– игровые технологии – обладающие четко поставленной целью обучения и соответствующим результатом. В процессе обучения игра моделирует ситуации из реальной жизни, взаимодействие людей и явлений;

– кейс-технологию – в которой проводится анализ реальной ситуации, предполагающий не только практическое разрешение поставленной проблемы, но и актуализацию конкретных знаний, необходимых для поиска решения проблемы;

– технологию модульного обучения – сущность которого заключается в том, что структура содержания складывается в отдельные блоки – модули, объем и содержание которых зависит от дидактических целей, направленности обучения, индивидуальных особенностей учеников;

– здоровьесберегающие технологии – предоставляющие ученикам возможности сохранить здоровье за время обучения, сформировать знания, умения и навыки по здоровому образу жизни и их применении в повседневной жизни.

Таким образом, профессия учителя характеризуется высоким уровнем мобильности и становится сложней, что предполагает образование новых задач и взглядов на процесс образования. В связи с этим повышение квалификации учителей должно быть профессиональным, то есть представлять связную комплексную систему накопления практического опыта, начинающуюся с получения педагогического образования и продолжающуюся на протяжении всей педагогической карьеры. Современный учитель должен быть готов к освоению новых востребованных в социально-экономических тенденциях инноваций в образовании, а система повышения квалификации предоставить возможность педагогу формировать индивидуальную траекторию и получить профессиональную подготовку, которая потребуется для его профессионального роста.

Использованные источники:

1 Chernova E.V., Bobrova I.I., Movchan I.N., Trofimov E.G., Zerkina N.N., Chusavitina G.N. Teachers training for prevention of pupils deviant behavior in ICT/В сборнике: Proceedings of the 2016 Conference on Information Technologies in Science, Management, Social Sphere and Medicine (ITSMSSM 2016) 2016. С. 294-297.

2 Белоусова И.Д. Базовый инструментарий разработки основных образовательных программ в парадигме компетентностного подхода (на примере информационных систем) // Международный журнал экспериментального образования. – 2013. – № 10-1. – С. 12-15.

3 Варфоломеева Т.Н., Мовчан И.Н. Информационная образовательная среда как основа повышения конкурентоспособности выпускников вуза // Разработка инновационных механизмов повышения конкурентоспособности выпускников ИТ-специальностей вуза в условиях моно промышленного города Магнитогорск, 2012. – С. 100-105.

4 Ефимова И.Ю., Мовчан И.Н. Методические аспекты обучения основам бизнеса и предпринимательства бакалавров направления

«Педагогическое образование» / И.Ю. Ефимова, И.Н. Мовчан // Электротехнические системы и комплексы. – 2015. – 4 (29). – С. 52-56.

5 Зеркина Н.Н., Дегтярёва К.С., Смирнова А.В. Организация и самоорганизация обучения английскому языку с использованием современных IT технологий // Феномен человека 2015. С. 153-156

6 Климбей Л.В. Непрерывное образование в системе повышения квалификации педагогических работников // Молодой ученый. – 2017. – №12. – С. 509-511.

7 Мовчан И.Н. Информационно-образовательная среда образовательного учреждения // Электротехнические системы и комплексы. – 2015. – № 3 (28). – С. 55-58.

8 Мовчан И.Н. Использование облачных технологий в образовании // Современное общество, образование и наука сборник научных трудов. Материалы Международной научно-практической конференции: в 16 частях. Тамбов, 2015. – С. 110-111.

9 Мовчан И.Н. Особенности формирования единой информационно-образовательной среды образовательного учреждения // Новые информационные технологии в образовании: материалы VII международной научно-практической конференции. Российский государственный профессионально-педагогический университет. Екатеринбург, 2014. – С.347-350.

10 Мовчан И.Н. Педагогический контроль информационной деятельности студента вуза в процессе профессиональной подготовки : автореф. дис. … канд. пед. наук / Мовчан Ирина Николаевна; Магнитогорский ГУ. – Магнитогорск, 2009. – 24 с.

11 Мовчан И.Н. Универсальная модель информационно-образовательной среды образовательного учреждения // Информационные технологии в науке, управлении, социальной сфере и медицине: сб. науч. тр. III Международной научной конференции: в 2 частях. Под редакцией: О.Г. Берестневой, О.М. Гергет, Т.А. Гладковой; Национальный исследовательский Томский политехнический университет. – 2016. – С. 383-386.

12 Овчинникова И.Г. Курзаева Л.В. Исследование уровней формирования результатов обучения в системе профессионального образования Челябинской области вуза // Спрос и предложение на рынке труда и рынке образовательных услуг в регионах России: сб. докладов по материалам Девятой Всероссийской научно-практической Интернет-конференции. – Петрозаводск: ПетрГУ, 2012. – С. 228-237.

13 Савва Л.И. Профессионально-личностное становление студента вуза: коллективная монография /Л.И. Савва, Н.Я. Сайгушев, А.Л. Солдатченко и др.; под ред. Л.И. Савва. – Уфа: РИО «Аэтерна», 2015. – 298с.

14 Савва Л.И., Ибрагимова О.В., Зленко А.Л. Историография проблемы корпоративного обучения специалистов // Современные наукоемкие технологии. – 2017. – № 1. – С. 150-153.

15 Савельева Л.А., Ганиева Л.Ф. Компетентностный подход в преподавании курса «Информационные технологии в образовании» // Мир науки и инновации. – 2015. – С.30-36.

УДК 184,875

Рожков Юрий Григорьевич
ассистент кафедры романо-германских языков и перевода
Национальный университет биоресурсов и природопользования Украины
Украина, г. Киев

ЛИЧНОСТНОЕ РАЗВИТИЕ НА ЗАНЯТИЯХ ЗАРУБЕЖНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Аннотация: *В статье рассмотрены проблемы развития речевой компетентности в системе изучения зарубежной литературы. Было установлено, что основные направления учебной деятельности в восьмом классе — основательное осмысление текста (выделение темы, главных мыслей, составления планов изображения и т.п.), развитие у школьников самостоятельного мышления, умения анализировать, обобщать собственные суждения. Важной задачей литературного образования учащихся этого возраста является выработка у них умений аргументировано высказывать собственные суждения, уметь подбирать и использовать в устной и письменной ответы уместные примеры и цитаты из текстов, быть максимально конкретными и доказательными в высказывании своих взглядов.*

Ключевые слова: *развитие речевой компетенции, учащиеся, связная речь, зарубежная литература.*

PERSONAL DEVELOPMENT AT FOREIGN LITERATURE LESSONS

Summary: *This article deals with the problems of speech competence development in the system of foreign literature studying. It was established that basic directions of studying in the 8th form are to comprehend the text (emphasizing the theme, main thoughts, making plans of images etc.), to develop independent thinking and an ability to analyze and make own judgments.*

An important task of literature education of 8th form students is to develop an ability to clearly pronounce their thoughts and to choose and use extracts from the texts in verbal and nonverbal speech properly.

Key words: *speech competence development, students, connected speech, foreign literature.*

Преподавание зарубежной литературы должно направлять деятельность учащихся на обогащение их знаниями и представлениями о мире и человеке. Учитель в своей работе должен ориентироваться на эстетически-

гуманистическую сущность мировой литературы, а также на раскрытие воплощенной в художественном произведении концепции мастера слова.

В перечне государственных требований к уровню общеобразовательной подготовки учащихся постоянно акцентируется необходимость развития у учащихся умений формулировать и высказывать личное отношение к прочитанному материалу, оценивать его составляющие (событие, персонаж, мотив, художественный образ). Личностное наполнения учебного процесса является требованием и к урокам развития связной речи, выполнение творческих работ, способствует более глубокому освоению изучаемого материала [1, с. 32].

Доминантные в 5 - 7 классах чтения и перевода художественного произведения в полном объеме и по ключевым эпизодам в 8 классе уравновешиваются с аналитическими формами обработки художественного произведения, которые предусматривают выработку у школьников умений интерпретировать разработанный литературный материал с точки зрения идейно-художественных его особенностей; по количеству отведенного времени именно эти направления работы от 8 класса начинают преобладать, что непременно должно учитываться учителем при разработке целостной концепции курса и планировании конкретных занятий.

Основные направления учебной деятельности в восьмом классе в этом отношении - основательное осмысление текста (выделение темы, главных мыслей, составления планов изображения и т.п.), развитие у школьников самостоятельного мышления, умения анализировать, обобщать собственные суждения. Важной задачей литературного образования учащихся этого возраста является выработка у них умений аргументировано высказывать собственные суждения, уметь подбирать и использовать в устной и письменной ответы уместны примеры и цитаты из текстов, быть максимально конкретными и доказательными в высказывании своих взглядов [2, с. 41].

Уроки развития связной речи проводятся в устной и письменной форме, их главные жанры - перевод всего текста и его важнейших эпизодов, подробная характеристика персонажа и его сравнение с другими (причем сравниваться должны не только внешние, но и прежде всего внутренние показатели), составление плана такой характеристики, составление плана сочинения-размышления и его компоновка в устной и письменной форме [3, с. 5]. Уроки развития связной речи непременно должны быть представлены в системе изучения зарубежной литературы, их методические формы следует подбирать с учетом государственных требований к уровню общеобразовательной подготовки учащихся и в соответствии с жанрово-тематической спецификой изучаемого произведения.

В 2009-2010 учебном году изучение зарубежной литературы в 5-7 классах общеобразовательных учебных заведений осуществлялось по программе, утвержденной Министерством образования и науки Украины Зарубежная литература. 5-12 классы. Программа для общеобразовательных учебных заведений / Авторы Ю.И. Ковбасенко, М. Гребницкий, Н.А. Пивнюка, К.Н.Балина, Г.В.Биткивська. Отбор и организация учебного материала курса

зарубежной литературы в данной программе осуществлялись на основе сочетания личностно ориентированного, коммуникативно-деятельностного и социокультурного подходов [4, с. 55].

В вечерних (сменных) общеобразовательных учебных заведениях зарубежная литература изучалась по программе Зарубежная литература: 6 - 12 классы / Авторский коллектив: Д.С.Наливайко, Ю.И.Ковбасенко, В.Л.Федоренко и др. / Программы по филологическим и общественно-гуманитарных дисциплин для вечерних (сменных) общеобразовательных учебных заведений: 6-12 классы. - М .: Педагогическая пресса, 2007. - С. 197 - 260.

В основу курса зарубежной литературы положено личностно ориентированную модель обучения, условием эффективного применения которой является использование таких методических подходов, предусматривающих позицию ученика как активного сотворца урока, самого процесса изучения литературы.

Такая позиция формируется благодаря системному использованию межлитературных связей и межпредметных интеграций, созданию системы проектной деятельности (исследовательской, творческой и т.д.) и условий для самопознания личности ученика в процессе изучения зарубежной литературы. Таким образом, авторы программы отмечали, что уроки зарубежной литературы должны создавать условия для реализации принципов национального и поликультурного воспитания, мотивации творческой активности, формирование опыта творческой деятельности и эмоционально-ценностного восприятия мира [5, с. 69].

Все представленные учебники соответствуют требованиям действующей программы по зарубежной литературе для общеобразовательных учебных заведений 12-летней школы, реализуя три содержательные линии - аксиологическую, литературоведческую, культурологическую. Хотя каждый из учебников, конечно, имеет свои особенности.

Отличительной особенностью учебника Ковбасенко Ю.И. (Издательство «Грамота») является то, что он ориентирован на научно-методическое обеспечение изучения учебного предмета не в пропедевтической (5-7 классы) или гиперпропедевтичний (8 класс) основе, а с учетом историко-хронологического принципа, что приводит доминанты в его структурировании и содержательном наполнении [6, с. 77].

В отличие от предыдущих учебных изданий для 5-8 классов - это уже собственно учебник, а не учебник-хрестоматия. Кроме того, литературные эпохи представленные не просто в хронологической последовательности (Барокко - Классицизм - Просвещение - Романтизм - Реализм (от романтизма к реализму), но и с опорой на усвоенные учащимися сведения о предыдущих периодах. Такой подход реализуется как в основном содержании учебника, так и в дополнительных дидактических фрагментах [7, с.33].

Учебник ориентирован на внедрение новых форм мониторинга учебных достижений учащихся.

Предусмотренное программой резервное время (8:00 ежегодно) учитель

может использовать по своему усмотрению в соответствии с задачами изучения предмета в конкретных условиях: добавить часы на изучение определенной программной темы с тем, чтобы углубить ее обработки, ввести в круг изучения дополнительные произведения, больше времени направить на развитие связной речи школьников, выразительное чтение, обработку ими определенных критических материалов и т д. [8, с. 55].

Таким образом в перечне государственных требований к уровню общеобразовательной подготовки учащихся постоянно акцентируется необходимость развития у учащихся умений формулировать и высказывать личное отношение к прочитанному материалу, оценивать его составляющие (событие, персонаж, мотив, художественный образ). Такие умения формируются прежде всего на уроках зарубежной литературы и на уроках развития связной речи ..

Уроки развития связной речи непременно должны быть представлены в системе изучения зарубежной литературы, их методические формы следует подбирать с учетом государственных требований к уровню общеобразовательной подготовки учащихся и в соответствии с жанрово-тематической специфики изучаемого произведения [9. с.78].

В основу курса зарубежной литературы в программах, которые использовались в 2009-2010 учебном году, положено личностно ориентированную модель обучения, условием эффективного применения которой является использование таких методических подходов, предусматривающих позицию ученика как активного сотворца урока, самого процесса изучения литературы.

Такая позиция формируется благодаря системному использованию межлитературных связей и межпредметных интеграции, созданию системы проектной деятельности (исследовательской, творческой и т.д.) и условий для самопознания личности ученика в процессе изучения зарубежной литературы.

Список литературы

1. Коровина В. Я. От упражнений к системе развития речи.— М., 1996. – 89 с.
2. Кудряшов Н.И. Взаимосвязь методов обучения на уроках литературы. – М., 1981.
3. Куц Є.Л. Формування творчої особистості засобом художньої літератури. // Всесвітня література. - 2000. -№2.-с.5-7.
4. Недайнова Т.Б. Від творчої лабораторії вчителя до творчої лабораторії учня // Зарубіжна література в навч. закладах. – 2005. – № 12.
5. Панюков В.В., Прищепчук І. Порівняльно-історичне вивчення твору – важливий спосіб формування в учнів здатності до власних естетичних суджень // Всесвітня література та культура в серед. навч. закл. України. – 2001. – № 4.
6. Півнюк Н.О., Чепурко О.М., Гребницька Н.М. Зарубіжна література для 7 класу. - К.-Освіта.2007 - 289 с.
7. Чередник Л.А. У пошуках істини (Метод компаративного аналізу при вивченні зарубіжної літератури) // Всесвітня література та культура в серед.

навч. закл. України. – 2001. – № 7.
8. Штейнбук Ф.М. Методика викладання зарубіжної літератури в школі. – К., 2007. – 316 с.
9. Ялтанець Т.Л. Методичні прийоми на уроках зарубіжної літератури // Всесвітня література та культура в серед. навч. закл. України. – 2003. – № 4. – С. 5-6.

УДК 376.1

Крылова Е.В., кандидат педагогических наук, доцент
доцент кафедры «Специальная педагогика и психология»
ФГБОУ ВО «Смоленский государственный университет»
Россия, г. Смоленск
Морозова А. П.
студент
4 курс, «Психолого-педагогический факультет»
Смоленский государственный университет
Россия, г. Смоленск

МЕСТО ЛОГОРИТМИЧЕСКОГО ОБСЛЕДОВАНИЯ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ КОМПЛЕКСНОЙ ЛОГОПЕДИЧЕСКОЙ ДИАГНОСТИКИ ДЕТЕЙ С ЗАИКАНИЕМ

Аннотация: *В статье рассматриваются лингвистические аспекты определения ритма речи, дается описание форм дизритмии. Авторы статьи представляют результаты исследования по выявлению нарушений плавности речи у детей дошкольного возраста с заиканием.*

Ключевые слова: *ритм речи, темпо-ритмическая организация речи, дизритмия, заикание.*

PLACE OF LOGOGRAPHIC SURVEILLANCE FOR COMPLEX LOGOGENIC DIAGNOSTICS OF CHILDREN WITH THE STUTTERING

Annotation: *This study covers the linguistic aspects of the definition of the rhythm of speech. Dysrhythmia forms are described. The authors of the article present the results of the research of detecting speech irregularities in preschool children with stuttering.*

Key words: *rhythm of speech, tempo-rhythmic aspect speech, dysrhythmia, stuttering.*

Известно, что все живое существует благодаря чередованию временных структур воспринимаемых процессов, то есть ритму [7, С. 99–111]. Ритм является одной из фундаментальных характеристик материи. Явление ритма можно описать, изучая процессы физиологии, биологии, гармоники, а также речи.

Под ритмом речи понимается «упорядоченность звукового, словесного и синтаксического состава речи, определенная ее смысловым заданием» [6, с. 216]. В русском языке существует несколько разноуровневых единиц ритма, функционирующих одновременно. Так, можно говорить о том, что существует ритм слога, слова, словосочетания и предложения. Ритм образуется комплексом интонационных компонентов, в состав которого входит система ударений. Он является основой правильного формирования речи. Умение правильно воспроизводить разнообразные ритмы способствует адекватному воспроизведению ритмического рисунка слов, их слоговой структуры, ускоряет развитие других речевых способностей (словообразования) [2, С. 18–37]. Как отмечает Поварова И.А., усвоение заданного ритма – одно из важнейших показателей индивидуальных особенностей нервной системы человека [5, с. 90].

В логопедии заикание рассматривается как нарушение темпо-ритмической организации речи, обусловленное судорожным состоянием мышц речевого аппарата [6, с. 98]. В самом определении термина данного речевого нарушения заложено понимание того, что у логопатов, страдающих заиканием будет нарушен ритм речи. С физиологической точки зрения в основе нарушения ритмической стороны речи лежит неправильная работа подкорковых ядер, а именно стриопаллидарной системы, которая отвечает за восприятие, воспроизведение ритмических структур, а также ритмическую организацию движений, в том числе и речевых [1, с. 23].

В своих работах Т.Г. Визель [3, 4] указывает на то, что определение механизмов нарушения ритмической организации речи является особо значимым при изучении заикающихся детей. Важным диагностическим значением при проведении логопедического обследовании детей с заиканием имеет определение формы нарушения плавности речи, то есть речевой дизритмии. Причиной такого нарушения может выступать:

– поражение подкорковых структур, тогда говорят о наличии у заикающегося нарушения подкоркового итеративного ритма;

– недостаточная работа структур правого полушария, отвечающих за ритм речи, что служит основанием диагностировать правополушарную амузическую дизритмию;

– нарушение межполушарного взаимодействия, что приводит к наличию речевой ритмико-смысловой дискоординации.

Обследование того или другого вида ритмической способности у ребенка необходимо для того, чтобы сделать вывод о причинах появления у него речевого дефекта и механизмах нарушения плавности речи.

Для определения форм неплавности речи нами был проведен констатирующий эксперимент. Исследование проводилось на базе детского сада № 2 «Россияночка» г. Смоленска. Экспериментальную группу составили дети в количестве 12 человек: 4 девочки и 8 мальчиков в возрасте от 5 до 6 лет. Обследуемые дети имели заключение психолого-медико-педагогической комиссии о наличии у них заикания. В ходе исследования предъявляемые задания были разделены на блоки.

Цель I блока заданий – обследование состояния подкоркового итеративного ритма. В данном блоке детям предъявлялись задания на исследование музыкального ритма (отхлопывать простой ритм в быстром среднем и медленном темпе, маршировать под заданный ритм).

Целью II блока заданий являлось изучение состояния периодического ритма. Участникам эксперимента предлагалось отхлопать симметричные и ассиметричные ритмы по образцу, станцевать под музыку с простым и более сложным ритмом, рассказать известное стихотворение.

Цель III блока заданий – изучение способности к ритмико-смысловой координации. При предъявлении заданий была выявлена способность детей говорить хорошо знакомые тексты по дирижированию говорящего (сопряженно, отраженно и самостоятельно).

В ходе проведения логоритмического обследования было выявлено, что у 4 (30%) испытуемых нарушены подкорковые итеративные ритмы, что свидетельствует о несформированности у них базисного итеративного ритма. Исходя из этого, мы можем сказать, что у детей данной группы подкорковая итеративная дизритмия (по классификации Т.Г. Визель). Данная патология речи имеет место у детей со знаками поражения центральной нервной системы. У обследуемых с нарушением подкоркового итеративного ритма, также оказались не сформированными корковые (правополушарных) ритмы и отсутствует способность к ритмико-смысловым координациям.

Состояние периодического ритма нарушено у 10 (83,3%) исследуемых нами детей, в числе которых 4 (30%) испытуемых с подкорковой дизритмией. Данный факт свидетельствует о том, что правое полушарие гиперактивно и находится в конфронтации с левым полушарием. Как отмечается в научной литературе [3, с. 25], такая ситуация характерна для детей с левшевством. Действительно, один ребенок с нарушением корковых (правополушарных) ритмов является левшой. Однако правое полушарие может быть нормативно активным в функциональным отношении, а левое иметь недостаточную степень активности. В том случае, когда мы выявляем несформированность правополушарного ритма, можно сделать вывод о наличии у испытуемых периодической амузической дизмитрии (по классификации Т.Г. Визель).

У 5 (41,6%) детей выявлены нарушения способности к ритмико-смысловым координациям, что обусловливает определенную степень риска к нарушению плавности речи. Патология межполушарного нарушения ритмико-смысловых координаций, обусловлена недостаточной сформированностью элементарной ритмической базы. Результаты исследования представлены на Рис.1.

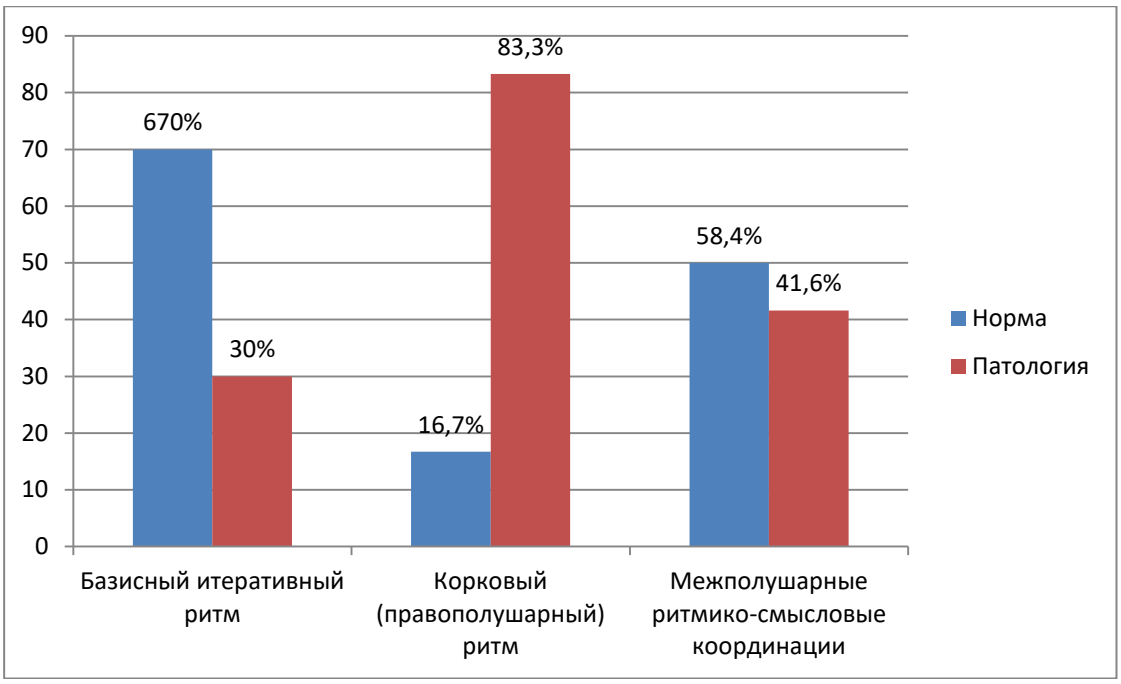


Рисунок 1. Результаты логоритмической диагностики у детей с заиканием

Таким образом, в ходе констатирующего эксперимента нами были выявлены три формы нарушения плавности речи у детей с заиканием органического генеза, что свидетельствует о неоднородности данной категории детей. У испытуемых выявлено нарушение в работе разных мозговых структур, следовательно, и механизмы нарушения ритмической организации речи разные. Результаты проведенного нами диагностического исследования необходимы для правильного планирования и организации целенаправленного коррекционного процесса в преодолении заикания.

Использованные источники:

1. Белякова Л.И. Логопедия: Заикание. М.: Академия, 2017. 219 с.
2. Богрова К.Б. Специфика структуры просодического компонента речи в психологической теории и практике // Фундаментальные и прикладные исследования в практиках ведущих научных школ. 2015. № 3 (9). С. 18–37.
3. Визель Т.Г. Коррекция заикания у детей. М.: АСТ: Астрель: Владимир: ВКТ, 2009. 222 с.
4. Визель Т.Г. Основы нейропсихологии: учебник для студентов вузов. М.: АСТ: Астрель: Транзиткнига, 2005. 382 с.
5. Поварова И.А. Заикание: диагностика и коррекция темпоритмических нарушений устной речи. Монография. СПб.: Речь, 2005. 275 с.
6. Понятийно-терминологический словарь логопеда / Под ред. В. И. Селиверстова. М.: Гуманитарный издательский центр ВЛАДОС, 1997. 400 с.
7. Филатова Ю.О. Психолого-педагогические основы логопедической ритмики // Вестник ЛГУ им. А.С. Пушкина. 2011. №1. С. 99–111.

УДК 372.016:811.133.3

Герасимова А. М.,
кандидат педагогических наук,
доцент кафедры иностранных языков
и филологических дисциплин,
Курской академии госслужбы,
Россия, г. Курск

МЕТОД ПРОЕКТОВ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ МОТИВАЦИИ К ИЗУЧЕНИЮ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В ВУЗЕ

Аннотация: *В статье рассматривается процесс формирования мотивации изучения иностранного языка в нелингвистическом вузе. Освещаются этапы проектной работы. Предлагаются различные групповые формы работы и виды занятий, обусловливающие развитие мотивации.*

Ключевые слова: *мотивация, проект, обучение языкам.*

Annotation: *The article deals with the process of formation of the motivation for studying a foreign language in a non-linguistic educational institution, highlights the stages of the project work, suggests various forms of work and types of activities that determine the motivation.*

Key words: *motivation, project, the teaching of languages.*

Мотивация определяется как особая сфера взаимодействующих мотивов, потребностей, целей и интересов [Асеев 1976: 58]), как совокупность мотивов [Платонов 1986: 54]), как побуждение, вызывающее активность организма.

В качестве особенностей иностранного языка как учебного предмета в нелингвистическом вузе можно отметить его направленность на получение научной, профессионально-значимой информации; направленность на овладение видами речевой деятельности, позволяющими пользоваться этой информацией; взаимосвязь иностранного языка с основными профессиональными интересами обучающихся. Исследуя мотивацию изучения иностранного языка в нелингвистических вузах, можно выделить три основных мотива: инструментальный, интегративный и узкоутилитарный. В первом случае этот предмет изучается для получения определённых прагматических выгод (получение работы, расширение возможностей карьерного роста), во втором – из интереса к языку и культуре его носителей, в последнем случае язык учат только потому, что он стоит в программе и по нему предусмотрена определённая форма контроля.

Залогом успешного обучения иностранному языку является мотивация студентов. Нет ничего важнее внутреннего желания изучать язык и общаться на нём. Общение начинается с желания сказать что-либо. А вызвать это желания не так просто. Поэтому на занятиях необходимо создать мажорное настроение, атмосферу, располагающую к разговору. Должно присутствовать ощущение комфорта и защищённости.

Иностранный язык – едва ли не единственная дисциплина в вузовской программе, ставящая своей целью «обучение» общению. В наши дни процесс

обучения иностранному языку понимается не как индивидуальная деятельность обучающихся с учебным материалом, а как особым образом организованное общение, взаимодействие преподавателя и студента, студентов друг с другом, под которым понимается, прежде всего, их совместная согласованная деятельность.

А. И. Леонтьев экспериментально доказал, что в целом, нет оснований видеть в наличии или отсутствии способностей к иностранному языку объяснение и тем более, оправдание успешности или неудачи в овладении иностранным языком. Любой специалист может и должен овладеть иностранным языком и свободно пользоваться им в общении. Если он этого не достигает, следовательно, преподаватель либо не учёл его индивидуальные особенности, либо у обучающегося отсутствует мотивация к изучению иностранного языка. Поэтому остановимся более подробно на мотивации, рассматривая её в качестве источника активности и направленности на изучение иностранного языка. Овладение иностранным языком невозможно, если отсутствуют действенные и актуальные мотивы. В детстве и юности в таких мотивах не было необходимости, так как владение родным языком позволяет решить все проблемы общения, удовлетворяет основные жизненные, социально-культурные и познавательные интересы, необходимость владения иностранным языком не переживается как актуальная потребность. Действенными мотивами для изучения иностранного языка могли бы стать следующие: стремление к расширению и углублению сферы познавательной деятельности, возможность пополнять свои профессиональные знания из оригинальных источников, красота звучания самого языка, интерес к народу – носителю этого языка и интерес к его культуре.

В процессе обучения иностранному языку эти мотивы могут быть расчленены, конкретизированы, объединены, на каждом конкретном занятии мотивы следует заново активизировать, укреплять, включать в другие, более высокие системы. Суть педагогической организации обучающей среды заключается в том, чтобы в настоящую жизнь студента были органически введены элементы его будущей жизни, чтобы уже сегодня он жил так, как, возможно, будет жить в будущем. В таком случае мотивы изучения иностранного языка станут актуальными.

Современная обстановка в области политики и других сфер жизни на международном уровне требуют свободного владения иностранным языком. Научно-техническая революция принесла с собой огромный поток информации, предъявила свои новые требования к характеру владения иностранным языком. В связи с этим, проблема преподавания иностранного языка в вузе в настоящее время стала особенно актуальной. Изменения, произошедшие в характере образования, ориентируют на развитие творческих способностей, инициативу, конкурентоспособность. Проблема повышения качества знаний студента, развитие их созидательных способностей зависят от формирования положительной мотивации обучающихся. Традиционные методы не могут позволить полностью освоить ежедневно возрастающий объём знаний, частые изменения учебного материала не догоняют информационный

поток. Поэтому эффективным способом разрешения проблемы обучения иностранному языку как средству межкультурной коммуникации является метод проектов. Этот метод создаёт языковую среду и потребность использовать язык на практике. Подтверждением служит статья Мартьяновой Т. М., где она отмечает: «Выполнение проектных заданий позволяет… видеть практическую пользу от изучения иностранного языка, следствием чего является повышение интереса к этому предмету» [Мартьянова 2000: 23].

Проект представляет собой психолого-педагогическую технологию, предполагающую определённую совокупность исследовательских, поисковых, проблемных методов, творческих по своей сути, позволяющих решить ту или иную задачу в результате самостоятельных действий обучающихся с обязательной презентацией этих результатов. По своей сути метод проектов, предполагающий необходимость дифференциации обучения, ориентацию на личность ученика как субъекта образовательного процесса, его потребности и возможности, основывается на принципах сотрудничества и включения студентов в активные виды деятельности, оказывая влияние на их мотивационную сферу. По характеру доминирующей в проекте деятельности выделяются: поисковый, исследовательский, творческий, ролевой, игровой, практико-ориентированный (прикладной), ознакомительно-ориентировочный проекты.

Поисковый проект предполагает определённое задание, связанное с поиском конкретной информации. Продуктом проекта является найденная информация. Исследовательские проекты имеют чёткую структуру, приближенную к научному исследованию, соответствующие методы исследования (в том числе экспериментальные и опытные) и требуют достаточно высокого уровня языковой подготовки студентов. Творческие проекты не имеют чётко проработанной структуры, но предполагают творческое оформление результатов. Однако любой проект требует творческого подхода и потому является творческим. В ролевых и игровых проектах с открытой структурой участники принимают на себя определённые роли, обусловленные характером и содержанием проекта (литературные персонажи, выдуманные герои, имитирующие социальные или деловые отношения). В отличие от собственно ролевых в игровых проектах важным является исследование характера персонажей, возможного поведения в предполагаемых ситуациях и т. д. В основе ознакомительно-ориентировочных проектов – сбор информации об объекте (явлении), ознакомление участников с данной информацией, анализ и обобщение фактов. Практико-ориентированные (прикладные) проекты отличает чётко обозначенный с самого начала результат деятельности, ориентированный на социальные интересы их участников. На практике чаще всего приходится иметь дело со смешанными типами, объединяющими в себе признаки поисковых, исследовательских и творческих проектов.

Продуктивным проектом является проект, предполагающий последовательную реализацию следующих этапов:

1. Постановка, определение проблемы.

2. Определение задач проекта.

3. Планирование работы, с конкретизацией индивидуальных задач каждого участника проекта.

4. Поиск информации.

5. Продукт, результат проекта.

6. Презентация.

Презентация (от английского «presentation» – представление, показ, преподнесение), наряду с заключительным этапом проектной методики, демонстрирующим результат творческо-исследовательской деятельности, выступает и как самостоятельная технология, предполагающая эффективное представление педагогом изучаемого материала, обеспечивая его визуализацией и наглядностью.

Что же такое проект? Проект – это форма организации обучения, при которой обучающиеся приобретают знания, навыки и умения в процессе планирования и выполнения постепенно усложняющихся практических заданий – проектов, разработанных совместно с преподавателем и студентами в процессе обучения, с учётом окружающей реальности и интересов обучающихся.

Как показала практика, проектный метод можно успешно применять в вузе. Примером может служить проектная работа, разработанная по теме «Les Provinces de la France», которая включает следующие подтемы: «La Picardie», «La Normandie», «La Gascogne», «La Champagne».

Можно предложить групповые формы работы и следующие виды занятий:

1) опираясь на подготовленную заранее карту, рассказать о провинциях, входящих в состав Франции;

2) указать реки, моря и океаны, омывающие данные территории;

3) используя презентации, ознакомить с главными достопримечательностями Парижа;

4) играя роль гида, провести путешествие по Франции;

5) освятить традиции и обычаи провинций.

Изучение темы «Обычаи и традиции» происходит в несколько этапов на первом этапе – знакомство с лексикой – тренировка в употреблении слов. На втором этапе – беседа. На этом этапе выясняются интересы студентов по теме. На третьем этапе выучиваются песни, написанные рассказы. На четвертом этапе – парная работа, беседа по теме («Достопримечательности Шампани», «Достопримечательности провинций»). Пятый этап – презентация своих проектов.

Энтузиазм студентов проявляется в подготовке проекта. Проектная работа является стимулом к использованию иностранного языка и совершенствованию навыков иноязычной речи. Коллективная работа позволяет проявить индивидуальные особенности и интересы. Выполняя задания проекта, студент имеет возможность практически применять знания. Студент находит необходимый материал, используя не только учебный материал, но и др. источники (ресурсы интернет, журналы). Во время подготовки проекта у

обучающегося возникают трудности с большим количеством незнакомых слов, с построением логически связанного текста. Данные трудности преодолимы при совместной работе преподавателя и студентов. Практическое использование иностранного языка способствует повышению мотивации и слабых студентов, которые тоже внесли вклад в подготовку творческих заданий. Практический метод показывает, что проекты предоставляют новые возможности и решения. Задания дают возможность развить творческие способности. Проектный метод является эффективным средством от однообразия, позволяет почувствовать себя членом группы, расширить кругозор, развить языковые навыки, понять значимость междисциплинарности знаний.

Таким образом, мотивация учебной деятельности, складывающаяся из ряда постоянно изменяющихся и вступающих в новые отношения друг с другом побуждений, будучи одной из основных психолого-педагогических проблем, стоящих перед организаторами учебно-воспитательного процесса, представляет собой то, что побуждает, направляет, организует студентов, придаёт учебной деятельности личностный смысл и значимость, причём внутренняя мотивация является основной побудительной силой учебной деятельности. На формирование мотивации изучения иностранного языка у студентов нелингвистических вузов в большей степени оказывают влияние профессиональный интерес обучающихся, интерес к стране изучаемого языка, желание общаться и использовать язык применительно к хобби, академическая успешность и желание быть не хуже других, а также прагматический интерес.

Литература

1. Асеев, В. Г. Мотивация поведения и формирования личности / В. Г. Асеев. – М.: Мысль, 1976. – 158 с.

2. Платонов, К. К. Структура и развитие личности / К. К. Платонов. –М., 1986. – 252 с.

3. Мартьянова Т. М. Использование проектных заданий на уроках иностранного языка // Иностранные языки в школе, 2000. №4. – с. 23.

УДК 002.304

Москаленко В.А.
студентка
2 курс, факультет «Кораблестроение, океанотехника и системотехника объектов морской инфраструктуры»
Институт морских технологий, энергетики и транспорта
Россия, г. Астрахань
Нагорная М.О., ассистент,
кафедры «Физическое воспитание»
Астраханский Государственный Технический Институт
Россия, г. Астрахань

МЕТОДИКА ВЕДЕНИЯ СТРЕЛЬБЫ ИЗ ПНЕВМАТИЧЕСКОЙ ВИНТОВКИ

Аннотация: *Статья посвящена такому виду оружия, как пневматическая винтовка. В статье рассматриваются различные виды оружия, модификация, история создания. Также уделим ваше внимание на технику безопасности для различного рода занятий с оружием, создания условия для тренировки, а также расскажем о наиболее сложных приёмах с этим видом оружия.*

Ключевые слова: *пневматическая винтовка, стрельба, виды оружия, история создания, приёмы с оружием*

Annotation: *The article is devoted to this kind of weapons, both air rifle. The article discusses the various types of weapons, modification of the story of creation. Also pay your attention to safety for various occupations with weapons, creating the conditions for training, as well as describe the most difficult techniques with these weapons.*

Key words: air rifle, shooting, weapons, history of creating, arms.

Что такое пневматическое оружие и в чем заключается методика ведения стрельбы из пневматической винтовки?

Пневматическое оружие — разновидность стрелкового оружия, в котором снаряд вылетает под воздействием газа, находящегося под давлением.

Слово «пневматический» произошло от древнегреческого слова πνεῦμα «ветер, дыхание».

Современные пневматические винтовки – это мощное охотничье и спортивное оружие, которое вполне может соперничать с традиционными пороховыми ружьями, а по некоторым параметрам, даже и превосходить их. У пневматики, как и у любого другого вида оружия, есть свои ограничения, например, ограничение мощности дульной энергии, у спортивной и развлекательной пневматики не более 7,5 Дж, а охотничьей – 25 Дж. Первые пневматические ружья изобрели более 300 лет назад. В момент их создания это было высокотехнологичное оружие, во многом превосходившее огнестрельные аналоги. Если дульнозарядное ружье, распространенное в то время, могло в нужный момент выпустить лишь одну пулю, то духовое ружье способно было подряд выпустить вплоть до двадцати выстрелов. Именно поэтому пневматическое оружие долгое время стоило дороже огнестрельного и позволить себе его могли лишь единицы.

Сейчас пневматическое оружие могут себе позволить практически все. Этот вид оружия стал очень распространенным в современном мире не только в повседневной жизни, но и в спорте. Стрелковый спорт входит в список Олимпийских игр, например: стрельба из положения лежа, стоя, сидя, а также в биатлоне.

Перед тем как приступить к стрельбе из пневматического оружия, нужно ознакомиться с техникой безопасности.

При стрельбе в тире **запрещается:**

1. Проводить стрельбу без преподавателя, осуществляющего подготовку к стрельбе.

2. Вести огонь из неисправного оружия.

3. Заряжать оружие на огневом рубеже без команды-сигнала руководителя.

4. Брать оружие без разрешения руководителя стрельбы.

5. Оставлять заряженное и незаряженное оружие с закрытым стволом.

6. Направлять оружие в тыл, в сторону или прицеливаться в мишени, если в направлении расположения мишеней находятся люди.

Первые занятия следует проводить с руководителем. При выполнении приемов стрельбы с использованием учебного оружия руководитель должен объяснить все ошибки при стрельбе из оружия.

Создание разнообразных условий тренировки позволяет довести выполнение изученного приема до автоматизма в любой сложной и быстро меняющейся обстановке, что необходимо для стрельбы в реальных условиях и для профессионального применения умений и навыков. Автоматизм действий формируется постепенно путем многократного повторения упражнений в процессе тренировок.

Наиболее сложными приемами стрельбы считаются: прицеливание на ходу, удержания оружия (наводка) из положения стоя и плавный спуск курка.

Большинство «новичков» делают ошибки из–за психики, например: боятся выстрелить, или толчка в грудь при стрельбе из винтовки, боятся быть оглушенными выстрелом. Все эти и другие страхи нужно преодолеть непосредственно в процессе тренировок, как с оружием, так и над собой.

Если упорно тренироваться, можно многому научиться, приобрести хорошие навыки и достичь высоких достижений в этом виде спорта.

Использованные источники:

1. Пневматическое оружие. Материал из Википедии — свободной энциклопедии. - Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Пневматическое_оружие - Загл. с экрана.

2. Методическое пособие по огневой подготовке для руководителей военно-патриотических клубов и объединений. Часть 1. - Режим доступа: https://refdb.ru/look/2928378-p2.html - Загл. с экрана.

3. Вайнштейн Лев Матвеевич «Путь на Олимп», Москва, 2005. - Режим доступа: http://www.shooting-ua.com/dop_arhiv/dop_2/books/Put_na_Olymp.pdf - Загл. с экрана

4. Иткис М.А. - "Техника стрельбы из винтовки (глава III)"

- Режим доступа: http://www.shooting-ua.com/books/book_17.2.htm - Загл. с экрана.

УДК 37.088

Ретюнских С.Н.,
кандидат технических наук, доцент кафедры «Информатики и информационных таможенных технологий»
Российская таможенная академия
Россия, Московская обл., г. Люберцы

МЕТОДИКА РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИХ РАБОТНИКОВ

Аннотация: *в статье предлагается методика оценки деятельности научно-педагогических работников, позволяющая определять их рейтинговую позицию, влияющую на оценку эффективности работы и размер оплаты труда. Также, в работе приведены средние затраты на выполнение отдельных видов научной-педагогической деятельности и организационных мероприятий.*

Ключевые слова: *эффективный контракт, квалификационный уровень, рейтинг научного работника, виды научно-педагогической деятельности.*

Annotation: *the article proposes a methodology for assessing the activity of scientific and pedagogical workers, which makes it possible to determine their rating position, which influences the evaluation of work efficiency and the size of labor remuneration. Also, the work shows the average costs for performing certain types of scientific and pedagogical activity and organizational arrangements.*

Key words: *effective contract, qualification level, rating of scientific worker, types of scientific and pedagogical activity.*

В материалах Всероссийской научной конференции с международным участием «Теоретико-методологические и прикладные аспекты социальных институтов права, экономики, управления и образования» [1, с.402] представлены правовые основы внедрения эффективного контракта для научно-педагогических работников (НПР) в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года № 597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики» [2].

В настоящей работе для практического внедрения эффективного контракта предлагается методика оценки деятельности НПР, позволяющая определять их рейтинговую позицию, влияющую на эффективную оценку научной и педагогической деятельности и размер оплаты труда.

В качестве примера и для обеспечения сравнимости результатов рассмотрим применение методики на модели, описывающей семь квалификационных категорий научных работников: руководители научных подразделений (1); главные научные сотрудники (2); ведущие научные сотрудники (3); старшие научные сотрудники (4); научные сотрудники (5); младшие научные сотрудники (6); стажеры-исследователи (7).

Рейтинг учитывает квалификационный уровень, производственную и творческую активность, а также наличие поощрений и дисциплинарных взысканий за отчетный период.

Для каждой из выделенных категорий рейтинг научного работника определяется по формуле

$$R^j = (K^j q^j + A^j + Y^j)u^j, \quad j = 1,2,...,7, \tag{1}$$

где R^j - рейтинг научного работника *j*-й квалификационной категории;

j - индекс квалификационной категории;

K^j - квалификационный уровень научного работника *j*-й квалификационной категории;

q^j - степень реализации квалификационного уровня научного работника *j*-й квалификационной категории, определяемая долей занимаемой ставки;

A^j - уровень производительности и творческой активности научного работника *j*-й квалификационной категории за отчетный период;

Y^j - составляющая рейтинга, обусловленная получением в отчетном периоде поощрений, наград, документов и т.п., отражающих рост квалификационного уровня научного работника;

u^j - коэффициент, учитывающий получение в отчетном периоде дисциплинарных взысканий.

Коэффициент u^j в выбранном отчётном периоде принимает значения:
{1}, если научный работник не получил замечаний;
{0,9}, если научный работник получил замечание;
{0,7}, если научный работник получил выговор;
{0,5}, если научный работник получил строгий выговор.

Рассмотрим порядок определения других составляющих рейтинга научного сотрудника. Квалификационный уровень K^j научного работника определяется степенью выполнения C^j установленных должностными инструкциями требований к квалификации соответствующих категорий научных работников и повышающими коэффициентами S, зависящих от уровня их научных заслуг и достижений

Согласно постановления президиума российской академии наук от 25.03.2008 №196 [3] установлены основные требования к уровню квалификации научных работников, которые приведены в таблице 1.

Максимальное значение степени выполнения квалификационных требований C^j для любой категории научных работников (за исключением стажера-исследователя) достигается при соответствии трём соответствующим квалификационным требованиям ($\sum_{n=1}^{5} k_n = 3$) и равно **2**.

В соответствии с уровнями квалификационных категорий значения C^j определяются следующим образом:

1. Для стажера-исследователя **(*j*=7)** степень выполнения квалификационных требований C^7 принимается равной **1**

Таблица 1

Уровни квалификации научных работников различных квалификационных категорий

Квалификационные требования		Руководитель научного	Главный научный сотрудник	Ведущий научный сотрудник	Старший научный сотрудник	Научный сотрудник (i=5)	Младший научный сотрудник	Стажер – исследователь
ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ	Ученая степень доктор наук или кандидат наук (k_1^j)	1	1	1	0	0	0	0
	Наличие высшего профессионального образования по специальности или ученая степень кандидат наук (k_2^j)	0	0	0	1	1	1	0
ВОЗМОЖНЫЕ	Ученая степень доктор или кандидат наук (k_3^j)	1	1	1	1	1	1	0
	Ученое звание профессор или доцент (с.н.с.) (k_4^j)	1	1	1	1	1	1	0
	Не менее трёх печатных работ по специальности за последние 3 года (k_5^j)	1	1	1	1	1	1	1

2. Для остальных категорий научных сотрудников **(*j*=1,…,6)** степень выполнения квалификационных требований принимается равной

$$C^j = \begin{cases} 0{,}8, & \textit{если} \quad \sum_{n=1}^{5} k_n^j = 0 \\ 1{,}0, & \textit{если} \quad \sum_{n=1}^{5} k_n^j = 1 \\ 1{,}5, & \textit{если} \quad \sum_{n=1}^{5} k_n^j = 2 \\ 2{,}0, & \textit{если} \quad \sum_{n=1}^{5} k_n^j = 3 \end{cases} \qquad (2)$$

Таким образом, квалификационный уровень K^j научного работника *j*-й квалификационной категории вычисляется по формуле

$$K^j = C^j \times \prod_{m=1}^{M} S_m^j , \qquad (3)$$

где М – количество факторов, учитываемых для определения квалификационного уровня научного работника.

Значения повышающих коэффициентов S_m, соответствующих m-му фактору, определяющему уровень научных заслуг и достижений научных работников, приведены в таблице 2.

Таблица 2

Повышающие коэффициенты квалификационного уровня научных работников

№ п/п	Факторы, повышающие уровень квалификации (при отсутствии фактора $S_m = 1$)	Значение повышающего коэффициента S_m
1.	Академик РАН	1,30
2.	Член-корр. РАН	1,25
3.	Член других академий	1,12
4.	Государственное Почетное звание	1,15
5.	Награждение золотыми медалями РАН или премиями имени выдающихся ученых	1,20
6.	Награждение знаком «Почетный работник высшего профессионального образования	1,13

Продолжение таблицы 2

Повышающие коэффициенты квалификационного уровня научных работников

7.	Награждение медалями и почетными знаками ФТС России	1,10
8.	Премии Государственные	1,30
9.	Работа в диссертационных Советах - секретарь Совета	1,10
10.	Работа в диссертационных Советах - Председатель Совета (зам. председателя)	1,20
11.	Работа в диссертационных Советах - Член Совета	1,08
12.	Наличие монографий по направлениям учебной и научно-исследовательской работы за последние 5 лет	$1{,}12^{l_{12}}$ l_{12} – количество монографий

13.	Преподавание дисциплин по авторским учебникам	$1{,}18^{l_{13}}$ l_{13} – количество дисциплин
14.	Наличие авторских учебных пособий по преподаваемым дисциплинам	$1{,}15^{l_{14}}$ l_{14} – количество дисциплин
15.	Наличие авторских курсов лекций по преподаваемым дисциплинам	$1{,}12^{l_{15}}$ l_{15} – количество дисциплин
16.	Разработка учебно-методических комплексов по преподаваемым дисциплинам	$1{,}10^{l_{16}}$ l_{16} – количество дисциплин
17.	Наличие за последние 3 года научных статей по направлениям учебной и научно-исследовательской работы *в журналах, индексируемых РИНЦ*	$1{,}05^{l_{17}}$ l_{17} – количество статей за последние 5 лет
18.	Научное руководство при подготовке диссертаций кандидатов наук за последние 5 лет	$1{,}15^{l_{18}}$ l_{18} – количество защищённых диссертаций
19.	Научное консультирование при подготовке диссертаций докторов наук за последние 10 лет	$1{,}20^{l_{19}}$ l_{19} – количество защищённых диссертаций

Следующая составляющая рейтинга - **уровень производительности и творческой активности** научного работника *j*-й квалификационной категории за отчетный период оценивается степенью реализации планового бюджета времени на выполнение функциональных обязанностей.

Производительная и творческая активность руководителя научного подразделения принимается равной сумме средней производительной и творческой активности подчиненных ему научных работников и его личной производительной и творческой активности, то есть

$$A^1 = \frac{\sum_{r \in R^1} A_r}{W(R^1)} + \varphi \ , \qquad (4)$$

где A^1 - производительная и творческая активность руководителя;

R^1 - множество научных работников, подчиненных руководителю;

$W(R^1)$ - мощность (количество элементов) множества R^1;

φ - показатель личной производительной и творческой активности руководителя.

Показатель личной производительной и творческой активности руководителя научного подразделения определяется соотношением

$$\varphi = \begin{cases} \dfrac{T^1}{T^{1*}}, & если\ T^{1*} > 0 \\ 0, & если \quad T^{1*} = 0 \end{cases}, \tag{5}$$

где T^1 - объем выполненных за отчетный период работ руководителем;

T^{1*} - плановый объем на отчетный период работ для руководителя.

Производительная и творческая активность **научных работников** 2, 3, 4, 5, 6 и 7 –й квалификационных категорий определяется соотношением

$$A^j = \begin{cases} \dfrac{T^j}{T^{j*}}, & если\ T^{j*} > 0 \\ 0, & если \quad T^{j*} = 0 \end{cases} \quad j = 2,3,...,7, \tag{6}$$

где T^j - объем выполненных за отчетный период работ научным работником *j*-й квалификационной категории;

T^{j*} - плановый объем на отчетный период работ для научного работника *j*-й квалификационной категории.

Объем T^j работ, выполненных за отчетный период научным работником j-й квалификационной категории, определяется формулой

$$T^j = \sum_{k=1}^{K} [Q^j(k) N(k) \beta_k], \quad j = 1,2,...,7, \tag{7}$$

где *K* - количество нормированных видов научной деятельности и организационных мероприятий, приведенных в таблице 3;

k- индекс видов научной деятельности и организационных мероприятий (порядковый номер вида в таблице 3);

$Q^j(k)$ - количество расчетных единиц работ *k*-го вида, выполненных за отчетный период научным работником *j*-й квалификационной категории;

Оценка затрат на выполнение отдельных видов научно-педагогической деятельности и организационных мероприятий проведена в рамках работы [4]

и её результаты приведены в таблице 3.

Таблица 3

Затраты на выполнение отдельных видов научно-педагогической деятельности и организационных мероприятий

№ п/п (k)	Виды научной деятельности	Ед. измерения	Ресурс ($N_{k)}$, чел/час	Расчетная единица
1а 1б	Подготовка учебников Подготовка электронного учебника	1 п.л.	100,0 70,0	
2	Подготовка учебных пособий	1 п.л.	100,0	
3	Подготовка докладов на научных конференциях, симпозиумах, «круглых столах»: - международных и всероссийских - региональных, краевых, областных, - вузовских, - кафедральных Сообщения на научных конференциях, симпозиумах, «круглых столах»: - международных и всероссийских - региональных, краевых, областных, - вузовских, - кафедральных	 час час час час час час час час	 40,0 30,0 20,0 10,0 20,0 15,0 10,0 5,0	 на доклад на доклад на доклад на доклад на сообщение на сообщение на сообщение на сообщение
4	Участие в разработке положений, руководств, инструкций и других нормативных правовых и нормативно-методических документов	1 п.л.	50,0	на 1научного сотрудника
5	Участие в работе комиссий по приему результатов научных работ, испытаниям и приемке новых учебно-тренировочных средств	час	6,0	на 1 научного сотрудника
6	Научная экспертиза проектов государственных документов (законов, постановлений)	1 п.л.	30,0	на 1 эксперта
7	Рецензирование научных трудов и научно-исследовательских работ,	1 п.л.	30,0	на 1 рецензию

	монографий, конкурсных материалов, учебников и учебных пособий, подготовка отзывов на авторефераты, рецензии на диссертации, ВКР. Рецензирование научной статьи в журнал, рекомендованный ВАК.			
8	Подготовка организационно-методического совещания с докторантами, адъюнктами, аспирантами. Подготовка научно-методического семинара с научными консультантами и научными руководителями	час час	60,0 10,0	на учебный год на 1 семинар
9	Подготовка заседания диссертационного совета: – председателю совета, заместителю председателя совета – ученому секретарю совета	акад. час акад. час	25,0 30,0	на 1 защиту на 1 защиту
10	Подготовка аттестационного дела для представления в ВАК: - председателю диссертационного совета, заместителю председателя диссертационного совета; - ученому секретарю совета	час час	10,0 15,0	на 1 диссертацию на 1 диссертацию
11	Участие в работе диссертационных советов: председателю, заместителю председателя совета, ученому секретарю, членам диссертационного совета: – на докторскую диссертацию; – на кандидатскую диссертацию Официальное оппонирование: - докторской диссертации; - кандидатской диссертации	час час час час	4,0 3,0 5,0 4,0	на 1 диссертацию на 1 п.л. на 1 п.л.
12	Участие в заседании научно-технического, научно-экспертного, редакционно-издательского, Ученого и других советов (ректоратах)	час	3,0	на каждого члена совета на 1 заседание

13	Участие в заседании научно-технического совета министерства, Совета по информационной безопасности	час	6,0	на каждого члена совета на 1 заседание
14	Участие в работе конкурсных комиссий по рассмотрению научных работ по проблемам исследований и образования, выполненных научно-педагогическим составом, научных работ студентов, магистров, аспирантов	час	до 30,0	на каждого члена комиссии на год
15	Участие в обсуждении диссертаций и других научных работ	час	3,0	каждому участнику на 1 работу
16	Проведение аттестации аспирантов	час	0,4	каждому участнику на 1 аспиранта
17	Научное редактирование отчетов о НИР, монографий, учебников, статей, помещаемых в сборники материалов научных конференций, научные журналы, бюллетени, методические сборники	час	20,0	на 1 п.л.
18	Руководство научно-исследовательской работой студентов (НИРС), магистров, аспирантов	час	20,0	на 1 п.л.
19	Выполнение плановых научных исследований, заданий федеральных органов: – разработка программы исследований; – сбор и обработка материалов, проведение исследований; – разработка инструментария исследования (методики, метода и др.); – подготовка отчета о научно-исследовательской работе; – выполнение внеплановых оперативных заданий	 час час час час час	 50,0 20,0 30,0 50,0 70,0 50,0	ответствен. исполнителю, каждому исполнителю на 1 п.л.
20	Разработка научных теоретических трудов, монографий, научных докладов и статей	час	100,0	1 п.л.

21	Подготовка к опубликованию: - монографий, научных сборников, бюллетеней реферативной информации о НИР; - научных статей; - тезисов, докладов	час час час	30,0 20,0 15,0	на 1 монографию, сборник, бюллетень, на 1 статью, на 1 доклад
22	Участие в изобретательской и рационализаторской работе: – на заявку – на предложение	час час	50,0 40,0	на 1 заявку, предложение
23	Участие в научных (теоретических) конференциях, научных совещаниях, семинарах и симпозиумах	час	6,0	на 1 научного сотрудника
24	Обобщение результатов научных конференций, совещаний, семинаров, симпозиумов	час	6,0	на 1 п.л. материалов мероприятий
25	Руководство: - научно-методическим семинаром; - научным направлением (школой); - научным студенческим кружком	час час час	20,0 до 50,0 до 30,0	на 1 научного сотрудника в год
26	Научное руководство аспирантов	час	50,0	в год на 1 аспиранта
27	Научное консультирование докторантов	час	50,0	в год на 1 докторанта
28	Проведение занятий с аспирантами: - лекции по специальностям; - практические занятия по специальностям; - консультации перед экзаменом	час час час	1,0 1,0 1,0	на одну группу
29	Проверка рефератов аспирантов по специальностям для сдачи кандидатских экзаменов	час	3,0	на 1 реферат
30	Подготовка для аспирантов: - программ вступительных испытаний по специальностям; - рабочих программ по специальностям; - учебно-методических указаний по специальностям	час час час	30,0 30,0 30,0	на 1 п.л.

31	Прием экзаменов: - вступительных в аспирантуру; - кандидатского минимума	 час час	 0,3 0,3	на 1 кандидата
32	Командировки, связанные с выполнением научной работы	час	6,0	на 1 научного сотруд. в день
33	Участие в международных выставках, салонах, конкурсах: - с демонстрацией экспоната; - для сбора информации	 час час	 30,0 6,0	 на 1 экспонат на 1 научного сотруд. в день
34	Экспертиза диссертации: предварительная экспертиза (в НИИ, на кафедре): – кандидатской диссертации; – докторской диссертации; в диссертационном совете при приеме к рассмотрению: – кандидатской диссертации; – докторской диссертации.	 час час час час	 10,0 20,0 5,0 10,0	 на 1 эксперта на 1 эксперта на 1 эксперта на 1 эксперта
35	Участие в предварительной экспертизе на заседании НИИ, кафедры: - кандидатской диссертации; - докторской диссертации	 час час	 2,0 3,0	 на 1 участника на 1 участника
36	Разработка плановых документов по научной деятельности: – план научной работы на год; – план научной работы структурного подразделения на год; – план редакционно-издательской деятельности на год; – план научной работы структурного подразделения на месяц; – личный план работы руководителя структурного подразделения на месяц; – личный план работы научного сотрудника структурного подразделения на месяц	Докум. час час час час час	 120,0 20,0 120,0 20,0 20,0	Документ в целом
37	Разработка отчетных документов по научной деятельности за год: – годовой отчет о научной работе за ВУЗ (НИИ) в целом;	Докум. час	 120,0	Документ в целом

	– годовой отчет структурного подразделения; – годовой отчет о редакционно-издательской деятельности	час час	20,0 120,0	
38	Разработка отчетных документов по научной деятельности за квартал: – отчет о научной работе за ВУЗ (НИИ) в целом; – отчет структурного подразделения; – отчет о редакционно-издательской деятельности	Докум. час час час	 10,0 10,0 10,0	Документ в целом
39	Разработка отчетных документов по научной деятельности за месяц: – отчет о научной работе за ВУЗ (НИИ) в целом; – отчет структурного подразделения; – отчет о редакционно-издательской деятельности	Докум. час час час	 10,0 10,0 10,0	Документ в целом
40	Разработка документов по планированию конференции	Компл. докум.	100,0	Комплект документов в целом
41	Разработка и согласование проекта приказа по научной деятельности	Докум.	18,0	Документ в целом
42	Разработка проекта распоряжения по научной работе	Докум.	6,0	Документ в целом
43	Разработка служебной записки, письма и других документов по научной работе	Докум.	6,0	Документ в целом
44	Подготовка заседания научно-технического, научно-экспертного, редакционно-издательского и других научных советов	Час	4,0	на 1 заседание
45	Работа с нормативными правовыми документами, научно-технической и учебной литературой	час	18,0	Еженедельно на 1 научного сотрудника
46	Работа с Заказчиками НИР по проблематике исследований	час	6,0	на 1 встречу каждому участнику
47	Разработка технического задания на НИР	Докум.	30,0	Документ в целом

48	Разработка научного замысла выполнения НИР: - научному руководителю - исполнителю	 час час	 120,0 60,0	на 1 НИР
49	Разработка проекта комплекта конкурсных документов для НИР, задаваемых ВУЗом (НИИ)	Комп. докум.	60,0	Комплект документов в целом
50	Организация выполнения НИР на контрактной основе: *I. Этап участия в конкурсе и заключения контракта:* – разработка технических предложений по выполнению НИР; – подготовка конкурсной документации, участие в конкурсе; – согласование технического задания и календарного плана; – согласование и заключение Государственного контракта (договора). *II. Этап организации выполнения НИР:* – разработка проекта приказа на выполнение НИР;	Докум. в целом	 30,0 30,0 18,0 12,0 12,0	Документ в целом
	– подготовка и заключение договоров с исполнителями; – проведение организационного совещания. *III. Этап выполнения и сдачи заказчику результатов НИР:* – текущий контроль выполнения НИР; – представление результатов НИР на НТС и подготовка проекта заключения; – сдача результатов исследования заказчику. *IV. Этап авторского сопровождения, внедрения и апробации научных результатов*		1,0 6,0 30,0 6,0 30,0	Каждому участнику Научному руководителю Научному руководителю Научному руковод.ит. и ответственному исполнителю

			6,0 час/сут.	
51	Научно-информационная работа: – формирование информационного бюллетеня; – формирование издания; – подготовка информации руководству к еженедельному совещанию у руководителя; – подготовка информации руководству к коллегии; –подготовка информационного сообщения на сайт; – подготовка информации руководству к НТС. Подготовка к еженедельным совещаниям: – у проректора по научной работе; -в структурных подраздел. -подготовка к занятиям по профессиональной подготовке НПР	1 п.л. 1 п.л. 1 совещ. 1 засед. 1 сообщ. 1 засед. 1 засед. 1 засед. 1 занятие	30,0 40,0 12,0 24,0 1,0 18,0 2,0 2,0 6,0	
52	Участие в еженедельных совещаниях: – у проректора по научной работе; – в структурных подразделениях	1 совещ. 1 совещ.	2,0 2,0	Руководители Работники
53	Участие в ежемесячных совещаниях, проводимых проректором	1 совещ.	3,0	Руководители
54	Участие в ежемесячных совещаниях, проводимых ректором (первым проректором)	1 совещ.	3,0	Руководители
55	Участие в занятиях по профессиональной подготовке НПР	1 занятие	2,0	Работники

$N(k)$ - нормативная трудоемкость выполнения единицы работ *k*-го вида;

β_{t_v} - коэффициенты соизмеримости выполнения единицы работ *k*-го вида, значения которых приведены в таблице 5.

Нормативы трудоемкости отдельных мероприятий научной работы устанавливаются руководством образовательного (научного) учреждения на основе опыта выполнения соответствующих работ.

Поощрительная составляющая рейтинга Y^j научного работника j-й квалификационной категории определяется по формуле

$$Y^j = \sum_{h=1}^{H} y_h^j, \tag{8}$$

где y_h^j - рейтинговый балл за поощрение (награду, документ о повышении квалификации и т.п.), полученное за отчетный период.

Значения рейтинговых баллов приведены в таблице 4.

Таблица 4

Поощрительные рейтинговые баллы за отчетный период

№ п/п (h)	Поощрения, награды и другие события, составляющие рейтинг	Поощрительные балы Y^j
1	Получение государственной награды	1
2	Получение ведомственной награды	0,5
3	Получение грамоты министерства	0,3
4	Получение благодарности министерства	0,2
5	Получение грамоты от руководителя ВУЗа (НИИ)	0,1
6	Получение благодарности от руководителя ВУЗа (НИИ)	0,05
7	Защита кандидатской диссертации	0,5
8	Защита докторской диссертации	1
9	Получение аттестата профессора	1
10	Получение аттестата доцента	0,8
11	Поощрительный балл научному руководителю защитившегося кандидата наук	0,5
12	Поощрительный балл научному консультанту защитившегося доктора наук	1
13	Поощрительный балл за издание монографии	1
14	Поощрительный балл за издание учебника	1

15	Поощрительный балл за издание учебного пособия или курса лекций	0,5
16	Поощрительный балл за опубликование статьи в изданиях, индексируемых РИНЦ, в качестве сотрудника ВУЗа (НИИ)	0,3
17	Поощрительный балл за опубликование статьи в изданиях, рекомендованных ВАК, в качестве сотрудника ВУЗа (НИИ)	0,3
18	Поощрительный балл за свидетельство о регистрации программы для ЭВМ, полезной модели, ноу-хау и т.п.	0,5
19	Поощрительный балл за участие во всероссийских и международных научных конференциях в качестве докладчика	0,3
20	Поощрительный балл за участие в завершенной НИР или ОКР в качестве научного руководителя	0,4
21	Поощрительный балл за участие в завершенной НИР или ОКР в качестве ответственного исполнителя	0,3
22	Поощрительный балл за участие в завершенной НИР или ОКР в качестве исполнителя	0,2
23	Поощрительный балл призеру международного конкурса, победителю международного гранта	1
24	Поощрительный балл призеру всероссийского конкурса, победителю всероссийского гранта	1
25	Поощрительный балл призеру конкурса министерства или ВУЗа (НИИ)	0,5
26	Поощрительный балл за величину индекса научного цитирования (индекс Хирша), h	0,1h
27	Получение патента на изобретение	1,0
28	Получение удостоверения на рационализаторское предложение	0,3

Учет внутреннего совместительства в рейтинге научных работников обеспечивается путем раздельного определения рейтинга для каждой из занимаемых должностей и последующим определением общего рейтинга на основе соотношения

$$R_i^* = \frac{\sum_{j=1}^{7} \delta_i^j R_i^j}{\sum_{j=1}^{7} \delta_i^{*j}}, \quad i = 1,2,..., I, \tag{9}$$

где R_i^* - полный рейтинг *i*-го научного работника;

I – общая численность научных работников;

δ_i^j - доля ставки должности *j*-й квалификационной группы, занимаемой *i*-м научным работником

$$\delta_i^{*j} = \begin{cases} 1, & если\ \delta_i^j > 0, \\ 0, & если\ \delta_i^j = 0. \end{cases}$$

Для однородной оценки работ разных объёмов и уровней задач используются коэффициенты соизмеримости форм научно-исследовательской работы, значения которых представлены в таблице 5.

Таблица 5

Значения коэффициентов соизмеримости форм научно-исследовательской работы

№ п/п	Форма научно-исследовательской работы	Значение β_i, в расч.ед.
1	Выполнение НИР гуманитарного содержания в качестве: - головного исполнителя - соисполнителя	 1,1 1,0
2	Выполнение НИР содержащих количественные методики расчетов в качестве: - головного исполнителя - соисполнителя	 1,4 1,2
3	Выполнение контрактной НИР в качестве: - головного исполнителя - соисполнителя	 1,5 1,1
4	Написание (участие в написании) монографии гуманитарного содержания	1,0

№ п/п	Форма научно-исследовательской работы	Значение β_i, в расч.ед.
5	Написание (участие в написании) монографии формализованного содержания	1,3
6	Написание учебника, учебного пособия: - без грифа УМО - с грифом УМО	 1,0 1,3
7	Выступление с докладом на научной конференции	1,0
8	Разработка компьютерного учебника (учебного пособия) в качестве: - головного исполнителя - соисполнителя	 1,5 1,3
9	Разработка инструкции (руководящего документа) для таможенных органов в качестве: - головного исполнителя - соисполнителя	 0,5 0,25
10	Написание отзыва на диссертацию (автореферат)	1,0
11	Написание рецензии (заключения) на ВВТ, монографию, учебник, учебное пособие	1,0
12	Написание и публикация научной статьи (в том числе статья на депонирование) гуманитарного содержания	1,0
13	Написание и публикация научной статьи (в том числе статья на депонирование) формализованного содержания	1,3

В заключении настоящей статьи, необходимо отметить, что изложенная методика оценки деятельности научных работников для определения их рейтинговой позиции носит рекомендательный характер и может быть использована специалистами соответствующих подразделений ВУЗов и НИИ при разработке «Положения о системе нормирования труда научно-педагогических работников» в соответствии с требованиями эффективного контракта.

Использованные источники:

1. Ретюнских С.Н. Правовые основы внедрения эффективного контракта для научно-педагогических работников // Сборник материалов Всероссийской научной конференции с международным участием «Теоретико-методологические и прикладные аспекты социальных институтов права, экономики, управления и образования» - М.: Издательство «Перо», 2016.

2. Указ Президента РФ от 7 мая 2012 № 597 "О мероприятиях по реализации государственной социальной политики" // Электронный ресурс: http://base.garant.ru/70170950/#ixzz50hwd4kC5.

3. Постановление президиума Российской академии наук от 25.03.2008 № 196 «Об утверждении квалификационных характеристик по должностям научных работников научных учреждений, подведомственных Российской академии наук» // Электронный ресурс: http://www.ras.ru/presidium/documents/directions.aspx?ID=74cc04fa-5b7f-4570-bc32-37097e70f226.

4. Теоретические основы внедрения эффективного контракта при заключении трудовых договоров с научными сотрудниками НИИ РТА: отчёт о НИР// науч.рук. Анисимов Е.Г., отв.исп. Ретюнских С.Н.; Российская таможенная академия. – Люберцы, 2014.

УДК 004

Чистякова Н.С.
Студент магистратуры группы АПОМ-17
Магнитогорский Государственный Технический Университет им. Г.И.Носова (Россия, г. Магнитогорск)

МОДЕЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ ОБУЧЕНИЯ НА БАЗЕ ИНФОРМАЦИОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПОРТАЛА

Аннотация: *В данной статье раскрываются теоритические составляющие вопросы создания модели электронного обучения на базе образовательного портала. Рассмотрены нормативные документы, учтены психолого-педагогические принципы, а также расписаны концепции технологических требований. Описаны преимущества использования портала, его возможности и перспективные направления в его развитии.*

Ключевые слова: *образовательный портал, информационные технологии, образовательный процесс.*

Abstract: *this article describes the theoretical components of the issues of creating a model of e-learning educational portal. Reviewed regulatory documents, taken into account psychological and pedagogical principles, as well as painted the concept of technological requirements. Describes the benefits of using the portal, its capabilities and future directions in its development.*

Keywords*: educational portal, information technologies, educational process.*

Применение информационных технологий в образовании не является уже чем-то новым. В школе уже свободно практикуются электронные дневники и журналы посещаемости учеников, у университетов в обязательном порядке уже есть свои сайты, в процессе обучения студенты непрерывно работают с персональными компьютерами. Создание портала для преподавателей и студентов является дополнительным способ взаимодействия друг с другом, а

также упрощает сдачу домашних заданий и подачи документов куда-либо, что является актуальным в современных условиях.

Базовая концепция организации электронного обучения на основе образовательного портала основывается на том, что портал является инструментом всех членов образовательного сообщества в их практической деятельности. Таким образом, с одной стороны, портал вуза представляет собой корпоративную систему, предоставляющую эффективный разграниченный доступ к схеме реализации учебной деятельности, функционирующей внутри учебного заведения. С другой стороны, как составная часть системы микропорталов единого образовательного пространства, портал должен интегрироваться в единую информационно-образовательную среду федерального уровня, обеспечивая эффективный доступ внешним по отношению к вузу пользователям. Такая двоякая природа требует тщательной разработки системы разделения групп пользователей, разноуровневого доступа к информационным ресурсам и сервисам, детальной проработки структуры информационного наполнения, предоставляемого тем или иным категориям пользователей.

Прежде чем перейти к рассмотрению этих вопросов, имеющих огромное значение для практической реализации портала, имеет смысл остановиться на основополагающих теоретических вопросах организации функционирования информационно-образовательного портала – концепции портала. В общем случае идея портала должна быть простой – пользователь, попадая в первый раз на образовательный портал, должен вовлекаться в познавательную деятельность, имея для этого все возможные и необходимые средства в виде различных информационных сервисов, служб и т.д. Причем, чем более комфортной будет эта информационная среда для конечного пользователя, тем больше будет эффективность использования данного образовательного портала. Комфортность среды может быть обеспечена посредством адаптации информационного наполнения к психологическим особенностям пользователя, которые учитываются в контексте образовательной деятельности, делая акцент на эффективность представления знаний для их последующего освоения. В этом случае возникает потребность в использовании педагогических и дидактических принципов и методов для организации эффективного взаимодействия пользователя с информационным пространством портала.

В рамках разработанной модели организации электронного обучения основывается на трех базовых принципах: нормативные документы, психолого-педагогические принципы, технологические требования.

В качестве основных психолого-педагогических принципов нами были отобраны те, реализация которых способствует быстрому вхождению в среду электронного обучения и работы в ней, а также новым возможностям организации взаимодействия субъектов образовательного процесса.

Принцип наглядности означает привлечение к процессу обучения различных средств наглядности, способствующие усвоению учащимися знаний и формирующий умения и навыки. Сущность принципа наглядности состоит в

обогащении обучаемых чувственным познавательным опытом, необходимым для полноценным овладением абстрактным понятий.

Принцип интерактивности обеспечивает двухстороннее общение преподавателя и студента, а также пользователей портала в общем виде и администрации портала для решения организационных вопросов с помощью представленных на портале чатов, форумов и других средств обратной связи.

Принцип структурированности заключается в четкой иерархии размещения информации, в том числе посредством интуитивного поиска. Средствами портала данный принцип реализуется за счет библиотек документов, списков, различных узлов портала, таких как подсайты факультетов, в дочерних узлах которых и находятся разделы, посвященные как отдельным направлениям, так и дисциплинам, в частности. Принцип междисциплинарности позволяет организовать обучение с использованием связей, явных и побочных, между различными дисциплинами и областями знаний студентов. Адаптивность в рамках портальных технологий заключается в возможности внедрения новых программных решений, как сторонних компаний, так и поставщика базовой платформы. В случае с портальной технологией Microsoft SharePoint данная возможность реализована в виде внедряемых модулей – веб-частей.

Информационная безопасность достигается за счет разграничения прав доступа на аппаратном и программном уровне. К аппаратному уровню защиты относятся средства физического препятствия доступа к серверному оборудованию и коммуникационным средствам связи. К программным – программное обеспечение, препятствующее возникновению угрозы из вне или внутри системы. Структура информационно-образовательного портала вуза основана на принципе модульности. В обобщенном виде такая модель должна поддерживать три основных компонента: общий модуль, отвечающий за управление порталом, административный модуль, модуль управления контентом.

Рассмотрим каждый из этих элементов подробнее, отметив, что каждый из них должен быть спроектирован с учетом максимально возможной реализацией психолого-педагогических принципов через средства выбранной портальной технологии - Microsoft SharePoint. Нормативные документы по организации образовательного процесса являются обязательным элементом образовательного портала. Список документов, которые должно опубликовать учреждение, занимающееся образовательной деятельностью, содержится в статье 29. федерального закона «Об образовании в Российской Федерации».

База учебных материалов представлена в виде библиотек документов с размещенным в них допустимыми видами ресурсов, к которым можно отнести презентации, документы, видеоролики, аудиозаписи, эскизы/рисунки, wiki-страницы, таблицы. Для удобства представления материалов и работы с ними на портале должны быть предусмотрены средства редактирования ресурсов. Данный механизм реализован следующим образом. Новости и извещения относятся к модулям информирования пользователей. Новости портала представляются в виде блока содержащего, созданные администрацией портала

сообщения для пользователей. Как правило, в новостной блок помещаются сообщения, касающиеся образовательного процесса вуза и деятельности портала.

Следующий блок модели предназначен для ведения контроля эффективности системы электронного обучения и соответствия требованиям. При этом такой контроль может проводиться как за счет административных процедур, так и за счет средств атематического мониторинга.

Таким образом, модель организации электронного обучения на базе информационно-образовательного портала является открытой и имеет потенциальные возможности ее улучшения через адаптацию системы к новым психолого-педагогическим требованиям посредством технологической реализации новых и совершенствования имеющихся сервисов и служб.

Список использованной литературы

1. Каменева Г.А., Савва Л.И. Бондаренко Т.А., Каменева А.Е. Реализация компетентностной парадигмы образования посредством внедрения проектного подхода в вузе // Современная высшая школа: инновационный аспект. 2016. Т.8. № 2(32). С. 88-99

2. Курзаева Л., Григорьев А. Массовые открытые онлайн курсы: обзор видов и оценка перспектив реализации обучения по цифровому искусству // Современные методы обучения в сфере цифровых искусств 2015. С. 82-97.

3. Новикова Т.Б., Курзаева Л.В., Иванченко А.Е., Игнатова Т.А. Подходы к организации обучения в рамках массовых открытых онлайн курсов // Современные научные исследования и инновации. - 2015. - № 12 (56). - С. 355-360.

4. Савва Л.И., Акманова С.В., Недосекина М.А., Масленникова О.Е., Яковлева Л.А., Ивлев А.В., Москвина А.А., Злыднева Т.П. Условия гуманитаризации высшего профессионального образования: монография / Под ред. Л.И. Савва.-Магнитогорск: МаГУ, 2008. - 462с.

5. Чистяков Д.А. К вопросу о реализации электронного обучения средствами Microsoft Sharepoint /Д.А. Чистяков, Л.В. Курзаева// Актуальные проблемы развития вертикальной интеграции системы образования, науки и бизнеса: экономические, правовые и социальные аспекты: материалы II Международной научно-практической конференции. - 2014. - С. 147-153

УДК 7.037.1.

Васильев Д. И.,
студент 4 курса экономического факультета.
Россия, г. Красноярск, Сибирский государственный университет науки и технологий имени М.Ф. Решетнева.
Антоненко М.Н., тренер-преп.
Кафедра Физической культуры и валеологии.
Россия, г. Красноярск, Сибирский государственный университет науки и технологий имени М.Ф. Решетнева.

Зотин В.В., тренер-преп.
Кафедра Физической культуры и валеологии.
Россия, г. Красноярск, Сибирский государственный университет науки и технологий имени М.Ф. Решетнева.

МОТИВАЦИЯ В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

Аннотация: В свободное время физическими упражнениями занимается каждый третий школьник и каждый шестой студент. В целом же, количество тех, кто занимается спортом, низкое. Массово им заниматься негде. По данным социологических исследований, треть молодых людей готовы уделять свое свободное время занятиям физическими упражнениями, если будет соответствующая инфраструктура.

Ключевые слова: проблема, спорт, воспитание, физкультура, спортсмен, достижение, студент, оценка.

Vasil'ev D. I., 4rd year student of economic faculty.
Russia, Krasnoyarsk, Siberian state University of science and technology named after M. F. Reshetnev.
Antonenko M.N., trainer-prep.
The Department of Physical culture and valeology.
Russia, Krasnoyarsk, Siberian state University of science and technology named after M. F. Reshetnev.
Zotin,V. V., trainer-prep.
The Department of Physical culture and valeology.
Russia, Krasnoyarsk, Siberian state University of science and technology named after M. F. Reshetnev.

MOTIVATION IN THE FIELD OF PHYSICAL CULTURE AND SPORT

Abstract: In his free time, every third student and every sixth student are engaged in physical exercises. In general, the number of those who engage in sports is low. There is nowhere to deal with it massively. According to sociological research, a third of young people are willing to give their free time to exercise, if there is an appropriate infrastructure.

Key words: problem, sport, upbringing, physical education, athlete, achievement, student, evaluation.

Мотивация - побуждение к действию; психофизиологический процесс, управляющий поведением человека, задающий его направленность, организацию, активность и устойчивость; способность человека деятельно удовлетворять свои потребности.

Для общего раскрытия темы, необходимо детальное рассмотрение основных потребностей, вытекающих из мотивов к физической активности. Ряд учёных рассматривают три группы подобных мотивов:

- потребность движения;

- потребность выполнения обязанностей учащегося;
- потребность выполнения спортивной деятельности.

Другие учёные, говоря о физкультурно-спортивной мотивации, выделяют два вида: внутренняя - активный интерес к занятиям физическими упражнениями, возникающий при успешной реализации мотивов и целей, появлении вдохновения, желания к занятиям, интересу к самостоятельным занятиям, а также удовлетворении от процесса и условий занятий с тренером, товарищами по группе; внешняя - внешние фактор, возникающие при условии соответствия целей и мотивов возможностям занимающегося.

Положительная реализация целей и мотивов вызывает вдохновение, желание и интерес к занятиям. Не маловажное значение во внутренней мотивации и интересах личности к определенным видам физкультурно-спортивной деятельности имеют многие биологические, антропометрические, психомоторные и психические особенности личности, определённые генетически, и неизменные. При организации самостоятельной физической тренировки особое значение имеет мотивация, как внешняя, так и внутренняя, существую в единстве. Воздействие внешних факторов, таких как тренерские рекомендации и наставления, расписание занятий физической культурой и др., в данном случае сведены к минимуму.

В последние годы в лучшую сторону изменилось отношение людей к спорту. Это обуславливается тем, что государство поставило задачу для оздоровления народа. Так даже в послании Президента, Владимир Владимирович подчеркнул важность развития культуры и спорта в Российской Федерации. В основе всей нашей системы образования должен лежать фундаментальный принцип: каждый ребенок, подросток одарен, способен преуспеть и в науке, и в творчестве, и в спорте, в профессии и в жизни. Раскрытие его талантов - это наша с вами задача, в этом - успех России.

Во временной промежуток 2006-2016 г. Резко увеличился интерес не только у подрастающего поколения, но и у взрослого населения страны. Это стало возможным после того как вернули старый нормы ГТО, которые позволяют проверить уровень своей физической подготовки. Чтобы с подвигнуть население к сдачам норм ГТО, государству пришлось обратиться к такому способу, как награждение не только медалями за отличную сдачу норм, но и возможность для школьников при поступлении в институт получить дополнительных 10 балов, которые входят в зачет. Так же для наибольшего стремления граждан и улучшения их физического здоровью создана не только таблица нормативов для сдачи норм ГТО, но и создан информационный портал, на котором, все желающие могут зарегистрироваться и просматривать, например: правильность выполнения упражнений или просмотр результатов лиц уже сдавших.

При рассмотрении мотивирующих компонентов, считаем целесообразным обозначить такие, как:

1. Укрепление здоровья и профилактика заболеваний: формирование здорового образа жизни и уменьшение вероятности

заболеваний, в том числе и профессиональных; лечебное воздействие физических упражнений при многих видах болезней;

2. Повышение работоспособности - куда полезнее пассивного отдыха, выполнение специальных физических упражнений для зрительного аппарата и мышц всего тела;

3. Спортивная мотивация - стремление достичь определенного уровня, перегнать соперника - одним из мощных регуляторов. Стремление быть лучшим - мощнейшая мотивация для самостоятельных занятий спортом;

4. Эстетическая мотивация - когда эстетическая мотивация взаимодействует с модой на укрепление здоровья, красоту человеческого тела, она не исчезает и с изменением моды;

5. Стремление к общению - занятия спортом в группах по интересам с подвижниками.

6. Стремление к познанию своего организма, своих возможностей - желание побеждать себя и свою лень, максимально использовать физические возможности своего организма, улучшить свое физическое состояние, повысить физическую подготовленность;

7. Случайные мотивации - все другие мотивации, имеющие узкую специфическую направленность.

Таким образом, мотивация в сфере физической культуры и спорта складывается из внешних и внутренних факторов, определяющее значение среди которых имеют такие, как: укрепление здоровья и профилактика заболеваний, повышение работоспособности, спортивная мотивация, эстетическая мотивация, стремление к общению, стремление к познанию своего организма, своих возможностей.

Спорт является самым массовым увлечением российской молодежи. При сравнении с другими видами досуговой деятельности, занятия спортом намного опережают любое из традиционных молодежных увлечений.

Занятия спортом — это реальная альтернатива миру наркотиков и алкоголя. Молодежь, вовлеченная в спортивную жизнь, в меньшей степени подвержена воздействию вредных привычек Да, конечно же, в какой-то мере родители, окружение и правительство должны способствовать желанию человека заниматься активным образом жизни. Но, если человек сам не поймёт всю прелесть спорта, не поймёт насколько он полезен и важен, никто его не заставит этим заниматься.

Использованные источники:

1. Барчуков И.С. Физическая культура и спорт: методология, теория, практика: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / И.С. Барчуков, А.А. Нестеров; под общ. ред. Н.Н. Маликова. - 3-е изд. - М.: Издательский центр «Академия», 2009. - 528 с.

2. Габриелян К.Г., Ермолаев Б.В. 500 тестов по дисциплине «Физическая культура». - М.: Физкультура и Спорт, 2006. - 122 с.

3. Евсеев Ю.И. Физическая культура: Учеб. пособие. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2003.-384 с.

4. Кабачков В. А., Полиевский С. А. Профессионально-прикладная физическая подготовка учащихся в средних ПТУ: Метод, пособие. - М.: Высшая школа, 1982. - 176 с.

Ветчинкина Ю.А.
студентка 3 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Александрина В.А.
старший преподаватель кафедры НХТ

МУЗЫКАЛЬНОЕ ВОСПИТАНИЕ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ РАЗВИТИЯ ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА

Аннотация: *в статье говорится о музыкальном воспитании как об одном из факторов развития личности ребенка, также даются его основные цели и задачи.*

Ключевые слова: *музыкальное воспитание, развитие личности, духовные потребности.*

Vetchinkina Y. A.
3nd year student
Khakass State University. N.F. Katanova
Abakan, Russian Federation
Supervisor: Alexandrina V.A.
the senior teacher of chair NHT

MUSICAL EDUCATION AS ONE OF THE FACTORS OF DEVELOPMENT OF THE PERSONALITY OF THE CHILD

Abstract: in the article it is said about musical upbringing as one of the factors of development of the child's personality, also its main goals and tasks are given.

Key words*:* musical education, personal development, spiritual needs.

Каждый ребёнок рождается с определенными задатками и склонностями. Неодинаковы также объективные и субъективные возможности их развития. Но все заложенное в детях должно быть выявлено и взращено. Только тогда природные данные смогут обнаружить себя в способностях, в тяготении к тому или иному делу в жизни. «Истинное воспитание начинается еще до рождения ребёнка. Оно начинается с воспитания его родителей» [1, с. 54].

Музыкальное воспитание рассматривается в музыкальной педагогике как неотъемлемая часть нравственного воспитания подрастающего поколения, итогом которого является формирование общей культуры личности. Выдающийся советский педагог В.А. Сухомлинский называл музыку могучим средством эстетического воспитания. «Умение слушать и понимать музыку –

один из элементарных признаков эстетической культуры, без этого невозможно представить полноценного воспитания», – писал он. Музыкальное воспитание можно понимать в широком или в более узком смысле. В широком смысле музыкальное воспитание – это формирование духовных потребностей человека, его нравственных представлений, интеллекта, развития идейно-эмоционального восприятия и эстетической оценки жизненных явлений. В таком понимании – это воспитание Человека. В более узком смысле музыкальное воспитание – это развитие способности к восприятию музыки. Оно осуществляется в различных формах музыкальной деятельности, которые ставят своей целью развитие музыкальных способностей человека, воспитание эмоциональной отзывчивости к музыке, понимание и глубокое переживание его содержания. В таком понимании музыкальное воспитание – это формирование музыкальной культуры.

Музыкальное воспитание и обучение не только духовно воздействует на детей, но и укрепляет их физические силы. Музыка создает жизнерадостное настроение, повышает тонус мышц, активизирует деятельность всего организма. Меняется осанка ребёнка, когда он шагает под звуки бодрого марша, полетным становится его бег под лёгкую акцентированную музыку. В процессе пения развивается дыхание, укрепляются голосовые связки. Все это протекает на фоне эмоциональных переживаний, когда ребенка охватывает ощущение радости, душевного подъёма, восхищения или изумления. Музыка как бы управляет его настроением. Появляется стремление к самостоятельным действиям, радостное предчувствие того, что и он может сделать что-то хорошее и нужное, как-то по-особому выразить свои чувства.

Цель музыкального воспитания заключается в том, чтобы вызвать интерес к музыке, развить эмоциональные и музыкальные способности ребенка.

Задачи музыкального воспитания:

- формировать знания о музыке;
- совершенствовать певческие навыки;
- развивать речевую активность;
- развивать эмоциональную отзывчивость и реагирование на музыку;
-развивать музыкально-исполнительские навыки, активизировать творческие способности.
- пробуждать к самостоятельным действиям: высказывать свои впечатления о музыке, исполнять знакомые песни, применять их в самостоятельной деятельности.

В наше время на детей воздействует множество иных музыкальных впечатлений. Их приносят радио, телевизор; ребёнок слышит пение, игру на музыкальных инструментах дома и на улице.

В годы детства закладывается основа, на которой позже будет возводиться здание художественных пристрастий человека, его представлений и вкусов. Займёт ли музыка место в жизни человека, и какой именно будет эта музыка – во многом зависит от воспринятого в детском возрасте. Роль первых

воспитателей в пробуждении духовного мира ребёнка, в формировании его вкусов и пристрастий бесспорна и велика.

Говорить только о музыкальном искусстве – значит живо, непосредственно, эмоционально, всей душой откликаться на него. Ощущать, как глубоко музыкант или композитор проникает в жизнь, выявляет в ней что-то очень важное, без осмысления чего невозможно по-настоящему жить дальше. Понимать музыкальное искусство – значит с его помощью непременно что-то открывать.

К этому, как к конечной цели, должно быть направлено музыкально-эстетическое воспитание детей. Музыкальное воспитание – важнейшее средство формирования духовного облика человека, его идеалов. Оно необходимо не только каждому человеку в отдельности, но и обществу в целом.

Использованные источники:

1. *Матонис В.П.* Музыкально-эстетическое воспитание личности. – М.: Академия, 1988. – 125 с.

2. *Михайловская Н.М.* Музыка и дети. – М.: Современный композитор, 1977. – 243 с.

УДК 373

Пытько Н.Ю.
студент магистратуры
3 курс, кафедра экономики и управления
ФГБОУ ВО «Красноярский государственный педагогический университет им. В.П. Астафьева»
Россия, г. Красноярск
Зябликов Д.В., кандидат экономических наук,
доцент кафедры теоретических основ экономики
ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»
Россия, г. Красноярск

НАПРАВЛЕНИЯ ОПТИМИЗАЦИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР И ОРГАНИЗАЦИЙ СРЕДНЕГО ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

Аннотация: *В статье рассматриваются основные проблемы и направления оптимизации взаимодействия предпринимательских структур и организаций среднего общего образования в процессе государственных закупок. На основании проведенного исследования выдвигается положение о необходимости организации дополнительного профессионального образования как направления указанной оптимизации.*

Ключевые слова: *государственные закупки, организации среднего общего образования, оптимизация.*

Abstract: *The article considers the main problems and the optimization directions of interaction between business and secondary education organizations in the course of public procurement. The need to organize additional professional education as a direction for this optimization is substantiated based on the studies.*

Key words: *public procurement, secondary education organizations, optimization.*

Важной составляющей деятельности образовательных организаций всех уровней, в том числе организаций среднего общего образования является организация закупок. Своевременная поставка необходимых товаров надлежащего качества является необходим условием осуществления как образовательной деятельности, так и функционирования организаций образования. Соответственно, возникает необходимость организации закупок в строгом соответствии с действующим законодательством.

В связи с этим приобретает особое значение научное осмысление соотношения правовых норм, регулирующих государственные (муниципальные) расходы и государственные и местные закупки, научное определение финансово-правового статуса участников отношений, складывающихся в сфере государственных и муниципальных закупок.

При этом взаимодействие организаций среднего общего образования и предпринимательских структур – это важная составляющая для реновации экономики, и его эффективность зависит от готовности представителей муниципальных структур и субъектов предпринимательства объединить усилия для достижения экономического роста, степени мотивированности на оптимизацию взаимоотношений и принципов взаимодействия.

В настоящее время баланс интересов между муниципальными организациями и субъектами предпринимательства в вопросах дальнейшего развития не найден – декларируемые государственными структурами тезисы зачастую остаются нереализованными, в свою очередь снижается доверие предпринимательских структур. В то же время возрастает фискальное давление на предпринимательскую деятельность, ожидания государственных структур растут, в таких условиях субъекты предпринимательства оказываются в затруднительном положении.

На данный момент система государственных закупок имеет ряд проблем. Несмотря на то, что в 2013 году был принят новый закон о государственных закупках, Закон №44-ФЗ, он не смог кардинально изменить ситуацию в государственных закупках.

Анализ применения Федерального Закона № 44-ФЗ показал:

- система госзакупок улучшилась не для всех участников этого процесса, а преимущественно для государства;
- новая система значительно усложнила процесс закупок для госзаказчика, и сделала ее для него более рискованной;
- новой системе не удалось повысить качество закупаемой продукции, оно наоборот снизилось;
- снизился уровень коррупции среди госзаказчиков;
- повысился уровень коррупции среди исполнителей госзаказа, так же участились случаи разного рода мошенничества;
- обострилась кадровая проблема, особенно у малых организаций;
- значительно возрос уровень нагрузки и ответственности контрактных служащих;
- получен эффект “мнимой” экономии бюджетных средств;
- частые случаи срыва контракта по разным причинам.

На основании анализа финансово-хозяйственной деятельности МБОУ СШ № 82 г. Красноярска, можно сказать, что наибольшие трудности проведения закупок по 44-ФЗ были связаны с предъявлением одинаковых требований к закупкам мелких и крупных заказчиков, отсутствием четких механизмов согласования единственного поставщика по результатам несостоявшихся процедур. Трудности возникли и с формированием контрактных служб и передачей полномочий по закупкам вновь назначенным специалистам, которые часто не имеют опыта работы в сфере госзаказа.

Соответственно на первый план, с учетом всей сложности процедуры организации государственных закупок и меры ответственности за ее нарушение выходит кадровое обеспечение данного вида деятельности со стороны образовательных организаций.

Проведенные исследования позволяют сделать вывод о том, что одной из основных проблем организаций взаимодействия организаций среднего общего образования и предпринимательских структур в процессе государственных закупок является подготовка специалистов соответствующей квалификации, что выводит на первый план организацию дополнительного профессионального образования, на основании специально разработанных программ, учитывающих как практику применения законодательства в области организации государственных закупок, так и специфику организации государственных закупок для нужд организаций среднего общего образования. При этом с одной стороны достигается строгое соблюдение законодательства в данной сфере, а с другой стороны повышается эффективность использования бюджетных средств, путем своевременной организации закупок товаров и услуг надлежащего качества.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации. // Собрание законодательства. 2009. № 4. Ст. 445.
2. Закон Российской Федерации от 28 мая 1992 г. № 2859-1 «О поставках продукции и товаров для государственных нужд».// Российская газета. 30.06.1992. № 148.
3. Закон РФ от 13 декабря 1994 г. № 60-ФЗ «О поставках продукции для федеральных государственных нужд».// Собрание законодательства РФ. 1994. № 34. Ст. 3540.
4. Закон РФ от 6 мая 1999 г. № 97-ФЗ «О конкурсах на поставки товаров, выполнение работ и оказание услуг для государственных нужд».// Собрание законодательства РФ. 1999. № 19. Ст. 2302.
5. Закон РФ от 21 июля 2005 г. № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».// Собрание законодательства. 2005. № 30 (ч. 1). Ст. 3105.
6. Закон РФ от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг, отдельными видами юридических лиц».// Собрание законодательства РФ. 2011. № 30.

УДК 374

Чердакова К.Ю.
студент магистратуры
3 курс, кафедра экономики и управления
ФГБОУ ВО «Красноярский государственный педагогический университет им. В.П. Астафьева»
Россия, г. Красноярск
Зябликов Д.В., кандидат экономических наук,
доцент кафедры теоретических основ экономики
ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»
Россия, г. Красноярск

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СИСТЕМЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: *В статье рассматриваются направления развития предпринимательской деятельности в системе дополнительного психолого-педагогического образования. На основании проведенных исследований обосновывается положение о необходимости специально организованной коррекционной работы для преодоления трудностей в общении у детей с помощью дополнительной психолого-педагогической деятельности.*

Ключевые слова: *образование, дополнительное образование, психолого-педагогическое образование, психологическое сопровождение.*

Abstract: *The article considers the directions of entrepreneurial activity development in the system of additional psychological and pedagogical education. The need for specially organized correctional work is substantiated based on the studies in order to overcome children's communication difficulties with the help of additional psychological and pedagogical activity.*

Key words: *education, additional education, psychological and pedagogical education, psychological support*

В настоящее время образование становится непрерывным, универсальным, охватывающим все стороны жизни учащегося. В результате общее и дополнительное образование становятся частями цельного процесса, являясь взаимодополняющими компонентами единого образовательного процесса. Интеграция общей и дополнительной образовательной системы является средством реализации вариативного обучения детей, включающего овладение ими универсальными компетенциями, развитие творческих способностей и задатков, удовлетворение индивидуальных потребностей, социальную адаптацию и идентификацию, становление личности.

Главным преимуществом дополнительного образования является добровольность и персонализация, когда учащиеся совместно с родителями могут выбрать предпочтительную деятельность в соответствии со своими интересами, склонностями и ценностями, а также форму, режим и темп ее освоения. Построение индивидуальной образовательной траектории наиболее

значимо для одаренных детей и детей с ограниченными возможностями здоровья.

При этом развитие системы дополнительного образования детей является приоритетным направлением государственной образовательной политики в Российской Федерации.

Согласно опубликованным данным, в 2010 году в Красноярске было 83 тысячи детей школьного возраста, в 2013 – уже 90 тысяч, в 2016-м – 100 тысяч, а в 2017 – 106 тысяч учеников. Таким образом, количество школьников возросло более чем на четверть. Соответственно более 75 000 детей должны быть охвачены дополнительными общеобразовательными программами.

В то же время, в современных условиях к ребенку предъявляется задача быстрой перестройки сознания, овладение социально-коммуникативными навыками. При этом увеличилось число детей с ограниченными возможностями здоровья, а также детей, имеющих трудности в адаптации. Отмечается также снижение мотивации к обучению, появились замещающие виды деятельности, что негативно сказывается на развитии личности.

Одной из проблем, возникающих в данном случае, является проблема общения. Трудности в развитии общения могут быть обусловлены особенностями семейного воспитания, отношения окружающих к ребенку. Знание особенностей семейного воспитания, влияния родителей на детей дает возможность объяснить специфику эмоциональных нарушений детей. В данном случае на первый план выходит проблема не «разовой» психологической помощи, а психологического сопровождения.

Ряд ученых, О.С. Газман, Т.В. Зуева, Е.Г. Коваленко и др., основываясь на практике, разработали теорию педагогической поддержки и заботы, что по своему смыслу равнозначно понятию «педагогическое сопровождение». В трудах этих ученых показано, что педагогическое сопровождение относится к культуре образования, базирующейся на внутренней свободе, творчестве и гуманизме взаимоотношений взрослого и ребенка, т. е. педагогическое сопровождение развивается не в ролевых иерархических функциях, в которых возможно «воздействие», а во взаимодействии. Педагогическое сопровождение характеризуется специально организуемыми процессами взаимодействия.

Психолого-педагогическое сопровождение детей с трудностями общения включает в себя следующие направления – диагностическое предусматривает изучение ребенка с трудностями в общении, его личностных особенностей и индивидуальных характеристик, выявление причин, имеющихся у ребенка, проблем для обеспечения ему персонифицированной помощи и психологическое и коррекционное направление включает в себя систематическую и целенаправленную работу с детьми.

На основе выше рассмотренных положений мы можем сформулировать собственное определение: психолого-педагогическое сопровождение детей младшего школьного возраста – это специально организованная система, процесс взаимодействия (социокультурного и личностного) ребенка и взрослого (педагога, психолога), основанный на поддержке и заботе, направленный, прежде всего, на преодоление трудностей в обучении и

окружающей ребенка жизненной ситуации, которые могут видоизменяться на протяжении всего процесса обучения.

Нами было проведено практическое исследование на базе МБОУ СШ № 84 г. Красноярска. В исследовании принимало участие 12 детей девяти лет с 1 по 4 класс. Результаты исследования трудностей общения у детей на констатирующем этапе нашего исследования показали необходимость коррекционно-развивающей работы для их устранения. Нами была составлена серия комплексных занятий работы с детьми младшего школьного возраста по коррекции трудностей в общении.

Для коррекции коммуникативных проблем у детей была выбрана и апробирована программа "Огонек" Б. Гиндиса. Цель программы: устранение трудностей общения и реконструкция полноценных контактов ребенка со сверстниками. Опираясь на данную программу и на результаты, полученные на диагностическом этапе, нами была составлена серия коррекционных занятий. Занятия проводились в групповой форме.

Были выбраны следующие средства коррекции: элементы психогимнастики, специальные приемы неигрового типа, направленные на повышение сплоченности группы, развитие навыков общения.

Проведенное исследование показало, что одним из путей преодоления трудностей в общении у детей группы может быть специально организованная коррекционная работа с помощью дополнительной психолого-педагогической деятельности, психологического сопровождения в системе образования. Принимая во внимание, что, как было ранее указано, более 75 000 детей в Красноярском крае должны быть охвачены дополнительными общеобразовательными программами, в данном случае имеется большой потенциал для предпринимательской деятельности по развитию психологического сопровождения детей. В отличие от прочих услуг дополнительного образования, в данном случае имеет место постоянное сопровождение и при его эффективной реализации повысится уровень освоения прочих образовательных программ.

Использованные источники:

1. Газман О.С. Неклассическое воспитание. От авторитарной педагогики к педагогике свободы.- М.: МИРОС, 2002. - 294 с.
2. Гиндис Б. Вечерний огонек. – ВДЦ «Орленок», 1998. – 61 с.
3. Запорожец А.В. Особенности психологии детей раннего и школьного возраста. 3-е изд. / А.В. Запорожец. – М.: Наука, 2010. – 477 с.
4. Зимняя И.А. Педагогическая психология / И.А. Зимняя. – М.: Психея, 2012. – 476 с.
5. Коваленко Е.Г., Начарова Л. А. Психолого-педагогические факторы становления самооценки первоклассников // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 34. – С. 120–126.

УДК 37.01

Зеленская М.А.
студентка 1 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, г. Абакан
Научный руководитель: Мирончук Л.И.
ассистент кафедры НХТ
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, г. Абакан

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ОФОРМЛЕНИЯ СЦЕНИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА В ТЕАТРЕ

В статье рассматриваются некоторые из основных элементов сценического пространства театральной сцены. Искусство создания зрительного образа спектакля посредством декораций и костюмов, освещения и постановочной техники.

Ключевые слова: декорация, сценическое пространство, художественное оформление.

Zelensky M. A.
1st year student
Of the "KSU them. N. F. Katanov"
Russia, Abakan
Scientific supervisor: L. I. Mironchuk
assistant Professor NHT
Of the "KSU them. N. F. Katanov"
Russia, Abakan

SOME DESIGN FEATURES OF THE STAGE SPACE IN THE THEATER

This article discusses some of the key elements of the stage space, the stage. The art of creating a visual image through the play sets and costumes, lighting and stage equipment.

Keywords: decoration, stage space, decoration.

Одним из основных средств выразительности театрального искусства, это искусство создания зрительного образа спектакля посредством декораций и костюмов, освещения и постановочной техники, способствуют раскрытию содержания постановки.

Декорация (от лат. decoro – украшаю) – оформление сценического пространства, отображающее художественный образ места действия и одновременно площадку, представляющую богатые возможности для осуществления на ней сценического действия. Театральная декорация создается с помощью разнообразных выразительных средств: живописи, графики, архитектуры, искусства планировки места действия, особой фактуры декорации, освещения, сценической техники, проекции, кино и др.

Существуют общие способы оформления сценического пространства, выработанные деятелями театрального искусства в процессе многолетнего

опыта: 1) повествовательная, отображающая реальное места, где происходит действие; 2) метафорическая декорация предлагает зрителю обобщенный образ всего спектакля в целом, может быть выражена различными средствами и по-разному взаимодействовать с актерами; 3) живописная, представлена различными изобразительными сюжетами, например пейзаж или интерьер и т.д.; 4) конструктивистская – конструкция, предназначенная для действия актеров (из разновысотных площадок, соединенных между собой и полом сцены лестницами и скатами); 5) архитектурно-пространственная декорация рассчитана на использование всей глубины сцены; 6) динамическая, непосредственно создающая образ спектакля, – движение; 7) проекционная, связанная непосредственно с техникой, зависит от состояния проекционной аппаратуры и от качества экранных материалов, может заменить любую объемную декорацию; 8) игровая декорация, основы которой были заложены в представления бродячих актеров; 9) внерамповая – это типично игровая декорация в условиях внерампового спектакля, когда сцена вынесена в зрительный зал, окружена зрителями[224].

Возникновение и развитие каждого из вышеперечисленных способов декорационного оформления сценического пространства обусловливалось конкретными требованиями драматургии, театральной эстетики, соответствующей истории эпохи, а также ростом науки и техники.

Конкретная форма декорации (композиция, колористический строй и т.д. зависит не только от содержания действия, но и его внешних условий: перемены места действия, особенностями восприятия декорации из зрительного зала, сочетанием ее с освещением и т.д.

Театральная декорация включает в себя обрамление сцены, специальный занавес, изобразительное решение сценического пространства сцены, кулис, заднего плана и т.д.

Занавес сцены – это технически сложное оборудование с множеством возможностей и функций: 1) ограждения сцены от глаз зрителей, не позволяющий увидеть оформление и декорации до начала действия, отгораживает сцену на время смены обстановки; 2) эстетические задачи: сигнализирует о начале представления; может использоваться как часть художественного пространства спектакля и даже как отдельный персонаж.

Кулисы (франц. coulisse, от couler – скользить), плоские части театральной декорации (мягкие и натянутые на рамы), располагаемые по сторонам сцены (от портала до задника относительно вертикально поднимающихся от планшета до колосников) узкие плоскости, на которых нарисованы части декорационной картины (деревья, фрагменты архитектуры и пр.), которые вместе с другими живописными плоскостями (наверху – горизонтальными падугами, в глубине – задником) составляют единую перспективу изображения места действия. Одной из функций кулис является

[224] Петров А.А. Устройство театральной сцены. – СПб.: Советская Россия, 1991. – 126 с.

диафрагмирование пространства по ширине, а также для того, чтобы скрыть от глаз зрителей закулисное рабочее театральное хозяйство[225].

Отрез ткани, натянутый по всей ширине сцены в верхней ее части на которых может быть изображено небо, верхние ветки деревьев, потолочные своды, также являются дополнением декораций. Еще одним дополнением к декорациям могут служить пратикабли – различные подмостки и примостки размещенные на сцене, которые маскируются различными способами под камень, мост, лестницы и т.д.

Особое значение в художественном оформлении театральной постановки отводится театральному костюму – единственная система, способная искусственно изменить внешность человека, подчеркнуть или же разрушить гармоничное единство тела, или определенных его частей и создать художественный образ. Он состоит из нескольких элементов (одежда, обувь, головные уборы, грим, прическа, украшения и другие предметы), при помощи которых актер раскрывает характерные черты персонажа (внешний облик, внутренний мир), определяет историческую, социально-экономическую и национальную принадлежность[226].

Необходимо выделить еще одно из средств сценографии – сценический свет, который придаёт спектаклю особую выразительность, создаёт необходимый эмоциональный настрой. Он помогает воспроизвести место и обстановку действия, перспективу, создавать необходимое настроение; иногда в современных спектаклях свет является почти единственным средством оформления. Различные виды декорационного оформления требуют соответствующих приемов освещения. Плоскостные живописные декорации требуют общего равномерного освещения, которое создается осветительными приборами общего света (софиты, рампа, переносные приборы). Спектакли, оформленные объемными декорациями требуют местного (прожекторного) освещения, создающего световые контрасты, подчеркивающего объемность оформления.

Театрально-декорационное искусство претерпевает видоизменения в процессе развития художественной культуры в целом, которое зависит от господствующего художественного стиля, от типа драматургии, от состояния изобразительного искусства, а также от устройства театральных помещений и сцены, от техники освещения и многих других конкретно-исторических условий[227].

Таким образом, театрально-декорационное искусство (сценография) – вид изобразительного творчества, связанный с художественным оформлением театрального спектакля, средствами которого на театральной сцене создается место и время действия, а также внешние характеристики сценических персонажей. Основными выразительными средствами сценического оформления театральной постановки являются декорации, освещение, бутафория и реквизит, костюмы и грим актеров, которые составляют единое

[225] Петров А.А. Устройство театральной сцены. – СПб.: Советская Россия, 1991. – 126 с.

[226] Мирончук Л.И. Театральный костюм и его функции в театральной постановке // Аллея Науки. – 2017. – № 15

[227] Барков В.С. Световое оформление спектакля. – М.: Искусство, 1993. – 70 с.

художественное целое, выражающее смысл и характер сценического действия, подчиненное замыслу спектакля.

Использованные источники:

1. Барков В.С. Световое оформление спектакля. – М.: Искусство, 1993. – 70 с.
2. Мирончук Л.И. Театральный костюм и его функции в театральной постановке // Аллея Науки. – 2017. – № 15
3. Петров А.А. Устройство театральной сцены. – СПб.: Советская Россия, 1991. – 126 с.

УДК 372.8

Зкриева Л.И.
Студент 4 курса
Социально-гуманитарного факультета
Специальность: «Экономика и управление»
БГПУ им. М. Акмуллы г. Уфы

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРИМЕНЕНИЯ КЕЙС-МЕТОДА В ПРЕПОДАВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН

Аннотация: *Статья посвящена раскрытию потенциала применения кейс-метода. В статье рассматриваются компетенции, которые формируются при использовании кейс-метода. Описано практическое применения кейс-метода при преподавании экономических дисциплин.*

Ключевые слова: *кейс-метод, кейс, компетентности, навыки, методы обучения, профессиональные качества, специалист.*

Annotation: *The article is devoted to the disclosure of the potential of the case-method application. The article deals with the competences that are formed when using the case-method. The practical application of the case-method in the teaching of economic disciplines is described.*

Key words: *case method, case, competence, skills, teaching methods, professional quality, specialist.*

Развитие самостоятельности и ответственности, а также раскрытие профессионального потенциала и интеллектуальных способностей у будущих специалистов является на сегодняшний день одним из главных направлений модернизации образования. К образованности выпускника учебного заведения предъявляются общие требования, такие как: умение организовать собственную профессиональную деятельность, ставить цели и задачи, принимать решения, выбирать способы решения профессиональных задач, искать и использовать информацию, информационно-коммуникационные технологии, а также работать в коллективе и эффективно общаться, аргументированно излагать свое мнение и др. Развитие данных умений и способностей и предполагает наличие компетентности у специалиста [1].

Формировать перечисленные универсальные компетенции у студентов можно в процессе решения кейсов.

Таблица 1.

Воздействие метода кейс-технологии на формирование профессиональных качеств будущего специалиста [3].

Воздействие метода кейс-технологии на формирование качеств	Характеристика качеств специалиста	Качества специалиста
Сопоставление и оценка достоинств и недостатков различных ситуаций, выделение логики развития ситуации	Умение вырабатывать и принимать модель конкретных действий	Способность принимать решения
Постоянный поиск новой информации в процессе анализа ситуации	Способность к поиску новых знаний, овладение умениями и навыкам	Способность к обучению
Всестороннее осмысление ситуации, её системный анализ	Способность к целостному восприятию объектов в их структурно-функциональной выраженности	Системное мышление
Высокая индивидуальная активность в ситуациях неопределённости	Умение индивидуально вырабатывать и активно реализовывать решения	Самостоятельность и инициативность
Выработка поведения в постоянно меняющихся ситуациях анализа	Желание и способность быстро ориентироваться в изменившейся ситуации, адаптироваться к новым условиям	Готовность к изменениям, гибкость
Постоянный поиск ответа относительно практического результата в ситуации	Установка на продуктивную деятельность по достижению практического результата	Коммерческая и деловая ориентация
Постоянное высказывание своей позиции, умение слушать и понимать собеседника	Владение словом и неязыковыми средствами общения, умение вступать в контакт	Коммуникативные способности
Поиск проблемы и определение её основных характеристик	Способность видеть проблемы	Проблемность мышления
Поиск путей разрешения проблемы в кейсе	Способность вырабатывать модели решения проблем	Конструктивность

Применение активных методов обучения при преподавании экономических дисциплин предполагает столько наличие определенного набора знаний, сколько умения студентов логически мыслить, принимать решения, анализировать конкретную ситуацию и др.

Таким образом, применение кейс-метода позволяет развивать у студентов следующие группы навыков:

1. Аналитические - способность отличать данные от информации, классифицировать, выделять существенную и несущественную информацию, анализировать, представлять ее, находить пропуски информации и уметь восстанавливать их.
2. Практические - применение в практике знаний.
3. Творческие - поиск творческих решений в ситуациях, которые нельзя разобрать логическим путем.
4. Коммуникативные - способность вести дискуссию, убеждать окружающих, использовать наглядный материал и другие медиа – средства, кооперироваться в группы, защищать собственную точку зрения, убеждать оппонентов, составлять краткий, убедительный отчет.
5. Социальные. В ходе обсуждения CASE формируются определенные социальные навыки: оценка поведения людей, умение слушать, поддерживать в дискуссии или аргументировать противоположное мнение и т.д.
6. Рефлексивные [2].

Кейс - метод можно успешно и эффективно использовать в любых отраслях профессионального образования. Например, в экономическом цикле- по следующим дисциплинам: бухгалтерский учет, предпринимательство, бизнес - планирование, анализ финансово-хозяйственной деятельности, менеджмент, маркетинг, антикризисное управление и др.

Особое значение этот метод имеет для подготовки специалистов, деятельность которых направлена на принятие решений и где велика ответственность за них. К такому роду деятельности в первую очередь относится профессия педагога. Важнейшей задачей образования является подготовка высококвалифицированных и грамотных специалистов. И именно от работы педагога, от эффективности принятых педагогических решений зависит какими специалистами будут пришедшие в учебное заведение студенты.

Использованные источники:

1. Есина О.В. Методические рекомендации по организации работы с кейсами по дисциплине общеобразовательного цикла «Экономика» / [Электронный ресурс]. URL:https://infourok.ru/metodicheskie_rekomendacii_po_rabote_s_keysami-425852.htm. (Дата обращения: 03.12.2017).
2. Нечаева К.А. Кейс - метод в преподавании экономических дисциплин / [Электронный ресурс]. URL: https://docviewer.yandex.ru/view/570076347/?*=rs2bILJwafgAeOOQcmjikBmOjSV7InVybCI6Imh0dHA6Ly93d3cudHN1dG1iLnJ1L25hdWthL2ludGVybmV0LWtv

bmZlcmVuY2lpLzIwMTcvMTMtbHBycy80L25lY2hhZXZhLnBkZiIsInRpdGxlIjoibmVjaGFldmEucGRmIiwidWlkIjoiNTcwMDc2MzQ3IiwieXUiOiI3NzA2MTU5NTE0ODY5MDM1ODYiLCJub2lmcmFtZSI6dHJ1ZSwidHMiOjE1MTIxNTUwNjQ3NzZ9&page=1&lang=ru. (Дата обращения: 3.12.2017).

3. Ярушина М.И. Применение кейс-технологии при формировании профессиональных компетенций / [Электронный ресурс]. URL: http://docplayer.ru/47725573-Pedagogika-primenenie-keys-tehnologii-pri-formirovanii-professionalnyh-kompetenciy.html. (Дата обращения: 4.12.2017).

ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

УДК 004.074

Терехов Д.А.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Фундаментальной и прикладной информатики»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

ВЛИЯНИЕ МЕТОДА ДЕКОМПОЗИЦИИ ПРОСТРАНСТВА НА СКОРОСТЬ РАБОТЫ С ПРОСТРАНСТВЕННОЙ БАЗОЙ ДАННЫХ

Аннотация: *В данной статье сравниваются два метода декомпозиции пространства для записи информации в базу данных. Приведены примеры влияния метода декомпозиции пространства на скорость поиска данных в базе. Сравнение проводится для задачи поиска выделенных объектов изображения с помощью запроса.*

Ключевые слова: *пространственная база данных, растровая развертка, пиксель, поиск, запрос.*

Annotation: *In this article, two methods of space decomposing for recording information into a database are compared. Examples of the influence of the space decomposition method on the speed of data search in the database are given. A comparison is made for the task of searching for selected image objects using a query.*

Key words: *spatial database, bitmap, pixel, search, query.*

Запись информации об объектах в пространственную базу данных требует предварительного преобразования этой информации в формат, удобный для представления и позволяющий в дальнейшем максимально эффективно работать с записанными данными. Расположение объектов в пространстве (трехмерном или на плоскости) описывается набором координат. Для хранения информации в базе данных такую информацию возможно записать в одномерном виде, выполнив декомпозицию пространства. Декомпозиция пространства может выполняться различными методами, и от того, какой метод используется, будет зависеть не только скорость декомпозиции и требуемый объем памяти, но и качество дальнейшей обработки информации, хранящейся в базе данных.

В данной статье описан пример того, как выбор метода декомпозиции пространства влияет на скорость поиска и выбора из перечня всех хранящихся объектов, удовлетворяющих заданным условиям.

В базу данных внесена информация о расположении объектов, представленных на рисунке 1. Декомпозиция пространства, то есть преобразование пары двумерных координат в единственное число, выполнена с помощью прыгающей растровой развертки и методом четной адресации. Прыгающая растровая развертка выполняется перебором всех пикселей изображения построчно слева направо, в базу данных записывается номер пикселя начала отрезка и его длина. При четной адресации в базу вносятся отрезки, длина которых может быть представлена степенью двойки [5].

Рисунок 1. Проект жилого комплекса

Двумя методами в базу данным внесена информация о 90 объектах пространства рисунка 1. Условием для выборки объектов будет их выделение цветом (на рисунке 2 представлено 3 случая).

сл. 1 сл. 2 сл.3

Рисунок 2. Выделение объектов

В таблице 1 для обоих методов декомпозиции описаны три варианта поиска выделенных объектов [10].

Таблица 1.

Время поиска выделенных объектов

	сл. 1	сл. 2	сл. 3
метод четной адресации	5 сек	28 сек	53 сек
прыг. растровая развертка	3 сек	5 сек	5 сек

Сравнивая время выполнения поиска по трем задачам для двух методов декомпозиции пространства, можно сделать вывод, что метод декомпозиции действительно влияет на скорость обработки записей. Также следует отметить, что применение прыгающей растровой развертки дает выигрыш по времени относительно метода четной адресации при выполнении выборки из базы данных.

Использованные источники:

1. Атакищев О.И. Отображение графической и атрибутивной информации фрагментов изображения, представленных линейными квадродеревьями, на основе операция реляционной алгебры [Текст] / О.И. Атакищев, А.В. Белов, В.Г. Белов / Наукоемкие технологии. 2012. Т. 13. № 9. С. 34-37.

2. Белов А.В. Представление квадродеревьев бинарными деревьями [Текст] / А.В. Белов, Т.М. Белова / Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. 2013. № 1. С. 12-15.

3. Белов А.В. Способы хранения растровых данных на основе квадродеревьев в системах поддержки принятия решений [Текст] / А.В. Белов, Т.М. Белова // Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 4-2 (43). С. 84-87.

4. Белова Т.М. Структура программы для представления алгоритмов управления процессом тестирования с помощью структуры данных [Текст]/ Т.М. Белова, В.Г. Белов, К.А. Жерденко // Информационные системы и технологии: материалы докладов II Международной научно-практической заочной конференции «ИСТ -2016». – Курск, ЗАО «Университетская книга», 2016. – С. 52 -54.

5. Белов В.Г. Представление пространственных объектов отрезками кривых, заполняющих растровое пространство [Текст] / В.Г. Белов, Т.М. Белова // Интеллектуальные информационные системы: тенденции, проблемы, перспективы. Материалы докладов IV международной заочной научно-практической конференции «ИИС-2016» (20 января 2017 г.). – Курск: ЗАО «Университетская книга», 2017. – С. 8 -11.

6. Белова Т.М. Представление параллельных и асинхронных алгоритмов в виде структур данных [Текст] / Т.М. Белова, Е.С. Кофанова, А.С. Тулупцева // Интеллектуальные информационные системы: тенденции, проблемы, перспективы. Материалы докладов IV международной заочной научно-практической конференции «ИИС-2016» (20 января 2017 г.). – Курск: ЗАО «Университетская книга», 2017. – С. 11 -12.

7. Белов В.Г. Способ кодирования для растровой формы представления пространственных объектов [Текст] / В.Г. Белов, Т.М. Белова // Оптико-электронные приборы и устройства в системах распознавания образов, обработки изображений и символьной информации. Распознавание 2017. Сборник материалов XIII Международной научно-технической конференции (16 – 19 мая 2017 г.). – Курск: ЗАО «Университетская книга», 2017. – С. 63-64.

8. Атакищев, О.И. Трехуровневая объктно-ориентированная модель организации параллельных асинхронных вычислительных процессов в ГИС [Текст] / О.И. Атакищев, Т.М. Белова, М.В. Белов // Известия Курск. гос. техн. ун-та. - 2004. - №2(13). - С. 67-72.

9. Белов В.Г. Определение пересечения пространственных объектов, представленных в растровой форме, с помощью модифицированных B PLUS деревьев [Текст] / В.Г. Белов, Т.М. Белова // Информационные системы и технологии. Сборник материалов III Международной научно-технической конференции. – Курск: ЗАО «Университетская книга», 2017. – С. 56 - 58.

10. Белов В.Г. Определение пересечения пространственных объектов, представленных в растровой форме, с помощью операции естественного соединения [Текст] / В.Г. Белов, Т.М. Белова // Инфотелекоммуникации и космические технологии: состояние, проблемы и пути решения: сборник

научных статей по материалам I Всероссийской науч.-практ. конф.: в 2 ч. – Ч. 1 / редкол.: В. Г. Андронов (отв. ред.) [и др.]; Юго-Зап. гос. ун-т. – Курск, 2017. – С. 333 – 335.

УДК 004.9

Моисеенко Н.А.,
кандидат педагогических наук, доцент
ФГБОУ ВО ГГНТУ имени акад.М.Д.Миллионщикова
РФ, г.Грозный
Юнусов А.Р.,
ассистент кафедры «Бизнес-информатика»
ФГБОУ ВО Чеченский государственный университет
РФ, г.Грозный
Юнусова М.Р.,
студентка магистратуры 2 курса ФГБОУ ВО
ГГНТУ имени акад.М.Д.Миллионщикова
РФ, г.Грозный

ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ CRM-СИСТЕМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ

Аннотация: *В статье отмечается необходимость использования современных информационных технологий при решении задач, стоящих перед образовательными учреждениями. Приведен анализ причин, основных принципов и преимуществ от внедрения и использования CRM-систем в сфере образования.*

Ключевые слова:*.CRM-система, образование, ВУЗ, ИТ в образовании.*

Annotation: *The article notes the necessity of using modern information technologies for solving the problems faced by educational institutions. It provides the analysis of causes, main principles and advantages of implementing and using CRM systems in education.*

Key words: *CRM systems, Education, University, IT in education.*

Система управления взаимоотношениями с клиентами (CRM, CRM-система, сокращение от англ. *Customer Relationship Management*) — прикладное программное обеспечение для организаций, предназначенное для автоматизации стратегий взаимодействия с заказчиками, в частности, для повышения уровня продаж, оптимизации маркетинга и улучшения обслуживания клиентов путём сохранения информации о клиентах и истории взаимоотношений с ними, установления и улучшения бизнес-процедур и последующего анализа результатов.

Этот подход подразумевает, что при любом взаимодействии с клиентом по любому каналу связи, сотруднику компании доступна полная информация обо всех прошлых взаимоотношениях с этим клиентом и решение принимается

на основе этой информации (информация о решении, в свою очередь, тоже сохраняется).

CRM - стратегия основана на использовании передовых управленческих и информационных технологий, с помощью которых компания выстраивает взаимовыгодные отношения со своими клиентами. [4]

Результатом применения клиентоориентированной стратегии является повышение конкурентоспособности компании и увеличение прибыли.

Основными функциями внедряемой CRM-системы можно считать:

- регистрация новой информации;
- хранение информации;
- обработка и экспорт информации;
- регистрация клиента;
- идентификация клиентов;
- дифференциация клиентов;
- взаимодействие с клиентом;
- персонализация клиента. [1]

Внедрение CRM-систем помогает :

1. Получать общую стандартизированную базу (контактов, клиентов, контрагентов, заказов).
2. Эффективно осуществлять контроль качества работы с клиентами в любой момент времени.
3. Получать статистику и аналитику эффективности работы с клиентами.
4. Планировать повышение качества работы и разрабатывать стратегию развития бизнеса.

Несмотря на спецефические термины, CRM-системы могут внедряться не только в сферу продаж, а в принципе в любую сферу,предоставляющую услуги.

Для образовательных учреждений слово «клиент», или «продажа» в CRM, может показаться немного странным. Тем не менее, можно легко заменить «клиент» на более подходящее – преподаватель, студент, абитуриент, выпускник, партнер и адаптировать систему. Современный вуз легко можно сравнить с большой компанией, сложность процессов в которой нисколько не уступает операциям в университете: возможность проследить отношения с «клиентом через все этапы жизненного цикла (абитуриент-студент-выпускник), оплату за обучение, проведение маркетинговой активности, планирование мероприятий. [3]

Использование CRM-систем — это далеко не новая тенденция в области высшего образования. CRM-системы помогают университетам и другим образовательным организациям развивать отношения с абитуриентами, студентами и партнерами, повышать уровень обслуживания и эффективность управления организацией.

Несмотря на то, что ежегодно государство выделяет большие средства на автоматизацию и техническое оснащение российских образовательных учреждений, и многие из них используют современные технические и

программные средства, внедрением CRM-систем занимаются лишь единицы. Это связано как с непониманием потребности в таковых системах вообще, в том числе и из-за сравнительно недавнего распространения CRM в России, так и сравнительно низким уровнем зрелости процессов образовательных организаций.

Но нельзя не увидеть, каким образом CRM-системы увеличили бы эффективность бизнес-процессов ВУЗа.

Использование CRM-систем в ВУЗах позволит получить подробную информацию о клиентах и их потребностях, а на основе этой информации – разработать стратегию развития ВУЗа. В области оказания образовательных услуг это означает составление новых учебных программ, планирование и проведение различных мероприятий, организацию рекламы в соответствующих источниках (сайтах, социальных сетях) с учетом полученной от клиентов информации, сотрудничество с работодателями и отслеживание трудоустройства выпускников. [2]

Маркетинговая деятельность вуза акцентирует внимание в первую очередь на успехах своих выпускников. Хорошая должность, квалификация, признание в обществе бывших студентов – гордость любого образовательного учреждения. За карьерными шагами всех своих выпускников уследить достаточно сложно. Эту задачу решают CRM-системы, которые обеспечивают ведение единой базы выпускников, реестра компаний и должностей по выпускникам. На основании контактов из базы легко рассылать приглашения на встречи, поздравления и вести работы по получению спонсорских взносов. Устанавливая обратную связь с выпускниками можно создать некий канал доверия, который также может стать способом привлечения абитуриентов. [3]

Особенно полезным было бы использование подобных систем для привлечения абитуриентов. Основная задача ВУЗа в данном случае – вызвать желание у абитуриента или просто человека, желающего повысить свою квалификацию, пройти обучение в конкретном вузе. Данная задача сводится к увеличению каналов взаимодействия с клиентом, повышению качества подбора персональных предложений, а также взаимодействию с клиентом как до, так и после оказания услуги. Современные абитуриенты и студенты активно используют мобильную связь и интернет для получения нужной информации. Поэтому максимальную эффективность при взаимодействии с ними будет иметь диалог с использованием привычных для этой аудитории каналов коммуникации. Использование в данном случае механизмов интеграции CRM-системы с сервисами коммуникаций дает вузу возможность снизить трудозатраты на ведение истории общения с абитуриентами, студентами и выпускниками, повысить оперативность и эффективность взаимодействия. Например, функция персонализированной автоматической рассылки sms-сообщений и информирования через социальные сети позволит быстро разослать важную информацию по контактам базы данных CRM.

В качестве успешного опыта внедрения CRM-систем можно отметить Российский Университет Дружбы Народов. Вот лишь некоторые результаты данного решения:

- полный отказ от бумажных анкет выпускников;
- увеличение на 40% посещения мероприятий, организованных управлением по работе с выпускниками;
- увеличение числа записей электронной базы выпускников в 2 раза по сравнению с темпом накопления данных по прошлому году.

Помимо этого была осуществлена интеграция с сайтом выпускников, что позволило проводить электронную регистрацию на мероприятия, организацию трансфера и расселения иногородних гостей, а также осуществлять печать бейджей для гостей и участников мероприятия.[3]

Образование – это услуга, и чем выше качество оказываемой услуги, тем больше желающих ей воспользоваться. Таким образом, применение CRM-технологий в сфере образования способствует повышению качества обслуживания и степени удовлетворенности клиентов, стимулируя повторное их обращение за соответствующими услугами. Кроме этого, внедрение CRM позволит увеличить привлекательность традиционных образовательных услуг и расширить их спектр за счет использования новых технологий.

И несмотря на то,что рынок образовательных услуг только начинает освоение CRM-технологий, количество проектов внедрения CRM-систем в сфере образования составляет уже порядка 3% от общего числа, что является показателем выраженного интереса к таким продуктам на рынке инновационных решений.[1]

В завершении можно сказать, что в условиях роста числа учебных заведений, предоставляющих образовательные услуги, обострения конкуренции между ними и повышения требований к качеству предоставляемых образовательных услуг, использование «нестандартных» и специализированных информационных технологий, уже показавших свою эффективность, повышает конкурентоспособность и престиж ВУЗа.

Использованные источники:

1. Бурунков П. А. Применение современных CRM-технологий в сфере образования [Текст] / П. А. Бурунков // Научное сообщество студентов : материалы X Междунар. студенч. науч.–практ. конф. (Чебоксары, 17 июня 2016 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. — Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. — С. 174–176. — ISBN 978-5-9908358-1-8.
2. Использование CRM-систем в сфере образования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.crmexperts.ru/2013/04/15/crm-learning/ (дата обращения: 25.11.2016).
3. . Философия CRM для образовательных учреждений [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.crm-practice.ru/articles/3227/ (дата обращения: 28.11.2017).
4. Шкляр Т.Л. CRM-система новая ступенька в сфере образования // Евразийское Научное Объединение. – 2015. – №7. – С. 82–84.

Моисеенко Н.А.
канд. пед наук, доцент ФГБОУ ВО
«ГГНТУ имени акад. М.Д. Миллионщикова»

Россия, г. Грозный
Бисултанова Э.А-Х.
студентка магистратуры 3 курса ФГБОУ ВО
«ГГНТУ имени акад. М.Д. Миллионщикова»
Россия, г. Грозный

ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ: ФОРМА, ТЕХНОЛОГИЯ, СРЕДСТВО

Аннотация: *Статья посвящена актуальной проблеме современного* образования – дистанционному обучению. Основная задача статьи – обосновать и аргументировать дистанционное обучение как новую форму обучения. В статье дан анализ форм обучения, приведены основные направления развития дистанционного обучения, показаны отличия дистанционного обучения от традиционного.

Ключевые слова: дистанционное обучение, форма, технология, средство.

Annotation: The article is devoted to the relevant problem of modern education-distance learning. The main task of the article is to justify and explain distance learning as a new form of learning. The author examines the forms of learning, the major directions of development of distance learning, shows the differences between the form of distance learning and the traditional one.

Key words: distance learning, form, technique, tool.

Несколько лет назад такие понятия, как дистанционное обучение, открытое обучение, заочное обучение, практически ничем не отличались друг от друга. В настоящее время дистанционное обучение доказало свою значимость и востребованность, ведь оно предоставляет новые возможности в образовательном процессе обучения.

Очень часто возникает вопрос: дистанционное обучение – это технология или форма обучения? Понимание этого вопроса определяет возможности реализации дистанционного обучения, алгоритмы его работы.

Сегодня исследователями и специалистами даны следующие основные понятия дистанционного обучения:

«синтетическая, интегральная гуманистическая форма обучения, базирующаяся на использовании широкого спектра традиционных и новых информационных технологий и их технических средств, которые применяются для доставки учебного материала, его самостоятельного изучения, диалогового обмена между преподавателем и обучающимся, причем процесс обучения в общем случае некритичен к их расположению во пространстве и во времени, а также к конкретному образовательному учреждению.»

- «взаимодействие учителя и учащихся между собой на расстоянии, отражающее все присущие учебному процессу компоненты (цели, содержание, методы, организационные формы, средства обучения) и реализуемое специфичными средствами интернет-технологий или другими средствами, предусматривающими интерактивность». «Цитата» [2, с 134].
- «технология обучения на расстоянии, при которой преподаватель и

обучаемые физически находятся в различных местах. Ранее дистанционное обучение означало заочное обучение. Сейчас это средство обучения, использующее кейс-, ТВ- и сетевые технологии обучения». «Цитата» [3, с 49].

- «обучение с помощью средств телекоммуникаций, при котором субъекты обучения (ученики, педагоги, тьюторы и др.), имея пространственную или временную удаленность, осуществляют общий учебный процесс, направленный на создание ими внешних образовательных продуктов и соответствующих внутренних изменений (приращений) субъектов образования». «Цитата» [4, с 73].

Из определений, приведенных выше, можно сделать вывод, что общего понятия дистанционного обучения еще не существует. Несмотря на это, в российских образовательных организациях дистанционное обучение чаще всего воспринимается технологией дистанционного обучения.

В пункте 2 статьи 13 Федерального закона «Закон об образовании в Российской Федерации» № 273-ФЗ от 29.12.2012 г. «Цитата» [5, с 86] говорится, что «при реализации образовательных программ используются различные образовательные технологии, в том числе дистанционные образовательные технологии, электронное обучение», в пункте 12 статьи 28 этого же Федерального закона к компетенции образовательной организации относится «использование и совершенствование методов обучения и воспитания, образовательных технологий, электронного обучения».

Из этого следует, что образовательная организация имеет право использовать дистанционные образовательные технологии при всех формах получения образования в порядке, установленном федеральным (центральным) государственным органом управления образованием.

Как форма обучения, дистанционное обучения не может быть полностью автономной системой, ведь оно строится по тем же правилам, что и очное обучение. Однако форма взаимодействия преподавателя и обучающихся между собой, а также форма предоставления материала будут другие.

Характерными чертами дистанционного обучения являются модульность, изменение роли преподавателя, гибкость, дальнодействие, преобладание самоконтроля над контролем со стороны преподавателя, использование современных специализированных технологий и средств обучения, экономичность и многие другие.

Дистанционное обучение – это новая ступень развития обучения, и, соответственно, необходимо изучать ее специфические особенности для эффективной организации образовательного процесса в различных образовательных учреждениях (школа, колледж, вуз). По мнению Е.С. Полат «Цитата» [6, с 69], «дистанционное обучение – новая для нас форма обучения, именно новая форма, а не модификация заочной формы».

Дистанционное обучения отличается от заочного обучения тем, что существенная часть материала осваивается не автономно, а в постоянном общении с педагогом: консультации по телефону и Интернету, лекции и семинары в режиме онлайн.

Отличие дистанционного обучения от очного обучения состоит в том, что

основная часть материала усваивается не в аудиториях, а с помощью интернет-технологий. Работа обучающихся является организованной и самостоятельной.

Основные отличия дистанционного обучения от заочной и очной форм обучения приведены в таблице 1.

Таблица 1

Различия между дистанционной, очной и заочной форм обучения

Дистанционное обучение	Заочное/очное обучение
Постоянный контакт с преподавателем посредством телекоммуникационных технологий	Контакт с преподавателем непосредственно во время аудиторных занятий или посещения учреждения
Обучающийся проходит обучение через сеть Интернет в удобное ему время	Предполагает явку обучающегося в стены учебного заведения, посещение пар
Индивидуальный подход к обучению, гибкий график	Единый план обучения для всех
Получение учебных материалов от преподавателя (в печатной или электронной форме)	Самостоятельный поиск необходимой учебной литературы

В зависимости от типа используемых при создании и проведении дистанционных средств обучения и выбора средств коммуникаций для осуществления обратной связи с обучающимися выделяют следующие виды дистанционного обучения:

Кейс-технология – набор специально разработанных учебно-методических материалов на различных носителях (печатных, аудио-, видео- и электронные материалы), выдаваемых учащимся (студентам) для самостоятельной работы. Материалы «кейсов» отличаются интерактивностью, стимулирующую самостоятельную работу обучающихся.

Телевизионно-спутниковая технология основана на применении интерактивного телевидения: теле- и радиолекции, видеоконференции, виртуальные практические занятия и т.д. В качестве обратной связи используется электронная почта. С ее помощью обучающиеся получают помощь преподавателей и передают отчетные материалы. Она позволяет автономно обеспечивать (пополнять и обновлять) учебные центры информационными и библиотечными ресурсами, а также проводить занятия с применением электронных учебных мест различного типа.

Сетевая технология базируется на использовании возможности сети интернет для решения конкретных педагогических задач и воспитательных задач. Субъектами взаимодействия при применении Интернет-технологий являются: организаторы процесса обучения (педагоги-консультанты, разработчики дистанционных курсов); педагоги-кураторы; педагоги-координаторы (региональные координаторы); обучающиеся; группы

обучающихся, технические специалисты; другие пользователи сети Интернет, с которыми могут взаимодействовать в процессе обучения обучающиеся.

При обучении с применением интернет-технологий используется то же дидактическое обеспечение, что и при кейс-технологиях, но в электронном варианте.

Таким образом, ДО является составляющей частью очного и заочного обучения, а также может выступать как самостоятельная форма обучения. Существует ряд проблем, связанных с рассмотрением ДО как формы обучения (эти проблемы в основном связаны с законодательной базой). Многие учреждения образования в ряде стран только начинают использовать дистанционное обучение как поддержку, а часто и как замену по мере необходимости традиционных форм обучения. Возникает вопрос: можно ли говорить о создании новой дистанционной формы обучения при использовании в качестве его основы электронных копий традиционных учебников и замене части очных занятий консультациями через Интернет? И можно ли говорить о создании и функционировании новой формы обучения, если не конкретизирована учебная нагрузка студента и преподавателя? Следует отметить, что в основе традиционных форм обучения лежит именно объем учебной нагрузки, который при очной форме обучения в соответствии с государственными образовательными стандартами высшего профессионального образования в РФ должен составлять в среднем за период теоретического обучения не менее 27 часов в неделю, при очно-заочной (вечерней) форме не менее 10 часов в неделю, при заочной не менее 160 часов в год. Также не конкретизированы и сроки освоения основной образовательной программы, которые при очной форме обучения в РФ составляют 260 недель, а при очно-заочной (вечерней) и заочной формам обучения и в случае сочетания различных форм обучения увеличиваются вузом на год или на срок до одного года (в зависимости от специальности) относительно нормативного срока. Следовательно, если говорить о дистанционном обучении как о новой форме обучения, то необходимо вносить изменения не только в законы, но и в государственные образовательные стандарты, существующие в стране «Цитата» [6, с 91].

Учитывая изложенное выше, можно сказать, что на основании существующих нормативных документов ДО определяется сейчас в России как технология (CD-технология, сетевая технология, телевизионно-спутниковая технология), реализуемая в очной и заочной формах обучения.

Анализ же взглядов исследователей и практиков ДО позволяет сказать, что ДО–это новая форма обучения, предоставляющая комплекс образовательных услуг широким слоям населения в стране и за рубежом с помощью специализированной информационно-образовательной среды на любом расстоянии от образовательных учреждений. Информационно-образовательная среда ДО представляет собой системно-организованную совокупность средств передачи данных, информационных ресурсов, протоколов взаимодействия, аппаратно-программного и организационно- методического обеспечения, ориентированную на удовлетворение образовательных потребностей пользователей «Цитата» [7, с 48]. И важно добавить, что организация обучения

и стратегия взаимодействия обучающихся и преподавателя определяются педагогической технологией, лежащей в основе освоения дистанционного курса.

Таким образом, ДО может рассматриваться как самостоятельная форма обучения XXI в., а также как инновационный компонент очного и заочного обучения.

Использованные источники

1. Андреев А. А. К вопросу об определении понятия «дистанционное обучение» [Электронный ресурс]. Режим доступа:http://www.e-joe.ru/sod/97/4_97/st096.html
2. ИбрагимовИ.М. Информационные технологии средства дистанционного обучения: //Учеб. Пособие для студентов высших учебных заведений //Подред. А.Н. Ковшова. М.:Издательский центр«Академия»,2009.-с.152
3. Овсянников В.И. Дистанционное образование в России: постановка проблемы и опыт организации. М.: РИЦ «Альфа»; МГОПУ им. Шолохова,2003, стр. 45-52
4. Московский государственный университет экономики, статистики и информатики Открытое образование. Термины и определения [Электронный ресурс]. Режим доступа:http://www.info.mesi.ru /program/ glossaryOO.html
5. Полат Е. С., Бухаркина М. Ю., Моисеева М. В. Теория и практика дистанционного обучения: Учеб. Пособие для студентов высших педагогических учебных заведений /Подред. Е. С. Полат М.:Издательский центр «Академия»,2004.
6. Полат Е.С.Хуторской А.В. Проблемы и перспективы дистанционного образования в средней образовательной школе: Доклад [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ioso.ru /ioso/senatus/meeting280900.htm
7. Приказ Минобрнауки № 63 «Порядок разработки и использования дистанционных образовательных технологий» [Электронный ресурс]. Режим доступа:http://edu.ru/index.php?page_id=196&op=doDocData&dnews_id=77

УДК 004

Казыханов А.А.
студент
4 курс, Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Байрушин Ф.Т.
доцент кафедры «Управления информационной безопасностью»
Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа

ЗАЩИТА ОТ ПРОГРАММ-ВЫМОГАТЕЛЕЙ

Программа-вымогатель вредоносное программное обеспечение, предназначенное для вымогательства. В статье рассматриваются: понятие программы- вымогателя, опасность таких программ, способы защиты и противодействия им.

Ключевые слова: Информационная безопасность, программа-вымогатель, защита информации

The program-ransomware malicious software designed for extortion. The article deals with: the concept of the ransomware program, the danger of such programs, ways of protecting and countering them.

Keywords: Information security, ransomware, information protection

В лентах новостей всё чаще появляются сообщения, что какая-то организация или просто большое количество людей подверглись атаке программы- вымогателя. Для организации заразиться программой-вымогателем значит остаться без прибыли, в результате остановки бизнес-процессов, для простого пользователя- скорее всего полная потеря важной информации и финансовый ущерб. Сегодня самые громкие атаки были произведены программами-вымогателями WannaCry, Petya, Cerber, Cryptolocker.

Программы- вымогатели различаются используемым вредоносным подходом:

- шифрование файлов в системе
- блокировка или помеха работе в системе
- блокировка или помеха работе в браузерах

Хоть и «вымогатели» бывают нескольких видов они преследуют одну цель- ограничить доступ пользователя к системе компьютера и получить выкуп за возвращение доступа к устройству, соответственно и к данным, которые находятся на нём.

К сожалению, большая опасность программ- вымогателей заключается в том, что пользователи понимают, что заражены, только при полной блокировке устройства.

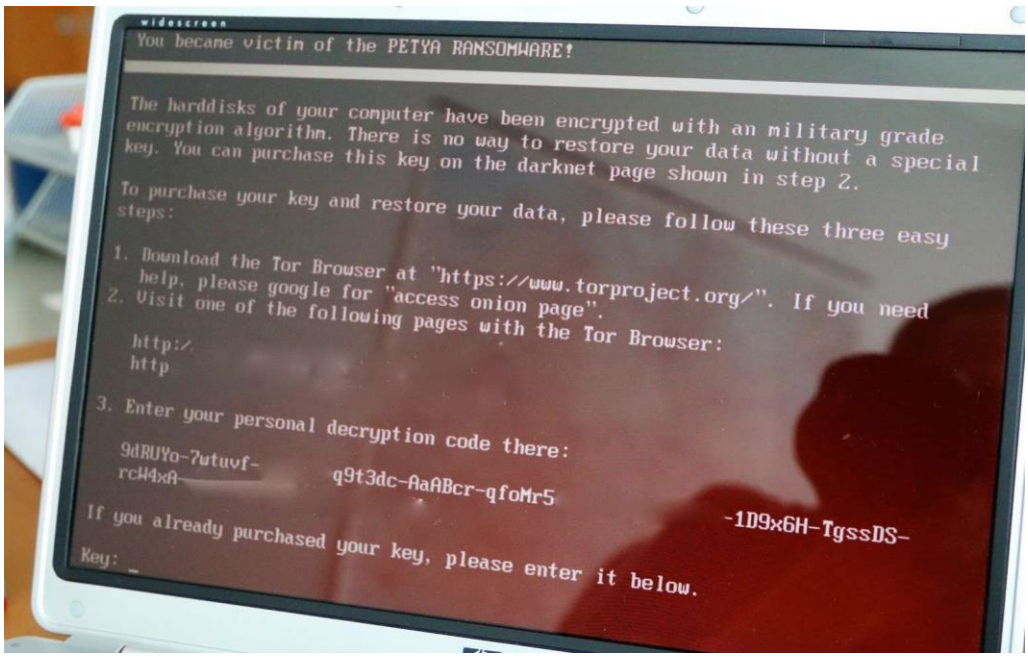


Рисунок 5- Экран компьютера после заражения программой- вымогателем Petya

Через какие уязвимости способна проникнуть программа- вымогатель: эксплойты, особенно эксплойты электронной почты, вредоносная реклама-спам, незащищенные сети передачи данных.

Для того чтобы обеспечить защиту своих компьютеров и данных находящихся в системах, необходимо придерживаться приведенных далее правил: делайте резервные копии информации, включите фильтрацию спама, всегда смотрите расширения открываемых файлов, регулярно обновляйте операционную систему- патчи безопасности особенно важны, установите качественный антивирус, если заметили подозрительный процесс- отключите компьютер от интернета.

Если вы уже заразились программой- вымогателем, т.е. антивирус скорее всего не распознал и пропустил её, то можно попробовать воспользоваться бесплатными дешифровальщиками, например: Alcatraz Locker, Apocalypse, Crypt888, SZFLocker, TeslaCrypt и т.д. Такой способ возможно будет эффективным, если версия программы- вымогателя не новая.

Поскольку программы- вымогатели проблема международная, нельзя не отметить международный проект No More Ransom (www.nomoreransom.org), который на своем сайте содержит доступные дешифраторы для известных семейств вымогателей, а также информацию о ransomware-программах и советы по борьбе с ними.

Использованные источники:

1. Kaspersky / [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.kaspersky.ru/

2. Cisco / [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.cisco.com/

УДК 004

Хлестова Д.Р.
Студентка
4 курс, Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Байрушин Ф.Т.
Доцент кафедры «Управления информационной безопасностью»
Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СМАРТФОНОВ

В статье рассматривается вопрос информационной безопасности смартфонов, определены угрозы и атаки на смартфоны на Android (поскольку большинство смартфонов в мире используют эту операционную систему). В заключении даны рекомендации, которые помогут пользователям смартфонов избежать потенциальных угроз для них.

Ключевые слова: информационная безопасность, смартфон, человеческий фактор, защита информации

The article addresses the issue of information security of smartphones, identified threats and attacks on smartphones on Android (since most smartphones in the world use this operating system). In conclusion, recommendations are given that will help smartphone users avoid potential threats to them.

Keywords: information security, smartphone, human factor, information protection

Сейчас у большинство людей имеет при себе не просто телефон, с которого можно только звонить, а смартфон- устройство, объединяющее в себе функции мобильного телефона и множество других. Но далеко не все люди задумываются о том, могут ли они лишиться своих данных или сбережений, используя смартфон.

Ниже мы рассмотрим угрозы и возможные атаки на смартфоны с операционной системой Android, потому что в этом году доля ОС Android на рынке смартфонов приблизилась к 85%[228]. Стоит отметить, что многие угрозы характерны и для смартфонов на других операционных системах.

Вирусное и вредоносное программное обеспечение-различные программы, которые способны, попадая на телефон похищать ваши данные, шифровать их, списывать с мобильных систем оплаты денежные средства, демонстрировать навязчивую рекламу, совершать любые несанкционированные действия с приложениями и информацией на смартфоне. Чаще всего вирусы попадают на устройство из-за скачивания ненадёжного ПО или с смс или почтовым спамом. Отдельно стоит выделить опасные эксплойты,

[228] DailyComm коммуникации в ИТ-бизнесе / [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.dailycomm.ru/

созданные для получения доступа уровня root к смартфонам, они могут беспрепятственно устанавливать другие программы без разрешения пользователя или вводить человека в заблуждение так, что он сам установит вредоносное ПО.

Уязвимости непосредственно Android и приложений- проблема, которую способны решать разработчики, пользователи нужно скачивать приложения из официальных источников (для Android- Play маркет) и вовремя обновлять версии ОС и программ. Так называемая система разрешений, когда при установке приложений человек видит все функции, которые будут доступны программе, в ОС не делает смартфон полностью безопасным, потому что приложение может скрыто отправлять данные со смартфона в интернет или злоумышленникам.

Безопасность физического доступа- аспект, полностью зависящий от пользователя смартфона. Далее в рекомендациях мы укажем, как обезопасить свой смартфон с этой точки зрения.

Общие рекомендации, которые помогут обеспечить безопасность мобильного телефона:

- создание резервных копий данных, находящихся на телефоне;
- установка антивируса на телефон- пример популярный решений: CM Security AntiVirus & AppLock , Kaspersky Internet Security, ESET NOD 32 Mobile Security, Avast Mobile Security & Antivirus;
- периодическая чистка телефона от ненужных приложений;
- разблокировка экрана одним из возможных способов: пароль, графический ключ, сканер отпечатка пальцев или по распознаванию лица владельца, - никому не сообщать данные, которые нужны для разблокировки;
- установка приложений из проверенных источников, после внимательная проверка разрешений, которые даны программе;
- регулярное обновление системы и программ;
- не подключаться к сомнительным сетям, не открывать подозрительные электронные письма и смс;
- не давать телефон незнакомым людям;
- следить за деньгами на телефоне, особенно если пользуетесь мобильным банком или оплатой через NFC или AndroidPay.

Роль смартфонов в нашей жизни постоянно возрастает, поэтому мы должны следить за их использованием и стараться соблюдать правила информационной безопасности.

Например, компания Gartner подсчитала, что в 2016 году менее 5% организаций использовали смартфоны сотрудников, чтобы обеспечить контроль доступа в офисные и рабочие помещения, ЦОДы, склады и промышленные цехи. Но к 2020 году, как полагают в Gartner, эта цифра достигнет 20%. Таким образом, смартфоны будут постепенно вытеснять традиционные пластиковые карты для регулирования доступа[229].

Использованные источники:

[229] it-weekly.ru новости российского IT-бизнеса [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.it-weekly.ru/

1. DailyComm коммуникации в ИТ-бизнесе / [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.dailycomm.ru/
2. it-weekly.ru новости российского IT-бизнеса [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.it-weekly.ru/

УДК 004.3

Шакуров Айдар Айратович
студент
4 курс, факультет «Информатики и робототехники»
Уфимский Государственный Авиационный Технический Университет
Россия, г. Уфа
Гатин Тимур Назифович
студент
4 курс, факультет «Информатики и робототехники»
Уфимский Государственный Авиационный Технический Университет
Россия, г. Уфа
Матягина Татьяна Владимировна, кандидат экономических наук
доцент
Уфимский Государственный Авиационный Технический Университет
Россия, г. Уфа

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: *В статье рассматривается влияние информационных технологий на развитие экономики. Стремительное распространение сети Интернет и развитие компьютерных технологий значительно увеличили объем и скорость передаваемой информации между различными субъектами. Современные экономические отношения не мыслимы без использования информационных технологий. Эти технологии будут рассмотрены в данной статье.*

Ключевые слова: *информационные технологии, информация, экономика, система, предприятие.*

Annotation: *The article considers the influence of information technologies on the development of the economics. The fast spread of the Internet and the development of computer technologies significantly increased the volume and speed of information exchange between different subjects. Modern economic relations are not conceivable without the use of information technology. These technologies will be consider in this article.*

Key words: *information technology, information, economics, system, enterprise.*

В наши дни информационные технологии занимают одно из ключевых мест в развитии современной экономики. Данный факт обоснован тем, что экономика и информационные технологии – две довольно тесно связанные области, которые во взаимодействии друг с другом дают благоприятный эффект с экономической точки зрения. Без использования современных информационных технологий невозможна эффективная и быстрая обработка данных, а также передача этих данных в любую точку земного шара с минимальными затратами по времени.

Активное развитие информационных технологий открыло доступ к потоку финансовой, научной и политической информации, а также спровоцировало появление и стремительный рост электронного бизнеса. Все чаще предприятия пользуются ресурсами Интернет. С помощью Интернета можно заниматься торговлей, совершать покупки, управлять банковскими счетами, совершать операции на фондовых биржах, заключать различные соглашения.

Сегодня у большинства банков имеется сервис интернет-банкинга в котором пользователи могут управлять своими счетами, совершать платежи и переводы. У клиентов нет необходимости посещать офисы банков, достаточно подключиться к интернету и получить всю необходимую информацию.

Так же в последние годы появилось большое количество интернет магазинов. Люди стали заниматься шоппингом не выходя из дома, поскольку интернет магазины привлекают покупателей высококачественными услугами: быстрой доставкой товаров, предоставлением объемной информации о товаре и онлайн-консультантами, к которым можно обратиться с любым интересующим вопросом.

Развитие информационных технологий повлияло на большое число предприятий. Организации начали использовать информационные технологии для:

- получения конкурентных преимуществ;
- роста производительности труда;
- быстрого обслуживания заказов;
- оптимизации и ускорения процесса производства;
- стандартизации информации по кадрам.

Использование ИТ для получения конкурентных преимуществ заключается в получении данных о поставках товаров партнерам и последующему анализу дохода, полученного от каждого партнера. Таким образом можно определить оптимальный ассортимент товаров.

Для роста производительности труда предприятия применяют специальные системы документооборота, справочной информации. Данные системы позволяют сотрудникам за минимальное время осуществить действия, которые еще двадцать лет назад требовали больших затрат по времени.

Обеспечение быстрого обслуживания заказов достигается путем внедрения специальной системы, которая позволяет отследить заказ, запланировать погрузку и отгрузку заказа.

Стандартизация информации по кадрам подразумевает внедрение единой базы данных в которой будет храниться вся информация о персонале данного предприятия.

Так же в последние годы стали популярны системы принятия решений. Данные системы предоставляют возможности анализа экономически важных результатов, чтобы на его основании принять верное решение. Т.е. информационные системы позволяют уменьшить неуверенность в принятии решений.

Предприятия так же используют информационные технологии для обеспечения экономической безопасности предпринимательской деятельности, которая включает в себя:

- контроль доступа;
- цифровую подпись;
- шифрование данных;
- обеспечение целостности данных;
- резервное копирование данных.

Таким образом, в последние годы наблюдается значительный рост влияния информационных технологий в экономике. Внедрение информационных технологий упростило работу с данными, уменьшило неуверенность в принятии управленческих решений, оптимизировало и ускорило производственный процесс.

Использованные источники:

1. Архипова З.В., Пархомов В.А. Информационные технологии в экономике: Учеб. пособие. – Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2003 – 184 с.
2. Информационные системы в экономике: Учеб. пособие /Под ред. Д.В. Чистова. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 234 с.
3. Информационные системы и технологии в экономике: Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления (080100) / Ясенев В.Н., - 3-е изд., перераб. и доп. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 560 с.

Суханова Н.Т., кандидат педагогических наук, доцент
доцент кафедры «Прикладной информатики и информационных технологий в образовании»
Нижегородский Государственный Педагогический Университет имени Козьмы Минина
Россия, г. Нижний Новгород
Рахманова Е.В., Шиганова М.В., Домрачева Т.С., Орловская Л.А., Романова Н.А.
студенты
3 курс, факультет «Естественных, Математических и Компьютерных наук»
Нижегородский Государственный Педагогический Университет имени Козьмы Минина
Россия, г. Нижний Новгород

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АКТИВНЫХ МЕТОДОВ ОБУЧЕНИЯ В ЭЛЕКТРОННОМ ОБРАЗОВАНИИ ДЛЯ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ. (ИНКЛЮЗИВНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ)

Аннотация: *В данной статье рассматривается возможность использования активных методов обучения в электронном инклюзивном образовании. Из различных видов активного метода обучения выбраны те, которые могут быть успешно реализованы в электронном образовании и рассмотрены возможности использования данных методов в обучении детей с ограниченными возможностями.*

Ключевые слова: *активные методы обучения, электронное образование, инклюзивное образование, дети с ограниченными возможностями.*

Annotation: *This article explores the possibility of using active teaching methods in electronic inclusive education. Among the various types of active teaching methods, those that can be successfully implemented in e-education are selected and the possibilities of using these methods in teaching children with disabilities are considered.*

Key words: *active teaching methods, e-education, inclusive education, children with disabilities.*

Активные методы обучения (АМО) – это методы, характеризующиеся высокой степенью включенности обучающихся в учебный процесс, активизирующие их познавательную и творческую деятельность при решении поставленных задач . [1]

При преподавании всё большее распространение получают активные методы обучения (АМО), использование которых, предполагает непосредственное участие учащегося в ходе урока наравне с учителем. Обучающийся не просто выступает пассивным слушателем, записывая

излагаемый материал, он высказывает своё мнение по текущей задаче и предлагает методы её решения. Можно сказать, что при активном методе обучения преподаватель и обучающийся во время проведения занятий равны. За счёт более продуктивной и творческой деятельности улучшается усвоение материала. К классическим активным методам обучения можно отнести дидактические игры, поиск решения проблемной задачи, анализ нестандартных ситуаций и другие.

Существуют различные классификации активных методов, в частности индивидуальные и групповые.

Рисунок 1. Классификация активных методов обучения

Индивидуальные предполагают постановку задачи конкретному обучающемуся, который должен подготовить решение самостоятельно, без общения с другими учащимися. Групповые, наоборот задаются группе учащихся, для более активного обсуждения и получения большего числа мнений.

С.В. Петрушин разделяет методы активного обучения не имитационные и не имитационные.

Игровые методы обучения относятся к имитационным, при этом обучающиеся должны играть какие либо роли. К не игровым относят методы, когда ученики анализируют конкретную ситуацию или действуют по инструкции. Не имитационные методы предполагают отсутствие какой либо конкретной модели изучаемой деятельности.

Ю.Н. Емельянов разделяет активные методы на три типа.

1. Дискуссионные методы: анализ проблемных ситуаций, групповая дискуссия и др.
2. Игровые методы: деловые игры, решение дидактических задач, творческие игры.

3. Сенситивный тренинг.

Можно выделить основные методы активного обучения, которые сейчас используются без применения электронного образования:

Разыгрывание ролей — игровой метод активного обучения, ставится проблема, в ходе которой распределяются роли, методом дискуссии нужно найти решение, педагог может менять начальные условия, добавлять новые сведенья и направлять обсуждение.

Деловая игра – имитация различных проблемных ситуаций, связанных с какой либо профессиональной деятельностью.

Игровое производственное проектирование — активный метод обучения, характеризующийся наличием исследовательской, методической проблемы. В начале идет разделения на группы, начинается обсуждение решения, с последующей защитой и рецензией на свой метод. Помогает найти решения сложных методических проблем.

«Круглый стол» - Метод, позволяющий лучше усвоить ранее полученную информацию, а так же восполнить недостающие знания путём выслушивания остальных участников. «Круглый стол» сочетает в себе дискуссию и групповую консультацию.

Анализ конкретных ситуаций (case-study) — Метод улучшает способность к анализу жизненных и производственных задач. Сталкиваясь с конкретной ситуацией, нужно определить: проблематику случая, чем она характеризуется, определить свое отношение (возможно, путь решение) к данной ситуации.

Семинар-дискуссия – процесс общения учеников, в ходе которого приобретается полезный опыт совместной работы для решения различных проблем.

Все из представленных методов можно использовать при дистанционном электронном обучении, при этом сделав процесс обучения более удобным за счёт использования компьютерных технологий. Например, в виде групповых чатов, после отправления письма, сообщению присваивается статус "Новое". После чтения сообщения, ему присваивается статус "Прочитанное". Поэтому преподаватель может мониторить активность учеников, а они в свою очередь, могут свободно обсуждать задания и решать поставленные задачи. При помощи электронной информационно-образовательной среды можно не только осуществлять общение, но и тестирование по темам. Так же в (АМО) будет актуально построение графиков и показ красочных презентаций, которые может предоставить электронная информационно-образовательной среда (ЭИОС)

Рисунок 2. Структура ЭИОС

Используя обсуждения, можно: создать собственную тематику для обсуждения; просмотреть обсуждаемые задачи; добавить комментарий в обсуждение.

Такой подход позволяет обеспечить активное взаимодействие между всеми участниками учебного процесса.

Для того чтобы (АМО) стали более доступными, они должны выполнять определенные функции, такие как:

- давать возможность обучаться по оптимальной для ученика программе и удобной скоростью, а так же учитывать особенности в развитии.

- максимально сократить физическую и психологическую нагрузку на учащегося, предоставляя возможность учиться без привязки к конкретному месту.

- давать не только теоритические, но и практические знания, необходимые для работы и жизни в обществе после окончания обучения.

- технология быть максимально доступной и адаптируемой под особенности всех обучающихся.

Так же, они должны выполнять ряд задач, которые помогут преодолеть сложности инклюзивного образования детей с особыми образовательными потребностями. Сформулированы задачи Н. Н. Малофеевым:

– создание единой образовательной среды для детей, имеющих разные стартовые возможности;

– развитие потенциальных возможностей детей с особенностями психофизического развития в совместной деятельности со здоровыми сверстниками;

– организация системы эффективного психолого-педагогического сопровождения процесса инклюзивного образования через взаимодействие диагностико-консультативного, коррекционно-развивающего, лечебно-профилактического, социально-трудового направлений деятельности;

– освоение детьми общеобразовательных программ в соответствии с государственным образовательным стандартом;

– коррекция нарушенных процессов и функций, недостатков эмоционального и личностного развития;

– формирование у всех участников образовательного процесса адекватного отношения к проблемам лиц с ограниченными возможностями;

– охрана и укрепление физического, нервно-психического здоровья детей;

– оказание консультативной помощи семьям, воспитывающим детей особыми образовательными потребностями, включение их в процесс обучения;

– успешная социализация обучающихся, воспитанников.[2]

Внедрение электронных технологий в обучение детей с ограниченными возможностями даёт ряд преимуществ, среди которых можно особо выделить активные методы обучения, реализация которых при обычном обучении детей с ОВЗ может быть проблематична.

- простой доступ ко всем образовательным и информационным ресурсам для самостоятельного поиска информации и внеурочного развития.

- интерактивность обучения и возможность обеспечения постоянного диалога с учителем.

- организация совместных видов деятельности между несколькими учениками с использованием игровых и дискуссионных методов активного обучения.

Из всех вышеперечисленных особенностей, можно сделать вывод, что электронные методы образования отлично подходят для обучения детей с особенностями в развитии и ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ). Инклюзивное образование обеспечивает равный доступ к знаниям и образованию всех обучающихся, с учётом их потребностей, возможностей и особенностей в развитии. Так же оно исключает, какую либо дискриминацию и обеспечивает равное отношение ко всем людям.

Использованные источники:

1. Активные методы обучения : рекомендации по разработке и применению : учеб .- метод . пособие / Е . В . Зарукина , Н . А . Ло - гинова , М . М . Новик . СПб .: СПбГИЭУ , 2010. – 59 с . [1]

2. Малофеев Н.Н. Шматко Н.Д. Базовые модели интегрированного обучения. Дефектология. 2008, с71-78 [2]

3. Роберт И. Современные информационные технологии в образовании: дидактические проблемы; перспективы использования.- М: Школа-Пресс, 1994.-205с.

4. Киселев, Г.М. Информационные технологии в педагогическом образовании: Учебник / Г.М. Киселев, Р.В. Бочкова. - М.: Дашков и К, 2013. - 308 с.

5. Трайнев, В.А. Новые информационные коммуникационные технологии в образовании: Информационное общество. Информационно-образовательная среда. Электронная педагогика. Блочно-модульное построение информационных технологий / В.А. Трайнев. - М.: Дашков и К, 2013. - 320 с.

6. Балаев А.А. Активные методы обучения. М., 2006

7. Образцов, П.И. Информационно-технологическое обеспечение учебного процесса в вузе / П.И. Образцов // Высшее образование в России. - 2001. - № 6. - С.46-50

УДК 519.257

Подзорова М.И.,
кандидат педагогических наук, доцент
доцент кафедры «ФН12 чМатематического моделирования»
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва
Романова Е.Ю.,
кандидат педагогических наук
доцент кафедры «Информатики и прикладной математики»
РГСУ
Россия, г. Москва

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО АНАЛИЗА ТЕКСТОВ ПРИ АКТУАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ

Аннотация: *В статье рассматриваются возможности и результаты применения методов Text Mining в области образовательных услуг. На основе вузовских рабочих программ и другой документации был составлен актуальный "портрет" выбранного направления подготовки бакалавров. На основе интеллектуального анализа контента сайтов вакансий были выявлены представления работодателей о претендентах. Изложеныосновные направления применения данной методики для корректировки образовательных программ.*

Ключевые слова: *интеллектуальный анализ данных, образовательные программы, визуализация, требования работодателей.*

Annotation: *The article examines the possibilities and results of applying Text Mining methods in the field of educational services. On the basis of university work programs and other documentation, an up-to-date "portrait" of the chosen direction of bachelor's training was compiled. Based on the intellectual analysis of the contents of the vacancy sites, the employers' submissions about applicants were revealed. The main directions of application of this methodology for correcting educational programs are outlined.*

Key words: *intellectual data analysis, educational programs, visualization, employers' requirements.*

Технологии Text Mining [1] предоставляют возможности извлечения и анализа информации из неструктурированных текстовых данных, таких, как результаты опросов, мнения пользователей социальных сетей, комментарии, оставленные на сайтах и прочих совокупностей высказываний, выраженных в

текстовой форме. Целями соответствующих исследований, как правило, являются аналитическая поддержка выработки стратегий развития и принятия управленческих решений в бизнесе.

Text Mining часто называют интеллектуальным анализом данных, что отчасти иллюстрирует взаимосвязь этих двух технологий. Если Data Mining позволяет вам извлекать новые знания из большого количества структурированной информации, содержащейся в базах данных, то текстовый анализ заключается в поиске новых знаний в неструктурированных текстовых массивах. В этом смысле Text Mining добавляет дополнительный этап к технологии Data Mining - перевод неструктурированных текстовых массивов в структурированные. После этого данные могут обрабатываться с использованием стандартных методов.

Самая простая задача - текстовый анализ слабо структурированных высокоспециализированных текстовых массивов, например, таких как различные отчеты о неисправностях и дефектах, результаты опроса и т. д. В текстовых массивах, где форма документа и набор лексики ограничены, новая информация извлекается на основе анализа статистики отдельных ключевых слов, терминов. В контексте неструктурированных текстах, в общих чертах задача сводится к «пониманию» произвольных текстов на естественном языке, старейшей задачи искусственного интеллекта, которая решается с использованием различных технологий, в основном основанных на методах обработки данных на естественном языке, при использовании нейронных сетей, других методов и их ансамблей.

В многочисленных текстовых базах данных, хранящихся в персональных компьютерах, локальных и глобальных сетях содержится огромный объем информации. И объем этой информации быстро растет. Чтение большого текста и поиск текстовых данных в гигантских массивах неэффективны, поэтому автоматизированные текстовые решения становятся все более популярными.

Актуальность текстового анализа растет, так как люди разных профессий вынуждены принимать решения на основе анализа большого объема неструктурированных и полуструктурированных текстов.

Анализ общественного мнения, оценка эффективности маркетинговых рекламных кампаний, популярность конкурирующих фирм - эти и другие вопросы изучаются интеллектуальными технологиями.

В настоящее время предлагается довольно много инструментов Text Mining - от относительно простых программ, основанных на статистическом анализе определенных терминов в текстах, таких как WordStat, до самых сложных приложений, таких как текстовый анализ Aerotext и Textobjects..

В данной работе представлены результаты применение методов Text Mining в области образовательных услуг. На основе вузовских программ и документации был составлен актуальный "портрет" выбранного направления подготовки бакалавров. Анализ нескольких сайтов дал возможность обобщить представления работодателей о претендентах на вакансии в области бизнес-информатики, а также установить соответствие между этими представлениями и содержанием учебных дисциплин данного направления.

Исходными данными для анализа являлись:

1) Описания работодателями обязанностей и требований к претендентам на вакансии, которые могут занимать выпускники образовательной программы бакалавриата "Бизнес-информатика", размещенные на сайте hh.ru. В качестве возможных позиций рассматривались: "Менеджер проектов", "Бизнес-аналитик", "IT-консультант", "Контент-менеджер", "Web-администратор", "Системный аналитик", "Аналитик".

2) Содержание фонда оценочных средств образовательной программы, точнее - список вопросов рубежного контроля учебных дисциплин.

Инструментарии Text Mining предоставляют широкие возможности для визуализации результатов исследования.

Облако слов дает наглядное представление о наборе и частоте слов, встречающихся в описаниях обязанностей и требований (Рисунок 1).

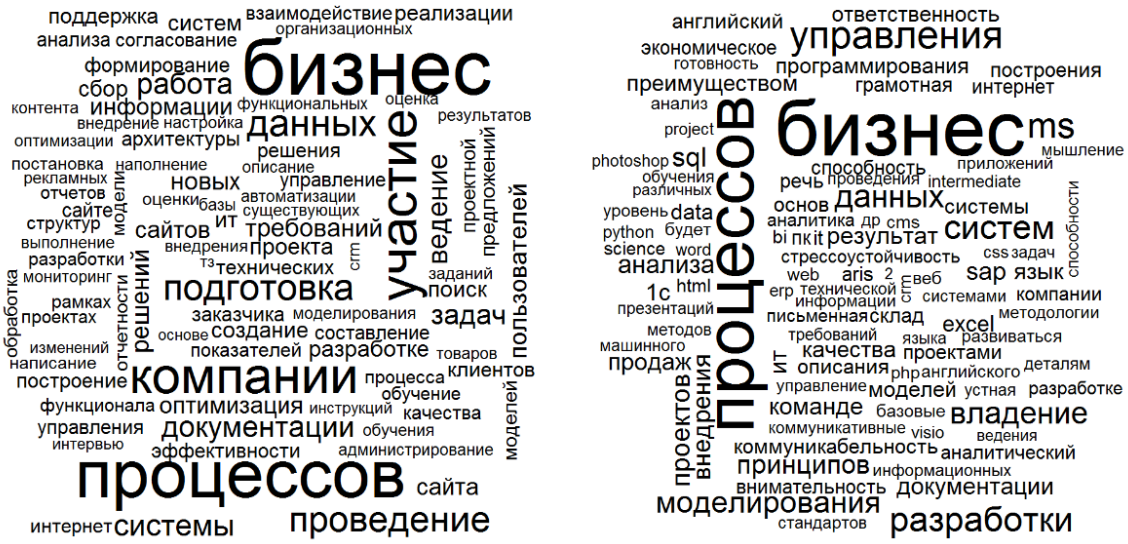


Рисунок 1. Облака тегов для обязанностей (слева) и требований (справа) по ряду вакансий направления "Бизнес-информатика"

Среди требований можно увидеть упоминание информационных систем различных классов, языков программирования, а также пожелания владеть английским языком и обладать грамотной речью.

Применение метрики tf-idf позволяет уточнить информацию по требованиям к навыкам и знаниям по каждому виду деятельности.

Вопросы "чему учить" и "чему учим" перестают быть риторическими, а получают с помощью Text Mining наглядные ответы. На диаграммах с осями "Дисциплина" - "Требования работодателей" можно увидеть термины, которые примерно одинаково по частоте встречаются и в пожеланиях работодателей, и в вопросах рубежного контроля учебных дисциплин. Такие термины расположены вблизи прямой, пересекающей всё поле слов по диагонали. Слова, которые встречаются или в основном в описаниях работодателей или, наоборот, в вопросах образовательной программы, прижимаются к горизонтальной и, соответственно, вертикальной, осям.

Конечно, необходим взвешенный подход к интерпретации любой аналитической отчетности, понимания как источника возникновения данных, так и целей бизнес-процессов, а рамках которых проводится анализ.

В работе были рассмотрены и слова, которые не вошли в пересечение совокупностей слов вопросов рубежного контроля и пожеланий работодателей. В них также содержится ценная информация, и, прежде всего, это личные качества, которые часто указывают работодатели: "коммуникабельность", "стрессоустойчивость", "аналитический", "мышление", "готовность", "развиваться", "внимательность".

Инструменты Text Mining могут дать основания для построения и развития квалиметрических, прогнозных моделей [3,4] рынка образовательных услуг. Например, можно выразить относительный вклад каждой преподаваемой дисциплины в подготовку специалистов для определенного вида деятельности и наглядно его представить.

Использованные источники:

1. Julia Silge and David Robinson. Text Mining with R. A Tidy Approach. - 2017.

2. Сайт hh.ru (url: https://hh.ru/l

3. Никитина Н.И., Васильева Т.В., Комарова Е.В., Подзорова М.И., Романова Е.Ю., Володин А.А., Автионова Н.В., Фаминская М.В. Квалиметрическое проектирование системы менеджмента качества непрерывного профобразования "ссуз - вуз - повышение квалификации" специалистов социономического профиля. // Москва, 2014.

4. Nikitina N.I., Romanova E.Yu., Komarova E.V., Tolstikova S.N., Grebennikova V.M. Qualimetric methods in the evaluation of the quality of professional training of specialists in social work. // Review of European Studies. 2015. Т. 7. № 3. С. 66-79.

УДК 81.00.00

Фан-Юнг А.Л., студент кафедры ЭСИБ
Самарский Государственный Технический Университет
Россия, г. Самара
Забержинский Б.Э., к.т.н., доцент кафедры ИТ
Самарский Государственный Технический Университет
Россия, г. Самара

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПОСТРОЕНИИ ТУРИСТИЧЕСКОГО МАРШРУТА С УЧЕТОМ ВТОРОСТЕПЕННЫХ ФАКТОРОВ

Аннотация: *Статья посвящена актуальным проблемам в сфере автоматизированного создания оптимальных маршрутов. Разработки в данной области активно применяются во многих сферах современной деятельности.*

Ключевые слова: *граф, алгоритм, структура, маршрут.*
Annotation: *The article is devoted to topical problems in the field of automated creation of optimal routes. Developments in this field are actively used in many areas of modern activity.*
Key words: *graph, algorithm, structure, route.*

В современном мире путешествия стали неотъемлемой частью жизни любого человека. Только за последний год, в путешествия отправились более 84 миллионов граждан России.

В последние годы ярко проявляется тенденция спада потока туристов за рубеж, и нарастания сегмента внутреннего туризма. Но, внутренний туризм имеет свои особенности, важность которых, к сожалению, понимают не все операторы рынка. Многие туристы желают не просто рассчитать самый дешевый вариант поездки из пункта А в пункт Б, а использовать при выборе различные второстепенные факторы, включая отзывы иных людей.

Такие туры уже существуют на рынке, но они исключительно групповые и с конкретными маршрутами. Это уменьшает возможности конкретного человека при планировании путешествия, ведь самому свести несколько маршрутов, проанализировав несколько десятков таковых – сложно даже опытному человеку. Хорошей альтернативой служила бы возможность поиска билетов с помощью рецензий и отзывов других пользователей. Но сайты по бронированию авиа и железнодорожных билетов при поиске и ранжировании предложений руководствуются исключительно временем поездки и ее стоимостью, что не дает туристу реализовать свои информационные запросы которые более широко могут характеризовать возможную поездку. Решением данной проблемы и станет система, которую мы опишем в данной статье.

Актуальность данной проблемы заключается в том, что внутренний туризм не сможет развиваться должным темпом без наличия средств, которые смогут удовлетворить потребности всех клиентов.

Данную задачу можно рассмотреть на графовых структурах, в которых существует возможность отображения наглядной и простой для обработки модели. Нам потребуется модель в виде взвешенного графа, который будет отражать возможные маршруты, и содержать информацию о каждом отрезке в виде весов. Предполагаемый алгоритм работы с графом заключается в совместном использовании нескольких алгоритмов поиска оптимальных маршрутов на графе (а именно Дейкстры и Йена), после чего с группой оптимальных маршрутов производится сортировка в соответствии с пожеланиями заказчика.

Рассмотрим предложенный алгоритм на примере простейшей модели расчета маршрута в виде взвешенного неотрицательного графа (рис. 1).

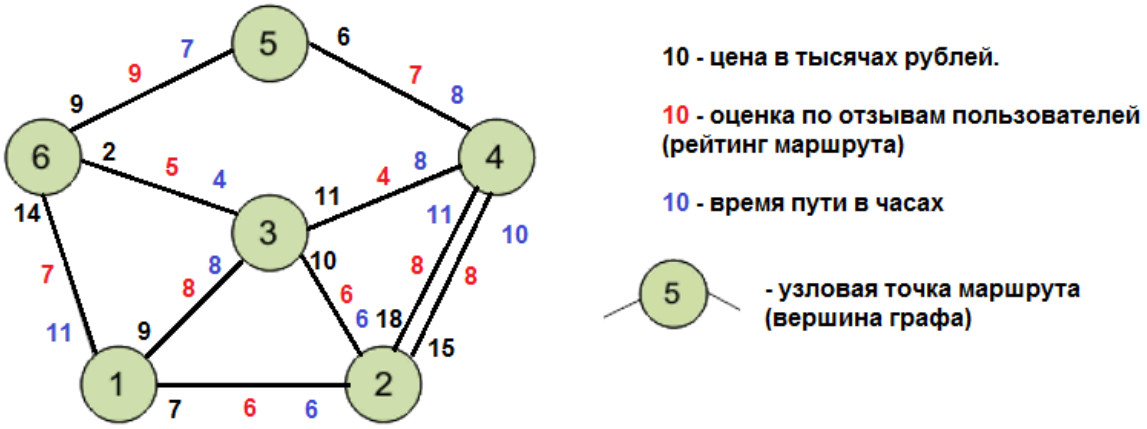


Рисунок 1. Графическое представление заданного графа.

Пусть заказчику необходимо добраться из пункта 1 в пункт 5. Какой маршрут ему нужно выбрать, чтобы цена оказалась самой низкой? Известно, что все цены неотрицательны. (Напомним, что цены выделены черным). Метка самой вершины 1 полагается равной 0, метки остальных вершин – недостижимо большое число. Это отражает тот факт, что весовые расстояния от вершины 1 до других пока неизвестны. Все вершины графа являются непосещенными, или невыделенными. В процессе работы алгоритма количество выделенных городов-вершин будет увеличиваться. В самом начале – только город 1, в конце – все. Минимальную метку имеет вершина 1, равная нулю. По ребрам, исходящим из нее, можно добраться в вершины 2, 3, 6. Обходим соседей вершины по очереди. Первый сосед вершины 1 – вершина 2, потому что длина пути до неё минимальна. Длина пути в неё через вершину 1 равна сумме кратчайшего расстояния до вершины 1, значению её метки, и длины ребра, идущего из 1-й в 2-ю, то есть 0 + 7 = 7. Это меньше текущей метки вершины 2 (+∞), поэтому новая метка 2-й вершины равна 7. Аналогично находим длины пути для всех других соседей (вершины 3 и 6). Все соседи вершины 1 проверены. Текущее минимальное расстояние до вершины 1 считается окончательным и пересмотру не подлежит. Вершина 1 отмечается как посещенная. Шаг 1 алгоритма повторяется. Снова находим «ближайшую» из непосещенных вершин. Это вершина 2 с меткой 7. Снова пытаемся уменьшить метки соседей выбранной вершины, пытаясь пройти в них через 2-ю вершину. Соседями вершины 2 являются вершины 1, 3 и 4. Повторяем цикл до того момента, пока все вершины и ребра не будут посещенными. После завершения кратчайшим путем из вершины 1 в вершину 5 будет путь через вершины 1 - 3 - 6 - 5, поскольку таким путем мы набираем минимальный вес, равный 20, который и будет являться минимальной ценой поездки. Теперь, когда мы знаем самый дешевый маршрут, мы используем алгоритм Йена, который позволит нам найти множество самых дешевых маршрутов, и которому для рациональной работы требуется известность самого короткого (в нашей системе – дешевого) маршрута.

Итак, мы имеем кратчайший путь. Так как все другие пути не должны совпадать с первым путем, то эти остальные пути не содержат как минимум одно из ребер первого пути. Поэтому, убираем по одному ребру из первого пути

и находим кратчайшие пути в получаемых графах. Найденные пути (с пометкой о том, какое ребро было удалено) добавляем в список кандидатов. Из списка кандидатов выбираем самый короткий путь - это второй самый короткий путь. Далее находим следующий самый короткий путь аналогично. При удалении одного ребра кратчайший путь в новом графе ищется с использованием деревьев, полученных для исходного графа. В итоге мы получим множество N самых дешевых решений, которым будут присвоены значения «стоимость» от 1 до 10, в соответствии с их положением при ранжировании: чем меньше цена, тем выше значение. Пришло время задействовать иные веса ребер, а именно показатели времени и рейтинга. Для каждого ранее полученного решения необходимо рассчитать его показатели, подобно изначальному способу ранжирования. Для получения показателя «время пути», мы складываем все веса времени каждого решения, после чего ранжируем их, и присваиваем значения от 1 до 10: чем меньше время пути, тем выше значение. Для получения показателя «рейтинг», мы вычисляем среднее арифметическое всех весов рейтинга каждого решения, после чего ранжируем их и присваиваем значения от 1 до 10: чем выше рейтинг, тем выше значение. Таким образом после завершения всех операций, каждый вариант маршрута будет обладать тремя переменными, значение каждой из которых положительно и колеблется от 1 до 10.

Имея такие данные, уже можно осуществлять полноценное ранжирование маршрутов исходя из всех трех пунктов сразу. Но наша задача не просто выдать наилучшие варианты, но и учитывать пожелания пользователя. Перед окончательным ранжированием, пользователю предоставляется выбор, какой пункт представляет для него наибольшую важность. После выбора пункта, соответствующий показатель в каждом маршруте приобретает весовой коэффициент 1,3. Это оптимальный, сбалансированный весовой коэффициент, который не даст перевеса или недовеса даже в случае работы с крайне низкими или высокими значениями. Таким образом, в итоговом ранжировании пожелания пользователя будут учтены. После выдачи итогового результата, пользователь сможет подробнее ознакомиться с отзывами, формирующими рейтинг каждого предложения, и совершить осознанный выбор в соответствии со своими предпочтениями. Данный алгоритм позволит с минимальными усилиями произвести интеграцию в систему заказа, что в свою очередь позволит создать более совершенную систему поиска, раскрывающую весь потенциал подобных систем.

Использованные источники:

1. Изотова Т.Ю. Обзор алгоритмов поиска кратчайшего пути в графе // Новые информационные технологии в автоматизированных системах. 2016. №19. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/obzor-algoritmov-poiska-kratchayshego-puti-v-grafe (дата обращения: 29.10.2017).

2. Левитин А. В. Глава 9. Жадные методы: Алгоритм Дейкстры // Алгоритмы. Введение в разработку и анализ — М.: Вильямс, 2006. — С. 189–195. — 576 с.

3. Томас Х. Кормен, Чарльз И. Лейзерсон, Рональд Л. Ривест, Клиффорд Штайн Алгоритмы: построение и анализ — 2-е изд. — М.: «Вильямс», 2007. — с. 459.

УДК 004.021

Третьякова А.А.
студент магистратуры
2 курс, кафедра «Системы обработки информации и управления»
Московский государственный технический университет им. Н.Э.Баумана
РФ, г. Москва
Золотов А.А.
студент магистратуры
2 курс, кафедра «Системы обработки информации и управления»
Московский государственный технический университет им. Н.Э.Баумана
РФ, г. Москва
Тоноян С.А., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Системы обработки информации и управления»
Московский государственный технический университет им. Н.Э.Баумана
РФ, г. Москва

ИССЛЕДОВАНИЕ КАЧЕСТВА ЛИНЕЙНЫХ МОДЕЛЕЙ КЛАССИФИКАЦИИ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СТЕПЕНИ РЕГУЛЯРИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ КЛАССИФИКАЦИИ ИЗДЕЛИЙ ИЗ СТЕКЛА

Аннотация: *в статье рассмотрены два основных метода линейной классификации. Эти методы применены на конкретной практической задачи классификации. Построены валидационные кривые для логистической регрессии и линейного метода опорных векторов. Произведено вычисление оптимального параметра C – степени регуляризации для выбора сложности модели.*

Ключевые слова*: линейные модели классификации, логистическая регрессия, линейный метод опорных векторов, L2-регуляризация, валидационные кривые.*

Annotation: *Two main methods of linear classification are considered in the article. These methods are applied to a specific practical classification problem. The validation curves for logistic regression and the linear method of support vectors are constructed. The optimal parameter C is calculated for the degree of regularization for choosing the complexity of the model.*

Key words*: linear classification models, logistic regression, linear support vector method, L2-regularization, validation curves.*

Линейные модели классификации в машинном обучении с учителем. Линейные модели применяются не только для задач регрессии, но и для классификации [3]. Рассмотрим два основных алгоритма линейной классификации: логистическая регрессия (*logistic regression*), линейный метод опорных векторов (*linear support vector machines - SVM*). Эти модели используют принцип L2 регуляризации. Как и L1 регуляризация, L2 используется для предотвращения переобучения модели. За степень регуляризации в этих моделях отвечает параметр C.

Классификация методом опорных векторов. Рассмотрим следующую задачу классификации: имеется химический состав объекта, необходимо отнести его к одному из шести классов стекол для: морской отрасли, зданий, транспортных средств, контейнеров, посуды, осветительных приборов.

Таким образом, необходимо решить задачу мультиклассовой классификации. Переменные, на основе которых будет определяться принадлежность к классу, это характеристики и состав: RI – показатель преломления, Na – натрий, Mg – магний, Al –алюминий, Si –кремний, K –калий, Ca - кальций, Ba - барий, Fe - железо. Пример исходных данных представлен в табл. 1.

Таблица 1 – Фрагмент таблицы исходных данных

RI,Na,Mg,Al,Si,K,Ca,Ba,Fe,class_glass
1.52101,13.64,4.49,1.1,71.78,0.06,8.75,0,0,1
1.51829,14.46,2.24,1.62,72.38,0,9.26,0,0,6

Исходные данные хранятся в формате *.csv. Последнее значение в строке отвечает за принадлежность к классу и определяется *class_glass.*

Построим на языке программирования высокого уровня *python* модель классификации по методу опорных векторов [2]. Для этого необходимо подключить следующий модуль:

from sklearn.svm import LinearSVC

Разбиваем исходный набор данных на обучающий (3/4) и тестовый (1/4). С помощью метода *fit* обучаем нашу модель на обучающей выборке. При этом указываем значение параметра C. По умолчанию C=1 [4].

LSVC=LinearSVC(C=10)
LSVC.fit(X_train, y_train)

Зададим значения C в границах [0.01;100]. Результаты классификации на тестовой и обучающей выборке представлены на рис.1 (валидационные кривые) [1].

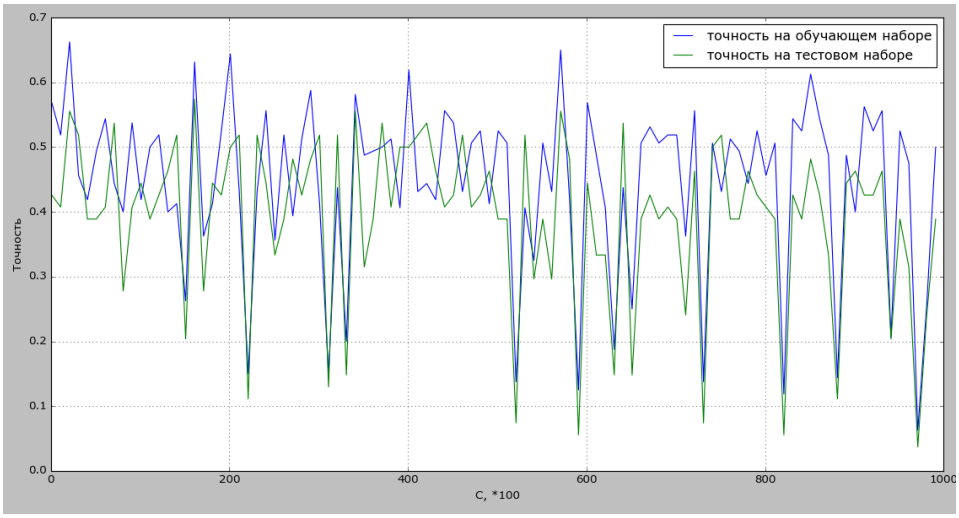


Рисунок 1 - Точность классификации при различных C. Метод опорных векторов

По рис.1 видно, что при различных C точность на тестовом наборе в основном ниже, чем на обучающем. Однако на обучающем наборе ни при каких C модель не показывает хорошие результаты классификации, ее точность не превышает 66%. При этом наблюдается не плавность валидационных кривых. Проверим показатели точности классификации при значении степени регуляризации по умолчанию (C=1). На обучающем наборе – 49%, на тестовом – 39%. Это достаточно низкие значения. Использование этого метода при таких настройках при решении задачи классификации на этих данных нецелесообразно.

Классификация с помощью логистической регрессии. Построим модель классификации - логистическая регрессия. Строиться она аналогичным образом, используя библиотеку *LogisticRegression.* Зависимость точности модели от C представлена на рис. 2.

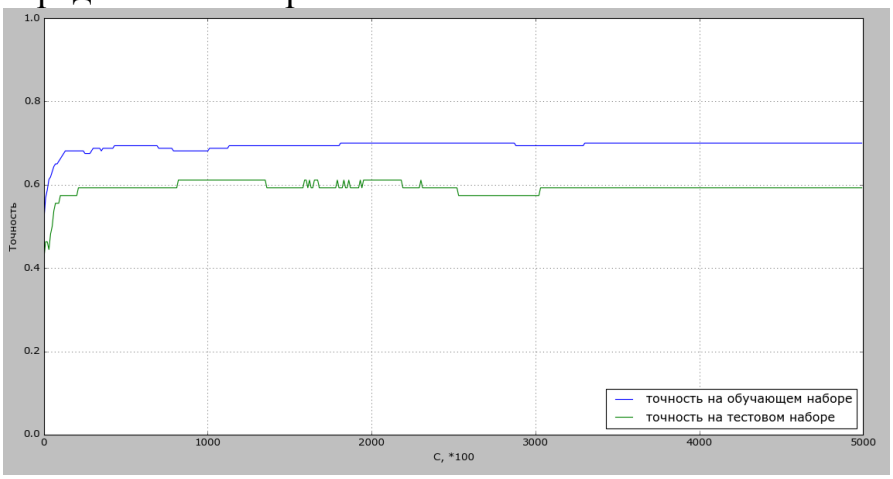


Рисунок 2 - Точность классификации при различных C. Метод логистической регрессии

На рис. 2 видна явная зависимость улучшения показателей точности модели при увеличении C. При увеличении C модель в большей степени подстраивается под обучающий набор данных. При C=1 на обучающем наборе – 66%, на тестовом – 57%. Поскольку имеется достаточно большая разница

между точностью тестовом и обучающем наборе, можно говорить, что модель не недообучена.

Оптимальные значениями C отображены на рис.3. Дальнейшее увеличение C не приводит к значительному приросту точности на обучающем наборе. Поэтому использование более сложной модели в данном случае не даст значительных результатов.

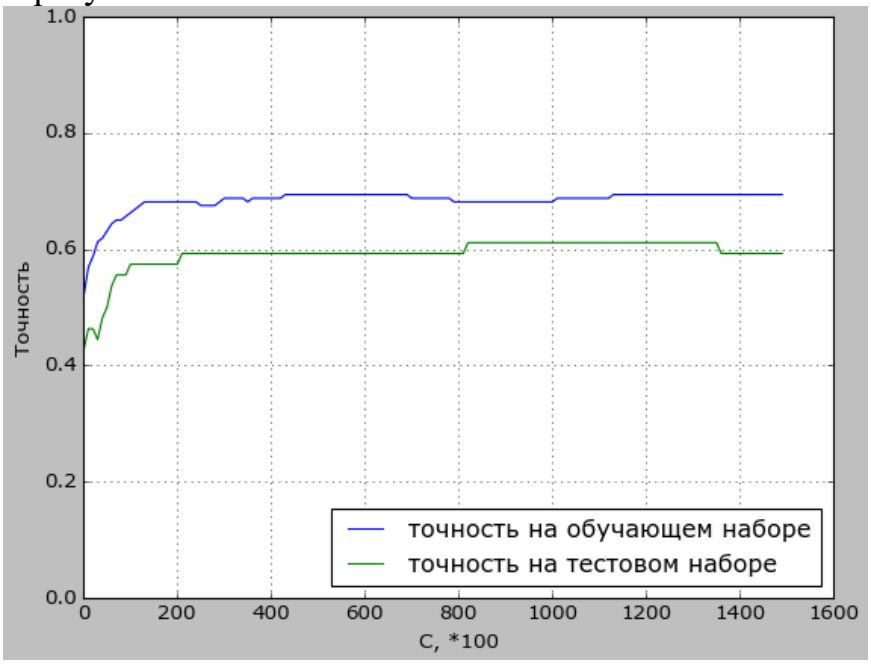


Рисунок 3 – Оптимальные значения C

Поскольку в решаемой задаче имеется множество параметров, отобразить их на одном графике не представляется возможным. На рис.4 приведем срез, где в качестве измерений выступают два исходных параметра (Si, K), а в качестве точки на плоскости – класс, к которому относиться объект. Класс определяется цветом точки.

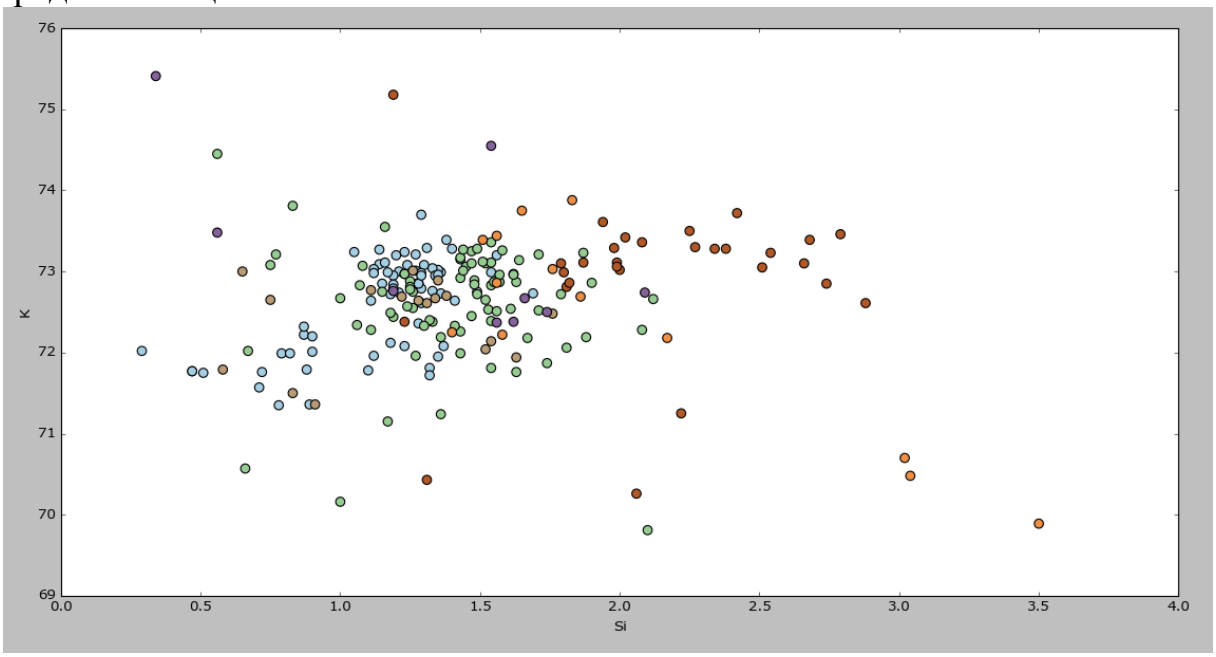


Рисунок 4 – Срез данных классификации

По расположению цветных точек видно, что отделить классы друг от друга визуально невозможно. Однако наблюдается некоторая разграниченность: голубые точки сосредоточены в левой части плоскости, зеленые – в центральной, коричневые – смещены в правую сторону.

Заключение

Линейные модели используются и для задачи классификации, как бинарной, так и мультиклассовой. Поведение модели во многом зависит от исходных данных и настроек модели. Для поставленной задачи целесообразно использовать в классе линейных моделей – логистическую регрессию с установленным параметром C в границах [1;15].

Список литературы

1. Блог компании Open Data Science. Открытый курс машинного обучения. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://m.habrahabr.ru/company/ods/blog/323890/.
2. Дьяконов, Александр. Введение в scikit-learn. Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова [Электронный ресурс] / А. Дьяконов. - Электрон. текстовые дан. – Москва. – Режим доступа: https://alexanderdyakonov.files.wordpress.com/2015/04/ama2015_scikit.pdf свободный
3. Мюллер А., Гвидо С. - Введение в машинное обучение с помощью Python. Руководство для специалистов по работе с данными – 2017.
4. Плас Дж. Вандер. Python для сложных задач: наука о данных и машинное обучение. — СПб.: Питер, 2017. — 576 с.: ил. — (Серия «Бестселлеры O’Reilly»).

УДК 004.032

Погорелов Д.А., студент 1 курса магистратуры, факультет «Программное обеспечение ЭВМ и информационные технологии», МГТУ им. Н.Э. Баумана, Россия, г. Москва
Таразанов А.М., студент 1 курса магистратуры, факультет «Программное обеспечение ЭВМ и информационные технологии», МГТУ им. Н.Э. Баумана, Россия, г. Москва
Третьякова В.Э., студентка 2 курса, факультет «Плазменные энергетические установки», МГТУ им. Н.Э. Баумана, Россия, г. Москва
Научный руководитель — Л.Л. Волкова, ст. преподаватель кафедры «Программное обеспечение ЭВМ и информационные технологии», МГТУ им. Н.Э. Баумана, Москва, Российская Федерация.

ИССЛЕДОВАНИЕ ОПТИМАЛЬНЫХ НАСТРОЕК ДВУХСЛОЙНОГО ПЕРСЕПТРОНА СО СКРЫТЫМ СЛОЕМ ПРИ РЕШЕНИИ ЗАДАЧИ ОПТИЧЕСКОГО РАСПОЗНАВАНИЯ РУКОПИСНЫХ ЦИФР

Аннотация: *Изучено влияние различных настроек нейронной сети, представляющей двуслойный персептрон со скрытым слоем для распознавания рукописных цифр. Выделены для исследования две зависимости: количество нейронов на скрытом слое и размер сенсорной сетки от качества обучения. Результаты исследования могут быть использованы для оптимальной настройки подобной нейронной сети.*

Ключевые слова: *нейронные сети, персептрон, многослойный персептрон, оптическое распознавание.*

Annotation: *The influence of different settings of a neural network representing a two-layer perceptron with a hidden layer for recognizing hand-written digits was studied. Two dependencies are identified for the study: the number of neurons on the hidden layer and the size of the sensory grid from the quality of training. The results of the study can be used to optimally configure such a neural network.*

Key words: *Neural networks, perceptron, multilayer perceptron, optical recognition.*

Введение. В настоящее время технология нейрокомпьютеринга позволяет решать одну из актуальных задач нашего времени – классификация образов. Одной из таких технологий является Optical Character Recognition – оптическое распознавание символов, то есть механическое или электронное преобразование изображения рукописного или отпечатанного текста в текст, который может быть обработан текстовыми процессорами [1].

Одним из таких текстовых процессоров является персептрон Розенблатта, при помощи которого может быть реализована нейронная сеть, способная распознать рукописный текст, в данной работе им являются цифры [2].

Основной проблемой персептрона является процесс его обучения и первоначальные настройки: количество слоёв, как видимых, так и скрытых, и количество нейронов на них. Эти параметры очень важны и от них зависит, будет ли решена поставленная задача или нет. В настоящее время нет никаких жёстких правил, для выбора первоначальных настроек, хотя, существуют ограничения, помогающие принимать решения по выбору тех или иных параметров, создавая определённые рамки [3].

Постановка задачи. Целью данной работы является исследование влияния различных характеристик строения нейронной сети, реализованной двуслойным персептроном со скрытым слоем, на качество распознавания. Для проведения исследования были выделены следующие характеристики: зависимость количества нейронов на скрытом слое от качества обучения (при сетке сенсоров 8*8) и зависимость размерной сетки сенсоров от качества обучения;

Для проведения исследования должна быть реализована соответствующая программа, позволяющая наглядно проводить исследование на результатах работы с заранее заготовленной выборкой, где 75% выборки будет использовано для обучения, в равной доле от каждой цифры, а 25% для оценки качества распознавания.

Для возможности исследования различных зависимостей от размерности сетки сенсоров, необходимо реализовать аппроксимацию изображения цифры любого размера в необходимый для исследования.

В качестве обучающей выборки были использованы 6000 изображений рукописных цифр, взятых из базы данных MNIST: http://yann.lecun.com/exdb/mnist/. Размер выборки приведён в таблице 1.

Таблица 1.

Размер выборки для обучения нейросети распознаванию рукописных цифр.

Цифра	Количество изображений в выборке
0 (ноль)	592
1 (один)	674
2 (два)	595
3 (три)	613
4 (четыре)	584
5 (пять)	542
6 (шесть)	591
7 (семь)	626
8 (восемь)	585
9 (девять)	594

Для проведения исследования разработана программа, реализующая алгоритм двуслойного персептрона со скрытым слоем. Обучение нейронной

сети производится с учителем, методом обратного распространения ошибки. Функцией активации является биполярный сигмоид [2].
Входные параметры программы: размерность сетки сенсоров по горизонтали и вертикали, количество нейронов на скрытом слое и порог активации.

Реализовано поле «холст» и поле «зрение нейросети», где второе является аппроксимацией более большего (первого) к заданным параметрам размерности сетки сенсоров. Интерфейс разработанной программы представлен на рисунке 1.

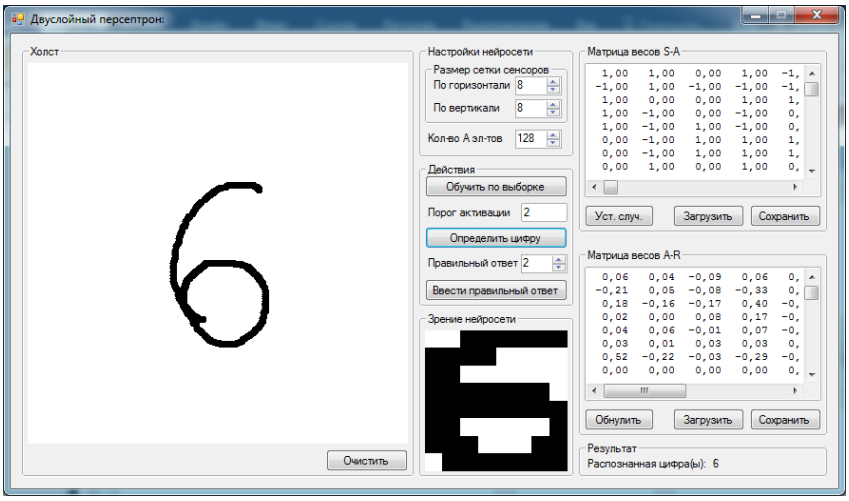


Рисунок 1 – Интерфейс разработанной программы

Зависимость количества нейронов на скрытом слое от качества распознавания. Сеть инициализируется некоторыми начальными значениями параметров. Одними из важнейших параметров являются количество нейронов в скрытых слоях и количество слоёв. [4]

В данной работе функция определена на конечном множестве точек, следовательно, двуслойный персептрон с одним скрытым слоем может аппроксимировать её. Хотя при решении более сложных задач может использовать и большее количество слоёв. [5]

Выбор правильного количества нейронов в скрытых слоях является очень важным. Слишком малое количество – сеть не сможет обучиться. Слишком большое – повлечёт за собой увеличение времени обучения сети до фактически нереального значения, или же сеть переобучится. (рисунок 2). [5]

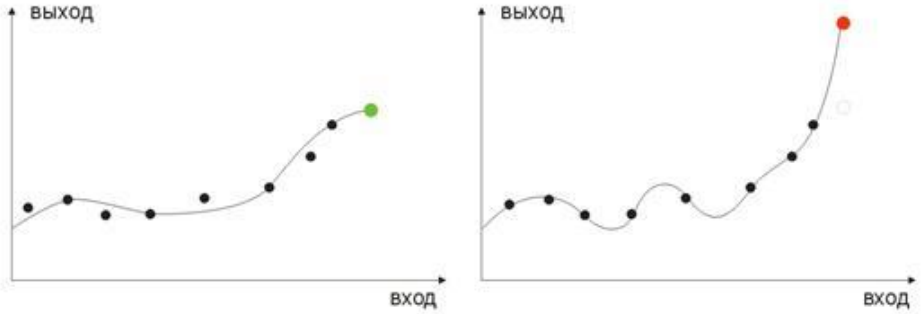


Рисунок 2 – Результат «переобученной» сети – неправильное прогнозирование

Однако, существуют эвристические правила выбора количества нейронов в скрытых слоях. Рассмотрим одно из таки известнейших правил –

следствие из теоремы Арнольда-Колмогорова-Лехт-Нильсена, о необходимом количестве нейронов в скрытых слоях персептрона [6]:

$$\frac{N_y Q}{1+\log_2 Q} \leq N_w \leq N_y \left(\frac{Q}{N_x}+1\right)\left(N_x+N_y+1\right)+N_y\,, \qquad (1)$$

где N_y – размерность выходного сигнала;

Q – число элементов множества обучающих примеров;

N_w – необходимое число синаптических связей;

N_x – размерность входного сигнала.

Оценив с помощью формулы (1) необходимое число синаптических связей N_w, можно рассчитать необходимое число нейронов в скрытых слоях. В нашей случае, число нейронов скрытого слоя будет равно:

$$N = \frac{N_w}{N_x+N_y} \quad (2).$$

Рассмотрим наш персептрон со скрытым слоем и исследуем зависимость количества нейронов на данном слое от различных характеристик поведения сети.

Используя результат работы нашей нейронной сети, определим приближённо оптимальное количество нейронов на скрытом слое (А-элементы) для сетки размерностью 8*8.

На вход программе было подано 1000, 2000, 3000 и 4000 изображений от каждого набора цифр. При этом на каждом совокупном наборе выборки было определённое количество нейронов на скрытом слое нашего персептрона. Результаты можно увидеть на рисунке 3.

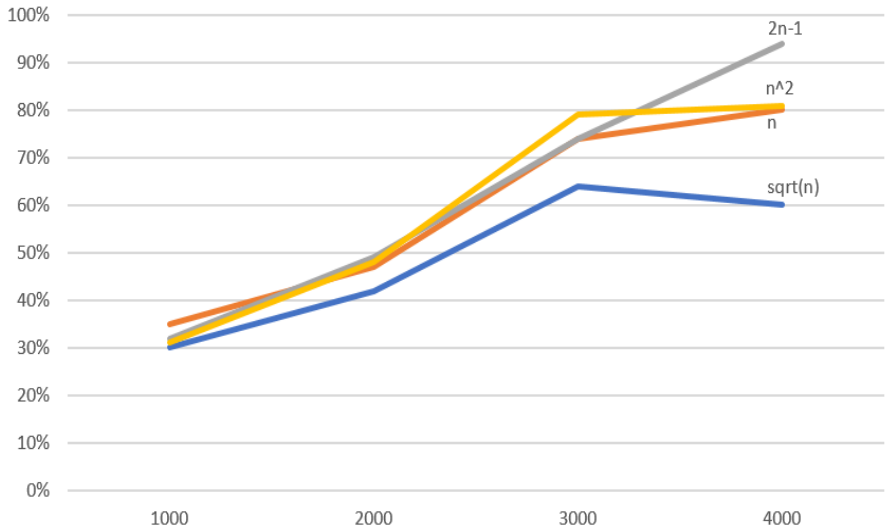


Рисунок 3 – Диаграмма зависимости количества нейронов на скрытом слое от успешности работы программы

Под качеством обучения будем понимать количество правильных ответов на тестовой выборке, после обучения нейросети на обучающей.

Как видно из проведённого исследования, оптимальным для работы является количество нейронов равное 2n-1, где n – количество сенсоров. Данное количество было получено путём сведения нашей задачи к формуле (2), так как

в процессе жизни реализованной нейросети слабые и ненужные синаптические связи не отмирают.

Количество же нейронов n^2 является в конечном результате менее успешным, чем 2n-1, так как начинает со временем становиться избыточным, когда $\sqrt{n}$ практически всё время является недостаточным.

Зависимость размерной сетки сенсоров от качества обучения. В предыдущем пункте было определено оптимальное количество нейронов на скрытом слое двуслойного персептрона. Для исследования следующей зависимости будет использовать количество нейронов на скрытом слое равное 2n-1.

Рассмотрим квадратные варианты сенсорных сеток размерностью $i * i, i = \overline{1..16}$. Обучающая выборка аналогична примеру выше. Результат представлен на рисунке 4.

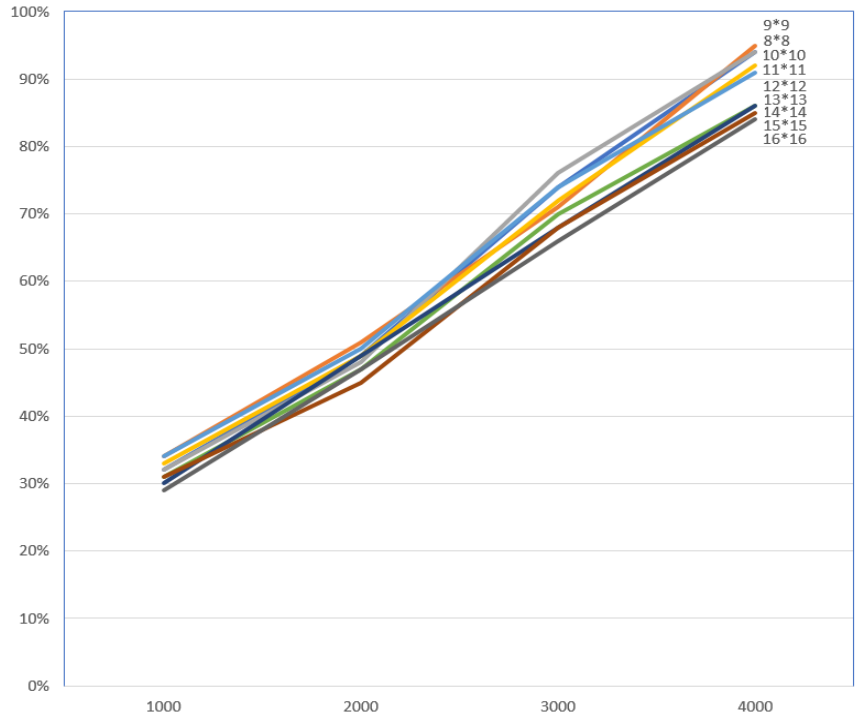


Рисунок 4 - Диаграмма зависимости размерной сетки «зрение нейросети» от качества обучения

Результаты показывают, что самой успешной оказалась размерность сетки 9*9, что соответствует 81 сенсору, следовательно, 161 нейрон на скрытой сети, однако сетки $i * i, i = \overline{8..12}$ также можно использовать. Относительно избыточности можно судить о размерной сетке, начиная с размера 12*12 и выше, так как результат качества обучения является наиболее худшим, по сравнению с другими размерами сетки сенсоров.

Заключение. По результатам проведённого исследования можно сделать вывод о самых оптимальных настройках нейронной сети, представляющей из себя двуслойный перцептрон со скрытым слоем для распознавания рукописных цифр:

- количество нейронов на скрытом слое должно быть равно 2n - 1, где n – число сенсоров;
- оптимальная квадратная размерная сетка должна быть равна 9 * 9.

Полученные данные позволят настроить нейронную сеть так, чтобы она работала более успешно и с наименьшими затратами, как по времени, так и по ресурсам.

Использованные источники

1. Дорогов А.Ю. Теория и проектирование быстрых перестраиваемых преобразований и слабосвязанных нейронных сетей // СПб.: Политехника. – 2014. – 328 с.
2. О.А. Марьина, Д.А. Ладяев, С.А. Федосин Методы обучения многослойного персептрона. Попытки оптимизации задачи поиска глобального минимум функции энергии // Электронное научное издание «Электроника и информационные технологии». – 2009. – № 1
3. Vivek Goyal Perceptron Learning Rule / [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://hagan.okstate.edu/4_Perceptron.pdf
4. Живых С.Ю. Исследование влияния количества слоёв нейронов и их количества на поведение ошибки скорость обучения сети / [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://sntbul.bmstu.ru/doc/591180.html
5. Gupta K.C. Neural Network Structures / [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.ieee.cz/knihovna/Zhang/Zhang100-ch03.pdf
6. Семёнов М.Е., Соловьёв А.М., Матвеев М.Г., Канищева О.И. Искусственные нейронные сети с гистерезисной функцией активации на основе преобразователя Прейсаха // Вестник воронежского государственного университета. Серия: системный анализ и информационные технологии. – 2013. – с. 171-178

УДК 656.072.5:621.3.082.4

Францев С.М., кандидат технических наук,
доцент кафедры «Организация безопасности движения»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Сафронов М.А.
студент магистратуры
1 курс, специальность «Технология транспортных процессов»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза

ИССЛЕДОВАНИЕ РАБОТЫ УЛЬТРАЗВУКОВОГО ДАТЧИКА КОНТРОЛЯ ПАССАЖИРОПОТОКА В ТРАНСПОРТНОМ СРЕДСТВЕ

Аннотация: *На базе микроконтроллера Arduino и ультразвукового датчика измерения расстояния изготовлен опытный прибор для контроля пассажиропотока. Приведены результаты его исследований. На основании результатов экспериментальных данных можно сделать выводы о возможности контроля пассажиропотока в дверном проеме транспортного средства на базе двух ультразвуковых датчиков расстояния.*

Ключевые слова: *пассажир, ультразвук, датчик расстояния, Arduino, автобус.*

Frantsev S.M., PhD in technical science,
Associate professor of traffic management and road safety department
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza
Safronov M.A.
1-year student of traffic management and road safety department
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza

INVESTIGATION OF WORK OF ULTRASONIC SENSOR OF PASSENGER TRANSPORT CONTROL IN A VEHICLE

Annotation: *Based on the Arduino microcontroller and ultrasonic distance measurement sensor, an experimental device for controlling passenger traffic is manufactured. The results of his research are presented. Based on the results of the experimental data, it is possible to draw conclusions about the possibility of controlling the passenger flow in the doorway of a vehicle based on two ultrasonic distance sensors.*

Key words: *passenger, ultrasound, distance sensor, Arduino, bus.*

Данные о пассажиропотоке необходимы для выявления количества перевезенных пассажиров [1]. В настоящее время разрабатываются и внедряются автоматизированные методы, обеспечивающие получение информации в обработанном виде без участия людей.

Для возможности контроля пассажиропотока в транспортном средстве предлагается использовать ультразвуковой датчик измерения расстояния HC-SR04 [2], расположенный над проходящим человеком.

Для преобразования информации с датчика использовался микроконтроллер Arduino. Для измерения расстояния и передачи информации на компьютер использован описанный в [3] код прошивки контроллера Arduino. Задержка “delay” между моментами работы датчика составляла 10 мс.

Результаты исследований, приведенных в [4], показали, что при движении человека вверх уровень сигнала с датчика резко снижается. По мере поступательного движения человека вверх уровень сигнала плавно падает до момента выхода человека из зоны контроля. Затем сигнал возвращается на первоначальный уровень.

Однако, дверной проем автобуса характеризуется большой шириной, и возможностью одновременного прохода пассажиров из салона и в него.

С целью визуализации зоны контроля датчика построена схема расположения человека относительно детектора, которая приведена на рис. 1.

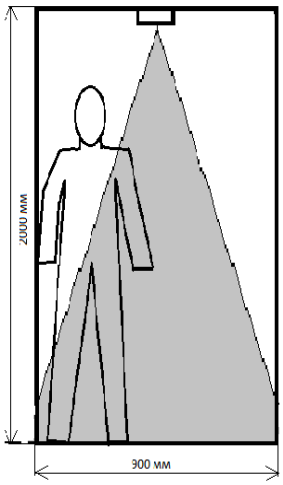
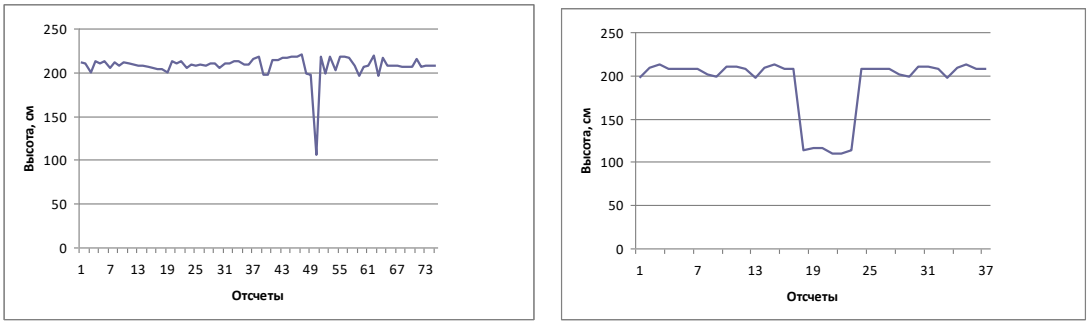


Рисунок 1. Схема расположения датчика над первой ступенькой лестницы

На рис. 2, *а*, *б* представлен график движения человека, идущего вверх и вниз по лестнице сбоку от датчика, при указанном на рис. 1 способе установки ультразвукового датчика.



а) б)

Рисунок 2. Результаты исследования при движении человека вверх (а) и вниз (б) сбоку от датчика

Из результатов экспериментальных данных (рис. 2) видно, что по построенным графикам невозможно определить направление движения человека. Необходимо привлечь в состав устройства двух ультразвуковых датчиков, установленных посередине каждой зоны контроля.

После подключения к контроллеру второго ультразвукового датчика, была доработана библиотечная программа на языке С:

include <Ultrasonic.h>
void setup()
{Serial.begin(9600)}
void loop()
{Ultrasonic ultrasonic(8,9); float dist_cm = ultrasonic.Ranging(CM); Serial.println(1); Serial.println(dist_cm); delay(5); Ultrasonic ultrason(12,13); dist_cm = ultrason.Ranging(CM); Serial.println(2); Serial.println(dist_cm); delay(5)}

Отличительной особенностью алгоритма является принцип разделения во времени, получаемых измерительных сигнала. Также, чтобы не потерять в точности измерения расстояния, было уменьшена задержка “delay” между

моментами работы датчика с 10 мс до 5 мс. Расстояние каждого датчика до близстоящей стены составляла 35-40 см.

Под обоими датчиками по очереди спустились и поднялись два человека. График приведен на рис. 3.

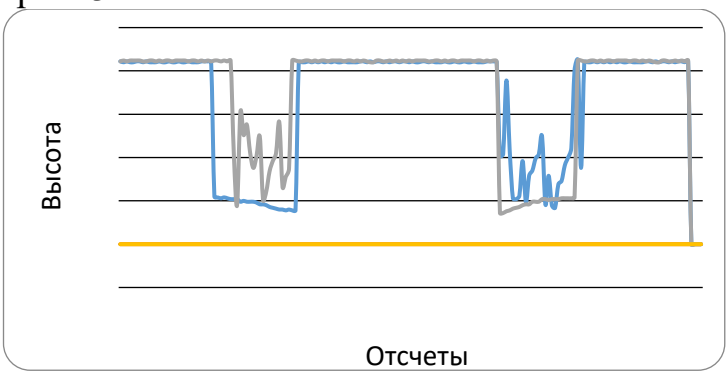


Рисунок 3. График при движении людей вниз, а затем вверх

Синей линией изображен поднимающийся человек, а зеленой – спускающийся. Видно, что оба датчика реагируют на одного человека одновременно. Но график получается четким в том случае, где человек проходит непосредственно под датчиком.

Таким образом, разработан способ контроля пассажиропотока, использующий принцип разделения во времени получаемых измерительных сигналов. Однако, требуется проведение дополнительных исследований, направленных на изучение работы датчика в различных условиях, в т.ч., например, при одновременно движущихся людях в различных направлениях и проведение натурных исследований работы устройства подсчета пассажиров на троллейбусе.

Использованные источники:

1. Кременец Ю.А., Печерский М.П., Афанасьев М.Б. Технические средства организации дорожного движения: Учебник для вузов. – М.: ИКЦ «Академкнига», 2005. – 279 с.

2. Ультразвуковой датчик измерения расстояния HC-SR04 // http://robocraft.ru. 2017. Режим доступа: http://robocraft.ru/blog/electronics/772.html (дата обращения: 10.10.2017).

3. Ultrasonic Ranging Module HC - SR04 // Режим доступа: https://cdn.sparkfun.com/datasheets/Sensors/Proximity/HCSR04.pdf (дата обращения: 10.10.2017).

4. Францев С.М., Бажанов А.П., Сафронов М.А. Информационно-вычислительные технологии и их приложения: сборник статей XXI Международной научно-технической конференции / МНИЦ ПГАУ. – Пенза: РИО ПГАУ, 2017. – 84 с. – С. 76-81.

УДК 004

Хлестова Д.Р.
Студентка
4 курс, Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Байрушин Ф.Т.
Доцент кафедры «Управления информационной безопасностью»
Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа

К ВОПРОСУ ОБ АНТИВИРУСНЫХ ПРОГРАММАХ

В статье рассматривается вопрос использования антивирусных программ, определены их разновидности. В заключении даны рекомендации, которые помогут избежать заражения персонального компьютера.

Ключевые слова: информационная безопасность, антивирусная программа, защита информации

The article discusses the use of antivirus programs, their types are defined. In conclusion, recommendations are given that will help to avoid infection of the personal computer.

Keywords: information security, antivirus program, information protection

Сегодня мы постоянно слышим о том, что многие организации и обычные пользователи пострадали от воздействия на их компьютер того или иного зловреда. Из-за большого многообразия вредоносных программ, люди вынуждены разрабатывать новые виды антивирусов, которые способные отразить последствия воздействий вердоносов.

Итак, антивирусная программа (антивирус) – это программа для обнаружения компьютерных вирусов и других вредоносных программ, лечения и восстановления инфицированных файлов, а также для профилактики – предотвращения заражения файлов или операционной системы вредоносным кодом.

Существуют следующие виды антивирусов:

- программы-ревизоры;
- программы-детекторы;
- программы-доктора, или фаги;
- программы-вакцины, или иммунизаторы;
- программы-фильтры.

Рассмотрим подробнее.

Программы- ревизоры анализируют текущее состояние системы компьютера и сравнивают его с информацией, сохраненной ранее в одном из файлов ревизора.

Детекторы осуществляют поиск вирусных сигнатур конкретного вида в оперативной памяти и в файлах ПК и при обнаружении выдают

соответствующее сообщение. Минус данного вида антивирусных программ- они находят только известные им вирусы.

Программы доктора или фаги не просто находят вирус в файлах, но и «лечат», то есть стараются вернуть файл в состояние, которое было до заражения. Отдельно стоит выделить полифаги, т. е. программы-доктора, которые ищут и уничтожают большое колличество зловредов. Наиболее известные из них: Kaspersky Antivirus, Norton AntiVirus, Doctor Web.

Программы- вакцины (иммунизаторы) -программы, предотвращающие заражение файлов. Принцип их работы в том, что в программу записываются признаки конкретного вируса, так что подобный вирус считает ее «уже зараженной» и не производит повторное инфицирование. Сейчас такие программы применяются не часто.

Программы- фильтры- сообщает пользователю о всех подозрительных действиях, далее пользователь сам принимает решение о том, что делать с этим сообщением. Большой минус таких программ- они не «лечат» компьютер в случае заражения вирусом.

Конечно, для хорошей защиты компьютера необходимо иметь не только антивирус какого-то одного типа. Дадим ещё несколько рекомендаций, которые позволят избежать воздействия зловреда на компьютер:

- создавайте копий всех дисков и файлов;
- если ПК пользуются несколько человек- разграничьте доступ;
- не открывайте подозрительные ссылки;
- не устанавливайте не известное программное обеспечение;
- ограничьте доступ к компьютеру посторонним лицам;
- регулярно обновляйте всё программное обеспечение, особенно антивирус;
- используйте программы-песочницы.

Использованные источники:

1. Баранова, Е.К.,Бабаш, А.В. Информационная безопасность и защита. Учебное пособие- Инфра-М, 2017.- 324 с. ISBN 978-5-16-011164-3

2. Бирюков, А.А. Информационная безопасность. Защита и нападение - ДМК Пресс, 2016.- 474 с. ISBN 978-5-97060-226-3

3. Гришина, Н. В. Информационная безопасность предприятия. Учебное пособие / Н.В. Гришина. - М.: Форум, 2015. - 240 с. - ISBN 978-5-00091-007-8

УДК 004

Казыханов А.А.
студент
4 курс, Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Байрушин Ф.Т.
доцент кафедры «Управления информационной безопасностью»
Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа

К ВОПРОСУ ОБ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЯХ В ОБРАЗОВАНИИ

В статье поднимается вопрос развития информационных технологий в образовании, подчёркивается важность информатизации и роль современных технологий в учебном процессе.

Ключевые слова: Образование, информационные технологии, информация, информационная безопасность

The article raises the issue of the development of information technologies in education, emphasizes the importance of informatization and the role of modern technologies in the teaching process.

Keywords: Education, information technologies, information, information security

В наше время процесс информатизации общества стал настолько велик (и всё ещё продолжает расти), что этот процесс затронул абсолютно все сферы жизни человека. Образование – очень важная сфера для государства. И, конечно, процесс информатизации всё больше охватывает её.

Говоря об информационных технологиях, необходимо дать их определение - процессы, методы поиска, сбора, хранения, обработки, предоставления, распространения информации и способы осуществления таких процессов и методов[230]. Развитие применение ИТ в образовании было предусмотрено еще законом РФ «Об образовании» 1992 года (с поправками в Закон и Приказ Минобрнауки России от 6.05.2005 года «Об использовании дистанционных образовательных технологий»). Сегодня в нашей стране большое внимание применению информационных технологий в сфере образования уделяется в Федеральном законе от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "Об образовании в Российской Федерации" (например, ст.16 Реализация образовательных программ с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий).

[230] Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 25.11.2017) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации"

В процессе информатизации образования, на наш взгляд, необходимо учитывать несколько аспектов:

- экономический – финансирование информатизации закупка оборудования, обучение персонала учебных заведений и учеников и т.д ;
- методологический – выработка принципов, идущих в ногу с современным образованием;
- технический – разработка и внедрение программно- аппаратных технологий, реализующих информационные технологии, объединение несовместимых продуктов в единую систему ;
- законодательный – проработка нормативно- правовой базы, регулирующей все моменты применения ИТ в образовании;
- организационный – проведение тренингов и курсов повышения квалификаций для преподавателей.

Средства ИТ в образовании можно разделить на несколько видов: обучающие, тренажеры, справочные, имитационные, демонстрационные, лабораторные, моделирующие. Обучающие направленны на сообщение знаний ученику и формирования умения усваивать информацию. Тренажеры- дают возможность отработать полученные умения и навыки перед практикой. Справочные – дают систематизированную информацию. Имитационные- дают возможность изучить какой-либо аспект реальности подробнее. Демонстрационные- визуализируют изучаемые объекты для наглядности. Лабораторные- совершенствуют процесс выполнения практических работ. Моделирующие- позволяют моделировать объекты с целью их дальнейшего изучения.

В конце отметим, что дальнейшее развитие информационных технологий в образовании позволит усилить развитие имеющихся плюсов применения ИТ в образовании, например:

- получение образования где угодно, выполняя все нормы контроля дистанционно;
- улучшение взаимосвязи с учителем;
- возможность самообучения.

И конечно, развитие ИТ в будущем даст возможности, о которых человек сейчас даже не подозревает, например активное использование интернета вещей (IoT) или технологии виртуальной реальности (VR) в сфере образования.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 25.11.2017) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации"
2. Экспоцентр / [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.sviaz-expo.ru/
3. Мандель, Б.Р. Педагогика: Учебное пособие / Б.Р. Мандель. – М.: Флинта, 2014. – 288 с.

Барова Ю.Д.
Руководитель – канд. пед. наук, доцент Е.А. Конопко
Северо-Кавказский федеральный университет, г. Ставрополь

КОМПЬЮТЕРНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В УГОЛОВНОМ КОДЕКСЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *актуальность выбранной темы обусловлена широким применением компьютерной техники во всех сферах жизни государства и общества, а также ростом международного значения изученного вопроса. В статье поднимается проблема увеличения количества компьютерных преступлений на территории РФ. Цель исследования состоит в освещении ряда вопросов, связанных с понятием, уголовно-правовой характеристикой компьютерных преступлений, особенностей квалификации. Автор приходит к выводу, что в компьютерных преступлениях затруднено выделение определенного объекта преступного посягательства. В заключении предлагается авторское определение исследуемого понятия.*

Annotation: *relevance of the selected topic. The article raises the problem of increasing the number of computer crimes on the territory of the Russian Federation. The purpose of the research is to cover issues related to the concept, the criminal legal character of computer crimes, the characteristics of qualifications. The author comes to the conclusion that it is difficult in computer crimes to single out a certain object of criminal assault. In conclusion, the author's definition of the investigated concept is proposed.*

Ключевые слова: *преступление, компьютерное преступление, уголовное законодательство, компьютер, информационная структура, информация, неправомерный доступ, уголовное наказание.*

Key words: *crime, computer crime, criminal law, computer, information structure, information, illegal access, criminal punishment.*

В настоящее время наиболее активно развивается информационное общество. Данное развитие основывается на расширении применения компьютерной техники, компьютеров и других информационных технологий, облегчающих доступ к любой информации для всех лиц. Этим обуславливается актуальность выбранной темы, заключающаяся в необходимости совершенствования законодательства в области борьбы с компьютерными, информационными правонарушениями, преступлениями. Вопрос компьютерных преступлений имеет международный масштаб.

Термин «киберпреступление» зародилось в начале 60х годов 20 века в результате развития компьютерной техники. В настоящее время значение термина возросло, о чем говорит его активное использование в деятельности правоохранительных органов.

Со временем изменилась область применения компьютеров. Новые информационные технологии создали основу для появления новых способов посягательства на общественные отношения, находящиеся под защитой закона.

Возникла проблема обеспечения надежной защиты информации от неправомерного доступа третьих лиц.

Уголовный кодекс Российской Федерации определяет преступления в сфере компьютерной информации. Нормы, регулирующие данную сферу, закреплены в следующих статьях УК РФ: ст.272 «Неправомерный доступ к компьютерной информации»; ст. 274 «Нарушение правил эксплуатации ЭВМ, системы ЭВМ или их сети»; ст. 273 «Создание, использование и распространение вредоносных программ для ЭВМ» [5, с. 114].

Нормы, закрепленные в статьях 272-274 УК РФ не способны полностью охватить все общественно опасные деяния в области информационных технологий. Компьютер рассматривается как предмет материального мира, что не позволяет отнести преступления относительно компьютера к компьютерным преступлениям. Но данное значение компьютера условно, так как его также можно рассматривать в качестве совокупности информационных и аппаратных структур. Информацию, в свою очередь, нельзя похитить из-за её нематериальности, но ответственность за незаконное завладение информацией все-таки предусмотрена.

Рассматривая компьютерную информацию в качестве объекта посягательства, следует помнить, что последствия общественно опасного деяния могут наступить в любой точке мира[2, с. 27]. Вследствие этого приобретает особое значение вопрос о пределах действия уголовного закона в пространстве.

Часть 1 ст. 272 УК РФ содержит в себе нормы о неправомерном доступе к компьютерной информации [5, с. 93], находящейся под защитой закона. К способам неправомерного доступа относят: использование чужого имени, изменение физического адреса технического устройства, подбор пароля, нахождение и использование «пробелов» в программе, любой другой обман системы защиты информации [1, с. 26].

Спорным является вопрос о последствиях, наступающих по итогам осуществления посягательства в области компьютерной информации. Данное понятие имеет оценочный характер. В действительности, содержание такого посягательства рассматривается отдельно для каждого случая с учетом всех имеющихся обстоятельств дела. К тяжким последствиям стоит относить причинение крупного материального ущерба, нанесение серьезного вреда работе предприятия, наступление катастроф и аварий, причинение здоровью людей тяжкого вреда.

В ст.273 УК РФ говорится о создании и распространении компьютерных вирусов через создание специальных программ и изменение существующих на устройстве программ [5, с. 101]. Компьютерный вирус опасен тем, что может полностью дезорганизовать систему компьютерной безопасности. Компьютерный вирус может привести к катастрофе в области обороны, космонавтики, государственной безопасности и т.д.

Высоким уровнем общественной опасности и объясняется строгость уголовного закона, преследующего создание вирусных программ. Тяжкие последствия, которые могут повлечь вирусные программы, представляют собой

также гибель людей, причинение вреда их здоровью, дезорганизация промышленности и деятельности определенной организации, нарушение или осложнение дипломатических отношений между государствами, появление вооруженного конфликта.

Статьей 274 УК РФ предусмотрено наказание за нарушение правил эксплуатации ЭВМ, системы ЭВМ или их сети. Содержание данной статьи УК РФ состоит в несоблюдении лицом правил и режима работы ЭВМ, которые предусмотрены инструкциями.

Ответственность согласно 274 статье УК РФ наступает за уничтожение, блокирование или изменение в результате нарушения правил эксплуатации ЭВМ информации [5, с. 115], охраняемой законом. Ответственность наступает только при условии причинения существенного вреда информации.

Настоящее уголовное законодательство Российской Федерации достаточно четко закрепляет ответственность и определяет наказание за совершенные общественно опасные деяния в информационной и компьютерной области, что позволяет сделать следующие выводы:

Нормы, содержащиеся в статьях 272-273 УК РФ, не включают в себя всю совокупность общественно опасных деяний, характеризующихся как компьютерное преступление;

Существует пересечение преступлений, где компьютер является лишь орудием совершения преступления и где компьютер рассматривается в качестве совокупности информационных и аппаратных структур [4, с. 328]. Это определяет отношение конкретного преступления к определенной статье УК РФ.

Таким образом, в компьютерных преступлениях затруднено выделение определенного объекта преступного посягательства. Для разрешения указанных проблем законодательным органам Российской Федерации следует активно работать над совершенствованием и устранением пробелов в действующем законодательстве, затрагивающем область компьютерных преступлений.

Литература

1. Быков В. И. Понятие компьютерной информации как объекта преступлений – Москва: журнал Законность №12, 2015.– С. 25-29.
2. Голубев В. В. Компьютеризация и уголовное право – Санкт-Петербург: Изд-во Юстицинформ, 2014. – 209 с.
3. Додонов В. Н. Сравнительное уголовное право. Особенная часть: монография – Москва: Изд-во Юрлитинформ, 2014. – 400 с
4. Кузнецова Г. М. Уголовный кодекс Российской Федерации: Постатейный комментарий – Москва: Изд-во ЗЕРЦАЛО, 2016. – 560 с.
5. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017)

ОГЛАВЛЕНИЕ

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ **3**
Киселев А.В.
ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ВЛАДИМИРСКОЙ ОБЛАСТИ) 3
Муминов А.А.
ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К ИССЛЕДОВАНИЮ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 7
Стуколова Л.С., Янтурина Э.И., Хуснутдинова Г.Р.
ИНСТИТУТ ВЛАДЕНИЯ В РИМСКОМ ПРАВЕ 11
Курдюкова Е.В., Пархомчук М.А.
ИНТЕГРАЦИЯ РОССИИ В ЕАЭС 14
Стуколова Л.С., Федорова К.Д., Кагарманова Г.Д.
ИНТЕРДИКТ КАК СРЕДСТВО ПРЕТОРСКОЙ ЗАЩИТЫ 17
Юрьев И.А.
ИНТЕРЕС К ЗАНЯТИЯМ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ВУЗЕ КАК ОДНО ИЗ УСЛОВИЙ ЭФФЕКТИВНОГО ОБУЧЕНИЯ 19
Мусина Э.Ш., Нефедова В.Н.
ИНФЛЯЦИЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ 22
Исламгулова А.Ф., Бурханова Р.Р.
ИНФОРМАТИЗАЦИЯ И ЭКОНОМИКА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВ 25
Мухаметзянов В.А., Рамазанов А.Р.
ИНФОРМАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА 29
Хурдаев Г.Г.
ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ 33
Табельская А.С., Голованова В.С., Махмутова М.В.
ЗОВАНИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ 35
Тищенко Н.И.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ В ЭНЕРГОСНАБЖЕНИИ КРАЙНЕГО СЕВЕРА 40
Белов Н.С., Данченков А.Р.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ ПРИ ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ 43
Валивах И.А.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ХУДОЖЕСТВЕННОЙ КЕРАМИКИ КАК СРЕДСТВА АРТПЕДАГОГИКИ НА ЗАНЯТИЯХ В ШКОЛЕ 48
Макоева М.А.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДИКИ «СЛОВЕСНОГО ПОРТРЕТА» 51
Валиев Е.Р.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПЛАТЫ ARDUINO КАК МЕХАНИЗМ ОТ ПЕРЕГРЕВА И КОРОТКОГО ЗАМЫКАНИЯ 54

Крылов С.А.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СНЕГА В КАЧЕСТВЕ СТРОИТЕЛЬНОГО МАТЕРИАЛА 56
Шелпаков В.А.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЗНАНИЙ ДЛЯ СОСТАВЛЕНИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ПОРТРЕТА СЕРИЙНОГО ПРЕСТУПНИКА 59
Афанасьев О.А.
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ DIGITAL-ТЕХНОЛОГИЙ КОММУНИКАЦИЙ В МАРКЕТИНГЕ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ 62
Тютюков А.С.
ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ПРЕПЯТСТВИЯ ПЕРЕД РЕЙКОЙ НА РЕЗУЛЬТАТЫ ИЗМЕРЕНИЙ ЭЛЕКТРОННОГО НИВЕЛИРА LEICA DNA-03 67
Бекмансуров Р.Х., Гимазов Э.Р.
ИССЛЕДОВАНИЕ ВОЛЕВЫХ КАЧЕСТВ СПОРТСМЕНОВ 72
Чистогова В.А.,
ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАВИСИМОСТИ ТОЧНОСТИ ИЗМЕРЕНИЯ РАССТОЯНИЙ ОТ ВЕЛИЧИНЫ ПРЕПЯТСТВИЯ ПЕРЕД ЛАЗЕРНЫМ ПЯТНОМ ЭЛЕКТРОННОГО ТАХЕОМЕТРА LEICA FLEXLINE TS06 75
Афанасьев Г.И., Комарова Н.К., Васильева В.В.
ИССЛЕДОВАНИЕ КОРРЕЛЯЦИИ МЕЖДУ КУРСОМ РУБЛЯ ОТНОСИТЕЛЬНО ДОЛЛАРА И ЦЕНАМИ НА НЕФТЬ 80
Афанасьев Г.И., Белоногов И.Б., Булгаков Д.А., Тимофеев В.Б.
ИССЛЕДОВАНИЕ КОРРЕЛЯЦИОННЫХ ЗАВИСИМОСТЕЙ МЕЖДУ ФОНДОВЫМ ИНДЕКСОМ ГЕРМАНИИ DAX И ВАЛЮТНОЙ ПАРОЙ EUR/USD 87
Афанасьев Г.И., Булатова И.Г., Курцев Н.О., Романенко А.О.
ИССЛЕДОВАНИЕ КОРРЕЛЯЦИОННЫХ ЗАВИСИМОСТЕЙ МЕЖДУ ЦЕНАМИ НА АКЦИИ ПАО «ГАЗПРОМ» И ЦЕНАМИ НА ГАЗ 94
Бакальская Е.В., Стальмахович Е.Н.
ИССЛЕДОВАНИЕ НЕЦЕНОВЫХ МЕТОДОВ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ 99
Помелова А.А.
ИССЛЕДОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА ХУДОЖЕСТВЕННЫХ КИСТЕЙ И ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫХ К НИМ ТРЕБОВАНИЙ 102
Масич Е.В.
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ОДАРЕННОСТИ 106
Иващенко С.А., Силютина Л.М.
ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ СТАНОВЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА В РОССИИ 110
Полушкин Д.П., Мовчан И.Н.
ИСТОРИЯ И БУДУЩЕЕ РОБОТОТЕХНИКИ 114
Иванченко А.Е., Игнатова Т.А., Чистякова Н.С.
ИСТОРИЯ И ПРАЗДНОВАНИЕ ДНЯ МЕРТВЫХ В МЕКСИКЕ 118
Федоров С.И.
ИСТОРИЯ ИЗУЧЕНИЯ ВЛИЯНИЯ КЛИМАТА НА ЖИЗНЬ СКОТОВОДОВ ЯКУТИИ 121

Кошкин А.И.,Сафонов В.П.
ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ВАЛЮТНОГО РЫНКА. ОСНОВНЫЕ МИРОВЫЕ ВАЛЮТЫ 127
Халиуллина Э.И.
ИСТОРИЯ ШОКОЛАДА КАК ЧАСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МИРА 132
Бакальская Е. В., Кузнецова Д.А., Ишмакова Л.М.
К ВОПРОСУ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ТОВАРОВ НА РЫНКЕ 135
Осипов К.Н.
К ВОПРОСУ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ УПРАВЛЯЕМОГО ДВИЖЕНИЯ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ 138
Соснова М.Е., Колесникова К.В.
К ВОПРОСУ О ВОЗМЕЩЕНИИ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО ЖИЗНИ И ЗДОРОВЬЮ ЧЕЛОВЕКА НЕБЛАГОПРИЯТНОЙ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДОЙ 143
Вышеславова Т.Ф., Егиазарова В.А.
К ВОПРОСУ О МЕДИЦИНСКОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ В ПРАВЕ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ 147
Карпов О.В., Бережная Т.А.
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ 152
Балаклеец В.В.
К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ ДВИГАТЕЛЬНЫХ НАВЫКОВ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ 156
Дуда И.В., Дударева Л.А.
К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ МЕЖЛИЧНОСТНЫХ ОТНОШЕНИЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ СРЕДСТВАМИ ТАНЦЕВАЛЬНОЙ ТЕРАПИИ В УСЛОВИЯХ ИНКЛЮЗИВНОЙ ПРАКТИКИ 160
Гурфова С.А., Катаева Е. Б.
К ВОПРОСУ ОБ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК 168
Гражданкина Д.Д., Плис В.В., Милова И.Е.
К ВОПРОСУ ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ХРАНЕНИЕ И РАСПРОСТРАНЕНИЕ НАРКОТИЧЕСКИХ ВЕЩЕСТВ 174
Снопко А.М.
К ВОПРОСУ ОБ УТОЧНЕНИИ ПОНЯТИЯ «МОЛОДЕЖНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО» 177
Гуралев В.М., Евтушенко А.А.
К ВОПРОСУ ФОРМИРОВАНИЯ УДАРНЫХ И ЗАЩИТНЫХ ДЕЙСТВИЙ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ 180
Бадикова А.Р.
К ХАРАКТЕРИСТИКЕ ЛАНДШАФТОВ ПРИГОРНЫХ ТЕРРИТОРИЙ (НА ПРИМЕРЕ ЮЖНОГО ПРИУРАЛЬЯ) 185
Матягина Т. В., Данилов Д.О., Арсланов Д.З.
КАК ПОВЫСИТЬ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КОМПАНИЙ НА РЫНКЕ ПРОДАЖИ НЕФТЕПРОДУКТОВ? (СЛУЧАЙ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН) 189

Бикалова Н.А.
КАКОЕ БУДУЩЕЕ ОЖИДАЕТ КРИПТОВАЛЮТУ: ОШЕЛОМИТЕЛЬНЫЙ УСПЕХ ИЛИ СКОРОЕ ЗАБВЕНИЕ? 192
Пенетова Е.В.
КАЧЕСТВА СОЦИАЛЬНО ЗРЕЛОЙ ЛИЧНОСТИ В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНО-ИСТОРИЧЕСКОГО ДЕТЕРМИНИЗМА 195
Иванова О.М.
КЛАССИФИКАЦИЯ МЕТОДОВ ОПТИМИЗАЦИИ ЗАПАСОВ КОМПАНИИ 198
Глебов В.С.
КЛАСТЕРИЗАЦИЯ РАЙОНОВ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ ПО ОБЪЕМУ СТРОИТЕЛЬНЫХ РАБОТ 202
Данилова Е.А.
КОЛЛЕКТИВНОЕ СТРАХОВАНИЕ ПРИ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ КРЕДИТОВАНИИ 206
Комарова Н.Г.
КОМПОЗИЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ НА ОСНОВЕ ВТОРИЧНОГО ПОЛИМЕРНОГО СЫРЬЯ 209
Емельянова Я.О.
КОНДИЦИОНИРОВАНИЕ ПОДЗЕМНЫХ СООРУЖЕНИЙ 212
Пушкарева А. В.
КОНКУРЕНТНАЯ ПОЗИЦИЯ РЕГИОНА 214
Иванчук А.В.
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ И КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА 219
Нечаева О.А., Бакальская Е. В.
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ 222
Бакальская Е.В., Титова Н.С.
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ 226
Самойлова А.И., Бакальская Е. В.
КОНКУРЕНЦИЯ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ 231
Бакальская Е.В., Шашлова А.М.
КОНКУРЕНЦИЯ В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ 233
Бакальская Е. В., Сипатова А.А.
КОНКУРЕНЦИЯ В СФЕРЕ УСЛУГ 236
Лутошкина М.В.
КОНКУРЕНЦИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ 239
Бессчетнова С.С.
КОНКУРЕНЦИЯ И МОНОПОЛИЯ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ 242
Калинкина О.Е.,
Бакальская Е. В.
КОНКУРЕНЦИЯ И СТРАТЕГИИ КОНКУРЕНЦИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА 246

Алеев Р.Р., Бакальская Е.В. 249
КОНКУРЕНЦИЯ НА АВТОМОБИЛЬНОМ РЫНКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ
Бакальская Е.В., Сипатова А.А. 252
КОНКУРЕНЦИЯ НА РЫНКЕ ТРУДА
Починова М.А., Бакальская Е. В. 254
КОНКУРЕНЦИЯ ТРАДИЦИОННОГО И ЭЛЕКТРОННОГО РЫНКА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ
Узбекова И.К. 256
КОНКУРЕНЦИЯ, ЕЁ СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ
Суфянова Е.З., Есина Е.А. 260
КОНСТИТУЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПОНЯТИЕ, СИСТЕМА, ХАРАКТЕРИСТИКА, НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ
Вайпан А.О., Зайнуллин А.И. 262
КОНТРОЛЛИНГ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ
Афонькина К.А., Гудкова О.В. 265
КОНТРОЛЬ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ВВЕЗЁННОГО ТОВАРА
Чжан Цинхань 269
КОНЦЕПТ«СЕМЬЯ» И ХРИСТИАНСТВО
Мелконян К.А. 272
КОНЦЕПЦИЯ В ДИЗАЙНЕ
Крюгер М.В. 276
КОНЦЕПЦИЯ ЕДИНОГО ОБЪЕКТА НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА В ГЕРМАНИИ И ПРИНЦИП ЕДИНСТВА СУДЬБЫ В ПРАВЕ РОССИИ
Павлова З. С. 284
КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА СОВРЕМЕННОГО ВУЗА: ОПЫТ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА
Грибенщиков К.В., Усманов Т.М., Шадрина А.А., Шулбаева Д.А., Тутушкина Н.А. 287
КОРРЕКТНОЕ ВЫСТРАИВАНИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ СТУДЕНТОВ УЧЕБНОЙ ГРУППЫ КАК ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ УСЛОВИЕ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ ВСЕГО КОЛЛЕКТИВА
Кизилова А.С.,Волков А.А. 290
КОРРЕЛЯЦИОННАЯ МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ НАТУРНЫХ НАБЛЮДЕНИЙ НА РЕКЕ ЯУЗА
Афанасьев Г.И., Ковина С.С., Попова О.С., Тимофеев В.Б. 293
КОРРЕЛЯЦИОННЫЙ АНАЛИЗ БИРЖЕВЫХ ЦЕН НА ЗОЛОТО И СЕРЕБРО
Афанасьев Г.И., Белоногов И.Б., Рыскин Д.А., Петрачков А.Р. 300
КОРРЕЛЯЦИОННЫЙ АНАЛИЗ ЦЕН НА АКЦИИ ПАО «НОВАТЭК» И ПРИРОДНЫЙ ГАЗ
Бакальская Е.В., Мингалева А.В. 306
КОРРУПЦИЯ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ
Колганова К.А. 309
КРАТКО О ПОГРАНИЧНОМ РАССТРОЙСТВЕ ЛИЧНОСТИ

Фатхутдинова Ю.И., Кузнецова Е.В.
КРЕДИТ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ЖИЛЬЯ: ЕГО ВИДЫ И ОСОБЕННОСТИ 313
Аракелян Л.К., Мурсалимов Р.Р.
КРЕСТЬЯНСКОЕ (ФЕРМЕРСКОЕ) ХОЗЯЙСТВО КАК СУБЪЕКТ ПРАВА И КАК СУБЪЕКТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 316
Милова И.Е., Ларионова Т.А., Кавкаева Ю.А.
КРИМИНАЛИЗАЦИЯ И ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИЯ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ 318
Никифоров Е.Т.
КУЛЬТ ОГНЯ У ЯКУТОВ 321
Федорова Ж.В., Гайнутдинова А.М.
КУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ТЕХНИКИ 325
Капешина И.В., Корзоватых Ж.М.
ЛИЗИНГ КАК ФОРМА ФИНАНСИРОВАНИЯ 328
Кудряшов Н.А., Ахметова А.Т.
ЛИЦА, УЧАСТВУЮЩИЕ В ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ 335
Калашников М.А.
ЛОГИСТИЧЕСКИЕ КОМПАНИИ НОВОСИБИРСКОЙ АГЛОМЕРАЦИИ 338
Евстифеев В.А.
ЛОКАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ФАКТОР РОСТА РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ 343
Ахтямова Д.Э., Пономарева Е.А.
ЛЮСТРА ЧИЖЕВСКОГО 352
Гаврилов А.Г., Арзина И.Ю.
МАЙНИНГ КРИПТОВАЛЮТЫ 355
Агафонова И.А.
МАКСИМИЗАЦИЯ ПРИБЫЛИ ПРОСТОЙ МОНОПОЛИЕЙ 361
Северинова А.Н.
МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РОССИИ 364
Ильясова К. А.
МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОСТЬ ПРАВОНАРУШЕНИЯ И ЕГО КРИТЕРИИ 368
Колесникова Е.Н.
МАРГИНАЛИИ РУССКОГО МОДЕРНИЗМА. ПОРТРЕТ В ПРОЗЕ Л.ДОБЫЧИНА КАК КОНСТАНТА ХУДОЖЕСТВЕННОГО МИРА ПИСАТЕЛЯ 371

Мельникова Т.Ф., Иванова А.Б., Ербулатова А.Т.
МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ Л’ЭТУАЛЬ 376
Мельникова Т.Ф., Ербулатова А.Т., Иванова А.Б.
МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «СПОРТМАСТЕР» 383
Салеев Э.Р., Ракоед Ю.С.
МАССАЖ КАК ЧАСТЬ СПОРТИВНОЙ ТРЕНИРОВКИ 389

Кизилова А.С., Волков А.А.
МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ НАТУРНЫХ НАБЛЮДЕНИЙ НА РЕКЕ ЯУЗА 392
Рахимова А.Ф.
МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ В ЭКОНОМИКЕ 395
Цветов С.В., Полушкин М.Ю., Колмыков С.Н., Михеев И.А.
МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕДЕРАЦИЯ ПРАКТИЧЕСКОЙ СТРЕЛЬБЫ (ТЕХНИКА, ТАКТИКА СТРЕЛЬБЫ, МЕТОДИКА ОБУЧЕНИЮ ОБРАЩЕНИЯ С ОРУЖИЕМ) - НУЖНА ЛИ ОНА ДЛЯ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ОВД. 398
Ховина Е.С.
МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЙТИНГИ И ИХ РОЛЬ В ФОРМИРОВАНИИ СТРАТЕГИИ УКРЕПЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ГОСУДАРСТВ 402
Бикалова Н.А.
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСЫ И БИТКОЙН 407
Шевченко Ю. С., Арустамян Г.М.
МЕРОПРИЯТИЯ ПО УЛУЧШЕНИЮ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ АО «АРМАВИРСКИЙ ХЛЕБОПРОДУКТ 410
Зайнуллина Л.А., Сайпушева Е.О.
МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНВЕСТОРОВ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН 416
Иванченко А.Е., Игнатова Т.А., Чистякова Н.С.
МЕСТО ПРАЗДНИКОВ В ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА 419
Кагарманова А.И.
МЕТОДИКА АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 423
Глотова А.С., Реммельг К.А.
МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ РИСКОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА 427
Дехтярь Е.В., Абрамова Д.Е.
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СУДЕБНОЙ СТРОИТЕЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ И СТОИМОСТНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ 430
Пименов А.Н., Рябов Ю.В.
МЕТОДОЛОГИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ СИСТЕМ ОБРАЩЕНИЯ С ОТХОДАМИ НА ТЕРРИТОРИИ ВОДОСБОРНОГО БАССЕЙНА ФИНСКОГО ЗАЛИВА 433
Тахумова О.В., Полякова А.Е.
МЕТОДЫ АНАЛИЗА ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ 438
Витова В.П.
МЕТОДЫ ВЕДЕНИЯ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ 442
Бакальская Е.В., Анфилофьева Е.А.
МЕТОДЫ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ 445
Колганова К.А.
МЕТОДЫ РАБОТЫ С КОГНИТИВНЫМИ ИСКАЖЕНИЯМИ ДЛЯ ЛЮДЕЙ, ИМЕЮЩИХ ПОГРАНИЧНОЕ РАССТРОЙСТВО ЛИЧНОСТИ 449

Грибенщиков К.В., Усманов Т.М., Шадрина А.А., Шулбаева Д.А., Тутушкина Н.А.
МЕТОДЫ УДЕРЖАНИЯ СТУДЕНТОВ УНИВЕРСИТЕТОВ В НАУЧНОЙ СФЕРЕ ВНЕУЧЕБНОЙ ЗАНЯТОСТИ 454
Черкесова Ж.Ж., Карданов З.С.
МЕТОДЫ ХРАНЕНИЯ ПАРОЛЕЙ 457
Канунцева Т.В.
МИГРАЦИОННАЯ СТАТИСТИКА КРУПНЕЙШИХ СТРАН МИРА. ПРИЧИНЫ МИГРАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ 460
Чаплыгина М.А., Белоусов Р. С.
МИРОВОЙ ОПЫТ АВТОНОМНОГО ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ ДЛЯ РОССИЙСКОЙ ГЛУБИНКИ 464
Боргоякова А.А.
МИФОЛОГИЧЕСКОЕ НАЧАЛО РУССКОЙ НАРОДНОЙ ВОЛШЕБНОЙ СКАЗКИ 475
Сиротин А.С.
МНОГОКОМПОНЕНТНЫЕ АНГЛОЯЗЫЧНЫЕ ТЕРМИНЫ СФЕРЫ БИОТЕХНОЛОГИИ 478
Кадырова А.Ф., Шаймухаметова Д.В.
МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ 485
Гадршина Ю.А.
МОДЕЛИРОВАНИЕ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ 488
Азизян А.О.
МОДЕЛИРОВАНИЕ ВРП ПО ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ 491
Глазова И.В.
МОДЕЛИРОВАНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 495
Киданова М.С.
МОДЕЛИРОВАНИЕ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 500
Бирюкова И.В.
МОДЕЛИРОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 504
Табельская А.С., Гусева Е.Н.
МОДЕЛИРОВАНИЕ СИСТЕМ МАССОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ 508
Кауненко В.А.
МОДЕЛИРОВАНИЕ ТЕМПОВ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 512
Джарекенова Ж.Б.
МОДЕЛИРОВАНИЕ ТРЕЩИНОВАТЫХ КОЛЛЕКТОРОВ: КОНЦЕПЦИИ И ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ 519
Снигирев А.В., Черемисин А.В.
МОДЕЛЬ СОВРЕМЕННОГО МАЛОЭТАЖНОГО ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОГО ДОМА В ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ 521
Маммаева З.Н.
МОДЕРНИЗАЦИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА 524

Хафизова Л.М.
МОЛЕКУЛЯРНЫЙ АНАЛИЗ МЕЖГЕННЫХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ АЛЛЕЛЕЙ ГЕНОВ МОНОАМИНОКСИДАЗА А МАО А И КАТЕХОЛ-О-МЕТИЛТРАНСФЕРАЗА COMT С ПОКАЗАТЕЛЯМИ ТРЕВОЖНОСТИ У СТУДЕНТОВ 527
Карданов З.С., Черкесова Ж.Ж.
МОНИТОРИНГ КОМПЬЮТЕРНЫХ СЕТЕЙ 532
Бакальская Е.В., Буздалова И.В.
МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ 535
Бакальская Е.В., Бутовец Д.А.
МОНОПОЛИСТИЧЕСКАЯ КОНКУРЕНЦИЯ 538
Сухорукова Е.С.
МОНОПОЛИЯ КАК ВИД КОНКУРЕНЦИИ В ЭКОНОМИКЕ 541
Тропина Д.А., Марьясова В.А.
МОРФОМЕТРИЧЕСКАЯ ИЗМЕНЧИВОСТЬ ПРУДОВИКА LYMNAEA STAGNALIS (GASTROPODA) Р. АСКИЗ (БАССЕЙН Р. ЕНИСЕЙ) 544
Гареева Э.Р., Ярославцева Н.Н.
МОТИВ И ЦЕЛЬ ПРЕСТУПЛЕНИЯ 547
Полетаев Н.С.
МОТИВАЦИИ СОТРУДНИКОВ 549
Хасьянов Р.О., Денисова Р.Р.
МОТИВАЦИЯ СОТРУДНИКОВ ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СФЕРЕ СПОРТА ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ПРОДАЖ 553
Суфянова Е.З., Горшенина А.А. и Ефремова А.С.
МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ: ПОНЯТИЕ И ХАРАКТЕРИСТИКА 556
Абрамова Д.Е., Дехтярь Е.В.
НАЗНАЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОЙ ОЦЕНКИ НАНЕСЕННОГО УЩЕРБА В РАМКАХ СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ 558
Гончаров А.В.
НАКАЗАНИЕ ЗА СБЫТ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ 560
Алимова И.О., Анимукова Д.М.
НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ КАК ИСТОЧНИК ФОРМИРОВАНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 563
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 569
Растворова А.А
КОНТРОЛЛИНГ НАЛОГОВЫХ РАСЧЕТОВ КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ 569
Зарипов И.У., Суфиярова Ю.Р.
КОНЦЕПЦИЯ JUST IN TIM 574
Пустовалов А.С.,
ЛОГИСТИКА И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ОАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ» 577
Фазлыева Е.П., Колесников С.В.
ЛОГИСТИКА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 579

Пустовалов А.С.,
ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТРУКТУРНЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ (НА ПРИМЕРЕ СУБР 1 ОАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ») 583
Халиуллина Э.И.
МЕРЧЕНДАЙЗИНГ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КНИЖНОГО МАГАЗИНА 586
Костанова Е.С.
МЕСТО СОЦИАЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ 589
Гаряев А.Ф., Хайруллина З.Ф.
МЕТОД РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА 594
Агалакова В.И., Юрлова О.А.
МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ АИС 597
Тонян Р.К.
МЕТОДЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ 602
Сухопаров А.И., Ерохин И.В.
МНОГОКРИТЕРИАЛЬНАЯ СИСТЕМА ОЦЕНКИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА ПРОИЗВОДСТВА КОРМОВ ИЗ ТРАВ 608
Харченко К.И., Бреусова Е.А.
НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 611
Крамаренко А.В., Иброхимов А.А.
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ГИДРОФОБИЗАЦИИ ИЗДЕЛИЙ ИЗ ГИПСОВЫХ ВЯЖУЩИХ 615
Коваленко К.В., Бакальская Е.В.
НЕЦЕНОВЫЕ МЕТОДЫ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ И ПЕРЕНАСЫЩЕННОСТИ РЫНКА 618
Нелюбова А.Н., Бреусова Е.А.
О РАЗРУШИТЕЛЬНОМ ВОЗДЕЙСТВИИ КОРРУПЦИИ И НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СФЕРУ 621
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА **625**
Хамукова М. У.
К ВОПРОСУ О ДОПУСТИМОСТИ СКРЫТОЙ АУДИО И ВИДЕОЗАПИСИ В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ 625
Салимьянова Э.И.
К ВОПРОСУ О КОЛЛИЗИИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НАРОДОВ НА САМООПРЕДЕЛЕНИЕ И ПРИНЦИПА ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ЦЕЛОСТНОСТИ 629
Урманчина Д.И.
К ВОПРОСУ О КОРРУПЦИИ И МЕРАХ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ДАННОМУ ФЕНОМЕНУ 633

Чацкий Д.В. 636
К ВОПРОСУ О НАЛОГОВОМ МОНИТОРИНГЕ КАК ФОРМЕ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ
Паськова К.С., Папшева Н.А.
К ВОПРОСУ О ПАТЕНТНЫХ ВОЙНАХ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ 639
Целишенко Ю.В.
К ВОПРОСУ О ПЕРСПЕКТИВАХ РАЗВИТИЯ ФОНОСКОПИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ 643
Сабирова Г.Т., Резяпова Г.Ф.
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ПРОЦЕНТОВ ПО ДОГОВОРУ ЗАЙМА 646
Гербекова К.А.
К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ 648
Шахгелдян В.А.
К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ БАЛЛИСТИКИ 652
Сумская М.Ю., Ойтова Ф.А.
К ВОПРОСУ О СООТНОШЕНИИ ПОНЯТИЙ КОНТРОЛЯ И НАДЗОРА ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ 655
Стуколова Л.С., Ишбулдин А.И., Елизаров К.С.
К ВОПРОСУ ОБ ИСТОРИИ И ПЕРИОДИЗАЦИИ РИМСКОГО ПРАВА 660
Тедеева Д.Т.
К ВОПРОСУ ОБ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЫ КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКИ ЗЕМЛИ 663
Керемжанова Г.С., Вдовенко Е.С.
К ВОПРОСУ ОБ УСЛОВИЯХ ПРИЕМЛЕМОСТИ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЖАЛОБЫ ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА В ЕВРОПЕЙСКИЙ СУД ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА 667
Анимукова А.Л., Касевич Е.В.
К ВОПРОСУ ОТГРАНИЧЕНИЯ НАЛОГОВОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ ОТ НАЛОГОВОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ 673
Байрамуков М.М.
КЛАССИФИКАЦИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 676
Бибикова А.А., Горюшин В.С., Демидов И.А.
КОДИФИКАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА 682
Вагапова Л.Х.
КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ 685
Князев О.С.
КОМПЬЮТЕРНАЯ ИГРА КАК ПОЛИТИЧЕСКАЯ ТЕХНОЛОГИЯ 689
Кирпа А.С., Степанова Я.В.
КОМПЬЮТЕРНАЯ ИНФОРМАЦИЯ КАК ОБЪЕКТ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ: В АСПЕКТЕ КОМПЬЮТЕРНОГО «ПИРАТСТВА» 693

Храмова Е.А., Ярославцева Н.Н.
КОНВЕНЦИЯ О ПРАВАХ РЕБЕНКА 696
Ишембитова Г.Г., Мухаметзянова И.Г., Суфянова Ю.З.
КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО ГРАЖДАН НА ДОСТОВЕРНУЮ ЭКОЛОГИЧЕСКУЮ ИНФОРМАЦИЮ 699
Гришина А.И.
КОНЦЕПЦИЯ ВНЕШНЕЙ ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ 702
Фимушкин А.П.
КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ УЛИЧНОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В УСЛОВИЯХ ГОРОДА 706
Буркалева Е.А.
ЛЬГОТЫ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ КАК ВИД СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ 709
Барова Ю.Д.
МАТЕРИАЛЬНЫЕ И ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ 714
Бибикова А.А., Алькова М.А.
МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ РЕЖИМ АРКТИКИ 717
Ахметова А.Т., Гатауллин И.М.
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ В ОБЛАСТИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА 721
Коновалова Е.А., Кадырова З.А.
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТЕРРОРИЗМ КАК ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОСТИ 724
Шапран И.А.
МЕЖЕВАНИЕ ЗЕМЕЛЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НОВЕЛЛЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА 728
Филимонова И.В., Ярченко И.Ф.
МЕСТНЫЙ БЮДЖЕТ: АНАЛИЗ ПРАВОВЫХ ПРОБЛЕМ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДНОЙ И РАСХОДНОЙ ЧАСТЕЙ 731

Якушев В.А., Мамасодиков К.С.
МЕСТО И РОЛЬ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ СУБЪЕКТОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА 738
Антропова В.А.
МЕСТО ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ СЕМЬИ В ГРУППЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ СЕМЬИ И НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ 741
Яхонтова А.Ю.
МЕСТО ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА СОВЕРШЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СИСТЕМЕ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ 747
Оспанов Р.М.
МЕТОДЫ НАУКИ КРИМИНАЛИСТИКИ 750

Сентемов А.А. 753
МОДЕЛИРОВАНИЕ СУДЕБНОГО ПРОЦЕССА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОГРАММНЫХ СРЕДСТВ
Соснова М.Е.
НАЛОГИ В ДРЕВНЕЙ РУСИ: СООТНОШЕНИЕ С СОВРЕМЕННЫМИ НАЛОГАМИ 756
Давыдов И.И.
НАЛОГОВЫЕ КАНИКУЛЫ КАК СПОСОБ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА 761
Костина К.А.,
НАПРАВЛЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ИЗБИРАТЕЛЬНОМ ПРАВЕ 764
Ахметова А.Т., Тимербулатова Р.И., Косихина М.А.
НАСИЛИЕ НАД ЖЕНЩИНАМИ В СЕМЬЕ КАК СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ 767
Гришина А.И.
НАЦИОНАЛЬНЫЕ ИНТЕРЕСЫ РОССИИ В КОНТЕКСТЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ 771
Кобзарук С.В.
НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ НАРКОТИКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ 776
Якушев В.А., Хакимов Ф.Ф.
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РЕАЛИЗАЦИИ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ РФ В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВА ЧЕЛОВЕКА НА ЖИЗНЬ 780
Лайпанов Р.М.
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ КЛАССИФИКАЦИИ ЗАПРЕТОВ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 783
Добрынина К.Е.
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРЕВЫШЕНИЯ ПРЕДЕЛОВ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ 789
Якушев В.А., Козаев С.С.
НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ ЗНАНИЯ ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА И АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ИЗРАИЛЕ 793
Карпова Л.Е., Купряшина Е.А.
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА ОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 796
Гришина А.А., Чеснокова О.А.
НЕКОТОРЫЕ СПОРНЫЕ ВОПРОСЫ ОСТАВЛЕНИЯ В ОПАСНОСТИ. 800
Койлова М.В.
НЕКОТОРЫЕ ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРИНЦИПА СПРАВЕДЛИВОСТИ В НАЛОГОВОМ ПРАВЕ 803
ТЕХНИКА И ОБЩЕСТВО В XXI ВЕКЕ **810**

Балакин А.И., Балакина Н.А.
ИССЛЕДОВАНИЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ НАГРУЗОК НА ДЕТАЛЬ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ МЕТОДА КОНЕЧНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ 810
Исаев С.А., Золин А.В.
ИССЛЕДОВАНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ МЕСТНОЙ ПРОЧНОСТИ ФЛАНЦЕВЫХ СОЕДИНЕНИЙ СТЕРЖНЕВЫХ КОНСТРУКЦИЙ 815
Патай А.В., Ломакин В.В., Кравченко Д.И.
КИНЕМАТИКА МЕХАНИЗМА ОТВОДА УСТРОЙСТВА ОТВОДА-ПОДВОДА КОММУНИКАЦИЙ К ВЕРХНИМ СТУПЕНЯМ РАКЕТ ТЯЖЕЛОГО И СВЕРХТЯЖЕЛОГО КЛАССА 822
Дрыгина Ю.А.,
МАЛОЭТАЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО В РОССИИ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ 827
Садуллаев Х.Х.У.
МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС. ФАКТОРЫ РАЗМЕЩЕНИЯ 837
Ветчинкина Ю.А.
МОЛОДЕЖНЫЙ СЛЕНГ, БЫТУЮЩИЙ В СТУДЕНЧЕСКОЙ СРЕДЕ 840
Вохминцева М.В.
НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СТРОИТЕЛЬСТВА И МАТЕРИАЛЫ 842
Романяк А.Ю., Игрицкий В.А.
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТЕМПЕРАТУРНОГО РЕЖИМА ОБОРУДОВАНИЯ НА ПОВЕРХНОСТИ ЛУНЫ С ПОМОЩЬЮ ОПТИМАЛЬНОГО СОЧЕТАНИЯ НЕСКОЛЬКИХ ОПТИЧЕСКИХ ПОКРЫТИЙ НАРУЖНОЙ ПОВЕРХНОСТИ КОРПУСА 845
СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ПЕДАГОГИКИ 855
Крылов А.
ИГРА-ДРАМАТИЗАЦИЯ КАК ОДНО ИЗ СРЕДСТВ РАЗВИТИЯ ДЕТЕЙ 855
Кирьянова Ю.Е.
К ВОПРОСУ ОБ УРОВНЕ РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ РАБОТНИКОВ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ 858
Сырцева С.В.
К ПОСТАНОВКЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СО СТУДЕНТАМИ КОЛЛЕДЖА В ПРОЦЕССЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ 862
Ли Т.Э.
КАЗУАЛЬНОСТЬ ИЗУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА У ДЕТЕЙ НА РАННЕМ ЭТАПЕ ИХ РАЗВИТИЯ 865
Хасенова А.А., Жусупов А.Р.
КОМПОНЕНТЫ ПРАВОВОЙ ГРАМОТНОСТИ БУДУЩИХ УЧИТЕЛЕЙ 869
Малянова Е.Ю.
КРУГОВАЯ ТРЕНИРОВКА КАК ИНТЕГРАЛЬНАЯ ФОРМА ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ СТУДЕНТОВ 872
Желтякова М В., Мовчан И.Н.,
КУРСЫ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ УЧИТЕЛЕЙ КАК СОЦИАЛЬНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА 875

Рожков Ю.Г.
ЛИЧНОСТНОЕ РАЗВИТИЕ НА ЗАНЯТИЯХ ЗАРУБЕЖНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ 882
Крылова Е.В., Морозова А.П.
МЕСТО ЛОГОРИТМИЧЕСКОГО ОБСЛЕДОВАНИЯ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ КОМПЛЕКСНОЙ ЛОГОПЕДИЧЕСКОЙ ДИАГНОСТИКИ ДЕТЕЙ С ЗАИКАНИЕМ 886
Герасимова А. М.,
МЕТОД ПРОЕКТОВ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ МОТИВАЦИИ К ИЗУЧЕНИЮ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В ВУЗЕ 890
Москаленко В.А., Нагорная М.О.
МЕТОДИКА ВЕДЕНИЯ СТРЕЛЬБЫ ИЗ ПНЕВМАТИЧЕСКОЙ ВИНТОВКИ 895
Ретюнских С.Н.
МЕТОДИКА РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИХ РАБОТНИКОВ 897
Чистякова Н.С.
МОДЕЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ ОБУЧЕНИЯ НА БАЗЕ ИНФОРМАЦИОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПОРТАЛА 915
Васильев Д.И., Антоненко М.Н., Зотин В.В.
МОТИВАЦИЯ В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА 919
Ветчинкина Ю.А.
МУЗЫКАЛЬНОЕ ВОСПИТАНИЕ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ РАЗВИТИЯ ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА 922
Пытько Н.Ю., Зябликов Д.В.
НАПРАВЛЕНИЯ ОПТИМИЗАЦИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР И ОРГАНИЗАЦИЙ СРЕДНЕГО ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК 925
Чердакова К.Ю., Зябликов Д.В.
НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СИСТЕМЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ 928
Зеленская М.А.
НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ОФОРМЛЕНИЯ СЦЕНИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА В ТЕАТРЕ 931
Зкриева Л.И.
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРИМЕНЕНИЯ КЕЙС-МЕТОДА В ПРЕПОДАВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН 934
ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ 938
Терехов Д.А.
ВЛИЯНИЕ МЕТОДА ДЕКОМПОЗИЦИИ ПРОСТРАНСТВА НА СКОРОСТЬ РАБОТЫ С ПРОСТРАНСТВЕННОЙ БАЗОЙ ДАННЫХ 938
Моисеенко Н.А., Юнусов А.Р., Юнусова М.Р.,
ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ CRM-СИСТЕМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ 941
Моисеенко Н.А., Бисултанова Э.А-Х.
ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ: ФОРМА, ТЕХНОЛОГИЯ, СРЕДСТВО 945

Казыханов А.А., Байрушин Ф.Т.
ЗАЩИТА ОТ ПРОГРАММ-ВЫМОГАТЕЛЕЙ 950
Хлестова Д.Р., Байрушин Ф.Т.
ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СМАРТФОНОВ 952
Шакуров А.А., Гатин Т.Н., Матягина Т.В.
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЭКОНОМИКЕ 954
Суханова Н.Т., Рахманова Е.В., Шиганова М.В., Домрачева Т.С., Орловская Л.А., Романова Н.А.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АКТИВНЫХ МЕТОДОВ ОБУЧЕНИЯ В ЭЛЕКТРОННОМ ОБРАЗОВАНИИ ДЛЯ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ. (ИНКЛЮЗИВНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ) 957
Подзорова М.И., Романова Е.Ю.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО АНАЛИЗА ТЕКСТОВ ПРИ АКТУАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ 962
Фан-Юнг А.Л., Забержинский Б.Э.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПОСТРОЕНИИ ТУРИСТИЧЕСКОГО МАРШРУТА С УЧЕТОМ ВТОРОСТЕПЕННЫХ ФАКТОРОВ 965
Третьякова А.А., Золотов А.А., Тоноян С.А.
ИССЛЕДОВАНИЕ КАЧЕСТВА ЛИНЕЙНЫХ МОДЕЛЕЙ КЛАССИФИКАЦИИ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СТЕПЕНИ РЕГУЛЯРИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ КЛАССИФИКАЦИИ ИЗДЕЛИЙ ИЗ СТЕКЛА 969
Погорелов Д.А., Таразанов А.М., Третьякова В.Э.
ИССЛЕДОВАНИЕ ОПТИМАЛЬНЫХ НАСТРОЕК ДВУХСЛОЙНОГО ПЕРСЕПТРОНА СО СКРЫТЫМ СЛОЕМ ПРИ РЕШЕНИИ ЗАДАЧИ ОПТИЧЕСКОГО РАСПОЗНАВАНИЯ РУКОПИСНЫХ ЦИФР 974
Францев С.М., Сафронов М.А.
ИССЛЕДОВАНИЕ РАБОТЫ УЛЬТРАЗВУКОВОГО ДАТЧИКА КОНТРОЛЯ ПАССАЖИРОПОТОКА В ТРАНСПОРТНОМ СРЕДСТВЕ 979
Хлестова Д.Р., Байрушин Ф.Т.
К ВОПРОСУ ОБ АНТИВИРУСНЫХ ПРОГРАММАХ 983
Казыханов А.А., Байрушин Ф.Т.
К ВОПРОСУ ОБ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЯХ В ОБРАЗОВАНИИ 985
Барова Ю.Д.
КОМПЬЮТЕРНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В УГОЛОВНОМ КОДЕКСЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 987